

Предмет макроэкономики.

Макроэкономика (от древнегреч. макрос — большой, ойкос — дом и номос — закон) — это составная часть экономической теории, общественная наука о функционировании экономики в целом, наука об агрегированном поведении в экономике. Макроэкономика — отрасль экономической науки, изучающая поведение экономики, как единого целого с точки зрения обеспечения условий устойчивого экономического роста, полной занятости ресурсов и минимизации уровня инфляции. Предметом макроэкономической теории является изучение макроэкономических явлений, которые не связаны с какой-то одной отраслью экономики, а имеют отношение ко всем отраслям экономики и должны получить общее (макроэкономическое) объяснение. Макроэкономика рассматривает поведение экономики, рассматриваемой как единое целое: её подъёмы и спады, проблемы инфляции, безработицы. Следует отметить, что некоторые вопросы макроэкономики относятся к экономике страны, а некоторые могут иметь последствия и для целого ряда стран (например, мировые нефтяные или финансовые кризисы). В этом случае мы имеем дело с глобальным макроэкономическим анализом. Макроэкономика рассматривает как изменение объёмов производства и занятости в долгосрочной перспективе (экономический рост), так и их краткосрочные колебания, которые образуют циклы деловой активности. Макроэкономика исследует совокупность экономических процессов и явлений, их показателей и взаимодействие экономических субъектов и экономических рынков друг с другом.





- масштабы национального производства;
- экономический рост;
- анализ экономических циклов;
- безработица;
- инфляция;
- дефицит государственного бюджета;
- стабильность курса национальной валюты;
- дефицит внешней торговли;
- дефицит платежного баланса;
- эффективность макроэкономической политики государства.

Агрегирован

Агрегирование - укрупнение экономически показателей посредством их объединения в единый общий показатель (создание агрегатов, совокупных величин).

Агрегированные величины характеризуют развитие экономики как единого целого: валовой продукт (а не выпуск отдельной фирмы), общий уровень цен (а не цены на конкретные товары), рыночная процентная ставка (а не отдельные виды процента), уровень инфляции, уровень занятости, уровень безработицы и т. д.

Макроэкономическое агрегирование распространяется на экономические субъекты и рынки. На макроуровне выделяют четыре сектора экономики:

- Сектор домашних хозяйств является основным потребителем рыночных продуктов и собственником факторов производства. Он формирует предложение рабочей силы и спрос на блага. Взамен получает доход, часть которого потребляет, а часть сберегает.
- Предпринимательский сектор поставляет продукцию на рынок благ. Он предъявляет спрос на факторы производства и производит инвестирование.
- Государственный сектор производит общественные блага, взимает налоги, выплачивает трансферты, формирует предложение денег и создает условия для оптимального функционирования народного хозяйства.
- Иностранный сектор представляет собой совокупность экономических субъектов за границей и иностранных государственных институтов. Используется для определения состояния национального платежного баланса.

МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ АГЕНТЫ И МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ РЫНКИ

В макроэкономике выделяют четыре макроэкономических агента: домохозяйства, фирмы, государство, иностранный сектор.

Домохозяйства – это совокупный, рационально действующий макроэкономический агент, цель экономической деятельности которого состоит в максимизации полезности. Домохозяйства являются собственниками экономических ресурсов (труда, земли, капитала и предпринимательских способностей). Продавая экономические ресурсы, домохозяйства получают доходы, большую часть которых они тратят на потребление (потребительские расходы), а оставшуюся часть сберегают.

Фирмы— это совокупный, рационально действующий макроэкономический агент, целью экономической деятельности которого выступает максимизация прибыли. Фирмы являются основными производителями товаров и услуг в экономике и покупателями экономических ресурсов, с помощью которых они осуществляют производство товаров и услуг. Домохозяйства и фирмы образуют частный сектор экономики.

Государство – это рационально действующий макроэкономический агент, представленный совокупностью государственных учреждений и организаций, обладающих политическим и юридическим правом воздействия на ход экономических процессов, регулировать экономику. Основной задачей государства в рыночной экономике является устранение провалов рынка и максимизации общественного благосостояния.

Иностранный сектор – это совокупный, рационально действующий макроэкономический агент, объединяющий все остальные страны мира, с которыми данная страна взаимодействует посредством международной торговли, перемещения капиталов.

Макроэкономическими рынками являются:

- рынок товаров и услуг;
- финансовый рынок (рынок финансовых активов);
- рынок экономических ресурсов;
- валютный рынок.

Рынок товаров и услуг или реальный рынок – это рынок, на котором продают и покупают реальные активы (реальные ценности, т.е. товары и услуги). Абстрагируя от всего разнообразия производимых экономикой товаров и услуг, следует отметить что важными закономерностями функционирования данного рынка являются формирование спроса и предложения товаров и услуг.

Финансовый рынок – это рынок, на котором предъявляется спрос и обеспечивается предложение финансовых активов. Он включает денежный рынок – рынок денежных финансовых активов и рынок ценных бумаг – рынок не денежных финансовых активов.

