ОБЩЕЕ ЯЗЫКОЗНАНИЕ

КУРС ЛЕКЦИЙ ДЛЯ СТУДЕНТОВ 5 КУРСА ИСПАНСКОГО И ФРАНЦУЗСКОГО ФАКУЛЬТЕТОВ МГЛУ

Проф. Лещёва Людмила Модестовна

Тема 2. Лекция 3. Язык как знаковая система.

- 1. Семиотика как наука о знаках.
- 2. Знак и его свойства.
- 3. Типологии знаков и их основания.
- 4. Языковой знак и его характеристики. Асимметричность и произвольность знака. Иконичность языковых единиц и структур.
- 5. Язык как системно-структурное целое.
- 6. Язык в отношении к другим системам коммуникации.

European word translator: an interactive map showing words in over 30 languages:

http://ukdataexplorer.com/european-translator

Семиотика — наука о свойствах знака (греч. σημειωτική, от др.-греч. σημεῖον semeion — «знак, признак»).

Семиология – наука о функционировании знаковых систем.

- Чарльз Сандерс Пирс (Charles Sanders Peirce, 1839-1914)

 <u>виды знаков:</u> иконический знак индексный символьный;

 <u>семиозис:</u> процесс означивания, в котором взаимодействуют **репрезентант, референт, интерпретант** + интерпретанта реакция

 знак;
- **Фердинанд де Соссюр** (Ferdinand de Saussure, 1857—1913) семиология, изучающая жизнь знаков внутри жизни общества; свойства знака: двусторонний характер (означаемое - понятие, план содержания, и означающее - акустический образ, план выражения), произвольность, линейность, одновременная изменчивость и стабильность;
- Фридрих Готтлоб Фреге (Friedrich Ludwig Gottlob Frege, 1848—1925)
- Чарльз Уильям Моррис (Charles W. Morris, 1901-1978)
 - *семантика* отношение знака к объекту;
 - п синтаксис отношение знаков между собой;
 - п прагматика отношение знака к пользователю субъекту).

Современная **семиотика** - наука *о знаках и знаковых системах* (системах, кодирующих, хранящих и передающих информацию), *функционирующих*

- в человеческом обществе (язык, искусство, культура) и
- в природе (коммуникация животных).

С. интересует не поиск значения, но способ означивания: содержание, не облеченное в форму, не является предметом семиотических исследований.

С. опирается на понятие знака как материально-идеального образования, репрезентирующего нечто (в его отсутствие), имеющего целью передачу определенного содержания.

Направления в семиотике:

- общая семиотика (теория знаковых систем)
- лингвосемиотика (язык как знаковая система)
- биосемиотика (знаковые системы в биологии)
- психоаналитическая и педагогическая семиотика
- семиотика искусства (литература, музыка, кино, театр)
- этносемиотика (семиотика нац. культур).

Семиотические школы 20 века:

- *Пражская лингвистическая школа* (Н.С.Трубецкой, Р.О.Якобсон, С.О.Карцевский) структурное, функциональное и типологическое изучение языков.
- *Русская формальная школа* (Ю.Н.Тынянов, В.Б.Шкловский, Б.М.Эйхенбаум, В.Я.Пропп) семиотика литературы.
- *Московско-Тартуская школа* (Ю.М.Лотман, Б.М.Гаспаров, Б.А.Успенский, Вяч.Вс.Иванов и В.Н.Топоров) семиотика литературы, современной и древней культуры, мифологии, искусства, поведения.
- **Михаил Михайлович Бахтин** (1895 1975) 20-е годы: «рядом с природными явлениями, предметами техники и продуктами потребления существует особый мир мир знаков. Знаки также единичные материальные вещи, любая вещь природы, техники, при потреблении, может сделаться знаком, но при этом она приобретает значение, выходящее за пределы ее единичной данности»
- **В те же годы П.А. Флоренский** (1882 1937) -- мысли о наличии связи «символизирующего» и «символизируемого» (ср. «означающее» и «означаемое» у Соссюра) и позднее приступил к реализации целой программы создания особого тезауруса универсальных символов (Symbiolarium'a).

Семиотические школы 20 века:

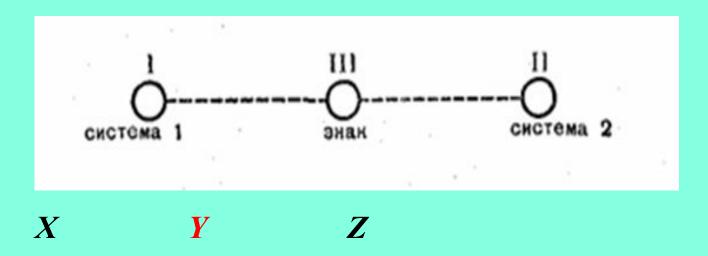
- Копенгагенский лингвистический кружок (Луи Ельмслев, Вигго Брёндаль)
 - предельно формальное описание языка как знаковой системы.
- Французская школа:
 - этнографическая (антропологическая) семиотика Клода Леви-Стросса,
 - психоаналитическая семиотика Жака де Лакана,
 - семиология Ролана Барта (социальные и культурные явления, литература),
- *Итальянская школа:* (Умберто Эко общие и частные проблемы семиотики, описание знаковых систем в разных сферах человеческой деятельности, особенно в области визуальных искусств, с 1994 года президент Международной ассоциации семиотических исследований; -- семиология кино Пьера Паоло Пазолини.
- Американская школа: невербальные знаковые системы (жесты, языки животных).

Знак — материальный, чувственно воспринимаемый *предмет*, используемый для *передачи информации* и служащий для *обозначения чего-то находящегося вне его*.

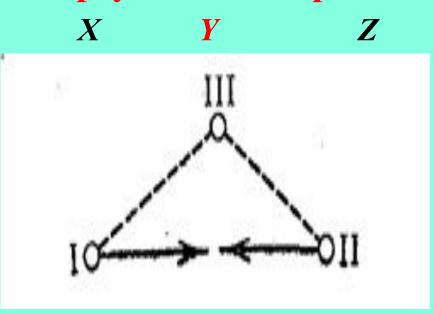
Сущность знака:

 \boldsymbol{X} понимает и использует \boldsymbol{Y} в качестве представителя \boldsymbol{Z} .

При этом X – пользователь знака, Y и \mathbf{Z} - что угодно, но Y должен быть материальным.



Треугольник Фреге:



Свойства знака:

- 1. Двусторонность материальная сторона, воспринимаемая органами чувств (форма), и идеальная сторона (значение) (план выражения и план содержания).
- **2.** *Системность* каждый знак элемент своей знаковой системы, т.е. действует на фоне других знаков.
- 3. Значение знака определяется через его отношение к другим знакам данной системы. Нулевые знаки. Значимость каждый знак обозначает то, чего не обозначает другой знак.
- **4. Условность/социальность** (произвольность, конвенциональность) значение знака складывается по договоренности между коммуникантами (по традиции).
- **5. Воспроизводимость** в коммуникации знак воспроизводится в готовом виде.
- **6.** *Коммуникативность* способность передавать информацию, быть средством общения.
- 7. *Преднамеренность* сознательное, целенаправленное использование для передачи информации.
- 8. *Ситуативность* значение знака зависит от ситуации общения.

