



Преподаватель:
Мосолова Нина Александровна
E:mail: smirnova.na@dvfu.ru

Курс «Экономическое мышление»

Тема 2. Альтернативная стоимость и оптимальный выбор

Осенний семестр
2018/2019 уч.г.

Альтернативные издержки. Компромиссный выбор.

Чтобы получить что-то, нужно отказаться от чего-то другого — **trade-off**.

- Люди распределяют свое **время** между разными видами деятельности.
- Люди распределяют свой **доход** между товарами и услугами, в том числе **во времени**.
- Люди распределяют свои **усилия** между разными активностями.
- Общество выбирает между **эффективностью** и **равенством**.

Как они решают эти проблемы — предмет изучения экономики.

Альтернативные издержки. Экономическая и бухгалтерская прибыль

Альтернативы:

- Вы можете открыть кофейню в университете и получить прибыль 15 000 рублей в месяц.
- Вы можете устроиться в отделение банка и зарабатывать 20 000 рублей в месяц.

С точки зрения экономиста, ваш **убыток** — 5 000 рублей.

Добавим третью альтернативу:

- Вы можете тратить всё время на учебу и увеличить свой доход в 2 раза через 10 лет.

Альтернативная стоимость —

ценность **наилучшей из отвергнутых** альтернатив.

Рациональные агенты

- Анализируют **всю доступную информацию**.
- **Умеют сравнивать** альтернативы на основе их выгод и издержек и выбирают лучшую.
- Предпочтения **непротиворечивы** (если яблоко лучше апельсина, а апельсин лучше груши, то яблоко лучше груши).





Рациональные агенты. Моделирование.

Потребители максимизируют полезность

Странное предположение, но *as if* principle.

Фирмы максимизируют экономическую прибыль

Выглядит реалистично, но есть нюансы.

Государство максимизирует благосостояние общества

Желательно, но в реальности государство состоит из людей (чиновников), которые преследуют свои интересы



Предельный анализ

Рациональные агенты учитывают только будущие выгоды и издержки

Если вы купили дорогой билет в театр, но после первого акта поняли, что вам не нравится смотреть, стоит ли оставаться на спектакле только потому, что деньги уже заплачены?

Нет: имеет значение только то, как вы распределите свое будущее время.



Предельный анализ

Рациональные агенты сравнивают предельные,
а не общие величины

Если перевезти пассажира на самолете в среднем стоит
авиакомпания 5 000 рублей, стоит ли продавать билет за 3 000,
если в улетающем через полчаса самолете еще есть свободные
места?

Да: дополнительная выгода больше дополнительных издержек.



Люди реагируют на стимулы

Steven Landsburg. *Armchair Economist*:

*Most of economics can be summarized in four words:
“People respond to incentives.” The rest is commentary.*

- Увеличение налогов на бензин повышают спрос на электромобили.
- Повышение подоходного налога приводит к тому, что люди меньше работают.
- В древнем Китае врач получал зарплату только тогда, когда его пациенты были здоровы.
- Компании часто дают вновь нанятым топ-менеджерам *опцион* на акции — право купить их по определенной цене.

Ограниченная рациональность

- На самом деле, люди **ограниченно рациональны**: пренебрегают точностью выбора, экономя время на вычислениях.
- Это тоже в каком-то смысле рационально, потому что **время — ресурс**.
- Изучением странного поведения занимается *поведенческая экономика*.



Выбор зависит от контекста

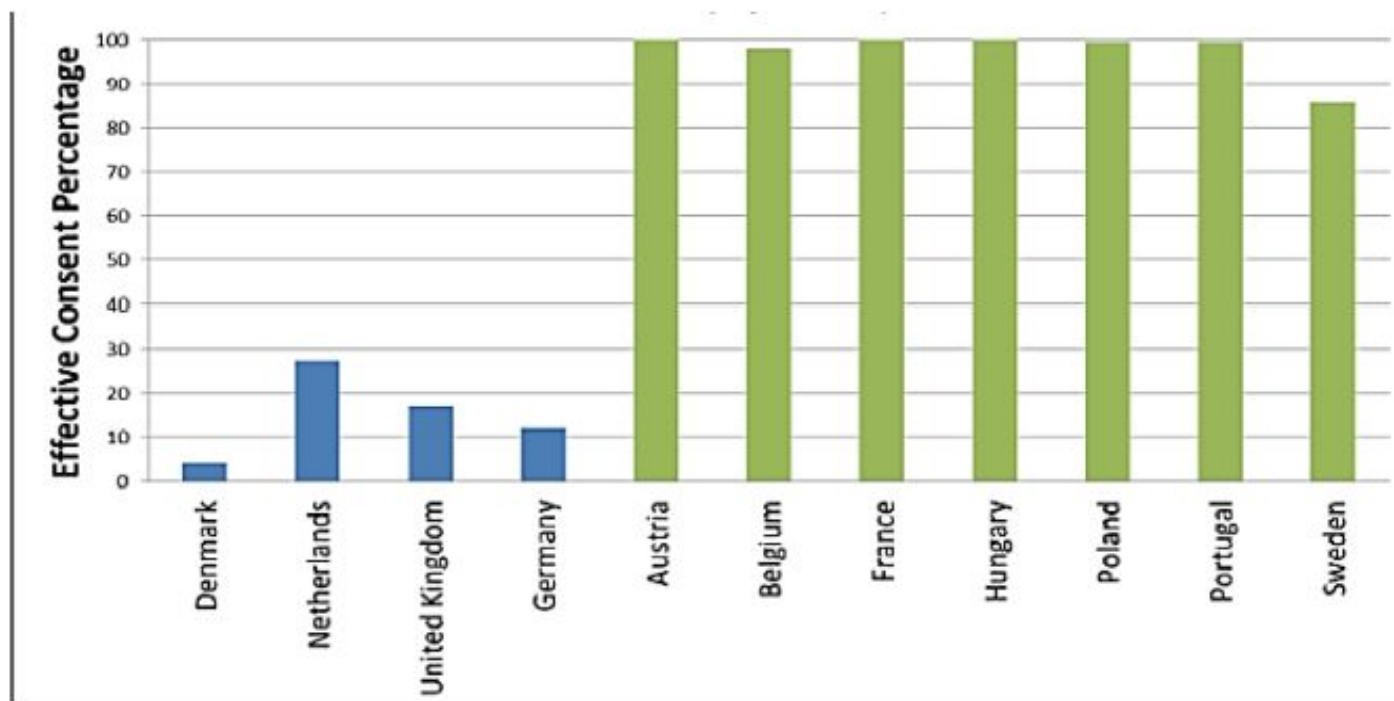
Иногда восприятие зависит не от самих объектов, а от того, как мы попали в ситуацию выбора

