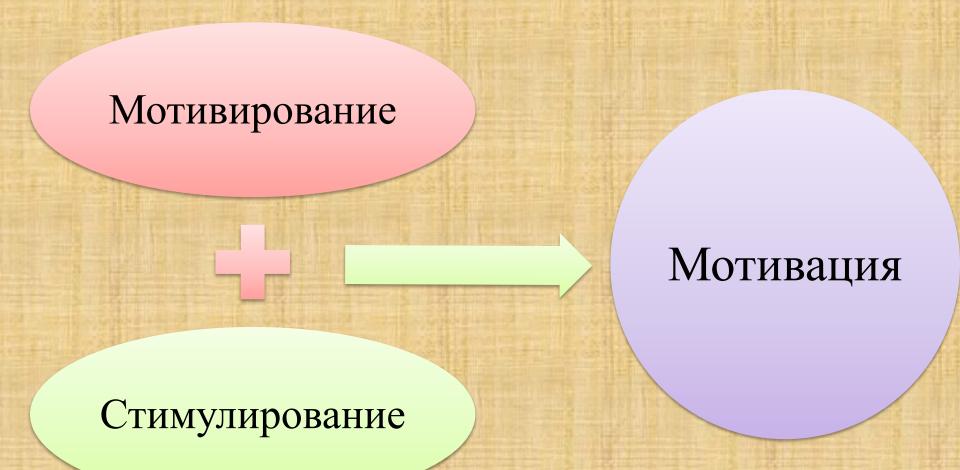
Мотивация и контроль как ключевые функции управления



Ст. преподаватель Солоусова К.В.



Мотивация (как функция менеджмента) – деятельность руководителя, направленная на формирование и поддержание заданного уровня активности членов организации





Мотивация (как состояние сотрудника) – динамическая система взаимодействующих между собои внутренних факторов (мотиваторов), вызывающих и направляющих ориентированное на достижение цели поведение человека;

Потребность

• внутреннее состояние, отражающее физиологический или психологический дефицит чеголибо, который вызывает ощущение дискомфорта

Мотив

• осознанные или неосознанные порывы, стремления), побуждающие людей к активным действиям, направленным на удовлетворение потребности;

Мотивация





Мотивация (как результат)

МОТИВИРОВАНИЕ

Потребность

•внутреннее состояние, отражающее физиологический или психологический дефицит чеголибо, который вызывает ощущение дискомфорта

Мотив

• осознанные или неосознанные порывы, стремления), побуждающие людей к активным действиям, направленным на удовлетворение потребности;

Мотивация





СОДЕРЖАТЕЛЬНЫЕ ТЕОРИИ МОТИВАЦИИ

актуа лизац ия

уважени

принадлежн ость

безопасности

физиологические

Gpoct

R отношения

Е - существование

А. Маслоу

К. Альдерфер



СОДЕРЖАТЕЛЬНЫЕ ТЕОРИИ МОТИВАЦИИ

содержательные

- Содержание труда
- Характер труда
- Ответственность и самостоятельность
- Признание заслуг
- Важность деятельности

гигиенические

- Коллектив
- Условия труда
- Материальное вознаграждение
- Социальные гарантии
- Стиль руководства
- Организация труда