Семиозис и его компоненты

Семиозис [др.- греч. «обозначение»] -- процесс интерпретации знака, или процесс порождения значения.

- греч. врач Гален из Пергама (139—199 гг. н.э.): Семиозис -- интерпретация симптомов болезни; три компонента: 1) то, что выступает как знак; 2) то, на что указывает знак; 3) воздействие, которое знак оказывает на человека (т.е. интерпретация);
- *Пирс* элементарное знаковое отношение: *знак объект интерпретанта* («интерпретанта» способ употребления знака человеком, или то действие, которое производит знак на человека);
- *Ф. де Соссюр* операция между означающим и означаемым, которая производит знаки;
- **Ч. Моррис** три измерения С, т.е. три аспекта деятельности, связанной с использованием знаков: **1) синтактика, 2) семантика и 3) прагматика**, которые отражают 1) связь различных знаков в рамках знаковых сообщений; 2) установление отношений между знаками и обозначаемыми объектами; 3) человеческие действия, связанные с продуцированием и интерпретацией знаков, т.е. отношение знаков к интерпретаторам и опосредованные знаковой деятельностью их отношения между собой.

Важно учесть при переводе:

• Недостаточно знать *синтактику и семантику* знака. Необходимо понимать сущность *прагматики*, т.е. связь знаков и их пользователей в языковом коллективе языка-перевода.

• Процесс семиозиса, т.е. интерпретации безграничен.

- По *ПРИРОДЕ РЕЦЕПТОРА* знаки зрительные, слуховые, тактильные, вкусовые и осязательные . (некоторые виды животных применяют знаки осязательные).
- По ТИПУ КОММУНИКАЦИИ знаки контактного и неконтактного общения (звучащее и написанное слово).
- По СТРУКТУРЕ: простые и сложные знаки.
- По *СХОДСТВУ И РАЗЛИЧИЮ ОЗНАЧАЮЩЕГО С ОЗНАЧАЕМЫМ* знаки имитирующие, изобразительные, условные и символические.

Ч. Пирс: Типы знаков на основании связи плана содержания и плана выражения:

- 1. Знаки-иконы: план содержания и план выражения знака похожи: есть *сходство* между знаком и обозначаемым явлением: макеты, пиктограммы. В языке: Звукоподражания, звуковой символизм (звукопись), темп и тон речи, выражение некоторых значений в графике, некоторые грамматические явления.
- 2. Знаки-индексы: план содержания и план выражения знака находятся в отношениях *смежности*: между знаком и обозначаемым явлением есть причинно-следственная (условно-следственная) связь *а) симптомы* (дым-огонь, след зверязверь); *б) сигналы* (звонок, сирена, сигнальная ракета). В языке: интонация, междометия, местоимения, шифтеры (глагольные категории лица, времени и наклонения).
- 3. Знаки-символы: план содержания и план выражения имеют условную, произвольную связь: знак и обозначаемое явление связаны только в сознании человека: ноты, знаки воинских отличий. В языке: большая часть знаков (словарный состав языка).

• Ф. де Соссюр:

полностью *произвольные* знаки наиболее пригодны для общения.

• Ч. Пирс:

самые совершенные из знаков — те, в которых *иконические, индексальные и символические* признаки *смешаны* по возможности в равных отношениях.

Важным аспектом изучения семиотики (символьной) коммуникации является социальная обусловленность знака.

Из письма Ч. Пирса к леди Велби, опубликованном в 1932 году.

• « ... собрал воедино все "знаковые ситуации" в надежде, что вместе они обнаружат хоть какие-то эмпирические признаки отделения "чистых от нечистых". Но непослушное стадо вместо того, чтобы разойтись по классам, четко обозначавшим их особенности, разбегалось в хаотическом нагромождении икон, якобы знаков, юрзнаков, сем, фем и деломов. Слабым утешением было лишь то, что первоначально собранные 59.049 типов знаков можно было свести к минимальному числу шестьдесят шесть".

4. Языковой знак и его характеристики. Асимметричность и произвольность знака.

Иконичность языковых единиц и структур

Языковой знак сохраняет все свойства знака (см. слайд 12).

Особые свойства языкового знака:

- 1. Линейность
- 2. Произвольность (условность)
- 3. Одновременная изменчивость и стабильность
- 4. Асимметричность

4. Языковой знак и его характеристики. Асимметричность и произвольность знака.

Иконичность языковых единиц и структур

- Линейность протяженность знака, т.е. неодновременность его производства и восприятия.
- **Произвольность** (условность, немотивированность): отсутствие связи между означаемым (понятием) и означающим (акустическим образом).

Языковой знак не похож на то, что он обозначает. Сам факт существования разных языков.

Фердинанд де Соссюр:

«Означающее произвольно по отношению к данному означаемому, с которым у него нет никакой естественной связи».

Эмиль Бенвенист:

«Связь между означаемым и означающим не произвольна; напротив, она необходима.

Понятие (означаемое) в сознании неизбежно отождествляется со звуковым комплексом (означающим)».

Одновременная изменчивость и устойчивость:

- привязанность к коллективу и сохранение традиции:
- «Мы говорим *человек* и *собака*, потому что до нас говорили *человек* и *собака*».
- постоянный сдвиг отношений между означающим и означаемым под воздействием сил, влияющих либо на звуки, либо на смысл. Ничто не может воспрепятствовать ассоциации какой угодно идеи с любым рядом звуков.

- Два состояния языка:
- *синхрония* (язык в определенный момент времени) и
- диахрония (язык в развитии, эволюции).

С точки зрения синхронии знак устойчив, с точки зрения диахронии – изменчив.

• **Асимметричность** (С.Карцевский): языковой знак постоянно стремится расширить или ПВ, или ПС.

- □ Расширение ПС: многозначность и омонимия.
- □ Расширение ПВ: вариантные формы и синонимия.

План содержания расширяется относительно плана выражения:

- 1) 'Вселенная'
 - д) 'согласие, отсутствие вражды, войны'

мир

План выражения

расширяется относительно плана содержания:

очень короткий промежуток времени²

- 1) миг
- 2) мгновение
- 3) момент

• Асимметричность языкового знака обеспечивает постоянное развитие и изменение языка.

Иконичность языковых единиц и структур

Считается, что иконические знаки тесно связаны с когнитивными структурами:

chicken: chicken

HO: 1) А если формы аналогичных соотносимых понятий не связаны? cow: beef

2) Концептуальная метафора, являющаяся единой когнитивной структурой, не демонстрируют признаки иконических знаков: *время* – *деньги*.

Иконичность языковых единиц и структур

- Ч. Пирс: два типа иконических знаков:
- *образы*: сходство ПВ и ПС. Образная иконичность в лексике -- *звукоподражания*.
- *диаграммы:* сходство отношений между частями ПВ и ПС. Диаграммная иконичность: в грамматике и фонетике:
 - Порядок слов (предложений) соответствует:
 - 1) последовательности действий: Я встаю, умываюсь, одеваюсь, завтракаю.
 - 2) важности явлений: Мама готовит ужин / Ужин готовит мама.

