

Международная экономическая интеграция

Лекция 7



Международная экономическая интеграция

- экономическое соглашение между различными регионами, направленное на сокращение или устранение торговых барьеров и координацию денежно-кредитной и налогово-бюджетной политики
- многомерный процесс, являющийся частью глобализации



Региональная экономическая интеграция

Соглашение между странами, расположенными в географическом регионе, направленное на уменьшение и в конечном итоге отмену тарифных и нетарифных барьеров на пути свободного перемещения товаров, услуг и факторов производства между собой.



Этапы экономической интеграции

1. Зона свободной торговли

- без внутренних тарифов между странами-участницами, но каждая страна устанавливает свои внешние тарифы по отношению к третьим странам
- НАФТА - Североамериканское соглашение о свободной торговле (NAFTA - North American Free Trade Agreement)
- Зона свободной торговли АСЕАН (AFTA - ASEAN Free Trade Area)
- Европейская зона свободной торговли (EFTA - European Free Trade Area)

2. Таможенный союз

- нет внутренних тарифов и общих внешних тарифов
- Таможенный союз с 2010г. (Россия, Белоруссия, Казахстан)
- Центральноамериканский общий рынок: с 1961 года (Гватемала, Гондурас, Коста-Рика, Никарагуа, Сальвадор)
- Арабский общий рынок с 1964г. (Египет, Ирак, Иордания, Йемен, Ливия, Мавритания, Сирия)
- МЕРКОСУР (Южноамериканский общий рынок)
- КАРИКОМ (Карибское сообщество и общий рынок)



3. **Общий рынок**

- свободное перемещение товаров, услуг, капитала и рабочей силы, что, по сути, является Таможенным союзом + мобильность факторов
- ЕС (Европейский союз - ранее ЕЭС)

4. **Экономический и валютный союз**

- общий рынок + общая валюта, координация фискальной и монетарной политики
ЭВС (Экономический и валютный союз)

5. **Полная интеграция**

Этапы экономической интеграции были выработаны **Бéла
Бáласса**



Положительная и отрицательная интеграция

- **Положительная интеграция** предполагает исполнение общих правил вышестоящим органом для сглаживания региональных и других видов неравенства (Например, общее право, гармонизированные стандарты)
- **Отрицательная интеграция** относится к удалению барьеров между странами, (Например, снижение тарифных барьеров Либерализация операций с капиталом, Ян Тинберген)



Экономический аспект интеграции

- Стимулирует экономический рост в странах
 - Увеличивает потоки ПИИ и мировое производство
- Страны специализируются на товарах и услугах, которые могут производить эффективно
- Дополнительные выгоды от свободной торговли помимо международных соглашений, таких, как ГАТТ/ВТО



Политический аспект интеграции

- Экономическая взаимозависимость создает стимулы для политического сотрудничества, что уменьшает потенциал для насильственной конфронтации
- Экономическая интеграция как разрешение конфликтов (пример - ЕС)



Экономические последствия экономической интеграции

Статические эффекты: краткосрочные последствия (перенос производства)

- Создание дополнительной торговли: производство смещается на территорию более эффективных стран-членов из неэффективных отечественных или третьих стран;
- Переориентация торговли: перенос производства в неэффективные страны-члены из более эффективных третьих стран.

Динамические эффекты: долгосрочные эффекты

- Снижение затрат за счет экономии от масштаба;
- Снижение затрат в связи с усилением конкуренции.



Создание торговли

- Джейкоб Вайнер (1950);
- Создание дополнительной торговли. В таможенных союзах протекционистские барьеры устраняются. Результатом является увеличение торговли между странами-членами товарами и услугами, обладающими сравнительными преимуществами. Другими словами, увеличение торговли вызывает большие доходы, что для стран выгоднее.



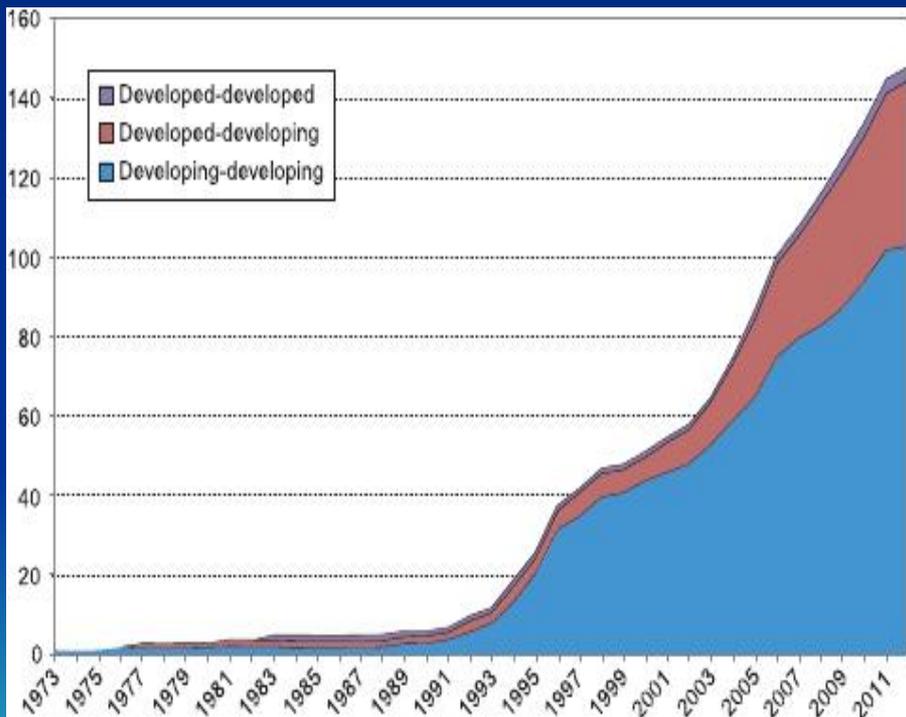
Переориентация торговли

- Когда страна применяет один и тот же тариф для всех наций, она всегда будет импортировать от наиболее эффективных производителей, так как более эффективный производитель будет предоставлять покупателю товар по более низкой цене.
- С созданием двустороннего или регионального соглашения о свободной торговле, это может быть не так.
- Если соглашение будет подписано с менее эффективной нацией, вполне может быть, что ее продукция станет дешевле в объеме импорта, чем от более эффективной нации, так как налоги существуют только для одной из них.
- Следовательно, после подписания соглашения, страна-импортер будет приобретать продукцию от производителя с более высокими издержками, а не от того производителя, у которого издержки меньше и у которого страна импортировала до сих пор. Другими словами, это вызовет переориентацию торговли.



