

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА



Литература

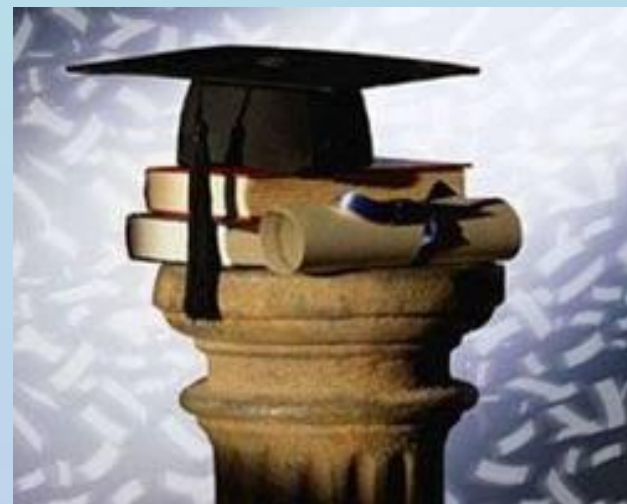


- Барр Р. Политическая экономия: В 2-х тт. – Т. 1: Пер. с фр. – М.: Международные отношения, 2007. – 608 с.
- Ведута Е.Н. Стратегия и экономическая политика государства. – М.: Академический Проект, 2010. – 456 с.
- Градов А.П. Национальная экономика. Курс лекций. – СПб: «Специальная Литература», 2007. - С. 293.
- Национальная экономика России: потенциалы, комплексы, экономическая безопасность / Под ред. В.И. Лисова. – М.: ОАО «НПО «Экономика», 2007. – 477 с.
- Национальная экономика: Учебник / Под ред. П.В. Савченко. – М.: Экономистъ, 2008. – 813 с.
- Национальная экономика: Учебник / Под общей ред. В.А. Шульги. – М.: Изд-во Рос. экон. акад., 2009.

Содержание

- I. Научные основы национальной экономики
- II. Потенциалы и хозяйственные комплексы национальной хозяйственной системы
- III. Экономический рост национальной хозяйственной системы
- IV. Государственное регулирование экономики
- V. Межстрановая и межхозяйственная интеграция

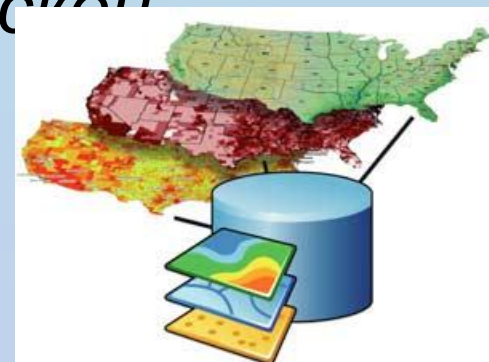
- I. Научные основы национальной экономики



1. Экономическая деятельность

Экономика		
это общественные отношения, связанные с хозяйственной деятельностью людей	это хозяйство того или иного района, страны, группы стран или всего мира	это научная дисциплина, изучающая какую-либо область хозяйственной жизни общества
например Экономика феодальная, рыночная, административно-командная и т.д.	например Экономика Таллинна, Москвы, Эстонии, России, мировая экономика и т.д.	например Экономика промышленности, сельского хозяйства и т.д.
Экономика это вся та деятельность людей, которая связана с обеспечением материальных условий их жизни		

- *Экономическая деятельность* — это прежде всего деятельность отдельных индивидов, групп, социальных слоев, народа страны, человечества в целом.
- *В стремлении общества к наиболее полному удовлетворению многообразных человеческих потребностей за счет создания и потребления экономических благ проявляется сущность экономической деятельности*



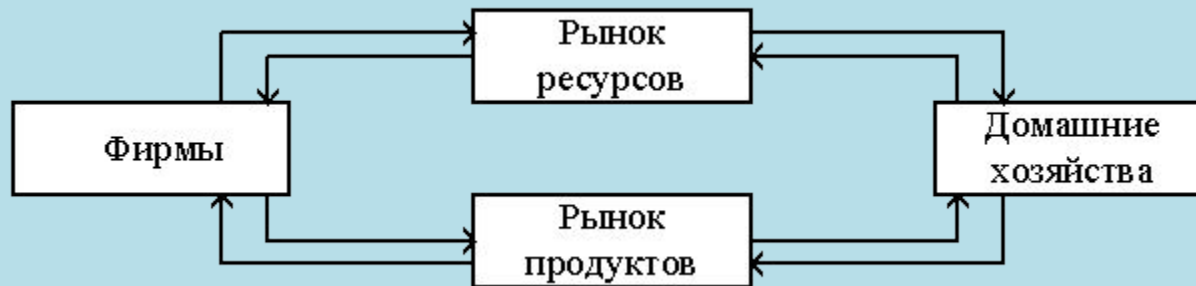
Классификация индивидуальных потребностей

№ п/п	Классификационный признак	Составляющие признака									
1	По иерархии потребностей	физиологические		безопасность		здоровье		бытовые		духовные	
2	По степени удовлетворения	полностью удовлетворенные				не полностью удовлетворенные				не удовлетворенные	
3	По массовости распространения	географического				социального					
		всеоб- щего	регио- нального	в пределах страны	всеоб- щего	в нацио- нальной общности	внутри социальной группы				
							всей	по образо- ванию	по доходу		
4	По временным параметрам потребления	единично удовлетворяемая		дискретно удовлетворяемая		периодически удовлетворяемая		непрерывно удовлетворяемая			
5	По широте проникнове- ния в различные сферы жизни	моносферные				олигосферные				полисферные	
6	По природе возникновения	основные				прямо индуцированные				косвенно индуцированные	
7	По исторической характеристике	остаточные (прошлые)		текущие (настоящие)			перспективные (будущие)		дальнесрочные		
8	По комплексности удовлетворения	одним товаром		комплексом товаров			услугами		товарами и услугами		
9	По глубине проникнове- ния в общественное сознание	неосознанные осознанные		единично осознанные		осознанные частично		осознанные частью социаль- ной группы		осознанные всей социальной группой	
10	По сложившемуся общественному мнению	негативные				нейтральные				позитивные	

- *Экономические субъекты* (экономические агенты) активны; действуют преднамеренно; принимают решения, обеспечивающие выполнение разработанных ими планов; несут юридическую и экономическую ответственность за результаты своей деятельности.



В основу анализа заложена простейшая национальная экономика положена модель кругооборота доходов и расходов.

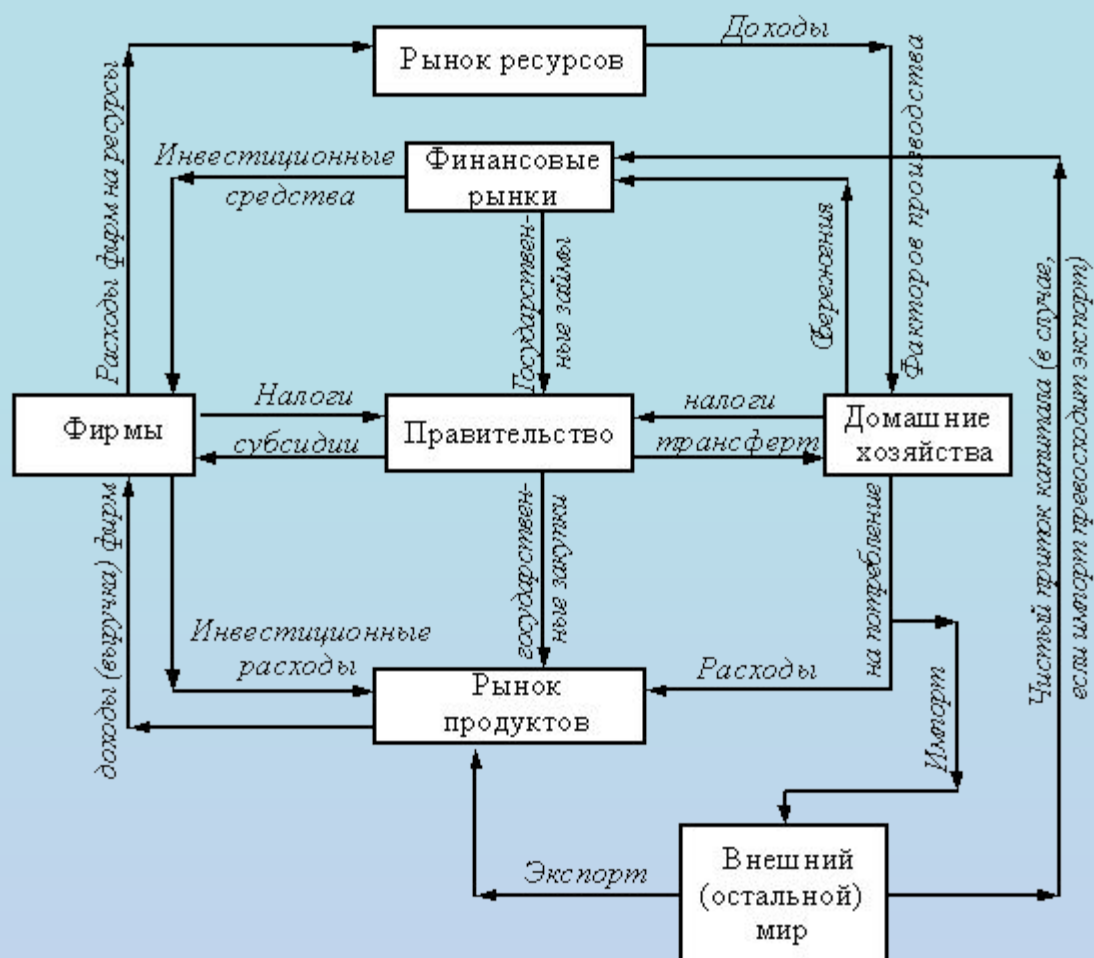


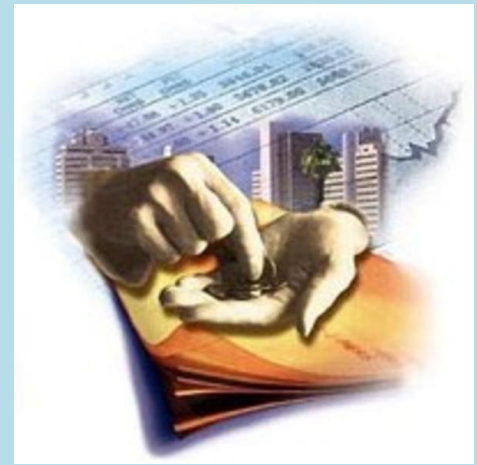
- эта модель включает в себя только две категории экономических агентов – домашние хозяйства и фирмы – и не предполагает государственного вмешательства в экономику, а также каких-либо связей с внешним миром



- Основным выводом из модели является равенство суммарной величины продаж фирм суммарной величине доходов домашних хозяйств. Это означает, что для **закрытой экономики** величина общего объема производства в денежном выражении равна суммарной величине денежных доходов домашних хозяйств

В открытой экономике с государственным вмешательством модель круговых потоков несколько усложняется





- Когда в модель вводятся две другие группы экономических агентов (правительство и остальной мир), то указанное равенство нарушается, так как из потока "доходы – расходы" образуются **"утечки"** в виде **сбережений, налоговых платежей и импорта**. **"Утечки"** – любое использование дохода не на покупку произведенной внутри страны продукции. Одновременно в поток "доходы-расходы" вливаются дополнительные средства в виде **"инъекций"** – **инвестиции, государственные расходы из экспорт**. **"Инъекции"** – любое дополнение к потребительским расходам на продукцию, произведенную внутри страны.

- Домохозяйства, предприятия и органы государственного управления есть в каждой стране.
- С точки зрения экономической теории и практики важна не столько государственная принадлежность экономического агента, сколько его статус в определенной стране. По статусу все экономические агенты делятся на две большие категории — резидентов и нерезидентов

- **Резиденты (residents) — экономические агенты, имеющие центр своего экономического интереса на экономической территории, данной страны.**
- Два критерия важны, чтобы агент мог считаться резидентом:

- 1. *центр экономического интереса (center of economic interest)* — место, где экономический агент имеет жилье, производственный участок или другой объект, с помощью которого он осуществляет экономическую деятельность в значительных масштабах. Считается, что агент имеет центр экономического интереса в данной стране, если он там живет и осуществляет экономическую деятельность не менее года, а также имеет набор счетов, отражающих эту деятельность (уплата налогов, платежи за коммунальные услуги и пр.).

- *2. экономическая территория (economic territory)*
— управляемая правительством территория, в пределах которой факторы производства перемещаются беспрепятственно.
- Экономическая территория включает:
 - — географическую территорию, показанную на политической карте мира, а также воздушное пространство, территориальные воды и весь континентальный шельф в международных водах, в которых страна имеет право использования природных ресурсов (например, право добычи нефти и рыболовства);
 - — территориальные анклавов в других странах (например, посольства, военные базы);
 - — зоны свободной торговли, которые считаются экономической территорией страны нахождения. Например, российский сейнер, ведущий промысел в международных водах Тихого океана, находится на экономической территории России, а самолет «Аэрофлота», приземляющийся в Лондоне, — на экономической территории Великобритании.

- **Нерезиденты (non-residents) — экономические агенты, имеющие центр своего экономического интереса за пределами экономической территории данной страны.**
- Таким образом, с точки зрения экономики важно не местонахождение экономического агента, а центр его экономического интереса.

