

Шаг 2

Начните свой бизнес

ПЛАН

ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ
И ВОЗМОЖНОСТИ
ДОХОДА

ПРИГЛАШЕНИЕ И
РЕКРУТИРОВАНИЕ
ЛЮДЕЙ

ВАША РОЛЬ
СПОНСОРА

1

ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ
И ВОЗМОЖНОСТИ
ДОХОДА



ПРИГЛАШАЯ ДРУГИХ, СТРОЙТЕ СВОЙ БИЗНЕС

Орифлэйм предлагает вам:

- Уникальные возможности дохода
- Свободный график
- Личностное развитие
- Знакомство с новыми людьми
- Путешествия по всему миру

Орифлэйм всегда поддержит вас

КАКОВА ВАША ЦЕЛЬ?

- Вы бы хотели приобрести что-то или заняться чем-то, что недоступно вам сейчас?
- Достигать свои личные цели, устанавливая собственные сроки!
- Мотивировать себя на достижение большего

ВОЗМОЖНОСТИ ДОХОДА

Немедленная
прибыль

Объемная
скидка

Бонусы и
денежные
премии



НЕМЕДЛЕННАЯ ЭКОНОМИЯ/ ПРИБЫЛЬ

ЦЕНА В КАТАЛОГЕ
1300 РУБ

ЦЕНА ДЛЯ КОНСУЛЬТАНТА
1040 РУБ

НЕМЕДЛЕННАЯ ПРИБЫЛЬ 260 руб

НЕМЕДЛЕННАЯ ПРИБЫЛЬ

1 КЛИЕНТ
1 ПРОДУКТ



**НЕМЕДЛЕННАЯ
ПРИБЫЛЬ**

260 РУБ

Цена 1300 РУБ

1 КЛИЕНТ
1 НАБОР



1 000 РУБ

Цена 4999 РУБ

4 КЛИЕНТА
4 НАБОРА



4 000РУБ

57 ББ



15 ББ



7 ББ



ЧТО ТАКОЕ БАЛЛ БОНУСА (ББ)

Все продукты имеют определенные Баллы Бонуса (ББ)

- Выше цена – выше ББ
- Количество ББ за каталожный период определяет уровень Объемной скидки

ОБЪЕМНАЯ СКИДКА

ПРИМЕР

ЗАКАЗ №1



ЗАКАЗ №2



ЗАКАЗ №3



ББ/ОП ЗА ЗАКАЗ: 52 ББ/1628 РУБ + 70 ББ/2191 РУБ + 78 ББ/2441 РУБ

ВСЕГО ББ/ОП : 52 ББ/1628 РУБ 122 ББ/3819 РУБ **200 ББ/6260 РУБ**

ДОХОД
ЗА КАТАЛОГ

УРОВЕНЬ ОБЪЕМНОЙ СКИДКИ (ОП) = 3%
ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ СКИДКА 10% (ПК)
НЕМЕДЛЕННАЯ ПРИБЫЛЬ – 1847 РУБ
СКИДКА ПК – 923 РУБ
ОБЪЕМНАЯ СКИДКА – 160 РУБ

**ВСЬ
ДОХОД
2 930 РУБ**

ОБЪЕМНАЯ СКИДКА

Общее количество ББ за все заказы в течение периода действия каталога определяет уровень вашей Объемной скидки

