Международное разделение труда. Структура мирового хозяйства

Запрудский И.И.

Мировое хозяйство

- совокупность исторически сложившихся в результате общественного разделения труда отдельных отраслей хозяйства, связанных между собой системой международного разделения труда и международных экономических отношений.
- совоку[illegible]йств мира.

Субъекты мирового хозяйства

территориальные подсистемы мирового хозяйства: интеграционные объединения, национальные хозяйственные комплексы, отраслевые и межотраслевые транснациональные корпорации (ТНК)

отраслевые подсистемы мирового хозяйства: первичные, вторичные, третичные, четвертичные и отдельные отрасли и виды деятельности

Мировое хозяйство

Мировое хозяйство можно рассматривать в трех основных аспектах – историческом, политэкономическом и географическом.

Исторический подход к исследованию МХ по Ю.В. Яковцу

Мировая цивилизация	Хронологические рамки	Общая длительность, столетий
1. Неолитическая	Десятое—восьмое тысячелетия до н. э. — пятое тысячелетие до н. э.	55—65
2. Раннеклассовая	Четвертое тысячелетие до н. э. — вторая половина второго тысячелетия до н. э.	29—33
3. Античная	XII—IX вв. до н. э. — середина V в. н. э.	16,5
4. Средневековая	Середина V в. — середина XIV в.	9
5. Прединдустриальная	Середина XIV в. — 1730 г.	3,8
6. Индустриальная	1731—1972 гг.	2,4
7. Постиндустриальная	1973—2130 гг. (прогноз)	1,6 (прогноз)

Мирохозяйственный подход к периодизации

- **Предыстория** мирового хозяйства (до середины XV в.);
- **Зарождение** МХ (XV – первая половина XVII в.), когда в эпоху Великих географических открытий сложилась первая составная часть МХ – мировой рынок;
- **Становление** МХ (первая половина XVII в. до начала XIX в.), когда сначала наметился переход от мануфактуры к фабрике, а за ним последовал период промышленных переворотов в Европе и Северной Америке;
- Этап **завершения** формирования МХ (конец XIX – начало XX в.), когда сложились все три главные его составные части: 1) мировой рынок; 2) крупная машинная индустрия; 3) современный транспорт. Первую половину XX в. можно назвать этапом развития мирового хозяйства *«вширь»*, а вторую его

Общецивилизационный подход к периодизации

- **Доиндустриальный** либо **аграрный** этап. Она зародилась еще в эпоху неолитической революции и полностью господствовала в мире до начала промышленных переворотов XVIII–XIX вв. Главная отличительная черта экономического развития всех стран на этой стадии – безраздельное господство сельского хозяйства, лишь с отдельными «вкраплениями» добычи сырья. Для нее было также характерно медленное, эволюционное развитие производительных сил. В современном мире есть еще немало стран, самых отсталых, в которых преобладает доиндустриальная стадия, хотя и не в таком чистом виде, как раньше.
- **Индустриальная** стадия. Сформировалась в период промышленных переворотов XVIII – середины XIX в. и машинно-технической революции конца XIX – начала XX в., которые ознаменовали собой настоящий прорыв в области техники и технологий и оказали очень большое воздействие на ход развития производительных сил. Однако постепенно начал проявляться и все более усиливаться кризис индустриального общества, вызванный многими политическими и социально-экономическими причинами и затронувший экономические, общественные отношения, технику, технологию, духовный мир людей. Тем не менее в современном мире также есть еще

Общецивилизационный подход к периодизации

- **Постиндустриальный** этап. Переход к этой стадии, начавшийся на Западе в 70-х гг. XX в., привел к еще одной революционной трансформации воспроизводственной структуры экономики, технико-технологической базы общества, системы экономических отношений, равно как и политической и социальной сфер жизни. Важнейшими чертам постиндустриальной экономики относятся:

а) переход приоритета от производства товаров к производству услуг, который сопровождается и соответствующими изменениями в структуре потребления;

б) новое отношение к труду, его интеллектуализация, а также ориентация не только на материальную заинтересованность работающих, но и на трудовую демократию, определяющую взаимоотношения между ними и повышающую интерес к работе;

в) повышение роли и уровня образования занятых в экономике на основе гораздо более широкого охвата молодежи высшим и средним профессиональным образованием;

г) информатизация всего общества на основе как увеличения численности производителей знаний, так и расширения информационных сетей, компьютеризации;

д) гуманизация экономики, приобретающей все более отчетливую социально-культурную ориентацию;

е) повышение внимания к сохранению окружающей среды и уменьшению антропогенной нагрузки на ее ресурсы;

ж) преимущественная ориентация на малый бизнес, который обеспечивает большую гибкость в производстве товаров и услуг и большую жизнеспособность предприятий.

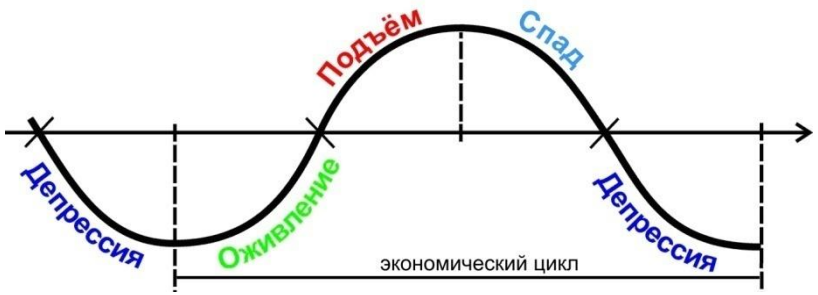
Отмечается также, что в новых условиях, когда экономика все более зависит от способности вырабатывать и использовать новые знания, внедрять разного рода нововведения (инновации), происходит ее постепенная *дематериализация.* Впрочем, правы и те ученые, которые выходят за рамки экономики как таковой и предпочитают говорить о *постиндустриальной цивилизации.*

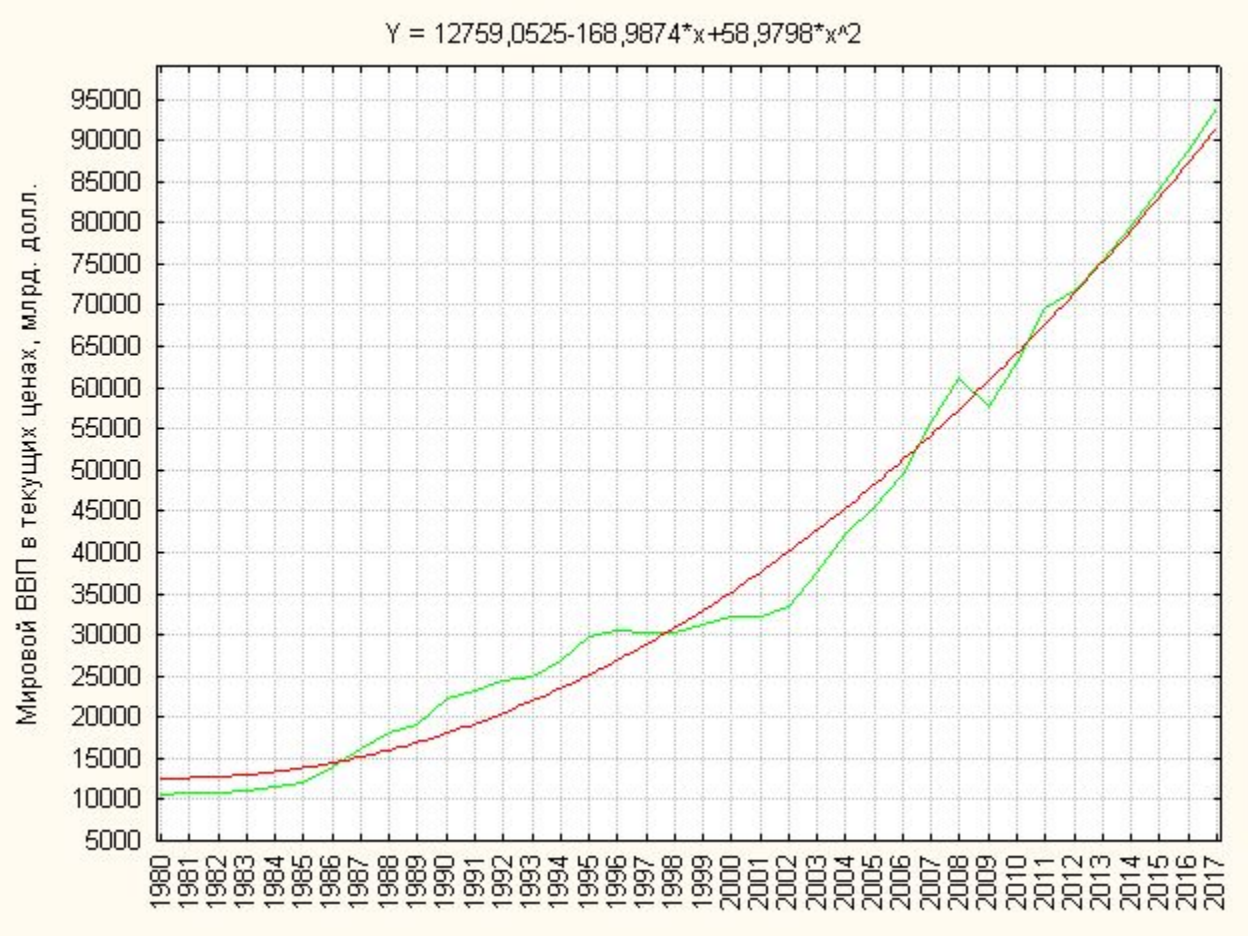
Цикличность мирового хозяйства

Экономический цикл - постоянно повторяющиеся колебания экономической активности, определяющие динамику экономического развития. Такие циклы могут охватывать разные сферы экономической деятельности, но чаще всего они относятся к развитию производительных сил общества.