Ф. Герцберг



СОДЕРЖАТЕЛЬНЫЕ ТЕОРИИ МОТИВАЦИИ

Власть



Причастность

Успех

Д. Макклеланд



СОДЕРЖАТЕЛЬНЫЕ ТЕОРИИ МОТИВАЦИИ

Достижители

Избегатели

Инструментал

Хозяин

Патриот

Профессионал

Люмпен

В.И. Герчиков



Методы мотивирования





ПРОЦЕССУАЛЬНЫЕ ТЕОРИИ МОТИВАЦИИ

Ожидание вознаграждения за результат Ожидание результата от потраченных усилий

Ожидаемая ценность вознаграждения

Величина мотивации

В. Врум

С. Адамс: + оценка справедливости вознаграждения



ПРОЦЕССУАЛЬНЫЕ ТЕОРИИ МОТИВАЦИИ





Предпосылки построения эффективной системы стимулирования

Определение значимых стимулов

Определение эффективных процедур предъявления стимулов

Определение справедливой величины вознаграждения

остаются

МИ

неудовлетворенны

нематериальные

потребности

Методы стимулирования				
Методы	Сущность	Формы	Достоинства	Недостатки
Эконом ические	предназначены для поддержания организационных основ работы, четкого и своевременного выполнения установленных задач и обязанностей	замечание, выговор, увольнение по соответствующим основаниям	- включаются механизмы трудовой мотивации, не связанные с удовлетворением материальных потребностей; - практически не требуются материальные затраты	- не используются стимулы, опирающиеся на материальные потребности людей; - трудно прогнозировать результаты
Админи стратив ные	предназначены для поддержания организационных основ работы, четкого и своевременного выполнения установленных задач и обязанностей	замечание, выговор, увольнение по соответствующим основаниям	- обеспечивает единство воли руководства в достижении цели; - не требует дополнительных расходов; - позволяет оперативно достичь цели;	подавляется инициатива, творческая работа;отсутствуют действенные стимулы труда

формирование

удовлетворение

потребностей;

поддержание

совместимых команд;

культуры поведения;

социально-культурных

установление и развитие

- быстрая реакция на изменение внешней

проявление инициативы;

- реализуется творческий

потенциал работников

- стимулируется

среды

Воздействуют на

Социаль

H0-

психоло

гически

e

отношения между людьми



Мотивационный потенциал организации

Сила и структура мотивов сотрудников

Лидерская компетентность руководителя

Эффективность системы стимулирования



Контроль как функция менеджмента –

совокупность действий управленца, направленных на регулирование деятельности всех подразделений организации для обеспечения выполнения определенного количества и качества работы



воспитательная цель



корректирующая цель



поддерживающая цель



стимулирующая цель



Принципы эффективного контроля

Стратегическая направленность

Результативная ориентация

Релевантность

Своевременность

Гибкость

Простота

Экономичность



Этапы реализации контроля

РАЗРАБОТКА СТАНДАРТОВ ВЫПОЛНЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СБОР И АНАЛИЗ ИНФОРМАЦИИ О СОСТОЯНИИ СИСТЕМ И ПРОЦЕССОВ

РАЗРАБОТКА ПРОЦЕДУР КОНТРОЛЯ ПРИНЯТИЕ РЕШЕНИЯ О КОРРЕКТИРУЮ ЩЕМ ВОЗДЕЙСТВИИ



Методы осуществления контроля

Наблюдение и личное участие руководителя

Регулярная отчетность

Отчеты об исключительных ситуациях

Опросы и обсуждения

Учетные записи и типовая статистика



Типология способов осуществления контроля

По моменту осуществления

- •предварительный
- •текущий
- заключительный

По объекту

- ресурсов
- процессов
- результатов
- •эффективности

По инструментам

- финансовый
- производственный
- маркетинговый
- комплексный

По субъекту

- внешний
- внутренний
- самоконтроль



Типология способов осуществления контроля

По процедуре

- планомерный
- внезапный

По масштабам

- стратегический
- тактический
- оперативный

По объемам

- сплошной
- выборочный

По организации

- систематический (контроллинг)
- периодический (аудит)



Иерархия управления по функциям

разработка и реализация стратегии организации, принятие важных решений (президент компании, министр, ректор и т.п.)

организация, мотивация и контроль работы руководителей низшего звена и передача информации руководителям высшего звена (начальники служб, отделов, деканы и т.д.)

организация и контроль выполнения конкретных заданий исполнителями, а также использования ресурсов: сырья, оборудования, кадров (начальники участков, бригад и т.д.)