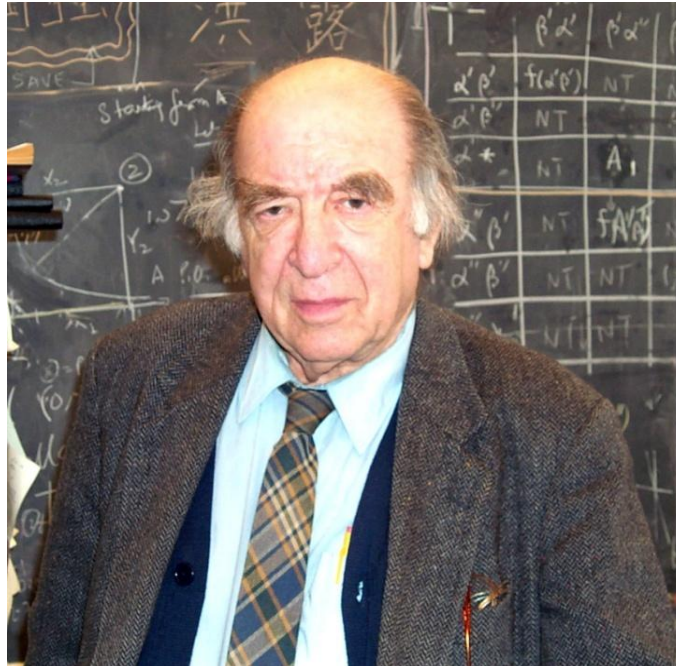


3. Эволюция экономических институтов

1. Этапы становления эволюционной теории
2. Принципы эволюционной теории
3. Модели поиска Р. Нельсона – С. Уинтера
4. Модель шумпетерианской конкуренции
5. Жизненный цикл экономического
института
6. Институциональные ловушки В.
Полтеровича

Нобелевские премии по институциональной экономике



Лео Гурвиц «Теория экономических механизмов» – Нобелевская премия 2007 года

Нобелевская премия 2007 года по экономике

Л. Гурвиц, Р. Майерсон, Э. Маскин
(Теория экономических механизмов)

- Понятие совместимости стимулов (институты как игровые формы стимулов)
- Принцип имплементации (в институтах д.б заложены ин-ты контроля за контроллерами)
- Эффект координации (выбор политических институтов связан с наличием фокальных точек институциональной структуры)

1. Этапы становления эволюционной экономической теории

- XIX в. – Чарльз Дарвин: наследственность, изменчивость, отбор – основа эволюции в биологии
- 1898 – Торнстейн Веблен: приложение принципов естественного отбора к деятельности экономических систем (Veblen T. Why is Economics not an Evolutionary Science? //Quarterly Journal of Economics. 1898. Vol. 12. P. 373-397)
- 1934 – Йозеф Шумпетер: развитие экономических систем на основе преодоления консервативных подходов новаторскими приемами
- 1973 – Дуглас Норт: теория экономической динамики
- 1982 – Ричард Нельсон и Сидней Уинтер: развитие экономических систем на основе организац. рутин

1. Теория экономической динамики

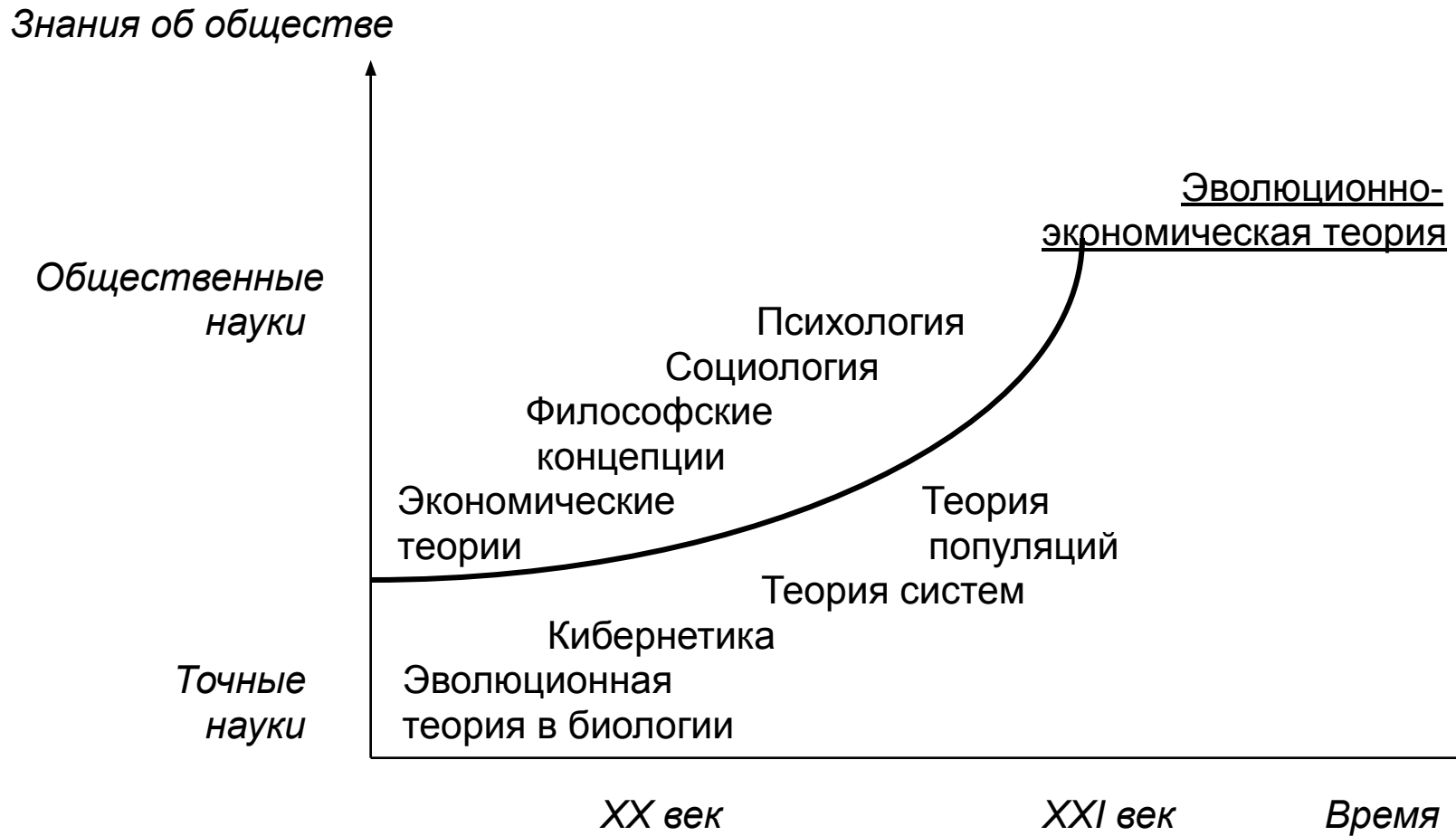
Дуглас Норт – лауреат Нобелевской премии 1993 года за разработку проблем экономической деятельности в масштабе времени

