

ВЗАИМООТНОШЕНИЯ С ИНВЕСТОРАМИ



Вебинар

Дмитрий Коваленко

Содержание вебинара:



- Практика поиска инвесторов и заключения венчурных сделок
- Планирование действий от поиска до получения инвестиций
- Формирование предложения для инвестора: питч-презентация и инвестиционный меморандум



Виды инвесторов

Частные

- Друзья, семья, основатели (FFF)
- Бизнес-ангелы (БА)

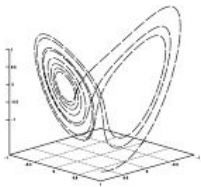


Фонды (структурированный капитал)

- Фонды посевных инвестиций (Seed Funds, SF), Венчурные фонды (Venture Funds, VC)
- Фонды прямых инвестиций (Private Equity Funds, PE), Family offices

Государственные

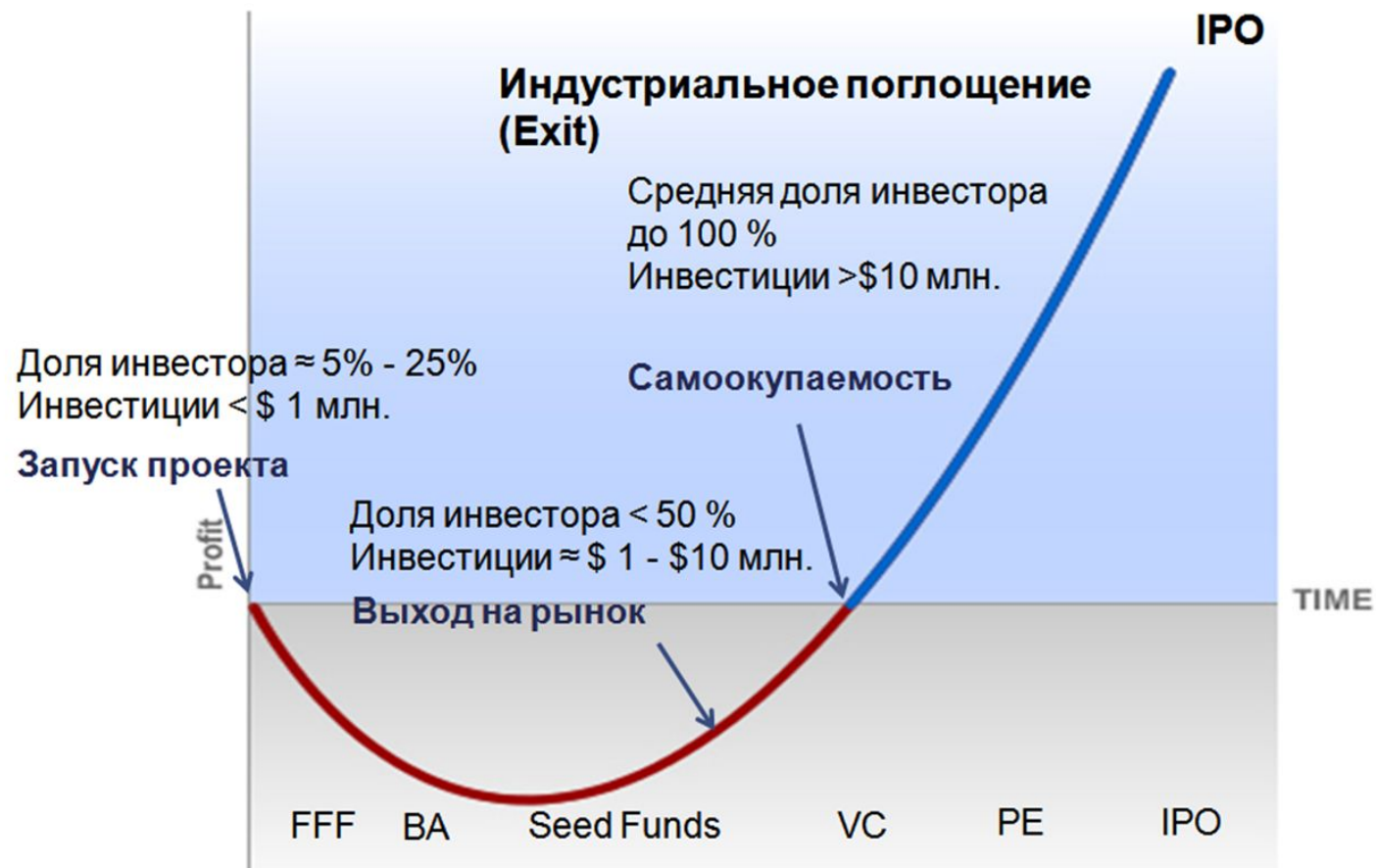
РВК, НТИ, Сколково, Фонд Бортника



Национальная
технологическая инициатива
Пространство возможного



Каждой стадии – свой инвестор



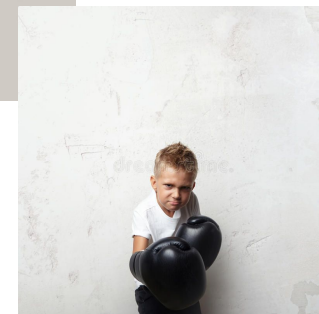
На переговоры вызывается Инвестор: Стартап



Инвестор: провел 10 500 переговоров, деньги и юристы.



Стартап: первые переговоры и сделки- как выиграть?



Лучшие инвесторы по мнению стартапов



- Не требуют возврата средств



- Не Контролируют работу



- Всегда исполняют желание по увеличению бюджета





Ключевые факторы для инвестора



- Команда
- Интеллектуальная собственность
- Конкурентные преимущества продукта
- Большой потенциал рынка, быстрорастущий рынок
- Масштабируемая бизнес модель основанная на регулярных платежах (подписке)
- Стадия проекта
- Высокая вероятность индустриальной сделки

Где встретить ~~свою любовь~~ инвестора ?



NETWORKING

StartTrack
инвестиционная площадка



ОТКРЫТЫЕ
ИННОВАЦИИ
СТАРТАП ТУР
Road show

VENTURE
CLUB
.CO

Презентация проекта



- Описание проекта и решаемых задач
- Рынок
- Конкурентные преимущества
- Бизнес модель
- Финансовый план
- Предложение инвестору
- Команда
- Контакты



Пользуйтесь шаблоном фонда, конкурса или института развития

Питч в лифте



Успеть за 30 секунд:

- Заинтриговать
- Рассказать суть (кто ты, что предлагаешь, почему это лучше чем у других, какая выгода инвестору)
- Договориться о продолжении (визитка-материал на почту - встреча)



Инвестиционный меморандум



- Описание Компании
- Описание деятельности
- Информация об имуществе и IP
- Финансовые показатели
- Маркетинговые показатели
- Финансовая модель проекта
- Предложение инвестору

Сделка



- Все начинается с TERM-SHEET
- Структура инвестирования
- Условия о Проектной компании
- Органы управления, количество голосов
- Зоны ответственности
- Условия выхода. Опционы.



Возьмите в команду юриста!

! Никогда не забывайте указать, в конце презентации, куда нести деньги

Дмитрий Коваленко



+7(903)799-19-25 dmitriy.a.kovalenko@gmail.com

Всегда рад помочь Вашему проекту! Спасибо за внимание!

Карта систем государственных и частных поддержек для малого и среднего бизнеса в России

