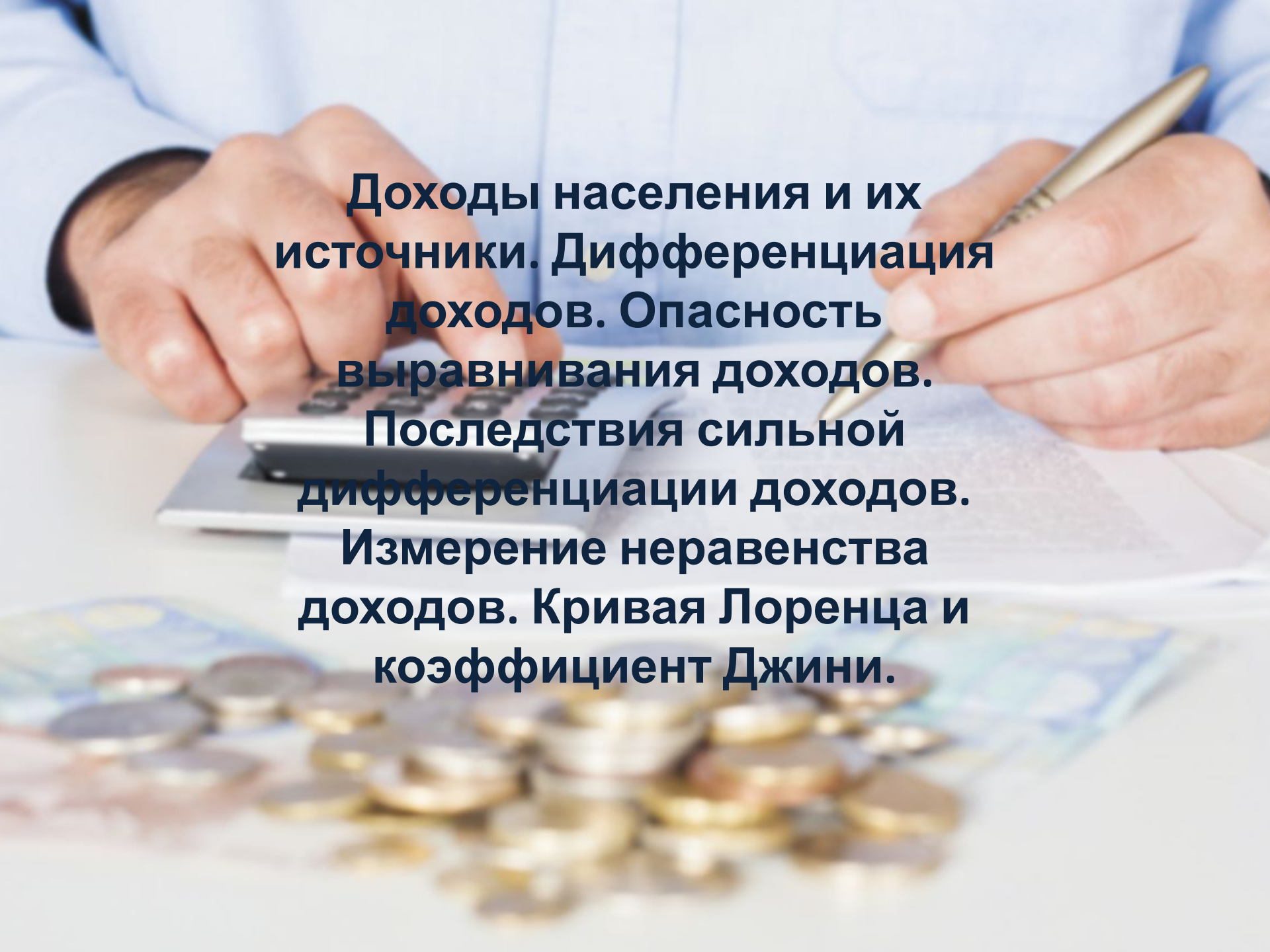


A person wearing a light blue button-down shirt is shown from the chest down. Their left hand is on a silver calculator, and their right hand holds a gold-colored pen over a white sheet of paper. In the foreground, a large pile of various coins (gold, silver, and copper) is scattered on a light surface. The background is slightly blurred, focusing attention on the hands and the financial tools.