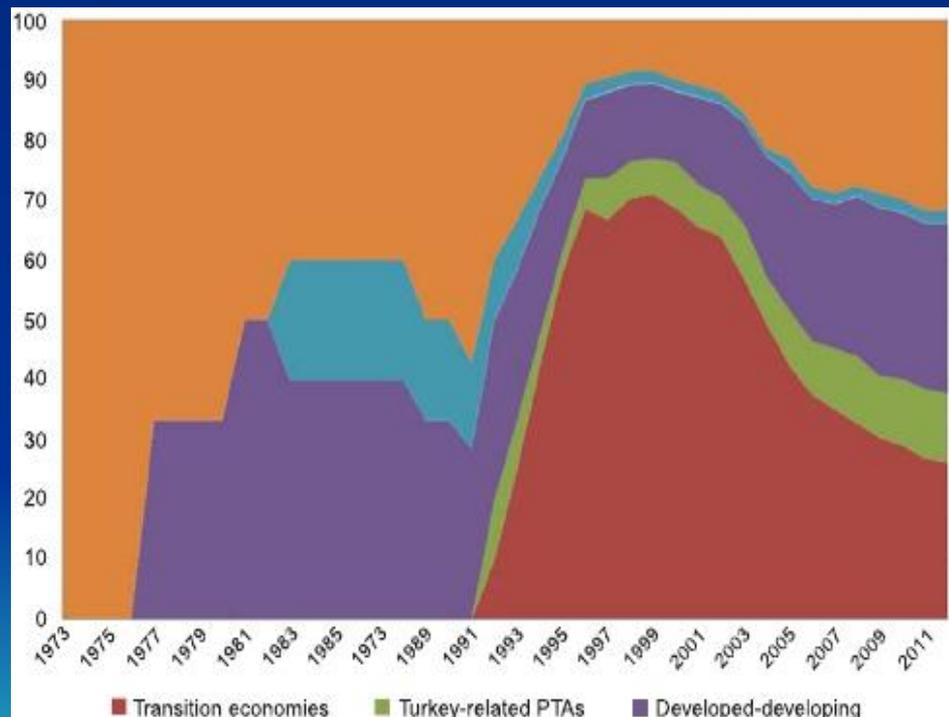
Регионализация в мировой экономике

Совокупное число соглашений о преференциальной торговле (Preferential Trade agreements), принятых в Азиатско-Тихоокеанском регионе в 1973-2012гг., уведомившие и не уведомившие ВТО



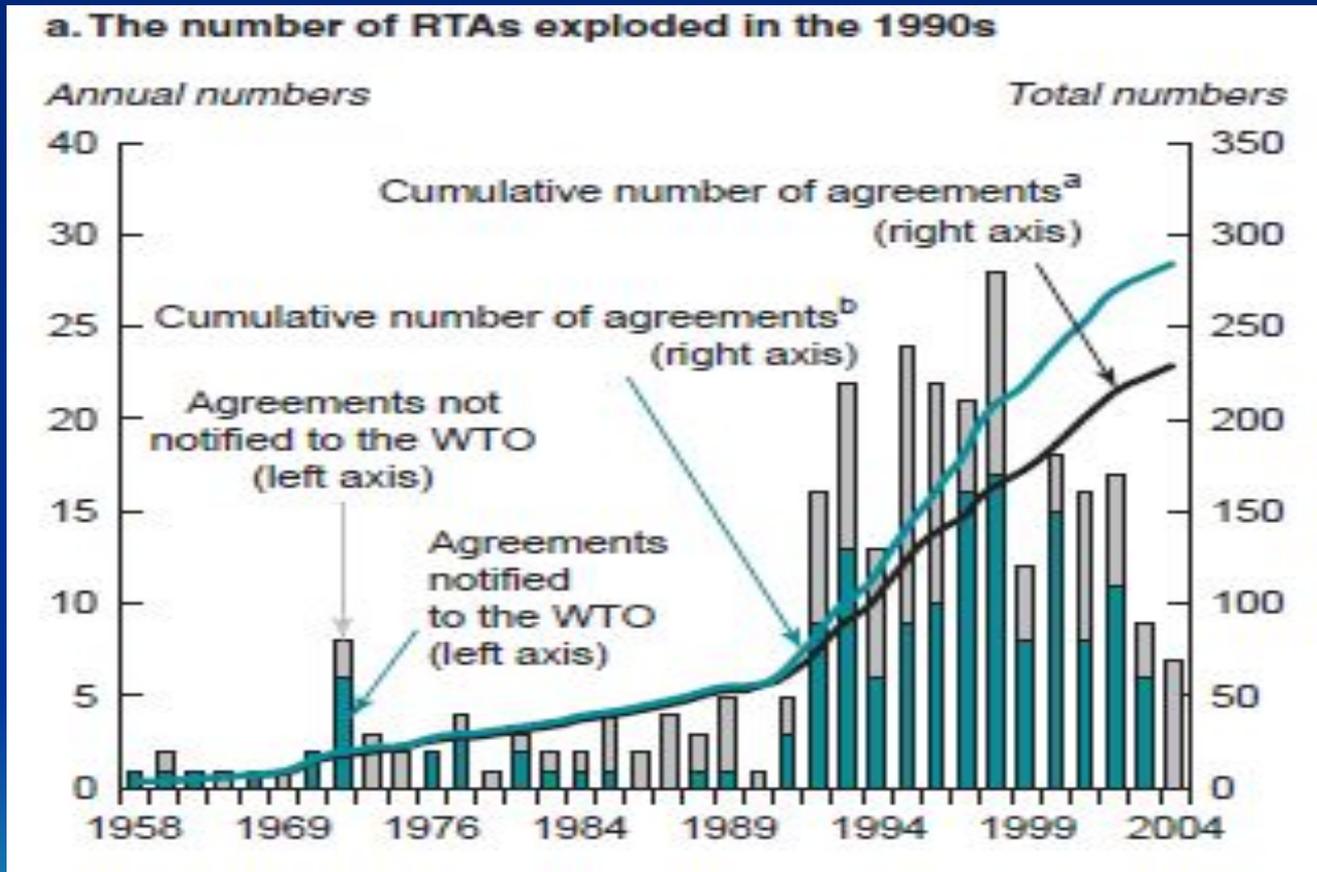
Source: ESCAP calculation based on data from Asia-Pacific Trade and Investment Database (APTIAD).