Всего ББ за каталог	Объемная скидка
---------------------	-----------------

7 500 +	= 22%
---------	-------

5 000 – 7 499	= 18%
---------------	-------

3 000 – 4 999	= 15%
---------------	-------

1 800 – 2 999	= 12%
---------------	-------

900 – 1 799	= 9%
-------------	------

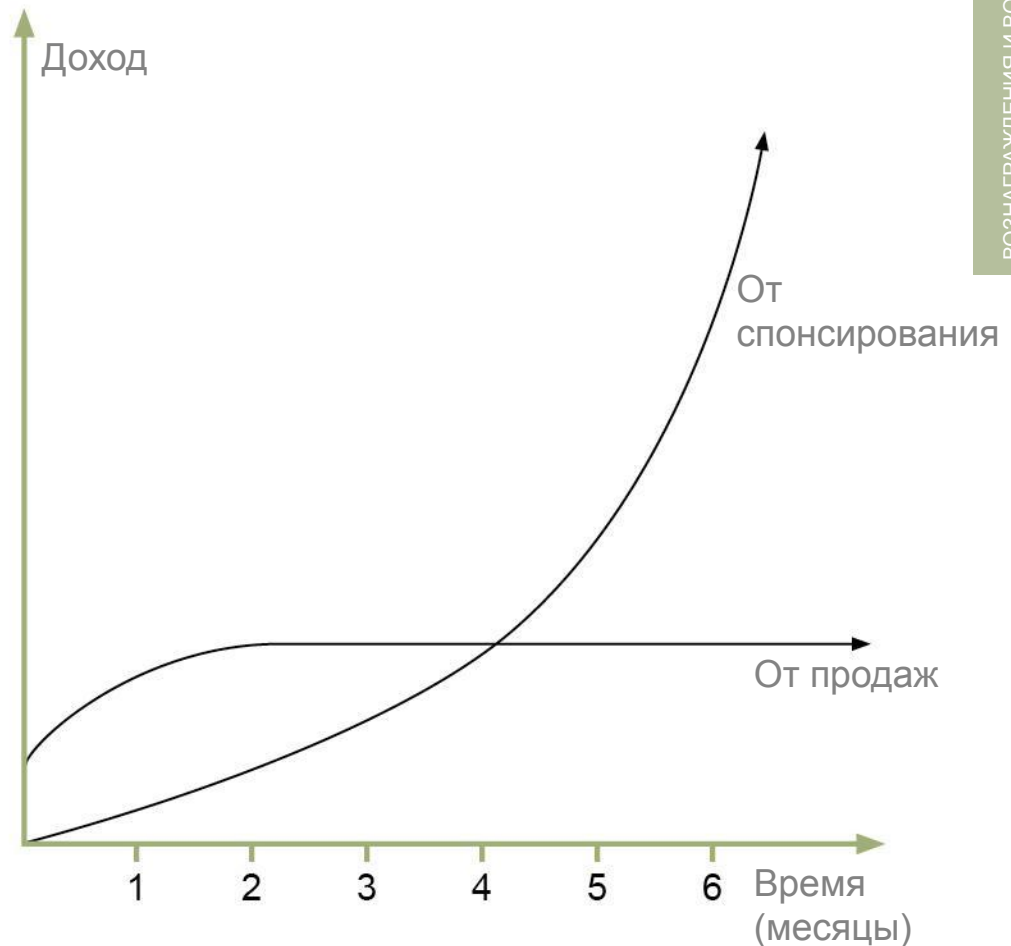
450 – 899	= 6%
-----------	------

150 – 449	= 3%
-----------	------



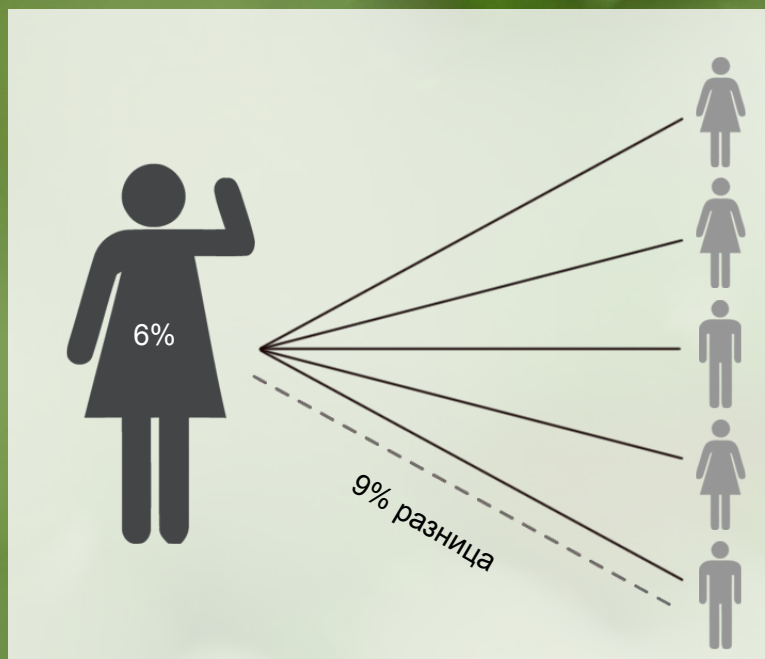
ВОЗМОЖНОСТИ ДОХОДА ДЛЯ ТЕХ, КТО СТРОИТ БИЗНЕС

- Уровень доходов от личных продаж ограничен
- Орифлэйм предлагает возможности получения неограниченного дохода, если вы приглашаете других присоединиться (спонсорство)
- Сначала доход от спонсорства увеличивается медленно, а затем стремительно растет



ПРИГЛАШАЙТЕ ЛЮДЕЙ И ЗАРАБАТЫВАЙТЕ БОЛЬШЕ

Пригласите 5 друзей делать
то, что делаете вы (каждый
продает на 150 ББ)



Ваш доход

Общие продажи группы составляют
900 ББ или 28170 руб - ОП

Уровень вашей ОС 9%

Доход от ОС

- 9% от личных продаж **360 руб**
- 6% от продаж Консультантов **1409 руб**
- Скидка ПК **693 руб**
- Немедленная прибыль **1385 руб**

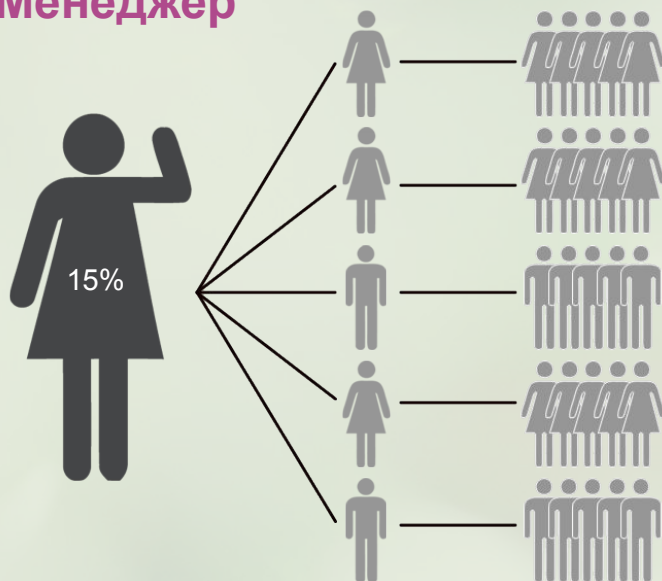
**Общая прибыль
в каталоге: 3847 руб**

**3847
руб**

ПРИГЛАШАЙТЕ ЛЮДЕЙ И ЗАРАБАТЫВАЙТЕ БОЛЬШЕ

Помогите вашим друзьям пригласить 5 других (все они делают то же самое, что и вы, и продают на 150 ББ каждый)

Менеджер



Ваш доход

Вся группа продала на 4650 ББ или 145 545

руб. Уровень вашей ОС = 15%

Уровень ОС ваших Консультантов = 9%

Объемная скидка

- ОС от ваших личных продаж **600 руб**
- ОС от продаж группы = **8 451 руб**
- Немедленная прибыль **1385 руб**
- Скидка ПК **693 руб**