По масштабам их можно подразделять на страновые (национальные), региональные, международные, глобальные, а также отраслевые. А по продолжительности их делят на сезонные, годовые, краткосрочные, среднесрочные, долгосрочные, сверхдолгосрочные и суперциклы. При этом наибольший теоретический и практический интерес представляют

Цикличность мирового хозяйства





Среднесрочные циклы экономической конъюнктуры обычно имеют продолжительность от 5–7 до 10–11 лет.

Примером их могут служить разработанные К. Марксом капиталистические циклы, каждый из которых включает в себя четыре последовательные фазы: 1) кризиса, 2) депрессии (стагнации), 3) оживления, 4) подъема.

Волны мировой экономической конъюнктуры по Н.Д. Кондратьеву

Долгосрочные циклы продолжаются от 40 до 60 лет. Наибольшее распространение и в нашей стране, и за рубежом получила *концепция больших циклов,* предложенная советским экономистом Н.Д. Кондратьевым в 20-х гг. XX в. и ныне очень широко используемая в мирохозяйственных исследованиях.

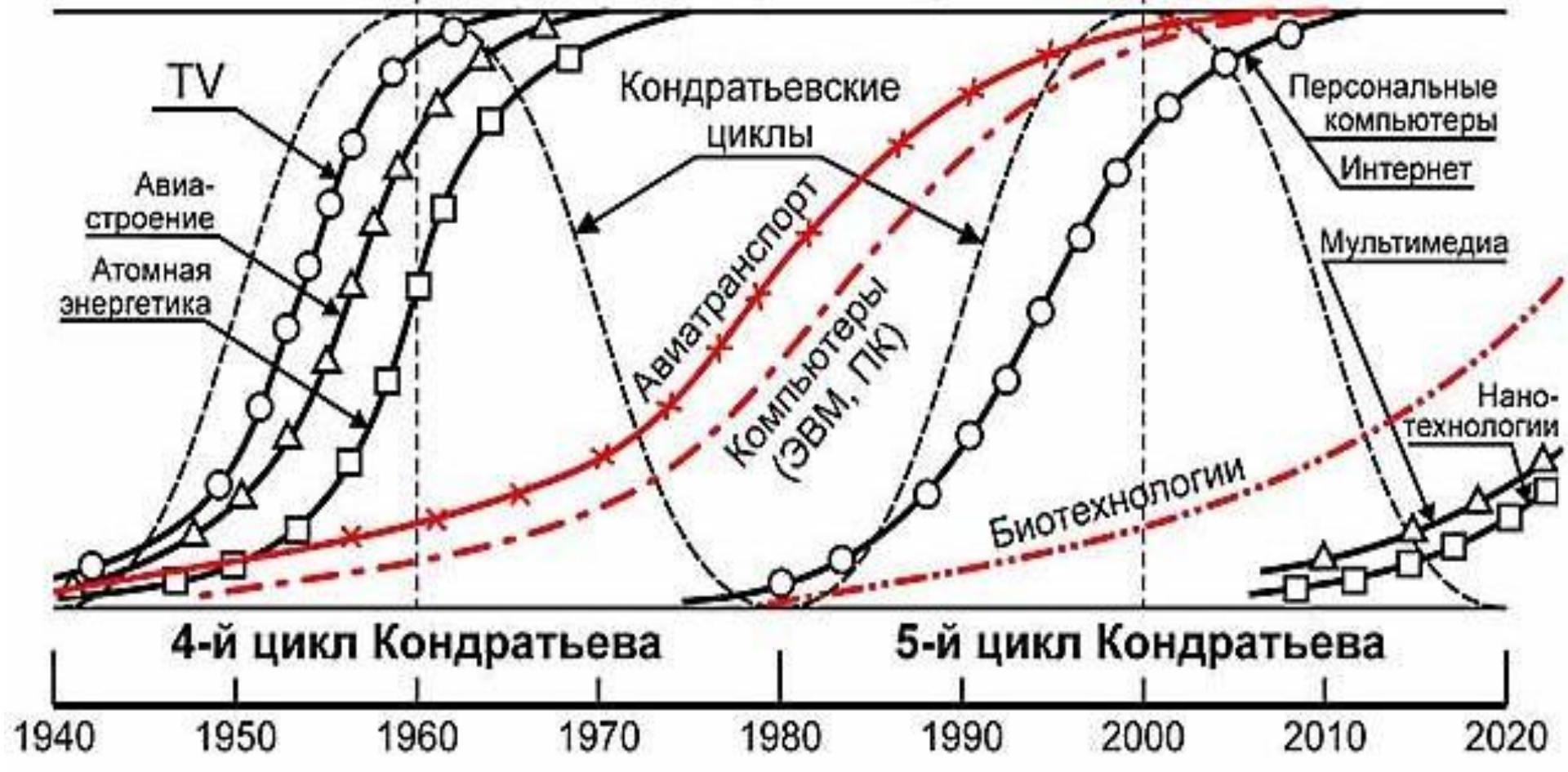
По Н. Д. Кондратьеву, каждый большой цикл длится примерно 50 лет и подразделяется на две равные по времени фазы: *А* – фазу роста и *Б* – фазу стагнации. В ходе первой из этих фаз («повышательной») мировое хозяйство развивается сравнительно быстро и устойчиво, без особых экономических и иных потрясений. Для второй фазы («понижательной») характерно состояние депрессии, снижение деловой активности, появление кризисов и спадов производства. Большое воздействие на мировую экономику во второй фазе могут оказывать и такие политические катаклизмы, как мировые войны, революции и др.

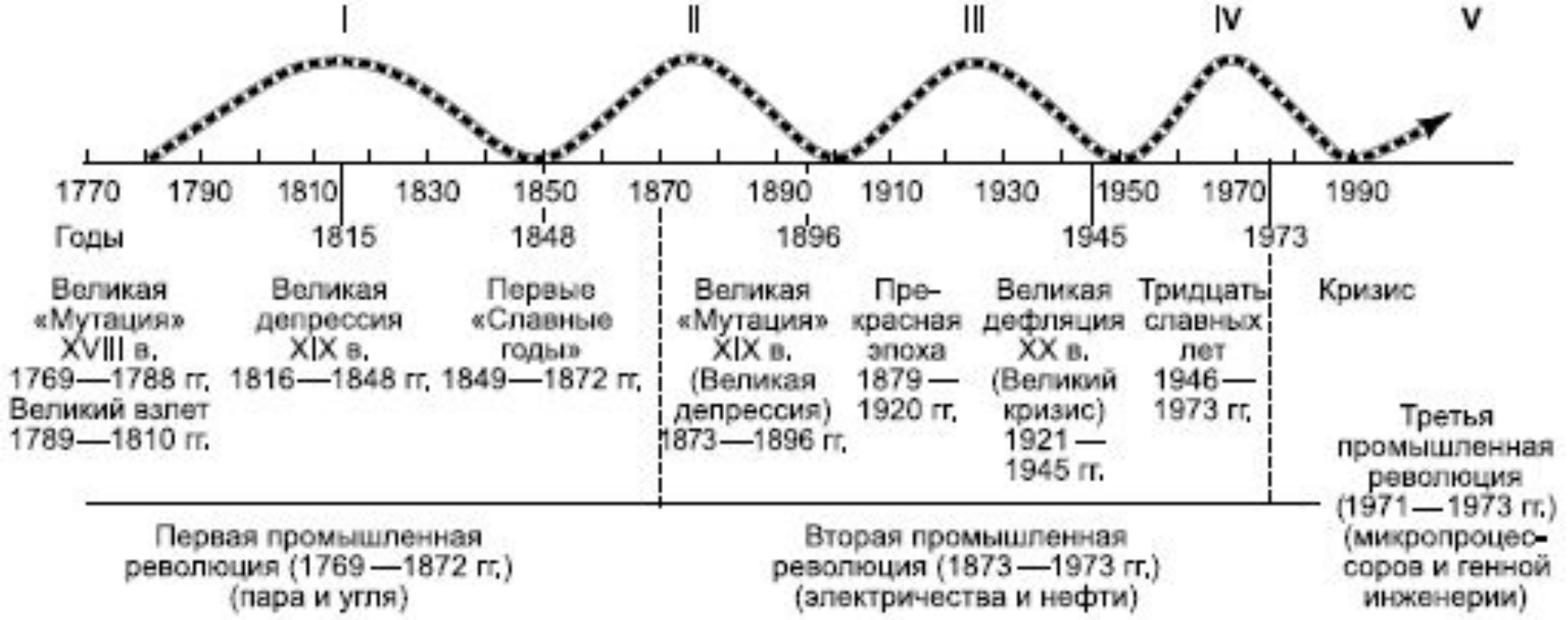
Волны мировой экономической конъюнктуры по Н.Д. Кондратьеву

Долгосрочные циклы продолжаются от 40 до 60 лет. Наибольшее распространение и в нашей стране, и за рубежом получила *концепция больших циклов,* предложенная советским экономистом Н.Д. Кондратьевым в 20-х гг. XX в. и ныне очень широко используемая в мирохозяйственных исследованиях.

