

Основы экономики

к.э.н., доцент Чирков Максим Андреевич

Лекция 1

- 1. Экономика как отрасль научного знания, ее дисциплинарные и методологические особенности**
- 2. Особенности моделей человека в экономической теории**

11 февраля 2019 г.

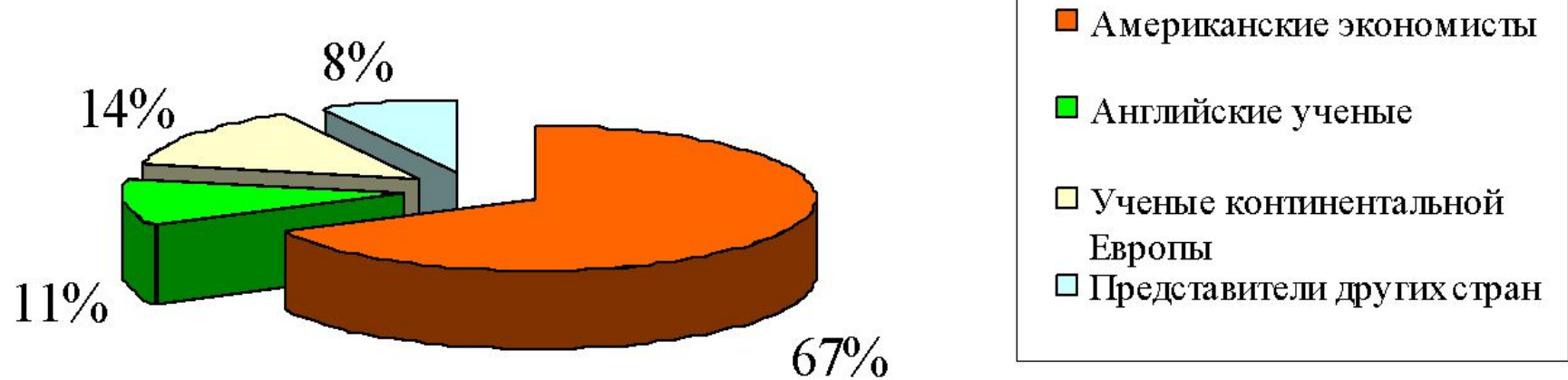
Методологические особенности экономической теории и ее место среди социальных наук

- экономика пользуется относительно строгим аналитическим инструментарием и отчасти является экспериментальной наукой;
- альтернативный характер развития - существуют развитые теоретические традиции, устойчивые исследовательские школы и программы;
- в экономической науке существует такое дисциплинарное явление, как «мейнстрим» - институт Нобелевских премий.
- особое представление о человеке - принцип рациональности;
- склонность к междисциплинарным взаимодействиям – «экономический империализм».

О современной экономической науке часто говорят:

- Экономика – не совсем наука: нормативные суждения и идеология.
- Экономические модели подходят только для описания совершенного рынка, которого не существует.
- Неоклассическая экономика не учитывает институты, социальные взаимодействия и психологические особенности процесса принятия решений.
- Экономические модели в целом абстрактны и не приносят пользы.

Распределение нобелевских лауреатов по странам (1969-2017 гг., 79 ученых)



Год	Имя	Тема
2001	 Джордж Акерлоф,  Майкл Спенс,  Джозеф Стиглиц	«За анализ рынков с асимметричной информацией».
2002	 Дэниэл Канеман,  Вернон Смит	«За исследования в области принятия решений и механизмов альтернативных рынков».
2003	 Роберт Ингл	«За разработку метода анализа временных рядов в экономике на основе математической модели с авторегрессионной условной гетероскедастичностью (ARCH)».
	 Клайв Грэнджер	«За разработку метода коинтеграции для анализа временных рядов в экономике».
2004	 Финн Кидланд,  Эдвард Прескотт	«За вклад в изучение влияния фактора времени на экономическую политику и за исследования движущих сил деловых циклов».
2005	 Роберт Ауманн,  Томас Шеллинг	«За углубление нашего понимания сути конфликта и сотрудничества путем анализа теории игр».
2006	 Эдмунд Фелпс	«За анализ межвременного обмена в макроэкономической политике».
2007	 Леонид Гурвич,  Эрик Мэскин,  Роджер Майерсон	«За создание основ теории оптимальных механизмов».
2008	 Пол Кругман	«За анализ структуры торговли и размещения экономической активности».
2009	 Элинор Остром  Оливер Уильямсон	«За исследования в области экономической организации».
2010	 Питер Даймонд  Дэйл Мортенсен  Кристофер Писсаридес	«За исследования рынков с моделями поиска»
2011	 Томас Сарджент  Кристофер Симс	«За эмпирические исследования причинно-следственных связей в макроэкономике»
2012	 Ллойд Стауэлл Шепли	За теорию стабильного распределения и практики устройства рынков
	 Элвин Рот	

Нобелевский лауреат 2017 г.

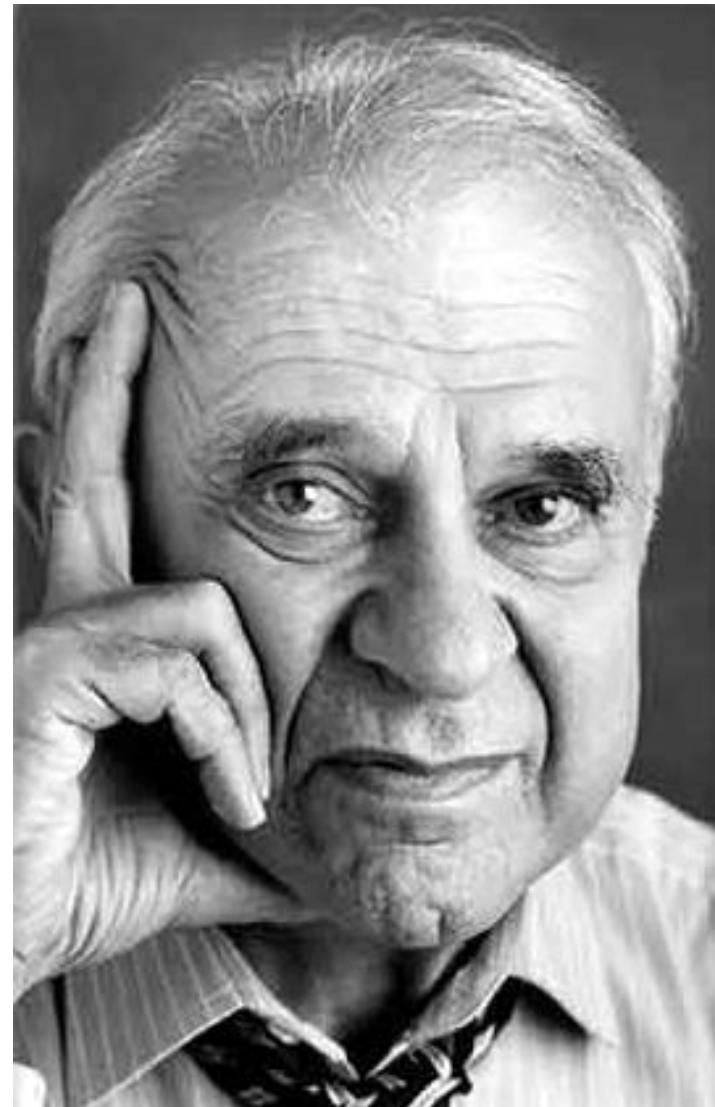
Ричард Талер

- «Вклад Ричарда Талера позволил выстроить связь между экономическим и психологическим анализом процесса индивидуального принятия решений... Его эмпирические наблюдения и теоретические выводы были использованы для создания нового и быстро развивающегося направления поведенческой экономики...».



- Продолжение деятельности Нобелевского комитета проблематично. Думаю, что уже сейчас его внимание постепенно переключается с экономистов-теоретиков на институциональных экономистов. И теперь возникает проблема, поскольку в конкретных экономических исследованиях можно, по крайней мере, говорить о какой-то иерархии, а также крупных шагах вперед, прорывах, тогда как в институциональной школе я действительно не вижу никаких крупных прорывов.

В.В. Леонтьев, 1997



1905-1999

Происхождение слова «Экономика»

Οἰκονομικός

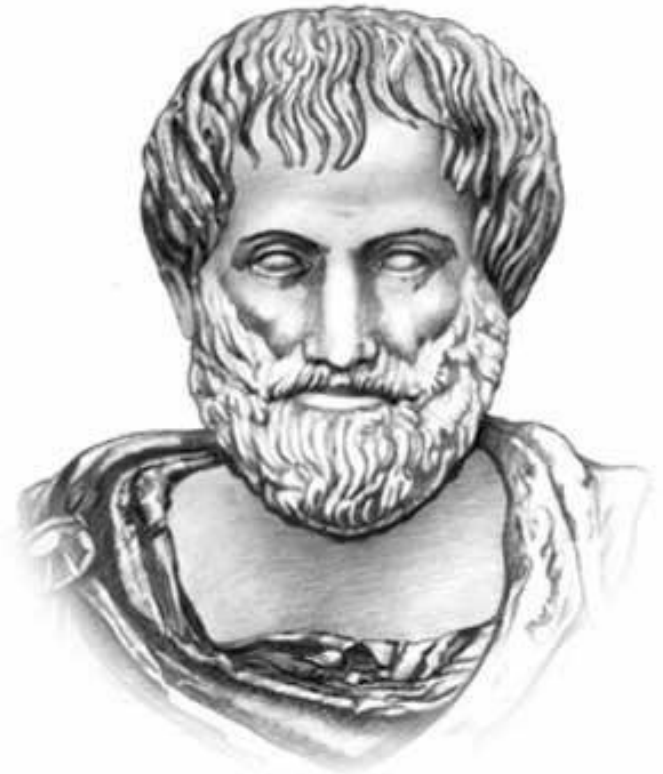
Οἶκος (дом) +
Νομος (закон) =
наука об искусстве
управления
домашним
хозяйством



Ксенофонт (V-IV вв. до н.э.)

Аристотель: роль этики в экономике

- Экономика *versus* хрематистика или искусство накопления.
- Богатство становится целью — это осуждается.



АРИСТОТЕЛЬ
384-322 до н. э.

Политическая экономия

1615 г. — «Трактат политической экономии» - свод рекомендаций по управлению национальным хозяйством в целом.

Политическая экономия выступает как наука о законах, управляющих производством и обменом в капиталистической экономике.



Антуан де Монкретьен
(1576—1621)

Адам Смит – основатель классической политической экономии

- «Исследование о природе и причинах богатства народов» (1776)

Разделение труда, накопление капитала – факторы роста богатства.

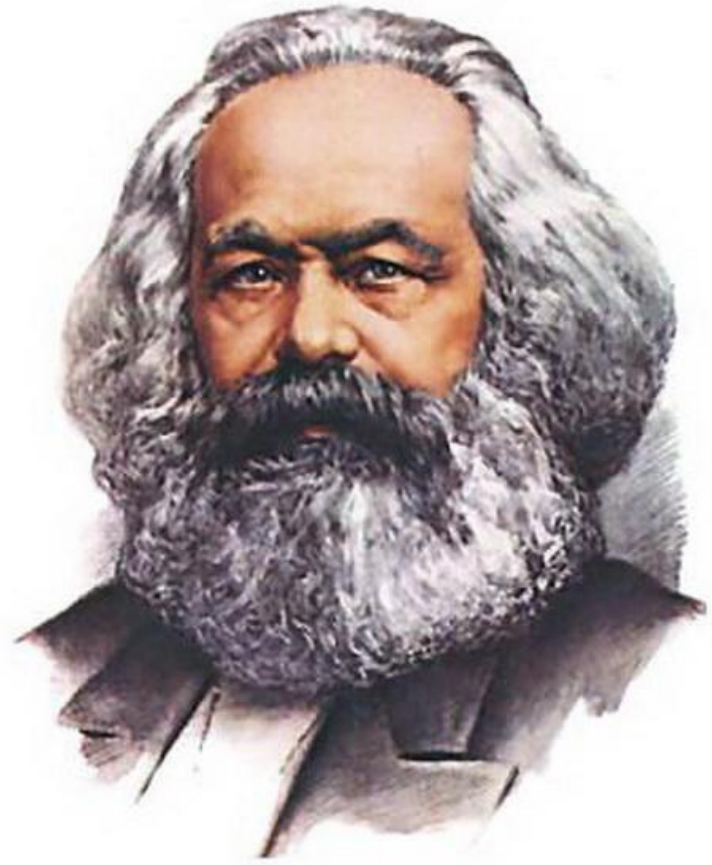
«Невидимая рука» рынка - человек, стремясь к собственной выгоде, независимо от его воли и сознания, направляется к достижению экономической выгоды и пользы для всего общества.



1723-1790

Марксистская политическая ЭКОНОМИЯ

- К. Маркс: «Политическая экономия изучает капиталистический способ производства и соответствующие ему отношения производства и обмена».



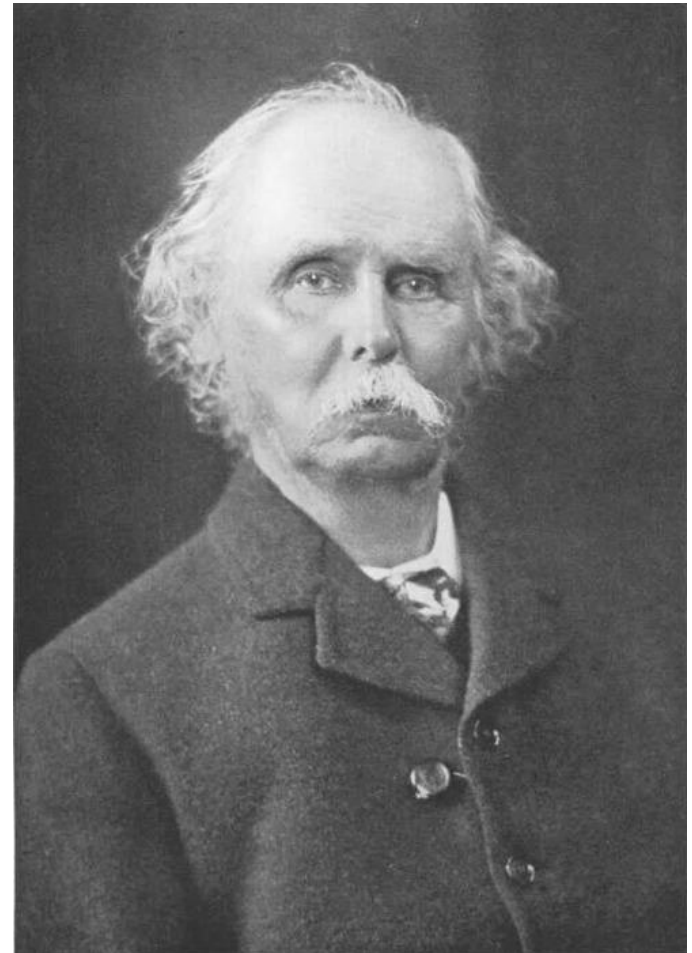
Капитализм — общественно-экономическая формация, основанная на частной собственности на средства производства и эксплуатации наёмного труда капиталом.

1818-1883

Economics – неоклассическая экономическая теория

Трактат «Принципы экономикс»
(1890) – основа современной
неоклассической теории.

Экономикс изучает
индивидуальный выбор
субъекта в условиях
ограниченных ресурсов.



А. Маршалл (1842-1924)

Институциональная экономика

- Выбор в условиях институциональной среды - совокупности формальных и неформальных правил (законов, обычаев, традиций).
- Институты структурируют взаимоотношения людей в сложной социальной среде.
- Институты выполняют координирующую и распределительную функции.



Рональд Коуз (1910-2013)

Что такое рациональность?



Модель полностью рационального индивида – «максимизатора»

- «Человек считается рациональным, когда он преследует *непротиворечивые, согласующиеся* между собой цели и использует *средства*, пригодные для достижения поставленной цели».



Морис Алле
(1911-2010)

Модель полностью рационального индивида – «максимизатора»: предпосылки

- ❑ Доступность всей релевантной информации – ситуация совершенной информации.
- ❑ Абсолютные вычислительные способности.
- ❑ Принцип равновесия.