**Доходы населения и их
источники. Дифференциация
доходов. Опасность
выравнивания доходов.
Последствия сильной
дифференциации доходов.
Измерение неравенства
доходов. Кривая Лоренца и
коэффициент Джини.**

Доходы населения и их источники.

Доходы населения – это сумма денежных средств, материальных ценностей и услуг, полученных от трудовой и нетрудовой деятельности за определенный период времени. Они имеют форму заработной платы, жалованья, гонорара, прибыли, ренты, процента, трансфертных платежей (пособия по социальному обеспечению и безработице, социальные пособия многодетным семьям и т.д.). Доходы поступают населению в денежной и натуральной формах..

Источники доходов населения



Для оценки уровня и динамики доходов населения используются показатели номинального, располагаемого и реального дохода.

- Номинальный доход /NI/ — количество денег, полученное отдельными лицами в течение определенного периода.
- Располагаемый доход /DI/ — доход, который может быть использован на личное потребление и личные сбережения. Располагаемый доход меньше номинального дохода на сумму налогов и обязательных платежей.
- Реальный доход /RI/ — представляет собой количество товаров и услуг, которое можно купить на располагаемый доход в течение определенного периода, т.е. с поправкой на изменение уровня цен.



Дифференциация

доходов.

Дифференциация доходов населения — разница в уровне денежных доходов различных слоёв и групп населения. В количественном плане характеризуется показателями, отражающими степень неравномерности распределения доходов. Различие в доходах имеет следствием неравномерность в распределении материальных и нематериальных благ и играет определяющую роль в существовании социально-экономического неравенства

Неравенство доходов объясняется следующими причинами:

- 1) разными интеллектуальными и физическими способностями;
- 2) разным уровнем образования и профессиональной подготовки;
- 3) профессиональными вкусами и способностями к риску;
- 4) неравенством владения собственностью;
- 5) монополизмом на рынке товаров и услуг;
- 6) удачей, связями, несчастьями и дискриминацией.



Опасность выравнивания

доходов

Выравнивание доходов - целенаправленная политика государства по сглаживанию разницы в личных доходах различных категорий населения. Основным способом выравнивания доходов является применение прогрессивного налогообложения личных доходов.



Опасность!

- 1) Принудительное выравнивание доходов лишает предпринимателей цели, а экономику в целом - динамизма.
- 2) Никто не знает что такое "равный труд". Для большинства профессий труд, кроме как по конечному результату, абсолютно несоизмерим.
- 3) С позиций всего общества в целом равенство пагубно уничтожением мотива прибыли и тем самым лишением экономики путеводаителя прогресса.

Последствия сильной дифференциации

Минусы:

- Очевидная опасность социального взрыва
- Сильная дифференциация доходов опасна тем, что ослабляет стимулы к напряженному и творческому труду у наиболее квалифицированной и творческой части граждан.
- Чрезмерное неравенство сжимает спрос и тем самым снижает производство. Его спутниками являются преступность, снижение уровня образования, здравоохранения и культуры.

Плюсы:

- в обществе с неравным распределением доходов выпускаемая продукция и оказываемые услуги будут значительно разнообразнее, а структура потребления разных доходных групп будет существенно различаться. И то, что для одних будет предметом первой необходимости, для других может оказаться предметом роскоши.

Измерение неравенства доходов.