Поэтому в экономике мир делится на национальную экономику, состоящую только из резидентов независимо от их физического местоположения, и остальной мир, состоящий из нерезидентов.



Специфические виды деятельности, классифицируются по ступеням, каждая из которых определяется соответствующим основанием деления:

- 1) сфера деятельности, отражающая агрегированную функцию, выполняемую экономическими агентами (производство материальных благ, обмен правами собственности на эти блага, выполнение инфраструктурных функций обеспечения факторами производства и обмена этих благ и т. п.);

- 2) область деятельности, отражающая конкретизированную функцию, выполняемую экономическими агентами в той или иной сфере деятельности (осуществление внешних связей и ситуационный анализ рыночных позиций простой или комплексной экономической единицы; целеполагание и формирование экономической стратегии этих единиц; создание средств достижения стратегических и тактических целей; прогнозирование, планирование и контроль деятельности, связанной с достижением стратегических целей, и др.);

- 3) вид деятельности, отражающий детализированные функции, выполняемые экономическими агентами в той или иной области деятельности (информационное обеспечение; материально-техническое обеспечение; кадровое обеспечение; финансовое обеспечение; ведение учета и отчетности; взаимодействие с государственными органами, регулирующими экономическую деятельность; координация всех видов деятельности и т. п.).

2. Понятие национальной экономики

- Национальная экономика – это сложившаяся система общественного и национального воспроизводства страны, где отрасли, формы и виды общественного труда тесно связаны между собой в результате долгого развития отдельной страны.
- Национальная экономика представляет собой взаимосвязь условий производства и его результатов и формируется как единый хозяйственный организм с взаимосвязанными внутренними процессами, как единая экономическая система страны.

Национальная экономика — многоотраслевая система хозяйства страны, обеспечивающая удовлетворение общественных потребностей.

Успешность развития национальной экономики определяется соответствием между совокупными доходами и совокупными расходами.

Совокупные доходы



Совокупные расходы

- Заработная плата
- Процент
- Рента
- Прибыль предпринимателя
- **Амортизация** (от фр. *amortir* — смягчать, глушить) — процесс постепенного перенесения стоимости средств производства, по мере их изнашивания, на изготовленную продукцию, что дает возможность быстрее обновить основные фонды

- Потребительские расходы
- Инвестиционные расходы предприятий
- Государственные расходы
- Чистый экспорт (разница между экспортом и импортом)

В национальной хозяйственной системе страны выделяются несколько уровней, взаимодействующих в едином «экономическом поле» или «экономическом пространстве» страны:

- **Межстранный уровень**, т.е. уровень взаимоотношений национальной экономики Российской Федерации (РФ) со странами ближнего и дальнего зарубежья, с мировой хозяйственной системой в целом и хозяйственными системами стран, объединенных в региональные сообщества.
- **Федеральный** (общенациональный) макроэкономический уровень, т. е. масштаб внутрихозяйственных взаимоотношений национальной экономики самой РФ в целом.
- **Региональный** уровень, т. е. уровень взаимосвязей экономики каждого из субъектов РФ.
- **Внутрирегиональный** уровень, представляющий собой систему взаимоотношений в рамках разделения общественного труда внутри хозяйства субъектов РФ.
- **Комплекс отраслей национальной экономики:**
Агропромышленный комплекс (АПК), военно-промышленный комплекс (ВПК), топливно-энергетический комплекс (ТЭК) и др.

продолжение

- **Уровень отдельных отраслей национальной хозяйственной системы** — промышленность, строительство, сельское хозяйство и др.
- **Внутриотраслевой уровень.** Например, уровень взаимосвязей животноводства и растениеводства в сельском хозяйстве, гражданского, промышленного и жилищного строительства в строительстве и т. д.
- **Уровень взаимосвязей объединений, предприятий, организаций,** всех видов промышленно-финансовых групп.
- **Уровень отдельных организационно-правовых форм хозяйствования,** предусмотренных законодательством страны, ее Гражданским кодексом (акционерные общества — АО, союзы, товарищества и общества всех видов и др.).
- **Внутрипроизводственный уровень:** цеха и службы предприятий, компаний, фирм, организаций, объединений и т. п.
- **Личностный уровень,** включая его коллективные (артель, бригада) и индивидуальные (отдельные граждане и семьи) формы.



Все уровни функционирования национальной экономики страны, сегменты национального рынка и потенциалы объединены комплексом организационно-правовых, экономических, социальных, технологических и других взаимосвязей.

Эти взаимосвязи между уровнями национальной экономики и внутри них опосредованы:

- формами собственности;
- движением материальных потоков различных видов ресурсов, участвующих в хозяйственном (воспроизводственном) процессе и вовлеченных в хозяйственный оборот в форме затрат труда, сырья, энергии, капиталов;
- потоками денежной массы потоками денежной массы (наличных и безналичных денег), а также движением ценных бумаг всех видов .

Все взаимоотношения регулируются законодательными и нормативными актами государственной власти и хозяйственного управления РФ, ее регионов и отраслей, а также системой межгосударственных договоров и соглашений, заключенных РФ, нормами международного права.

Национальная экономика и ее структурные составляющие



Важнейшей составной частью национальной экономики является материальное производство, в котором создаются необходимые для жизни и развития общества средства производства и предметы потребления. В материальное производство входят такие отрасли, как промышленность, сельское хозяйство, строительство, транспорт, торговля, связь. Крупнейшей отраслью материального производства является промышленность, состоящая из двух групп отраслей — добывающей и обрабатывающей.

ТАКИМ ОБРАЗОМ: СТРУКТУРА НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ - ЭТО

Структура национальной экономики представляет собой устойчивые количественные соотношения между ее составными частями.

Различают воспроизводственную, социальную, территориальную структуры и инфраструктуру национальной экономики.

Воспроизводственная структура отражает ее деление на наиболее массовые виды экономических субъектов, которые воспроизводятся сами и в результате своей деятельности производят потоки товаров и услуг между ними.

Отметим, что

- Можно выделить два типа структуры национальной экономики:
 - 1) структуры экономики, которые определяют, как функционируют экономические единицы национальной экономики. Необходимо изучать характер их взаимосвязей, чтобы определить сущность экономики страны;
 - 2) структуры, которые относятся к неэкономическим, и которые определяют, как функционируют неэкономические единицы – образование, культура и другие.

Структура национальной ЭКОНОМИКИ



Национальная экономика как система характеризуется следующими признаками

:

1. Общее экономическое пространство с единым законодательством, единой денежной единицей, общей кредитно-денежной и финансовой системой.
2. Наличие тесных экономических связей между хозяйственными субъектами с общим воспроизводственным контуром.
3. Территориальная определенность с общим экономическим центром, который выполняет регулирующую и координационную роль.

Задачи национальной экономики

1. Стабильный экономический рост.
2. Стабильность цен.
3. Высокий уровень занятости.
4. Поддержание внешнеторгового баланса.



Показатели состояния национальной экономики

ВВП

Валовой внутренний продукт

ВВП – показатель, измеряющий объем производства в стране независимо от того, кому принадлежат факторы производства.

ВВП – стоимость продукции, созданной в стране независимо от собственности факторов производства

ВВП

Валовой национальный продукт

ВНП – рыночная стоимость всех конечных товаров и услуг, произведенных гражданами страны за год.

ВНП – сумма добавленных стоимостей всех товаров, произведенных в стране за год

Номинальный

Это **ВНП**
в текущих ценах

Реальный

Это **ВНП**
в постоянных
ценах

Основные частные показатели социальной эффективности национальной экономики

Показатели демографической ситуации

Рождаемость, смертность, продолжительность жизни

Распределение населения по полу и возрастным группам

Заболеваемость и смертность от производственного травматизма, от негативных эффектов на производстве

Показатели занятости

Соотношение численности занятого и экономически активного населения

Структура занятости по отраслям

Безработица

Занятость в теневом секторе

Условия труда

Показатели обеспеченности материальными благами

Распределение доходов населения

Дифференциация доходов различных социальных групп и работников различных отраслей

Доля населения, находящегося ниже черты бедности

Житийно-бытовые условия

Обеспеченность товарами и услугами

Показатели уровня образования

Уровень образования населения в целом и занятых по отраслям

Уровень обеспеченности школьными и дошкольными учреждениями

Доступность образования

Доступность объектов культуры

Показатели миграционной активности

Численность и доля эмигрантов и иммигрантов, причины миграции

Профессиональный профиль мигрантов

Показатели преступности

Число преступлений по видам

Число граждан, находящихся в местах лишения свободы

Показатели суицидности

Число самоубийств, их причины

Распределение погибших по полу, возрасту, профессиям

Национальная экономика как наука и область хозяйственной практики людей включает в себя следующие составные части:

- **Объект** национальной экономики — это хозяйственная система страны, входящие в нее уровневые и звеньевые составляющие.
- **Предметом** национальной экономики выступают социально-экономические процессы воспроизводства, проявляющиеся в закономерностях объемов, темпов и пропорций развития.
- **Инструментарий** национальной экономики представляет собой теоретико-методологические подходы к анализу состояния, факторов, проблем, закономерностей, тенденций, параметров развития системы и разработанные на этой основе меры, приемы и средства подготовки и реализации макроэкономических хозяйственных решений, служащих интересам страны, ее населения.
- **Субъект** национальной экономики — органы управления национальной хозяйственной системой страны, ее отраслей и регионов, реализующие те функции, цели и задачи, которые стоят перед национальной экономикой как наукой и областью национальной практики хозяйствования.

3. Этапы развития национальной экономики России:*

- *Первый этап* развития национальной экономики связывают с образованием Российского государства, которое характеризуется формированием административной и территориальной целостности. Завершение формирования Российского государства происходит в XVI веке. Россия окончательно вступила на собственный, специфический путь развития. На этом этапе политические институты и механизмы их функционирования играли решающую роль.
- **Важным критерием выделения этапов развития национальной экономики является соотношение экономических и внеэкономических (административных и т.д.) методов управления.*

- *Второй этап* – период до отмены крепостного права, характеризуется развитием рыночного хозяйства, при решающей роли государства. (реформы Петра I и деятельность Екатерины II).
- *Для первых двух этапов можно лишь весьма условно говорить о национальной экономике в современном понимании, так как в стране степень разделения труда и товарности производства была весьма низкой*

- *Третий этап* - период после отмены крепостного права в 1861 г. до конца XIX, характеризуется переходом от феодальных отношений к капиталистическим (промышленная революция).
- *Четвертый этап* - конец XIX - начало XX в., характеризуется экономическими реформами (С. Ю. Витте, П. А. Столыпин и др)
- *Пятый этап* - период с октября 1917 г. до августа 1991 г., характеризуется усилением административных методов управления. Внутри него можно выделить три периода: «военный коммунизм», нэп и командно-административный.

- С 1991 г. после распада СССР начался переходный период от командно-административной системы к построению социально-ориентированной рыночной экономике. Этот период характеризуется возрастанием значимости экономических методов управления, созданием новых инструментов рыночной экономики, изменением форм и методов государственного управления, отменой монополии внешней торговли, государственного контроля над ценами и заработной платой, возросшей ролью рыночного саморегулирования, значительным усилением роли регионов в управлении социально-экономическими процессами.

4. Типы национальных хозяйственных систем: основные характеристики

- По стадиям развития рыночных отношений национальную экономику подразделяют на:
 - экономику свободного капитализма;
 - экономику современного капитализма;
 - централизованно планируемую и управляемую национальную экономику;
 - экономику «традиционного» типа.
- По степени интеграции в мировую практику хозяйствования различаются

национальные экономики закрытого и открытого типа.