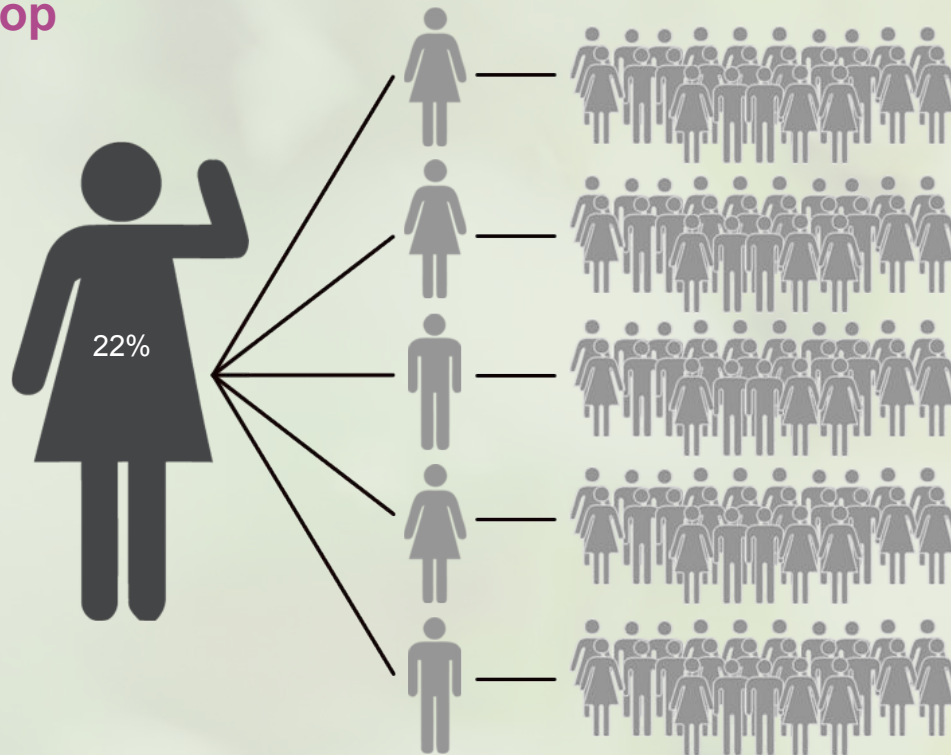
**11 129
руб**

Всего ОС = 9051 руб

Общая прибыль за каталог

ПРИГЛАШАЙТЕ ЛЮДЕЙ И ЗАРАБАТЫВАЙТЕ БОЛЬШЕ

Директор



53 898
руб

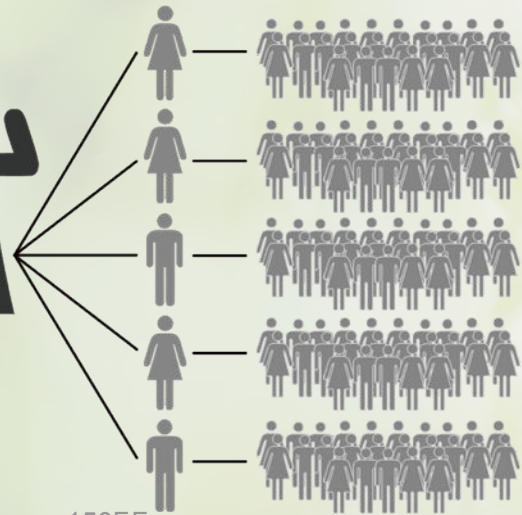
ПРИГЛАШАЙТЕ И ЗАРАБАТЫВАЙТЕ БОЛЬШЕ

Доход 2198 руб

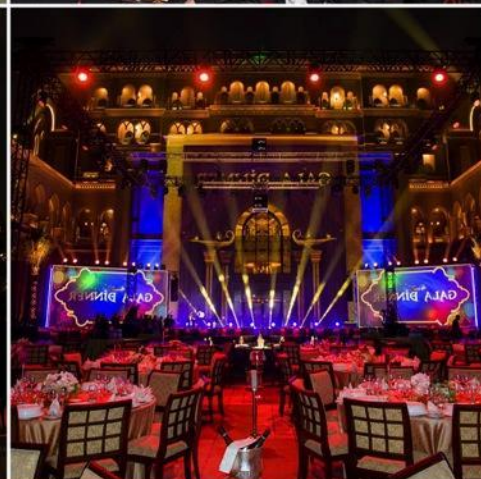
Доход 53 898 руб



Личные продажи 150ББ



Личные продажи 150ББ
Продажи группы 23 400 ББ



КОГДА ВАШИ ДРУЗЬЯ И ДРУЗЬЯ ДРУЗЕЙ СТАНУТ ДИРЕКТОРАМИ...

- Вы станете получать бонусы от продаж их групп
- Вы будете посещать международные конференции
- Вы сможете получать денежные премии в размере от **\$1 000** до **\$1 000 000**

ВОЗМОЖНОСТИ ПЛАНА УСПЕХА

Среднегодовой доход

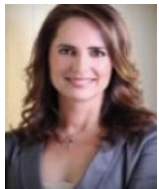
Денежные премии



ИСТОРИИ УСПЕХА



**Самира Филали
Матей**
Африка, Марокко
**Бриллиантовая
команда**



Мариэла Элордуй
Латинская Америка,
Мексика
**Исполнительная
команда**



**Владимир и
Снежанна Полежаевы**
СНГ, Россия
**Президентская
команда**



Амбика Бедвол
Южная Азия, Индия
**Директорская
команда**

2

ПРИГЛАШЕНИЕ И РЕКРУТИРОВАНИЕ



ПОСТРОЕНИЕ ГРУППЫ

Три шага рекрутирования



НАЙТИ ЛЮДЕЙ



ПРИГЛАСИТЬ НА
ВСТРЕЧУ



ПРОВЕСТИ ВСТРЕЧУ

НАЙТИ ЛЮДЕЙ

МЕТОДЫ ПРИГЛАШЕНИЯ

- «Список имен» и рекомендации
- Приглашение онлайн
- Другие методы

«СПИСОК ИМЕН»

Список имен

	Имя	Телефон	E-mail	Интерес продукция бизнес	Комментарий
1.					
2.					
3.					
4.				X	
5.				X	
6.					
7.				X	X
8.					
9.				X	X
10.				X	
11.				X	
12.				X	
13.				X	
14.				X	
15.				X	
16.					
17.					X
18.				X	X
19.				X	
20.					
21.				X	X
22.				X	
23.				X	
24.					
25.					
26.					
27.					
28.					
29.					
30.					

ТВОИ МЕЧТЫ – НАШЕ ВДОХНОВЕНИЕ™

Расскажи трем людям в день об Орифлэйм!
Показывай каталоги и рекомендуй продукты
Приглашай и приводи знакомых на встречи
Посещай встречи, мероприятия, тренинги

ORIFLAME
LONDON

Обратитесь в первую очередь...



...затем свяжитесь с...

РЕКОМЕНДАЦИИ

«У меня для тебя есть суперпредложение! Наш Лидер хочет организовать мастер-класс по красоте, посвященный созданию модного макияжа, для студентов твоего университета. Мне нужна группа из 5-10 человек. **Можешь рекомендовать кого-то, кому это может быть интересно?»**

«Ты знаешь кого-нибудь, кто заинтересован в дополнительном заработке? У меня есть очень хорошее предложение»

«Может быть, кто-то из твоих друзей и знакомых хотел бы приобретать качественную шведскую косметику, а также получать профессиональные консультации по ее использованию?»