По Н. Д. Кондратьеву, каждый большой цикл длится примерно 50 лет и подразделяется на две равные по времени фазы: *А* – фазу роста и *Б* – фазу стагнации. В ходе первой из этих фаз («повышательной») мировое хозяйство развивается сравнительно быстро и устойчиво, без особых экономических и иных потрясений. Для второй фазы («понижательной») характерно состояние депрессии, снижение деловой активности, появление кризисов и спадов производства. Большое воздействие на мировую экономику во второй фазе могут оказывать и такие политические катаклизмы, как мировые войны, революции и др.

Циклы Кондратьева (**К-циклы** или **К-волны**) - периодические циклы сменяющихся подъёмов и спадов современной мировой экономики продолжительностью 48—55 лет, описанные




I
II
III
IV
V
1770
1790
1810
1830
1850
1870
1890
1910
1930
1950
1970
1990
Годы
1815
1848
1896
1945
1973
Великая «Мутация» XVIII в. 1769—1788 гг. Великий взлет 1789—1810 гг.
Великая депрессия XIX в. 1816—1848 гг.
Первые «Славные годы» 1849—1872 гг.
Великая «Мутация» XIX в. (Великая депрессия) 1873—1896 гг.
Прекрасная эпоха 1879—1920 гг.
Великая дефляция XX в. (Великий кризис) 1921—1945 гг.
Тридцать славных лет 1946—1973 гг.
Кризис
Третья промышленная революция (1971—1973 гг.) (микропроцессоров и генной инженерии)
Первая промышленная революция (1769—1872 гг.) (пара и угля)
Вторая промышленная революция (1873—1973 гг.) (электричества и нефти)

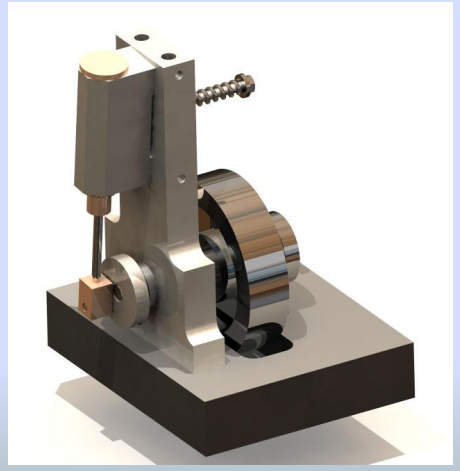
Соотношение между волнами Кондратьева и технологическим укладами

1-й цикл

текстильные фабрики, промышленное использование каменного угля.

2-й цикл

угледобыча и черная металлургия, железнодорожное строительство, паровой двигатель.



3-й цикл

тяжелое машиностроение, электроэнергетика, неорганическая химия, производство стали и электрических двигателей.

Соотношение между волнами Кондратьева и технологическим укладами

4-й цикл

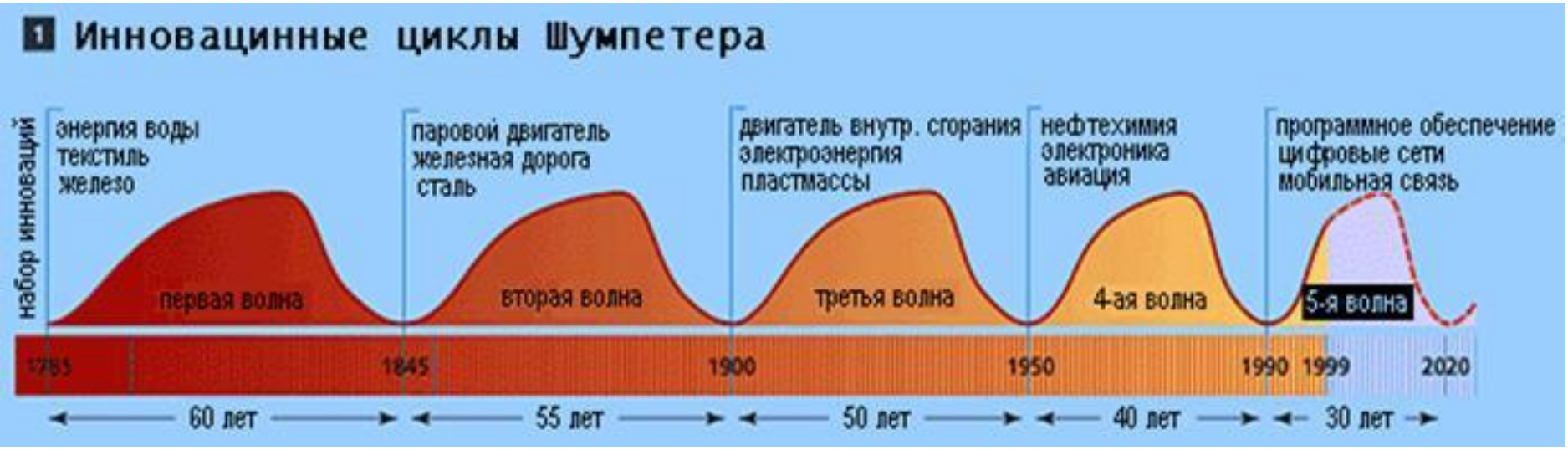
производство автомобилей и других машин, химической промышленности, нефтепереработки и двигателей внутреннего сгорания, массовое производство.

5-й цикл

развитие электроники, робототехники, вычислительной, лазерной и телекоммуникационной техники.

6-й цикл

возможна NBIC-конвергенция (конвергенция нано-, био-, информационных и когнитивных технологий).


1 Инновацинные циклы Шумпетера
набор инноваций
энергия воды
текстиль
железо
паровой двигатель
железная дорога
сталь
двигатель внутр. сгорания
электроэнергия
пластмассы
нефтехимия
электроника
авиация
программное обеспечение
цифровые сети
мобильная связь
первая волна
вторая волна
третья волна
4-ая волна
5-я волна
1785
1845
1900
1950
1990
1999
2020
60 лет
55 лет
50 лет
40 лет
30 лет

Набор инноваций
Энергия воды, текстиль, железо.
Паровой двигатель, железная дорога
Двигатель внутреннего сгорания, электроэнергия, пластмассы
Нефтехимия, электроника, авиация
Программное обеспечение, цифровые сети, мобильная связь
Первая волна
Вторая волна
Третья волна
4-я волна
5-я волна
60 лет
55 лет
50 лет
40 лет
30 лет
1759
1845
1900
1950
1999
2020

Географическая «модель» МХ

пространственный рисунок МХ, который имеет тенденцию к постоянному усложнению.