Нобелевская лекция: «Взаимодействие институтов и организаций определяет институциональную эволюцию экономики. Если институты представляют собой правила игры, то организации и те, кто входят в них, являются игроками. ...

Скорость экономических изменений представляет собой функцию темпов обучения, а направление этих изменений есть функция математического ожидания выигрышей от приобретения различных типов знаний»

Статья в ЖЭТ № 3, 2005 «Капитализм и экономический рост»

1. Формирование эволюционной экономической теории



1. Развитие теории эволюционной экономики в России

- XIX-XX вв. – А.И. Чупров, М.И. Туган-Барановский, А. Чаянов: хозяйство как взаимодействие внутренних и внешних факторов
- 1928 – Н.Д. Кондратьев: парадигма цикличности в развитии экономических систем
- 1990е – В.И. Маевский: теория эволюции макрогенераций (на примере промышленности США)
- 1994 – организация I Международного симпозиума по эволюционной экономике (2005 – V симпозиум)
- 1995 – Центр эволюционной экономики в ИЭ РАН
- Впечатления о Пущино, Ass. Evol. Economics, Ec. Issues, Hodgson, Malthus Lectures, статья в ЖЭТ*

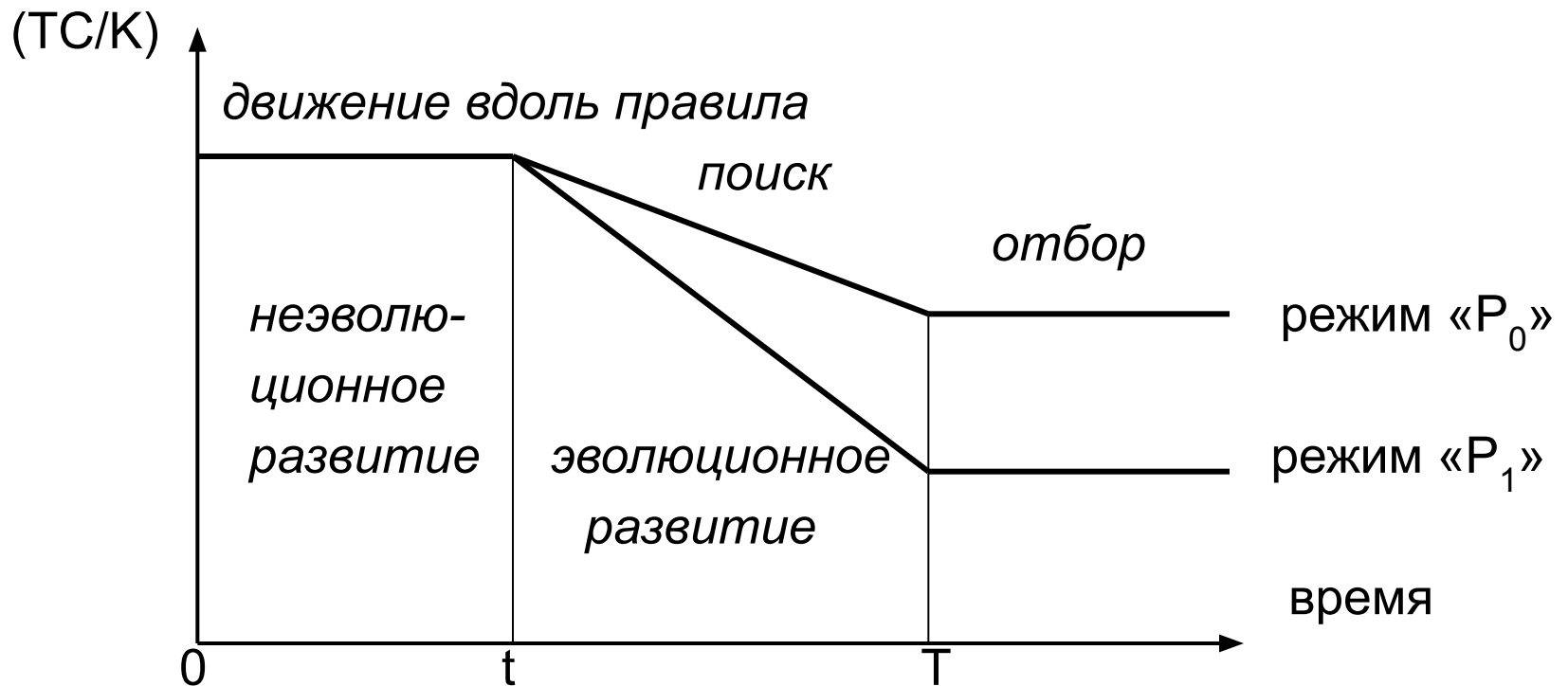
2. Эволюционная теория vs ортодоксальная экономика