ОНЛАЙН

Приглашайте с соцсетях

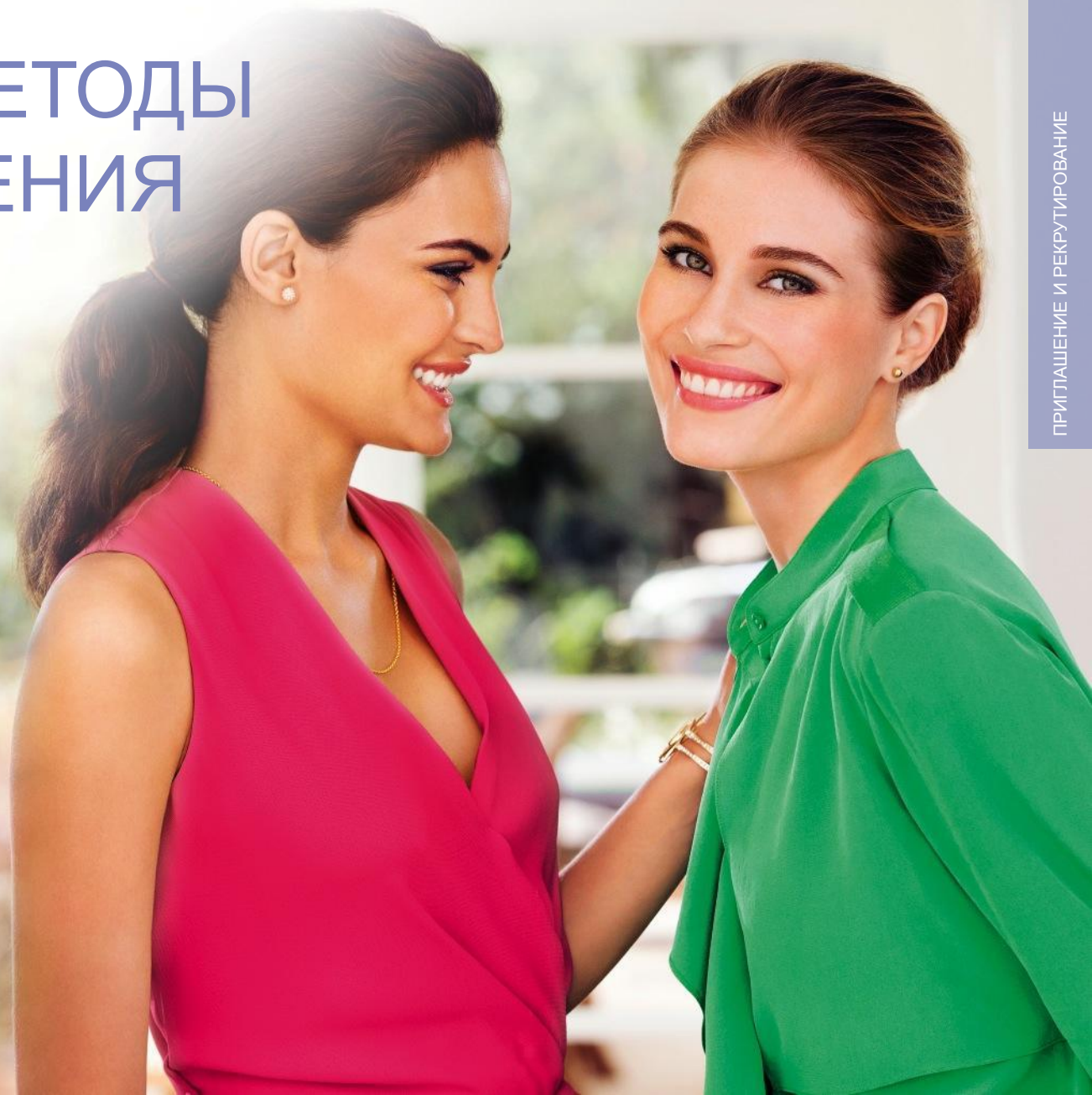
- Facebook
- Вконтакте
- Instagram
- Форумы и блоги

СОВЕТ!

Вы можете узнать больше о приглашении в интернете на онлайн-тренинге «Методы онлайн-приглашения».

ДРУГИЕ МЕТОДЫ ПРИГЛАШЕНИЯ

- Анкетирование
- Видеопрезентация



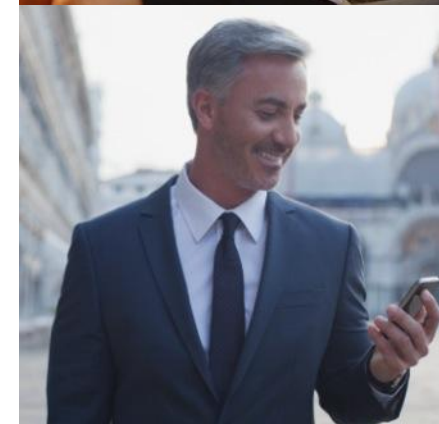
ПРИГЛАШЕНИЕ ЛЮДЕЙ НА ВСТРЕЧУ

ПРИГЛАШЕНИЕ НА

ВСТРЕЧУ «ВОЗМОЖНОСТИ ОРИФЛЭЙМ»

ПРИМЕР

- 1 Приветствие, представление Привет, Алексей, это Анна.
- 2 Спросите, удобно ли говорить Ты можешь уделить мне немного времени?
- 3 Обозначьте время, отведенное для беседы Это займет пару минут, я постараюсь быть краткой.
- 4 Compliment собеседнику Я давно тебя знаю, и мне кажется, что ты – тот человек, который может добиться успеха в собственном бизнесе.
- 5 Связь звонка с бизнесом Когда я получила приглашение на встречу от моего друга, который является очень успешным Лидером Орифлэйм, я подумала о тебе.
- 6 Выбор времени встречи, подтверждение Следующие встречи пройдут в понедельник в 18.00 и в среду в 17.00. Какое время тебе больше подходит?
- 7 «Обязательная» фраза Я зайду за тобой – пойдем вместе!



ДРУГИЕ ФРАЗЫ ДЛЯ ПРИГЛАШЕНИЯ...

4 Комплимент собеседнику

5 Связь звонка с бизнесом



Я только что присоединилась к Орифлэйм – это просто замечательная косметика, а также интересное общение и возможность заработать. Мне кажется, тебе будет интересно. Пойдем со мной на следующую встречу, чтобы узнать больше...

В Орифлэйм ищут таких людей, как ты, чтобы показывать каталоги и получать дополнительную прибыль – тогда, когда у тебя есть на это время! Ты можешь пойти со мной на следующую встречу, чтобы узнать больше...

Ты – моя лучшая подруга! Когда я говорила об Орифлэйм, я подумала, что это может быть тебе интересно! Орифлэйм предлагает отличные возможности для построения бизнеса! Пойдем со мной на следующую встречу, чтобы узнать больше...

Ты производишь впечатление человека, который может хорошо зарабатывать, представляя косметику Орифлэйм. Пойдем со мной на следующую встречу, и посмотри, насколько это тебе подходит...

ПРИГЛАШЕНИЕ НА ВСТРЕЧУ,

ПОСВЯЩЕННУЮ КРАСОТЕ

ПРИМЕР

- 1 Приветствие, представление Женья, привет! Рада тебя видеть!
- 2 Спросите, удобно ли говорить Ты можешь уделить мне немного времени?
- 3 Обозначьте время, отведенное для беседы Это займет пару минут, я постараюсь быть краткой.
- 4 Комплимент собеседнику Ты упоминала, что хотела бы найти качественную косметику по разумной цене.
- 5 Связь звонка с фокусом на продукты Я бы хотела пригласить тебя на мастер-класс по красоте для наших клиентов и Консультантов, где можно протестировать продукцию Орифлэйм и подобрать то, что лучше всего подходит тебе и твоей семье.
- 6 Выбор времени встречи, подтверждение Следующие встречи пройдут в понедельник в 18.00 и в среду в 17.00. Какое время тебе больше подходит?
- 7 «Обязательная» фраза Я зайду за тобой – пойдем вместе!