Участие Азиатско-Тихоокеанского региона в соглашениях о преференциальной торговле (Preferential Trade agreements) по экономическим вопросам (доля в общем числе соглашений), 1973-2011гг., %



Source: ESCAP calculation based on data from Asia-Pacific Trade and Investment Database (APTIAD).

Рост числа региональных торговых соглашений (RTAs)



Sources: WTO data and WTO staff

Рост региональных торговых соглашений

- Резкий рост РТС пришелся на 1990-2000е гг.
- Переход от закрытой модели интеграции к открытой
 - В 1970-х годах многие РТС были созданы для продвижения импортозамещающих производств. РТС использовали защитные меры в отношении третьих стран
 - Либерализация международной торговли способствовала развитию модели открытого регионализма
 - **Открытый регионализм** - региональная экономическая интеграция, не являющаяся дискриминационной в отношении третьих стран (группа стран соглашается снизить торговые барьеры на основе РНБ). Принят в качестве основополагающего принципа АТЭС в 1989 году



Причины резкого роста РТС

- **Изменение торговой политики ЕС и США**
 - ЕС и США заставляют развивающиеся страны заключить торговые соглашения с ними
- **Кризис в торговых переговорах в ВТО (Дохийский раунд)**
 - либерализация торговли по РТС стала альтернативой в условиях кризиса многосторонних переговоров
 - Либерализация торговли сократила количество механизмов стимулирования экспорта
 - РТС дали возможность лучшего доступа на внешние рынки
- **Эффект домино**
 - Страны, не подписывающие РТС, проигрывают