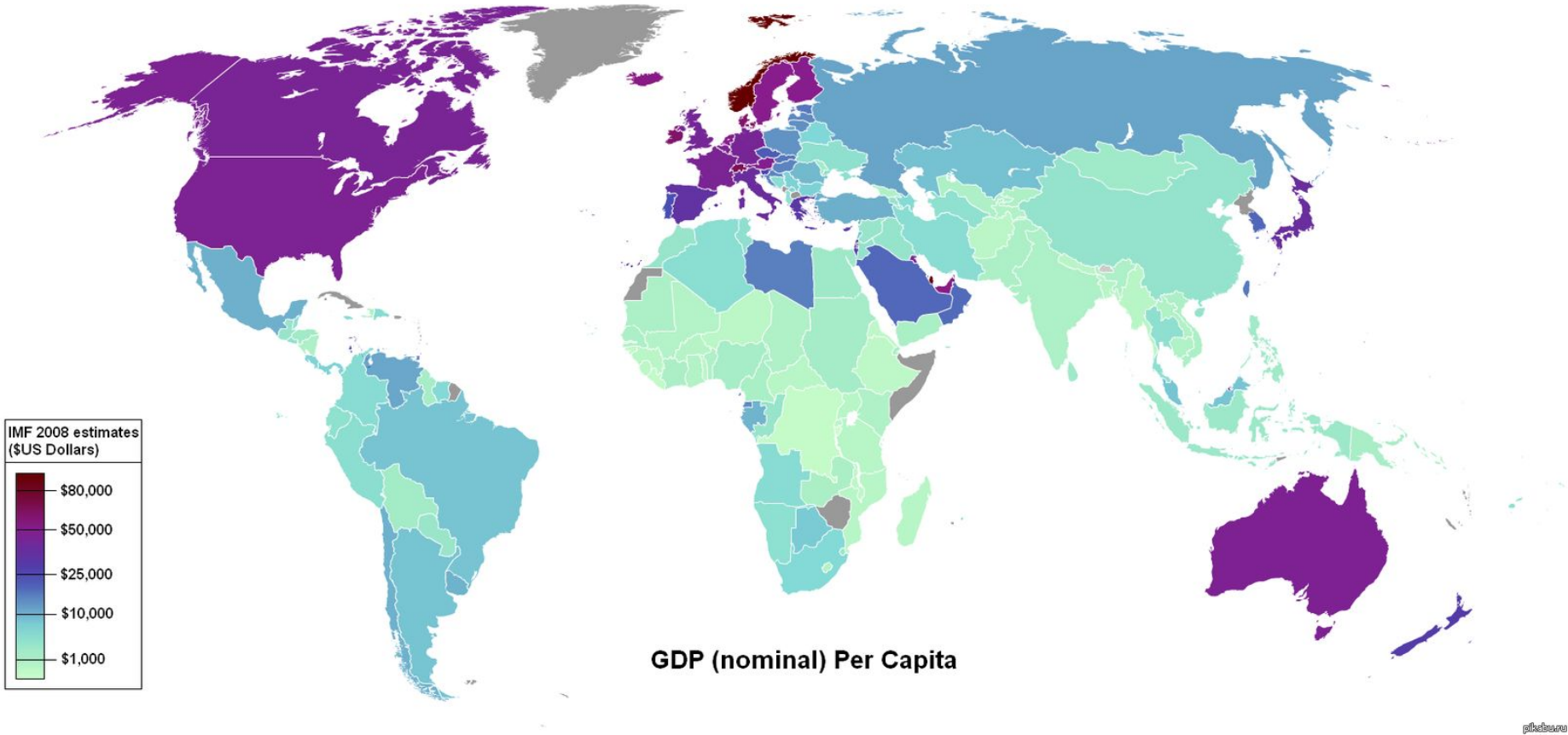
Географические модели мирового хозяйства

Моноцентрическая	Начало XIX века	Европа
Двуцентрическая	Конец XIX века	Европа, США
Четырехцентрическая	1914—1945 гг.	Европа, США, Япония, СССР
Полицентрическая	С 1945 г. по настоящее время	Северная Америка — 22,5%, Западная Европа — 20%, Китай — 10,1%, новые индустриальные страны Юго-Восточной Азии — 7,5%, Япония — 7,2%, СНГ — 4,1%, Индия — 4,1%, Бразилия — 2,3%, страны Персидского залива — 2%.

Двучленная модель МХ

Страны Севера (развитые)

Страны Юга (развивающиеся)

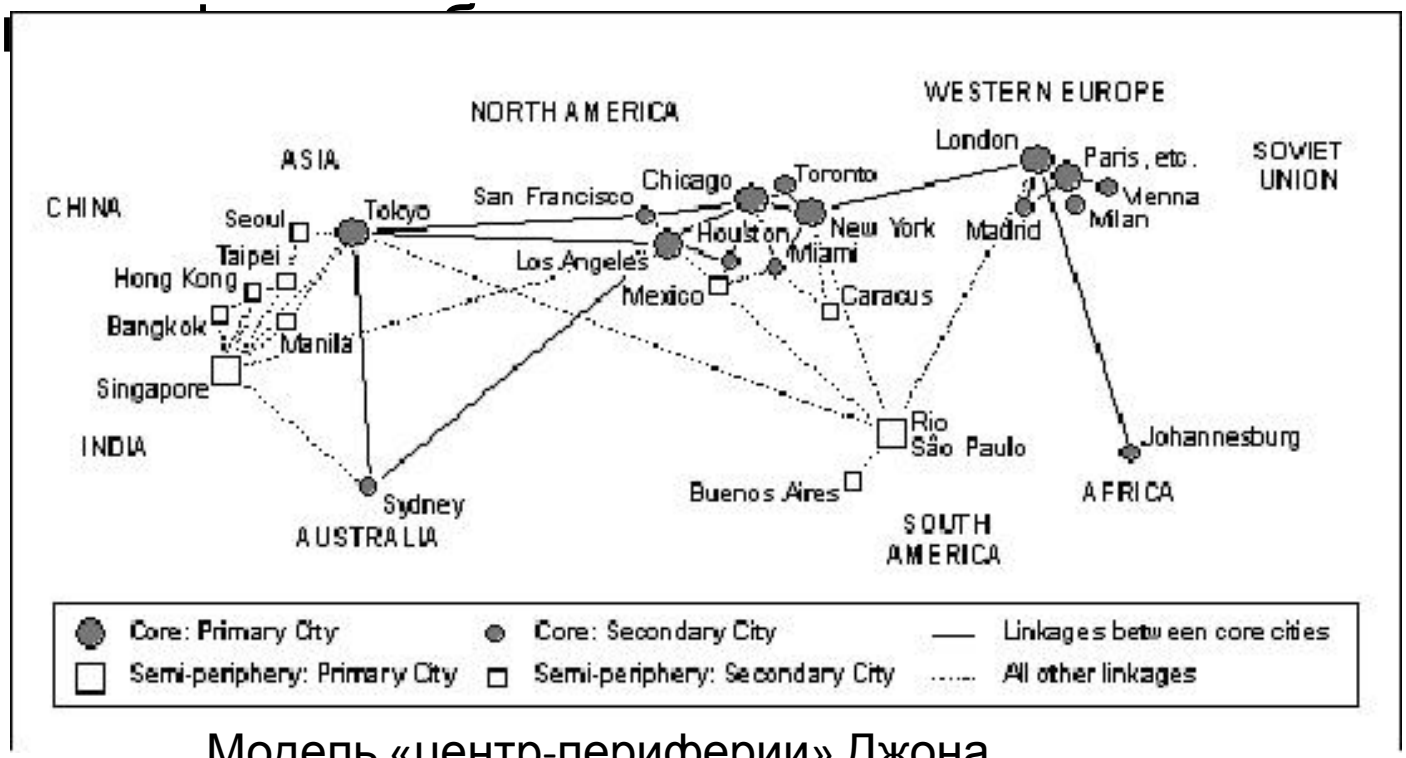


Трехчленная модель МХ

Страны центра – наиболее развитые страны, находящиеся на постиндустриальной стадии развития

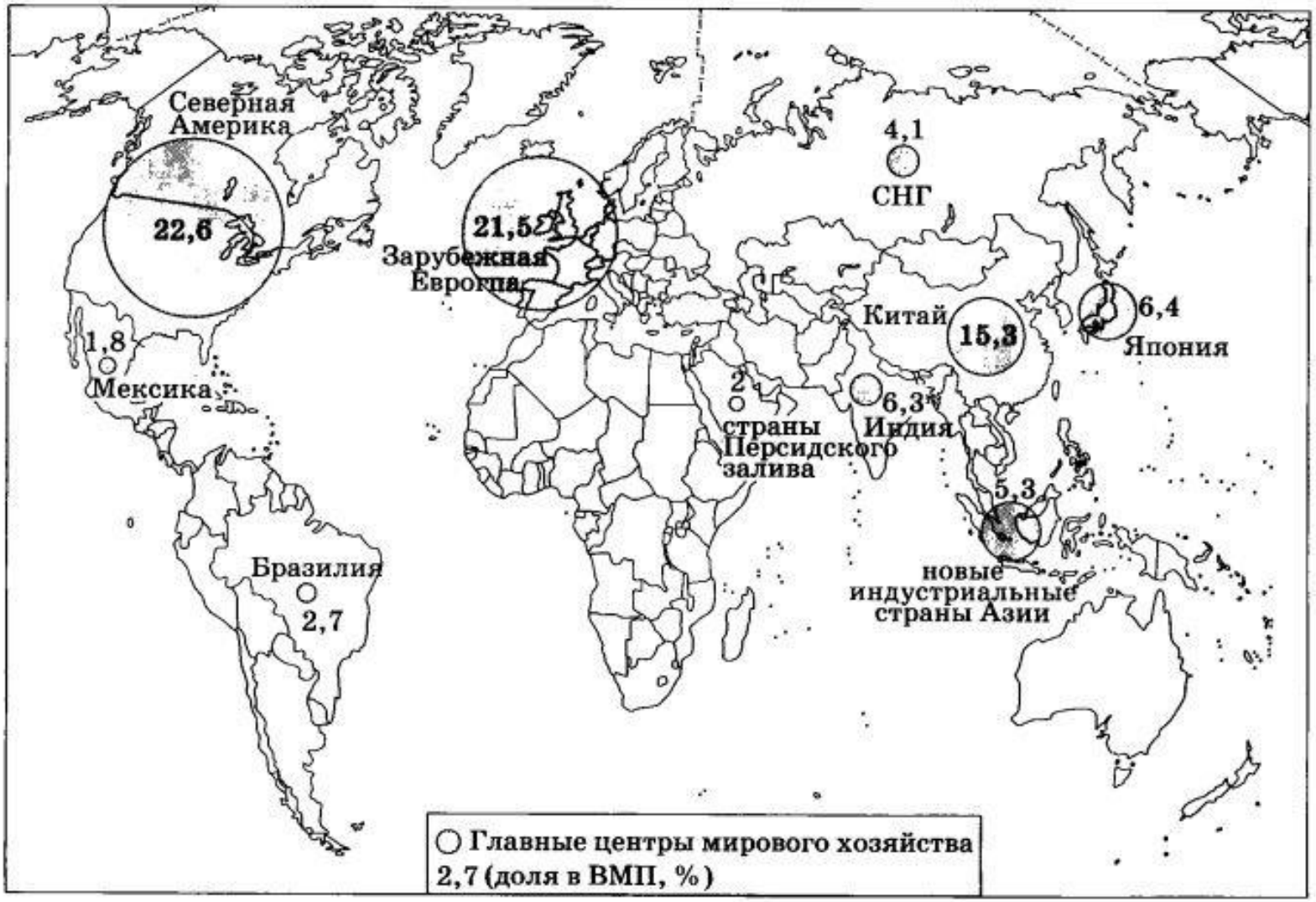
Страны полупериферии – страны со средним экономическим развитием, находящиеся на индустриальной стадии развития