- Фонологический состав словоизменительных морфем отражает их значение:
- 1) степени сравнения в индоевропейских языках нарастание фонем в суффиксе: *high-higher-the highest*
- 2) формы множественного числа длиннее форм единственного: рукой - руками
- 3) продление гласного в индоевропейских глаголах отражает длительность действия:
- ст.-сл. имперфект хождааше аорист ходи

• Редупликация:

- 1) образование мн.ч. или превосходной степени малайск. orang orang-orang (человек люди) армянск. gund gund-gund (полк полки) японск. яма яма-яма (гора горы) казахск. кызыл кызыл-кызыл (красный самый красный)
- 2) повтор корня отражает повторность действия или усиление качества (*ходишь-ходишь*, *добрый-добрый*).

• Темп и тон речи.

• Звукосимволизм:

М.В. Ломоносов: В российском языке, как кажется, частое повторение письмени А способствовать может к изображению великолепия, великого пространства, глубины и вышины. Учащение письмени Е, И, Ю - к изображению нежности, ласкательства . или малых вещей".

И.Н. Горелов: "мамлына", "жаваруга« большой/маленький/мизерный НО: big [of unknown origin]

А. П. Журавлев "Звук и смысл":

звук Ф в результате его исследований характеризуется как плохой, грубый, темный, пассивный, отталкивающий, шероховатый, тяжелый, грустный, страшный, тусклый, печальный, тихий, трусливый, злой, хилый, медлительный.

5. Язык как системно-структурное целое

Под системой понимается внутренне организованная совокупность элементов, находящихся в отношениях и связях друг с другом.

Под **структурой** понимается *внутренняя организация* этих элементов, сеть их отношений.

Структура языка является частью его системы.

Структура языка недоступна непосредственному наблюдению, она открывается посредством углубленных лингвистических исследований.

5. Язык как системно-структурное целое

В сложных семиотических системах, состоящих из неодинаковых элементов, выделяются *уровни* — совокупности однородных элементов.

5. Язык как системно-структурное целое

- Уровни находятся в *перархических отношениях:* низшие подчиняются высшим.
- Между уровнями есть отношения взаимной зависимости:
 - 1) высший уровень зависит от низшего его единицы состоят из низших единиц.

В сложных знаковых системах есть уровень *фигур* - небольшое количество *незначимых элементов*, которые используются для построения единиц высшего уровня.

Луи Ельмслев: «язык организован так, что с помощью горстки фигур и благодаря их все новым и новым расположениям может быть построен легион знаков».

2) низший уровень зависит от высшего –

его единицы могут быть поняты и выделены при обращении к высшим единицам:

2) низший уровень зависит от высшего - его единицы могут быть поняты и выделены при обращении к высшим единицам:

Пуговые собачки— это грызуны из семейства беличьих. Обитают в Северной Америке. Типичные представители животного мира прерии

Единицы языка	Функции языковых единиц	Языковые уровни
фонема	смыслоразличи- тельная строительная	фонематический (субзнаковый)
лексема (слово)	номинативная (строительная)	лексический (знаковый)
предложение	коммуникативная (строительная)	синтаксический (суперзнаковый)

Промежуточные уровни: слоги, морфемы, словосочетания.

- Польский лингвист Е. Курилович: *изоморфизм* всех уровней языка:
- каждый уровень системен,
- универсальные виды отношений между единицами.

Сходство единиц разных уровней в индоевропейских языках:

- На фонетическом уровне: слог:

Нач. согл. – менее	Гласный -	Конечный согласный –
обязателен	обязателен	более обязателен

- На лексическом уровне: слово:

Префикс – менее	Корень –	Постфикс – более
обязателен	обязателен	обязателен

- На синтаксическом уровне: предложение

	1 ' '	Объект – более обязателен
обязателен	обязателен	

Свойства языка как знаковой системы:

- 1. Вторичность значения языковых единиц приписаны им человеком.
- **2.** *Естественность* язык существует объективно (независимо от человека).
- 3. Универсальность язык используется для любых целей и может заменять другие знаковые системы.
- **4. Динамичность** язык постоянно развивается, причем независимо от воли человека

- 5. Язык как системно-структурное целое
- 5. *Многоуровневость* язык система элементов разных уровней:
- **6.** *Открытость* в язык независимо от воли человека могут входить новые элементы; устаревшие элементы могут уходить из языка.
- 7. Вероятность отношения между элементами не являются однозначными, порядок следования элементов не является предсказуемым. (Многозначность, омонимия, синонимия; тропы и риторические фигуры).
- **8.** *Рефлексивность* язык способен к описанию самого себя.

Типы отношений

между языковыми единицами

- 1. **Иерархические** отношения подчинения и включения;
- 2. Парадигматические отношения сходства, противопоставленности и обусловленности между единицами одного уровня (в языке);
- 3. Синтагматические отношения сочетаемости между последовательно расположенными единицами одного уровня (в речи).

6. Язык в отношении к другим системам коммуникации.

Параметры	Биологичес-кие системы	Небиологи- ческие естествен- ные системы (язык)	Небиологи- ческие искусствен- ные системы
1. Происхождение	Наследуются	Возникают в процессе развития социума	Создаются человеком

2.	Генетическая	В процессе	Искусственное
Усвоение	преемственность,	социализации,	обучение:
	подражание и	естественное	с помощью книг,
	естественное	обучение	школ, учителей
	обучение		
		Культурная	Культурная
		преемственность	преемственность

3. Функции	Регулятивная, эмоционально-экспрессивная, фатическая	Все функции: Коммуникативная, познавательная, регулятивная, эмоционально- экспрессивная, фатическая, эстетическая, метаязыковая	Познаватель- ная, регулятивная
------------	--	--	--------------------------------

4. Характер	Субъективная	Субъективная и	Объективная
информа-	информация,	объективная	информация,
ции		информация,	
7	Долговременная		
	информация –		
	передается		
	генетически.		
	ограниченная	безграничная	ограниченная
	тематика,	тематика,	тематика,
	только настоящее	прошлое,	вне времени
	время.	настоящее и	
		будущее время	
		Способность	
		создавать ложные	
		или	
		бессмысленные	
		сообщения	

5.	Неизменны	Меняется	Замкнутые
Способность		постепенно и	системы:
меняться		независимо от	меняются
(открытость)		воли человека	в результате
		(кроме графики,	сознательного
		орфографии,	воздействия
		терминологии,	человека
		нормативно-	
		стилистической	
		системы)	

6.	Одноуровневые	Многоуро-	Одноуровневые
Уровневое	системы:	вневая	и многоуров-
строение		система	невые системы
	нет синтаксиса,		
	отсутствуют		
	незначимые		
	единицы		
	и сложные знаки		

7. Типы	Преимущественно	Все типы знаков	Все типы
знаков	знаки-индексы, но		знаков
	возможны и знаки-	Асимметричность	
	иконы	языковых знаков	

ЛЕКЦИЯ 4. ЯЗЫК И КОММУНИКАЦИЯ

ПЛАН

- 1. Функции языка и речи.
- 2. Понятие коммуникации. Коммуникация в социуме и в мире животных.
- 3. Принципы речевого общения. Постулаты Грайса (Лича, Левинсона/Браун).
- 4. Теория речевых актов.
- 5. Причины коммуникативных неудач.

1. Функции языка и речи

Впервые в языкознании понятия «язык» (langue) и «речь» (parole) разграничил Фердинанд де Соссюр («Курс общей лингвистики») как две полярные формы существования языка.