1. Эволюционная парадигма основана на ситуациях неустойчивости, разнообразия, неравновесия (конкурентное развитие)
2. Экономические субъекты неоднородны (новаторы и консерваторы по Й. Шумпетеру)
3. Ассиметричность информации и иррациональность поведения экономических агентов
4. Экономическое развитие за счет борьбы новаторов и консерваторов
5. Различие интересов (консерваторы – сохранение доходов, новаторы – максимизация прибыли)

2. Принципы эволюционной экономической теории

- Экономические субъекты неоднородны
- Ограниченная рациональность поведения экономических агентов
- Взаимное влияние хозяйствующего субъекта и внешней среды
- Анализ экономических процессов в динамике
- Экономическое развитие представляет собой необратимый процесс
 - Поведение экономического субъекта рассматривается через набор институтов

3. Модель поиска Р. Нельсона – С. Уинтера

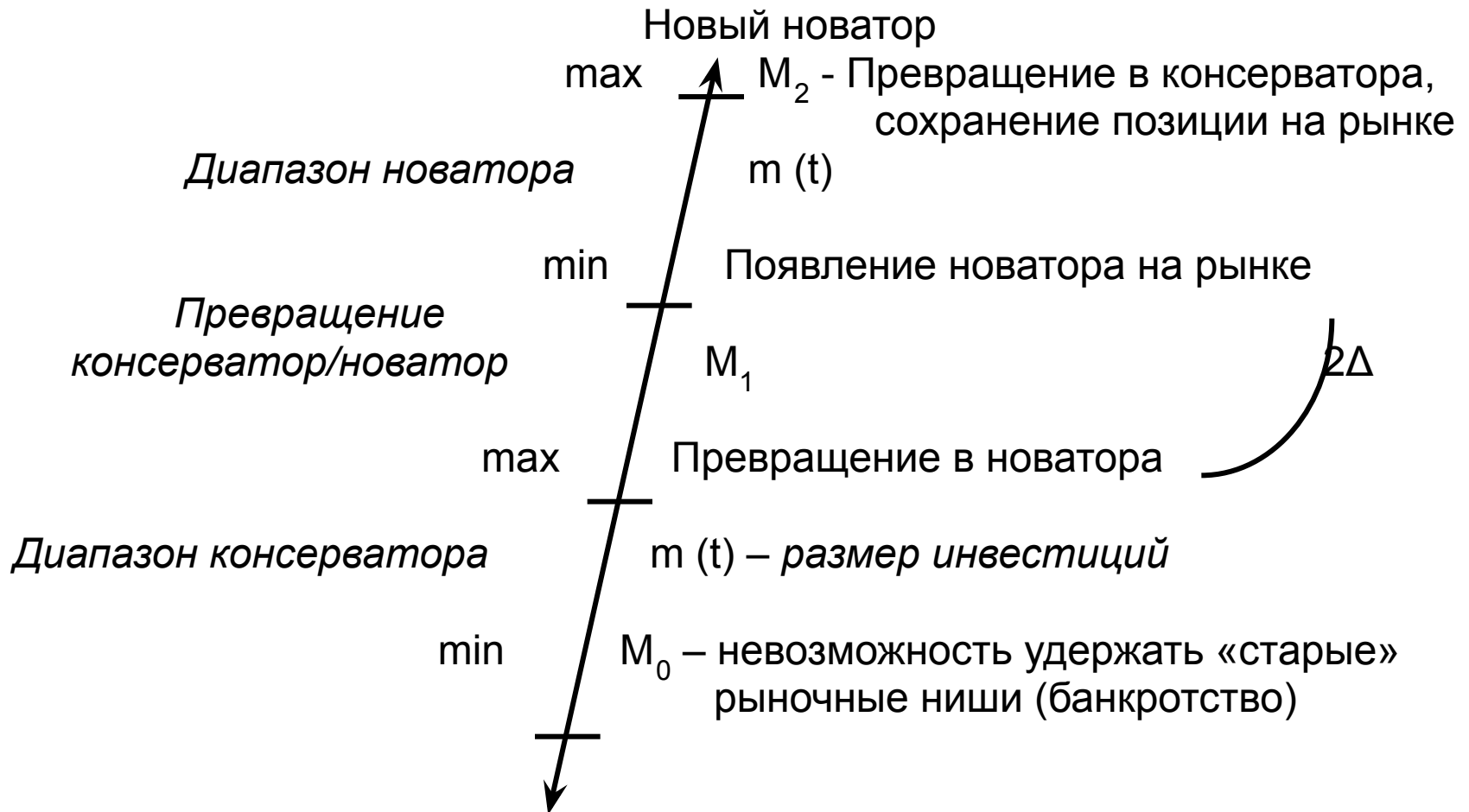


Факторы поиска: необратимость, неопределенность, условность

