

Теория сравнительных преимуществ

автор:

Давид Рикардо (1772-1823)

Основной научный труд: "Принципы
политической экономии и
налогообложения"

Теория сравнительных преимуществ

постулаты и допущения:

- Те же, что и в теории абсолютных преимуществ
- Дополнения к ним:
 - Альтернативная цена — рабочее время, необходимое на производство единицы одного товара, выраженное через рабочее время, необходимое на производство единицы другого товара в стране
- Сравниваются не абсолютные издержки труда (A_1, A_2), а относительные: A_1 / A_2

Теория сравнительных преимуществ

ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ:

- Формулы относительного преимущества:

$$A_1 / A_2 < A'_1 / A'_2$$

$$A_1 / A'_1 < A_2 / A'_2$$

(преимущество страны I в производстве товаров)

- Если страны специализируются на производстве товаров, которые они могут производить с относительно более низкими издержками по сравнению с другими странами, то торговля взаимовыгодна для обеих стран независимо от их абсолютных преимуществ

Теория сравнительных преимуществ

ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ:

- Это утверждение справедливо для любых 2-х стран и любых 2-х товаров, а дальнейшие разработки теории показали, что и для любого количества стран и любого количества товаров
- Относительные издержки могут исчисляться не только количеством труда на единицу того или иного товара, но и количеством другого товара

Теория сравнительных преимуществ **пример:**

Производство: абсолютное преимущество США в производстве и оборудования, и сырья

Товар	США	Россия
Единица оборудования	1 рабочий день	3 рабочих дня
Единица сырья	2 рабочих дня	4 рабочих дня

Покупка: относительное преимущество США в производстве оборудования и России – в производстве сырья

	в США	в России
Относительная цена единицы оборудования, выраженная через стоимость единицы сырья	$1/2$	$3/4$
Относительная цена единицы сырья, выраженная через стоимость единицы оборудования	2	$4/3$

Вывод: в соответствии с относительным преимуществом США в производстве оборудования, а России в производстве сырья им выгоднее покупать соответственно сырьё и оборудование за рубежом, а не на внутреннем рынке

Теория сравнительных преимуществ

соотношение цен при торговле:

Автор: Джон Стюарт Милль (1806-1873)

Основной труд: "Принципы политической экономии"

Закон интернациональной стоимости:

в условиях свободной торговли товары будут обмениваться при таком соотношении цен, которое устанавливается в интервале между существующими в каждой из стран относительными ценами на товары, которыми они торгуют.

Точный конечный уровень цен взаимной торговли будет зависеть от объёма мирового спроса и предложения на каждый из этих товаров

Теория сравнительных преимуществ

соотношение цен при торговле:

теория взаимного спроса

- **Сущность:** цена импортного товара определяется ценой товара, который необходимо экспортировать, чтоб оплатить импорт, поэтому конечное соотношение цен при торговле определяется внутренним спросом на товары в каждой из торгующих стран
- **Недостаток:** теория применима только если две торгующие страны примерно равны по размерам, и внутренний спрос одной может существенно повлиять на уровень цен в другой