1. Функции языка и речи

язык

РЕЧЬ

комбинация знаков, согласно правилам,

речевые единицы: результаты речевой

деятельности: элементы, выделяемые в

линейном речевом потоке и являющиеся

реализацией (вариантами) тех или иных

психолингвистический

коммуникативные

код, орудие, средство, общения

правил,

И

процесс общения либо в звуковой, либо письменной форме (+ внутренняя

деятельность,

речь), проявление и функционирование языка.

допускает нарушения правил.

конкретна.

индивидуальна, но используется общения с другими людьми.

языковые единицы: фонемы, морфемы, слова, словосочетания, предложения.

знаков, незнаков

абстрактный и конкретный, материален

общих для всех членов общества.

система

и идеален.

социален

единицы, речевые акты, а также текст, статья, сообщение и др. линейна.

отражает индивидуальный опыт

языковых единиц,

уровневый характер

фиксирует коллективный опыт, языковую

Н. Хомский выдвинул противопоставление *языковой* компетенции и *языкового исполнения* (competence and performance), представляющее собой лишь в определенной степени аналог оппозиции языка и речи.

До середины 60-х годов XX века языкознание преимущественно было сосредоточено либо на изучении языковой системы (структурализм), либо на языковой компетенции (генеративная грамматика).

Позже — смещение в сторону *речевой деятельности*, анализа процессов *говорения и понимания, построения высказываний, связанных текстов, дискурса*.

1. Функции языка и речи

Таким образом, в слове «*язык*» преобладающим значением является «*система*, *структура*» (экстериоризованная — трад. л-ка/ интериоризованная — генерат. и когн. л-ка), а в слове «*речь*» — «*деятельность*».

Речь — это *язык в действии*, это *реализация языка* (коммуникат. л-ка).

Для определения слова «коммуникация» более уместно использовать термин «речевая».

1. Функции языка и речи

Функция – цель, назначение, роль, задача.

Когда вопрос касается функций языка и речи, между этими двумя понятиями провести грань трудно.

Функции языка / vs. функции речи по Т. Гоббсу

(1588—1679 гг.)

Язык: познавательная функция

- . Регистрировать ход мыслей («мысли имеют склонность ускользать из нашей памяти ... имена служат метками для воспоминания»)
- 2. Приобретать знания («регистрировать то, что путем размышления мы открываем как причину вещи»)



Речь: коммуникативная функция

1. Передавать знания

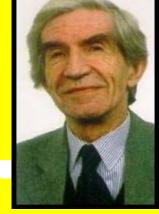
(«сообщать другим то знание, которое мы приобрели»)

- 2. Выражать **Намерения** («сообщать другим наши желания и намерения»)
- 3. Доставлять

удовольствие

(«развлекать самих себя и других, играя нашими словами для невинного удовольствия»)

Функции языка / vs. функции речи по А.А. Леонтьеву



Язык:

универсальные задачи, выполняемые языком в любой ситуации (коммуникативная, познавательная, национальнокультурная функции, функция общественноисторического <mark>опыта</mark>)

Речь:

ситуативно обусловленные задачи, реализуемые в конкретном акте коммуникации (эмотивная, экспрессивная, магическая и др.).

Функции языка (речи) по Р.Якобсону

- 1. Экспрессивная функция (ориентирована на говорящего, его эмоциональное состояние)
- 2. Конативная (апеллятивная) функция (направлена на слушающего, его поведение)
- 3. Референтивная функция (направлена на описываемую ситуацию, ее суть)
- 4. Поэтическая функция (направлена на высказывание, его эстетический аспект)
- 5. Фатическая функция (направлена на установление контакта между коммуникантами)
- 6. Метаязыковая функция (направлена на языковой код, на толкование единиц языка)

- 1. Your dog is in the street again! (Ваша собака опять на улице!)
- 2. Fish and chips, please! (Рыбу и чипсы, пожалуйста)
- 3. The English love birds (Англичане любят птиц)
- 4. To be or not to be... (Быть или не быть...)
- **5. Just a minute! (Одну минуточку!)**
- 6. White lie means harmless lie (Белая ложь означает 'безобидная ложь')

Функции языка и речи: количественное обобщение

Функции языка:

1. Гоббс Т. — **1**

(познавательная)

2. Бюлер К. – 3

(экспрессивная, апеллятивная,

репрезентативная)

3. Якобсон Р. — **6**

(экспрессив., апеллятив., референт.,

поэтическ, фатическ., метаязыковая)

3. Халлидей **М**. — **7**

(инструментальная, регулятивная,

интерактивная,персональная,

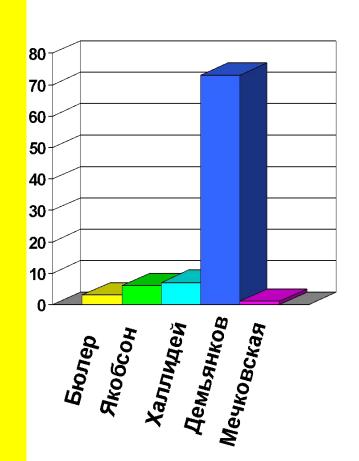
иммаджинативная, эвристич, референт.)

4. Демьянков В.З. — **73**

(номинативн., прагматч., символич. ...)

5. Мечковская Н.Б. – 1

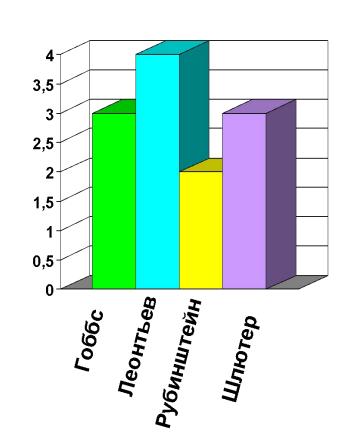
(коммуникативная)



Функции языка и речи: количественное обобщение

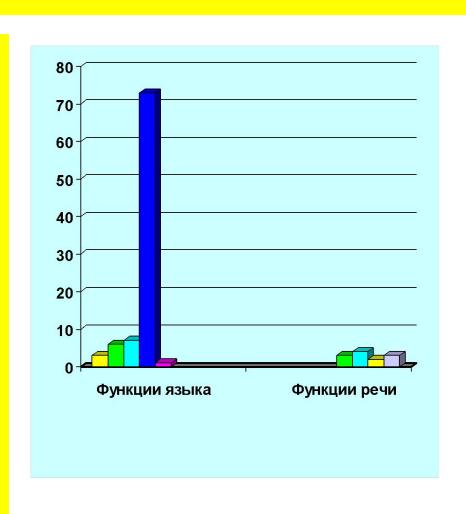
Функции речи:

1. Гоббс Т. — 3 (передавать знания, выражать намерения, доставлять удовольствие) 2. Леонтьев А.А. — 4 (эмотивная, экспрессивная, магическая, диакритическая) 3. Рубинштейн С.Л. — 2 (сигнификативная, коммуникат.



