

Автосалон
электрических
автомобилей
TESLACAR

проект Шевлягина Степана

Меморандум о конфиденциальности

Запрещается
передача/распространение
информации бизнес плана третьим
лицам без согласия автора. Так же
запрещается копирование данного
бизнес плана.

Если данный бизнес план не вызвал у
вас интереса, просьба вернуть его
автору.

Резюме данного бизнес плана

1. ПОД РЕАЛИЗАЦИЮ ПРОЕКТА
ТРЕБУЕТСЯ ШОУ-РУМ
ПЛОЩАДЬЮ 5000 КВАДРАТНЫХ
МЕТРОВ НА РУБЛЕВО-
УСПЕНСКОМ ШОССЕ,
СТОИМОСТЬ АРЕНДЫ
СОСТАВИТ ПРИБЛИЗИТЕЛЬНО
10МЛН* РУБЛЕЙ В ГОД
2. КОНКУРЕНЦИЯ НА РЫНКЕ
ОТСУТСТВУЕТ
3. РАЗМЕР ФИНАНСИРОВАНИЯ
61МЛН РУБЛЕЙ

Объем финансирования
составит около 60млн рублей



Цель проекта

Первостепенной задачей данного проекта является ввод на рынок большего количества электроавтомобилей, что существенно позволит улучшить окружающую среду, и уменьшить выбросы вредных газов.

В дальнейшем планируется создание сети автосалонов и станций по ремонту электроавтомобилей.

Анализ положения дел в отрасли

- ▶ На данный момент в Москве отсутствуют полноценные автосалоны данной марки. В других странах существуют официальные ресселеры, ближайший к нам находиться в Финляндии

Анализ положения предприятия в отрасли

Объединенное акционерное общество занимается продажей всех моделей электроавтомобилей TESLA. На закупку пяти машин потребуется порядка 50.000.000 рублей, наценка на каждый автомобиль составит 20* процентов от стоимости. Конкуренция на рынке отсутствует.

Маркетинг и план сбыта продукции

- ▶ В большинстве необходима наружная реклама на билбордах, рядом с крупными автосалонами дорогих авто. Так же необходима так называемая "преследующая реклама". Реклама в журналах с участием различных звезд. И реклама через блогеров посредством различных тест-драйвов.

Описание продукта труда

Электро-автомобили премиум класса.
Экологически чистые, полностью электрические.

Производственный план

- ▶ Для реализации проекта необходимо помещение площадью 5000 квадратных метров, требуется закупить пять электроавтомобилей модельного ряда 2017 года. Необходимы: менеджер по продажам, хостес. На зарплату в месяц при наличии четырех работников будет уходить примерно 200000 рублей.

Финансовый план

- ▶ 1) Аренда помещения 5000 квадратных метров 10.000.000 млн в год
- ▶ 2) Закупка 5 электро-автомобилей порядка 50.000.000 млн рублей
- ▶ 3) Закупка кондиционерного оборудования 150.000 тысяч рублей
- ▶ 4) Система видео наблюдения и сигнализация 250.000 тысяч рублей
- ▶ 5) Заработная плата сотрудникам 200.000 тысяч рублей
- ▶ 6) Интерьер (мебель, столы и др) 1.000.000 млн рублей
- ▶ 7) Реклама 5.000.000 млн рублей
- ▶ Итого: 66.600.000 млн рублей

Организационный план

- ▶ В перечень документации для открытия автосалона входят:
- ▶ Свидетельство о государственной регистрации предприятия
- ▶ Свидетельство о постановке на налоговый учет
- ▶ Заключение МЧС о соответствии помещения пожарной безопасности
- ▶ Копии документов на право пользования помещением

Анализ риска

- ▶ Пожар
- ▶ Кража или порча электро-автомобилей