

• • • | «Искусство

«Искусство

ведения спора»



Урок родного языка в 7-Б классе

МБОУ «СОШ №17».

● ● ● **Спор** - всякое столкновение мнений,

разногласие в точках зрения по какому-либо вопросу.

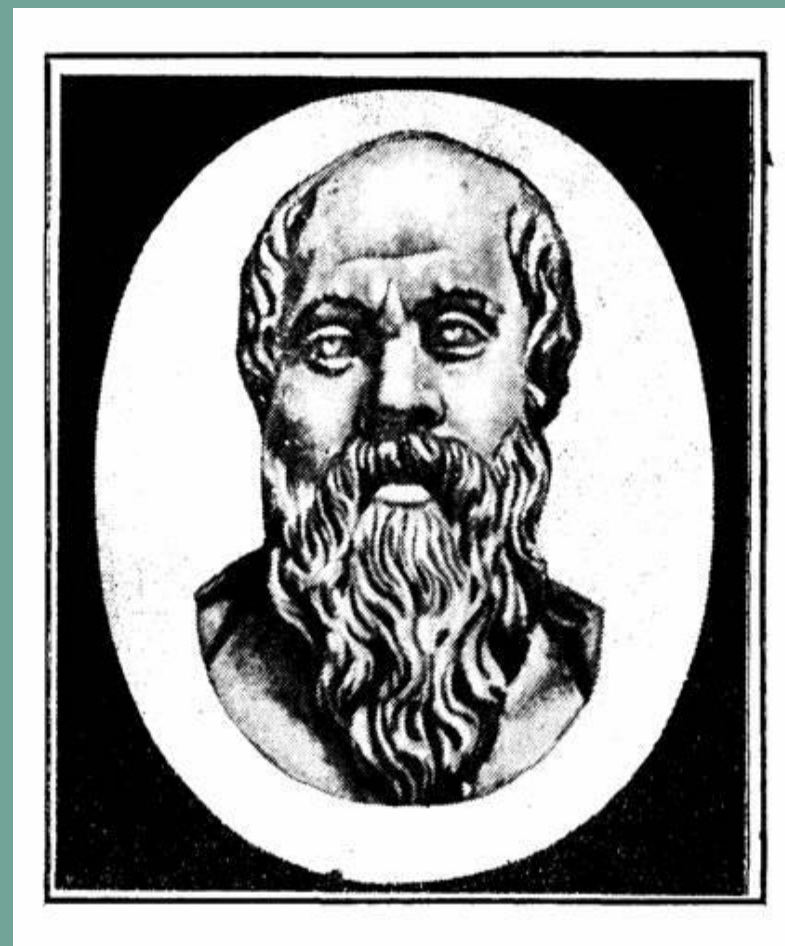
▣ **Дискуссия** - такой публичный спор, целью которого является выявление и сопоставление различных точек зрения, выявление истинного мнения.

▣ **Полемика** - борьба противоположных мнений, публичный спор с целью отстоять свою точку зрения и опровергнуть мнение противника, оппонента.

▣ **Диспут** - публичный спор на научную и общественно важную тему.