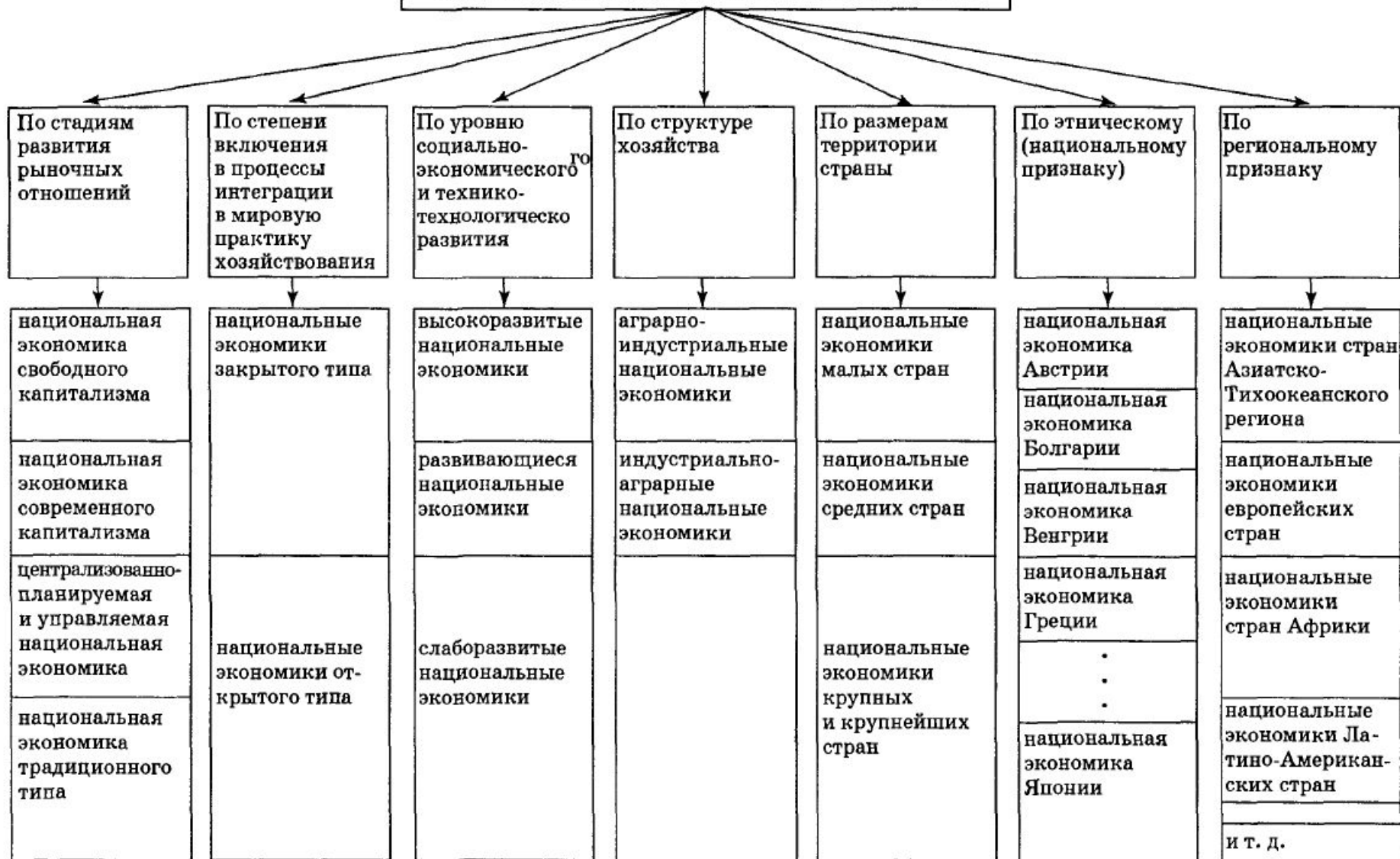
- По социально-экономическому и технико-технологическому уровню выделяются высокоразвитые; развивающиеся и слаборазвитые национальные хозяйственные системы.
- По структуре хозяйства проводят деление на аграрно-индустриальные и индустриально-аграрные национальные экономики.

продолжение

- **По этническому (национальному) признаку** экономики группируются по странам: Австрии (Австралии, Аргентины и т. д.); Болгарии (Боливии, Бразилии и т. д.); Великобритании (Венгрии, Венесуэлы и т. д.); Германии (Греции, Голландии, Гондураса и т. д.); Дании (Доминиканской республики и др.); Египта и др.; Таджикистана (Турции, Туркменистана и др.); Франции (Филиппины др.) и т. п.
- **По региональному признаку** национальные экономики объединяются с учетом местоположения страны на конкретной территории мира: Северо-Американского региона, Европы; Азиатско-Тихоокеанского региона. Ближнего Востока, Африки, Латинской Америки и т. д.

Критерии классификации типов национальных экономик

НАЦИОНАЛЬНЫЕ ХОЗЯЙСТВЕННЫЕ СИСТЕМЫ



Современная теория и практика мирохозяйствования выделяет пять основных признаков национальной экономики рыночного типа.

- 1. Частная собственность на орудия и средства производства, ресурсы и результаты труда, способствующая развитию инициативы и ответственности участников производственного процесса.
- 2. Государственные (организационные и правовые) гарантии основных экономических свобод и, прежде всего, свободы выбора вида предпринимательской деятельности каждому, желающему иметь свое «дело», за исключением тех видов предпринимательской деятельности, которые запрещены или ограничены законодательством данного государства.

- 3. Возможность самоокупаемости предпринимательской деятельности, когда несовпадение размеров доходов и издержек производства позволяет либо покрывать затраты на создание продукции, работ или услуг (рентабельный вариант хозяйственной деятельности), либо терпеть убытки, связанные с предпринимательской деятельностью (убыточный, разорительный вариант хозяйствования, ведущий к банкротству).
- 4. Тенденции повышения размеров затрат и доходов автономных субъектов хозяйствования, а также их покупательной способности, что способствует постоянному росту потребления и накопления в национальной хозяйственной системе страны.
- 5. Нормальное, эффективное функционирование национальной хозяйственной системы на основе максимально возможного вмешательства государства в воспроизводственный процесс в стране.

Исходя из этих признаков мировая теория и практика мирохозяйствования к числу национальных экономик рыночного типа относит:

- — свободный капитализм или свободную рыночную экономику;
- — современную регулируемую рыночную экономику.



Типы национальных хозяйственных систем

- 1 тип - рыночная экономика**, в которой доминирующей формой взаимодействия между участниками хозяйственного процесса является обмен. Под обменом, в соответствии с классическим пониманием, подразумевает "двустороннее движение товаров между субъектами, ориентированными на прибыль, получающуюся в результате для каждого от итогов соглашения".
- 2 тип - редистрибутивные или командно-административная.** В редистрибутивных экономиках преобладает движение благ и услуг к Центру и из него, независимо от того, осуществляется ли передвижение объектов физически или меняется только порядок права их присвоения без каких-либо изменений в действительном размещении ресурса или продукта. Редистрибуция представляет собой аккумуляцию, собирание, совмещенные с новым, вторичным распределением и раздачей. Именно через редистрибуцию в этих обществах достигается воссоединение распределенного, разделенного труда.

Сравнительная характеристика командной и рыночной экономических систем

Командная экономика	Признаки для сравнения	Рыночная экономика
Государственная	Преобладающая форма собственности	Частная
Жесткая регламентация деятельности со стороны государства	Характер экономической деятельности	Свобода предпринимательства и выбора
Централизованное планирование	Способ согласования деятельности	Рыночное саморегулирование
Необходимость выполнять государственные планы	Главный мотив экономической деятельности	Личный экономический интерес

Экономическая система

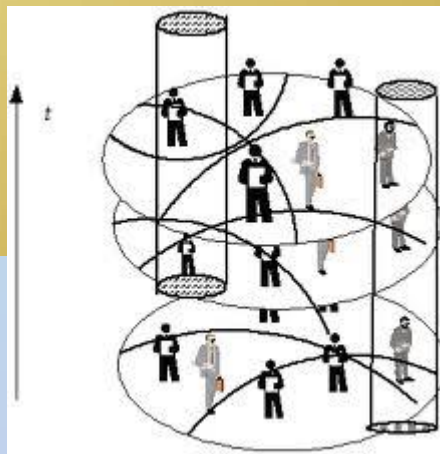
Способ организации хозяйственной деятельности жизни общества

Виды экономических систем

Традиционная

Командно-
административная

Рыночная



Экономическая система — это установленная и действующая совокупность принципов, правил, законов, определяющих форму и содержание основных экономических отношений, возникающих в процессе производства, распределения, обмена и потребления экономического продукта

↓
Основные типы
экономических систем

Линии сравнения	Традиционная	Централизованная (командная)	Рыночная
1. Что надо производить?	Продукты сельского хозяйства, охоты, рыболовства. Производится мало продуктов и услуг. Что производить, определяется обычаями и традициями, которые меняются медленно	Определяется группами профессионалов: инженеров, экономистов, специалистов по компьютерам, представителями промышленности — «плановиками»	Определяют сами потребители. Производители производят то, что хотят потребители, т. е. то, что может быть куплено
2. Как производить?	Производят так и тем, как и что производили предки	Определяется планом	Определяют сами производители
3. Кто получает товары и услуги?	Большинство людей существуют на грани выживания. Добавочный продукт достается вождям или собственникам земли, оставшаяся его часть распределяется согласно обычаям	«Плановики», направляемые политическими лидерами, определяют, кто и сколько будет получать товаров и услуг	Потребители получают столько, сколько хотят, производители — прибыль
4. Определение	Способ организации экономической жизни, базирующийся на отсталой технологии, широком распространении ручного труда, многоукладности экономики	Способ организации экономической жизни, при котором капитал и земля, практически все экономические ресурсы находятся в собственности государства	Способ организации экономической жизни, при котором капитал и земля находятся в частной собственности отдельных лиц

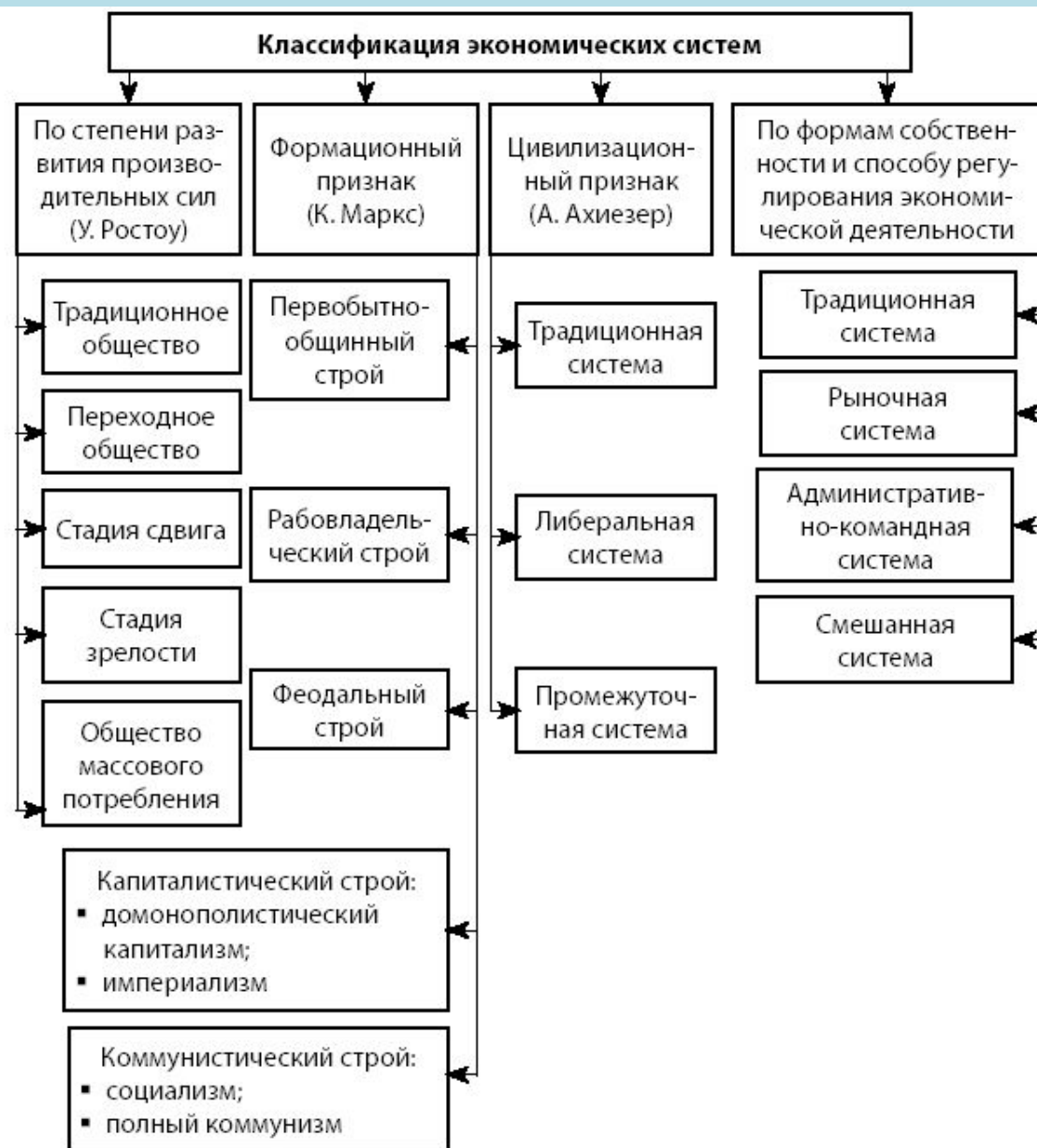
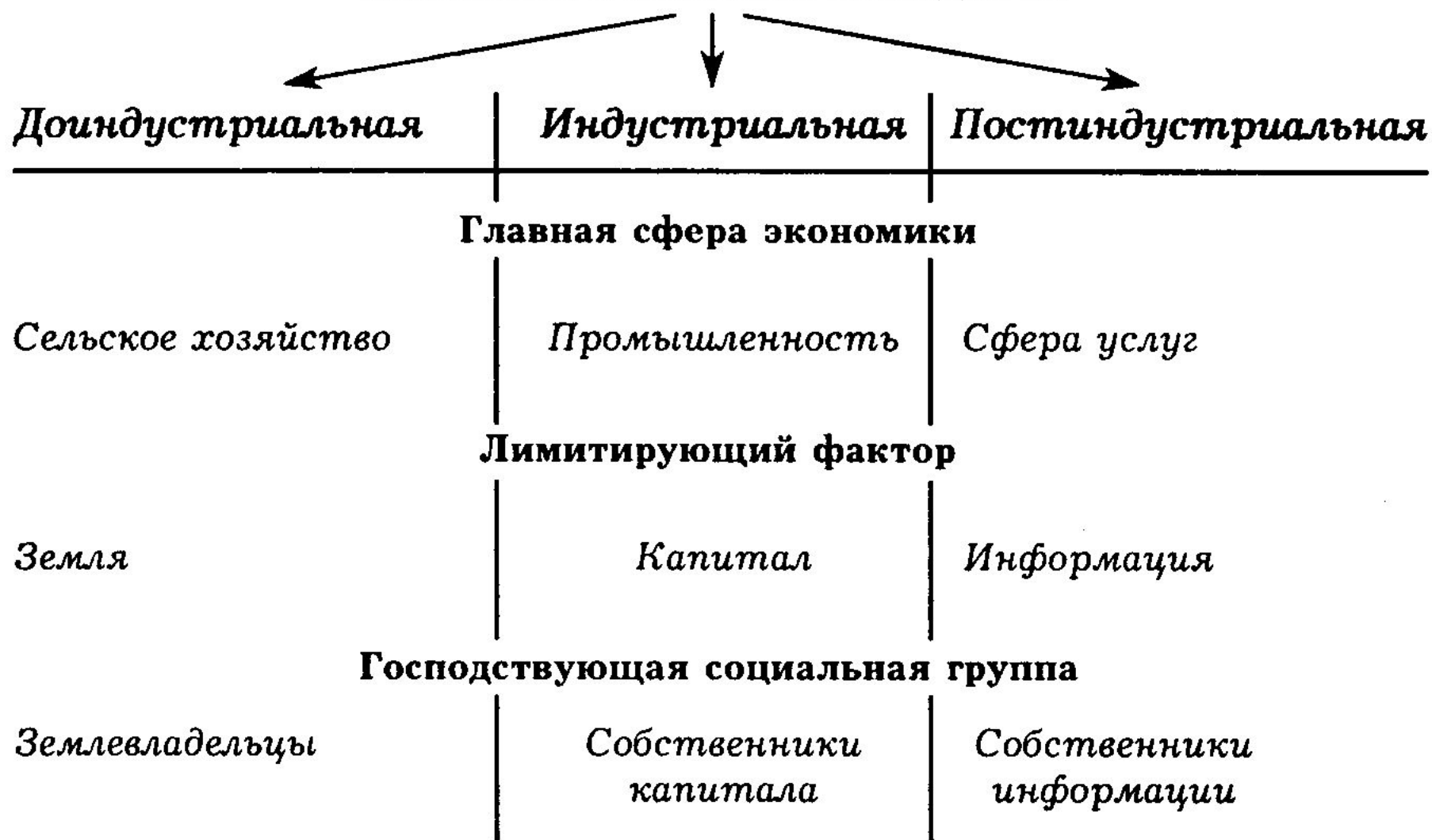