Функции языка и речи: количественное обобщение

Функции языка:	
• Бюлер К.	3
• Якобсон Р.	6
• Халлидей М.	7
• Демьянков В.З.	73
• Мечковская Н.Б.	1
Функции речи:	
• Гоббс Т.	3
• Леонтьев А.А.	4
• Рубинштейн С.Л.	2
• Шлютер Г.	3



1. Функции языка и речи

в кафедральных материалах (слайды доц. Третьяковой Г.Н.)

Коммуникация [лат. соттипісо, «делаю общим, связываю, общаюсь»]

<u>обмен информацией</u>
 с помощью знаковых систем.

Участники процесса коммуникации (в широком смысле):

- живые существа (люди, животные, растения)
- биологические микросистемы (клетки и их компоненты)
- **технические** системы (машины, механизмы)

В процесс коммуникации могут вступать

- объекты одного типа: «человек
 - человек», «животное животное»
- объекты разных типов: «человек – животное», «человек-машина»

Около 250 различных теорий коммуникации.

Среди них:

- **риторическая** коммуникация как *искусство разговора* (Аристотель (384-322 до н.э.) первая схема процесса общения: **три элемента**: 1) лицо, которое говорит; 2) речь, которую это лицо произносит; 3) лицо, которое эту речь слушает);
- □ бихейвиористская коммуникация как воздействие;
- □ интеракционистская коммуникация как взаимодействие, как деятельность на основе строгих норм, признаваемым сообществом
- ☐ семиотическая коммуникация как взаимодействие посредством систем знаков (Ч.Моррис: четыре способа использования знаков: информативный, ценностный, стимулирующий и систематизирующий; соответственно типы дискурса: научный, моральный, политический и др.);

🛮 технократическая:

а) Г. М. Маклюэн (1911-1980).

- Основной двигатель истории -- смена технологий, которую вызывает смена способа коммуникации. Тип общества в значительной мере определяется господствующим в нем типом коммуникации.
- о В результате электронно-коммуникативной революции человечество действительно может стать единой семьей.
- Вместе с тем, бурное развитие современных информационных технологий ведет к тому, что <u>содержание коммуникации</u> отступает на задний план, становится во многом случайным, ситуативным,
- о средства ее осуществления приобретают нарастающие возможности манипулирования сознанием людей, «зомбирования».

- 2. Понятие коммуникации. Коммуникация в социуме и в мире животных.
- **б) Клод Шеннон** (1916-2001) основатель теории информации.

Компоненты системы коммуникации:

- источник,
- передатчик,
- канал,
- получатель,
- место назначения,
- шум.

Проблемы информационной передачи:

- избыточность (повторение, копирование информации);
- *шум* (любое искажение, которое возникает при передаче сигнала от источника до места назначения);
- обратная связь (корректирующая информация от получателя).

П лингвистические подходы к коммуникации:

- ✓ Речевая коммуникация это, прежде всего, любое взаимодействие людей с целью обмена информацией (говорение, слушание, чтение, письмо) с помощью вербальных (словесных) и невербальных знаковых систем.
- ✓ Коммуникация животных взаимодействие с помощью немногочисленных звуковых или эксестовых сигналов, предназначенных, главным образом, для выживания особи или вида.

Формы речевой коммуникации: устная и письменная.

Типы речевой коммуникации:

1) условия общения:

- прямое, или непосредственное, общение с активной обратной связью (например, диалог) и с пассивной обратной связью (например, письменное распоряжение и т. п.);
- опосредованное общение (например, выступление по радио, телевидению, в средствах массовой информации);

2) количество участников:

- монолог (речь одного человека);
- диалог (речь двух людей);
- полилог (речь нескольких человек);

3) цель общения:

- информирование;
- убеждение (включая побуждение, объяснение и т. п.);
- развлечение;

4) характер ситуации:

- деловое общение (доклад, лекция, дискуссия и т. п.);
- бытовое общение (разговоры с близкими людьми и т. д.).

2. Понятие коммуникации. Коммуникация в социуме и в мире животных.

Коммуникация в социуме и в мире животных:

в кафедральных материалах (слайды доц. Третьяковой Г.Н.)

Природа, структура, предназначение, функции знаков

В социуме: В мире животных: Цель: для достижения ближайшей для достижения ближайшей цели - удовлетворения потребностей; текущих для достижения дальнейшей цели – удовлетворения потребностей как личности. Типы знаков: 1. Универсальная естественная открытая вербальная знаковая система - человеческий язык (речь) 2. Невербальные знаковые системы: паралингвистическая система (тональность, тембр, темп, паузы), покашливание, смех); экстралингвистическая оптико-кинестическая 3. Искусственные системы: язык логики, математики, программирования, язык музыки, архитектуры, язык театра, язык одежды естественные 4. Естественные знаковые системы: визуальноакустические (контакт глазами, крики), вкусовые, обонятельные, тактильные (знаки-признаки природы, напр., система естественных запахов) Природа: большая часть языковых знаний приобретается; все жизненно важные сигналы - врожденные; Структура: два типа языковых единиц: один тип единиц знаковые единицы, имеющие план выражения и план содержания (морфема, слово, предложение, текст) и знаковые единицы (имеют план выражения и план содержания); незнаковые единицы, имеющие только план выражения (фонема); Предназначение: регулирование текущей и отсутствующей ситуации; Регулирование текущей ситуации; функция: метаязыковая функция.

Компоненты речевой ситуации (семиозис) (5):

- говорящий:
- код/предмет сообщения:
- ситуация:
- слушающий:
- обратная связь.

При каких условиях речевая коммуникация может быть успешной?

Если получатель неправильно толкует сообщение отправителя, то вину несет *отправитель*, т. е. *ответственность за точную коммуникацию лежит на отправителе*.

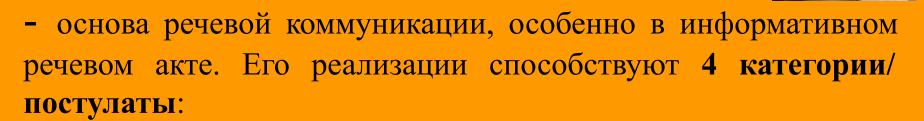
Как говорящему наиболее эффективно организовать сообщение (выполнить информационную функцию)?

Основные законы (принципы) речевого общения:

- 1. *принцип кооперации* (общие правила организации речевого высказывания)
- **2.** *принцип вежливости* (правила речевого поведения: правила вежливости для избегания конфликтов)
- 3. *принцип сохранения лица* (стратегии для маскировки намеренности речевых актов)

Принцип кооперации

(Г.П. Грайс 1913-1988)



- **Количества** (информации в высказывании должно быть не больше и не меньше, чем это требуется в высказывании),
- *Качества* (высказывание должно быть истинным, поэтому не говори того, что ты считаешь ложным или для чего у тебя нет достаточных оснований),
- **Отношения** (не отклоняйся от темы) и
- Способа речи (выражайся ясно: избегай непонятных выражений и неоднозначности, будь краток и организован).

Принцип кооперации (Г.П. Грайс)

Категории Грайса направлены на такой вид коммуникации как **«воздействие на других людей и управление их поведением»**.

Для других видов коммуникации их может быть недостаточно.

• Л.М. Михайлов — набор принципов для диалогической речи: принцип доминирования, принцип достаточности, принцип опережения.

Принцип кооперации (Г.П. Грайс)

Если Принцип кооперации очевидным образом нарушается, возможно, мы имеем дело с *импликатурами*.