Модель полностью рационального индивида – «максимизатора»: основные предпосылки и проблема их реалистичности

Полнота системы предпочтений: потребитель может сравнивать друг с другом любые наборы благ с точки зрения полезности; все доступные наборы благ потребителю известны;

Транзитивность предпочтений - обоснование последовательности в действиях рационального человека: наборы благ могут сравниваться не только непосредственно, но и косвенно:

$$X > Y, Y > Z, X > Z$$

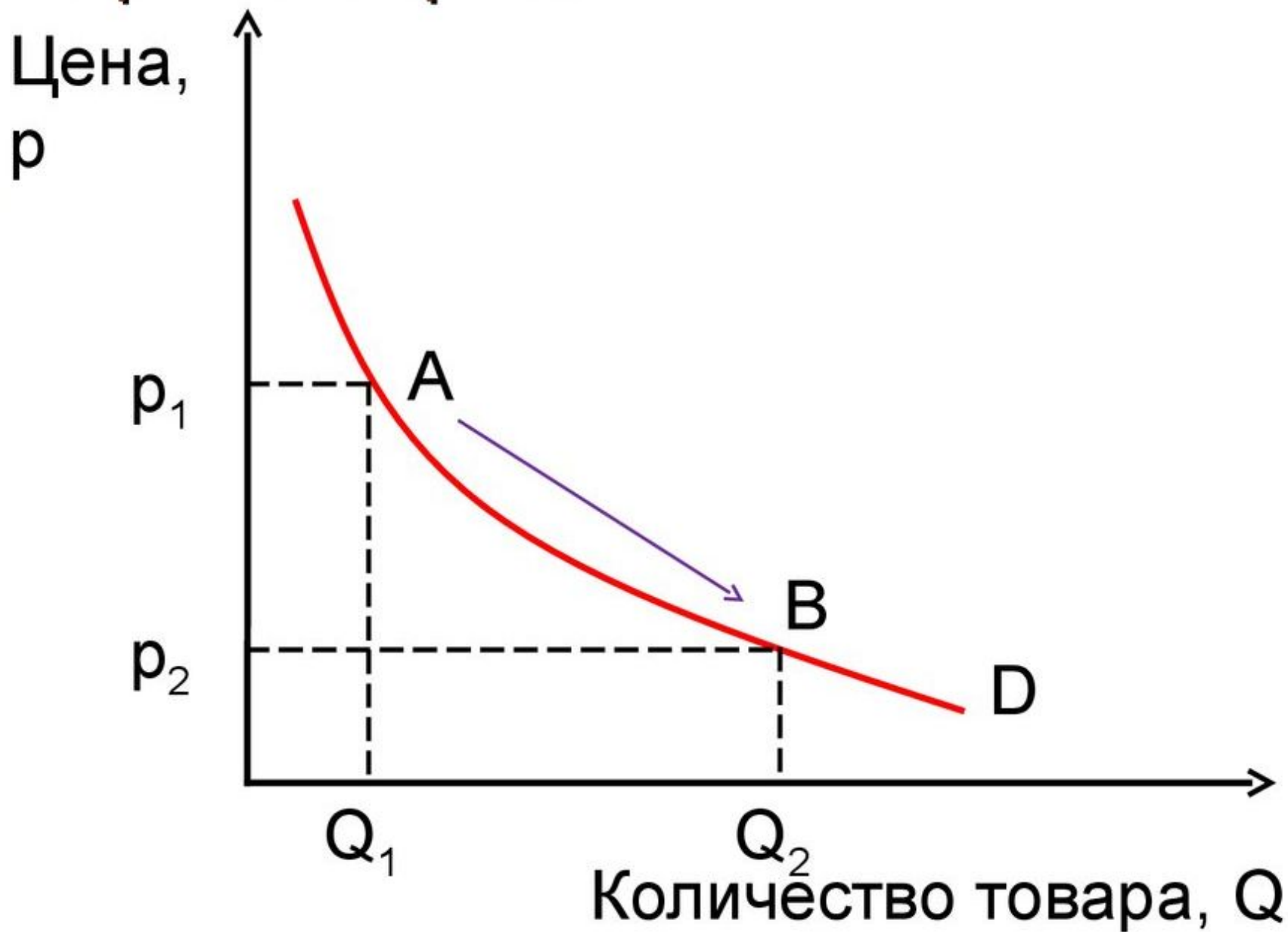
Независимость или «суверенитет» потребителя: величина полезности благ для одного человека не зависит от величины полезности для другого.

Стабильность предпочтений - не меняются во времени.

Закон спроса

- С ростом цены величина спроса уменьшается и, наоборот, при снижении цены величина спроса увеличивается (при прочих равных условиях).

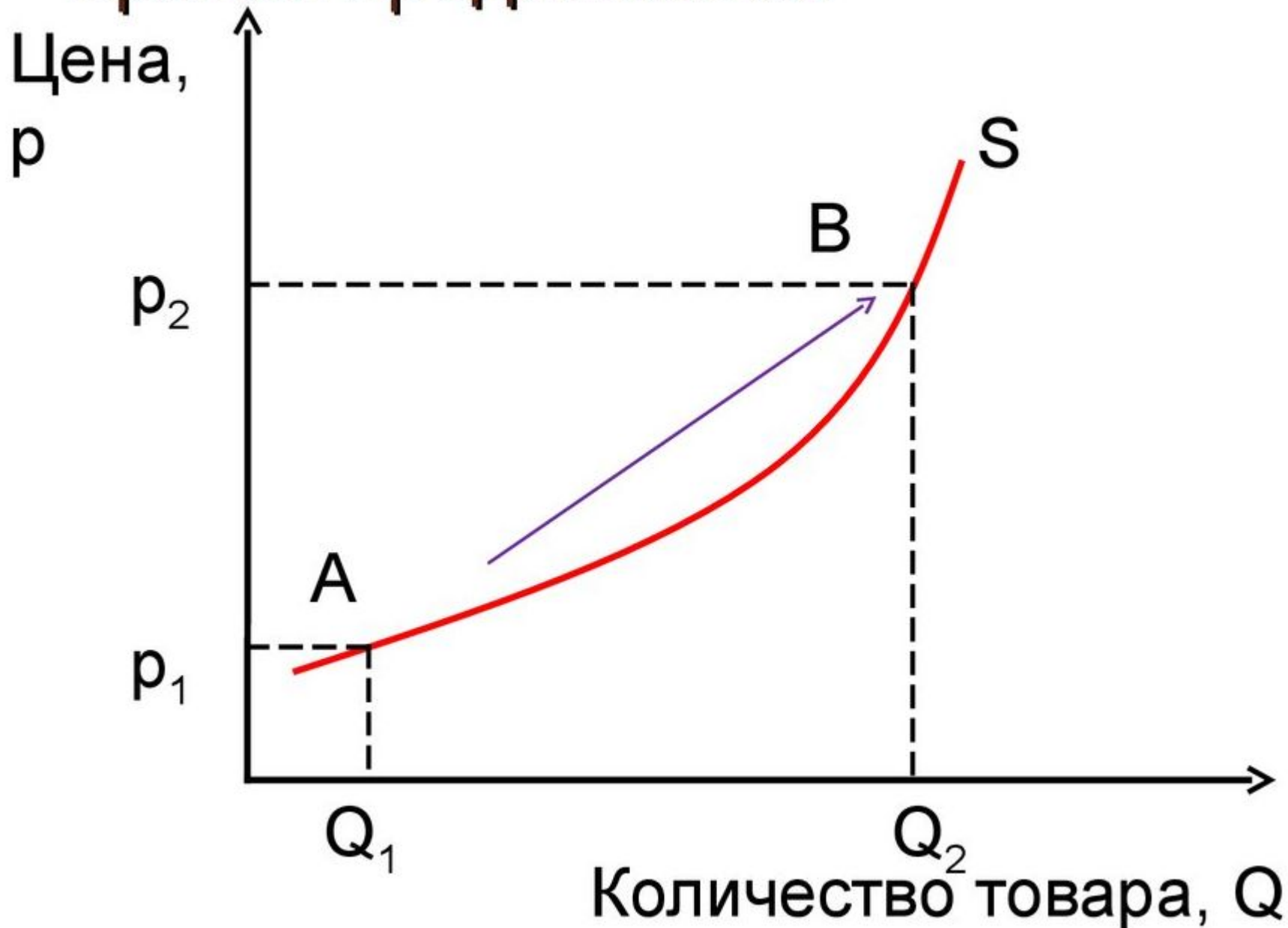
Кривая спроса



Закон предложения

- С ростом цены величина предложения увеличивается и, наоборот, при снижении цены величина предложения уменьшается (при прочих равных условиях).

Кривая предложения

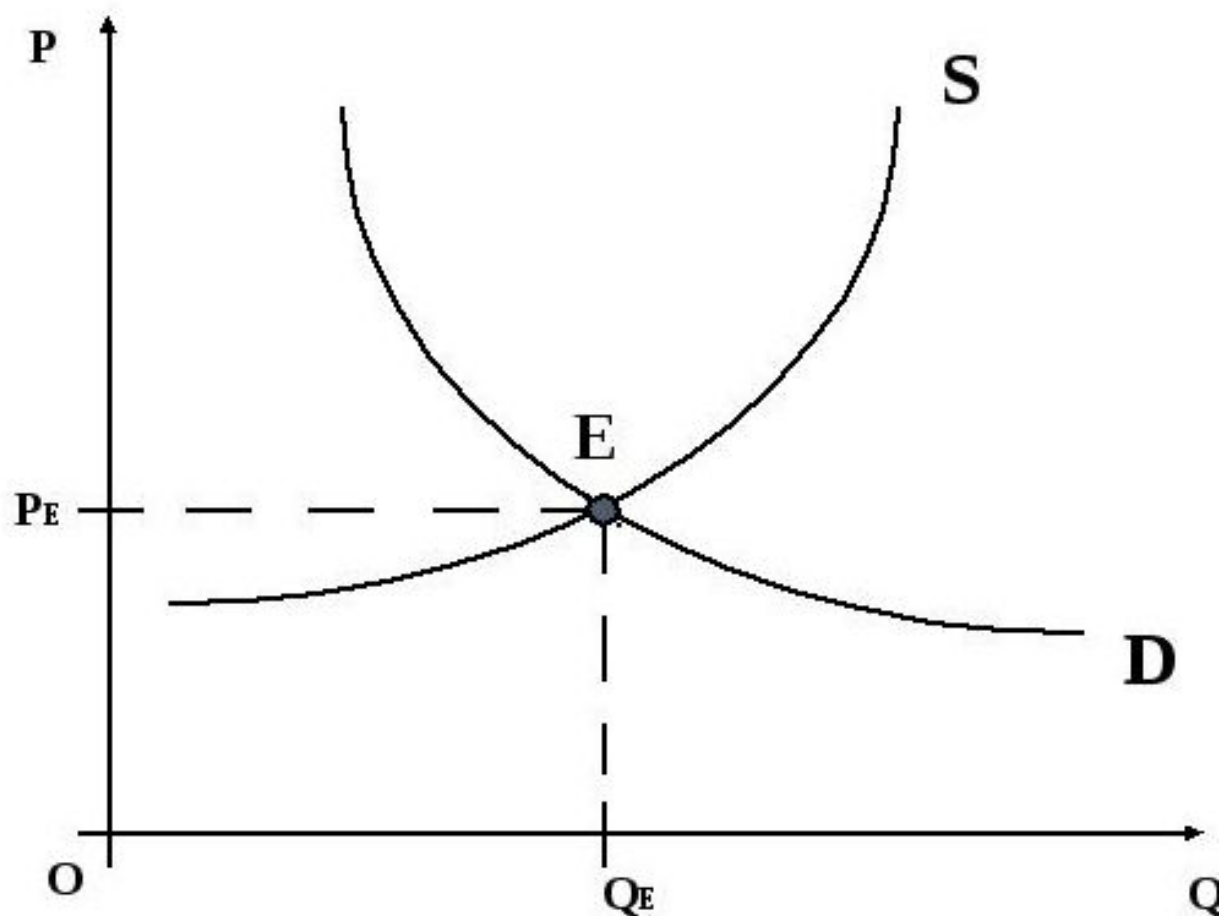


Равновесие на товарном рынке

- Спрос и предложение определяют равновесный уровень цены.
- Рыночная цена показывает равенство решений производителей и потребителей:

$$Q_d = Q_s$$

Равновесие на рынке

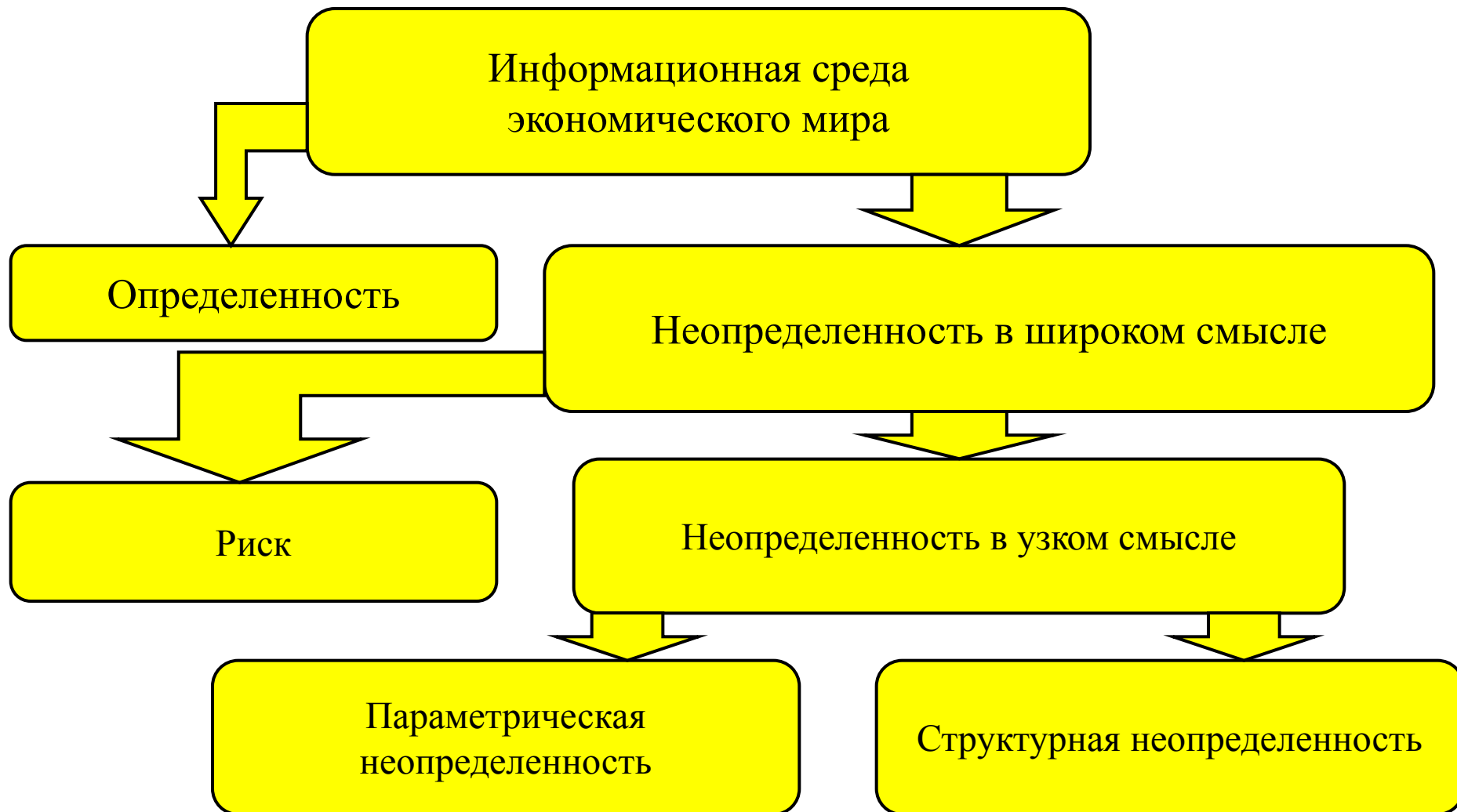


E – точка
равновесия

P_E – равновесная
цена

Q_E – равновесное
количество

Характеристика среды, в которой принимаются решения



Характеристика среды, в которой принимаются решения

- ❑ **Риск:** определено как множество исходов события, так и вероятности реализации этих исходов. Вероятность априорная – объективная.



Теория ожидаемой полезности

- Рациональный субъект выбирает вариант поведения, который обладает максимальным значением переменной:

$$\sum_{i=1}^n p_i * u(x_i)$$

где x_i — возможные исходы, u — их полезности, p_i — вероятности исходов.

Эксперимент

Какой из 2 вариантов будет выбран рациональным субъектом?

- потеря 10 долларов с вероятностью 100%
- потеря 1000 долларов с вероятностью 1%

Экспериментальная экономика: «эффект контекста» (framing)

- «Контекст игры» – достоверная потеря 56%;
- «Контекст страховки» – достоверная потеря – 81%.

Полностью рациональный субъект-максимизатор выбирает в условиях риска. Какой из вариантов он предпочтет?

- а) выигрыш 1000 долл. с вероятностью 0,05;
- б) выигрыш 100 долл. с вероятностью 0,5;
- в) выигрыш 500 долл. с вероятностью 0,1;
- г) выигрыш 50 долл. с вероятностью 1,0;
- д) все варианты одинаково предпочтительны.

Издержки поиска и выявления альтернатив

- ❑ Основные сферы поиска:
- ✓ Цена.
- ✓ Качество приобретаемых благ.
- ✓ «Качество» продавцов.
- ✓ «Качество» покупателей.

Модель поиска информации Дж. Стиглера (1911-1991)

- Экономия от дополнительной «единицы поиска» составит:

$$E = q * |\Delta p_{\min}|,$$

где q - количество приобретаемого товара;
 $p_{\min}$ - минимальная цена, найденная в ходе поиска.