Схема 3.2. Классификация экономических систем

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ СИСТЕМЫ



Факторы развития современной мировой экономики



Национальные модели экономических систем

Американская	Японская	Немецкая	Шведская	Южнокорейская
• «Модифицированная рыночная экономика» • Приоритетная роль частной собственности • Государство осуществляет налогообложение, целевые выплаты, заказы на товары и услуги, контроль за денежной массой и процентными ставками	• «Японский стиль управления»: система пожизненного найма, увеличение размера заработной платы в зависимости от стажа работы на данном предприятии, значительная роль профсоюзов • Ведущая роль государства в сферах программирования экономического развития, структурной, инвестиционной и внешнеэкономической политики	• Высокая степень государственного вмешательства в экономику • Участие государства в предоставлении социальных благ • Создание благоприятных условий для частного предпринимательства • Антициклическое регулирование	• Огромные полномочия государства по регулированию социально-экономической жизни • Значительная часть доходов, полученных в частном секторе экономики, перераспределяется в бюджет на социально-экономические потребности • Высокий уровень жизни, благоприятные условия для получения образования и профессиональной подготовки	• Объединение жесткого государственного планирования и рыночных механизмов • Государство контролирует отрасли экономики, требующие больших первичных капиталовложений • Государство создает льготные условия для инвестиций и экспорта товаров

*** Дополнительно

Схема IV. Типы социально-экономических систем в развитых цивилизациях^{*}



^{*}то есть в цивилизациях, прошедших фазу освоения территории и достигших высокой плотности населения

Главные пропорции национальной экономики

- пропорции между I и II подразделениями материального производства. Они характеризуются соотношением объемов производства средств производства и предметов потребления в ВВП, численностью работающих в каждом из этих подразделений, стоимостью их основных производственных фондов.
- пропорции между фондами накопления и потребления в национальном доходе. От этих пропорций зависят темпы расширенного воспроизводства, решение социальных и производственных задач. Каждая национальная экономика стремится к установлению оптимальных пропорций, обеспечивающих наиболее полное удовлетворение общественных потребностей при наименьших затратах живого и овеществленного труда. С точки зрения воспроизводства оптимальные пропорции означают качественное и количественное соответствие между структурой общественного производства и структурой общественных потребностей.

Устойчивые тенденции изменения пропорций

- повышение технического уровня производства, проявляющееся в росте фондовооруженности труда, количестве сырья и материалов, перерабатываемых работниками, что ведет к опережению объемов производственных фондов по отношению к численности работающих;
- опережающее развитие электроэнергетики, машино- и приборостроения, химической промышленности и других наукоемких отраслей;
- увеличение доли непроизводственной сферы по сравнению с отраслями материального производства;
- опережающее развитие обрабатывающей промышленности по отношению к добывающей;
- расширение участия в международном разделении труда, которое выражается в более быстром увеличении внешнеторгового оборота по сравнению с ростом производства в стране.

- II. Потенциалы и хозяйственные комплексы национальной хозяйственной системы



1. «Совокупный экономический потенциал национальной хозяйственной системы страны» — СЭПНХСС

- *представляет собой слаженное по структуре и многоаспектное по содержанию и значению явление.*
- СЭПНХСС принято рассматривать с разных сторон:
 1. С позиций его натурально-вещественного состава.
 2. С точки зрения его настоящего состояния и перспектив развития и использования.
 3. Со стороны организационных форм управления этим потенциалом.
 4. С позиций отдельных его составляющих, расположенных и функционирующих как на собственной (национальной) территории, так и за ее пределами.
 5. С позиций вклада отдельных организационно-правовых форм хозяйствования, предусмотренных законодательством страны или не противоречащих закону, в итоговые результаты хозяйствования в стране, в процесс поиска, добычи, транспортировки, переработки, производства, потребления и накопления всех видов ресурсов.

- В первом случае речь идет о самом наборе ресурсов, включаемых в состав СЭПНХСС и определяющих его размер и динамику.
- Во втором случае имеются в виду статические (современное состояние) и кинетические, полученные в результате происходящих объективных и субъективных изменений, качественно-количественные характеристики СЭПНХСС.
- В третьем случае — СЭПНХСС рассматривается по составляющим его сферам (производственной и непроизводственной), а также отраслям национальной экономики и регионам страны.
- Четвертый аспект учитывает ту ситуацию, что значительная часть объектов расположена не только на «своей» национальной территории, но и на территории других государств. Обычно это обстоятельство учитывают при оценке показателей ВВП и ВНП, отличающихся разницей так называемых факторных доходов.
- В пятом речь идет об эффективности отдельных форм собственности (государственной, частной, смешанной, иностранной и др.), куда входят и организационно-правовые формы хозяйствования (АО, товарищества всех видов, союзы, холдинги, ФПГ и т. д.) при создании и использовании СЭПНХСС.

- В составе факторов, влияющих на размер и структуру СЭПНХСС, его динамику в каждом конкретном периоде времени, можно выделить:
 - объем и доступность имеющихся ресурсов;
 - достигнутый страной уровень технического развития, определяющий качество и производительность технологической базы экономики;
 - накопленный страной потенциал (задел) в области прикладных и фундаментальных научных исследований, уровень подготовки кадров, характеризующий качество трудовых ресурсов страны.



- В результате совокупного действия этих факторов в составе СЭПНХСС формируются:
 - трудовой,
 - природно-ресурсный,
 - научно-технический,
 - экспортный и другие потенциалы хозяйственной системы страны.
- Каждый из этих потенциалов имеет свои особенности и закономерности развития, свои количественно-качественные характеристики

- оценка СЭПНХСС проводится на основе системы показателей, характеризующих количество и качество ресурсов, как вовлеченных в хозяйственный оборот, так и потенциальных. При этом количественные значения показателей, входящих в эту систему, динамичны во времени, что свидетельствует об изменчивости представлений о размерах и качестве СЭПНХСС.
- *Наиболее универсальным показателем оценки СЭПНХСС отдельных стран мира является показатель валового внутреннего продукта — ВВП. Он характеризует не только современный уровень развития национальной экономики, но и особенности ее отраслевой и территориальной структуры, эффективность функционирования отдельных ее сфер, отраслей и регионов, степень вовлеченности в мировые интеграционные процессы и т. п.*

- Важнейшей составляющей СЭПНХСС выступает национальное богатство.
- Национальное богатство — это совокупность ресурсов страны (экономических активов), необходимых для производства товаров, оказания услуг и обеспечения жизнедеятельности людей.
- Национальное богатство включает:
 1. Нефинансовые произведенные активы.
 2. Нефинансовые непроизведенные активы.
 3. Финансовые активы/пассивы.

**Национальное богатство Российской Федерации, миллион рублей,
Российская Федерация, значение показателя за год**

	2009	2010
Всего	97605618	115332288
основные фонды, включая незавершенное строительство (по полной учетной стоимости) - всего	88680284	106664648
основные фонды	74471182	82302969
материальные оборотные средства (по ценам бухгалтерской отчетности)	8925334	8667640
накопленное домашнее имущество (по полной стоимости в ценах приобретения)	14628418	16432827

Источник: Официальный сайт Министерства экономического развития РФ // <http://www.economy.gov.ru/>

Четыре подхода к пониманию сущности экономического потенциала

- 1. Экономический потенциал как совокупная способность отраслей народного хозяйства
- 2. Экономический потенциал как совокупность имеющихся в наличии ресурсов.
- 3. Отождествление терминов <экономический потенциал>, <экономическая мощь> и <народно-хозяйственный потенциал>.
- 4. Экономический потенциал как результат экономических и производственных отношений между субъектами хозяйственной деятельности.







Стартовый социально-экономический потенциал объекта сельского
территориально-стратегического планирования

Блок
базовых потенциалов
развития

Природно – ресурсный
потенциал

Экономико –
географический
потенциал

Демографический
потенциал

Экспортно – импортный
потенциал

Блок
обеспечивающих
потенциалов развития

Трудовой потенциал

Производительный
потенциал

Научно –
инновационный
потенциал

Социально –
инфраструктурный
потенциал

Бюджетный потенциал

Инвестиционный
потенциал

Блок
потенциалов готовности к
социально-экономическим
преобразованиям

Потенциал социально –
психологической
готовности

Потенциал нормативно
– правовой готовности

Потенциал научно –
методической
готовности

Потенциал кадровой
готовности

2. Инвестиционный потенциал

Подходы к определению «инвестиционного потенциала»		
№	Автор	Определение
1	Ф.С. <u>Тумусов</u>	Инвестиционный потенциал это «совокупность ресурсов, относимых к инвестиционным по критерию возможности их вклада в уставной капитал фирмы, составляющих ту часть накопленного капитала, которая представлена на инвестиционном рынке в форме потенциального инвестиционного спроса, способного и имеющего возможность превратиться в реальный инвестиционный спрос, обеспечивающий удовлетворение потребностей воспроизводства капитала».
2	Н. А. <u>Абыкаев</u>	инвестиционный потенциал состоит из количественных и качественных характеристик, которые «отражают упорядоченную совокупность инвестиционных ресурсов, включающих материально-технические, финансовые и нематериальные активы».
3	Агентство «Эксперт-РА»	Инвестиционный потенциал – сумма объективных предпосылок для инвестиций, зависящая как от наличия и разнообразия сферы и объектов инвестирования, так и от их экономического состояния.

4	Б.А. Чуб	«инвестиционный потенциал региона характеризует максимально возможный объем долгосрочных денежных вложений, осуществляемых как субъектами регионального рынка, так и внешними по отношению к региону хозяйствующими субъектами с учетом объективных возможностей, при соблюдении ряда условий, создаваемых как общей совокупностью участников рынка, так и государственно-административными службами (максимально благоприятные правовые условия деятельности, реализация целевых программ поддержки, создание предпринимательской инфраструктуры, поддержка образования и т. д.)».
5	Н.И. Климова	инвестиционный потенциал представляется как «способность к получению максимально возможного объема инвестиционной составляющей валового регионального продукта, реализуемая посредством использования имеющихся в рамках территории инвестиционных факторов экономического роста».
6	Г.С. Панова	инвестиционный потенциал региона представляется «потенциально возможным объемом собственных финансовых ресурсов государственных и предпринимательских структур, создаваемых в данном регионе, которые могут быть реинвестированы в экономику, а также направлены на развитие инфраструктуры и социальной сферы».
7	И.И. Ройзман и коллектив авторов СОПС	инвестиционный потенциал региона это «совокупность объективных экономических, социальных и природно-географических свойств региона, имеющих высокую значимость для привлечения инвестиций в его основной капитал».