4. Модели поведения агентов по И. Шумпетеру

<i>Параметры</i>	Консерваторы	Новаторы
<i>Цель</i>	Сохранение прежних позиций в идеях, продуктах	Реализация новых идей, технологий, продуктов
<i>Область приложения усилий</i>	Эксплуатация старых форм	Новые направления деятельности
<i>Интервал функционирования</i>	До банкротства из-за конкуренции, до превращения в новатора	До превращения в консерватора, До банкротства из-за конкуренции
<i>Издержки модели поведения</i>	Невысокие	Значительные

4. Модель шумпетерианской конкуренции О. Сухарева (2003)



4. Конфигурация хозяйствующих субъектов

$m(t) < M_0$ – безработные $U(t)$

$M_0 \leq m(t) \leq (M_1 + \Delta)$ – консерваторы $K(t)$

$(M_1 + \Delta) < m(t) \leq M_2$ – новаторы $N(t)$

Число трудоспособных экономических агентов:

$$S(t) = N(t) + K(t) + U(t)$$

Индекс конфигурации хозяйствующих субъектов:

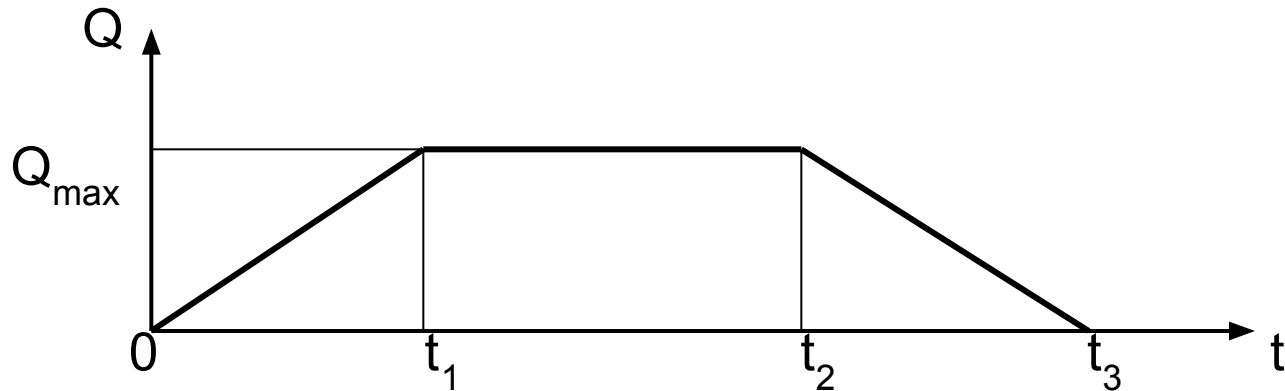
$$X(t) = [N(t) + K(t)] / S(t) = n - k$$

Динамика индекса конфигурации хоз. субъектов:

$$dX(t) / dt = dn/dt - dk/dt = f[n(t), M_1, M_2, m(t)]$$

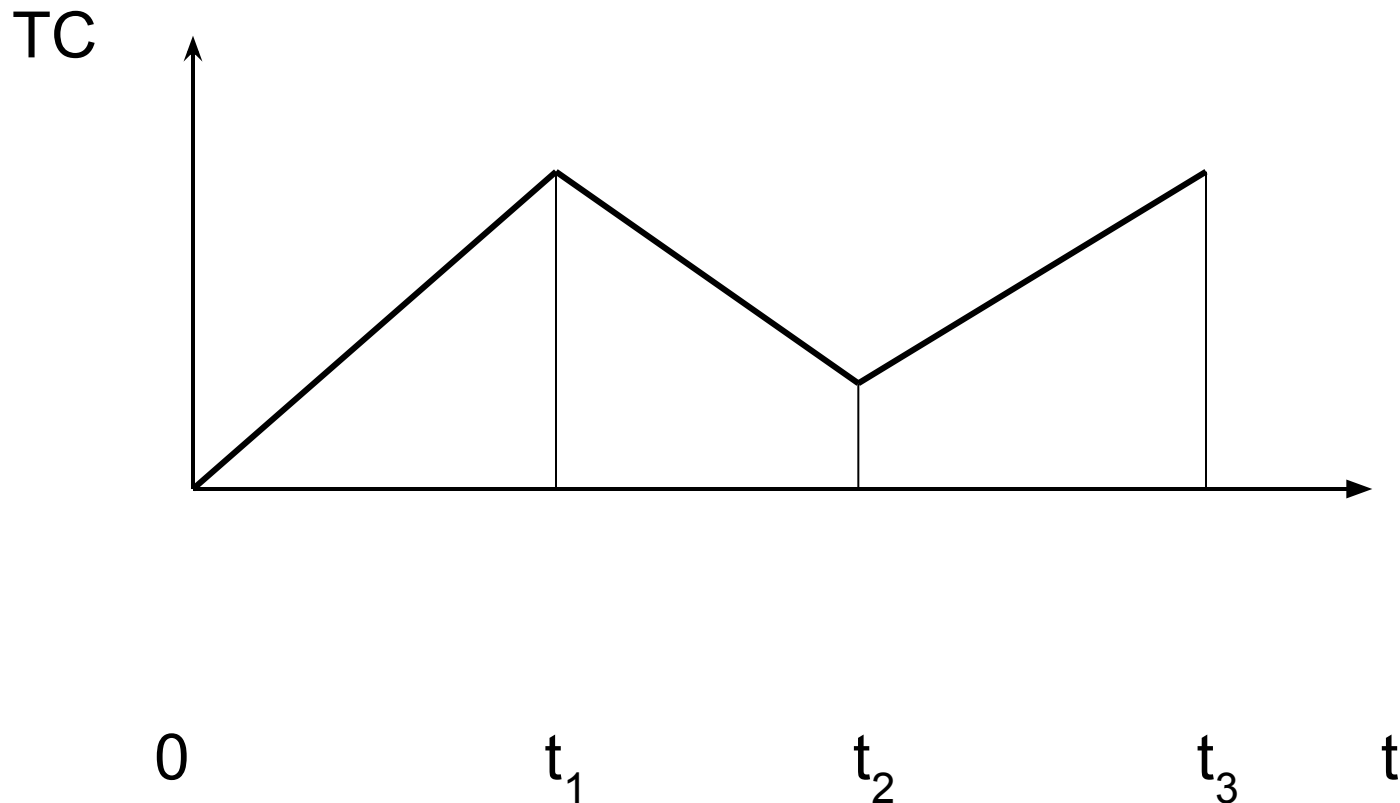
Текущая величина денежного обращения $m(t)$ является функцией силового формирования экономической структуры