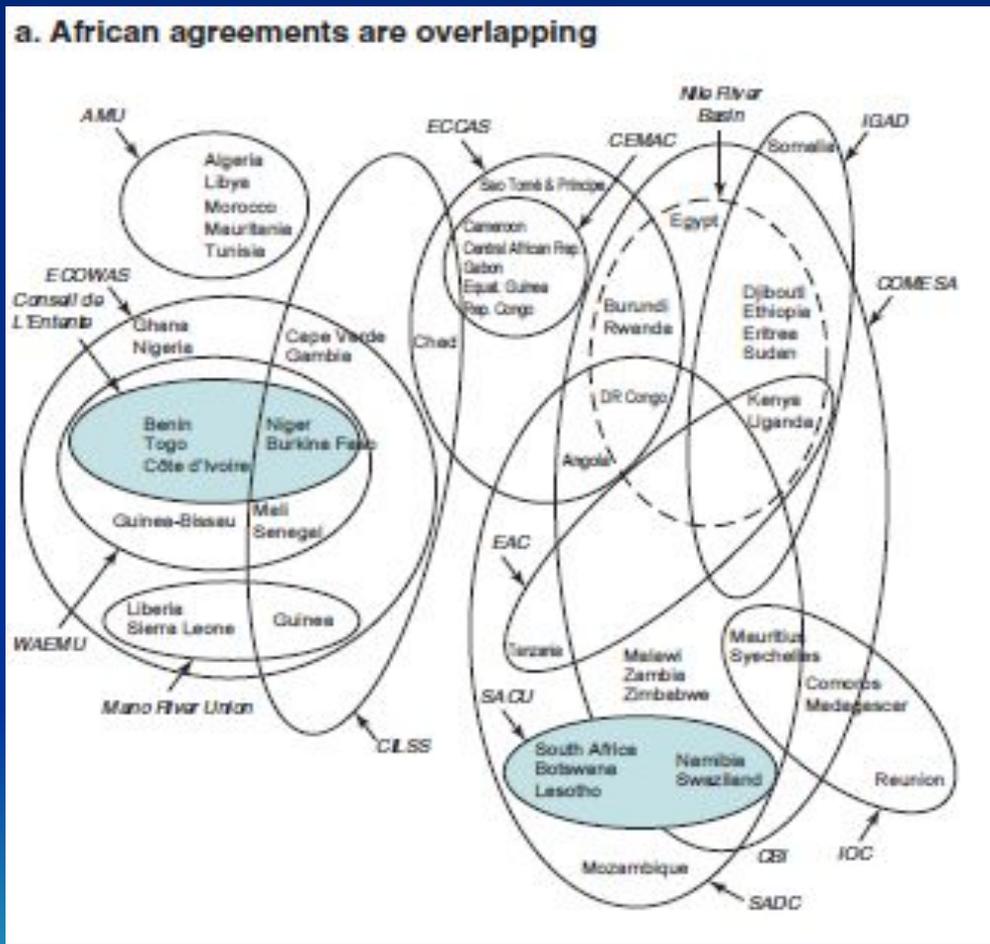


География региональных торговых соглашений

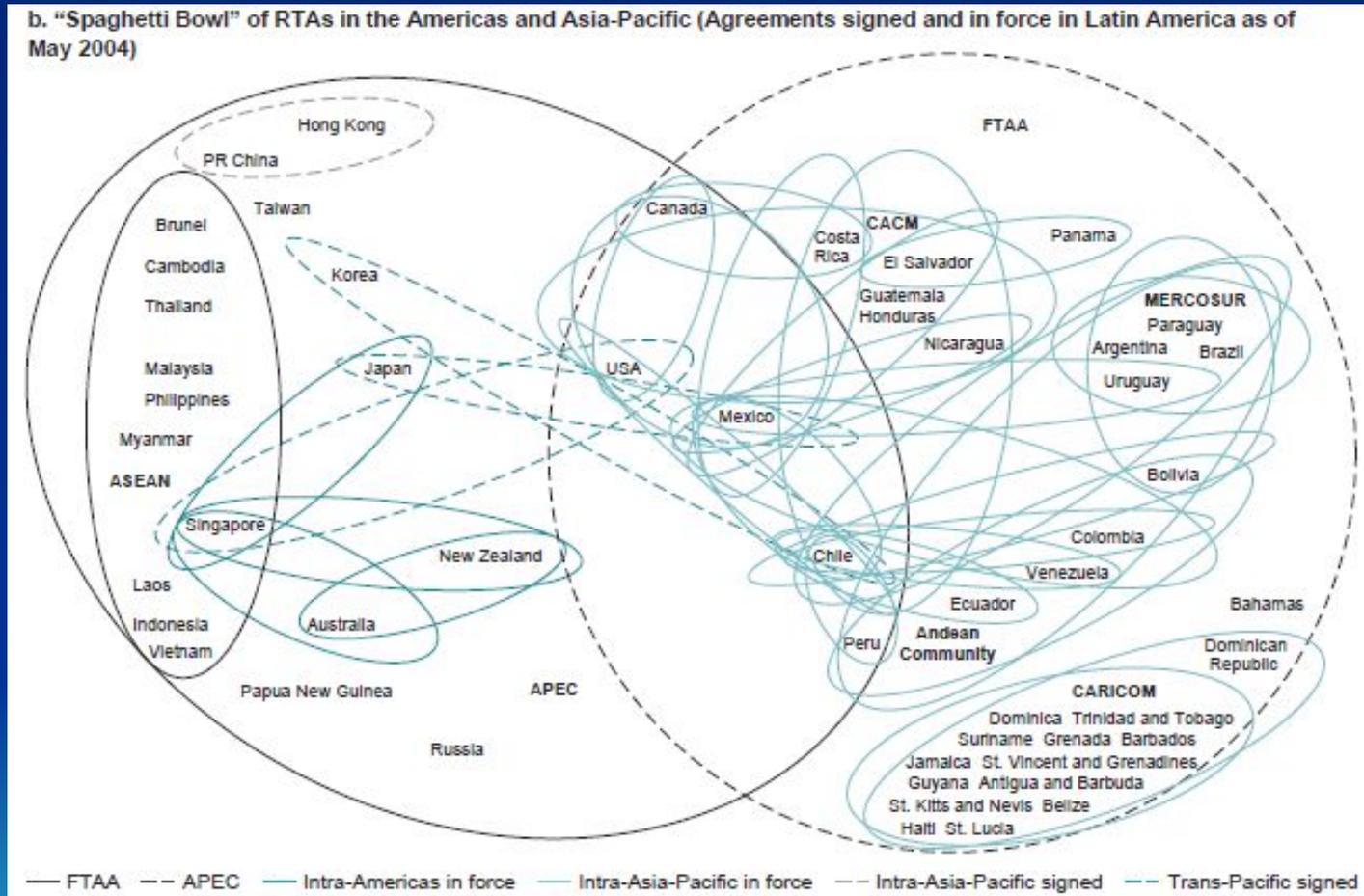
- Практически все страны участвуют по крайней мере в одном региональном торговом соглашении (только Монголия и несколько стран из Океании не участвуют)
- Модель открытого регионализма позволяет странам принять участие в нескольких торговых соглашениях
Эффект чаши спагетти (дублирующие соглашения)