Рынок экономических ресурсов в макроэкономических моделях представлен рынком труда, так как закономерности его функционирования (формирование спрос на труд и предложения труда) позволяют объяснить макроэкономические процессы, особенно в краткосрочном периоде.

Рынок валюты – это рынок, на котором происходит обмен друг на друга национальных денежных единиц (валют) разных стран.

Кругооборот расходов и

Модели кругооборота в макроэкономике служат для исследования закономерностей поведения макроэкономических субъектов на макроэкономических рынках.

Самая простая (двухсекторная) модель кругооборота состоит только из двух секторов – домашних хозяйств и фирм и двух рынков – рынка товаров и услуг и рынка экономических ресурсов



Домохозяйства покупают товары и услуги, которые производят фирмы. Чтобы производить товары и услуги, фирмы закупают экономические ресурсы, собственниками которых являются домохозяйства. Покупая товары и услуги, домохозяйства за них платят. Фирмы, продавая свою продукцию домохозяйствам, получают выручку от продаж, из которой выплачивают домохозяйствам плату за экономические ресурсы, что для фирм представляет собой издержки, а для домохозяйств — факторные доходы. Полученные доходы домохозяйства тратят на покупку товаров и услуг.

Доходы и расходы движутся по кругу. Доход каждого экономического агента расходуется, создавая доход другому экономическому агенту, что, в свою очередь, служит основой для его расходов. Увеличение расходов ведет к росту дохода, а рост дохода является предпосылкой для дальнейшего увеличения расходов.

Вот почему схема получила название модели кругооборота или модели круговых потоков. Материальные потоки движутся против часовой стрелки, а денежные – по часовой стрелке.

Дополнив данную схему путем добавления еще одного макроэкономического агента – государства и одного макроэкономического рынка – финансового рынка получаем трехсекторную модель кругооборота, характеризующую закрытую экономику.

В то же время добавив на схему иностранный сектор и валютный рынок, получаем четырехсекторную (полную) модель кругооборота в открытой экономике.



СИСТЕМА НАЦИОНАЛЬНЫХ

Система национальных счетов

Основные абсолютные макроэкономические показатели содержатся в системе национальных счетов. Система национальных счетов была разработана в конце 20-х годов группой американских ученых, сотрудников Национального Бюро Экономических Исследований, под руководством будущего лауреата Нобелевской премии Саймона Кузнеца.

Система национальных счетов- совокупность статистических макроэкономических показателей, характеризующих величину совокупного продукта (выпуска) и совокупного дохода, позволяющих оценить состояние национальной экономики. Прежде всего, среди основных показателей следует выделить ВВП и ВНП.

Валовый внутренний продукт и Валовый национильный продукт

Валовой внутренний продукт (ВВП)- это совокупная рыночная стоимость всех конечных товаров и услуг, произведенных в экономике (внутри страны) в течение одного года.

Валовый национальный продукт(ВНП) представляет собой совокупную рыночную стоимость всех конечных товаров и услуг, произведенных гражданами страны с помощью принадлежащих им, т.е. национальных факторов производства, неважно на территории данной страны или в других странах. При определении ВНП критерием выступает фактор национальной принадлежности. При определении ВВП критерием является территориальной фактор. В большинстве развитых стран отличие ВВП от ВНП не превышает 1%. Величина ВВП отличается от величины ВНП на сумму чистого факторного дохода из заграницы (ЧФДИ).

<u>ЧФДИ</u> - разница между доходами, полученными гражданами (резидентами) данной страны на принадлежащие им (национальные) факторы производства в других странах и доходами, полученными иностранцами (нерезиденты) на принадлежащие им (иностранные) факторы производства в данной стране.

ВВП = ВНП – ЧФДИ

Существуют 3 способа измерения ВНП (ВВП):

- 1. По расходам (метод конечного использования).
- 2. По добавленной стоимости (производственный метод).
- 3. По доходам (распределительный метод).

Способы измерения ВВП

•по расходам;

- ВВП по расходам = потребительские расходы + валовые инвестиционные расходы + государственные закупки + чистый экспорт
- •Потребительские расходы— это расходы домохозяйств на покупку товаров и услуг:
- •расходы на текущее потребление, т.е. на покупку товаров краткосрочного пользования (к таковым относятся товары, служащие менее одного года);
- •расходы на товары длительного пользования, т.е. товары, служащие более одного года (исключение составляют расходы на покупку жилья, которые считаются не потребительскими, а инвестиционными расходами домохозяйств);
- •расходы на услуги.
- •Инвестиционные расходы это расходы фирм и домохозяйств на покупку инвестиционных товаров:
- •инвестиции в основной капитал;
- •инвестиции в жилищное строительство;
- •инвестиции в запасы;
- •Государственные закупки товаров и услуг включают:
- •государственное потребление (расходы на содержание государственных учреждений и организаций, обеспечивающих регулирование экономики, безопасность и правопорядок, политическое управление, социальную и производственную инфраструктуру, а также оплату услуг (жалование) работников государственного сектора);
- •государственные инвестиции (инвестиционные расходы государственных предприятий)
- Следует отличать понятие «государственных закупок товаров и услуг» и понятие «государственных расходов». Последнее понятие включает в себя также трансфертные платежи и выплаты процентов по государственным облигациям, которые не учитываются в ВВП, поскольку не являются ни товаром, ни услугой, предоставляются не в обмен на товары и услуги и являются результатом перераспределения совокупного дохода.
- •Чистый экспорт разница между доходами от экспорта и расходами по импорту, сальдо торгового баланса.