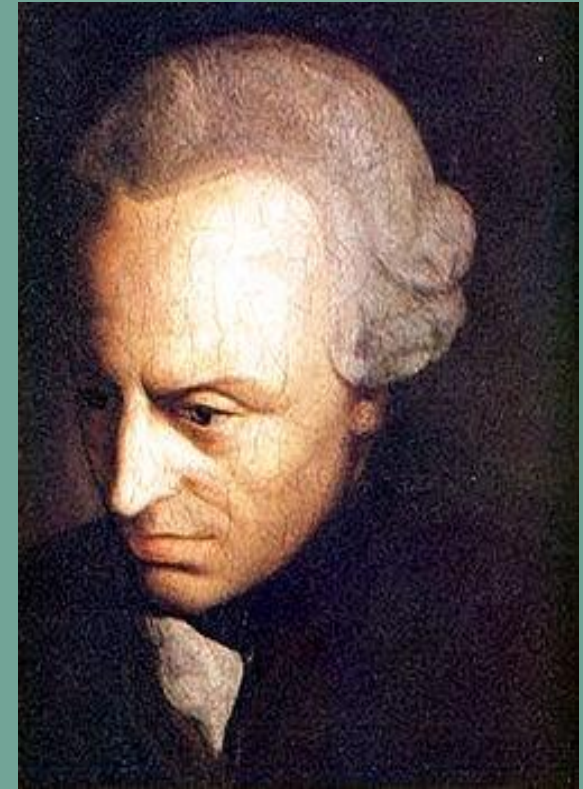
Уроки эристики Сократа

- Не спорь по пустякам.
- Помни всегда, о чем споришь, то есть о предмете спора.
- Имей всегда в споре примеры и доказательства.
- Веди спор достойно: будь спокоен, вежлив, уважай чужое мнение.



Кант

«Умение ставить разумные вопросы есть уже важный и необходимый признак ума. Если вопрос сам по себе бессмысленный и требует бесполезных ответов, то кроме стыда для вопрошающего он имеет иногда тот недостаток, что побуждает неосмотрительного слушателя к нелепым ответам и создает смешное зрелище: один доит козла, а другой держит под ним решето».



Английские традиции ведения спора

- Сдержанность в суждениях - знак уважения к собеседнику.
- Слова «да» или «нет» - непристойные понятия, которые лучше выражать иносказательно.
- Использовать вставные обороты вроде «мне кажется», «я думаю», «возможно, я не прав».
- Смягчать резкость любого утверждения или отрицания.



Нормы японской деловой этики

- Избегать прямой конфронтации.
- Не допускать, чтобы побежденный предстал перед окружающими униженным и оскорбленным.
- Главной добродетелью обладает не тот, кто твердо стоит на своем, а тот, кто проявляет готовность к компромиссу ради общего согласия.



Выступление группы «психологов»

Правила бесконфликтного общения

- Принимайте собеседника таким, каков он есть.
- Стремитесь понравиться собеседнику.
- Говорите меньше собеседнику.
- Не вспоминайте плохое.
- Не давайте советов, если вас о них не просят.
- Не спорьте по мелочам.



Рекомендации Дейла Карнеги

- Единственный способ одержать верх в споре – это уклониться от него.
- Проявляйте уважение к мнению вашего собеседника.
- Если вы не правы, признайте это быстро и решительно.
- С самого начала придерживайтесь дружелюбного тона.
- Пусть большую часть времени говорит ваш собеседник.
- Пусть ваш собеседник считает, что данная мысль принадлежит ему.
- Искренне пытайтесь смотреть на вещи с точки зрения вашего собеседника.
- Относитесь сочувственно к мыслям и желаниям других.



Афоризмы о споре



- «В споре выигрывает не тот, кто прав, а тот, кто умеет спорить».
- «Истина рождается в споре».
- «Самое трудное в споре - не столько защищать свою точку зрения, сколько иметь о ней четкое представление».
- «В спорах, как на войне, слабая сторона разжигает костры и устраивает сильный шум, чтобы противник решил, будто она сильнее, чем есть на самом деле».



Что же такое спор...?

- Спор – это словесное состязание, в котором каждый отстаивает свое мнение.

В «Словаре русского литературного языка» зафиксировано следующее значение слова спор:

- Спор - словесное состязание, обсуждение чего-либо между двумя или несколькими лицами, при котором каждая из сторон отстаивает свое мнение, свою правоту.

Стоит ли тратить нервы?

