

# Учет готовой продукции

Болат Жансулу  
32 группа

# 1. Понятие готовой продукции (работ, услуг) и ее оценка

- Готовая продукция - это изделия и полуфабрикаты, полностью законченные обработкой, соответствующие действующим стандартам или утвержденным техническим условиям, принятые на склад или заказчиком.
- Работы и услуги – это стоимость различных работ (проектных, по ремонту техники и т.д.) и услуг (консультационных, транспортных и т. п.), а также работникам организации на условиях оплаты.

Готовая продукция, как правило, должна быть сдана на склад в подотчет материально ответственному лицу. Крупногабаритные изделия и продукция, которая не может быть сдана на склад по техническим причинам, принимаются представителем заказчика на месте их изготовления, комплектации и сборки.

Планирование и учет готовой продукции ведут в натуральных, условно- натуральных и стоимостных показателях.

Условно – натуральные показатели используют для получения обобщенных данных об однородной продукции. Например, количество выработанной каустической соды выражается в тоннах условной массы, консервов – в условных банках и т.д.

# Оценка готовой продукции

В качестве учетных цен на готовую продукцию могут применяться:

- фактическая производственная себестоимость (полная и неполная);
- нормативная себестоимость (полная и неполная);
- договорные цены;
- другие виды цен.

- Фактическая производственная себестоимость применяется в основном при единичном и мелкосерийном производстве, а также при выпуске массовой продукции небольшой номенклатуры.
- Нормативную себестоимость в качестве учетных цен целесообразно использовать в отраслях и серийным характером производства и с большой номенклатурой готовой продукции.  
Преимуществами данных учетных цен являются удобство при осуществлении оперативного учета движения готовой продукции, стабильность учетных цен и единства оценки в планировании и учете.
- Договорные цены применяются преимущественно при стабильных ценах.

При использовании в качестве учетных цен нормативной себестоимости, договорных и других видов цен необходимо по окончании месяца исчислять отклонение фактической производственной себестоимости продукции от стоимости ее по учетным ценам для распределения этого отклонения на отгруженную (проданную) продукцию и остатки ее на складах. С этой целью составляют специальный расчет с использованием средневзвешенного процента отклонений фактической себестоимости продукции от стоимости ее по учетным ценам.

# Расчет фактической себестоимости отгруженной продукции

№ п/п	Показатель	По твердым учетным ценам	По фактической себестоимости	Отклонения (+; -)
1	Остаток готовой продукции на начало месяца	300 000	306 000	+6000
2	Поступило из производства	2 700 000	2 274 000	+24 000
3	Итого	3 000 000	3 030 000	+ 30 000
4	Отношение отклонений фактической себестоимости по ученым ценам, %	X	X	1,0
5	Отгружено готовой продукции	2 500 000	2 252 000	+ 25 000
6	Остаток готовой продукции на конец месяца	500 000	505 000	+ 5000

По данным таблицы эта величина оказалась равной 1% стоимости по учетным ценам.

Умножением стоимости отгруженной продукции и стоимости ее остатка на складе на конец месяца на исчисленный процент определяют, какая часть отклонений относится на отгруженную и оставшуюся на складе продукцию:  $(2\ 500\ 000 * 1 / 100 = 25\ 000$ ;

$2\ 500\ 000 + 25\ 000 = 2\ 525\ 000$ )

$500\ 000 * 1 / 100 = 5\ 000$ ;  $500\ 000 + 5\ 000 = 505\ 000$

Подобный расчет составляется и при использовании сокращенной производственной себестоимости. В этом расчете нет необходимости, если предприятие использует для учета выпуска продукции счет 40 «Выбытие продукции (работ, услуг)»

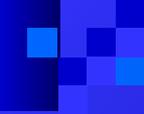
# Классификация и оценка готовой продукции и задачи ее учета

Готовыми считаются изделия и продукты, которые прошли все стадии обработки в данной организации, приняты службой технического контроля, соответствуют действиям технических условий или и стандартам и сданы на склад или заказчику в соответствии с действительным порядком их приемки.