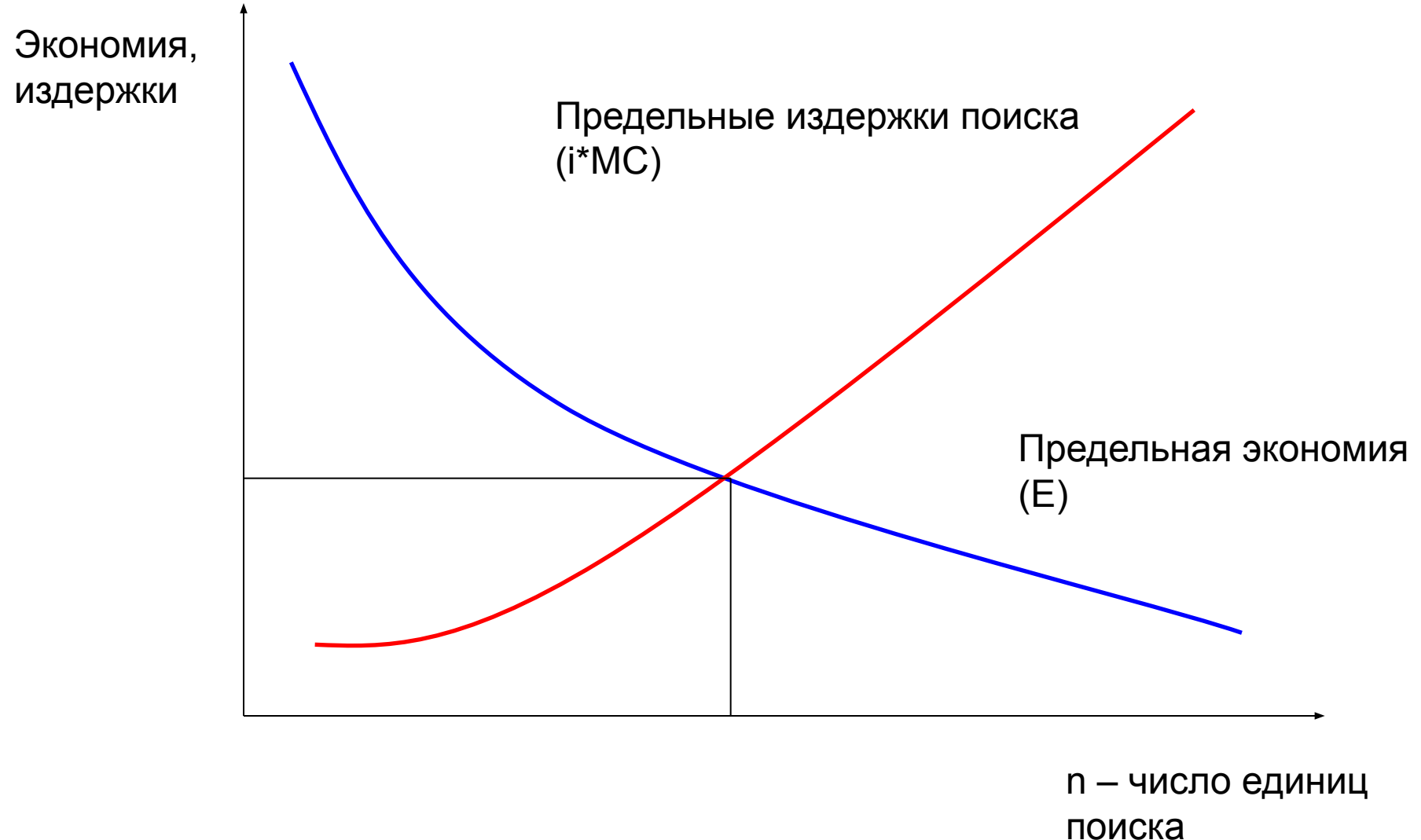
Модель поиска информации Дж. Стиглера

- Оптимальная продолжительность поиска определяется из равенства предельной экономии предельным альтернативным издержкам поиска, которые имеют тенденцию к росту:

$$q * |\Delta p_{\min}| = i * MC,$$

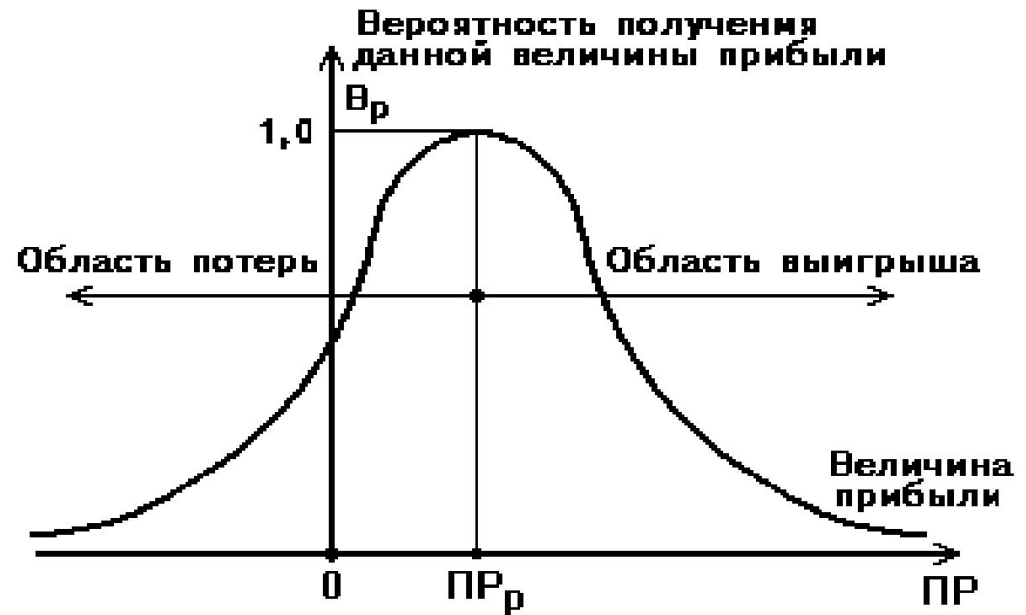
- где MC — предельные издержки поиска;
- i — ставка процента, под которую могли быть вложены средства, пошедшие на проведение поиска.

Модель поиска информации Дж. Стиглера



Характеристика среды, в которой принимаются решения

- ❑ **Параметрическая неопределенность:** определено множество исходов события, но не известны объективные вероятности их реализации.
- ❑ Возможна субъективная вероятность.



Характеристика среды, в которой принимаются решения

- **Структурная неопределенность:** не известно ни множество исходов события, ни вероятности их реализации.

Ограниченная рациональность индивидов

Какие ограничения возникают у человека при принятии решений?

- ❑ Информационные ограничения – недостаточно информации.
- ❑ Временное ограничение – не хватает времени.
- ❑ Познавательные способности – счетные возможности по обработке информации ограничены.

Герберт Саймон – автор теории ограниченной (bounded) рациональности

- «Разум, способность к обработке информации тоже являются редкими ресурсами».

Ограниченно рациональный человек

- Субъекты в экономике «*стремятся* действовать рационально, но в действительности обладают этой способностью лишь в *ограниченной* степени» (Г. Саймон).

Центральная идея Саймона – принцип достижения удовлетворенности

- Принцип **satisficing**
- Процесс достижения удовлетворенности представляет собой процесс выбора.

Функция полезности ограниченно рационального индивида

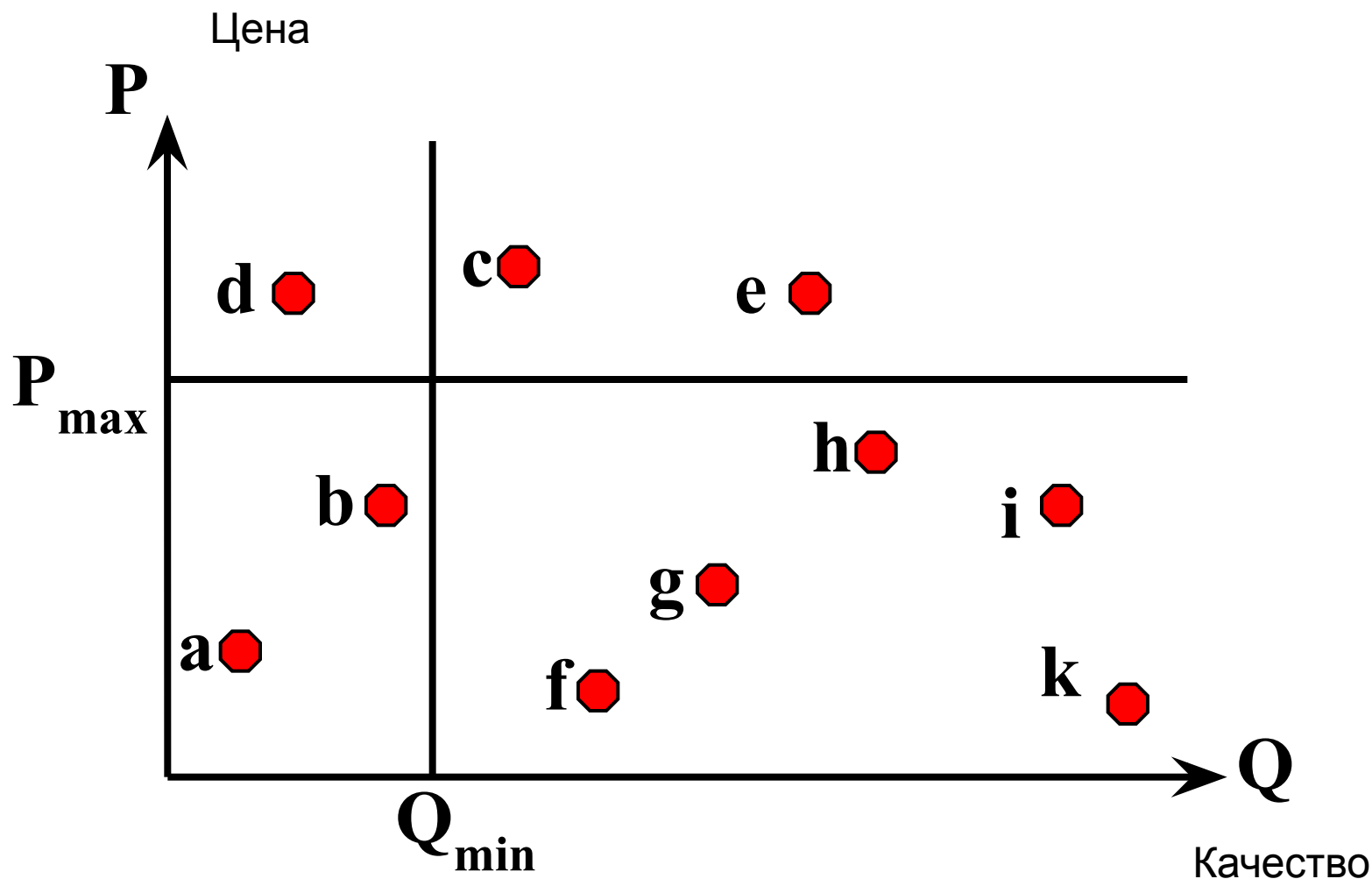
- функция имеет три значения:

$$\{-1, 0, 1\},$$

где

- 1 - обозначает удовлетворительный вариант,
- 1 - неудовлетворительный,
- 0 - безразличный.

Выбор ограниченно рационального и полностью рационального индивида



Практический пример ограниченной рациональности – игра гроссмейстера Крамника с компьютером

- На пресс-конференции в Лондоне Крамник сказал, что он *"довольно сильно испугался, когда узнал, что компьютер может проанализировать четыре миллиона ходов за одну секунду"*. Он также добавил: *"Я буду доволен, если смогу обрабатывать хотя бы один ход за такое же время"*.
- *"Действительно, компьютер способен анализировать четыре миллиона ходов в секунду, однако машине не хватает интуиции"*, - сказал Владимир Крамник.
- К матчу Крамник относится спокойно. Он намерен использовать так называемые закрытые позиции, для развития которых требуются долгосрочные планы.
- 2006 г. итоговый счет матча стал 4:2 в пользу машины.

Суммируем свойства ограниченно рационального человека

- ограниченные счетные способности по обработке имеющейся информации;
- стимул человека – неудовлетворенные стремления или притязания (drives);
- выбор – это поиск и принятие удовлетворительного варианта (satisficing);
- удовлетворительный вариант определяется «уровнем устремлений»;
- альтернативные варианты не являются данными, а должны быть найдены.

Лекция 2

Эволюция экономических систем

1. Классификации экономических систем.
2. Идеальная модель и реальные характеристики национальных экономик.
3. Смешанная экономика.

Что такое экономическая система?

- Экономическая система – это *упорядоченная совокупность экономических отношений*.
- Экономическая система – явление историческое, а также универсальное.
- Национальная экономическая модель – страновая спецификация стандартной (идеальной) экономической системы.

Основные варианты классификаций экономических систем

- По способу координации (формам хозяйства)
- По способам производства (формациям)
- По техноэкономическим ступеням
- По стадиям трансформации и роста (У. Солоу).
- Прочие (частные):
 - по параметрам ВВП (доля в мире, на душу населения, структура),
 - по конкурентоспособности,
 - по уровню (индексу) человеческого развития (ИЧР),
 - по степени открытости экономики,
 - по степени (индексу) экономической свободы и др.

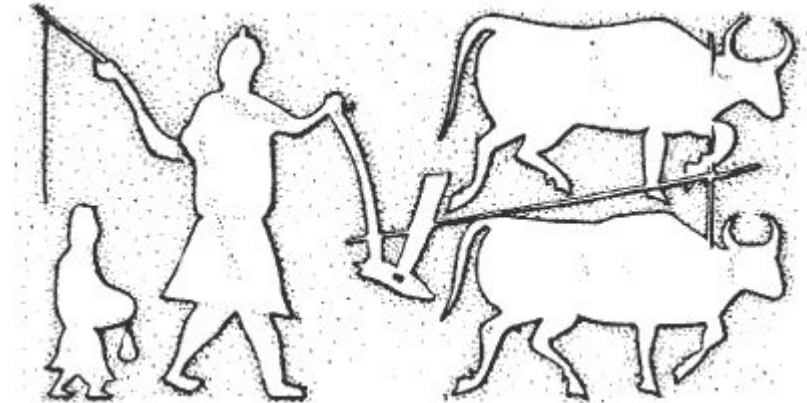
Типы экономических систем по способу координации

<i>Тип экономической системы</i>	Традиционная экономика	Рыночная экономика	Командно- администра тивная экономика	Информацио нная, коммуникати вная экономика, экономика знаний (?)
<i>Механизм координации</i>	Традиции и обычаи	Цены	План	Информацио нные технологии

«Пострыночная экономика»

Традиционная экономика: что предшествует рынку?

- культурная однородность (наличие и осознание людьми общих ценностей);
- **персонифицированный** обмен (в т.ч. дарообмен и символический обмен);
- **несимметричный и неизбирательный** обмен;
- примитивные технологии, слабое разделение труда.



Возникновение рынка

- Неперсонифицированный обмен, в рамках которого снижается значение общих ценностей.
- Рыночный обмен характеризуется симметричным положением участников.
- Рыночный обмен всегда *избирательный*.
- Как распространенный и преобладающий тип рыночный обмен появляется в эпоху античности.



Рынок Траяна в Риме – первый «торговый центр» (I-II вв. н.э.)

Что такое рынок?

В экономической теории нет единого определения рынка. Под рынком можно понимать:

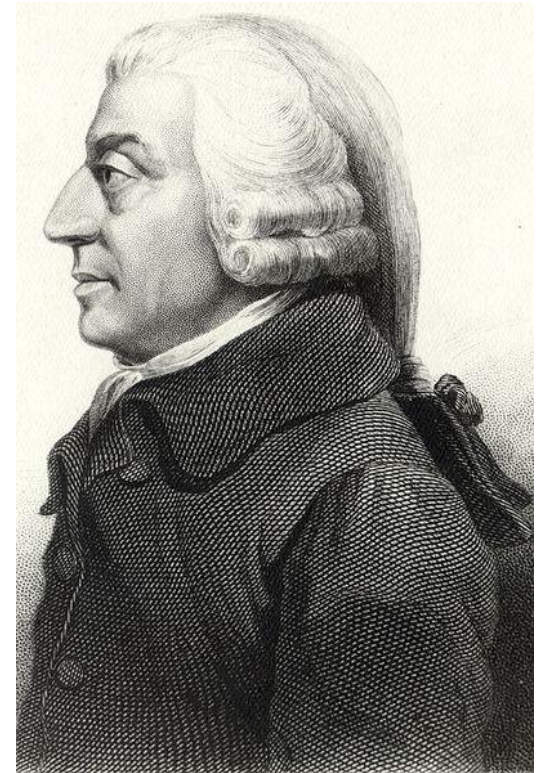
- механизм распределения ограниченных ресурсов и благ посредством цен (неоклассическая теория);
- особый тип обмена;
- совокупность экономических институтов.