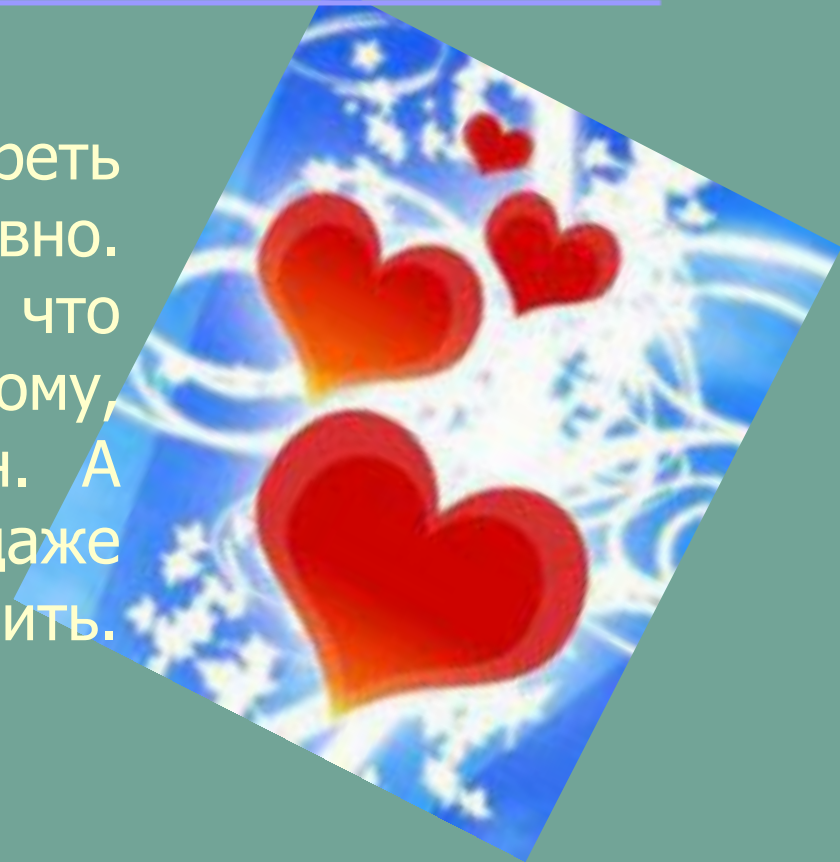


- Можно ли спорить так, чтобы не тратить на этот процесс собственные нервы? Чтобы выходить из спора победителем и никого не обидеть?
- Можно, просто нужно знать несколько правил убедительной дискуссии.

Правила ведения спора :))

Правило № 1. Возлюби оппонента своего.

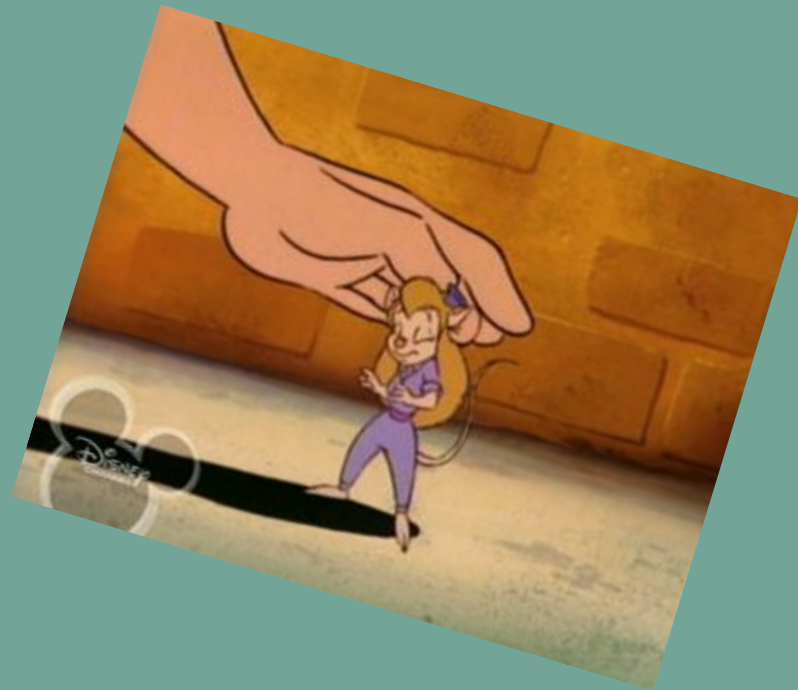
Прежде всего, нужно посмотреть на своего оппонента объективно. Зачастую мы считаем, что человек не прав, только потому, что он нам не симпатичен. А слова приятных людей мы даже пытаемся оправдать и объяснить.



