

Проблемы ресторанов



Обезличенный клиент

Максимум знаний - имя и телефон, отсутствие данных о предпочтениях, любимом блюде, среднем чеке, времени посещения, семье и друзьях

ФОТ и текучка кадров - затраты на персонал (обучение, налоги, ошибки) Информация о гостях в головах сотрудников, уходит сотрудник - теряем данные.

Требовательный клиент со смартфоном

Проблема времени.

от **20 до 40 минут на передвижении персонала по залу** (меню, терминал, сдача).

Высокие маркетинговые затраты Низкая скорость обслуживания Низкая скорость оборачиваемости столов Упущенный доход



Опроблемах современны х гостей



Поиск и выбор заведения

Трата времени на поиск информации (меню, цены, отзывы) во множестве источников. Информация зачастую является не актуальной.



Бронирование стола

Звонить в 21 веке? Серьезно? Пропущенный звонок – потерянный клиент. Отсутствие наглядного плана ресторана, обстановки и дизайна.



Ожидание блюда

Посадка за стол, выбор и оформление заказа, ожидание готовых блюд



Ожидание отклика персонала

Затрудненный вызов официанта, ожидание меню и терминала, забывчивость и ошибки



Потеря от 20 до 40 минут жизни каждого клиента!



FOODOO PEШЕНИЯ



Foodoo соединяет гостя с рестораном без участия обслуживающего персонала.
Платформа объединяет веб сервис, базы данных, мобильное приложение для всех операционных систем и пакета интеграции с любыми ERP/CRM системами.

WHAT IS THE SOLUTION?

Для гостей:

- Простой поиск
- Выбор и бронирование конкретного стола
- Выбор и заказ из меню
- Приложение исключает участие официанта
 - Оплата заказа и чаевых в приложении
 - Понятный CashBack
- •

ЭКОНОМИЯ ВРЕМЕНИ И УДОБНЫЙ СЕРВИС!

Для

ресторанов:

- Знание клиента личные данные, предпочтения, средний чек, круг общения и др.
 - Аналитика •
 - Предоплата исключаются неоплаченные заказы
 - Увеличение скорости оборачиваемости столов
 - Адресные каналы рекламы •
- Сокращение ФОТ

 за счет численности официантов и администраторов

РОСТ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ И СНИЖЕНИЕ ЗАТРАТ!



Legal information

This presentation is for informational purposes only and is not intended to recommend any investment discussed in this presentation. This presentation is not an offer to sell or the solicitation of an offer to purchase an interest in Amazon of knowledge. All information concerning «MPS» LLC and industry data have been obtained from sources believed to be reliable and current, but accuracy cannot be guaranteed. Statements in this presentation are made as of the date specified here and «MPS» LLC has no obligation to update the information in this presentation. The projections contained in this presentation are only estimates of future results that are based on assumptions made at the time such projections were developed. There can be no assurance that the results outlined in the projections will be achieved, and actual results may be significantly different from the projections. Also, general economic factors, which are not predictable, can have a material impact on the reliability of projections. Any investment in a startup company like «MPS» LLC is subject to various risks. In considering any performance information contained in this presentation, you should bear in mind that past performance is no guarantee of future results, and there can be no assurance that future investments will achieve satisfactory results.

Confidentiality provision

This presentation is intended for authorized recipients only and must be held strictly confidential. This presentation includes confidential proprietary and trade secret information of LLC «MPS» and its affiliates. By accepting this information, each recipient agrees that (I) no portion of this presentation may be reproduced or distributed in any format without the prior express written consent of «MPS» LLC, (II) It will not copy, reproduce, or distribute this presentation, in whole or in part, to any person or party, and (III) It will keep permanently confidential all information contained herein that is not already public. Details and formats of investment conditions are offered upon requests.



CONTACTS

CEO +7 902 476 41 21

e-mail: medvedev@prodigy-systems.ru

www.foodoo.ru