5. Жизненный цикл экономического института

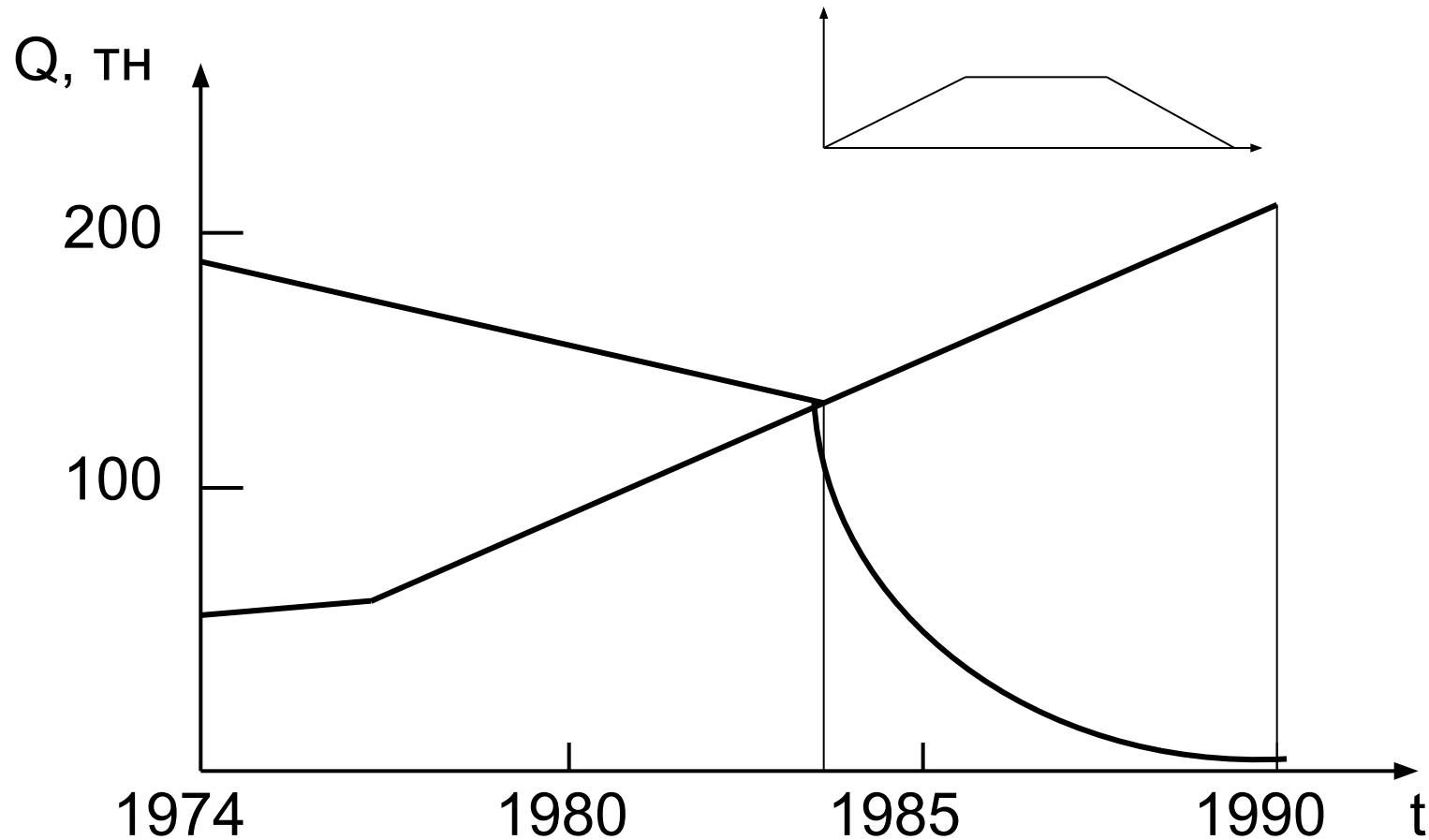


Доклад: VI Международный симпозиум по эволюционной экономике, Пущино, 2005

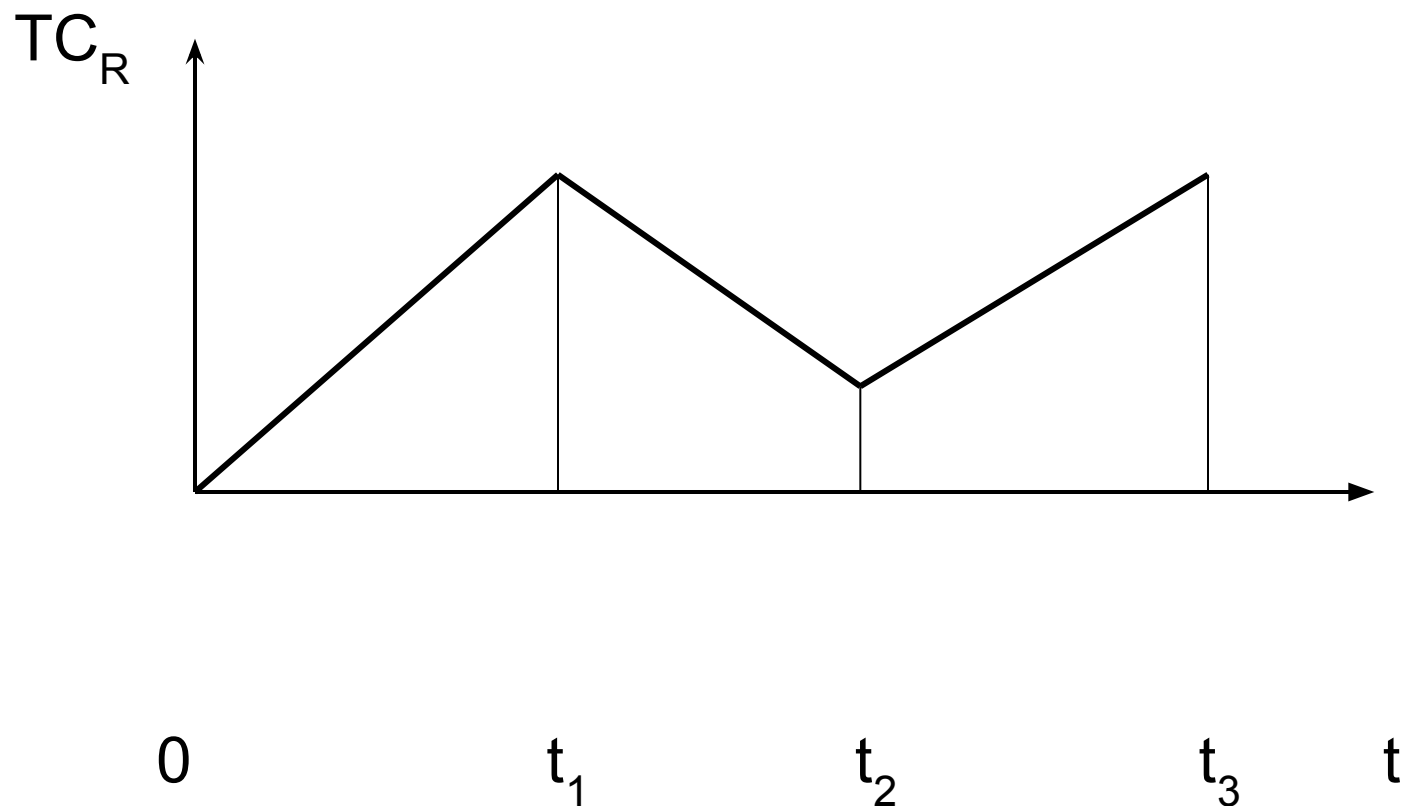
5. Кривая издержек институционализации



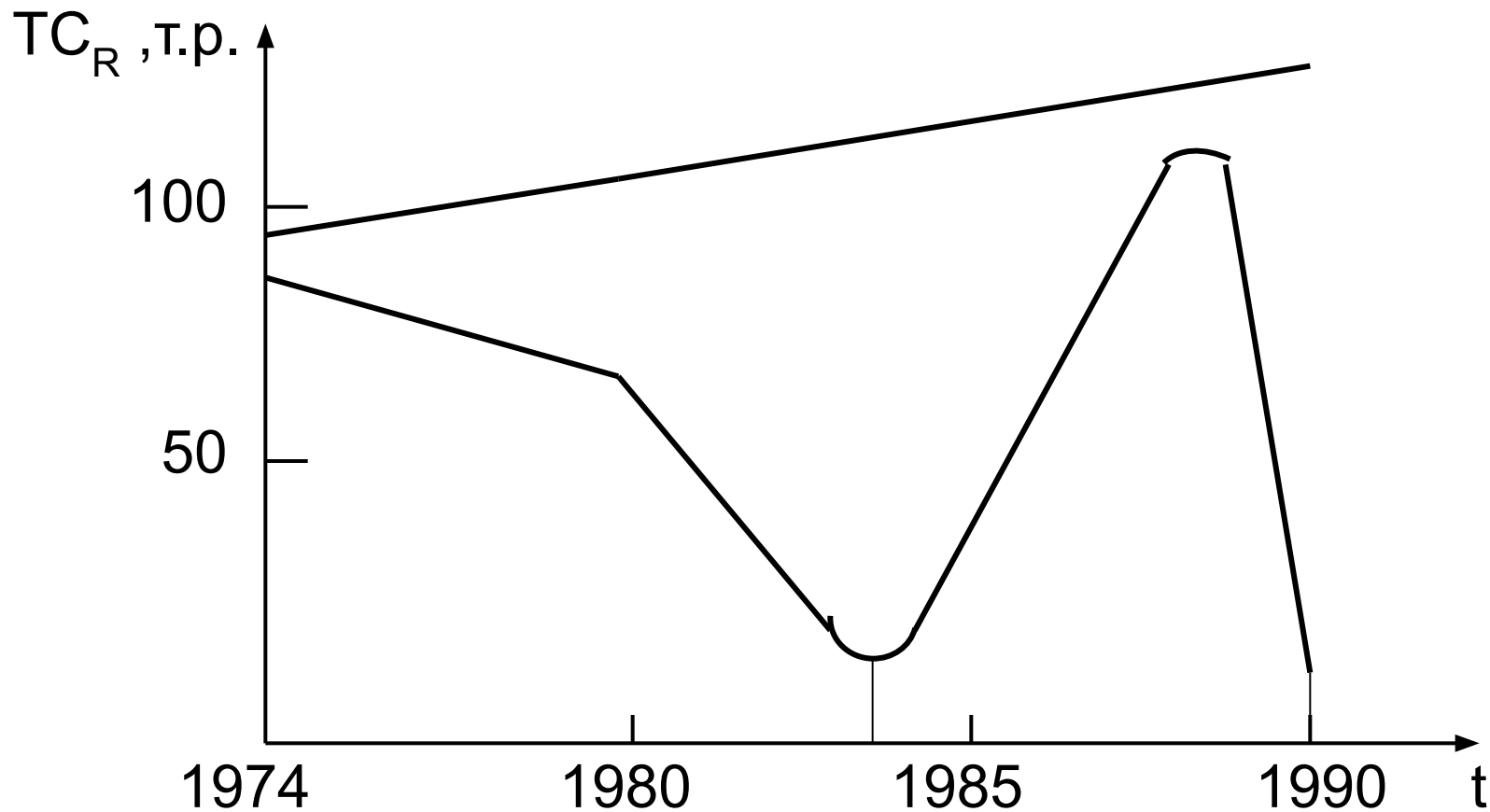
5. Производство стали на Верх-Исетском заводе



5. Кривая издержек институционализации



5. Издержки институционализации Верх-Исетского завода



6. Экономическая теория прав собственности

Капелюшников Р.И. Экономическая теория прав собственности. М.: ИМЭМО РАН, 1990:

Права собственности – это санкционированные поведенческие отношения между людьми, возникающие в связи с существованием ограниченных благ и их использованием

Теория прав собственности изучает институциональную среду деятельности фирм в частном секторе экономики

Предприятие – это пучок прав собственности на набор материальных и нематериальных ресурсов: оборудование, здания и сооружения, патенты, капитал в банке, репутация, бренд и др.