Теория сравнительных преимуществ

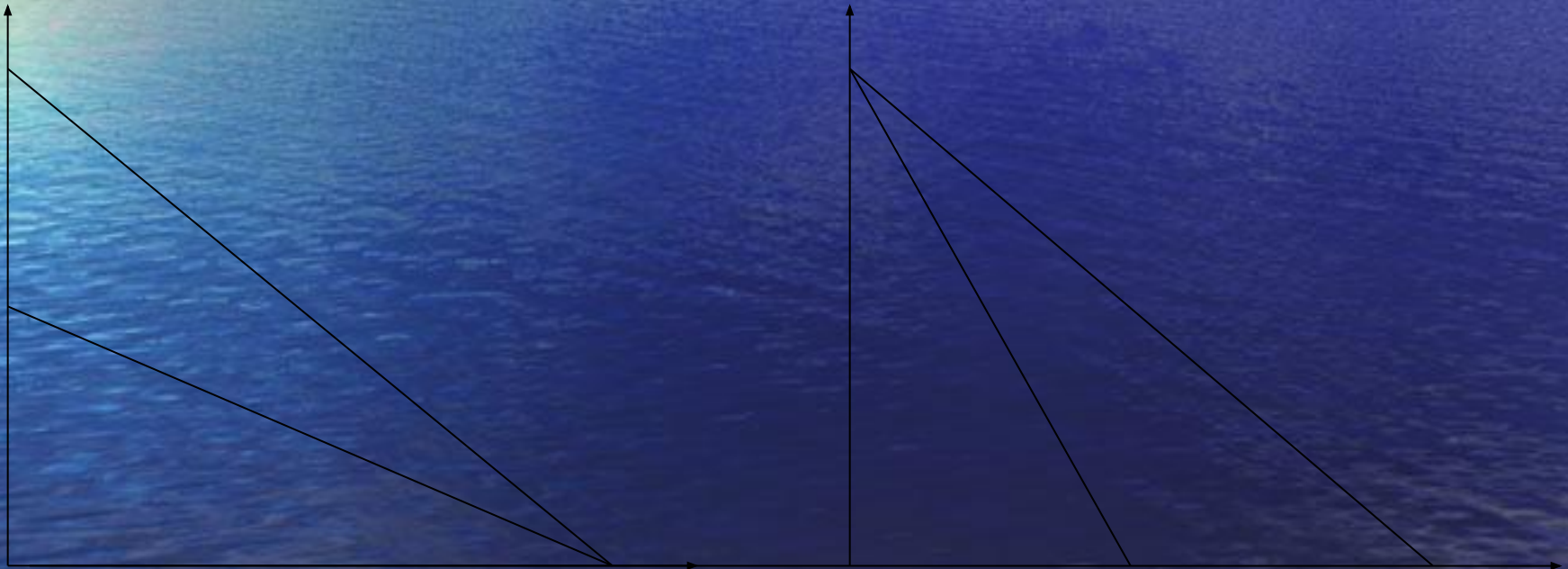
выигрыш от торговли

- выигрыш от торговли — это экономический эффект, который получает каждая из участвующих в торговле стран, если она специализируется на торговле товаром, в производстве которого она имеет относительное преимущество
- этот эффект возникает вследствие получения за свои товары больше необходимых для неё товаров из-за рубежа, нежели у себя на внутреннем рынке
- выражается в: 1) экономии издержек труда или 2) в увеличении потребления

Теория сравнительных преимуществ

Увеличение потребления в результате торговли

- *AB, A'B' – кривые производственных возможностей стран 1 и 2 соответственно до торговли; CB, A'C' – перемещение кривых ПВ как результат торговли*



Теория сравнительных преимуществ

торговля несколькими товарами

- Исходя из принципа единственного фактора производства – труда, специализацию стран на торговле тем или иным товаром можно определить, сравнивая стоимость труда в этих странах
- Товар будет производиться там, где относительная зарплата ниже
- Определение относительных зарплат является критически важным для определения специализации стран в производстве товаров в модели с несколькими товарами
- Это определение базируется на взаимосвязи спроса на товары и спроса на труд: удорожание труда повышает цены на товары и снижает их производство в стране, увеличивая его за её пределами, что в целом снижает спрос на труд

Теория сравнительных преимуществ

значение:

- Впервые описала баланс совокупного спроса и совокупного предложения
- Показала, что стоимость товаров скорее определяется соотношением совокупного спроса и совокупного предложения как в стране, так и за рубежом, чем количеством затраченного труда
- Доказала наличие выигрыша от торговли для всех стран-участниц (а не одной за счёт другой)
- Возможностей выигрыша тем больше, чем более свободной является торговля
- Стала научной основой внешнеэкономической политики

Теория сравнительных преимуществ ограниченность:

- Не учитывает транспортные издержки;
- Игнорирует влияние внешней торговли на распределение прибыли в стране, колебание цен и зарплаты, инфляцию и международное движение капитала
- Не уделяет внимание другим факторам производства
- Исходит из предпосылки полной занятости
- Не объясняет торговлю между приблизительно равными странами, ни одна из которых не имеет относительного преимущества перед другой