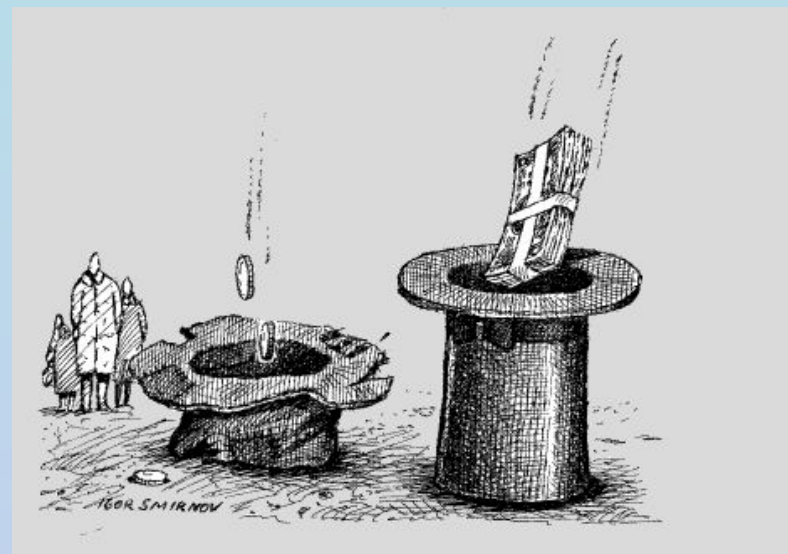
- Объектами инвестиционной деятельности в РФ являются:
- — вновь создаваемые и модернизируемые основные фонды и оборотные
- средства во всех отраслях народного хозяйства;
- — ценные бумаги (акции, облигации и др.);
- — целевые денежные вклады;
- — научно-техническая продукция и другие объекты собственности;
- — имущественные права и права на интеллектуальную собственность.



14.9. Классификация факторов инвестиционного климата страны



Источник: Международные экономические отношения: Учебник / А.И. Евдокимов и др. М.: ТК Велби. 2003. С. 395.



Отметим



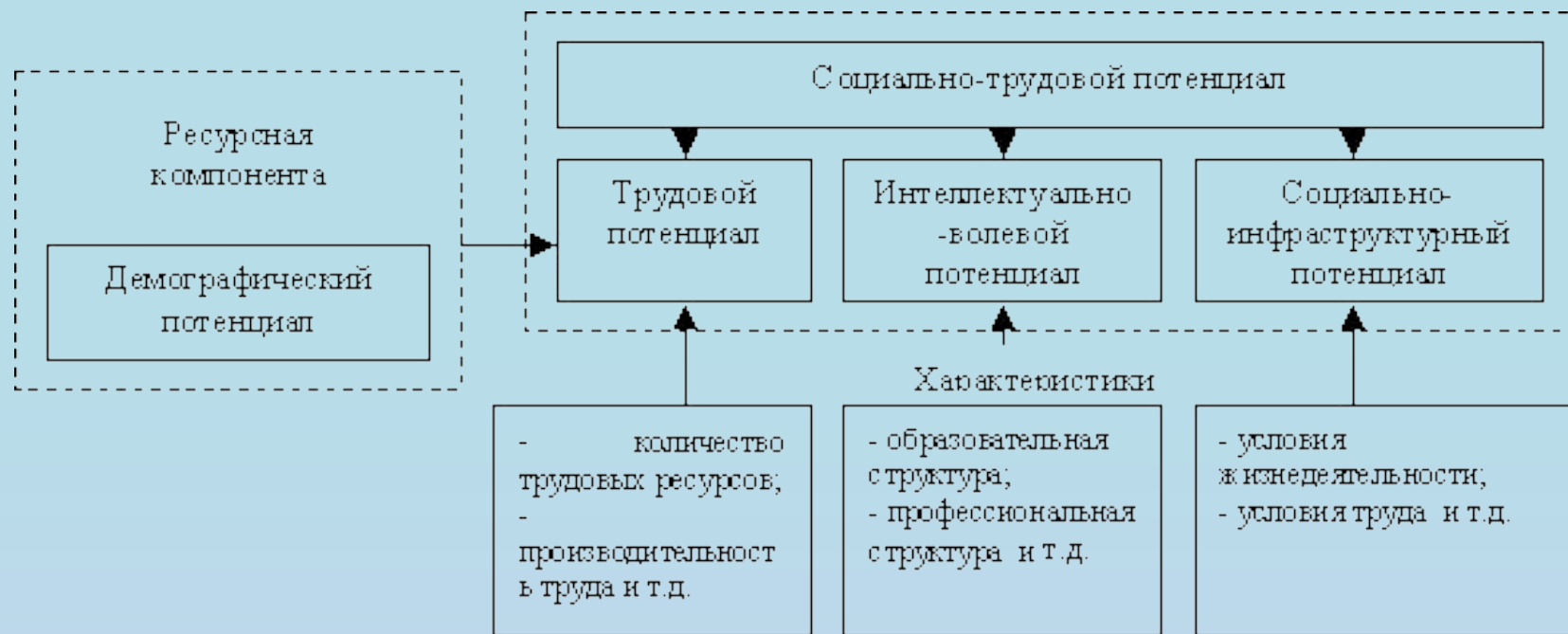
Рис. 1. Структура инновационного потенциала

3. Трудовой потенциал



- **Трудовой потенциал** страны, региона, предприятия - располагаемые в настоящее время и предвидимые в будущей трудовые возможности, характеризующиеся количеством трудоспособного населения, его профессионально-образовательным уровнем, другими качественными характеристиками.
- **Трудовой потенциал** — это обобщающая характеристика меры и качества совокупных способностей к труду трудоспособного населения, к участию в общественно полезной деятельности.

Место трудового потенциала



Анализ состава трудового потенциала позволяет определить, из
каких
групп он сложился и в каком соотношении эти группы
представлены.

- Поселенческая структура отражает распределение жителей по населенным пунктам разных типов и размеров, в первую очередь между городскими и сельскими поселениями (это урбанистическая структура).
- Демографическая структура — соотношение населения по полу и возрасту (половозрастная структура), а также по семьям разного состава и размера (семейная структура).
- Этническая (национальная) структура — распределение населения по национальностям (по этнической принадлежности).
- Социальная структура — распределение населения по социальным группам (слоям).
- Образовательно-квалификационная структура отражает соотношение групп населения с различным уровнем образования и квалификации.

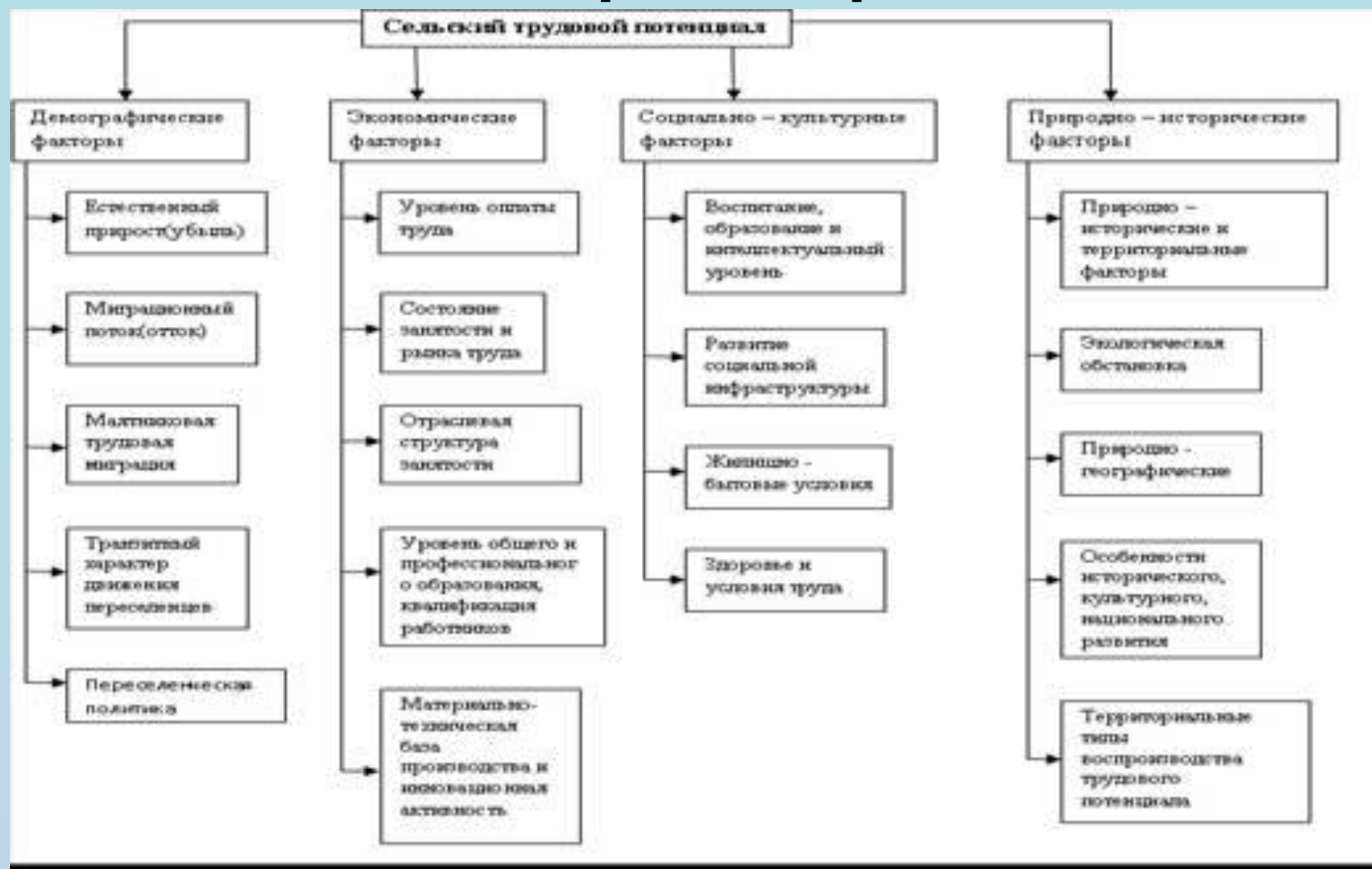


Таблица 4.2

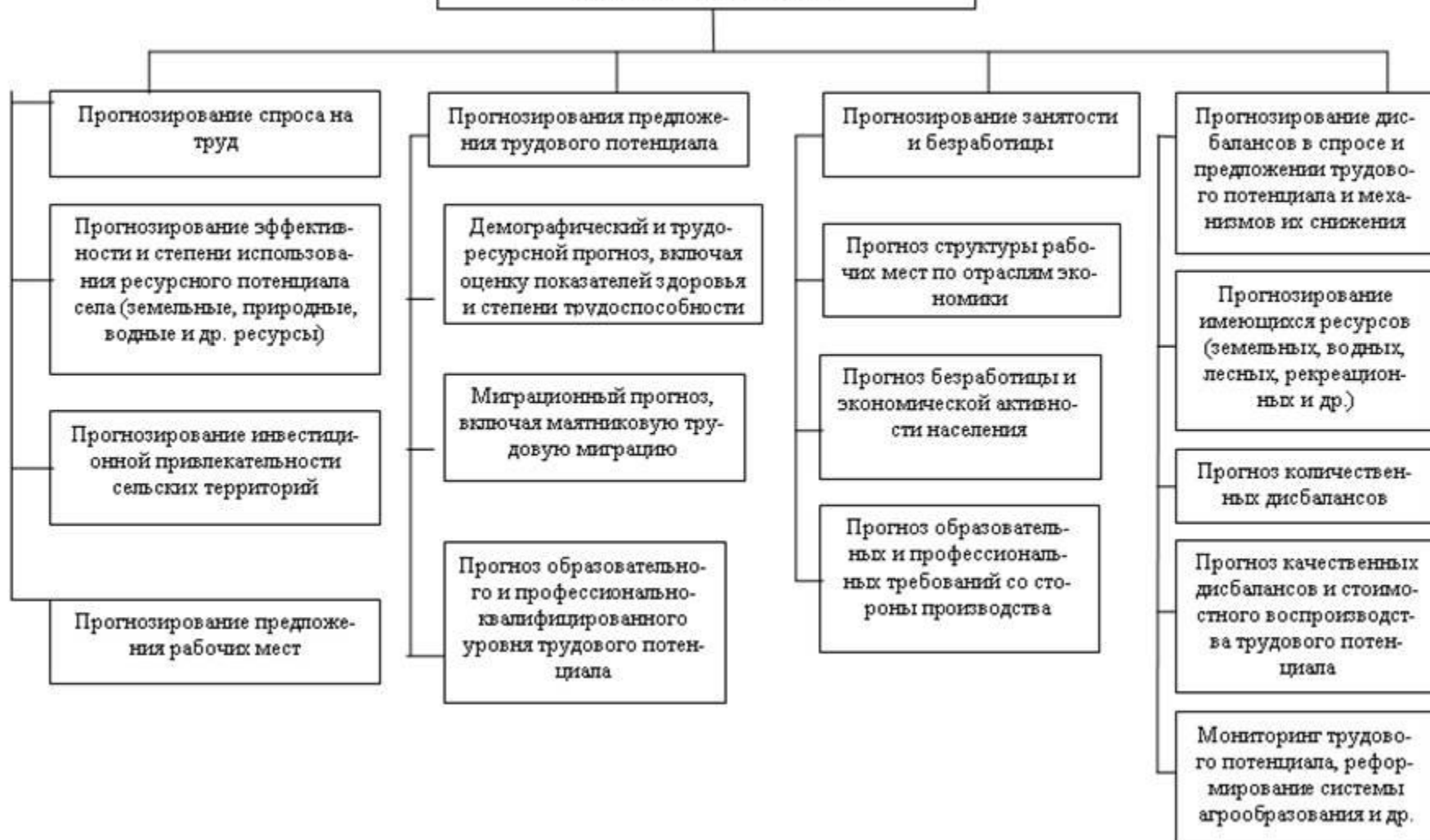
Анализ трудового потенциала

Направление анализа	Методика анализа	Использование результатов анализа
Динамика количественных и качественных характеристик трудового потенциала	Сравнение показателей по отдельным составляющим трудового потенциала в отчетном и предшествующих периодах	Оценка результативности проведенных мероприятий по изменению характеристик трудового потенциала
Соответствие фактического уровня трудового потенциала необходимому	По показателям, которые планируются, путем сравнения фактической и плановой величины показателя Сравнение необходимого уровня показателя и фактического (например, среднего разряда работ и среднего разряда рабочих)	Управленческие решения по корректировке кадровой политики с целью изменения трудового потенциала в нужном направлении
Степень использования трудового потенциала	Сравнение фактической величины показателя с потенциально возможной (например, качество фактически отработанных человеко-часов и человеко-дней с максимально-возможной величиной, среднего разряда выполненных работ и разряда рабочего и т.п.)	Мероприятия по более полному использованию возможностей работников

Пример



Прогнозирование трудового потенциала сельских территорий



***Трудовой потенциал работника включает в себя:

- - психофизиологический потенциал — способности и склонности человека, состояние его здоровья, работоспособность, выносливость, тип нервной системы и т.п.;
- - квалификационный потенциал — объем, глубину и разносторонность общих и специальных знаний, трудовых навыков и умений, обуславливающий способность работника к труду определенного содержания и сложности;
- - личностный потенциал — уровень гражданского сознания и социальной зрелости, степень усвоения работником норм отношения к труду, ценностные ориентации, интересы, потребности и запросы в сфере труда, исходя из иерархии потребностей человека.