Дублирующие соглашения: Африка

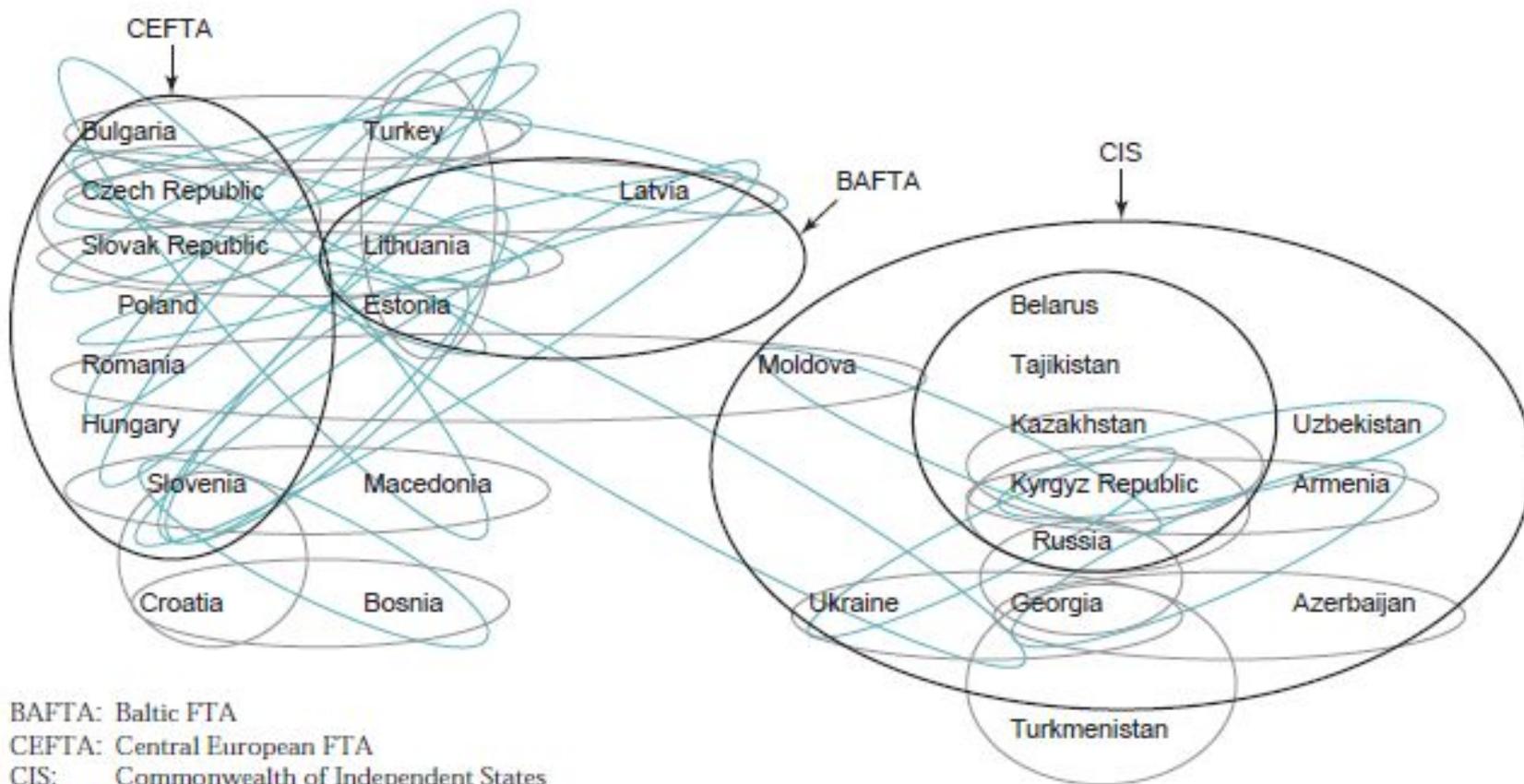


Дублирующие соглашения: Латинская Америка и Азия



Дублирующие соглашения: Восточная Европа и Центральная Азия

c. In Eastern Europe and Central Asia, bilateral agreements burden customs officials*



BAFTA: Baltic FTA

CEFTA: Central European FTA

CIS: Commonwealth of Independent States

* Prior to EU expansion.

Source: World Bank staff.

Большинство стран принадлежит к более чем одному РТС

	Вост. Азия и Тихоокеанский регион	Европа и Центр. Азия	Лат. Америка и Кариб. бассейн	Средн. Восток и Сев. Африка	Южная Азия	Африка к Югу от Сахары	Север	Всего
Число стран	32	36	39	21	8	48	25	209
Север-Юг двусторонние								
Страны, принадл. min. 1 РТС	4	12	6	10	0	2	10	44
Средн. число РТС на страну	2	1	2	1		1	4	2
Мах. число РТС на страну	4	4	4	3	0	1	24	24
Все остальные								
Страны, принадл. min. 1 РТС	24	22	33	20	8	47	10	164
Средн. число РТС на страну	2	6	8	5	4	4	8	5
Мах. число РТС на страну	3	12	17	12	9	9	15	17
Всего								
Страны, принадл. min. 1 РТС	26	26	35	20	8	48	11	174
Средн. число РТС на страну	2	6	8	5	4	4	11	5
Мах. число РТС на страну	7	12	19	13	9	9	29	29

Современные тенденции региональной экономической интеграции 1

- В основном двусторонние соглашения, направленные на создание зон свободной торговли
- Вмешательство международной торговой системы
 - Трудно использовать преимущества двусторонних соглашений в связи с бюрократическими требованиями
 - 90% торговых соглашений являются зонами свободной торговли
- Цель создать ТС и общий рынок преследуется редко
- Ранее интеграционные соглашения подписывались между соседними странами. Теперь общая граница больше не нужна
 - Соглашение между Японией и Швейцарией
 - Соглашение между США и Израилем
 - Соглашение между Ю.Кореей и Чили



Европейский Союз

ЕВРОПЕЙСКИЙ СОЮЗ (28)

- **1957г.** основание ЕЭС
Бельгия, Нидерланды, Люксембург,
Франция, Италия, Германия
- **1968г.** Создание таможенного союза
- **1973г.** Великобритания, Дания,
Ирландия
- **1981г.** Греция
- **1986г.** Испания, Португалия
- **1995г.** Финляндия, Швеция, Австрия
- **2004г.** Венгрия, Польша, Чехия,
Словакия, Словения, Эстония, Литва,
Латвия, Кипр, Мальта
- **2007г.** Румыния, Болгария
- **2013г.** Хорватия

ЕВРО ЗОНА (19)

- **1999г.** «Евро» введен в безналичной
форме
- **2002г.** «Евро» введен в оборот для
расчета наличными
- **1999г.** Австрия, Германия, Бельгия,
Финляндия, Франция, Греция,
Ирландия, Италия, Люксембург,
Нидерланды, Португалия, Испания
- **2007г.** Словения
- **2008г.** Кипр, Мальта
- **2009г.** Словакия
- **2011г.** Эстония
- **2014г.** Латвия
- **2015г.** Литва

НЕ ВХОДЯТ В ЗОНУ ЕВРО: Дания,
Швеция, Англия, Болгария, Венгрия,
Польша, Румыния, Хорватия, Чехия

Условия вступления страны в зону ЕВРО

- Страны, подписавшие **Маастрихтское соглашение**, одобрили пять критериев, которым должны удовлетворять страны, вступающие в **Европейский валютный союз**, так называемые **Маастрихтские критерии**:
 1. Дефицит государственного бюджета не должен превышать **3 % ВВП**.
 2. Государственный долг должен быть **менее 60 % ВВП**.
 3. Государство должно в течение **двух лет** участвовать в механизме валютных курсов и поддерживать курс национальной валюты в заданном диапазоне.
 4. Уровень инфляции не должен превышать более чем **на 1,5 %** среднего значения трёх стран-участниц Евросоюза с наиболее стабильными ценами.
 5. Долгосрочные процентные ставки по государственным облигациям не должны превышать более чем **на 2 %** среднее значение соответствующих ставок в странах с самой низкой инфляцией.