• ИМПЛИКАТУРА (разговорная / конверсационная / коммуникативная импликатура) — импликационное содержание, или имплицитный смысл высказывания как результат прагматической импликации: значение говорящего отличается от значения произнесённого предложения.

Принцип кооперации (Г.П. Грайс)

Общение на уровне импликатур - это более престижный вид вербальной коммуникации, поэтому он широко используется среди образованной части населения, поскольку для понимания многих импликатур адресат должен располагать соответствующим уровнем интеллектуального развития.

Античный ритор Деметрий:

"Ведь тот, кто понял недосказанное вами, тот уже не просто слушатель, но ваш свидетель, и притом доброжелательный. Ведь он самому себе кажется понятливым, потому что вы предоставили ему повод проявить свой ум. А если все втолковывать слушателю, как дураку, то будет похоже, что вы плохого мнения о нем".

Дж. Н. Лич: принцип вежливости:

Если *Принцип кооперации* Г.П. Грайса выдвигает требования *к речевым высказываниям* с точки зрения их *информативности и ясности*,

то *Принцип вежсливости*, сформулированный **Джеффри Н. Личем,** регулирует *само речевое поведение*.

Джефри Н. Лич: принцип вежливости:

- это *тип социального взаимодействия*, в основе которого лежит уважение к личности собеседника и которое направлено на:
- предотвращение возможных конфликтных ситуаций,
- презентацию самого говорящего как хорошо воспитанного члена данного общества.

Соблюдение принципа вежливости направлено на достижение максимальной эффективности социального взаимодействия за счет установления *психологического равновесия* между коммуникантами.

Дж. Н. Лич: принцип вежливости:

- **1. Максима такта.** Не следует затрагивать тем, потенциально опасных (частная жизнь, индивидуальные предпочтения и т. д.).
- 2. Максима великодушия. Это максима необременения собеседника, она предохраняет его от доминирования в ходе коммуникативного акта.
- **3. Максима одобрения.** Это максима позитивности в оценке других («Не судите, да не судимы будете», «Не осуждай других»).
- **4. Максима скромности.** Эта максима неприятия похвал в собственный адрес. Одним из условий успешного развертывания коммуникативного акта является реалистическая, по возможности объективная самооценка.
- **5. Максима согласия.** Это максима неоппозиционности. Она предполагает отказ от конфликтной ситуации во имя решения более серьезной задачи, а именно сохранения предмета взаимодействия, «снятие конфликта» путем взаимной коррекции коммуникативных тактик собеседников.
- **6. Максима симпатии.** Это максима благожелательности, которая создает благоприятный фон для перспективного предметного разговора. Неблагожелательность или безучастность делает речевой акт невозможным.

П. Браун и С. Левинсон: *Принцип сохранения лица*





- «позитивное лицо» (Positive Face) быть желанным;
- «*негативное лицо*» (Negative Face) быть независимым.

Речевое взаимодействие — совместная социально-речевая «кооперативная»/ интерактивная деятельность, чтобы поддержать «лицо» друг друга.

Но в этом взаимодействии часто возникают угрозу лицу.

В этом случае коммуниканты используют систему коммуникативных стратегий, выражаемых языковыми средствами, чтобы поддержать лицо друг друга и маскировать речевые акты, несущие угрозу позитивному или негативному лицу партнера.

Соответственно вежливость тоже бывает позитивная и негативная.

Позитивная вежливость

Цель— замаскировать угрозу для positive face:

- 1. Выражай участие по отношению к нуждам, запросам слушающего. «Почему ты такой грустный? Могу я чем-нибудь помочь?»
- **2.** Используй специальные маркеры внутригрупповой солидарности. «О, привет, старик, одолжи полтинник до завтра».
- **3. Будь оптимистичным**. «Так, отлично. Если не возражаешь, я тебе немного помогу».
- **4.** Включай и говорящего и слушающего в совместную деятельность. «Ну, если мы вместе за это возьмемся, то уж или сегодня же закончим, или никогда».
- **5.** Делай предложения и давай обещания. «Давай, если ты посуду помоешь, я квартиру уберу».
- **6.** Проявляй преувеличенный интерес к слушающему или его интересам. «Ой, где ты такую прическу сделала? Как тебе идет!»
- 7. Избегай открытого несогласия типа «Борис, ты не прав». «Ср. знаменитый анекдот, демонстрирующий один из безопасных способов несогласия с начальством: А крокодилы летают? Нет, конечно. А товарищ майор говорит, что летают. Ну, они летают, но только очень низко».

Шути — «V да это не пыба а цедая акуда!»

Негативная вежливость

Цель— замаскировать угрозу для negative face:

- **1. Не говори прямо**. «Вы не скажете, как пройти в библиотеку?»
- 2. Используй модальность возможности (необязательности) и вопросы. «Вы не могли бы передать соль?» «Может быть, он случайно взял книгу, я уверен, что случайно».
- **3. Будь пессимистичным** (в отношении своих интересов). «Не знаю, ты, наверное, сейчас не сможешь мне одолжить тысячу рублей».
- **4.** Преуменьшай неудобства и обязательства. «Да это совсем рядом, в двух шагах от твоего дома, к восьми ты уже вернешься».
- 5. Избегай прямого обращения к говорящему (используй номинализацию, пассивную конструкцию, «общие» высказывания). «Курение опасно для здоровья». «Надеюсь, все будет сделано в срок». «У нас не курят».
- **6. Проси прощения, извиняйся.** «Извините, очень неудобно просить, но не могли бы Вы закрыть окно?»
- 7. Используй местоимения множественного числа. «Мы все так расстроились, но ...»

Принципы коммуникации: обобщение

Принцип кооперации Г.П.Грайса Постулаты

Количества
 (инф. не >, не <)
 Качества
 (инф. истинная)
 Отношения
 (все высказ. → к теме)
 Способа

Принцип вежливости Дж.Лича
Максимы

- 1. Такта (затраты слушающ. ↓)
- 2. Великодушия (выгода говорящ. ↓)
- 3. Одобрения (порицание слуш. ↓)
- 4. Способа 4. Скромности (инф. ясно выражена) (похвала говорящ. ↓)
 - 5. Согласия (разногласия ↓)
 - 6. Симпатии (антипатия ↓)

Принцип Сохранения лица С.Левинсона/П. Браун Компоненты

- 1. Позитивная составляющая имиджа (дружеское отношение к партнеру)
- 2. Негативная составляющая имиджа (уважит. отнош. к партнеру при выраж. просьб)

Принцип кооперации Г.П.Грайса,
Принцип вежливости Дж.Лича,
Принцип «сохранения лица» — Левинсона/
Браун —

всё это лишь

-- *основа коммуникативного кодекса*, регулирующих речевое поведение коммуникантов.

Общепризнанного определения социально-коммуникативного феномена вежливости н е т.

Англоцентризм в лингвистических исследованиях. Национально-специфические формы и языковые средства выражения вежливости. Примеры.

Среди ученых нет также единства и в понимании самой природы лингвистической вежливости.

Термин **«теория речевых актов» (ТРА)** употребляется для обозначения:

- •*речевой деятельности* вообще синоним «теории речевой деятельности» (ТРД).
- *одной конкретной теории* (англ. термин speech act theory, theory of speech acts), получившей широкое распространение как за рубежом, так и в нашей стране.