Пирамида Маслоу – чем организованнее, мотивированнее человек, тем выше его трудовой потенциал.



4. Потребительский комплекс

- Потребительский комплекс национальной экономики — совокупность отраслей и видов экономической деятельности, занятых производством товаров народного потребления и предоставлением населению разнообразных услуг, призванных удовлетворить полноценный набор тех личных и общественных потребностей, которые непосредственно связаны с созданием условий и достижением целей экономического и социального прогресса государства и общества, с формированием личности гражданина, с обеспечением воспроизводства трудового и личностного потенциалов нации, с решением текущих задач обеспечения нормальной жизнедеятельности общества в целом, отдельных социальных групп и слоев населения, отдельных граждан и членов их семей.



Укрупненная структура отраслей потребительского комплекса национальной экономики

ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЙ КОМПЛЕКС НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ





- Потребительский комплекс национальной экономики включает в себя две группы отраслей, связанных с производством продукции и услуг:
- 1. Группу отраслей, связанных с производством продовольственных и непродовольственных товаров народного потребления.
- 2. Группу отраслей, связанных с производством, предоставлением и потреблением работ и услуг, удовлетворяющих конкретные общественные и личные социальные потребности граждан

- Первую группу отраслей потребительского комплекса принято называть материально-вещественным сектором социальной сферы национальной экономики, а вторую — социально-культурным сектором.



5. Научный потенциал

- Существуют два подхода по отношению к понятию научно технического потенциала:
- 1) Научные потенциал – это комплекс параметров, характеризующий способность научной системы решать вопросы научно-технического развития (численность кадров и их квалификация, возрастная структура и подготовка).
- 2) Научный потенциал – система индивидуальных и материальных факторов, обеспечивающих кругооборот в народном хозяйстве научных знаний, создание высокотехнологичных систем и распространение их в массовом производстве.

Составляющие научного потенциала

1. Кадровая составляющая.

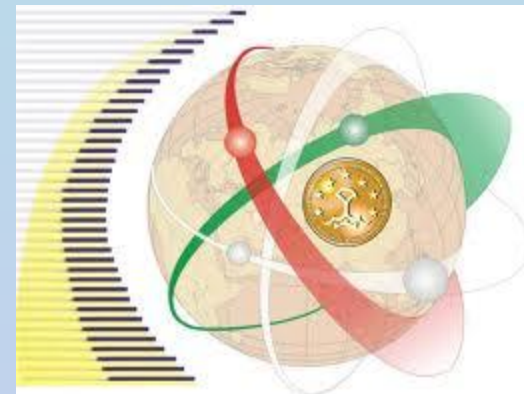
Все, кто занят в сфере науки, разделяются на 4 сектора:

- академический: Академия наук России, отраслевые академии
- отраслевой: научно-исследовательский и опытно-конструкторские организации
- вузовский: научные работники
- заводской сектор: работа непосредственно на производство



2. Материально-техническая составляющая - совокупность материальных ценностей, выступающих в материально вещественной форме.

- Непроизводственные фонды
- Научнопроизводственные
 - Оборотные
 - Основные



3. Организационная составляющая науки - это структура научно-исследовательских организаций и ее гибкость, т.е. возможность быстрого формирования научно-исследовательских групп для решения срочных задач; система управления научными исследованиями в масштабах компании или страны.

В зарубежной практике выделяют три базовые формы организации инновационного процесса:

- административно-хозяйственную;
- программно-целевую;
- инициативную.



4. Информационная составляющая научного потенциала.

- **Информационная составляющая** в научно-техническом потенциале играет особую роль. В качестве специфического предмета труда здесь выступает информация об итогах предшествующих исследований, разработок и освоение нововведений. Ее носителями являются тематические карты о начатых и отчеты о законченных исследованиях и разработках, публикации и диссертации, содержащие новые теории, гипотезы, рекомендации, описания, формулы, схемы, чертежи и т.д.

Для сотрудников, занятых в научно-производственном цикле, главный источник информации - техническая документация, эксперименты, командировки и экспедиции, индивидуальное общение с коллегами.

- Результатом деятельности научного сообщества являются: открытия, ноу-хау, изобретения, лицензии, полезная модель, промышленные образцы, информационные технологии, предложения и рекомендации в области социально-экономической деятельности.



6. Внешнеэкономический потенциал

- **Внешнеэкономический потенциал страны** – комплексная характеристика, которая отражает материальные и интеллектуальные возможности участия того или иного государства в торговом сотрудничестве с другими странами.



Роль и значение внешнеэкономического потенциала для развития национальной экономики определяются совокупностью факторов и условий.

- выгодное экономико-географическое положение
- развитая система транспортных коммуникаций и производственная инфраструктура в целом
- многоотраслевой промышленный комплекс
- созданный научный и инновационный потенциал
- достаточно мощная строительная база
- значительные лесные и водные ресурсы, наличие ряда важных полезных ископаемых (калийных и каменных солей, сырья для производства строительных материалов и др.);
- высокий общеобразовательный уровень населения и сложившаяся система подготовки специалистов
- многовекторные внешнеэкономические связи, способствующие расширению внешних рынков

- Важнейшими экономическими показателями, определяющими внешнеэкономический потенциал страны:
- Объем производства ВВП, в том числе на душу населения.
- Удельный вес экспорта товаров и услуг в ВВП.
- Доля экспорта промышленных товаров в общем объеме экспорта товаров.
- Показатели, характеризующие состояние платежного баланса.

7. Рекреационный комплекс (природный потенциал)

- Рекреационный потенциал является неотъемлемой частью социального блока национальной экономики

- **Рекреационный потенциал** — это единая система природных, спортивно-туристских, лечебно-оздоровительных и социально-культурных подсистем, характеризующихся функциональной взаимосвязанностью и территориальной целостностью, приводимая в движение сопряженными с ней отраслями: сельское хозяйство и пищевая промышленность, пассажирский транспорт и связь, торговля и общественное питание.

Задачи, решаемые при формировании рекреационного комплекса

распределяются следующим образом:

- рациональное размещение рекреационных учреждений по территории страны с учетом природно-климатических и других условий;
- всестороннее и эффективное использование имеющихся рекреационных ресурсов;
- формирование оптимальных пропорций между отраслями рекреационного комплекса;
- достижение оптимального соотношения между отраслями специализации, сопутствующими отраслями и инфраструктурой;
- улучшение тепло, водо- и энергоснабжения, как путем создания их собственной базы, так и за счет получения этих ресурсов из других регионов страны;
- создание местных ремонтных, реставрационных и строительных баз;



продолжение

- обеспечение услугами коммунально-бытового и культурного обслуживания, общественного питания, потребительскими и сувенирными товарами;
- развитие высокопродуктивного сельского хозяйства и пищевой промышленности, обеспечивающих в максимальной мере потребности отдыхающих и местного населения в высококачественном продовольствии;
- развитие современной транспортной системы, всех видов связи и современного сервиса, всемерное развитие и рационализация внутрирайонных и межрайонных транспортных связей;
- обеспечение занятости населения и рациональное использование трудовых ресурсов;
- обеспечение безопасности, как местного населения, так и ожидаемого контингента туристов и отдыхающих;
- охрана и улучшение природной среды на рекреационных территориях.



- **Рекреационные ресурсы** состоят из совокупности природных и искусственно произведенных человеком объектов, пригодных для создания условий для удовлетворения потребностей населения в активном отдыхе.
- **Основные свойства рекреационных ресурсов:**
 - климатические условия;
 - доступность;
 - степень изученности;
 - экскурсионная значимость;
 - пейзажные и видеоэкологические характеристики;
 - благоприятные социально-демографические характеристики;
 - потенциальный запас.



Рекреационные ресурсы подразделяются на четыре главных типа:

- ✓ рекреационно-лечебные (лечение минеральными водами)
- ✓ рекреационно-оздоровительные (купально-пляжные местности)
- ✓ рекреационно-спортивные (горнолыжные базы)
- ✓ рекреационно-познавательные (исторические и природные памятники)



Рекреационные ресурсы

Природные

Культурно - исторические

морские



ландшафтные



горные



К культурно – историческим рекреационным ресурсам относятся: памятники истории, археологии, архитектуры, искусства.

