



ФИРМЫ (ПРЕДПРИЯТИ Я)





План

- Экономическая природа и функции фирм
 - Основной и оборотный капитал
 - Износ и его виды
 - Доход, издержки и прибыль
- 

Основные понятия

- Фирма,
- транзакционные издержки (затраты),
- основные фонды,
- активная часть фондов,
- пассивная часть фондов,
- производственные основные фонды,
- непроизводственные основные фонды,
- оборотные средства,
- производственные запасы,
- незаконченная продукция,
- расходы будущих периодов,
- источники формирования оборотных средств,
- износ,
- физический износ,
- моральный износ,



Основные понятия

- полное восстановление основных фондов,
 - частичное восстановление основных фондов,
 - экономическое восстановление,
 - издержки,
 - доход,
 - бухгалтерские издержки,
 - экономические издержки,
 - альтернативные издержки,
 - нормальная прибыль предпринимателя,
 - общий доход,
 - средний доход,
 - предельный доход,
 - бухгалтерская прибыль,
 - экономическая прибыль
- 

1. Экономическая природа и функции фирм

- . Первоначально понятие «фирма» означало «торговое имя» коммерсанта. Сегодня этот термин означает институт, преобразующий ресурсы в продукцию.
- **Фирма** (firm) - это экономический субъект, который занимается производственной деятельностью и обладает хозяйственной самостоятельностью (в принятии решений о том, что, как и в каких размерах производить, где, кому и по какой цене продавать свою продукцию).

- 
- Главная функция фирмы состоит в объединении ресурсов для выпуска необходимых потребителям товаров и услуг. Конечной целью деятельности фирмы является максимальное увеличение благосостояния ее владельцев.
 - В условиях частной собственности фирма сокращает издержки рыночного обмена, которые в противном случае несли бы индивидуальные производители, не объединенные в такого рода организации

- Р.Коуз ввел понятие «**транзакционных издержек (затрат)**». Люди, конечно, знали о них, учитывали их на практике, но не подозревали, что они имеют важнейшее значение в возникновении фирм, банков, бирж и других институтов экономической жизни. Р.Коуз выделил четыре категории транзакционных затрат:
 - 1) затраты на сбор и обработку информации (о потенциальных поставщиках и покупателях, ценах, характеристиках товаров и услуг);
 - 2) затраты на проведение переговоров и принятие решений (заключение контрактов);
 - 3) затраты на контроль за соблюдением условий договора;
 - 4) затраты на юридическое обеспечение контракта.

2. Основной и оборотный капитал

Производственные фонды – это выраженные в стоимостной форме факторы производства, функционирующие в замкнутом воспроизводственном цикле предприятия.

- В соответствии со способом переноса стоимости используемых производственных фондов на стоимость созданного товара различные по натурально-вещественной форме их элементы делятся на две группы:
- **Основные фонды** – многократно используются в производственных циклах, переносят стоимость по частям.
- **Оборотные фонды** – используются полностью и переносят стоимость в течение одного производственного цикла.
- **Основные фонды** по своему натуральному (вещественному) составу неоднородны и включают «активные» и «пассивные» средства труда, выполняющие различные функции в производственном процессе. К **«активной» части фондов** относят средства труда непосредственно воздействующие на предмет труда (машины, доменные и мартеновские печи, станки и т.д.).

- Основные фонды, обеспечивающие нормальное течение производственного процесса относятся к «**пассивным**» (здания, дороги, передаточные устройства, транспортные средства).
- Деление основных фондов на активную и пассивную части в значительности степени условно, но оно важно для того, чтобы не допускать излишнего роста пассивной части по сравнению с ее оптимально необходимой величиной.
- По роли в процессе производства основные фонды подразделяются на «производственные» и «непроизводственные».
- К **производственным основным фондам** относятся средства труда, которые либо участвуют в производственном процессе, либо способствуют его осуществлению (производственные здания, сооружения, транспортные средства и др.).