Страны

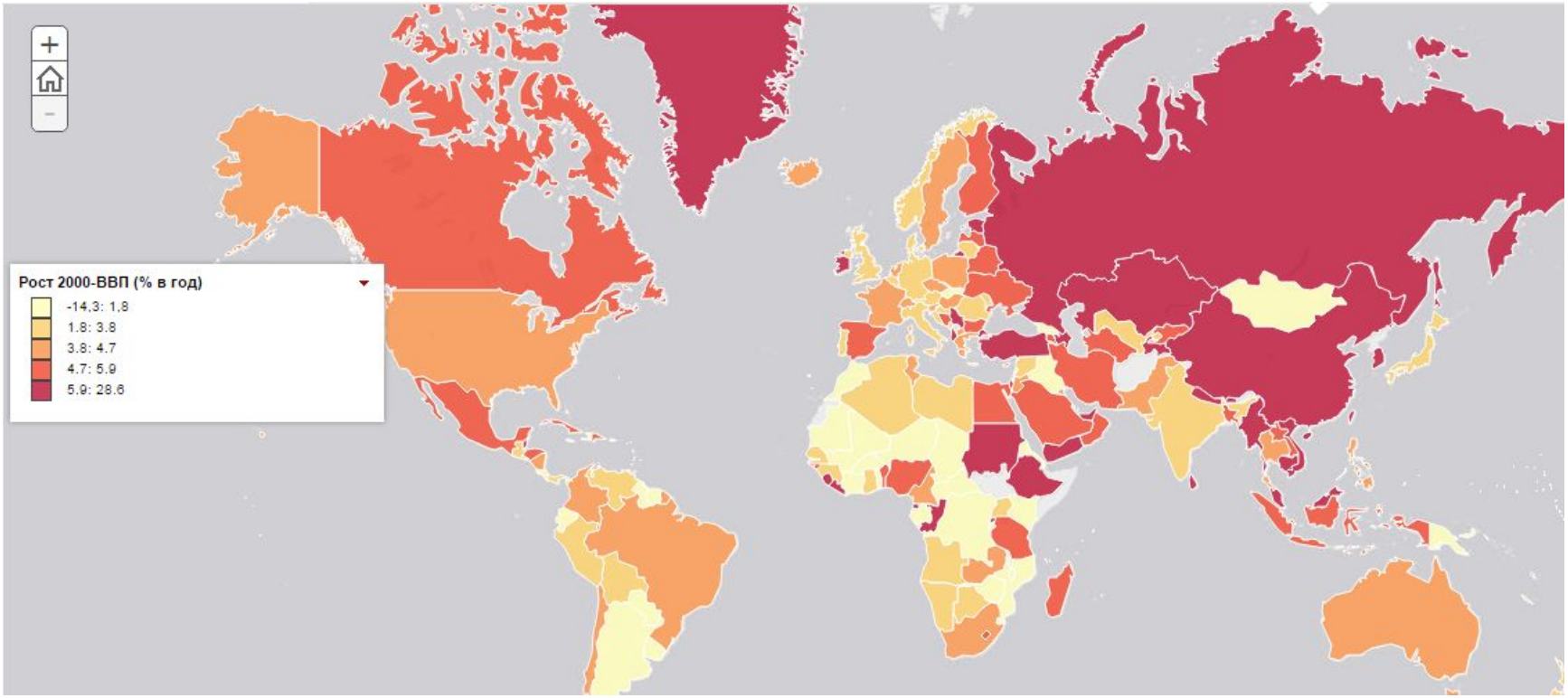


Модель «центр-периферии» Джона Фридманна

Полицентрическая модель МХ



Карта темпов роста ВВП с 2000 по 2012 гг.



10 стран по показателю ВВП по ППС

1	ЕВРОПЕЙСКИЙ СОЮЗ	$ 18.120.000.000.000
2	КИТАЙ	$ 18.090.000.000.000
3	СОЕДИНЕННЫЕ ШТАТЫ	$ 17.350.000.000.000
4	ИНДИЯ	$ 7.411.000.000.000
5	ЯПОНИЯ	$ 4.767.000.000.000
6	ГЕРМАНИЯ	$ 3.748.000.000.000
7	РОССИЯ	$ 3.577.000.000.000
8	БРАЗИЛИЯ	$ 3.276.000.000.000
9	ИНДОНЕЗИЯ	$ 2.686.000.000.000
10	ФРАНЦИЯ	$ 2.591.000.000.000
11	ВЕЛИКОБРИТАНИЯ	$ 2.569.000.000.000

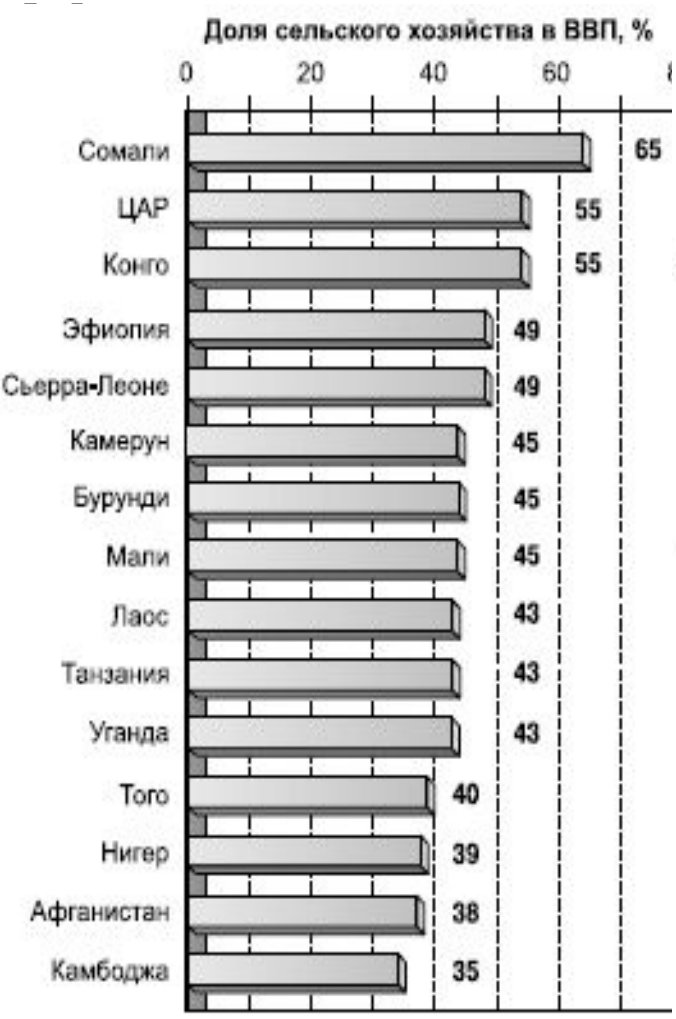
10 стран по показателю ВВП (по официальному обменному курсу)