ДРУГИЕ ФРАЗЫ ДЛЯ ПРИГЛАШЕНИЯ...

- 4 Комплимент собеседнику
- 5 Связь звонка с фокусом на продукты



Когда ты последний раз была в салоне красоты? У тебя есть возможность насладиться уходом за кожей класса «люкс». Я только что была на такой процедуре. Моя кожа стала гладкой и нежной, как у ребенка, это просто великолепно! Я бы хотела пригласить тебя на следующую **сессию по уходу за кожей лица от Орифлэйм...**

Похоже, ты ценишь высококачественную косметику. Я хочу пригласить тебя навстречу, посвященную запуску уникальной новой линейки продуктов по уходу за кожей NovAge Ecolagen от Орифлэйм. Результаты ее использования просто потрясающие. Ты сможешь протестировать продукты и получить профессиональный совет по уходу за кожей. Пойдем со мной на следующую **В субботу мы в Орифлэйм организует вечеринку красоты.** Там будут визажисты, которые проведут **мастер-класс по модному макияжу.** Там будет множество успешных людей! Пойдем со мной, у меня есть билет на двоих! **Я знаю, что тебя интересует здоровый образ жизни и ты регулярно бываешь в спортзале...** Я хочу пригласить тебя присоединиться к нашему Вэлнэс-клубу, где ты можешь узнать больше о том, как стать более энергичной, улучшить состояние кожи, волос и ногтей и просто отлично выглядеть и чувствовать себя на все сто! Пойдем со мной на следующую встречу...

РОЛЕВАЯ ИГРА – ПРИГЛАШЕНИЕ

1. Школьная подруга, с которой давно не виделись
2. 35-летняя женщина, которую интересуется продукция
3. 30-летний мужчина, которого порекомендовал знакомый
4. 18-летняя девушка, живущая в соседней квартире



МЕЧТАЕШЬ ОБ
ИДЕАЛЬНОЙ
КОЖЕ?

Получи бесплатную
консультацию
по уходу за кожей
от Орифлэйм.

ORIFLAME



Начните борьбу
с признаками старения
уже сегодня!

МЫ ЗНАЕМ,
КАК ЭТО СДЕЛАТЬ!

Научный прорыв в антивозрастном уходе –
проверенный результат

ЛИЦО – ЭТО ТЫ, А НЕ ТВОЙ ВОЗРАСТ



ИНСТРУМЕНТЫ ДЛЯ ПРИГЛАШЕНИЯ

Раздавайте пригласительные
билеты по интересам:

- Бизнес – ВВО
- Вэлнэс – ВВО с фокусом на Вэлнэс, Вэлнэс-клуб
- Красота – мероприятия красоты

НЕ ЗАБЫВАЙТЕ СПРАШИВАТЬ РЕКОМЕНДАЦИИ!

«Ты знаешь кого-то, кому будет интересно увидеть
новый каталог Орифлэйм или кому нужен
дополнительный доход?»

РАБОТА С ВОЗРАЖЕНИЯМИ

- «Я не знаю, хочу ли я пойти на встречу»
- «У меня не получится, у меня нет опыта продаж»
- «У меня просто нет времени»
- «А что если никто не захочет покупать?»



