



Выполнила: студентка группы С1301пв
Алёкминская Юлия Юрьевна
G-mail: Jalekminskaya@gmail.com

Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ)

Что такое ГАТТ?

30 октября 1947 г. Статьи соглашения Международного банка реконструкции и развития и Статьи соглашения Международного валютного фонда были дополнены многосторонним Генеральным соглашением по тарифам и торговле (ГАТТ), которое фактически образовало с ними единое целое.

Генеральное соглашение по тарифам и торговле, ГАТТ (англ. General Agreement on Tariffs and Trade, GATT) – международное соглашение, заключенное в 1947 г. с целью восстановления экономики после Второй мировой войны, которое на протяжении почти 50 лет фактически выполняло функции международной организации (ныне – Всемирная торговая организация, ВТО).

Цель ГАТТ

Основная цель ГАТТ – снижение барьеров в международной торговле. Это было достигнуто снижением тарифных барьеров, количественными ограничениями (импортная квота) и субсидиями торговли через различные дополнительные соглашения.

ГАТТ – соглашение, а не организация. Изначально ГАТТ предполагалось преобразовать в полноценную международную организацию, такую как Мировой Банк или Мировая Торговая Организация (МТО). Однако соглашение не было ратифицировано и осталось лишь соглашением. Функции ГАТТ были переданы Всемирной торговой организации, основанной последним раундом переговоров по ГАТТ в начале 1990-х годов.

Принципы ГАТТ

1.«Режим наибольшего благоприятствования» – представляет собой тезис о необходимости соблюдения равенства и недискриминации всех участников внешней торговли. Это центральное положение формулируется как обязательство стран-участниц устанавливать на взаимно поставляемые товары пошлины не выше тех, которые были установлены по отношению к любой третьей стороне. Однако, допускает исключения в случаях создания интеграционных группировок. На момент подписания ГАТТ исключения из этого принципа предоставлялись странам-колониям, связанным с метрополиями особыми соглашениями. Однако позднее, с распадом колониальной системы, ситуация с такого рода исключениями изменилась: развивающимся странам было предоставлено право пользоваться преференциальным таможенным режимом на односторонней основе, то есть без взаимного снижения ими пошлин на товары, импортируемые из промышленно развитых стран.

Принципы ГАТТ

2. Следующий основополагающий принцип касается признания правомочности применения средств внешнеторгового регулирования. ГАТТ признает пошлины в качестве единственного приемлемого средства. Все остальные формы и методы применяться не должны, а в тех случаях, когда они применяются, это должно носить временный характер. При этом ГАТТ не рекомендует странам-участницам использовать квоты, а также экспортные и импортные лицензии. Основная задача ГАТТ здесь – сокращение таможенных пошлин. В 1945–1947 годах средняя величина таможенных пошлин в развитых странах составляла 40–60%, а по некоторым товарам (например, химическим) достигала 70–90%. Постоянная активная работа по снижению таможенных барьеров позволила сократить их величину до 3–5% к концу 80-х годов.

Принципы ГАТТ

3. Третий важнейший аспект деятельности ГАТТ касается принципов принятия решений и действий. Это отказ от односторонних действий в пользу переговоров и консультаций. Страны-участницы берут на себя обязательство не осуществлять односторонние действия, связанные с ограничением свободы торговли. Все решения принимаются только в рамках взаимных торговых переговоров.

Всемирная торговая организация (ВТО), преемница ГАТТ, начала свою деятельность с января 1995 года. На современном этапе ВТО призвана регулировать экономические взаимоотношения стран-участниц на основе пакета соглашений так называемого Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров (1986–1994 гг.). ВТО функционирует также, как и ГАТТ, но осуществляет надзор за более широким спектром торгово-политических соглашений и имеет гораздо больше полномочий благодаря совершенствованию ряда процедур принятия решений.



История ГАТТ

Историю ГАТТ принято упрощенно делить на три фазы – первая, с 1947 по 1959 гг. (фокусировалась на том, какие именно товары подлежат регулированию и замораживанию существующих тарифов); вторая, с 1959 по 1979 гг., включала три раунда (снижение тарифов) и третья, Уругвайский раунд с 1986 по 1994 гг. (расширение ГАТТ до таких новых областей, как интеллектуальная собственность, услуги, капитал и сельское хозяйство, а также зарождение ВТО).



Раунды ГАТТ

Крупнейшие прорывы в области либерализации международной торговли были достигнуты в результате проведения серии многосторонних торговых переговоров или торговых раундов под эгидой ГАТТ. Наиболее значимые из них:

- раунд Диллона, 1960 - 1961 гг.;
- раунд Кеннеди, 1964 - 1967 гг.;
- Токийский раунд, 1973 - 1979 гг.;
- Уругвайский раунд, 1986-1993 гг.,

Раунды ГАТТ

В течение первых 3 десятилетий существования ГАТТ его деятельность была сосредоточена на либерализации международной торговли путем взаимного снижения уровня таможенно-тарифной защиты (наиболее ярко в рамках раунда Диллона). Начиная с шестой встречи (Кеннеди-раунд), переговоры уже никогда не ограничивались лишь одной продукцией, а приняли более широкий характер: совокупность таможенных пошлин сокращалась отныне в одинаковом процентном отношении. Это снижение растянулось во времени и происходило путем постепенного "сглаживания" и взаимных уступок. Раунд Кеннеди закончился достижением согласия о новом антидемпинговом соглашении ГАТТ. По завершении переговоров на Токийском раунде в ноябре 1979 г. был принят крупный пакет тарифных уступок, а также заключен ряд новых соглашений по нетарифным мерам и усовершенствованию правовых рамок ГАТТ.

Раунды ГАТТ

В результате этого средневзвешенный тариф на готовую продукцию на девяти крупнейших мировых промышленных рынках снизился с 7 до 4,7%, т. е. таможенные сборы уменьшились на 34%. Для сравнения: средний уровень таможенных сборов на момент создания ГАТТ в конце 40-х годов составил около 40%.

Уругвайский раунд - это самые крупные торговые переговоры в 80-90-е годы. Тремя основными органами этого раунда были: комитет по торговым переговорам; переговорная группа по товарам; переговорная группа по услугам.

Раунды ГАТТ

О важности Уругвайского раунда можно судить всего лишь по перечню основных вопросов, обсуждавшихся в ходе заседаний:

- дальнейшее сокращение тарифов;
 - нетарифные меры;
 - тропические товары;
- продукция, производимая на базе природных ресурсов;
 - текстиль и одежда;
 - сельское хозяйство;
 - статьи ГАТТ;
 - защитные оговорки;
- субсидии и компенсационные меры;
 - урегулирование споров;
- права на интеллектуальную собственность и т.д.

Раунды ГАТТ

Среди важных решений "уругвайского" раунда — Генеральное соглашение по международной торговле услугами (ГАТС). Приняты также соглашения по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС) и мерам инвестиционной политики (ТРИМС).

Важным результатом "уругвайского" раунда является создание на базе ГАТТ Всемирной торговой организации (ВТО), которая начала действовать с 1 января 1995 года.



Спасибо за внимание!

Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ)