Классические определения рынка

Адам Смит:

Рынок - *география сбыта* произведенных товаров.

Развитие рынка – фактор роста функционального и отраслевого разделения труда.



1723-1790

Л. Мизес: рынок как процесс

- Рынок – это процесс, приводимый в движение взаимодействием множества индивидов, сотрудничающих в условиях разделения труда.

Институциональная теория рассматривает рынок как набор институтов (Дж. Ходжсон)

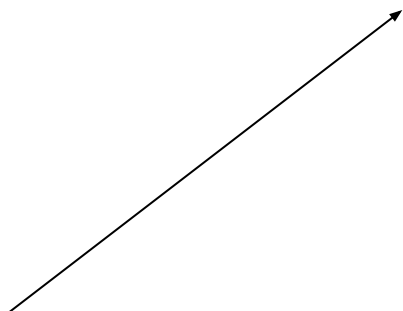
- Главную роль в рыночном обмене играют институты, которые способствуют:
 - упорядочиванию цен;
 - установлению согласия;
 - распространяют информацию о товарах, ценах, потенциальных покупателях и продавцах.

Основные характеристики командной экономики

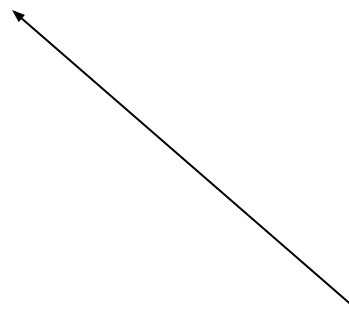
- Преобладающая роль государства – патерналистская экономика.
- Плановая экономика по способу координации.
- Мобилизационная (способная директивно и целенаправленно аккумулировать и использовать ресурсы).
- «Экономика продавца» - доминирующее положение занимает продавец — производитель товара.
- Экономика дефицита.

Марксистская политическая экономия — формационный подход

Общественно-экономическая
формация



Производительные силы: кто
производит?



Производственные
отношения: кто собственник
средств производства?

Азиатский способ производства (К. Маркс, 1853)

«Ирригационные империи» - Гидравлическое общество

(К. Виттфогель, 1957)

- основной фактор производства – вода;
- отсутствие частной собственности на землю, земля не является объектом купли-продажи;
- абсолютная власть государственной бюрократии, управляемой из центра;
- отсутствие социальных классов;
- эксплуатация через посредство коллективов, образуемых сельскими общинами – массовый организованный труд;
- массовое государственное принуждение к тяжелому физическому труду;
- расточительное расходование дешевой рабочей силы на создание грандиозных сооружений;
- отсутствие конкуренции, развитой торговли и рыночных форм взаимодействия.

Ирригационная система **Афладж**
(современный Оман, 2500-500 до н.э.)



Беломорско-Балтийский канал (1931-33)

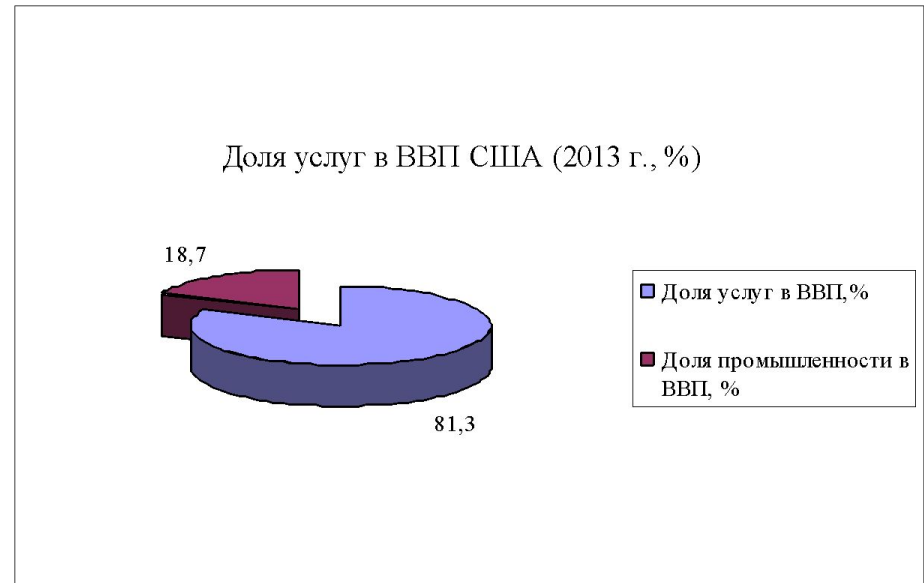


Классификация типов экономических систем по технологическим ступеням (Дэниел Белл, 1973)

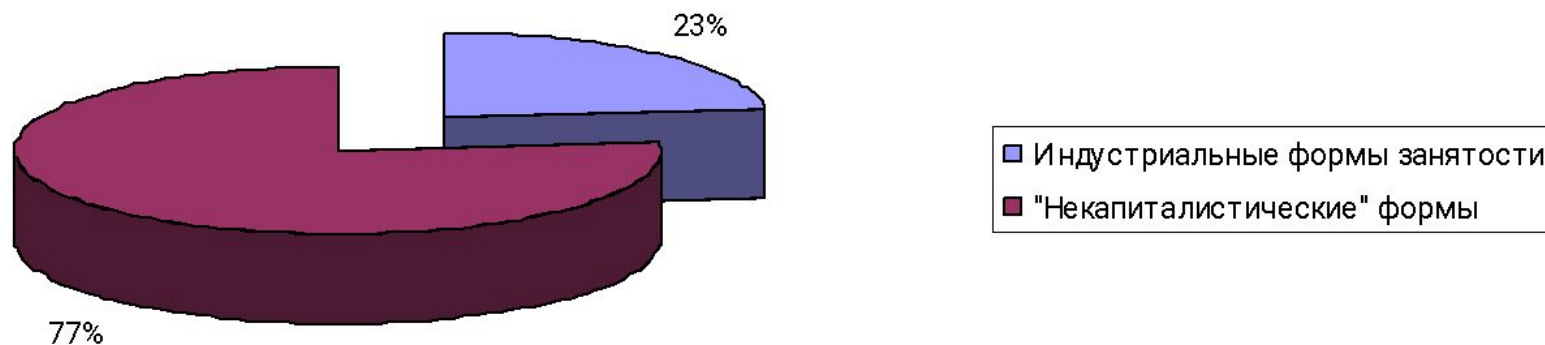
Критерии	Типы систем		
	Аграрное (доиндустриальное) общество	Индустриальное общество	Постиндустриальное общество
1. Тип средств труда	Ручные	Механические (машины)	Электронные
2. Доминирующий фактор производства	Земля	Капитал	Знания
3. Ведущий сектор	Сельское хозяйство	Индустрия	Наука, высокие технологии, услуги
4. Ведущий тип организации	Община	Фабрика, корпорация	Университет
5. Тип экономического человека	Традиционный («патриархальный») человек	Рациональный экономический человек	Человек творческий

Постиндустриальное общество

- В результате развития технологий и существенного роста доходов населения приоритет перешёл от производства товаров к производству услуг.
- Производственным ресурсом становятся информация и знания.



Структура занятости экономически активного населения в Великобритании (%), 2017 г.



А где Россия?

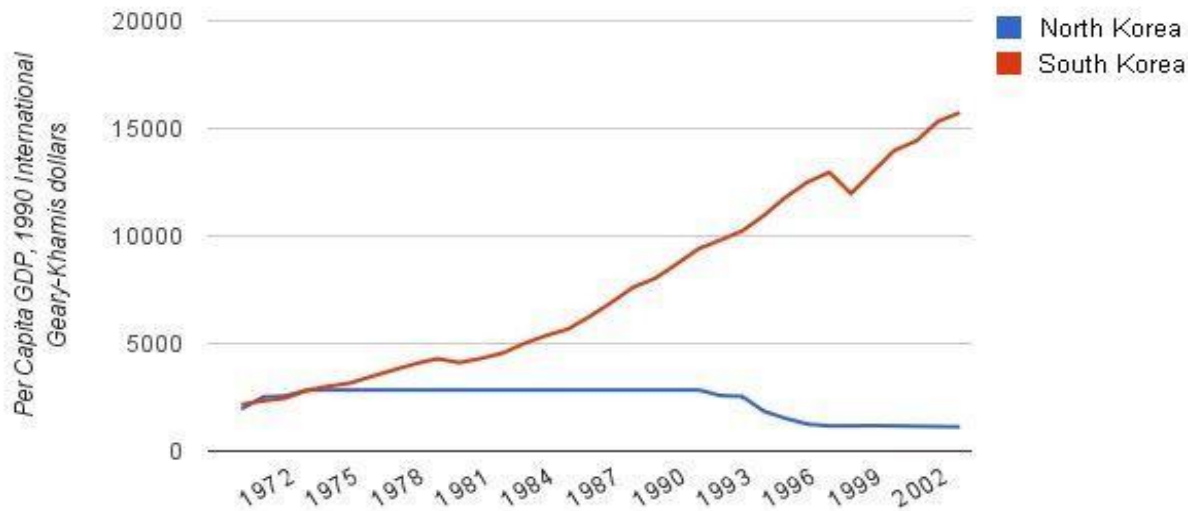
- процессы деиндустриализации и деградациии постиндустриального уклада
- постановка вопроса о «новой индустриализации» (включая реиндустриализацию)

По стадиям трансформации (У.РОСТОУ)

1. Традиционное общество
2. Переходное общество (подготовка к «взлету»: становление предпринимательства и первых форм индустрии)
3. «Взлет» (промышленная революция)
4. Движение к «зрелости» (развитый индустриальный базис)
5. Эпоха высокого массового потребления
6. Стадия роста качества жизни

По стадиям трансформации: Северная и Южная Корея – исторический пример

Per Capita GDP, North Korea vs. South Korea, 1970-2003



«Фундаментальной причиной различий в уровне развития являются различия в институтах»

Дуглас Норт

Г. ХОФСТЕДЕ: РОССИЯ В ПЯТИ КООРДИНАТАХ

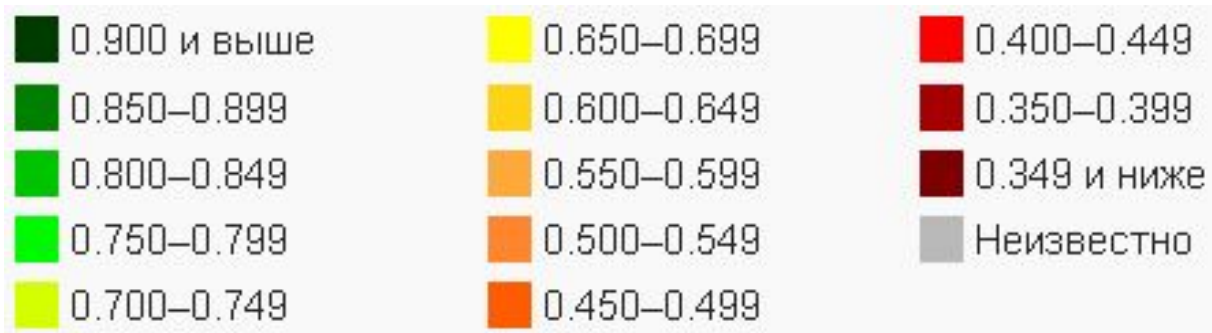
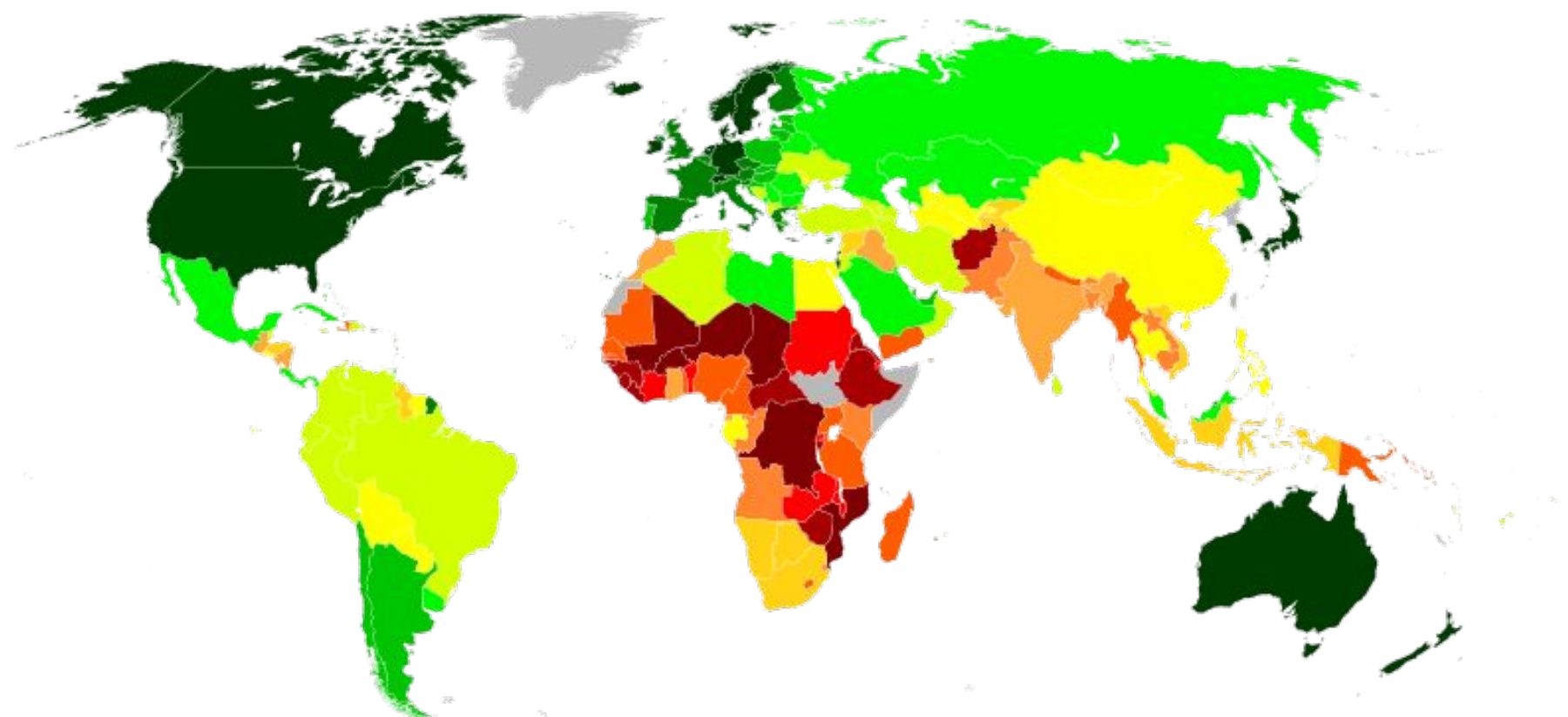
Страны	Дистанция власти	Избегание неопределен- ности	Индивидуализм	Маскулинность	Долгосрочная ориента- ция
Австрия	11	70	55	79	31
Великобритания	35	35	89	66	25
Израиль	13	81	54	47	—
Индия	77	40	48	56	61
Китай	63	86	23	66	48
Россия	90	90	23	36	—
США	40	46	91	62	29
Швеция	31	29	71	15	33
Япония	54	92	46	95	80

Источник: Hofstede G. Culture's consequences: Comparing values, behaviors, institutions and organizations across nations. 2nd ed. Thousand Oaks, CA: Sage Publications, 2001. P. 500, 502.

Индекс человеческого развития (ИЧР) до 2013 года «Индекс развития человеческого потенциала» (ИРЧП), Амартия Сен

При подсчёте ИЧР учитываются 3 вида показателей:

- ожидаемая продолжительность жизни — долголетие.
- среднее количество лет, потраченных на обучение и ожидаемая продолжительность обучения.
- уровень жизни, оценённый через ВНД на душу населения по паритету покупательной способности в долларах США.



Лекция 3

Экономическое благо и товар,
основы микроэкономики

Экономическое благо

- **Благо** — вещь, обладающая свойством полезности, т.е. способная удовлетворять определённые (не абстрактные) человеческие потребности.
- **Экономическое благо** имеет свойство редкости и, как следствие, цену.