Правила ведения спора :))

Правило № 2. Сначала похвали того, кого хочешь «растерзать».

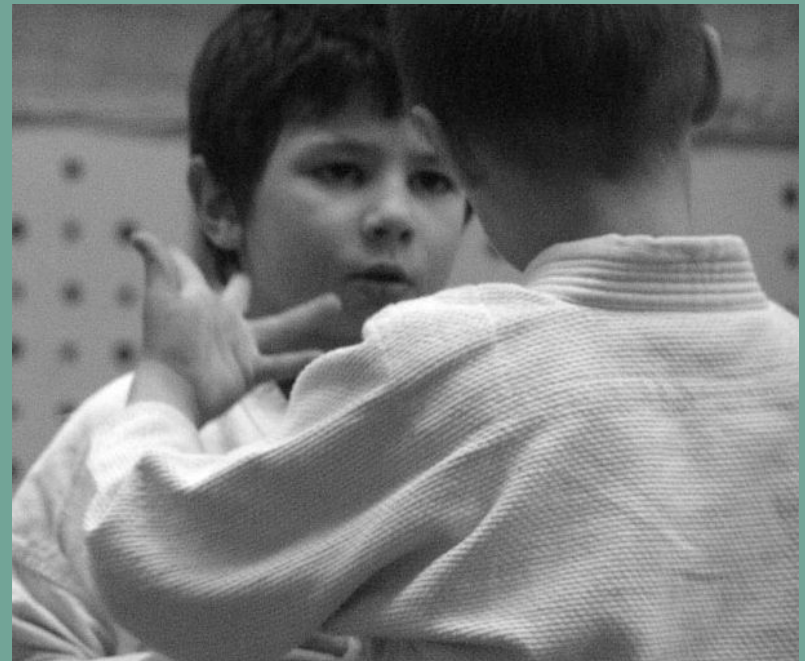
Чтобы собеседник настроился на цивилизованную дискуссию, необходимо выразить уважение к его мнению. Признай его точку зрения, согласишься с каким-нибудь высказыванием, а затем переходи к своему.



Правила ведения спора :))

Правило № 3. Не торопись сказать: «Ты не прав».

Не следует сразу заявлять, что оппонент не прав. Это обижает, получается будто человека с ходу называют дураком. Кому это понравится?





Правила ведения спора :))

Правило № 4. Прикинься шлангом на несколько минут.

Иногда очень помогает сделать вид, что не совсем понимаешь, что именно хочет сказать твой собеседник. Возможно, он сам не очень понимает своей позиции, и просто глупо уперся. Пусть еще поразмыслит, сформулирует мысль лучше.



Правила ведения спора :))

Правило № 5. Не переходи на личности.

Придержи рвущиеся с языка слова: «Только у ненормального может быть такое мнение». Замени их на: «У меня другая точка зрения». Тем самым и докажешь лишний раз, кто умнее.





Правила ведения спора :))

Правило № 6. Не мни себя пупом Земли и не позволяй этого другим.

Если один из спорщиков смотрит на другого свысока, ничего хорошего из дискуссии не выйдет. Заинтересован в успешном разрешении спорной ситуации? Будь доброжелательным и спокойным. Если же твой оппонент ведет себя слишком категорично и о твоей точке зрения отзывается презрительно, лучший способ поставить его на место – найти такие весомые аргументы, чтобы ему нечего было возразить.

Правила ведения спора :))

Правило № 7. Гни свою линию, логично выстраивая аргументы.

Берись доказывать свою точку зрения только после того, как выскажется собеседник. Доказательства должны быть расположены в определенной последовательности. Начинать нужно с важных, весомых аргументов, затем можно переходить к деталям, подтверждающим твою правоту.



Правила ведения спора :))

Правило № 8. Не подавай свои мысли, как истину.

Критикуя чье-либо высказывание, сделай акцент на том, что твоя точка зрения — это частное мнение.