- К **непроизводственным основным фондам** относятся фонды, не участвующие в производственном процессе и предназначенные для целей непроизводственного потребления (жилые дома, амбулатории, дома отдыха и т.д.).
- В зависимости от выполнения технологических функций и от роли в производственном процессе вся совокупность средств труда подразделяется на несколько видовых групп:
 - 1) «здания», 2) сооружения, 3) передаточные устройства, 4) машины и оборудование, 5) транспортные средства, 6) инвентарь.
- Учет и планирование основных фондов осуществляется в натуральном и денежном измерении. Натуральное измерение основных фондов необходимо для определения их технического состава, производственной мощности, составления баланса оборудования, своевременного возмещения изношенного оборудования.
- **Оборотные средства** – ресурсы, используемые предприятиями для создания производственных запасов, авансирования затрат в процессе производства и реализации продукции. В состав оборотных средств входят «оборотные фонды» и «фонды обращения».
- По характеру участия в производстве все **оборотные фонды** можно разделить на три группы:
 - 1) производственные запасы
 - 2) незаконченная продукция
 - 3) расходы будущих периодов.

- **Производственные запасы** – это предметы труда, которые еще не вступили в производственный процесс, но находятся на предприятии в определенном размере, обеспечивающем непрерывность производственного процесса в виде складских запасов (сырье, материалы).
- **Незаконченная продукция** – это предметы труда, которые уже вступили в производственный процесс, но еще пребывают на стадии обработки.
- **Расходы будущих периодов** – это затраты, связанные с перспективной подготовкой производства новых видов продукции и их освоением.
- Изготовленная и находящаяся в процессе реализации продукции, а также имеющиеся в распоряжении предприятия денежные средства образуют **фонды обращения**.
- Фонды обращения можно разложить на следующие элементы:
 - 1) Готовая продукция, находящаяся на складе предприятия.
 - 2) Отгруженная, но еще не оплаченная покупателем готовая продукция.
 - 3) Денежные средства предприятия в финансовых инструментах (на счетах в банке, аккредитивах, ценных бумагах).
 - 4) Денежные средства предприятия в его кассе и в расчетах.
- **Источниками формирования оборотных средств** предприятия являются: уставной фонд, прибыль, бюджетные ассигнования, краткосрочные банковские ссуды, привлеченные средства других организаций.

Износ и его виды

- Основные фонды подвергаются износу двоякого рода – физическому (материальному), моральному (экономическому). Физический износ проявляется в постоянной утрате технико-экономических свойств и, следовательно, в утрате потребительной стоимости, которая по мере использования основных фондов переносится на готовый продукт.
- **Моральный износ** – это преждевременное, до окончания нормативного срока физического износа, отставание оборудования по своей технической характеристике и экономической эффективности от нового оборудования.
- Различают две формы морального износа:
 - 1) Выражает уменьшение стоимости основных фондов вследствие сокращения общественно-необходимых затрат труда на их воспроизводство.
 - 2) Выражает уменьшение эффективности основных фондов в результате внедрения новых, более прогрессивных и экономически эффективных основных фондов.

- Амортизация – плановый процесс накопления денежных средств для возмещения выбывших основных фондов на протяжении всего намечаемого срока функционирования основных фондов.
- Накопление денежных средств достигается за счет включения в издержки производства так называемых амортизационных отчислений.
- Размеры амортизационных накоплений устанавливаются в процентах к балансовой стоимости основных фондов и называются «нормами амортизационных отчислений».

$$N = \frac{B - O}{C} \times 100\%$$

- В – восстановительная стоимость
- О – предполагаемая остаточная стоимости ликвидации
- С – планируемый срок эксплуатации (лет).
- Предприятиям предоставлено право применять ускоренные сроки амортизации активной части производственных основных фондов. для оценки уровня использования основных фондов применяется система показателей: фондоотдача, фондоемкость, фондовооруженность.