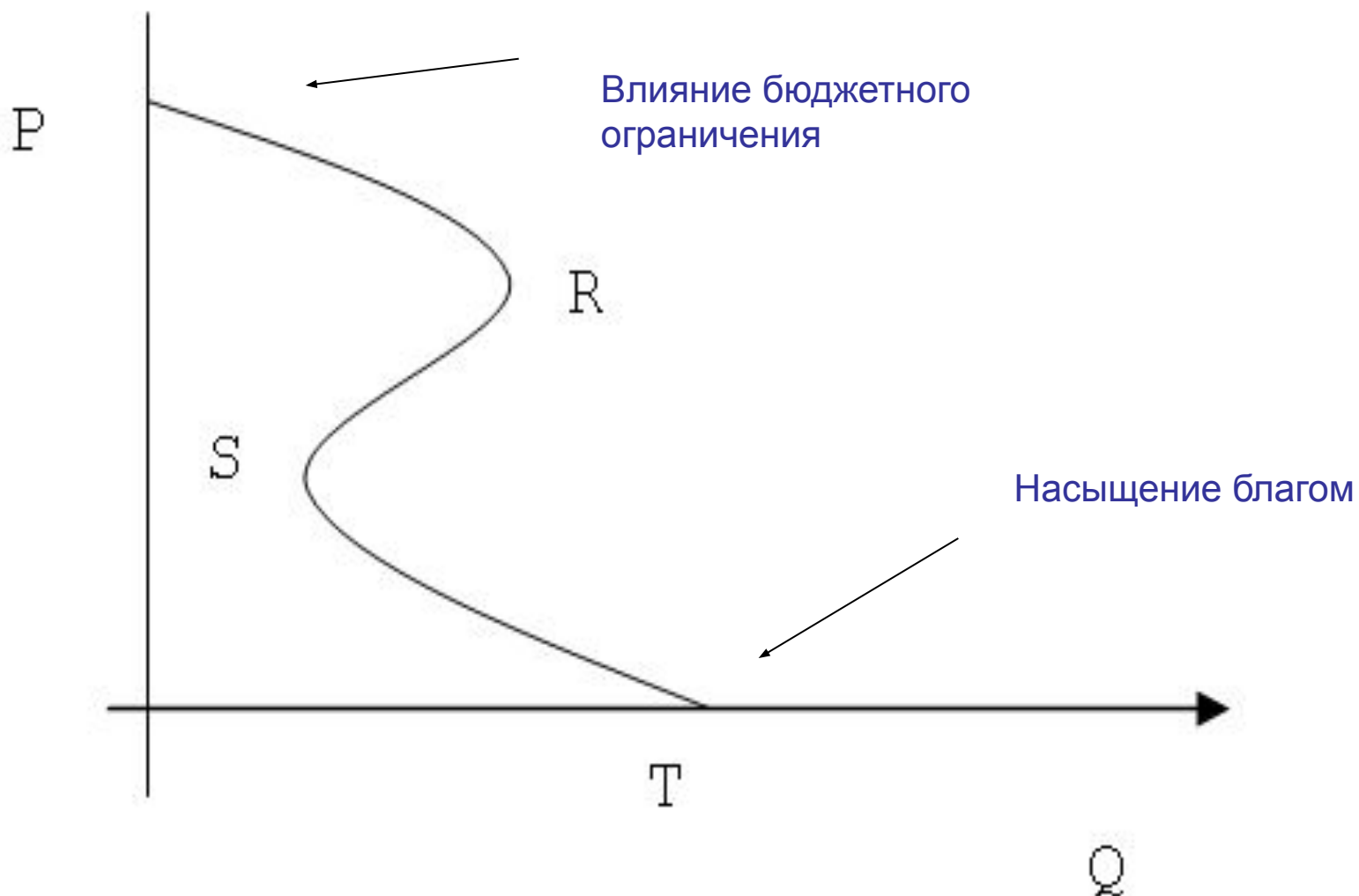
Каждое ли благо обладает свойством редкости?

Существуют ли свободные блага?

Современная неоклассическая экономическая теория знает несколько подходов к изучению благ

- ***с точки зрения технологии***: промежуточные и конечные блага или блага производительные (капитальные) и потребительские;
- ***по соотношению эффектов дохода и замещения***: нормальные, худшие блага и особый вид последних – товары Гиффена;
- ***с точки зрения особенностей потребления и эластичности спроса***: блага-субституты и блага-комплементы;
- ***по критериям доступа и исключения***: частные, клубные, социально-значимые и общественные;

Смешанная кривая спроса



Какой отрезок кривой показывает эффект Веблена?

Редкие блага

	Неконкурентные	Конкурентные
Неисключаемые	Общественные блага государственная оборона, дорога (неперегруженная), лестничное освещение, эфирное телевидение	Общие ресурсы пресная вода, лес, дорога (перегруженная)
Исключаемые	Клубные блага телефонная связь, патент, платное телевидение	Частные блага товары, услуги, недвижимость

Экономическое благо и товар

- **Товар** – экономическое благо, предназначенное для продажи.

Каждое ли экономическое благо выступает товаром?

Два уровня анализа экономики.

- **Микроэкономика**
исследует конкретные экономические единицы, детально занимается изучением отдельных экономических единиц — поведением индивидуумов, фирм.
- **Макроэкономика**
имеет дело с экономикой в целом, с агрегированными показателями, выстраивает общую схему экономики, устанавливает связи между основными ее агрегатами.

Ограниченность ресурсов в экономической теории понимается как:

- 1) невозможность обладать всеми ресурсами мира;
- 2) необходимость учета экологических проблем при добыче ресурсов;
- 3) социальные ограничения, не позволяющие бесконечно наращивать богатство;
- 4) принципиальная недостаточность ресурсов из-за безграничности потребностей;
- 5) ограниченность населения, не позволяющая добыть все ресурсы;
- 6) ограниченность информации о располагаемых ресурсах.

- **Экономический выбор (economic choice)** – ситуация, при которой из нескольких возможных вариантов нужно предпочесть один, обеспечивающий максимальную удовлетворенность (эффективность).

Принцип альтернативности

- **Альтернативные издержки (opportunity cost)**
представляет собой наиболее ценную из отвергнутых альтернатив. При этом ценность альтернатив определяется самим индивидом.

Студент обучается в университете на дневном отделении и получает стипендию 3000 рублей в месяц. Перейдя на вечернее отделение, где не платят стипендию, он мог бы зарабатывать 80000 рублей в месяц. Каковы при прочих равных альтернативные издержки обучения на дневном отделении?

- 1) 3000 руб.;
- 2) меньше 3000 руб.;
- 3) 80000 руб.;
- 4) 83000 руб.;
- 5) больше 83000 руб.;
- 6) 77000 рублей.

Прямые (бухгалтерские) и альтернативные издержки

- Света отказалась от работы стюардессой с зарплатой 900 тысяч рублей в год и отказалась от работы секретарем за 700 тысяч рублей в год. Она решила стать дипломированным экономистом и поступила в ВУЗ с годовой оплатой за обучение 100 тысяч рублей. Какова альтернативная стоимость обучения?
 - 1) 700 тысяч руб.;
 - 2) 900 тысяч руб.;
 - 3) 100 тысяч руб.;
 - 4) 800 тысяч руб.;
 - 5) 1 млн. руб.;
 - 6) 1,6 млн. руб.

Теория предельной полезности

- **Полезность** – удовлетворение, получаемое индивидом от потребления какого-либо блага за определенный период времени.
- • **Общая полезность** (total utility, **TU**) – удовлетворение, получаемое от определенного количества благ.
- • **Предельная полезность** (marginal utility, **MU**) – удовлетворение, получаемое от каждой последующей единицы блага.
$$U = f(x_1, x_2, x_3, \dots x_n) = f(X)$$

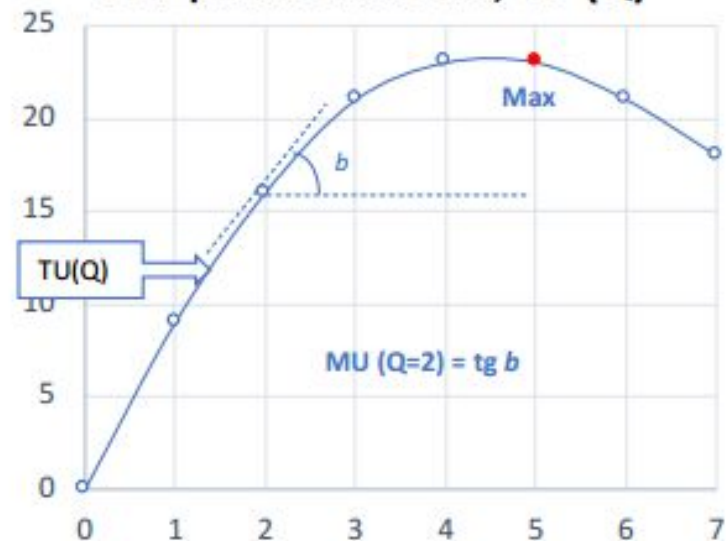
Функция полезности для однородных товаров

Количество яблок (Quantity, Q)	Полезность каждого следующего яблока (MU)	Общая полезность товарного набора (TU)
1	9	9
2	7	16
3	5	21
4	2	23
5	0	23
6	-2	21
7	-3	18

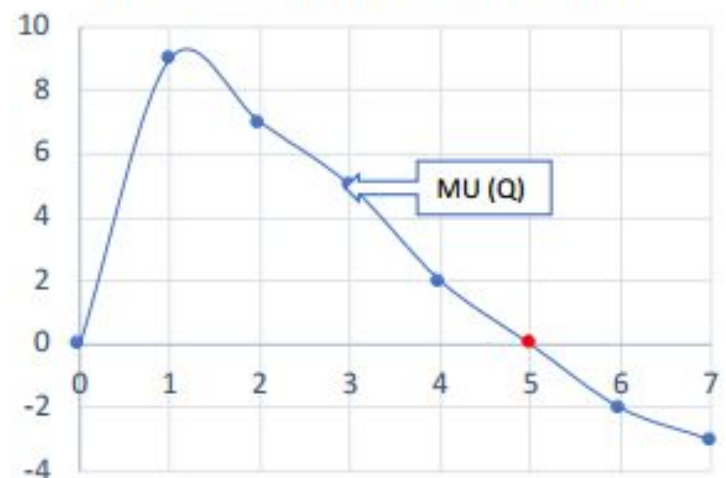
$$MU = \frac{\Delta TU}{\Delta x}, \text{ для дискретного случая}$$

$$MU = \frac{dTU}{dx}$$

Общая полезность, TU (Q)



Предельная полезность, MU (Q)

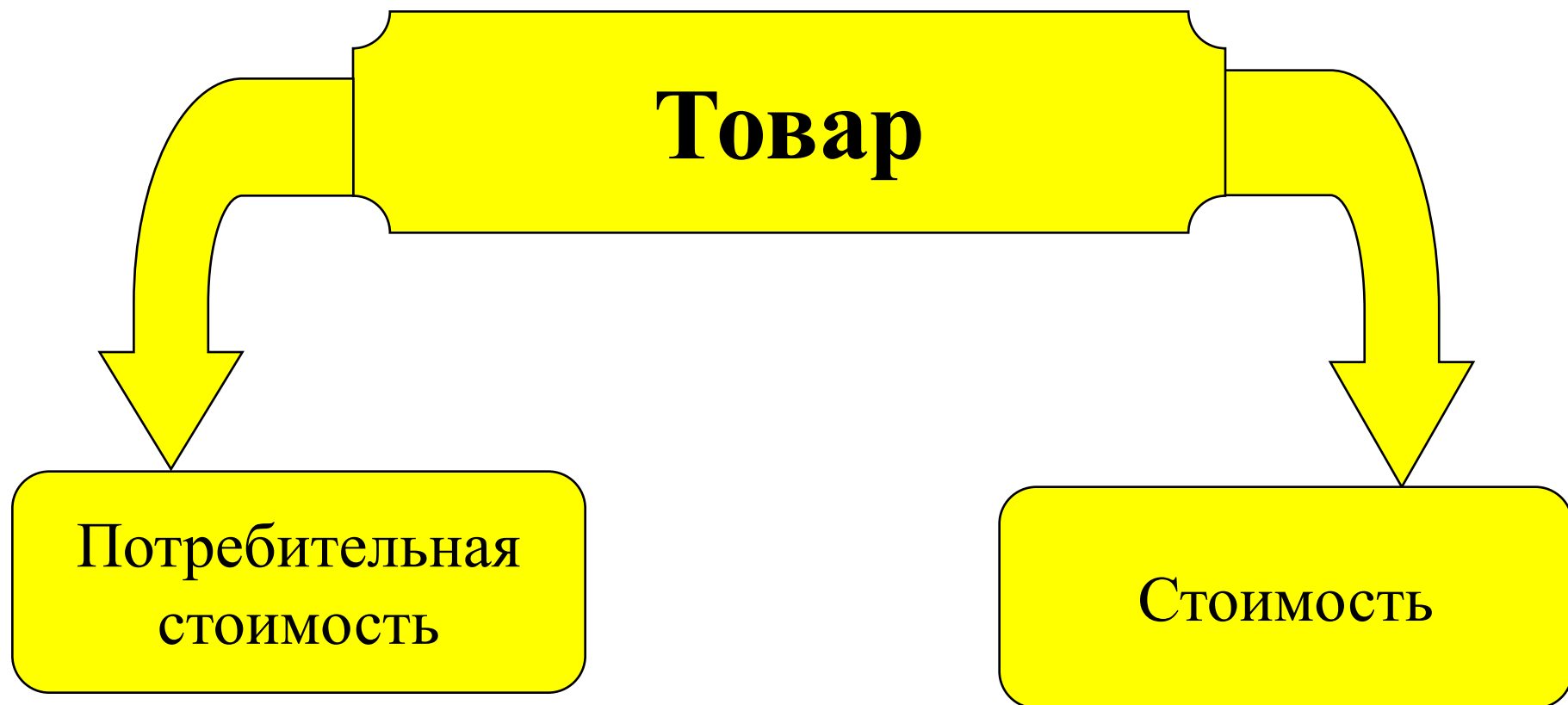


Товар в теории К. Маркса

«Богатство обществ, в которых господствует капиталистический способ производства, выступает как огромное скопление товаров, а отдельный товар – как элементарная форма этого богатства».

По какому критерию Маркс выделяет экономическую категорию «товар» среди прочих продуктов человеческого труда?

Два фактора товара



Товар как потребительная СТОИМОСТЬ

- Вещь с *полезными свойствами*, удовлетворяющая общественную потребность.
- Источник потребительной стоимости – «конкретный труд».

Товар как потребительная стоимость

Факторы потребительной стоимости

Качество ⇒ совокупность свойств, которые реализованы в вещи.

Количество ⇒ собственные единицы измерения вещи (килограммы, караты, метры, литры, унции и т.п.)

Мера ⇒ количество вещи с полезными свойствами, которое удовлетворяет общественную потребность.

Товар как стоимость

- Стоимость товара – воплощение (в потребительной стоимости) абстрактного человеческого труда.

Источник стоимости — абстрактный труд

- «сгусток» лишённого различий, одинакового человеческого труда;
- «труд вообще»;
- труд безотносительно к конкретному содержанию — общественная в товаре субстанция.



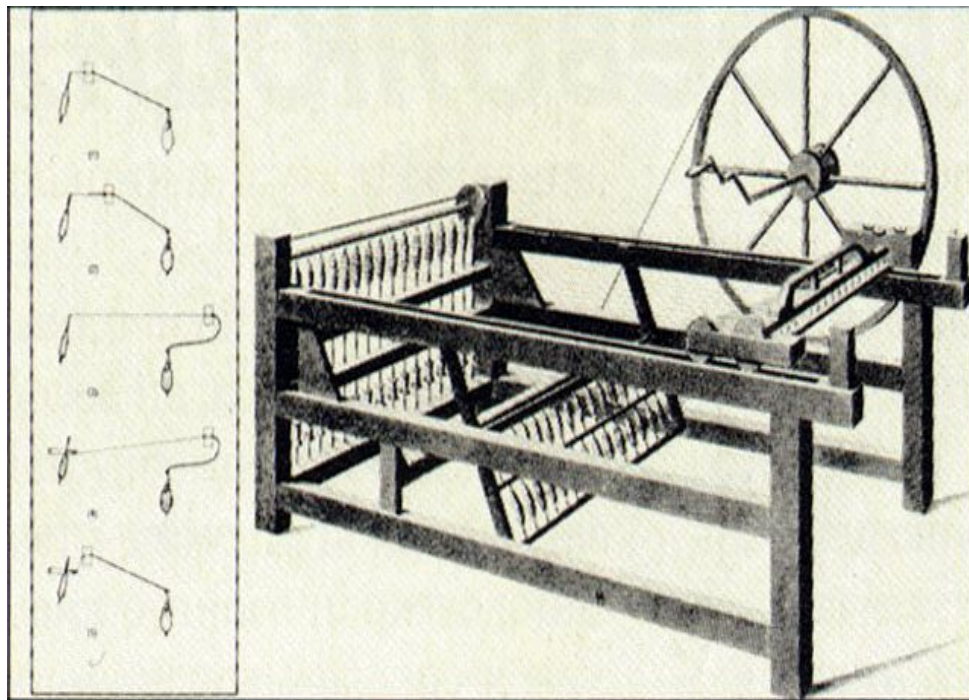
Мера абстрактного труда – общественно необходимое рабочее время - мера СТОИМОСТИ

- «Общественно необходимое рабочее время есть то рабочее время, которое требуется для изготовления какой-либо потребительной стоимости при наличных общественно **нормальных** условиях производства и при **среднем** в данном обществе уровне умелости и интенсивности труда».

Чем определяется ОНРВ производства пряжи?