ПРОВЕДЕНИЕ ВСТРЕЧИ

ВСТРЕЧИ



ВВО 1-на-1



ВВО в
небольшой
группе



Сессия по
уходу за
кожей лица



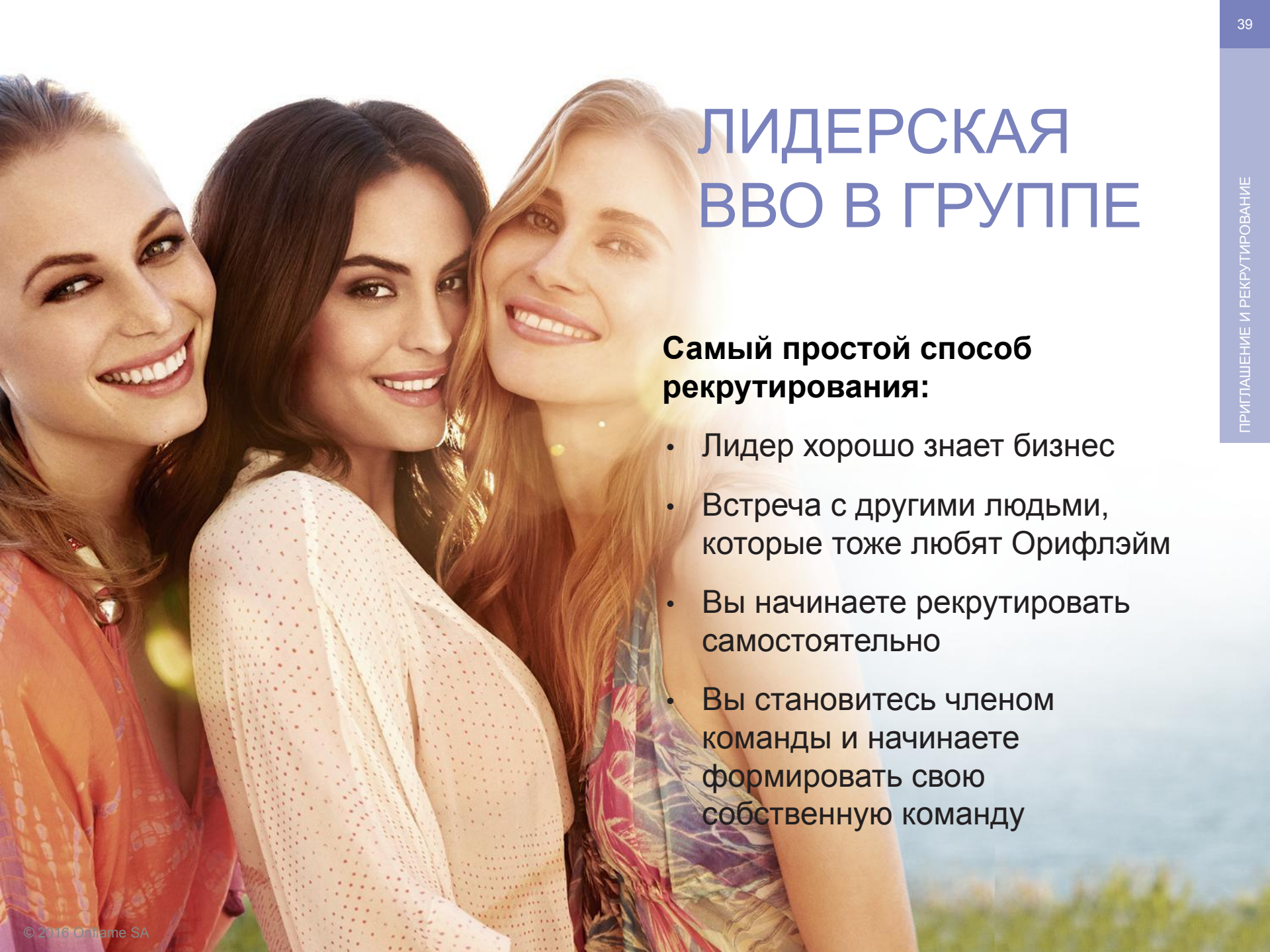
Онлайн-
встреча

ВВО 1-НА-1

20 минут презентации:

- Задавайте открытые вопросы и слушайте ответы
- Используйте папку презентации «Возможности Орифлэйм» или приложение
- Приводите примеры
- Демонстрируйте продукты
- Закончите встречу «волшебными словами»



A photograph of three young women with long hair, smiling and posing closely together. The woman on the left has blonde hair and is wearing an orange top. The woman in the middle has dark brown hair and is wearing a white top with small red polka dots. The woman on the right has blonde hair and is wearing a colorful patterned top. They are all looking towards the camera with bright, happy expressions.

ЛИДЕРСКАЯ ВВО В ГРУППЕ

Самый простой способ рекрутирования:

- Лидер хорошо знает бизнес
- Встреча с другими людьми, которые тоже любят Орифлэйм
- Вы начинаете рекрутировать самостоятельно
- Вы становитесь членом команды и начинаете формировать свою собственную команду

СЕССИЯ ПО УХОДУ ЗА КОЖЕЙ ЛИЦА

- Групповые продажи, рекрутирование и индивидуальный сервис
- Подходит для демонстрации ухода за кожей и возможностей Орифлэйм
- Профессиональный способ выяснить потребности клиента и порекомендовать нужные продукты
- Приятное общение с гостями
- Меньше времени – больше выгоды

УЗНАЙТЕ БОЛЬШЕ, ПОСЕТИВ ТРЕНИНГ
**«КАК УСПЕШНО ПРОВОДИТЬ
СЕССИИ ПО УХОДУ ЗА КОЖЕЙ ЛИЦА»**

СЕССИЯ ПО УХОДУ ЗА КОЖЕЙ ЛИЦА

1. Пригласите друзей, подготовьте помещение
2. Используйте папку презентации «Сессия по уходу за кожей лица»
3. Расскажите об антивозрастных сериях и их эффективности
4. Дайте гостям возможность протестировать продукты
5. Продавайте, рекрутируйте, просите рекомендации

СОВЕТ!

- Используйте папку презентации
- Показывайте каталог после продажи наборов и рекрутирования
- Приглашайте на другие встречи, посвященные красоте

УЗНАЙТЕ БОЛЬШЕ, ПОСЕТИВ ТРЕНИНГ
**«КАК УСПЕШНО ПРОВОДИТЬ СЕССИИ
ПО УХОДУ ЗА КОЖЕЙ ЛИЦА»**

ОНЛАЙН-ВСТРЕЧА

Приглашайте людей на BBO
в Facebook, по электронной почте
или СМС

- Используйте Skype или WebEx для проведения BBO
- Используйте презентацию в Power Point
- Приглашайте людей на вебинар Лидера

СОВЕТ!

Вы можете узнать больше о приглашении в интернете на онлайн-тренинге «Методы онлайн-приглашения».

3

ВАША РОЛЬ
СПОНСОРА



РОЛЬ СПОНСОРА

- Помощь новичку
- Поддержка
- Обучение
- Мотивация
- Развитие

УСПЕШНЫЙ СТАРТ

Самые важные 20 минут в
карьере Консультанта

- Мотивируйте его к
немедленным действиям
- Научите «Показывать,
Приглашать и Посещать»
- Вселите уверенность в
себе,
и самооценка и мотивация
Консультанта возрастут!

ВО ВРЕМЯ ТРЕНИНГА «УСПЕШНЫЙ СТАРТ»

1. Помогите выбрать продукты для первого заказа
2. Помогите разместить первый заказ
3. Научите составлять «Список имен»
4. Выберите 5 человек и научите, как приглашать их на встречу
5. Договоритесь о времени и месте следующей встречи

СИСТЕМА РАБОТЫ С НОВИЧКОМ

Система 3 контактов



Контакт 1

В течение 48 часов после тренинга «Успешный старт»

- Ответьте на вопросы
- Пригласите на тренинг «Шаг 1»



Контакт 2

В середине каталога

- Проверьте прохождение программы для новичков
- Напомните посетить ВВО и пригласите на тренинг «Шаг 2»



