



СКИДКИ

Кому они выгодны?

Ничто не учащает мой
пульс сильнее,
чем вывеска «скидка
50%»

С. Кинселла



© www.123rf.com



**Скидка — сумма, на которую
снижается продажная цена товара,
реализуемого покупателю**

Вот несколько примеров того, что может привлечь покупателя :

- бесплатная доставка тяжелого товара
- всевозможные бонусы и подарки
- скидки от 5%
- высокое качество товара
- ну и конечно хорошая репутация самого магазина

Ситуации, когда скидки продавцу необходимы:

- ❑ Испорченный товар
- ❑ Залежавшийся товар
- ❑ Избавится от немодного, не интересного покупателям товара

Существует несколько групп скидок:

- **Временные скидки.** Предоставляются в определенный временной интервал (утро, ночь), в сезон (лето, зима) или в предпраздничные дни.
- **Сегментные скидки.** Предоставляются определенному кругу лиц или социальной группе (домохозяйки, студенты, пенсионеры).



Существует несколько групп скидок:

- Скрытые, или непоследовательные, скидки. Тип скидки, о которой покупатель узнает, только стоя у кассы и собираясь расплачиваться или получая «в подарок» ужасного вида чайник со свистком.
- Спасающие от дополнительных затрат. Продажа залежалого, немодного товара или распродажа в связи с окончанием сезона и избавление от затрат на хранение и транспортировку товара.



Величина скидки может быть выражена в виде:

- 1) процентной величины снижения номинальной (справочной, прейскурантной) цены;
- 2) числа единиц (объема) товара, который может быть получен бесплатно или по пониженной цене;
- 3) суммы, которая может быть покупателю возвращена или зачтена в счет оплаты им следующих партий товара

**Вот примеры скидок , которые не выгодны
продавцу, но позволяют покупателю сэкономить
деньги**

Товар	Скидка гласит	Нач. цена	Конеч. цена	Выгода покупат елю
Пепси	4 бутылки по цене 3	1 шт. - 86 рублей	258 руб.	86 руб.
Туалетн ая бумага	5% на 6 рулонов	1 шт. – 20 руб.	114 руб.	6 руб.
Пальто	1%	25 000 руб.	24 750 руб.	250 руб.

А вот” скидки”, которые выгодны продавцу.

Товар	Нач. цена по отдельности	Цена без “скидки”	Цена вместе со “скидкой”	Лозунг	сумма обмана	Как так?
2 пачки губок	38 руб.	57руб.	60руб.	Вторая пачка 50%	3руб.	Скидка рассчитана на невнимательных покупателей
Мясо	483 руб.	458,85 руб.	Скидка 5% Продавец теряет 24,15р., НО испорченный продукт будет продан			

Решите задачи

- Цена изделия составляет 5000 р. На изделие предложена скидка 10%. Найти цену товара с учетом скидки.
- Стоимость проезда в электричке составляет 184 рубля. Детям предоставляется скидка 75%. Сколько рублей будет стоить проезд в этой электричке для 4 взрослых и восьми детей?
- Из объявления компьютерного магазина: «Стоимость ноутбука – 40 000 рублей. При покупке от 5 до 10 ноутбуков – скидка – 5%, а более 10 ноутбуков – 7%». Сколько (в рублях) должна заплатить компания, приобретающая 6 ноутбуков в этом компьютерном магазине?

Задание

- Подумайте что вы будете продавать (составьте список товаров) и их цены.
- Выберите какие скидки будут у вас и рассчитайте возможные случаи.