Морские рекреационные ресурсы



Тулум – Мексика

Навагио Веаch - Греция



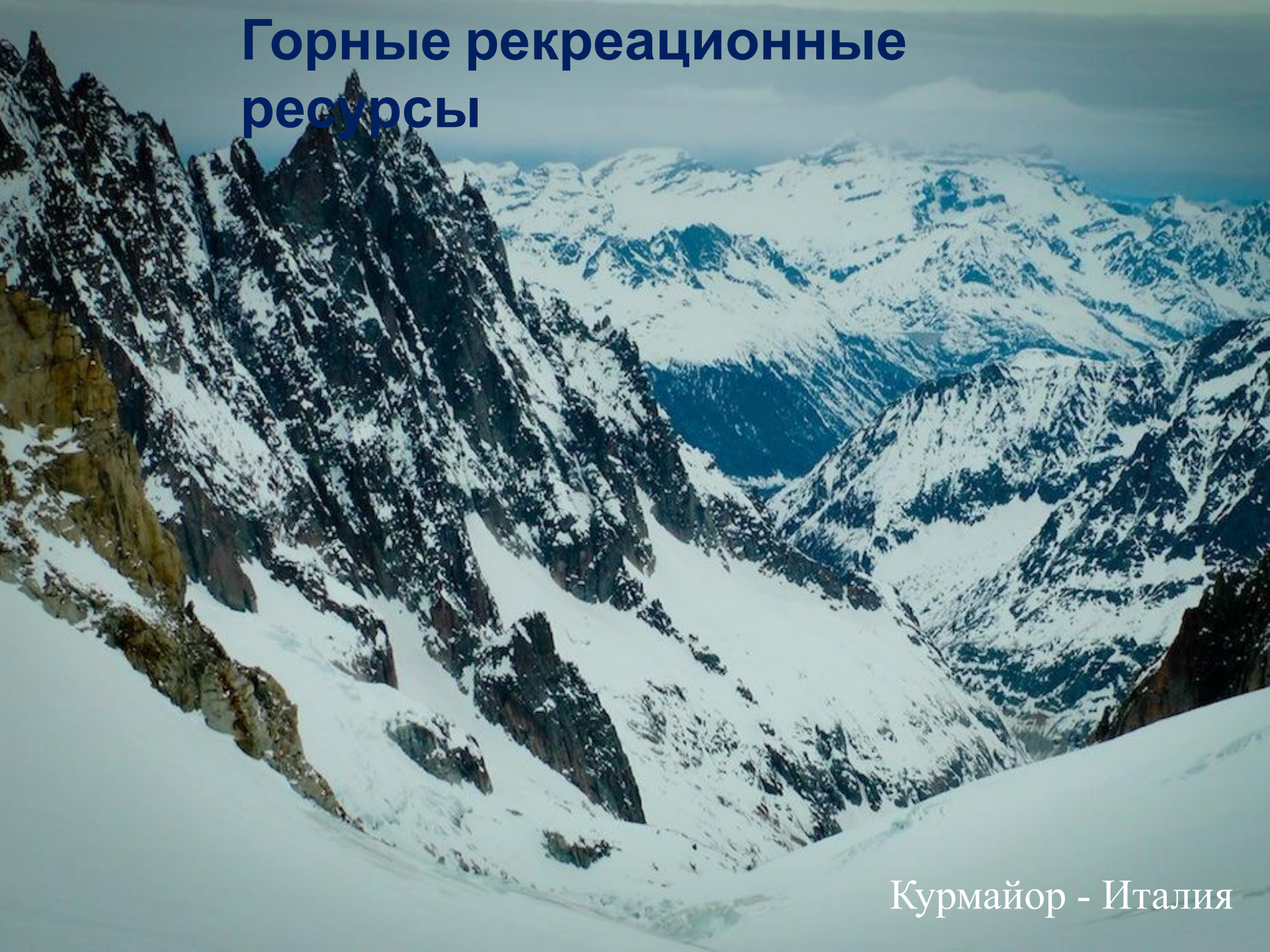


Золотой мыс - Хорватия

Уайтхейвен Беач - Австралия



Горные рекреационные ресурсы



Курмайор - Италия

Валле-Д'Аоста (долина Аосты) - Италия



Зельден - Австрия







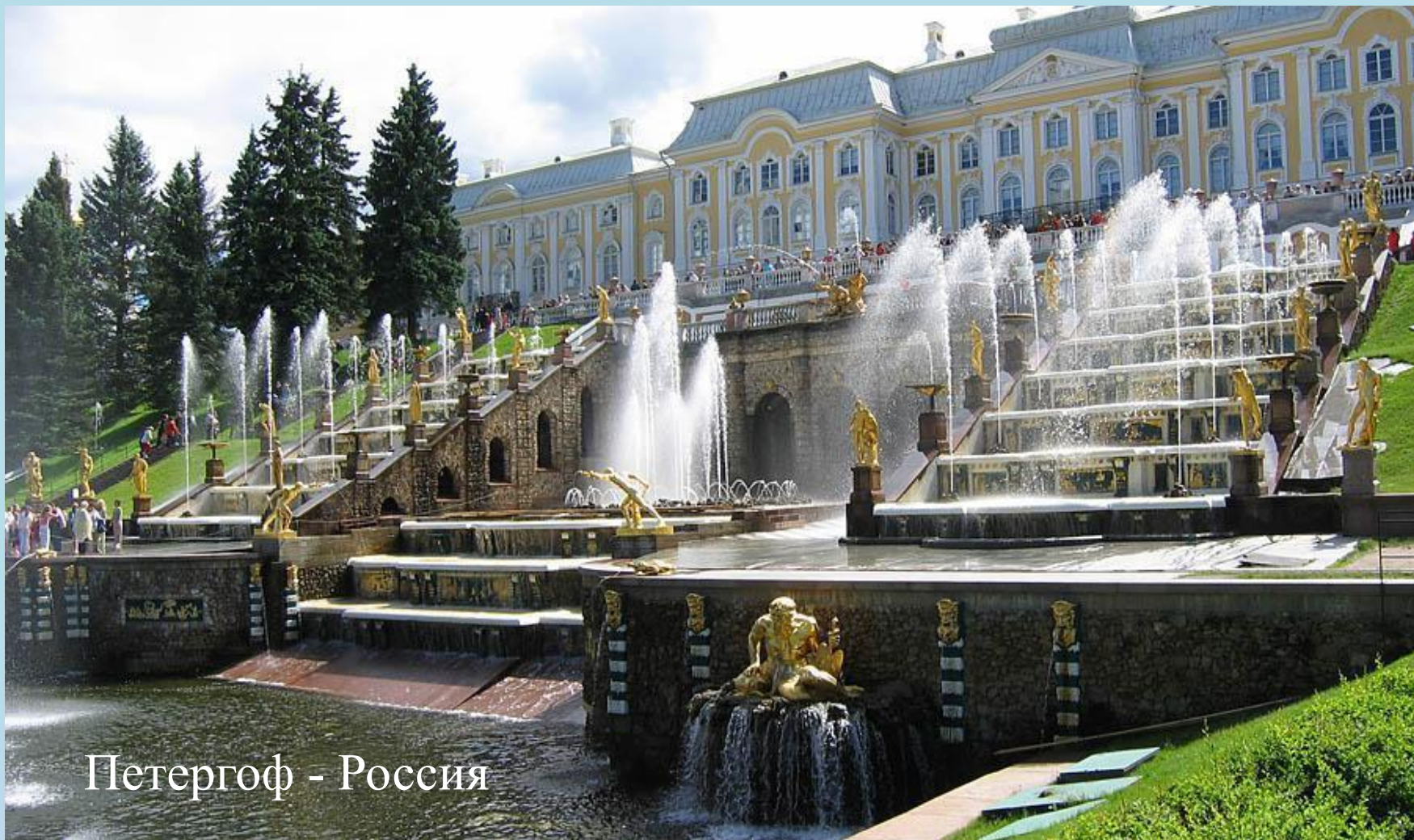


Культурно - исторические рекреационные ресурсы



Лувр - Франция

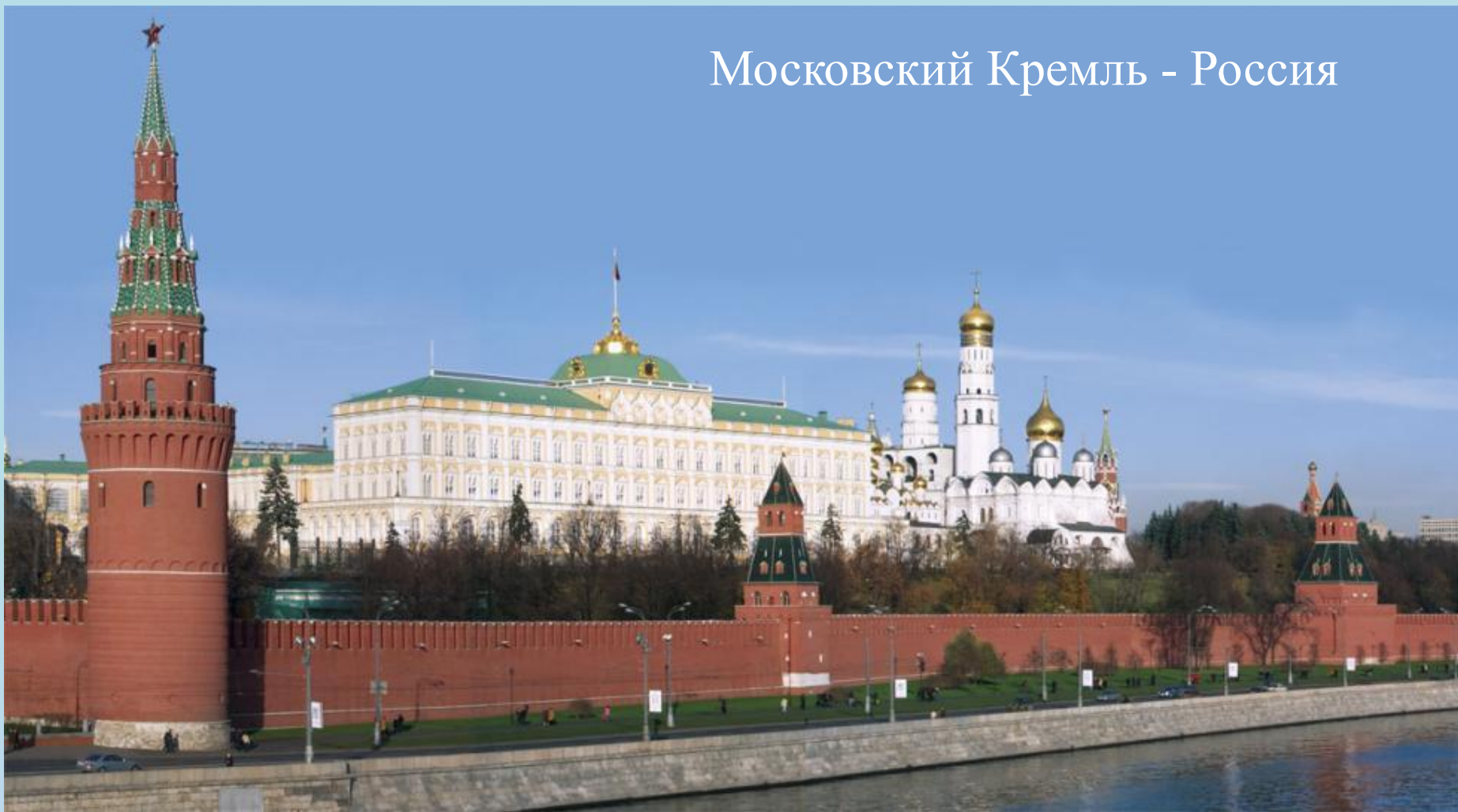
Лувр - это не только архитектурный памятник, как дворец французских королей, но и один из самых известных музеев мира. В нем собрана богатейшая коллекция разнообразных экспонатов. Здесь можно найти барельефы из ассирийских дворцов, египетскую живопись и многое другое.



Петергоф - Россия

Расположенный в 30 км от центра Санкт-Петербурга, **Петергоф** является одним из самых изысканных и самых известных дворцово-парковых ансамблей мира. Без всякого преувеличения его можно назвать главным украшением "жемчужного ожерелья" Санкт-Петербурга.

Московский Кремль - Россия



Московский Кремль - географический и исторический центр Москвы. Его мощные стены и башни, златоверхие храмы, древние терема и дворцы над Москвой - рекой и образуют неповторимый по красоте и величию архитектурно-художественный ансамбль.

Тадж Махал - Индия



Тадж Махал является одним из наиболее необыкновенных памятников мировой архитектуры. Строился Тадж Махал 20-ю тысячами работников.

Стены его, потолки и пол сделаны из мрамора, а также украшены разнообразными видами драгоценных камней, привезенных из Индии и Азии.

Великая Китайская Стена - Китай



Являясь одним из Семи Чудес Света, **Великая Китайская Стена** представляет собой впечатляющую инженерную конструкцию 5 века до н.э. Она использовалась в качестве форта, который защищал Китайскую Империю от нападений врагов.



Условия формирования и развития рекреационного комплекса, подразделяются на 3 группы:

- **Базисно-ресурсные условия** — в качестве их выступают локальные природно-климатические ресурсы, обуславливающие начальную стадию формирования рекреационного комплекса (использование минеральных источников, целебных грязей, солевых пещер и т. п.);
- **Пространственно-экономические условия**, которые характеризуются двумя моментами: комплексы развиваются либо на базе крупных городских агломератов, как правило, в районах достигших высокой степени экономического развития, либо, исходя из специфического географического положения той или иной территории;
- **Социально-экономические условия**, характеризующиеся тем, что размещение и уровень развития комплексов диктуется национальными, социальными, некоторыми археологическими, архитектурными и другими факторами.

Типы территориально-рекреационных комплексов:

- **Санаторно-курортные комплексы** по функциональным особенностям предназначаются для санаторно-курортного лечения и включают в себя специализированные санаторно-лечебные однопрофильные и многопрофильные учреждения.
- **Туристско-оздоровительные комплексы** предназначаются для различных видов туризма и отдыха. Основными предприятиями этих комплексов являются дома отдыха, туристские гостиницы, городки отдыха, базы, лагеря, мотели.
- **Санаторно-туристско-оздоровительные комплексы** по функциональному назначению служат как для санаторно-курортного лечения, так и для туристско-оздоровительного обслуживания. Такие совмещенные комплексы включают в себя группы взаимосвязанных лечебно-оздоровительных и туристских учреждений.

продолжение

- **Охотничье-рыболовные комплексы** по функциональному назначению служат для организации спортивной охоты и рыбной ловли, их основные учреждения — приюты рыбаков и "зимовки" охотников, лодочные станции.
- **Туристско-оздоровительно-охотничье-рыболовные комплексы** предназначены для различных видов туризма и отдыха, охоты и рыбалки, т.е. здесь культивируется вид рекреационной деятельности, соответствующей наименованию.
- **Всеобщий тип** территориально-рекреационного комплекса включает в себя все перечисленные виды рекреационной деятельности и соответствующих ей учреждений обслуживания.

- Россия обладает достаточно благоприятными рекреационными ресурсами. По своему географическому положению она отличается разнообразными ландшафтами, богатым растительным и животным миром, климатическими контрастами, ценными бальнеологическими ресурсами.
- **Рекреационный комплекс экономики России** — это огромная хозяйственная система с уникальными возможностями, не имеющая аналогов ни в одной стране мира.

ВИДЫ РЕКРЕАЦИОННЫХ РЕСУРСОВ

Культурно-исторические
достопримечательности



Лувр – один из крупнейших музеев мира.

Природно-рекреационные
объекты



Серенгети – национальный парк в Танзании.

- III. Экономический рост национальной хозяйственной системы





- ***Под экономическим ростом** понимается стабильное увеличение производительной силы экономики в течение длительного периода времени.*



Экономический рост измеряется двумя взаимосвязанными способами:

1. Увеличением реального валового национального продукта (ВНП) за определенный период (год).
2. Увеличением реального ВНП на душу населения за определенный период (год).

Для определения темпов изменения экономического роста применяются показатели:

$$\begin{aligned} \text{Темп экономического} &= \frac{\text{ВНП}_{\text{текущего года}}}{\text{ВНП}_{\text{базового года}}} \times 100\%; \\ \text{роста} & \\ \text{Темп} &= \frac{\text{ВНП}_{\text{текущего года}} - \text{ВНП}_{\text{базового года}}}{\text{ВНП}_{\text{базового прироста}}} \times 100\%. \end{aligned} \quad (57.1)$$

Высокие темпы экономического роста не всегда оправданы, если они достигаются в ущерб качеству продукции. В этих случаях экономический рост осуществляется на не здоровой основе и рано или поздно подрывает экономический потенциал страны.