Ручное прядение



Прядильная машина Дженни

Прядение с помощью машин

Стоимость единицы товара

$$\text{СЕТ}_A = \frac{\text{СТМ}_A}{\text{ПС}_A}$$

Стоимость единицы товара - отношение стоимости товарной массы к потребительной стоимости.

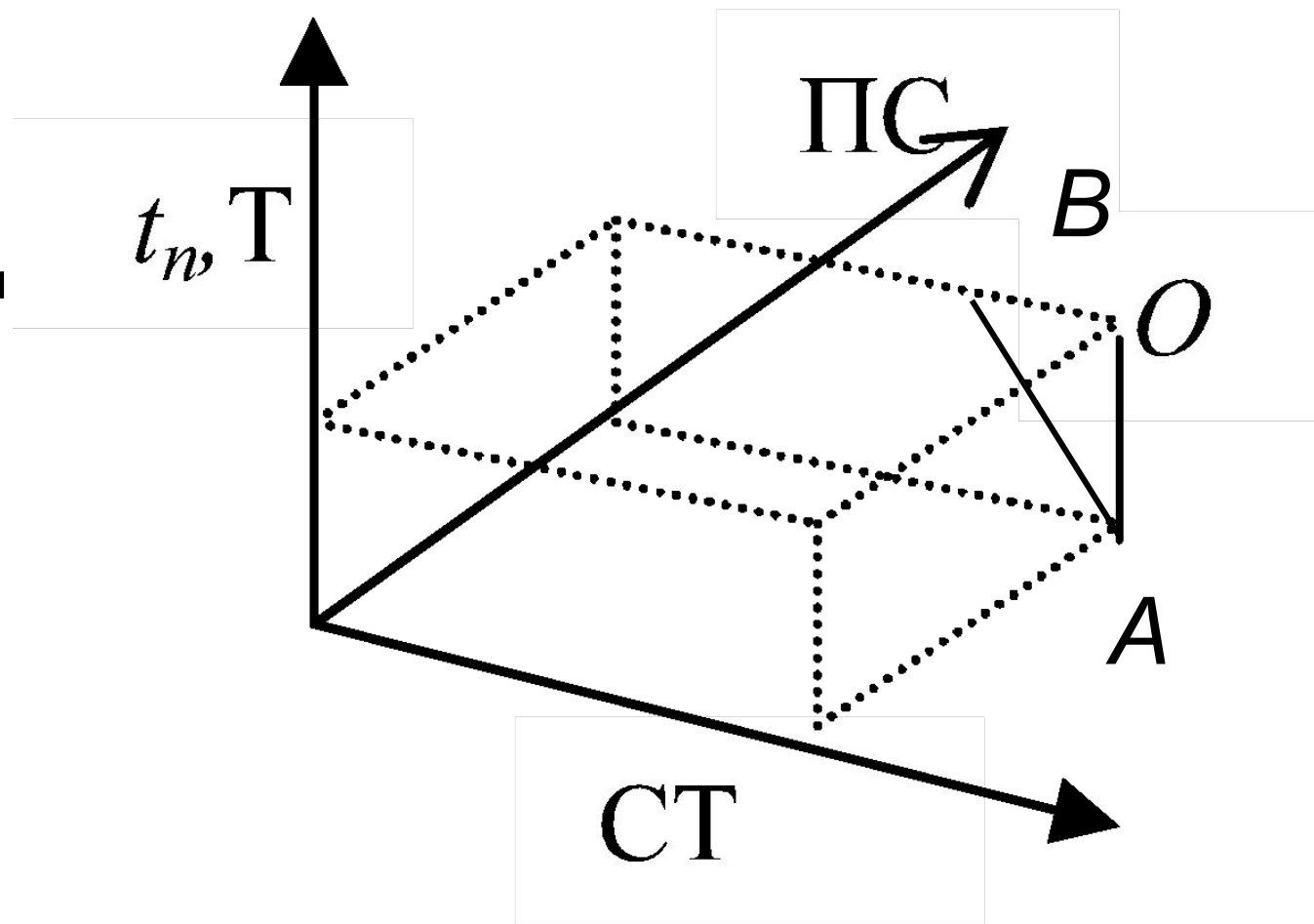
СТМ пряжи = 200 тыс. часов ОНРВ

ПС пряжи = 4 млн. ярдов

СЕТ = ?

Модель товара

- В каждый данный момент времени между СТ и ПС устанавливается определенное соотношение.



Задача

Меновая стоимость холста имеет вид:

$$2 \text{ м}^2 \text{ холста} = 1 \text{ сюртук.}$$

Производительность труда у ткачей снизилась в 2 раза, а у портных выросла в 2 раза. Как изменится меновая стоимость холста:

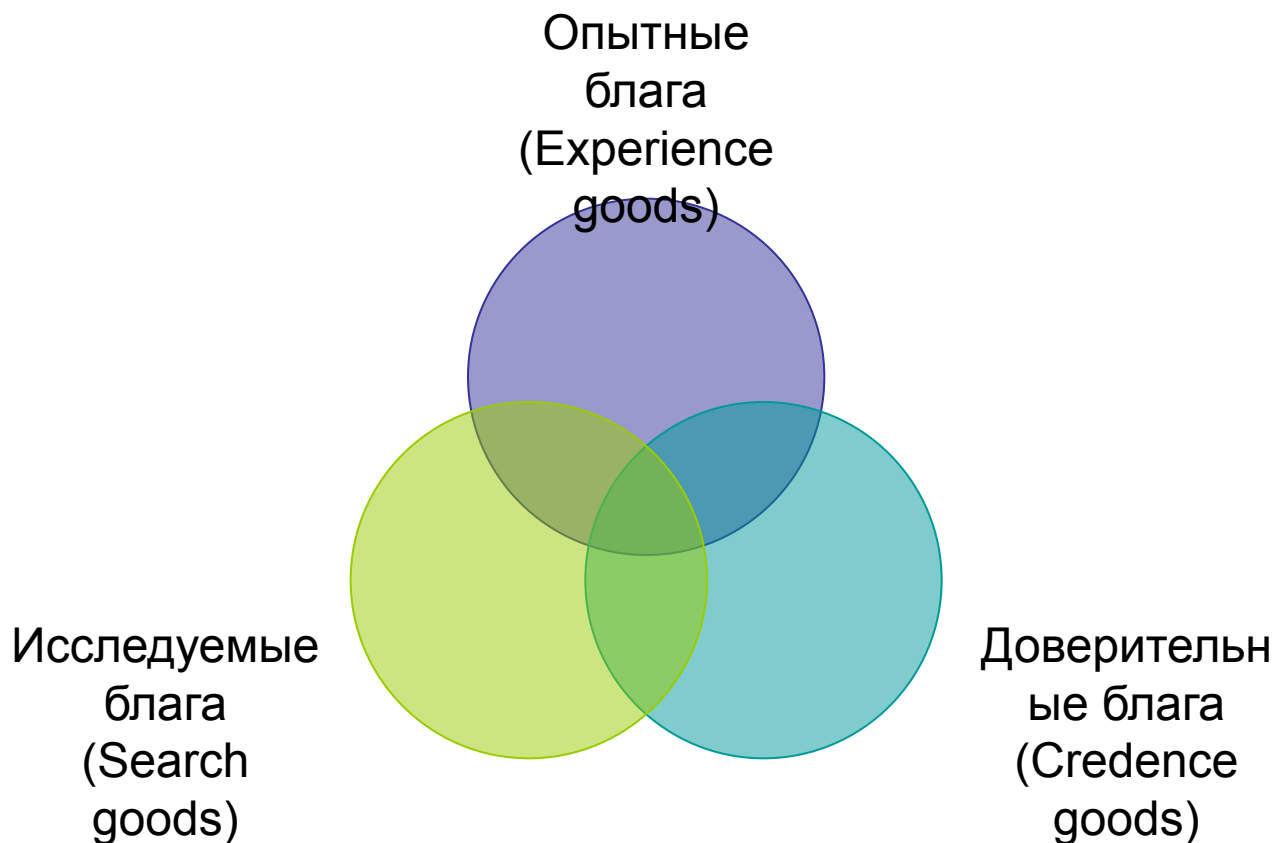
- а) вырастет в 4 раза;
- б) сократится в 2 раза;
- в) сократится в 4 раза;
- г) вырастет в 2 раза;
- д) не изменится.

Проверим наши знания!

Товар как категория политической экономии – это:

- а) всякая полезная вещь;
- б) вещь, являющаяся продуктом труда;
- в) благо, произведенное на продажу;
- г) благо, не являющееся продуктом труда, но полезное для человека.

Институциональная классификация благ



«Одно из последствий ослабления предпосылки о полноте информации в базисной микроэкономической модели состоит в том, что в поле внимания оказываются множественные качественные параметры большинства благ».

Трауинн Эггертссон (1990)

Исследуемые блага

- Блага со сравнительно дешевой процедурой предварительного определения качества до совершения сделки.
- Стандартные блага с однородными характеристиками.



Опытные блага



- Блага с высокими издержками измерения качества до момента совершения сделки.
- Качество может быть определено, главным образом, только в процессе потребления.
- Одним из основных факторов существования и распространения опытных благ является возрастающая техническая сложность многих товаров.

Доверительные блага



- Для доверительных благ характерны высокие затраты измерения качества как до, так и после потребления.
- Для доверительных благ часто типично несоответствие ожидаемой полезности фактической.
- Допустима лишь приблизительная, а priori неточная оценка качества.

Лекция 4

Капитал.

Предпринимательские единицы:
фирмы, предприятия,
корпорации

В экономической теории нет единого определения капитала

- Одно из *первых научных определений* капитала принадлежит **А. Смиту**.
- Капитал – это «запас, с которым связано ожидание получения дохода» (в противоположность запасам, предназначенным для непосредственного потребления).

Связь капитала, производства и труда в теории Д. Рикардо

- Капитал как «часть богатства страны, которая употребляется в производстве и состоит из пищи, одежды, инструментов, сырых материалов, машин, необходимых, чтобы привести в движение труд».

Неоклассическая теория капитала

- В учебниках микроэкономики капитал это «запас произведенных товаров и услуг, участвующих в производстве товаров и услуг» - один из факторов производства.

Современная экономическая теория дает несколько классификаций капитала:

- с точки зрения натурально-вещественного содержания: физический, человеческий, финансовый (денежный) капитал.
- по особенностям оборота и перенесения стоимости: основной и оборотный капитал;
- по степени специфичности.

Категория капитала в теории К. Маркса

- Капитал как **экономическое отношение** между капиталистом и рабочим.
- Капитал создает в пользу своего собственника (капиталиста) **избыток стоимости - прибавочную стоимость**.
- Капитал - историческая категория.

Определение капитала и прибавочной стоимости

Капитал – это стоимость, которая

- (а) авансируется,
- (б) сохраняется в обращении,
- (в) приносит прибавочную стоимость.

«Приращение, или избыток над первоначальной стоимостью я называю прибавочной стоимостью (surplus value). Таким образом, первоначально авансированная стоимость не только сохраняется в обращении, но и изменяет свою величину, присоединяет к себе прибавочную стоимость, или возрастает. И как раз это движение превращает ее в капитал» (К. Маркс)

Вопросы

- Почему возникают фирмы?
- Каковы причины, определяющие масштаб и сферу их деятельности?

Три этапа в развитии капиталистического производства по К. Марксу

Простая кооперация →
Мануфактура →
Фабрика

Простая кооперация

К. Маркс: «Форма труда, при которой много лиц планомерно работают рядом и во взаимодействии друг с другом в одном и том же процессе производства или в разных, но связанных между собой процессах производства, называется кооперацией».



Почему кооперированный труд более производительный?

- Значительное количество работников в состоянии сделать ту работу, которую не сделал бы каждый по отдельности; сделать ее быстрее, по сравнению с последовательными затратами отдельных рабочих сил.

Прочие факторы эффективности в условиях простой кооперации

1. Экономия в применении средств производства.
2. Снижение затрат капитала на единицу продукции.
3. Функция капиталиста – организация и управление.

Мануфактура

Мануфактурное
производство -
развитая форма
кооперации на
основе разделения
преимущественно
ручного труда.



MANUFAKTURA

Почему мануфактурное производство более производительное?

- В мануфактуре разделение труда устанавливает соподчинение видов деятельности, «один рабочий дает занятие другому» и контролирует другого.

Факторы эффективности мануфактурного производства

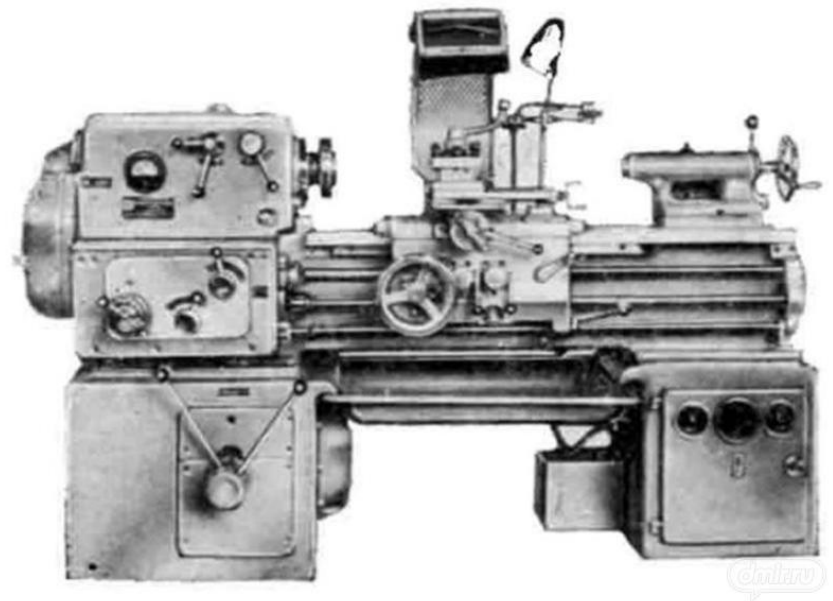
- «расстановка» работников в соответствии с их преобладающими способностями;
- экономия на издержках управления в результате взаимного контроля;
- использование знаний и умений, передающихся специализированными работниками из поколения в поколение («по наследству»);
- *иерархизация заработной платы* «обученных» и «необученных» рабочих и экономия на издержках обучения.

Виды мануфактуры

- *Гетерогенная* – под управлением капиталиста несколько работников одной и той же специальности, каждый из которых непрерывно выполняет одну и ту же операцию.
- *Органическая* – объединяются отдельные самостоятельные работники, которые последовательно участвуют в изготовлении продукта.
- *Рассеянная* - капиталист скупал и продавал продукт самостоятельных ремесленников, снабжая сырьем и орудиями труда.
- *Централизованная* - наемные рабочие объединяются в одной мастерской.

Фабрика – машинное производство

- Комбинирование труда на основе системы машин.
- Капитал ставит себе на службу науку.
- Характер разделения труда меняется и определяется не функциональной, а технической стороной процесса производства.



Способы применения машин

- *Простая кооперация машин* – совокупность однородных и одновременно действующих рабочих машин (пример - ткацкая фабрика).
- *Система машин* – кооперация разнородных и взаимно связанных между собой машин, когда предмет труда при обработке проходит ряд последовательных стадий.
- Кооперация однородных и разнородных машин образует *фабрику*.

Ассоциативные формы коллективного предпринимательства

- картель
- синдикат
- трест

Эффект Рикардо

- *«Машины и труд находятся в постоянной конкуренции между собой, и первые часто могут быть применены только тогда, когда поднимется цена труда».*



Эффект Рикардо

Категории, характеризующие прибыльность различных методов производств - с разным соотношением труд-капитал.

- 1) Годовая отдача (%) на весь капитал фирмы (I). В исходном состоянии равновесия I будут одинаковыми для всех фирм и для любой части капитала фирмы.
- 2) Коэффициент прибыльности - относительная прибыль от каждого оборота капитала (%) (profit margin).

Коэффициент прибыльности будет меняться обратно пропорционально в зависимости от скорости оборота.

$$I = T * M, \quad M = I / T, \quad \text{где}$$

I - внутренняя норма отдачи;

T - скорость оборота;

M - коэффициент прибыльности.

Фирма в неоклассической теории

- В неоклассической теории понятие фирмы фактически сливается с понятием производственной функции (аллокационно-технологический подход).

$$f(L, K, \dots)$$

производственная функция

ресурсы



ЧЕРНЫЙ ЯЩИК



готовая

продукция

Институциональный подход: фирма и рынок как альтернативные способы координации

- **Рынок** – множество симметричных избирательных обменов, пропорции в которых регулируются механизмом цен.
- **Фирма** – множество асимметричных неизбирательных обменов, в которых координация деятельности индивидов осуществляется посредством команд.

Выделяют четыре вида транзакционных издержек:

- 1) затраты, связанные с поиском информации о потенциальных поставщиках, покупателях, товарах, ценах и т. д.,
- 2) затраты, связанные с заключением контрактов,
- 3) издержки по контролю за реализацией контрактной сделки
- 4) затраты, связанные с юридической защитой контракта (судебные и др).