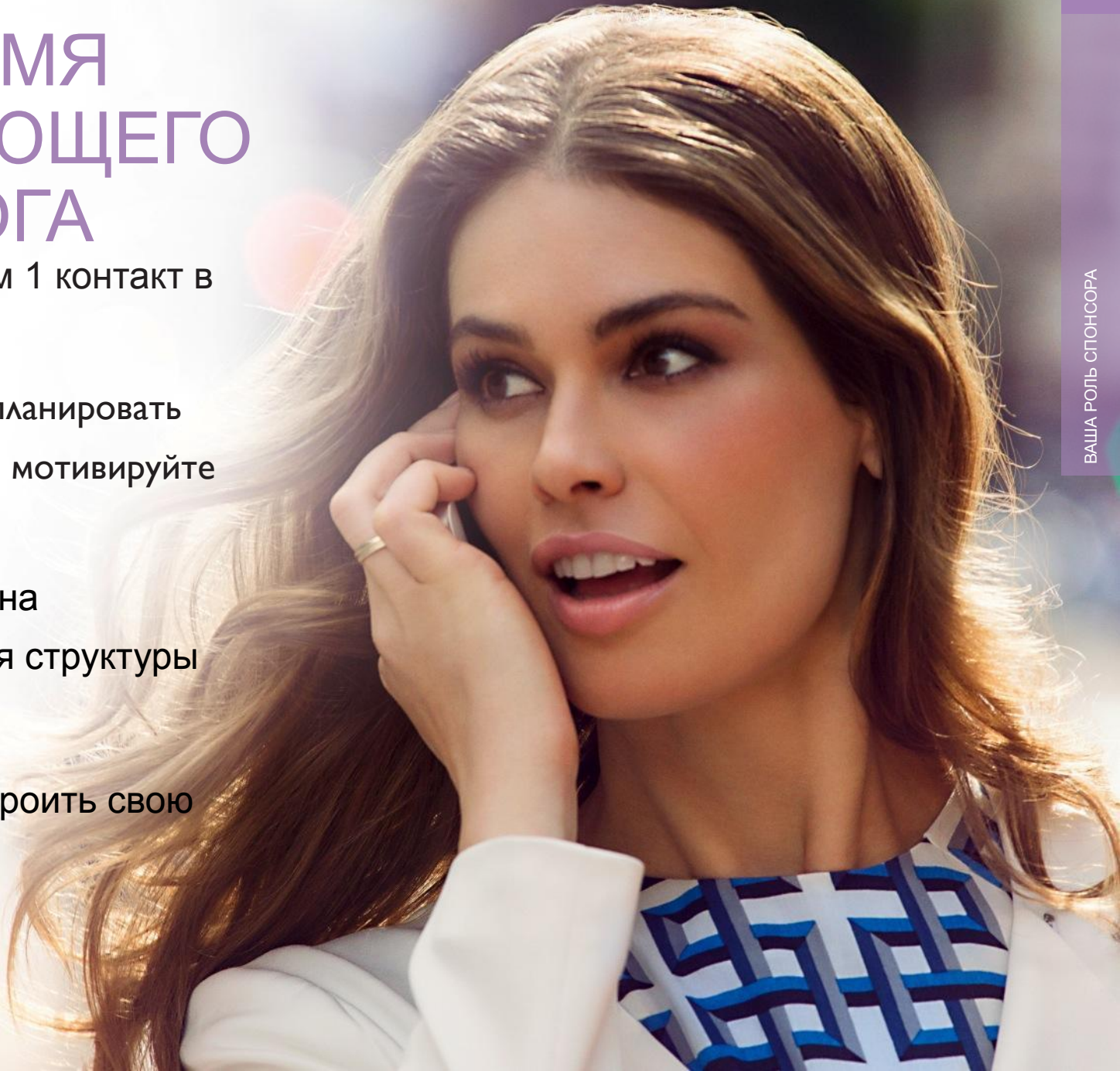
Контакт 3

3-5 дней до закрытия каталога

- Проверьте прохождение программы для новичков
- Пригласите на встречу по запуску нового каталога

ВО ВРЕМЯ СЛЕДУЮЩЕГО КАТАЛОГА

- Как минимум 1 контакт в каталог
- Помогите запланировать новые цели и мотивируйте достигать их
- Пригласите на мероприятия структуры
- Хвалите
- Помогите строить свою структуру



A photograph of three young women with long hair, smiling and posing closely together outdoors. The woman on the left has blonde hair and is wearing an orange top. The woman in the middle has dark brown hair and is wearing a white top with small red polka dots. The woman on the right has blonde hair and is wearing a colorful patterned top. They are all smiling warmly at the camera. The background is a bright, sunny outdoor setting with a hint of a blue sky and greenery.

КАК ОБУЧАТЬ

ОБУЧЕНИЕ... КАК ВСЕ ДЕЛАТЬ ПРАВИЛЬНО

- Презентация нового каталога
- Тренинги «Шаг 1» и «Шаг 2»
- Курс «Навыки успешного Консультанта»
- Мероприятия компании, мероприятия Лидеров
- Онлайн-тренинги

ПРИЗНАНИЕ ЗАСЛУГ

Позвоните и похвалите
за успехи:

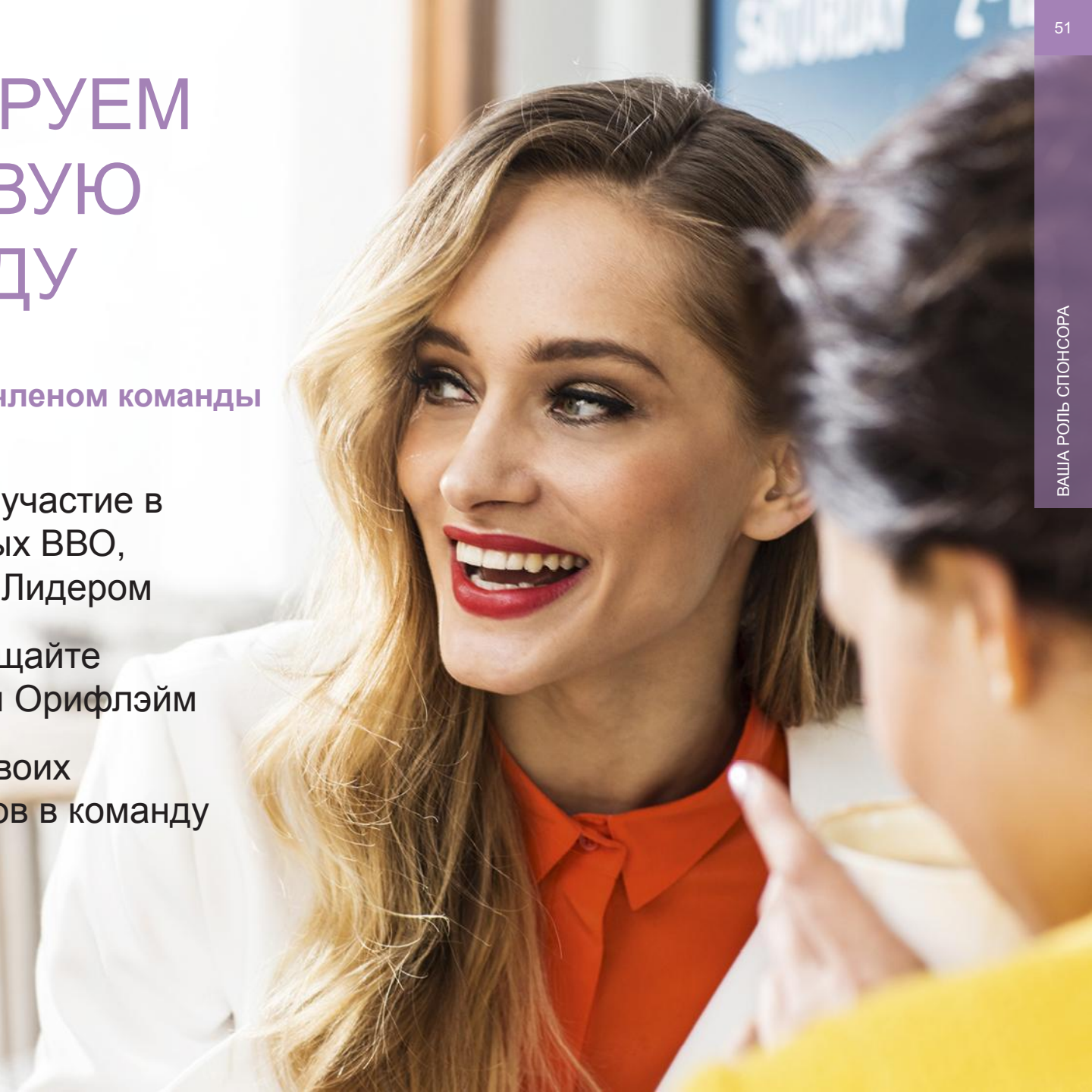
- Первый заказ
- Первый рекрут
- Прохождение шага
Стартовой программы
- Достижение % уровня