НАФТА

- Североамериканское соглашение о свободной торговле
- Зона свободной торговли между США, Канадой и Мексикой
- Один из самых больших торговых блоков с точки зрения ВВП
- Удачный пример переноса торговли (производство смещается из Азии в Мексику)

История

- Торговое соглашение по автомобильным изделиям (1965) между США и Канадой
- Соглашение о свободной торговле (1989) между США и Канадой
- НАФТА (1994)



Положения НАФТА

- Ликвидация тарифов
 - большинство тарифов были ликвидированы к 2004 году, остальные к 2008 году
- Устранение нетарифных барьеров
 - гармонизация правил торговли (субсидии, антидемпинговая политика, стандарты безопасности)
- Либерализация движения капитала (ПИИ)
- Защита интеллектуальной собственности
- Урегулирование споров
- Положение о трудовых и экологических стандартах



Экономические последствия создания НАФТА

Торговля

- Торговля между членами увеличивалась быстрее, чем торговля с остальным миром

Инвестиции

- Мексика является основным бенефициаром (ПИИ не только из США и Канады, но и из других стран)

Занятость

- Трудно измерить из-за слишком большого количества факторов
- Общий эффект занятости в области, включающей США, был положительным

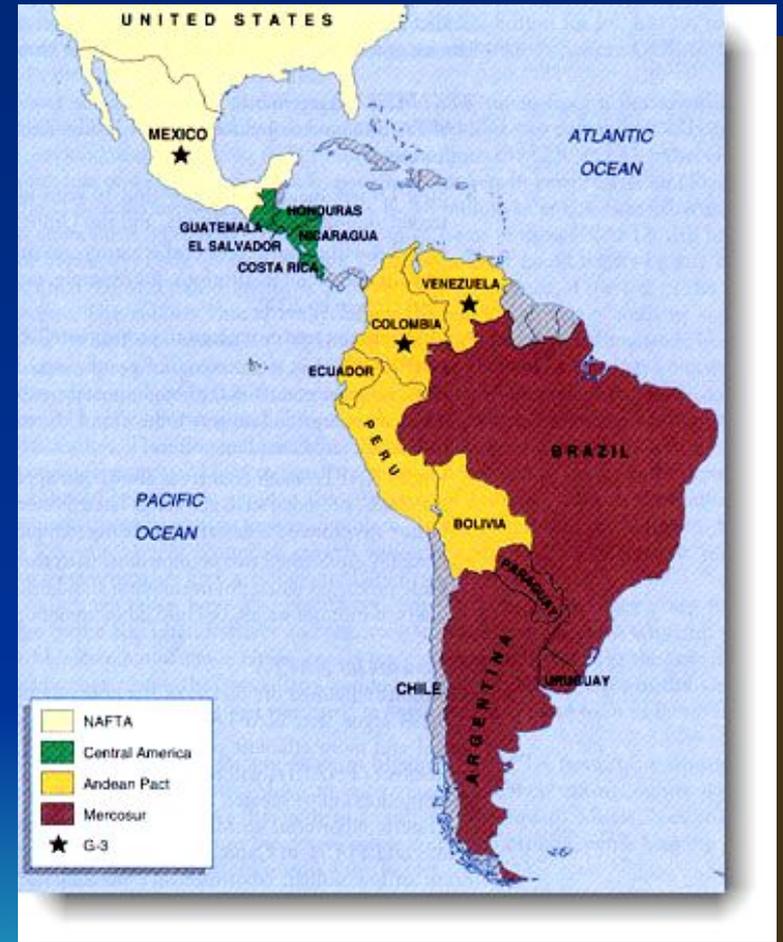


Вопросы, связанные с НАФТА

- **Правило происхождения:** продукты должны происходить из Северной Америки, чтобы получить режим наибольшего благоприятствования
- **Обязательность применения местных комплектующих изделий и материалов:** в % от стоимости продукта, который должен быть из Северной Америки, чтобы он рассматривался как продукт североамериканского происхождения
 - В настоящее время 50% для большинства продуктов и 62,5% для автомобилей. Политическое давление, чтобы увеличить этот процент
- **Расширение членства**
 - Потенциал присоединения Чили и некоторых стран Центральной и Южной Америки
 - Зона свободной торговли Америки - предложение в 2001 году FTAA (Free Trade Area of Americas)