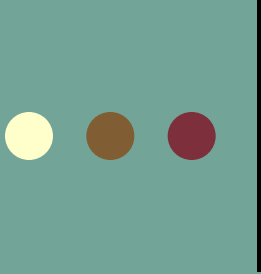


Правила ведения спора :))

Правило № 9. Проигрывая, радуйся.

Если твоему собеседнику удалось переубедить тебя, не нужно расстраиваться. Сумей признать, что оказался не прав. В конце концов, если бы наше мировоззрение никогда не менялось, то мы бы не развивались.





Речевое поведение спорящих

❖ Особенность речевого поведения - мимика, поза, движение, жест.

❖ Экспрессивные движения, которые прекрасно воспринимаются оппонентами.

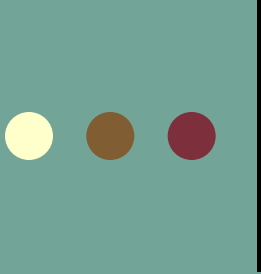
❖ Национальные обычаи и культурные традиции народа.

❖ Индивидуальные особенности спорящих.

Правила ведения спора:

Прежде чем вступить в полемику

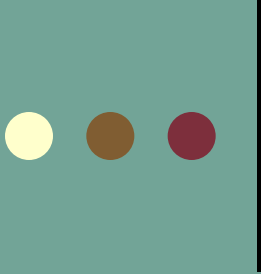
- ❑ Перед тем как вступить в спор, необходимо точно установить тему полемики, её смысл и цель. Если пренебречь данным правилом, Вы потратите время впустую: поспорите ни о чём и не придёте ни к какому выводу.
- ❑ Прежде чем начать спорить на научную тему, надо разузнать значения всех терминов, которые потенциально могут использоваться в речи Вашего оппонента. Также полезно будет уточнить понятия, о которых будет вестись речь в полемике.



Правила ведения спора:

Во время спора

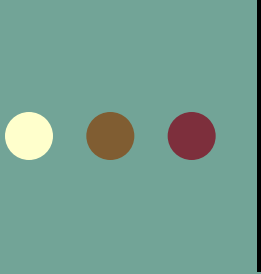
- ❑ Ни в коем случае во время ведения спора не переходите на личности. Иначе это будет уже не полемика двух цивилизованных людей, а примитивная ссора.
- ❑ В процессе ведения спора старайтесь возвращаться к сути поднятого вопроса, иначе Вы сами можете не заметить, как отвлечётесь на посторонние темы, и данная полемика затянется надолго и закончится ничем.
- ❑ Старайтесь не перебивать соперника тогда, когда он приводит аргументы в защиту собственной позиции. Лучше говорите по очереди.
- ❑ Вести спор следует вежливо и сдержанно. Это покажет, что Вы воспитанный человек. Кроме того, обосновывать свою точку зрения убедительнее с помощью знаний и логики, а не посредством жестикуляции и буйства эмоций.
- ❑ Не горячитесь и не нервничайте во время спора.



Правила ведения спора:

Во время спора

- Необходимо осознавать, что спор – это способ поиска истины, а не «удачная» возможность выплеснуть негативные эмоции на своего противника.
- Во время спора Вы должны чётко определять для себя, с какими доводами соперника Вы согласны, с какими – нет, и какие вызывают у Вас сомнения. При этом важно не бояться признаваться оппоненту в том, что Вы чего-то не понимаете или не знаете.



В завершение спора

- Если в ходе спора было доказано, что Ваше мнение ошибочно, Вам необходимо показать себя справедливым человеком и признать своё заблуждение по поводу предмета спора.
- Если в ходе полемики была доказана Ваша правота, Вы должны вести себя достойно, не демонстрировать гордость и радость победы. Ни в коем случае нельзя произносить фраз, подобных следующей: «Я же говорил, что Вы неправы!». Не понижайте самооценку своего оппонента и не заставляйте его злиться или обижаться.

● ● ● |

*Глупец спорит со всеми.
Умный спорит с равными себе.
И только мудрый человек постоянно
спорит с самим собой.*

Сократ