Статистика личного дохода скрывает тот простой факт, что люди живут семьями. Если ориентироваться только на личный доход, то неработающая жена миллионера попадет в разряд бедняков. Только часть членов семьи работает и имеет другие источники дохода. Этот доход делится на всех членов семьи. Поэтому логично измерять семейные доходы, приходящиеся на одного члена семьи.

Дискреционный доход – это часть чистого дохода потребителя, остающаяся после обязательных расходов и затрат на удовлетворение основных жизненных потребностей.

Желательно при измерении неравенства доходов учитывать только дискреционный доход. Но такой статистики нет.

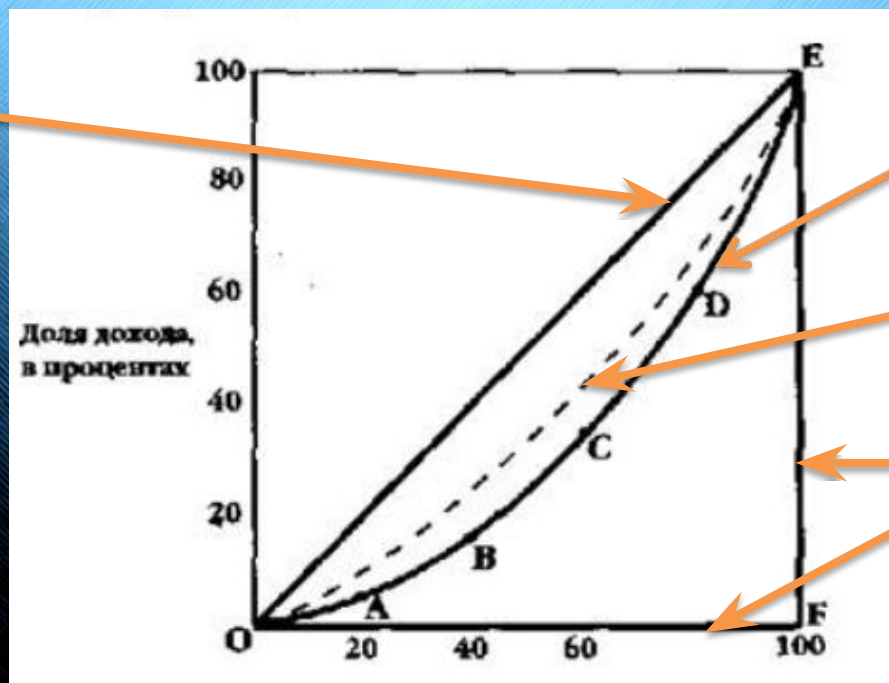
Одним из наиболее известных способов измерения этого неравенства является построение кривой Лоренца, названной так по имени американского экономиста и статистика Макса Лоренца. Речь идет при этом о персональном, а не функциональном

Кривая Лоренца

Если мы разделим все население страны на 5 частей (квнтилей), т. е. по 20%, и совокупные доходы общества также по 20%, то можем увидеть, что линия, исходящая из начала осей координат (биссектриса) дает нам представление о равном распределении доходов.

Кривая Лоренца (на нашем графике кривая OABCDE) будет более вогнутой по отношению к биссектрисе, если распределение доходов отличается большей неравномерностью. Мы можем увидеть и линию абсолютного неравенства, идущую под прямым углом (OFE).