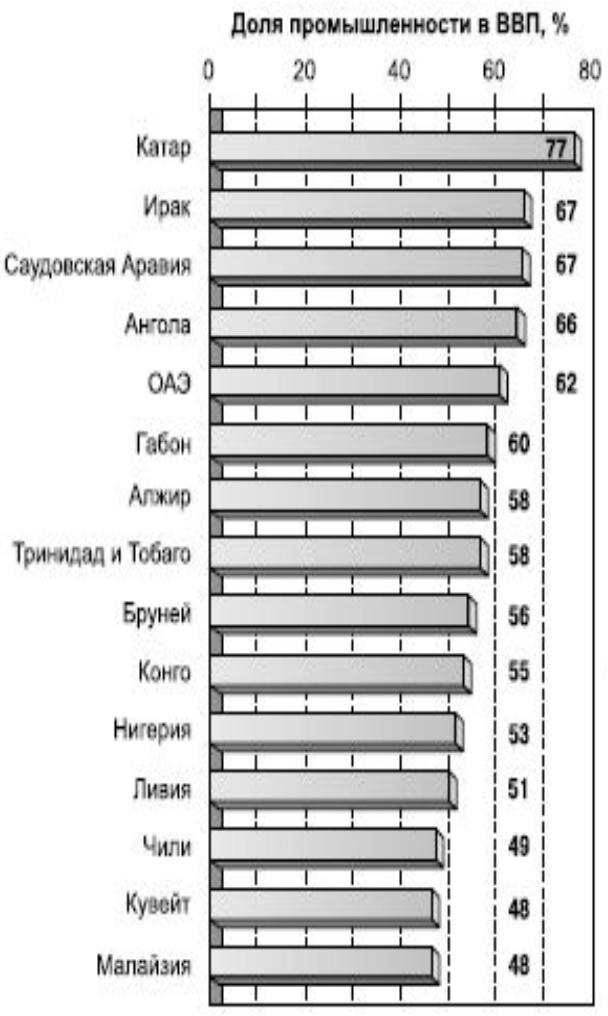
2014 г.[2]	
США	17 527
КНР	10 067
Япония	4 587
Германия	3 852
Великобритания	2 950
Франция	2 849
Бразилия	2 200
Италия	2 157
Индия	2 041
Россия	1 865
Канада	1 787

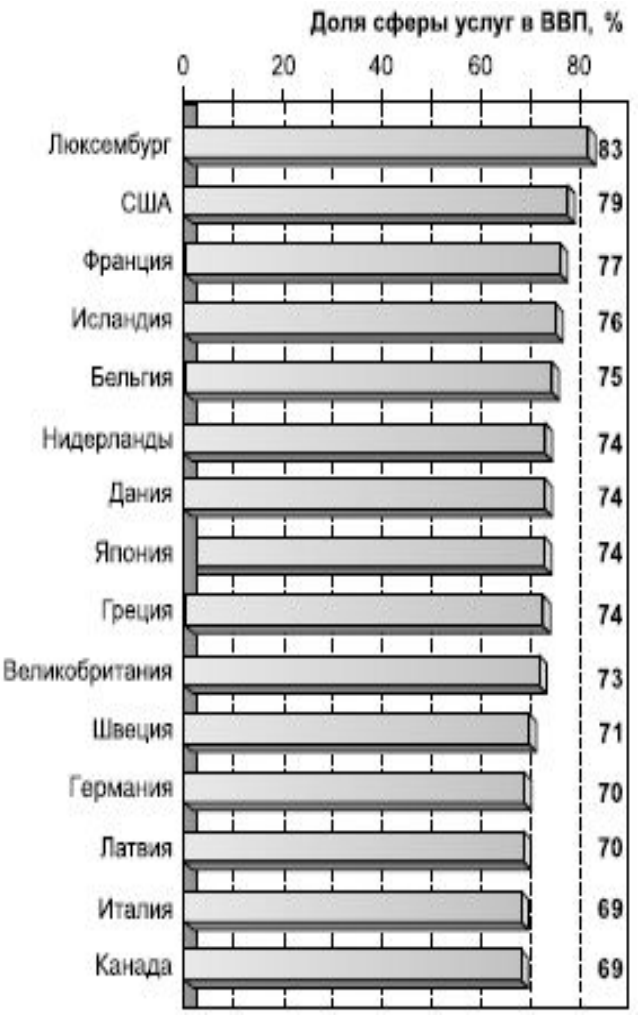
Отраслевая структура МХ

Под *отраслевой структурой* хозяйства понимают совокупность его частей (отраслей и подотраслей), исторически сложившуюся в результате общественного разделения труда. Ее характеризуют долевыми процентными показателями по отношению либо к занятости экономически активного населения, либо к произведенному ВВП. Отраслевая структура хозяйства – довольно многоплановое понятие, которое можно рассматривать и в более широком, и в более узком аспектах. К тому же она относительно динамична и подвержена изменениям, связанным прежде всего с ходом научно-технического прогресса. При изучении отраслевой структуры (это относится и к мировому хозяйству) принято выделять три ее уровня – макро-, мезо– и микроуровни. Соответственно говорят о *макроструктуре, мезо-структуре* и *микроструктуре*

Отраслевая структура МХ







Деление МХ на сектора

Первичный сектор хозяйства включает отрасли, связанные с использованием природных условий и ресурсов, – сельское и лесное хозяйство, рыболовство, добывающие отрасли. *Вторичный сектор* охватывает все отрасли обрабатывающей промышленности и строительства. А к *третичному сектору* относят отрасли сферы услуг. Разрастание отраслей этой сферы привело к тому, что иногда стали выделять также *четвертичный сектор,* вобравший в себя новейшие виды информационной деятельности, управление,

Деление МХ на сектора

Первичный сектор хозяйства включает отрасли, связанные с использованием природных условий и ресурсов, – сельское и лесное хозяйство, рыболовство, добывающие отрасли. *Вторичный сектор* охватывает все отрасли обрабатывающей промышленностии и строительства. А к *третичному сектору* относят отрасли сферы услуг. Разрастание отраслей этой сферы привело к тому, что иногда стали выделять также *четвертичный сектор,* вобравший в себя новейшие виды информационной деятельности, управление,

Трехчленная структура МХ

Мезоструктура (мезоотраслевая структура) мирового хозяйства отражает основные пропорции, складывающиеся внутри промышленности, сельского хозяйства, сферы услуг.

GDP - composition, by sector of origin:

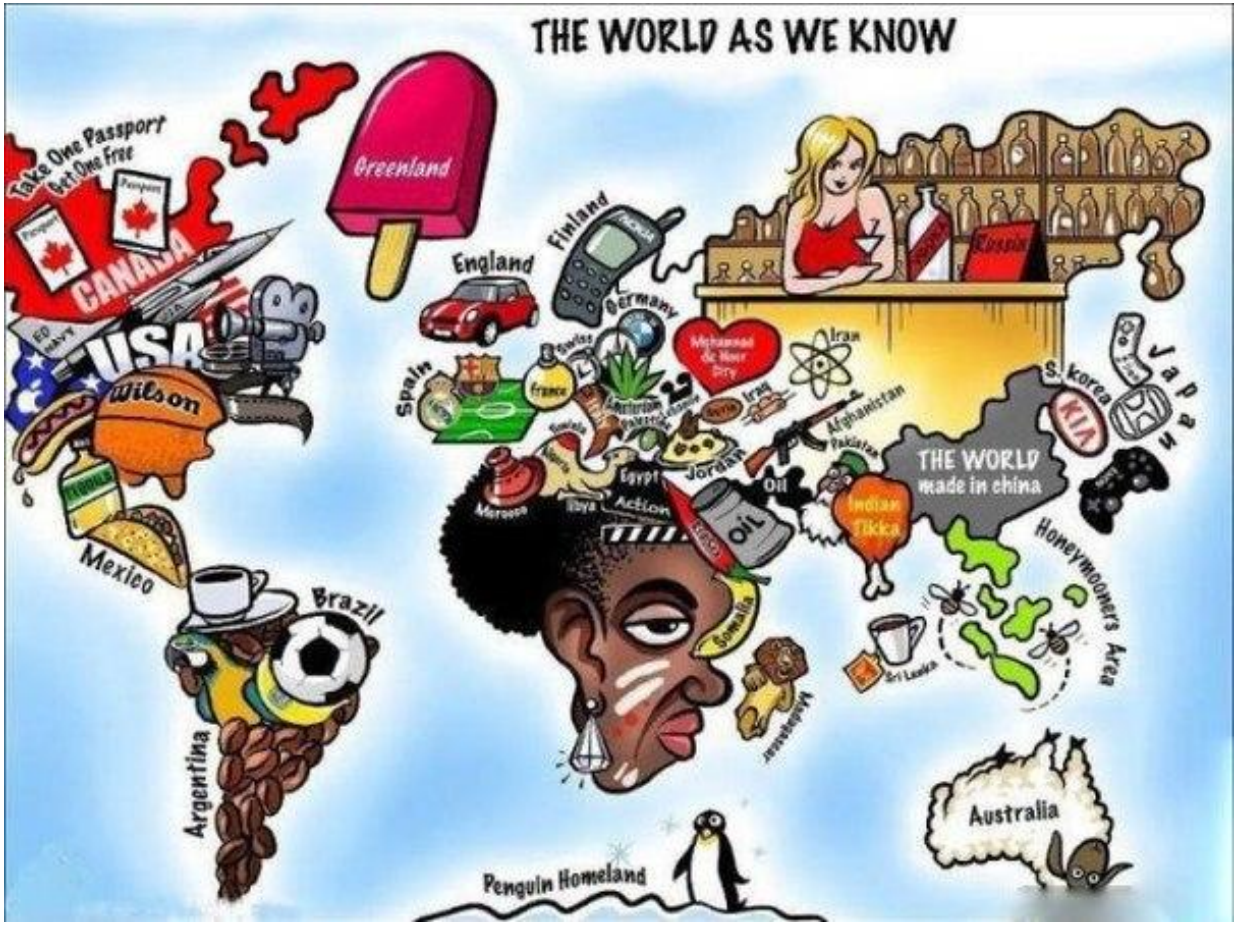
agriculture: 6.6%

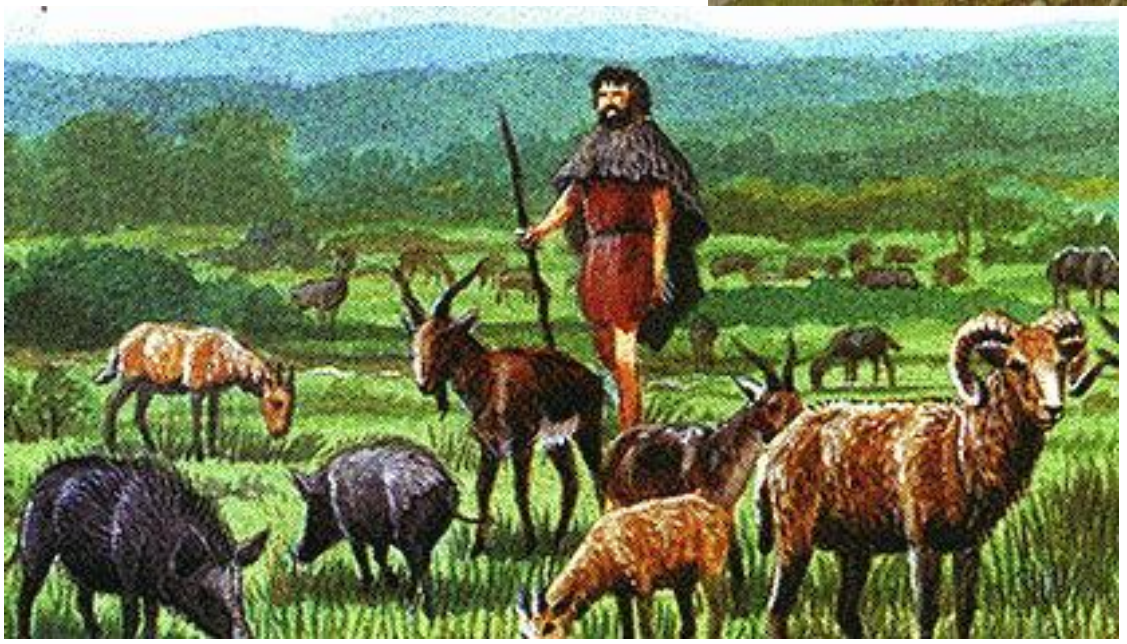
industry: 31%

services: 62.5% (2014 est.)

Географическое разделение труда

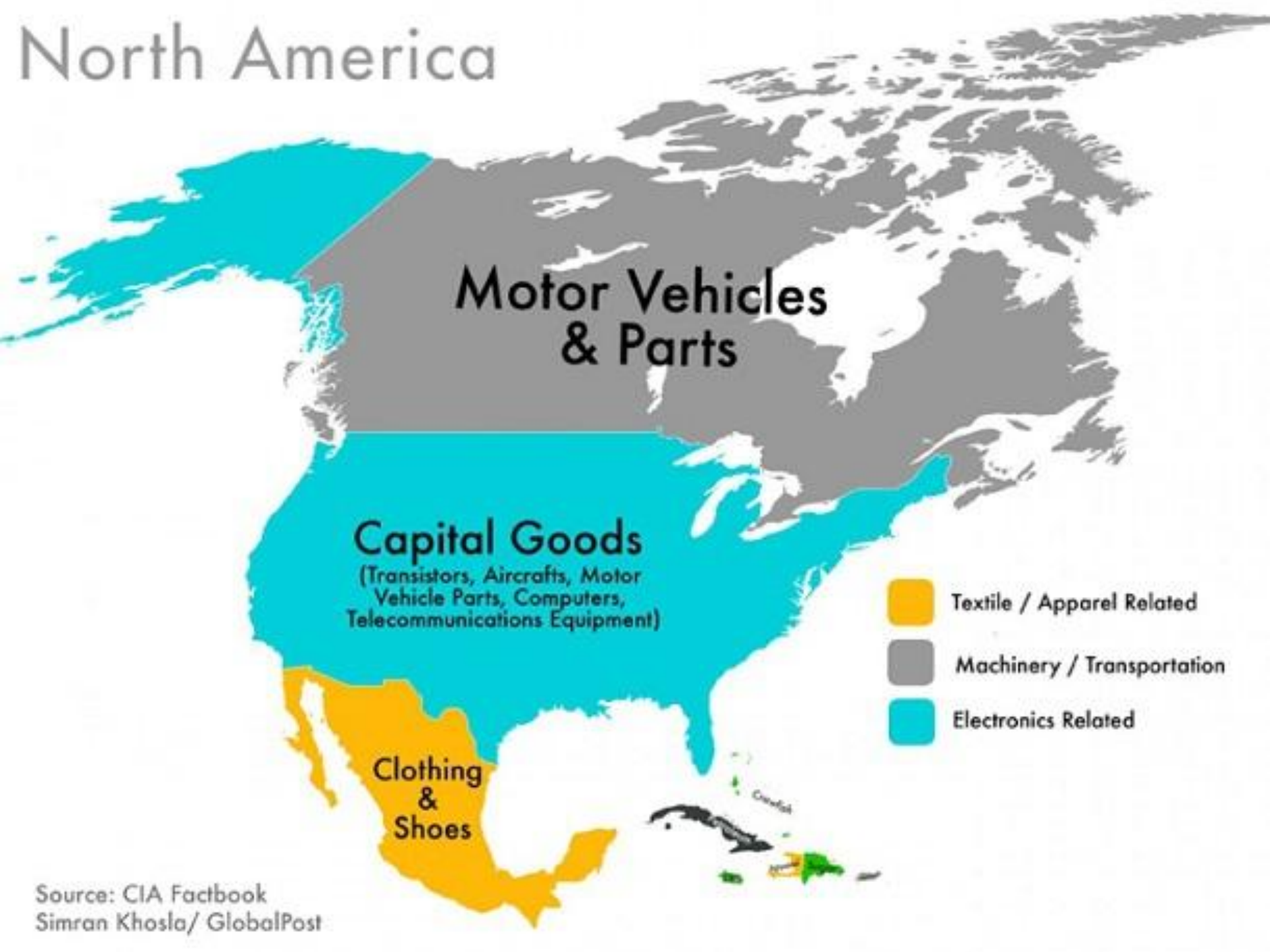
пространственная форма общественного разделения труда





Ремесленничество – зарождение ГРТ

North America



Source: CIA Factbook
Simran Khosla/ GlobalPost

Теории, которые внесли вклад в развитие учения о ГРТ

- Теория абсолютных преимуществ Адама Смитта
- Теория сравнительных преимуществ Дэвида Рикардо
- Теория соотношения факторов производства Хекшера-Олина

Теория абсолютных преимуществ

Одни страны могут производить товары более эффективно, чем другие. Ресурсы страны перетекают в рентабельные отрасли, так как государство не может конкурировать в нерентабельных отраслях.

Богатство страны

Товары

Услуги

1. Повышается производительность страны.
2. Повышается квалификация рабочей силы.
3. Стимулируется выработка более эффективных методов работы.

Естественные преимущества: климат, территория, ресурсы.
Приобретённые преимущества: технология производства

Теория абсолютных преимуществ предусматривает отказ от изготовления нерентабельной продукции. Сосредоточение ресурсов на производстве продукции, приносящей выгоду, способствует повышению объема выпуска. В результате увеличивается обмен между государствами. Таким образом, теория абсолютных преимуществ состоит в том, что страны экспортируют только ту продукцию, которую они производят с наименьшими издержками. Вместе с этим импортируются только те товары, которые другие страны изготавливают с наименьшими затратами. Главой в работе А.Смита была идея о том, что основой богатства нации и народов служит разделение труда.