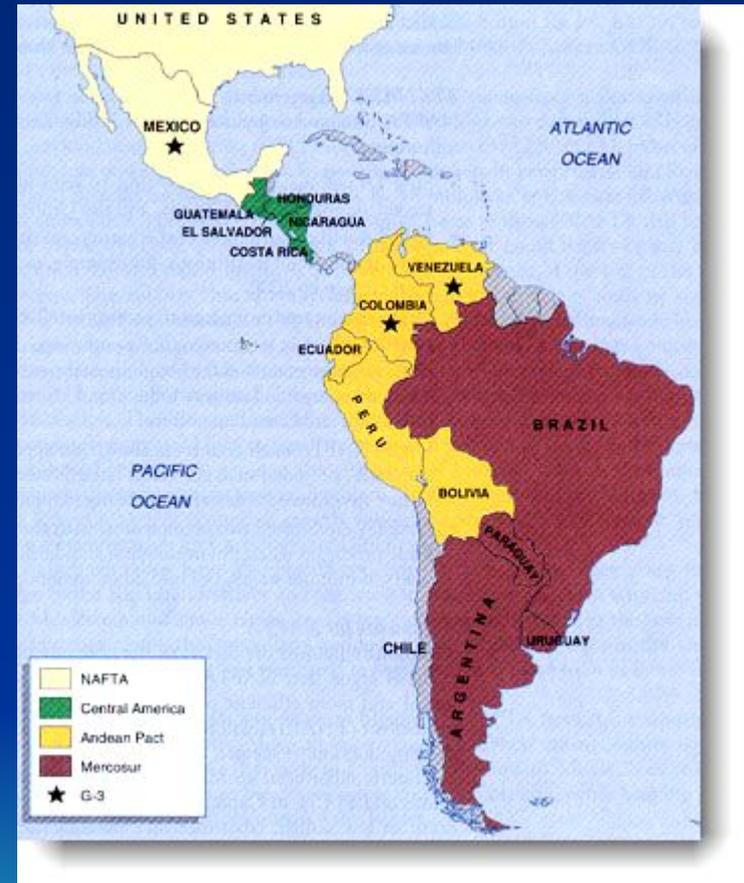
АНСОМ: Андский Пакт (Андское сообщество)

- Боливия, Колумбия, Эквадор, Перу, Венесуэла (вышла 22 апреля 2011г.)
- Возрождение в 1990г. Из ЗСТ в таможенный союз в 1992г.
- Тем не менее есть много политических и экономических проблем



МЕРКОСУР

- 1988: Аргентина, Бразилия.
- 1990: Парагвай, Уругвай
- Венесуэла присоединилась к МЕРКОСУР
- 1995: договоренность двигаться к созданию таможенного союза
- Торговля увеличилась в четыре раза между 1990-1998гг.
- Имеются значительные вопросы по переносу торговли
- Возрождение в 2003 году президентом Бразилии, чтобы развиваться по образцу ЕС с единой валютой и избираемым парламентом



Региональные торговые блоки в Азии: АСЕАН

- Возникновение в 1967г.
- Формирование по АФТА (сокр. от ASEAN Free Trade Area) в 1993г.
- Снижение внутрizonовых тарифов до максимальных 5% к 2008г. (к 2004г. для некоторых стран)
- Цель: достижение свободной торговли между странами-членами и сотрудничество
- Бруней, Камбоджа, Индонезия, Лаос, Малайзия, Филиппины, Мьянма, Сингапур, Таиланд и Вьетнам