Цели, эффективность и качество экономического роста

- Обеспечивая экономический рост, государство может достигнуть следующих целей:
- улучшить условия жизни населения;
- реализовать на практике достижения НТП;
- увеличить производственные возможности экономики;
- сгладить социальную дифференциацию доходов населения и стабилизировать экономическую систему.

- Эффективность экономического роста выражается в улучшении качества национальных товаров и услуг и повышении их конкурентоспособности на внутреннем и внешнем рынках, освоении новых производств, углублении специализации и кооперации производства, освоении новых технологий, а также преодолении «Х-неэффективности» (т. е. излишних издержек) за счет улучшения менеджмента.
- Экономический рост имеет не только количественное выражение, но и качественное содержание, которое выражается в социальной защищенности нетрудоспособных членов общества и безработных; безопасных условиях труда и жизни людей; росте инвестиций в человеческий капитал; поддержке полной и эффективной занятости.

Факторы экономического роста

- Факторы экономического роста – условия, обеспечивающие увеличение ВВП. Все факторы можно разбить на две группы:
- прямые – факторы, обеспечивающие физический рост экономики, создающие ее экономический потенциал;
- косвенные – факторы, влияющие на прямые путем их замедления или ускорения

Факторы экономического роста



Способы обеспечения экономического роста

- Экономический рост в стране можно обеспечить путем экстенсивного или интенсивного развития.





- Сущность экстенсивного пути сводится к развитию экономики вширь за счет роста вовлечения в производство большего количества работников, сырья, средств труда, земли и т. д. С помощью экстенсивного роста общество решает важные проблемы:
- обеспечивает занятость и сокращает безработицу;
- развивает новые отрасли, реструктурирует экономику в соответствии с потребностями рынка;
- вовлекает новые территории и ресурсы в хозяйственный оборот;
- устраняет территориальные диспропорции, позволяя подтягивать депрессивные и неразвитые регионы до среднего уровня по стране.

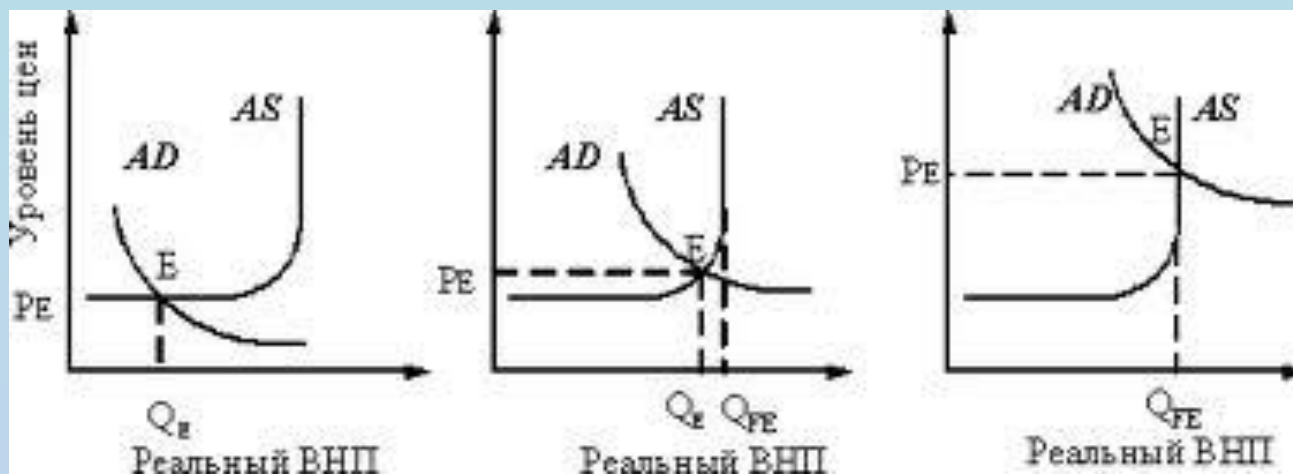
- Сущность интенсивного пути выражается в развитии экономики вглубь за счет качественного совершенствования рабочей силы, применения прогрессивных технологий, более высокой производительности труда. Интенсивное развитие экономики позволяет:
- экономно расходовать имеющиеся ресурсы;
- повышать конкурентоспособность национальных товаров за счет улучшения качества, снижения издержек производства;
- внедрять достижения НТП в производство.
- Экстенсивные и интенсивные факторы экономического роста всегда сосуществуют вместе, поэтому экономика страны может развиваться лишь преимущественно по какому-либо пути.

- IV. Государственно
регулирование экономики



- Для нормального функционирования любой экономической системы важна роль государства. Оно на протяжении всей истории своего существования наряду с задачами поддержания порядка, законности, организации национальной обороны и т.п. выполняло определенные функции в сфере экономики.

- Объектом управления являются: совокупный спрос, совокупное предложение и совокупное производство.



- **Макроэкономический регулятор** - общественный способ организации и регулирования национального хозяйства (рыночный, государственный и смешанный).
- **Функции макроэкономического регулятора** - объединение всего хозяйства нации в единую систему; определение направлений производственной деятельности всех низовых звеньев экономики; распределение труда и средств производства по отраслям и видам производства в соответствии с общественными потребностями; стимулирование высокоэффективного хозяйствования.
- **Под эффективностью хозяйствования** понимается соотношение между получаемыми результатами хозяйствования и его издержками: обеспечение нормального функционирования экономики с наименьшими издержками.

- **Государственное регулирование** — комплекс мер, действий, применяемых государством для коррекций и установления основных экономических процессов.

Принципы экономической политики государства

- принцип эффективности производства – снабжение граждан государства наибольшим количеством продуктов при заданном объеме затрат (при минимальном объеме затрат)
- принцип справедливости распределения доходов - стремление сгладить неравенство доходов граждан страны и увеличение доходов каждого по его вкладу в рост эффективности производства
- Полная реализация принципов – выход государства на *социально эффективную стратегию* развития (устойчивый рост конечного продукта, полная занятость, отсутствие инфляции, справедливое распределение доходов)
- Нарушение реализации принципов – выход государства на *корпоративную стратегию* в эгоистических интересах властвующего слоя (корпорации) за счет снижения уровня жизни всех остальных. Сигнал для властных структур об угрозе *безопасности* государства

Субъекты исполнения экономической политики



- **Субъектами экономической политики** являются носители, выразители и исполнители экономических интересов.
- **Носители экономических интересов** - экономически активное население. Это социальные группы, отличающиеся друг от друга по ряду признаков; имущественному положению, доходам, видам деятельности, местам проживания и др. и имеющие свои интересы.
- Вторую линию связи образуют рекомендации, советы, консультации, различные каналы влияния **выразителей экономических интересов** - союзов предпринимателей и профсоюзов, осуществляющих собственные концепции социально-экономической политики и стремящихся оказать максимальное воздействие на государственную экономическую политику.
- **Исполнители экономических интересов** - органы трех ветвей власти: законодательной, исполнительной, судебной, построенные по иерархическому принципу, а также национальный центральный банк.

- **Объекты ГРЭ** - это сферы, отрасли, регионы, а также ситуации, явления и условия социально-экономической жизни страны, где возникли или могут возникнуть трудности, проблемы, не разрешаемые автоматически, или разрешаемые в отдаленном будущем, причем снятие этих проблем настоятельно необходимо для нормального функционирования экономики и поддержания социальной стабильности.

Государственное регулирование экономики преследует следующие цели:

- устойчивый рост национального производства;
- поддержание эффективного размера занятости;
- стабилизацию уровня цен;
- обеспечение внешнеторгового баланса.

Требования, предъявляемые к целям:

- должны ставиться только те цели, которых не может обеспечить рынок
- цель должна быть количественно измерима, следовательно- возможность контроля.

«Пирамида целей»

1	Общественное благосостояние					
	Общественно-политические цели					
	Свобода		Правовой порядок		Безопасность	
2	Цели экономической политики					
	Стабильность			Экономический рост		
	Стабильность национально-экономической политики		Внешнеэкономическая стабильность	Структура цели		
				Отраслевая структура	Региональная структура	Инфраструктура
	Полная занятость	Стабильность	Стабильность платежного баланса			
				Цели экономической политики, выходящие за пределы данной классификации		

1. Цели, не поддающиеся операционному решению, обуславливающие направленность общегосударственной политики

2. Цели, поддающиеся операционному решению, определяющие направленность экономической политики

Инструменты государственной экономической политики





ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ РЫНКА ТРУДА

комплекс экономических, административных, законодательных и организационных мер государства по защите работников от финансовых потерь, вызванных безработицей

Концепция ограничения государственного вмешательства в экономику и определение безработицы как в значительной степени естественного и добровольного явления, объяснение которого лежит в поведении индивидуумов

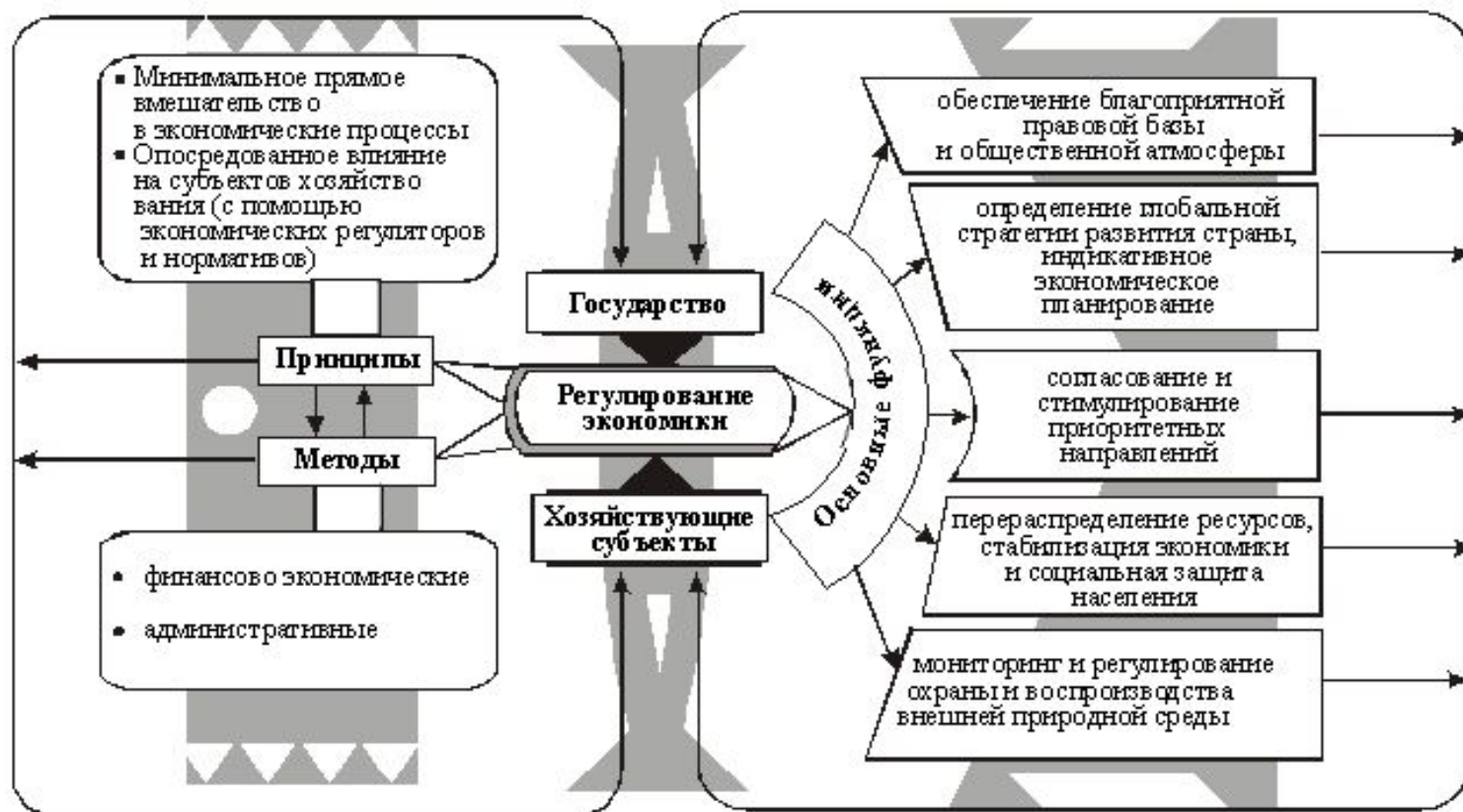
Концепция расширения государственного вмешательства в экономику, выделение однонаправленного движения изменений в заработной плате и ценах и разнонаправленного движения изменений в заработной плате, ценах и безработице

Прямое регулирование рынка рабочей силы

- программы по стимулированию роста занятости и увеличению числа рабочих мест в государственном секторе
- программы, направленные на подготовку и переподготовку рабочей силы
- программы содействия найму рабочей силы
- программы по социальному страхованию безработицы

Косвенное регулирование рынка рабочей силы

- налоговая политика правительства
- денежно-кредитная политика правительства
- амортизационная политика правительства
- правительственное законодательство



Методы, принципы и функции государственного регулирования экономики субъектов хозяйствования.

- V. Межстрановая и межхозяйственная интеграция