Рынок и предприниматель

- Отличительной чертой фирмы является вытеснение механизма рыночных цен.
- Механизм рыночных цен как механизм координации не подходит для описания процессов внутри фирмы.

Функции предпринимателя

Предприниматель сочетает две функции:

1. Инициатива – предвидение через заключение новых контрактов.
2. Управление – реагирует на изменение цен и перекomпоновывает факторы производства.

Динамичная теория фирмы

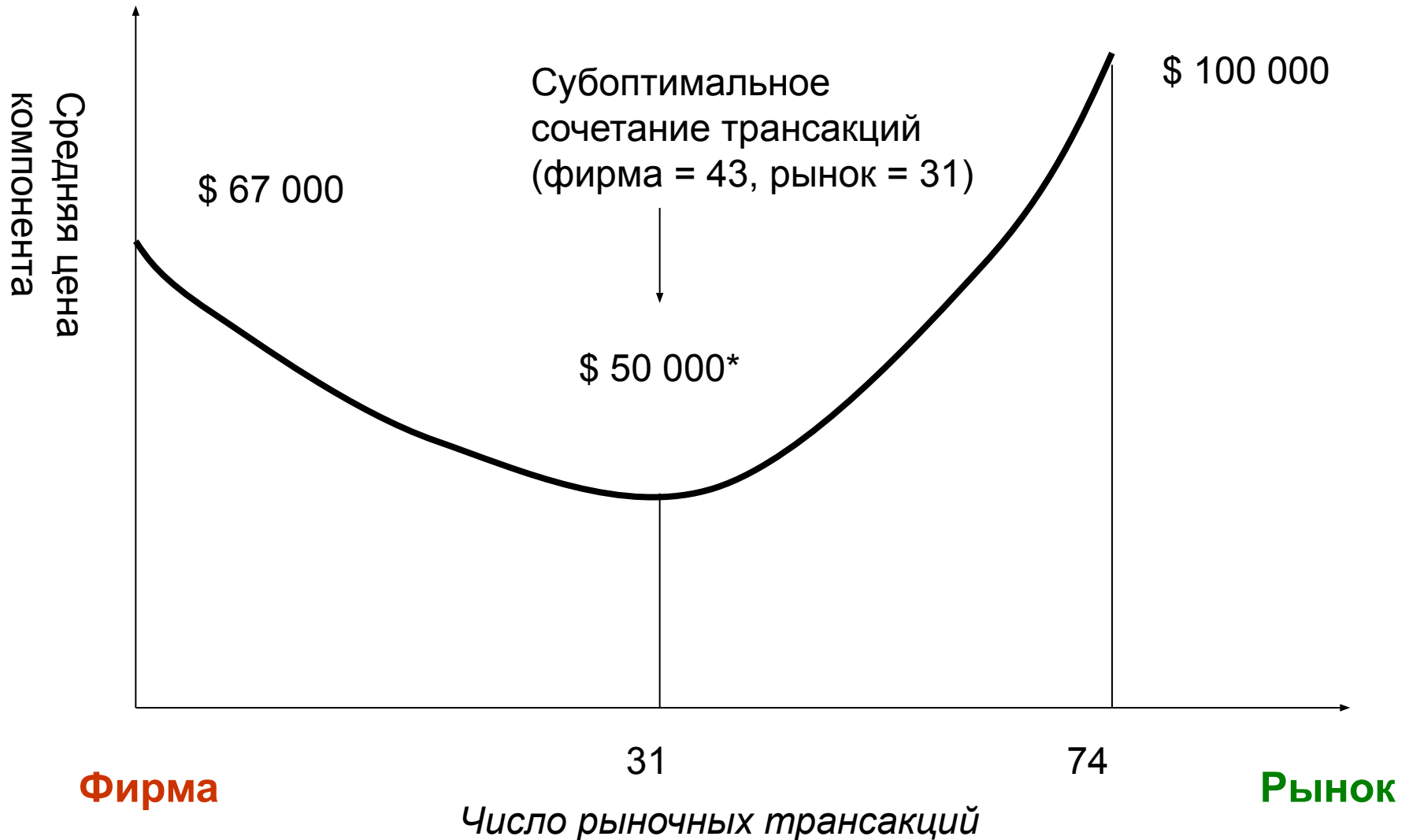
- Фирма **увеличивается**, когда предприниматель организует дополнительные трансакции.
- Фирма **уменьшается**, когда часть внутренних трансакций становится рыночными. Это наблюдается при выделении специализированных фирм.

Оптимальный размер фирмы

- Фирма будет расти до тех пор, пока издержки на организацию транзакции внутри фирмы не сравняются с издержками на осуществлении той же транзакции через открытый рынок.

Рынок или фирма?

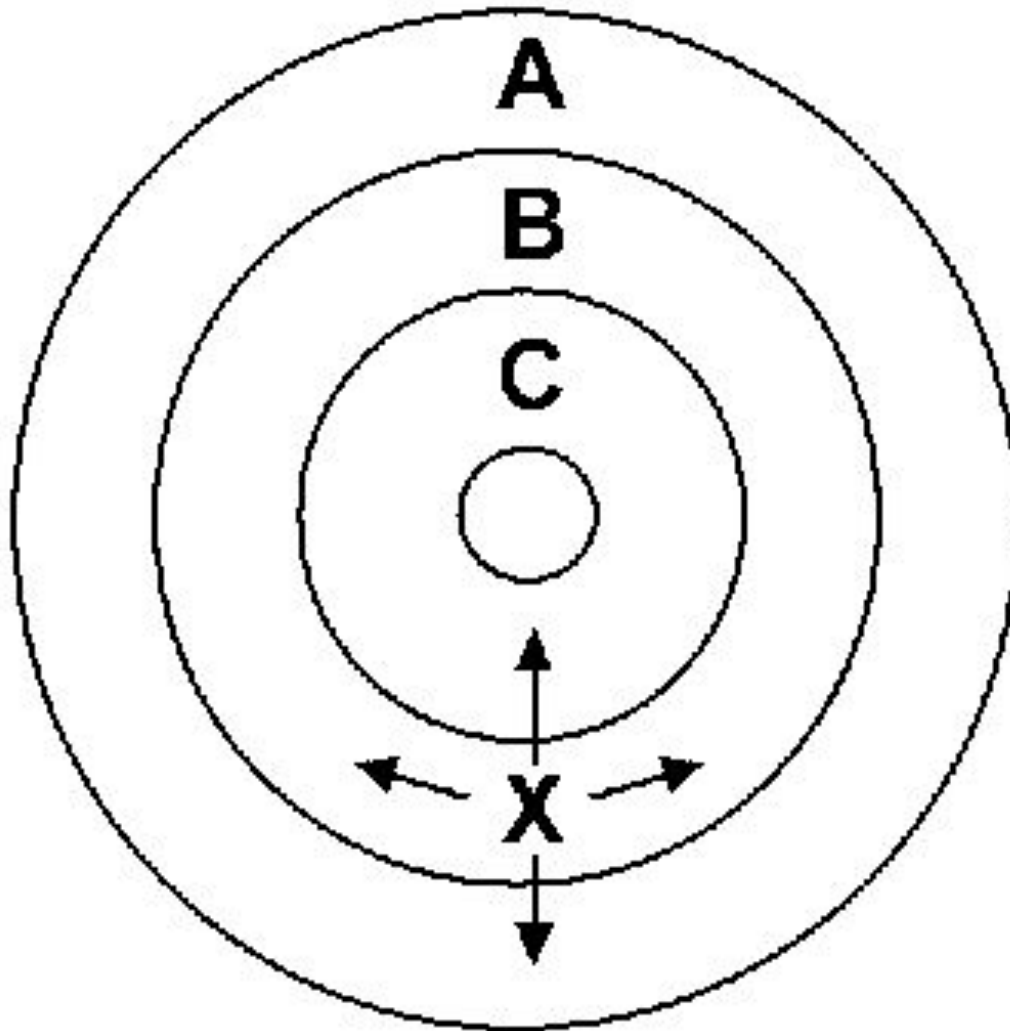
Производство крупных морских судов в США
(в среднем 74 узла-компонента)



Фирма и менеджер

- Фирма – это **«система отношений, когда распределение ресурсов зависит от менеджера, а не от рынка с его ценами»**.
- Фирма, по Коузу, – это **«маленькое плановое сообщество»**.
- Существование фирмы объясняется стремлением избежать издержек совершения рыночных сделок.

Переключение на производство других товаров: иллюстрация Коуза



Еще раз о границах роста фирмы

- ❑ **Ограниченная рациональность предпринимателя** → невозможность размещать средства производства максимально эффективно.
- ❑ **Увеличение объема передаваемой информации** → рост преимущества системы цен как системы передачи информации.
- ❑ **Удорожание мониторинга** → обострение проблемы агентских отношений.

Теория денег

- **Деньги** – особый товар, который свободно обменивается на все другие товары.
- **Деньги** – универсальный эквивалент.

Товар – Деньги – Товар

Т - Д - Т

Обращение товаров – обмен, опосредуемый деньгами

- Формула обмена товаров - бартер:

$$T — T$$

(товар – товар)

- Формула обращения товаров

$$T — Д — T$$

(товар – деньги – товар)

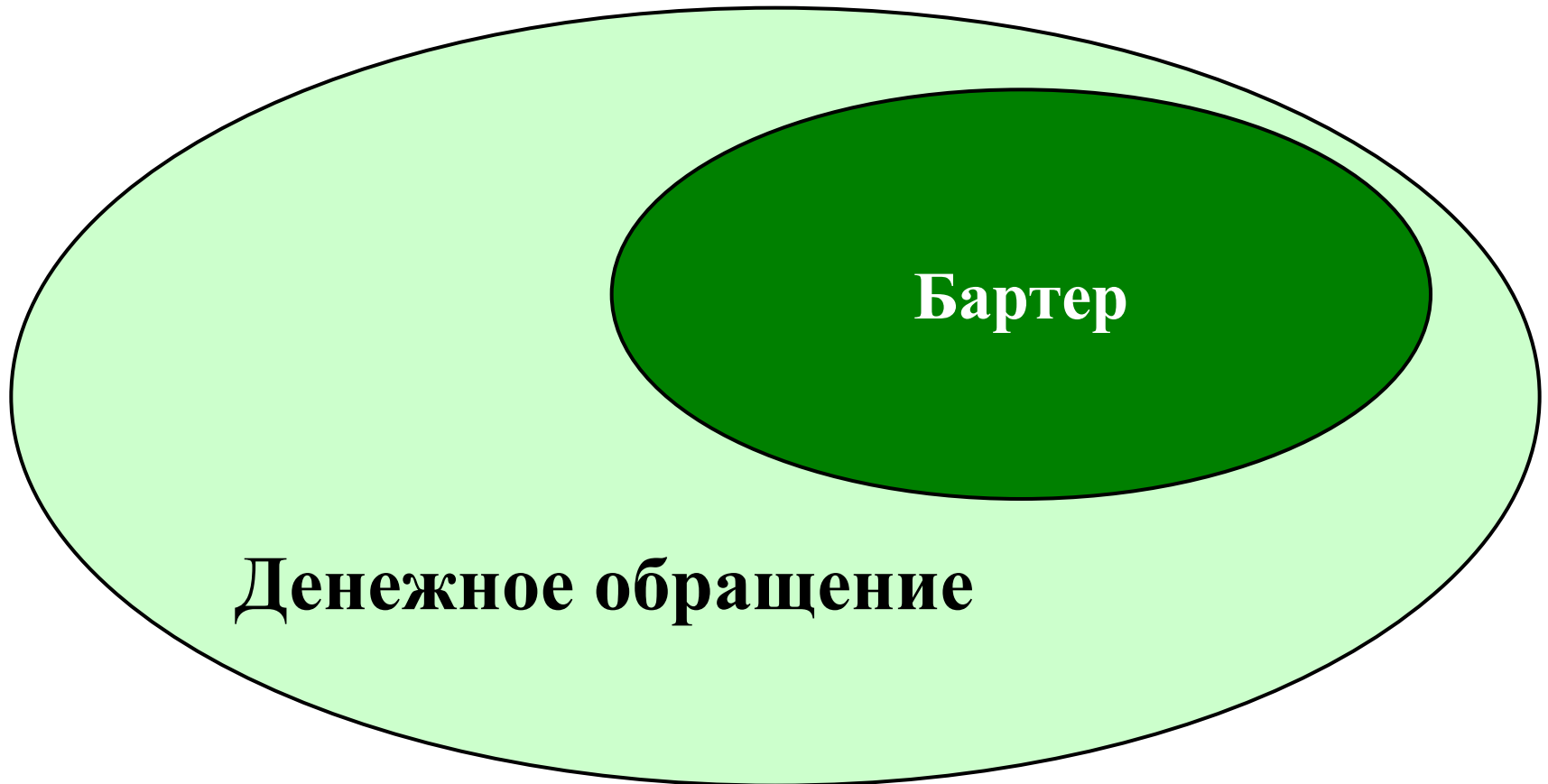
Какое явление более широкое: обмен или обращение товаров?

Бартер



- Обмен товарами и услугами без использования денег.

Обмен и обращение товаров



Модель сравнительной эффективности бартерного и денежного хозяйства

Бартерное хозяйство

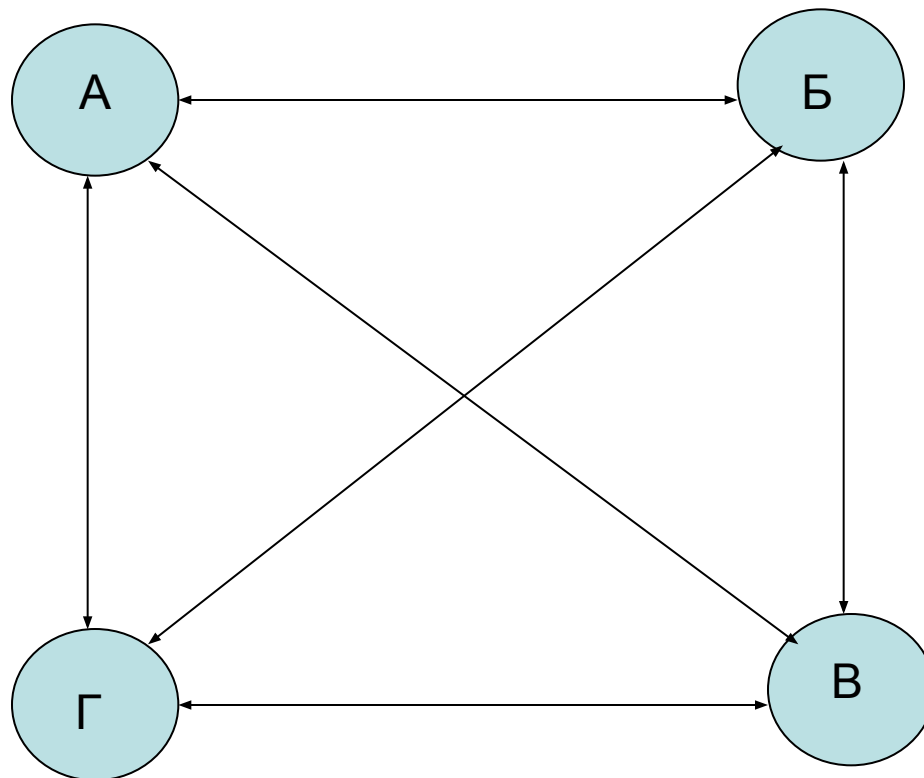
Товары	А	Б	В	Г
А	0	+	+	+
Б	+	0	+	+
В	+	+	0	+
Г	+	+	+	0

⊕ - разрешенные обмены

0 – обмены в пределах одного вида товаров

Сколько рынков (или посредников в бартерных операциях) потребуется для обмена?

Схема бартерного обмена



Для обмена 4 товарами необходимы 6 рынков.