Сине-черное или бело-золотое?



Выбор зависит от формулировки

Процент потенциальных доноров органов в разных странах



Выбор зависит от формулировки

Выбор по умолчанию

Водительские права

Поставьте галочку, если
согласны стать донором

☐

Водительские права

Поставьте галочку, если
НЕ согласны стать донором

☐

Есть опасность, что 600 человек умрут от болезни.
Что вы выберете?

- (A.1) 200 человек будут спасены
 - (A.2) С вероятностью $1/3$ 600 человек будут спасены,
с вероятностью $2/3$ все умрут
-
- (B.1) 400 человек умрут.
 - (B.2) С вероятностью $1/3$ никто не умрет,
с вероятностью $2/3$ 600 человек умрут.

- (A.1)=(B.1), (A.2)=(B.2)
- Tversky & Kahneman (1981) проводили этот эксперимент среди профессиональных психологов.
За (A.1) — 72 %, за (B.1) — 22 %.

Выбор зависит от времени принятия решения

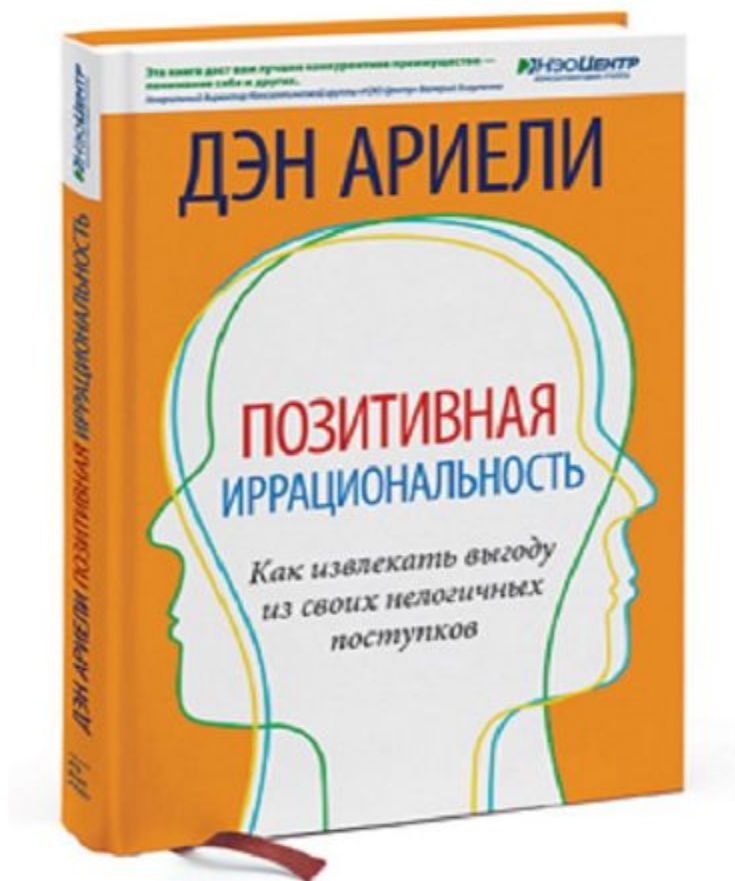
Межвременной выбор

O'Donoghue and Rabin (1999):

Студенту нужно написать реферат, для этого нужно пропустить один из фильмов. Издержки пропуска: (3, 5, 8, 13).

- Что если студент всегда **ценит будущее в 2 раза меньше**, чем настоящее? (*naïve*)
- Что если он ценит будущее в 2 раза меньше, чем настоящее, и **может предвидеть свои действия**? (*sophisticated*)
- Что если реферат писать не нужно, а нужно **просто выбрать фильм**?

Книги об ограниченной рациональности



Ну и что?

Люди, тем не менее, очень часто рациональны
Или ведут себя *as if* они рациональны.

Поведенческая экономика имеет перспективы
Вместе с психологами и нейробиологами поведенческие
экономисты строят свою теорию принятия решений.

Спасибо за внимание!

Курс «Экономическое мышление»

Тема 2. Альтернативная стоимость и оптимальный выбор

**Осенний семестр
2018/2019 уч.г.**