Теория абсолютных преимуществ базируется на следующих предположениях:

1. Единственным фактором производства является труд;

2. Имеет место полная занятость, то есть все имеющиеся в наличии трудовые ресурсы используются на производство товаров;

3. В международной торговле участвуют только две страны, которые торгуют друг с другом только двумя товарами;

4. Издержки производства остаются постоянными, а их снижение увеличивает спрос на товар;

5. Цена одного товара выражена в количестве труда, затраченного на производство другого;

6. Транспортные расходы по перевозке товаров из одной страны в другую равны нулю;

Согласно взглядов Адама Смита:

- правительствам следует не вмешиваться во внешнюю торговлю, поддерживать режим открытых рынков и свободы торговли;
- нации, так же как и частные лица, должны специализироваться на производстве тех товаров, в производстве которых у них есть преимущества, и торговать ими в обмен на товары, преимуществом в производстве которых обладают другие нации;
- внешняя торговля стимулирует развитие производительности труда путем расширения рынка за пределы национальных границ;
- экспорт является положительным фактором для экономики страны, ибо обеспечивает сбыт излишка продуктов, которые не могут быть проданы на внутреннем рынке;
- субсидии на экспорт являются налогом на население и ведут к повышению внутренних цен и поэтому должны быть отменены.

Теория сравнительных преимуществ

Давид Рикардо развил теорию абсолютных преимуществ Адама Смита и доказал, что абсолютные преимущества является лишь частным случаем общего правила.

Он показал, что торговля выгодна каждой из двух стран, даже если одна из них имеет абсолютные преимущества в производстве обоих товаров, что и порождает необходимость международного разделения труда.

Рикардо сформулировал теорию сравнительных преимуществ, введя понятие альтернативной цены. Альтернативная цена - это отношение рабочего времени, необходимого для производства единицы одного товара, к рабочему времени, необходимому для производства единицы другого товара

Пример закона Рикардо

Таблица - Затраты труда на производство товара (количество человек)

Товар	Англия	Португалия
Сукно, 25 м	100 человек	90 человек
Вино, 50 л	120 человек	80 человек

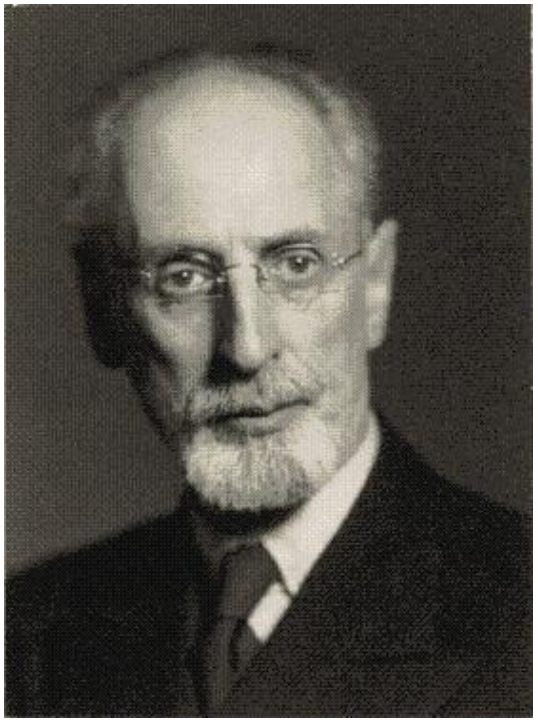
Специализация, основанная на использовании принципа сравнительных преимуществ, обеспечивает более эффективное размещение мировых ресурсов и рост мирового производства соответствующих товаров.

Закон Рикардо

Взаимовыгодная специализация между двумя странами возможна до тех пор, пока внутренние соотношения труда и капитала для любых двух товаров не равны

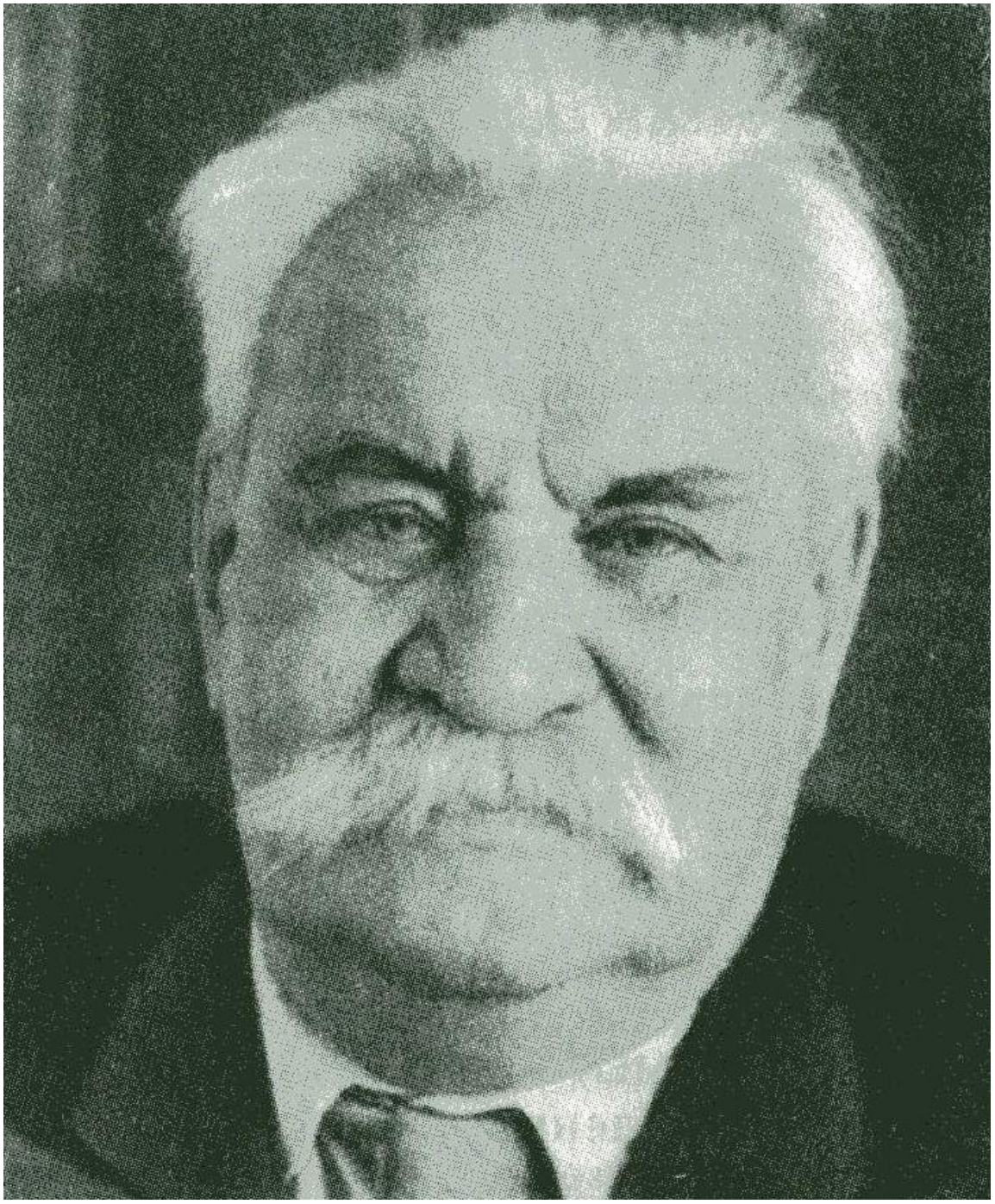
Теория Хекшера-Олина

- В 30-х гг. XX века шведские экономисты Эли Хекшер и Бертель Олин создали свою модель международной торговли – ***теорию соотношения факторов производства***.



Факторы производства

- Земля (рента)
- Труд (заработная плата)
- Капитал (процент)
- Технологии (основные производственные фонды)
- Предпринимательские способности (прибыль)
- Информация (роялти)



Баранский Н.Н. – основоположник учения о географическом разделении труда в географии в постсоветских государствах

Н. Н. Баранский сформулировал следующую общую предпосылку географического разделения труда

$$Cv > Cp + t, \text{ где}$$

Cv – цена товара на месте продажи

Cp – цена товара на месте производства

t – транспортные издержки.

И. А. Витвер писал о трех условиях, необходимых для формирования международного географического разделения труда:

- страна-производитель должна обладать теми или иными преимуществами в развитии данной отрасли перед другими странами
- должны существовать страны, где возникает спрос на ее продукцию по более высокой цене
- расход на перевозку продукции от места производства до места потребления не должен «съедать» разницу между ценой производства и продажной ценой

Ю. Г. Саушкин в отличие от Н. Н. Баранского, И. А. Витвера и большинства других географов употребляет термин «территориальное разделение труда»

Наибольший его вклад – это выделение уровней разделения труда:

- Всемирного
- Международного
- Межрайонного
- Внутрирайонного
- Внутриобластного
- Локального

Вывод

- Географическое разделение труда стимулирует рост производительности труда, уменьшение затрат на получение продукции. Участие в географическом разделении труда приносит странам экономическую выгоду. Страны имеют возможность реализовать свои преимущества (богатство природными ресурсами, удобство экономико-географического положения, высокий уровень производительности труда и т. д.) путём участия в мировых торгово-экономических связях.