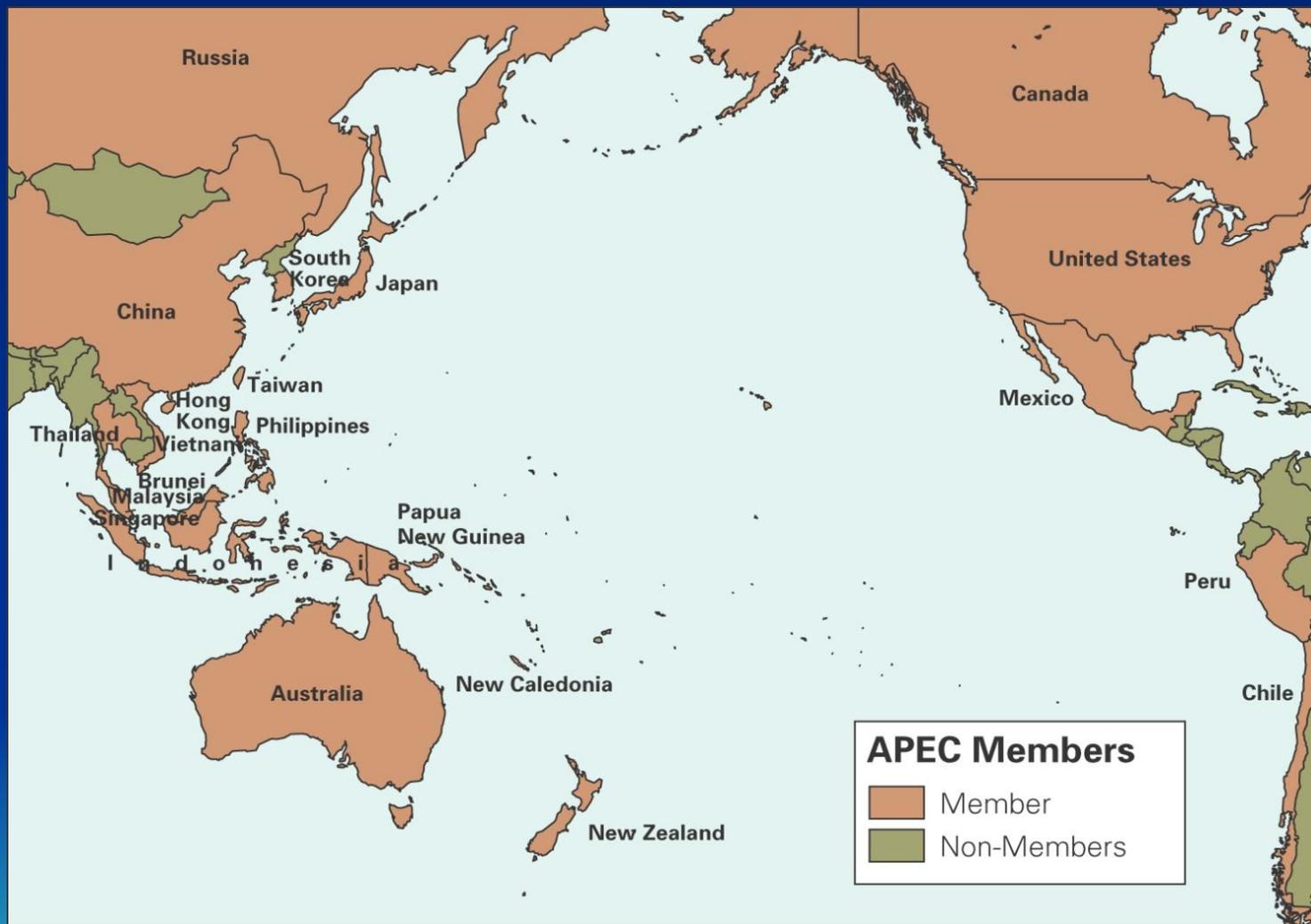


АТЭС

- Азиатско-тихоокеанское экономическое сотрудничество
- Образовалось в 1989г. Для продвижения торговли и инвестиций
- 21 страна-участница
- АТЭС не является торговым блоком
- Создано с целью либерализации торговли и направленных действий против протекционизма
- Предпочтение отдается модели открытого регионализма
- Россия является членом
- Цель: свободная и открытая торговля
 - к 2010 году для развитых стран
 - к 2020 году для остальных членов



Страны-члены АТЭС

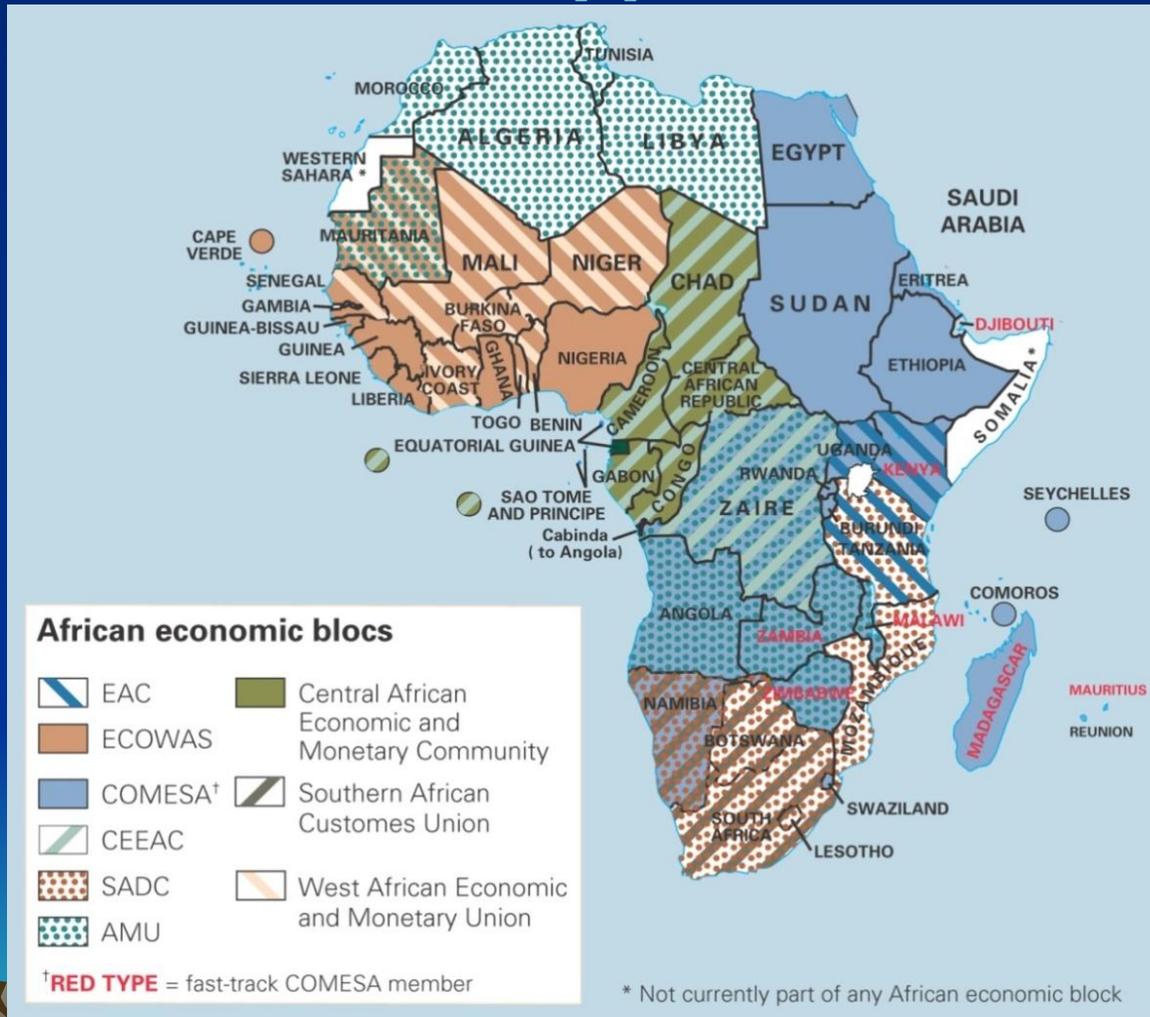


Региональные торговые блоки в Африке

- 9 торговых блоков на континенте
 - Многие страны являются членами более одного блока
- Медленный прогресс из-за политических беспорядков и глубокого сомнения в свободной торговле
 - Менее развитые, менее диверсифицированные экономики нуждаются в «защите»
- В 2001 году Кения, Уганда и Танзания возобновили восточно-африканское сообщество (ВАС), чтобы установить таможенный союз 24 года спустя после того, как он развалился



Региональные торговые блоки в Африке



Влияние на бизнес

- Возможность создания обособленных рынков
 - Снижение затрат на ведение бизнеса на едином (обособленном) рынке
- Угрозы:
 - Различия в культуре и конкурентной практике делают трудным достижение эффекта масштаба;
 - Сильнее ценовая конкуренция;
 - Внешние фирмы недоступны для таких рынков;
 - Вмешательство ЕС в сфере слияний и поглощений