Ядро теории речевых актов — идеи, изложенные английским логиком Дж. Остином (1911-1960) в курсе лекций в Гарвардском ун-те в 1955 году.

Опубликован в 1962 году под названием «Слово как действие» ("How to do Things with Words«).



Почему же именно ТРА оказалась столь популярной в качестве теории речевой деятельности? Ведь она не первая и не единственная в ряду других деятельностных представлений языка.

- знакомство широкого круга лингвистов, владеющих английским языком, с курсом лекций Дж. Остина (*cp*. судьбу работы *М. М. Бахтина «Проблема речевых жанров»*, в которой изложена его теория высказывания, написана в 1953 г., частично опубликована лишь в 1978 г.);
- простота языка и живость стиля лекций Остина;
- востребованность теории лингвистами.

Языковедов перестала удовлетворять простая констатация того, что язык есть средство, орудие, инструмент общения.

Их интересует вопрос о том, каков механизм использования языка для достижения многообразных целей, возникающих в ходе социального взаимодействия людей.

Они стремятся выйти за пределы предложения, раздвинуть рамки лингвистического анализа.

С теорией речевых актов лингвисты связывают следующие надежды:

- ✓ объяснить связь между характером речевого выражения и характером воздействия;
- ✓ объяснить и формально показать, как некоторые внешне независимые друг от друга высказывания образуют связный контекст и обеспечивают понимание высказывания;
- ✓ дать рекомендации для «безотказного» достижения риторических целей;
- ✓ включить в сферу лингвистики коммуникативные намерения, а также психологические и поведенческие реакции;

и др.

Дж. Остин:

Язык не только информативен, но и *перформативен* (сам выполняет действие):

Речевые действия:

- **√**обещание,
- Ууговаривание,
- **✓** приказывание,
- ✓ предупреждение
- ✓ извинение
- **√** благодарность и др.

ТРА Дж. Остина — это логико-философское по интересам и лингвистическое по результатам учение о строении элементарной единицы речевого общения — речевого акта

(вопрос, констатация, приказание, описание, объяснение, извинение, благодарность, поздравление и т. д.),

понимаемого как актуализация предложения.

Выполнить речевой акт значит выполнить 3 вида заданий:

- осуществив речение (англ. *Locution* от латинского *locutio* «говорение»);
- □ придать речению внеязыковую цель: он спрашивает или отвечает, информирует, уверяет или предупреждает, назначает кого-то кем-то, критикует кого-то за что-то (англ. *Illocution* от лат. *in locutio* «в процессе говорения»);
- □ посредством говорения (по-латински *per locutio*) воздействовать на сознание или поведение адресата, вызвать искомые последствия (англ. *Perlocution*).

Соответственно, теория речевых актов выделяет три уровня, или аспекта анализа речевого акта (речевых актов):

- локутивный акт говорения самого по себе;
- *иллокутивный* акт выражения коммуникативной цели (*иллокутивной* функции/ силы);
- *перлокутивный* выражает воздействие на поведение другого человека.

ИЛЛОКУТИВНАЯ СИЛА — значение высказывания, указывающее на то, как его следует воспринимать речевой акт.

Средствами (индикаторами) для прояснения иллокутивной силы высказывания являются прежде всего конструкции с перформативными глаголами в 1 л. наст. вр. действ. залога изъявит. наклонения, а также повелит. наклонение; модальные глаголы; тон голоса, модуляция, эмфаза; связующие частицы; жесты и мимика; наречия и наречные словосочетания; на письме знаки препинания и тип шрифта; обстоятельства высказывания.

Формула иллокутивного акта:

В содержании высказывания на иллокутивном уровне анализа речевого акта выделяют две основных составляющих:

- иллокутивную функцию/ иллокутивная сила (F) и
- пропозицию (Р), обобщенно представляя его в виде формулы

F(P).

Я сяду за уроки? -F 'вопрос'.

Я обещаю сесть за уроки. -F 'обещание'

Отличительные признаки иллокутивного акта:

- от локутивного акта он отличается по признаку **интенциональности**, т.е. связанности с определенной *целью*, намерением, а
- от перлокутивного акта по конвенциональности, т.е. по наличию определенных правил, в т.ч., правил языка: в языках мира существуют специальные формальные средства, прямо или косвенно указывающие на иллокутивную функцию речевого акта (например, иллокутивный глагол, т.е. глагол, относящийся к подклассу глаголов говорения и содержащий в своем лексическом значении компоненты, указывающий на цель говорения и те или иные условия осуществления речевого действия, например, просить, поздравлять, уверять, обещать и т. п.

Дж. Остин:

- 5 классов иллокутивных речевых актов:
- У экзерситивы (акты осуществления власти: назначение на должность, приказ, принуждение, предупреждение, совет, запрещение и т.п.),
- ✓ комиссивы (акты обязательств),
- **✓ вердиктивы** (вердикт: обвинение, порицание, критика, похвала, приговор),
- ✓ бехабитивы (акты общественного поведения извинение, соболезнование, ругань и т.д.) и
- У экспозитивы (акты-объяснения типа "Я доказываю", "Я признаю")

Джон Сёрль (род. в 1932):

В основе классификации РА - 12 признаков, в т.ч.:

- цель,
- направление соответствия между выказыванием и действительностью,
- внутреннее состояние говорящего,
- особенности пропозиционального содержания речевого акта,
- связь речевого акта с внеязыковыми установлениями или институтами

Классификация РА Дж. Сёрлем:

Репрезентативы,

Директивы,

Комиссивы,

Экспрессивы

Декларации.

Др. классификации РА сравнимы с классификацией Дж. Сёрля.

5. Причины коммуникативных неудач

Коммуникация — обмен информацией между индивидами посредством общей системы символов (знаков), языковых знаков, в частности.

Модель К.Шеннона:

источник информации – передатчик - канал передачи - приемник - конечная цель (+ шум, избыточность) + обратная связь (feedback) – Норберт Винер

Формула Г.Лассвелла:

Кто что кому говорит по какому каналу с каким эффектом? (Who says what to whom in which channel with what effect?)

Р. Якобсон: Элементы модели коммуникации или речевого события:

адресант и адресат, сообщение в виде кода, контекст связан с содержанием сообщения, контакт - связано с регулятивным аспектом коммуникации.

М. М. Бахтин: нелинейная модель коммуникации:

Признаки высказывания: адресованность, ситуативность + время (хронотоп), диалогизм, полифония, интертекстуальность

5. Причины коммуникативных неудач

Арто Мустайоки — когнитивная модель речевой коммуникации

Ментальный мир говорящего (Sp)

```
формаЅр
                  cмыcлSр= что \phiрагмент действительностиSр
мр
O e
                       говорящий
Н ш
                  хочет выразить
Ии
      высказывание
Τπ
Ои
          формаRe
                  cмыcлRe = что фрагмент действительности<math>Re
Ин
                      реципиент
Нт
                  понимает
Γд
       Ментальный мир реципиента (Re)
  И
  3
  a
  й
  Η
```

5. Причины коммуникативных неудач

модель коммуникации Мустайоки:

• Ментальный мир включает:

- 1. Коммуникативная (языковая) способность (языковой опыт).
- 2. Культурный и интеллектальный фон (пол, возраст, религия / или другая система моральных принципов, местожительство, профессия, образование, хобби, состав семьи, опыт человека и др.).
- 3. *Когнитивная системы* (типы интеллекта).
- **4.** *Отношение к собеседнику* (любит/ ненавидит/ уважает ...).
- 5. Эмоциональное и физическое состояние.