Линия равномерного распределения – абсолютного равенства



Кривая Лоренца

Отклонение от равномерного распределения

Линии абсолютного неравенства

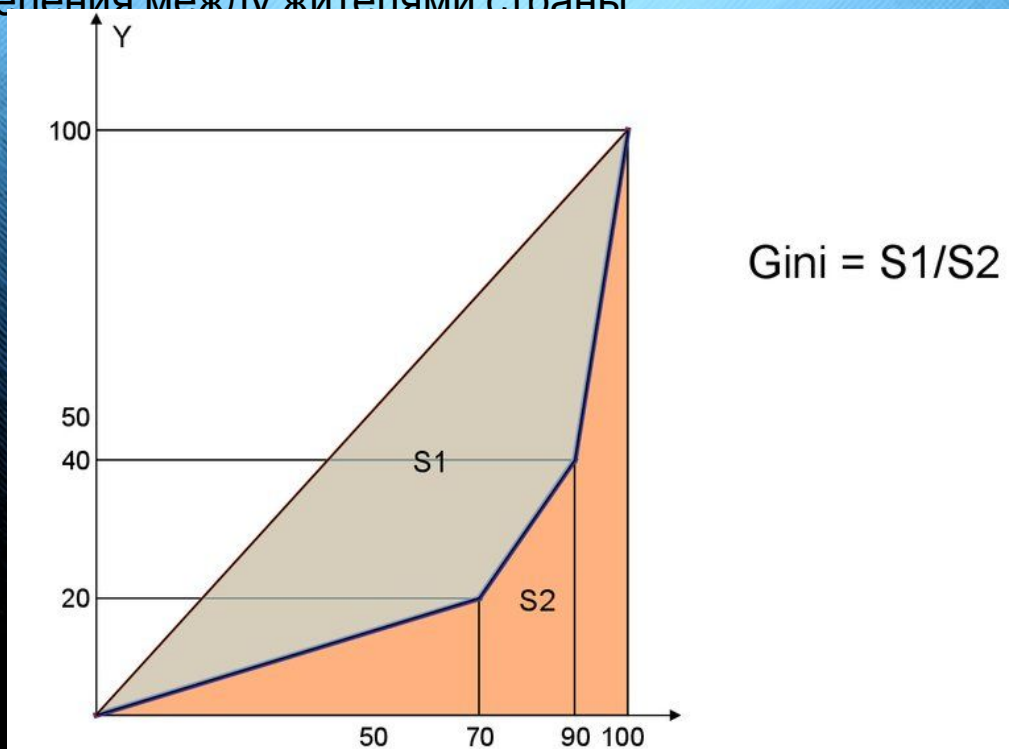
Коэффициент

Джини.

Коэффициент Джини — статистический показатель степени расслоения общества данной страны или региона по отношению к какому-либо изучаемому признаку.

Коэффициент Джини изменяется от 0 до 1. Чем больше его значение отклоняется от нуля и приближается к единице, тем в большей степени доходы сконцентрированы в руках отдельных групп населения.

Наиболее часто в современных экономических расчётах в качестве изучаемого признака берётся уровень годового дохода. Коэффициент Джини можно определить как макроэкономический показатель, характеризующий дифференциацию денежных доходов населения в виде степени отклонения фактического распределения доходов от абсолютно равного их распределения между жителями страны.



Метод кривой Лоренца и коэффициента Джини в деле исследования неравномерности распределения доходов среди населения имеет дело только с денежными доходами, меж тем некоторым работникам заработную плату выдают в виде продуктов питания и т. п.; также широкое распространение получает практика выдачи заработной платы работникам в виде опционов на покупку акций компании-работодателя (последнее соображение несущественно, опцион сам по себе не является доходом, это только возможность получить доход, продав, например, акции, а когда акции проданы и продавец получил деньги, этот доход уже учитывается при расчете коэффициента Джини)

Коэффициент Джини можно рассчитать по формуле Брауна:

$$G = \left| 1 - \sum_{k=2}^n (X_k - X_{k-1})(Y_k - Y_{k-1}) \right|$$

или по формуле Джини:

$$G = \frac{\sum_{i=1}^n \sum_{j=1}^n |y_i - y_j|}{2n^2 \bar{y}}$$

где G — коэффициент Джини, X_k — кумулированная доля населения (население предварительно ранжировано по возрастанию доходов), y_k — доля дохода, которую в совокупности получает X_k , n — число домохозяйств, y_k — доля дохода домохозяйства в общем доходе, $\bar{y}$ — среднее арифметическое долей доходов домохозяйств