Готовая продукция должна быть снабжена сертификатом или другим документом, удостоверяющим его качество и оформление сдаточным документом действительного образца.

Не считается готовой продукцией:

- Незавершенное производство и брак



Готовая продукция в основном предназначена для продаж сторонам покупателям, но частично может использоваться для собственных нужд (технический контроль, реклама и т.д.). В последнем случае важно определить включается ли такой внутренний оборот в общие объем продаж.

# Основные задачи учета продаж:

1. Оперативный учет и контроль за выпуском продукции и сдачи ее на склад;
2. Оперативный учет движения готовой продукции на складе, контроль за ее сохранностью и организация сверки данных оперативного и бухгалтерского учета;
3. Учет отгрузки продукции и расчет фактической себестоимости товаров отгруженных;
4. Учет и распределение расходов на продажи (счет 44);
5. Учет процесса продаж, расчет фактической себестоимости реализованной продукции и финансового результата от реализации
6. Расчет косвенных налогов (т.е. налогов, в основном расчет которых лежит объем продаж, НДС, акцизы).

Важной предпосылкой организации учета выпуска и продаж является выбор оценки продукции в текущем учете.

Фактическая себестоимость готовой продукции исчисляются только по окончании месяца на основании данных инвентаризации НЗП и сводных данных о затратах за месяц (счет 20, 23).

Движение продукции происходит ежедневно в течении месяца

отражать его в учете следующие оперативно по данным первичных документов.

Для оценки продукции в текущем учете используются учетные цены. В качестве этих цен может выступать:

- \* Отпускная цена или плановая себестоимость соответствующего изделия

В любом случае по окончании месяца сформировавшиеся на счетах учета стоимость выпущенной, отгруженной и реализованной продукции должна быть отрегулирована до фактической ее себестоимости.

Важной предпосылкой организации учета являются также выбор системы записи по выпуску продукции.

В учетной политике организации может быть выбран один из двух вариантов:

1 вариант. При котором отдельный счет выпуска не используются, а движения продукции отражается непосредственно с использованием счета 43 «Готовая продукция». При этом варианте разделяются записи по формированию на счетах полной себестоимости или усеченной.

2 вариант. При отражении выпуска продукции используется промежуточный счет 40 «Выпуск продукции, работ и услуг». В этом случае запись по формированию полной и усеченной себестоимости также различаются .

# Таким образом, возможны следующие четыре варианта бухгалтерской записи:

*Вариант 1: формирование на счетах полной себестоимости с использованием счета 40.*

Дт 40

Кт 20 (23) – на эти счета предварительно списываются все накладные расходы с Кт 25, 26

*Вариант 2: оформление на счетах полной себестоимости без использования счета 40.*

Дт 43

Кт 20 (23) – состав затрат аналогично 1 варианту

*Вариант 3: оформление на счетах усеченной себестоимости с использованием счета 40.*

А) в части переменных затрат Дт 40

Кт 20 (23)

Б) в части условно поступивших затрат Дт 90-3

Кт 25, 26

*Вариант 4: формирование на счетах усеченной себестоимости без исключения счета 40.*

А) в части переменных затрат Дт 43

Кт 20 (23)

Б) в части условно-поставочных затрат Дт 90-3

Кт 25, 26



# Документальное оформление операций по движению готовой продукции

Каждая операция по движению готовой продукции оформляется первичным документом (накладная, акт). Чаще всего продукция сдается на склад при этом оформляется приемно-сдаточная накладная или ведомость сдачи с аналогичным реквизитом:

- ✓ Дата;
- ✓ Наименование подразделения принимаемого и сдающего продукцию;
- ✓ Наименование продукции и ее количество;
- ✓ Подписи принимающих и сдающих лиц, а также представительной службы технического контроля;
- ✓ Учетная цена и общая сумма по документу.