модель коммуникации Мустайоки:

Реципиент-дизайн:

• Хотя речь эгоцентрична, необходима кооперация — разрабатывать стратегии речевого общения и осуществлять мониторинг. На мониторинг общения уходит больше энергии, чем на говорение, которое игнорирует реципиента.

Но в противном случае – угрозы, ведущие к провалу коммуникации:

- 1. избегания когнитивных усилий;
- 2. иллюзия общего когнитивного мира;
- 3. состояние утомления;
- 4. неслышание и неслушание

модель коммуникации Мустайоки:

Жанры речи и разные категории собеседников

То, *как* мы говорим в разных ситуациях общения, определяется *темя* основными факторами:

- где и на какую тему мы разговариваем,
- какова наша роль в данной ситуации,
- какова наша языковая компетенция

Жанр	Особенности жанра	Мониторинг и реципиент-	Основные риски для общения	
	жапра	дизайн	для оощения	
Повседневный разговор дома	Собеседники хорошо знают друг друга, макси-мально расслабленная обстановка (свободное время), широкий диапазон тем	Минимальный мони- торинг и реципиент- дизайн из-за повсед- невности общения	Неслушание (реципиент думает о другом), неслышание (например, из-за шума), невнятность речи (из-за быстрого темпа), иллюзия общего ментального мира.	
обращение к прохожему	Незнакомые люди, стандартные формы общения, наличие явной цели общения	Мониторинг необхо- дим, поскольку собе- седники встречаются случайно	Трудно определить уровень знаний спрашивающего, отвечающий не подготовлен к ситуации и иногда преувеличивает свои знания, шум на улице	
обслуживание в магазине	Разные роли собеседников, продавец повторяет те же фразы сотни раз в день в рамках профессиональной деятельности, оба собеседника устремлены к своей цели (потребность купить и продать)	опытный, способный продавец постоянно проводит мониторинг общения, клиент часто забывает про мониторинг из-за сильного желания совершить покупку	Трудности в нахождении общего языка, небольшой опыт в данном жанре речи и неопределенные надежды у клиента создают риск неточного выражения своих потребностей, продавец может устать постоянно повторять одно и то же	
Рабочее совещание	Участники обычно уже знают друг друга, тематика заранее определяется в общих чертах	Если дискуссия живая и активная, то участники забывают про мониторинг общения	Возможны сильные эмоциональные высказывания – риск, что реципиент-дизайн будет отсутствовать, иллюзия общих знаний	

Условия удачной коммуникации:

- 1. Коммуникативная заинтересованность.
- 2. Настроенность на мир собеседника, близость мировосприятия говорящего и слушающего. Среди речевых форм правильной настроенности на мир слушающего автор называет интонацию, тембр голоса, темп речи, повторы, особые средства выражения отношения говорящего к предмету речи (эпитеты, оценочные наречия, вводные слова и предложения), паузы, молчание и т.п.
- 3. Благоприятные внешние обстоятельства, такие как канал общения, настроение, эмоциональный настрой, физиологическое состояние.
- 4. Умение слушателя проникнуть в коммуникативный замысел говорящего.
- 5. Способность говорящего варьировать способ языкового представления того или иного реального события.
- 5. Знание коммуникантами норм этикетного речевого общения.

Успешная коммуникация -- совпадение ожидаемого и действительного эффектов речевого высказывания.

Идеальный вариант протекания коммуникации:

- адресант учитывает фактор адресата;
- адресат принимает во внимание особенности речевой манеры исполнения адресанта, проявляет активность в поддержании речевого контакта.

 Коммуникативное равновесие отведение собеседнику в процессе общения роли не ниже той, которая обусловлена его социальной ролью и представлением о его собственном достоинстве.

• Горизонтальное коммуникативное равновесие

 это адекватное выполнение в соответствии с принятыми в обществе правилами роли равного собеседника – по степени знакомства, возрасту, служебному положению, социальному положению и др.

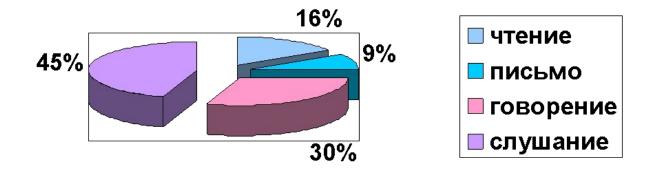
Достичь горизонтального коммуникативного равновесия — значит оправдать ролевые ожидания равных тебе, говорить с собеседниками в рамках принятых в обществе правил вежливости и уважения.

Вертикальное коммуникативное равновесие связано с соблюдением норм общения, принятых для лиц, находящихся в неравных отношениях по вертикали: начальник - подчиненный; старший младший; занимающий более высокое служебное положение – занимающий более низкое служебное положение; стоящий выше в социальной иерархии стоящий ниже в социальной иерархии.

 И при горизонтальном, и при вертикальном коммуникативном равновесии важно, чтобы соблюдались принятые в обществе ролевые нормы.

Если равный не командует равным ему, начальник не унижает, сын послушен родителям, подчиненный уважителен и т. д., то коммуникативное равновесие соблюдено.

Умение слушать



М.М. Бахтин:

Разговорная речь отличается **диалогизмом**, а во всяком живом диалоге слово установлено прежде всего *на ответное понимание*, причем понимание активное.

Говорящий стремится ориентировать свое слово со своим определяющим его кругозором в чужом кругозоре и вступает в диалогические отношения с моментами этого кругозора. Говорящий пробивается в чужой кругозор слушателя, строит свое высказывание на чужой территории, на его, слушателя, апперцептивном фоне

Коммуникативная неудача –

полное или частичное непонимание высказывания партнером коммуникации, «сбой» в общении, при котором имеет место неосуществление или неполное осуществление коммуникативных намерений говорящего, а речевые произведения не выполняют своего предназначения.

• Е.М. Мартынова:

- «КОММУНИКАТИВНЫЙ ДИСКОМФОРТ» (обусловлен личностными особенностями коммуникантов; обстоятельствами общения; вербализацией и пониманием; трудностями достижения коммуникативной цели и практической цели, нарушением принципа Коммуникативной контактности),
- **«КОММУНИКАТИВНАЯ НЕУДАЧА»** (коммуниканты не могут реализовать свои намерения или коммуникативные ожидания)
- **«КОММУНИКАТИВНЫЙ КОНФЛИКТ»** (коммуниканты сознательно идут на конфликт, т.е. столкновение мнений о приемлемости той или иной стратегической линии в развитии диалога).

Неудачи бывают:

По степени:

- *Глобальные* (не реализуется коммуникативная деятельность) и
- Частичные (задержка, временный сбой),

По источнику неудач:

- Лингвистические (знак, его отношение к другим знакам).
 - Экстралингвистические (личностные особенности коммуникантов, их социальное неравноправие, различия в картине мира, обстоятельства коммуникативного акта и др.)