- Восстановление основных фондов может быть «полным» и «частичным».
- **Полное восстановление основных фондов** происходит после их полного физического износа и осуществляется путем замены действующего оборудования новым (или в ходе его капитального строительства).
- При **частичном восстановлении** происходит замена отдельных частей, деталей посредством их ремонта.
- Наряду с восстановлением в натуральной форме осуществляется **«экономическое восстановление»** – возмещение по стоимости через систему амортизации.

Доход, издержки и прибыль

- **Доход** есть денежная оценка результатов деятельности физического (юридического) лица как субъекта рыночной экономики, это денежная сумма, регулярно и законно поступающая в его непосредственное распоряжение.
- Доход всегда представлен деньгами. Это значит, что условием его получения является эффективное участие в экономической жизни общества: живем ли мы на зарплату или за счет собственной предпринимательской деятельности – в любом случае мы должны сделать нечто, полезное для других людей.
- Следовательно, сам факт получения денежного дохода есть объективное свидетельство участия данного лица в экономической жизни общества, а размер дохода – показатель масштаба такого участия.
- Если покупателя при приобретении товара на рынке, прежде всего, интересует его полезность, то для продавца (производителя) центральное место занимают издержки производства. Поскольку в условиях совершенной конкуренции производитель практически не может воздействовать на уровень рыночной цены, постольку именно уровень издержек производства оказывает определяющее воздействие на размер прибыли, на возможности расширения производства и на то, останется ли данная фирма на рынке или будет вынуждена покинуть его.

- Существует два подхода к трактовке издержек: бухгалтерский и экономический, каждый из которых имеет свою область применения. Бухгалтерские издержки – это стоимость израсходованных ресурсов в фактических ценах их приобретения. Экономические издержки – это стоимость других благ, которые можно было бы получить при наиболее выгодном использовании тех же ресурсов. В этих условиях говорят об альтернативных (или вмененных) издержках – цене выбора.
- Альтернативные издержки использования ресурсов, принадлежащих самой фирме, проявляются как внутренние (неоплачиваемые) издержки. Они включают:
 - А) денежные платежи, которые могла бы получить фирма при наиболее выгодном использовании принадлежащих ей ресурсов; сюда включают и «издержки упущенных возможностей» (недополученная прибыль);
 - Б) нормальную прибыль.

- **Нормальная прибыль предпринимателя** – это минимальная плата для того, чтобы удержать предпринимателя в пределах данного направления деятельности.
- Соотношение бухгалтерских и экономических издержек производства можно представить следующим образом:
- Экономические издержки = внешние (бухгалтерские) издержки + внутренние издержки + нормальная прибыль.
- Любая предпринимательская фирма в своей деятельности стремится минимизировать издержки и максимизировать прибыль. Минимизация издержек создает условия для появления и роста прибыли. Общий доход (TR) - это полная сумма выручки от реализации всех произведенных единиц продукции, которая определяется путем умножения цены проданного товара на количество продукции, которое фирма может продать.

$$TR = PQ$$

Где P – цена продукции

Q - количество проданной продукции

Средний доход (AR) это доход от единицы продукции или другими словами, цена продукции:

$$AR = TR / Q$$

- Продавая каждую дополнительную единицу продукции, фирма будет получать некоторое приращение общего дохода. Предельный доход – это приращение общей выручки при увеличении количества выпускаемой продукции на одну единицу.
- $MR = TR / Q$, где $TR = TR - TR$
- Где TR - выручка от продажи (Q) единиц продукции
- TR - выручка от продажи единиц продукции

- В экономической теории смысл термина «прибыль» не совпадает с трактовкой, которую он получил в бухгалтерии. Бухгалтерская прибыль – это разница между общей выручкой от продажи и денежными затратами на приобретение ресурсов (бухгалтерскими издержками). Экономическая прибыль - это разница между выручкой от продажи и общими издержками на ресурсы, использованные в производстве данных товаров и услуг.
- Бухгалтерская прибыль = общая выручка – бухгалтерские (явные) издержки = общая выручка – внешние издержки
- Экономическая прибыль = общая выручка – экономические издержки = общая выручка – (явные издержки + неявные издержки)