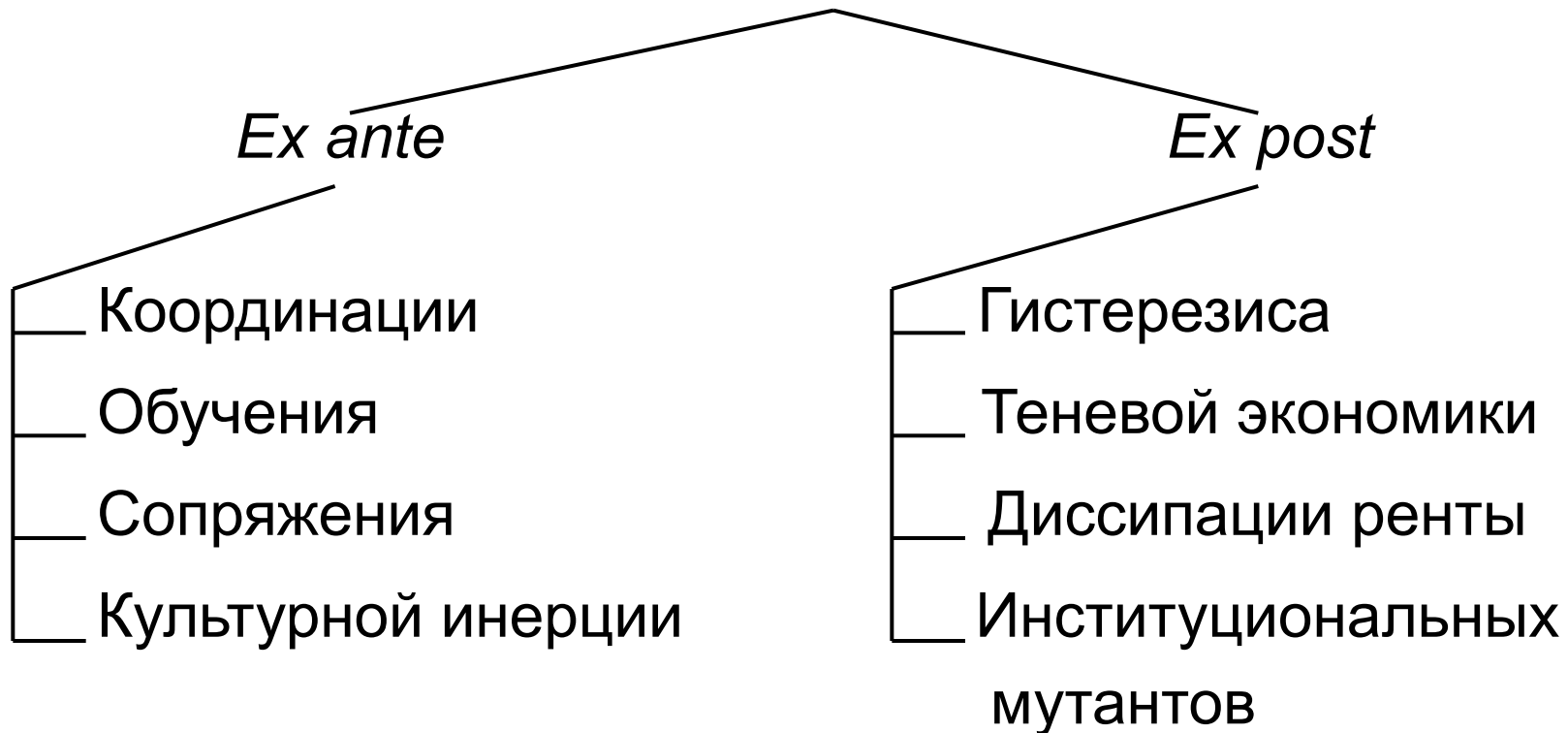
6. Теория прав собственности

- Теория экстерналий (побочных эффектов)
(Дж.Бьюкенен, У.Стаблбайн, 1962)
- Теория инсайдеров/аутсайдеров
(А.Линдберг, Д.Сноувер, 1987)
- Теория институтов бартера
(В.Макаров, Г.Клейнер, 1999)
- Теория институциональных ловушек
(В.Полтерович, 1999)

*Попов Е.В., Татаркин А.И., Симонова В.Л. Сущность минизкономики.
Препринт. Екатеринбург: ИЭ УрО РАН, 2002. – 126 с.*

6. Теория институциональных ловушек В. Полтеровича

Эффекты трансформации институтов (1999)



6. Виды институциональных ловушек

1. Административные барьеры
2. Заниженная оценка приватизируемых основных фондов
3. Ловушка реформирования государственного управления
4. Ловушка ипотечного кредитования строительства
5. Институциональный конфликт между сферой высшего образования и рынком труда
6. Ловушка теневых выплат заработной платы
7. «Диссертационная» ловушка

6. «Диссертационная» институциональная ловушка

Одновременное существование двух норм:

- а) традиционной (самостоятельная подготовка и защита диссертации)
- б) денежно-административной (использование денежных средств и административных ресурсов для «покупки» ученых степеней и званий)

Рост цен на вариант (б) связан с ростом доходов профессоров (предложение) и бурным ростом доходов высокопоставленных чиновников и представителей бизнеса (спрос)

6. Издержки эволюции диссертационной ловушки

Балацкий Е.В. Ценовые механизмы эволюции институциональных ловушек //Общество и экономика. 2005. № 10-11.

Доход профессора:

$$D = U + pz + qx$$

U – оклад, p – цена дополнительной официальной работы, z – объем дополн. официальной работы, q – цена теневой работы, x – объем теневой работы

Наличие диссертационной ловушки:

$$p(t) < q(t)$$

Условие разрушения диссертационной ловушки:

$$p(t) + dp(t) > q(t) + dq(t)$$

6. Выход из диссертационной институциональной ловушки

Условие институциональной конкуренции:

$$dq / dp < 0$$

Возможные меры:

- 1) Повышение базовой зарплаты исследователей и снятие административных барьеров на возможное совместительство
- 2) Жесткий надзор за соответствием содержания и формы института диссертаций (запрет защиты диссертаций в организациях , не имеющих большого исследовательского опыта)

Реформа ВАК и РАН (требования к советам, спец-тям, ученым)