ФОРМИРУЕМ КЛЮЧЕВУЮ КОМАНДУ

Вы являетесь членом команды
своего Лидера

- Принимайте участие в еженедельных ВВО, проводимых Лидером
- Вместе посещайте мероприятия Орифлэйм
- Приведите своих Консультантов в команду Лидера



СОВЕТЫ УСПЕШНЫХ ЛИДЕРОВ!

- **Разговаривайте** с 3 новыми людьми каждый день
 - **Просите** рекомендации
 - **Приглашайте** на встречи
- Результаты каждую неделю**

20 контактов



5 гостей



1 рекрут

ОТ НОВИЧКА К СТАРШЕМУ МЕНЕДЖЕРУ

Систематически работая со своими Консультантами, вы убедитесь, что ваша структура растет, а вы можете достичь звания Старшего Менеджера в течение полугода!

НАЧАЛО

	Январь					Февраль					Март				
Пн	4	11	18	25	1	8	15	22	29		7	14	21	28	
Вт					2	9	16	23		1	8	15	22	29	
Ср					3	10	17	24		2	9	16	23	30	
Чт	7	14	21	28	4	11	18	25		3	10	17	24	31	
Пт	1	8	15	22	5	12	19	26		4	11	18	25		
Сб	2	9	16	23	6	13	20	27		5	12	19	26		
Вс	3	10	17	24	7	14	21	28		6	13	20	27		

Кат.	каталог №1			каталог №2			каталог №3			каталог №4			кат. №5
Нед.	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13

	Апрель				Май					Июнь				
Пн	4	11	18	25	2	9	16	23	30	6	13	20	27	
Вт	5	12	19	26	3	10	17	24	31	7	14	21	28	
Ср	6	13	20	27	4	11	18	25		1	8	15	22	29
Чт	7	14	21	28	5	12	19	26		2	9	16	23	30
Пт	1	8	15	22	6	13	20	27		3	10	17	24	
Сб	2	9	16	23	7	14	21	28		4	11	18	25	
Вс	3	10	17	24	1	8	15	22	29	5	12	19	26	

Кат.	каталог №5			каталог №6				каталог №7			каталог №8				кат. №9	
Нед.	13	14	15	16	17	17	18	19	20	21	22	22	23	24	25	26

	Июль					Август					Сентябрь				
Пн	4	11	18	25	1	8	15	22	29	5	12	19	26		
Вт	5	12	19	26	2	9	16	23	30	6	13	20	27		
Ср	6	13	20	27	3	10	17	24	31	7	14	21	28		
Чт	7	14	21	28	4	11	18	25	1	8	15	22	29		
Пт	1	8	15	22	29	5	12	19	26	2	9	16	23	30	
Сб	2	9	16	23	30	6	13	20	27	3	10	17	24		
Вс	3	10	17	24	31	7	14	21	28	4	11	18	25		

Кат.	кат. №9		каталог №10			каталог №11			каталог №12				каталог №13		
Нед.	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	

	Октябрь					Ноябрь					Декабрь				
Пн	3	10	17	24	31	7	14	21	28	5	12	19	26		
Вт	4	11	18	25		1	8	15	22	29	6	13	20	27	
Ср	5	12	19	26		2	9	16	23	30	7	14	21	28	
Чт	6	13	20	27		3	10	17	24		1	8	15	22	29
Пт	7	14	21	28		4	11	18	25		2	9	16	23	30
Сб	1	8	СТАРШИЙ МЕНЕДЖЕР								17	24	31		
Вс	2	9									18	25			

Кат.	каталог №14				каталог №15				каталог №16				каталог №17			
Нед.	39	40	41	42	43	44	44	45	46	47	48	48	49	50	51	52

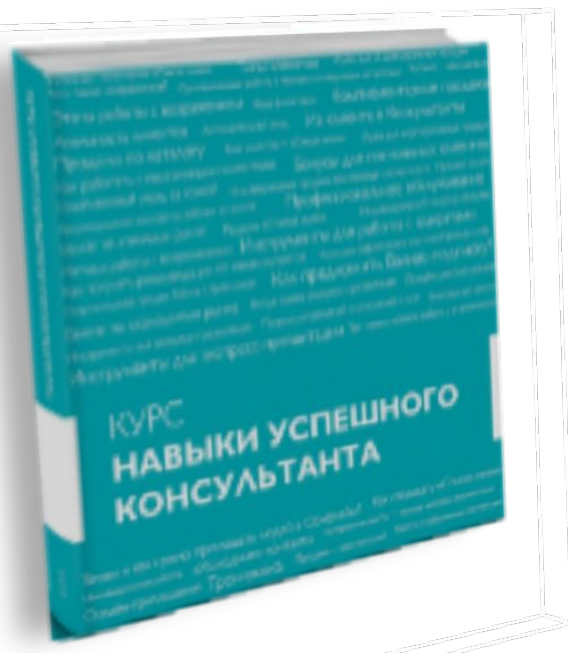
СТАРШИЙ МЕНЕДЖЕР



Курс
«Навыки успешного
Консультанта»

ORIFLAME
SWEDEN

Подробнее о том, как с успехом
приглашать людей в бизнес, вы
можете узнать из курса «Навыки
успешного Консультанта»



Код: 545445
Цена: 249 руб



ИСПОЛНИТЕ МЕЧТЫ УЖЕ СЕГОДНЯ

- Начните получать доход
- Работайте на себя
- Начните зарабатывать деньги прямо сейчас
- Приглашайте тех, кто хочет сделать свою жизнь лучше
- Мы вам поможем

Успех зависит от 3х простых действий:

**ПОКАЗЫВАТЬ,
ПРИГЛАШАТЬ,
ПОСЕЩАТЬ...**

**СПАСИБО!
ЖЕЛАЕМ ВАМ ДОБИТЬСЯ
ФАНТАСТИЧЕСКОГО УСПЕХА
ВМЕСТЕ С ОРИФЛЭЙМ!**

ORIFLAME
— S W E D E N —

YOUR DREAMS – OUR INSPIRATION™