ВВП по доходам = заработная плата + арендная плата + процентные платежи + доходы собственников + прибыль корпораций + косвенные налоги + амортизация – чистый факторный доход из заграницы.

•по добавленной стоимости (суммирование добавленных стоимостей по всем отраслям и видам производств в экономике)

Использование этих методов дает одинаковый результат, поскольку в экономике совокупный доход равен величине совокупных расходов, а величина добавленной стоимости равна стоимости конечной продукции, при этом величина стоимости конечной продукции есть не что иное, как сумма расходов конечных потребителей на покупку совокупного продукта.



При расчете ВНП <u>по расходам</u> суммируются расходы всех экономических агентов, использующих ВНП (домохозяйств, фирм, государства и иностранцев). Фактически речь идет о совокупном спросе на произведенный ВНП. Суммарные расходы можно разложить на несколько компонентов:

$BH\Pi = Y = C + I + G + NX$

где С – личные потребительские расходы, которые включают расходы домохозяйств на товары длительного пользования и текущего потребления, на услуги (кроме расходов на покупку жилья).

I – валовые частные внутренние инвестиции. Включают производственные капиталовложения (инвестиции в основные производственные фонды), инвестиции в жилищное строительство и инвестиции в запасы (ТМЦ).

Инвестиции понимаются как добавление к физическому запасу капитала. Приобретение финансовых бумаг (акций, облигаций) не является инвестициями. Термин «внутренние инвестиции» означает, что это инвестиции, производимые жителями данной страны (в т.ч. расходы на импортные товары). Термин « частные» инвестиции означает, что они не включают государственные инвестиции. Термин «валовые» означает, что из инвестиций не вычитается амортизация: Валовые инвестиции = Чистые инвестиции + Амортизация.

Рост запасов учитывается со знаком «+», а уменьшение со знаком минус.

G – государственные закупки товаров и услуг (строительство и содержание школ, дорог, армии, расходы на национальную оборону, зарплату государственных служащих и т.д.). Сюда не входят трансфертные платежи. Государственные трансферты – это выплаты, не связанные с движением товаров и услуг. Они перераспределяют доходы государства через пособия, пенсии, выплаты по социальному страхованию.

NX – чистый экспорт. Он равен разности стоимостных объемов экспорта и импорта. Если страна экспортирует больше, чем импортирует, то на мировом рынке она выступает «нетто-экспортером», а ВНП превышает объем внутренних расходов. Если же импортирует больше, то является «нетто-импортером», величина чистого экспорта является отрицательной. Сумма расходов превышает объем производства.

Данное уравнение ВНП называют основным макроэкономическим тождеством или тождеством национальных счетов.

При подсчете ВНП <u>производственным методом</u> суммируется стоимость, добавленная на каждой стадии производства конечного продукта.

Конечная и промежуточная продукция //

Конечная продукция – это продукция, которая идет в конечное потребление, и не предназначена для дальнейшей производственной переработки или перепродажи. Промежуточная продукция идет в дальнейший процесс производства или перепродажу. Как правило, к промежуточной продукции относится сырье, материалы, полуфабрикаты и т.п.

Однако в зависимости от способа использования один и тот же товар может быть и промежуточным продуктом, и конечным. Так, например, мясо, купленное домохозяйкой для борща, является конечным продуктом, так как пошло в конечное потребление, а мясо, купленное рестораном «МакДональдс» – промежуточным, так как будет подвергнуто переработке и вложено в чизбургер, который и будет в данном случае конечным продуктом.

Добавленная стоимость ввп на душу населения

Добавленная стоимость — это та часть стоимости продукта, которая создается в данной организации. Рассчитывается как разность между стоимостью товаров и услуг, произведенных компанией (т.е. выручка от продаж), и стоимостью товаров и услуг, приобретенных компанией у внешних организаций (стоимость купленных товаров и услуг будет состоять в основном из израсходованных материалов и прочих расходов, оплаченных внешним организациям, например, расходы на освещение, отопление, страхование и т.д.)

ВВП по добавленной стоимости (производственный метод)

ВВП = сумма добавленных стоимостей.

Добавленная стоимость фирмы = доход фирмы — промежуточная стоимость производства товара или услуги.

Общая добавленная стоимость = общий уровень выпуска — общая ценность промежуточной продукции.