Модель масштабов бартерной торговли

- Число рынков (или посредников) бартерного обмена:

$$n = N * (N - 1) / 2$$

- Пример экономики, в которой производится 100 товаров:

$$n_{100} = 100 * (100 - 1) / 2 = 4950 \text{ рынков или посредников}$$

Денежное хозяйство

Товары	А	Б	В	Г
А	0	+	+	+
Б	+	0		
В	+		0	
Г	+			0

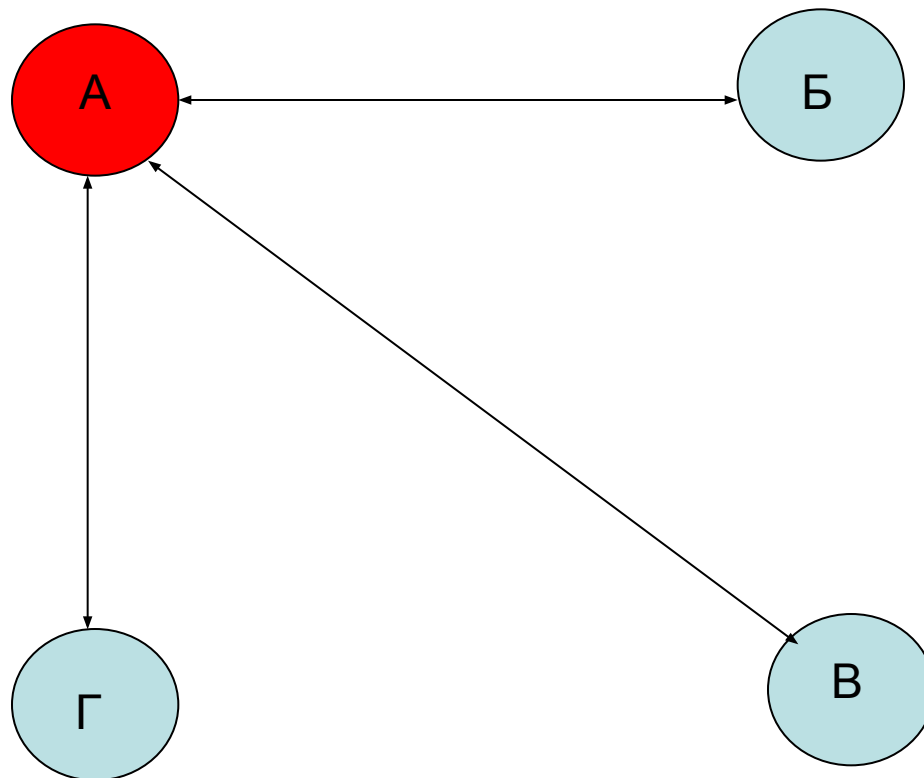
⊕ - разрешенные обмены

0 – обмены в пределах одного вида товаров

⊖ - излишние обмены, если А-товар – это деньги

Сколько рынков в денежной экономике потребуется для обмена?

Схема денежного обмена



Для обмена 4 товарами необходимы 3 рынка.

Модель масштабов денежной торговли

- Число рынков (или посредников) денежного обмена:

$$n = N - 1$$

N-товар – это деньги

- Пример экономики, в которой производится 100 товаров:

$$n_{100} = 100 - 1 = 99 \text{ рынков или посредников}$$

Выводы модели

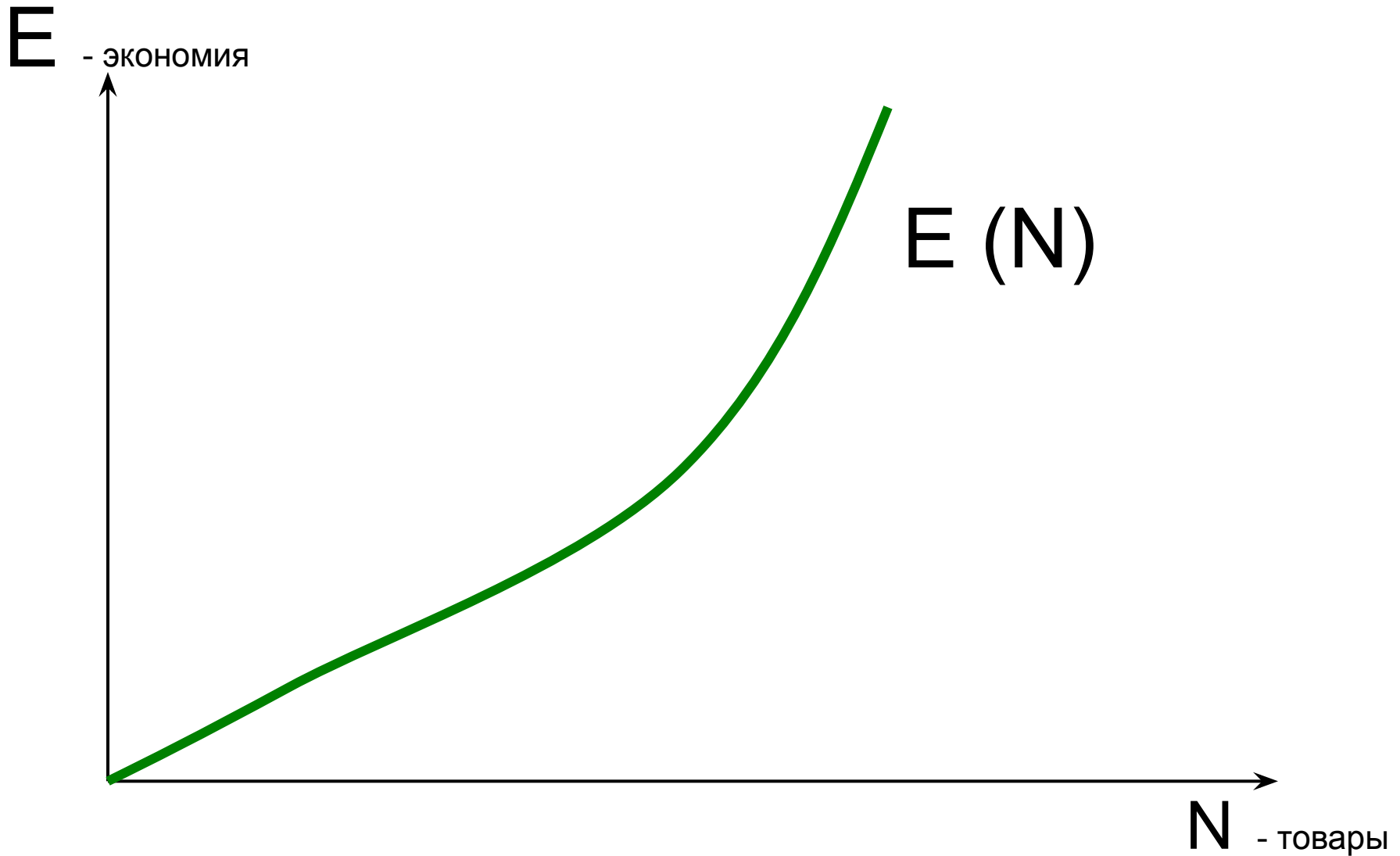
- Денежная торговля упрощает схему обмена и позволяет экономить на его издержках.
- Если затраты на функционирование одного рынка (или посредника) обходятся в C , то экономия денежной торговли составляет:

$$E = C \cdot N(N-1)/2 - C(N-1) = C \cdot (N-2)(N-1)/2$$

Бартер

Рынок

Выводы модели



$dE/dN = C \cdot (2N-3)/2 > 0$, т.к. $N \geq 2$ – величина экономии возрастает по мере увеличения разнообразия производимых товаров.

$d^2E/d^2N = C > 0$ – экономия растет быстрее, чем количество товаров.

Теорема

- Если транзакционные издержки равны нулю, эффективность торговли не зависит от способа обмена.

$$E = C \cdot (N-2)(N-1)/2 = 0, \text{ если } C = 0$$

Бартер и денежная экономика одинаково эффективны.

Происхождение денег

Бартер – Товарные деньги – Металлы –
Публичное клеймо - Монета – Банкноты
(бумажные деньги) – Электронные
деньги

Товарные деньги



Юго-Восточная Азия



Раковины Каури

Рубль – серебряная проволока





Монета государства Лидия (VII-VI вв. до н.э.) –
современная Западная Турция



Самыми древними банкнотами являются китайские (династия Тан), датируемые VIII веком.

Денежная масса и денежные агрегаты

- Денежная масса – количество денег в обращении на территории государства.
- Денежные агрегаты – части денежной массы.

Денежные агрегаты

- **M0** = монеты и банкноты.
- **M1** = M0 + электронные счета в банках.
- **M2** = M1 + небольшие срочные вклады в банках.
- **M3** = M2 + крупные срочные вклады в банках.

Количественная теория денег: уравнение обмена Фишера

$$M * V = P * Y$$

M - денежная масса;

V - скорость обращения денег (сколько раз денежная единица участвует в сделках за год);

P – индекс цен;

Y – реальный объем выпуска.

Зависимость цен от количества денег

- V – скорость обращения денег зависит от особенностей платежной системы, изменяется медленно, в краткосрочном периоде – постоянная величина.

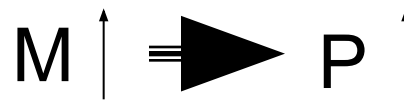
$$V = \text{const}$$

- Y – реальный выпуск зависит от *неденежных* факторов (природные ресурсы, развитие технологий), в краткосрочном периоде – постоянная величина.

$$Y = \text{const}$$

Зависимость цен от количества денег

$$MV = PY$$



Рост денежной массы, превышающий рост реального выпуска, –
главная причина инфляции!

Какой должна быть безинфляционная экономика?

Инфляция

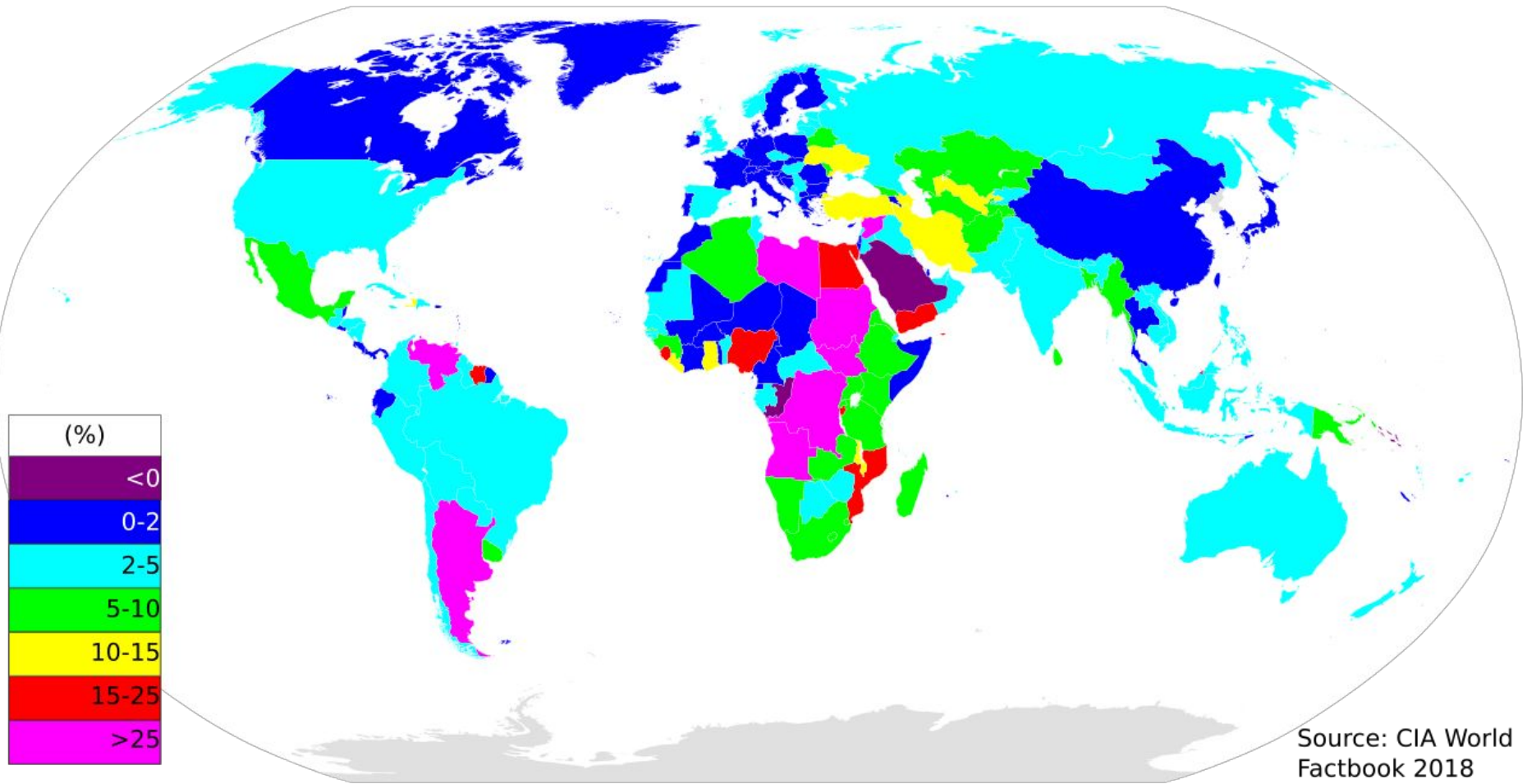
- Инфляция — повышение общего уровня цен, снижение покупательной способности денег.

Инфляция измеряется в процентах:

1-5% - умеренная;
5-15% - ползучая;
15-50% - галопирующая;
>50% - гиперинфляция.

«Деньги обесцениваются обычно тогда, когда их становится слишком много».

Николай Коперник (1473-1543)



Source: CIA World Factbook 2018



Миллиард триллионов пенгё 1946 (10^{21})





Марок за \$1

Гиперинфляция в Германии





100 000 000 000 000 RESERVE BANK OF ZIMBABWE

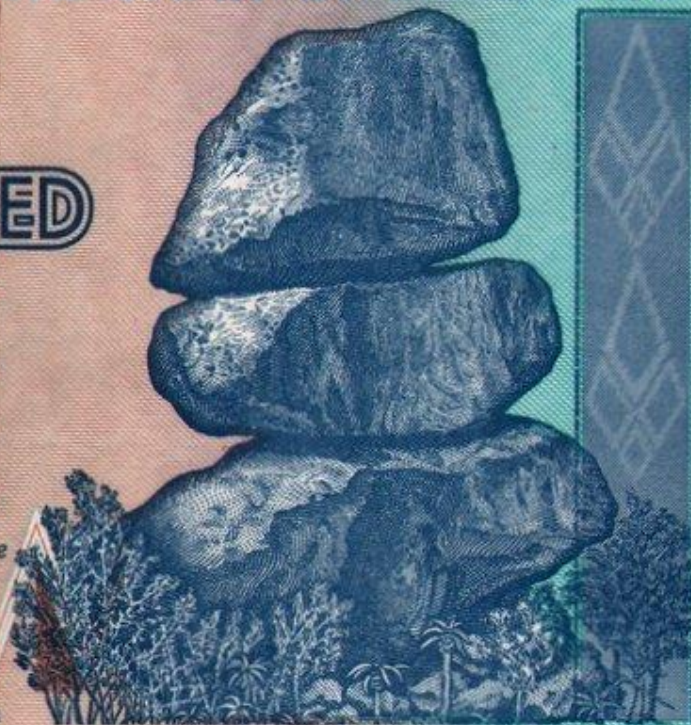
100 000 000 000 000

*I promise to pay
the bearer on demand*

AA1878177
**ONE HUNDRED
TRILLION
DOLLARS**

for the Reserve Bank of Zimbabwe

100 000 000 000 000
Dr. G. Gondo
Governor
HARARE 2008



AA1878177



Инфляция в России



Золотой стандарт

- система денежного обращения, при которой национальная валюта привязана к драгоценному металлу (золоту) по фиксированной цене.

Закон Грэшема

- В условиях биметаллизма, когда между различными деньгами установлен фиксированный курс, «плохие» деньги вытесняют из обращения «хорошие».

Пример

Предположим, что государственный банк, выпуская серебряные и золотые монеты, устанавливает между ними твердый обменный курс **15 : 1** (унций). На свободном рынке драгоценных металлов ценовая пропорция серебра и золота колеблется около **15,5 : 1**. Тогда, согласно закону Т. Грэшема:

- золотая монета является "плохой" и вытесняется серебряной;
- золотая монета является "хорошей" и вытесняется серебряной;
- серебряная монета является "плохой" и вытесняется золотой;
- серебряная монета является "хорошей" и вытесняется золотой;
- паритет серебряных и золотых монет в обращении будет сохраняться.

Пять функций денег

Мера стоимостей (идеальные деньги)

Средство обращения (реальные деньги)

Сокровище

Средство платежа

Мировые деньги

Деньги – мера стоимости – идеальные деньги

- Мера стоимости– шкала или масштаб измерения цен товаров.

100 юаней = 945 рублей = 14 долларов = 13 евро

Деньги – средство обращения – реальные деньги

- Способность участвовать в обмене товарами.
- Деньги – всеобщий эквивалент.

Деньги как сокровище

- Деньги – средство сохранения стоимости во времени.
- Сбережения.
- Банковские вклады на срок – депозиты.

Деньги - средство платежа

- Средство платежа – использование денег для расчетов во времени.
- Кредит(лат. *creditum* — заём) — экономические отношения, основанные на обязательстве уплатить долг в будущем.
- Процент – плата за кредит.
- Кредиторская и дебиторская задолженность предприятий.

Мировые деньги

- Универсальные (мировые) деньги без национальных границ.
- Золото— мировые деньги.
- Еврозона

EUROZONE AND NON-EUROZONE COUNTRIES



Тема 6.

Финансовый механизм макроэкономической стабилизации и развития национальной экономики

Вопросы лекции

1. Особенности развития и функционирования национальной финансовой системы
2. Степень её соответствия задачам модернизации
3. Инфляция в российской экономике
4. Особенности макроэкономической стабилизации в России

Особенности БНС России

1. Бюджетный федерализм
2. Особенности доходной и расходной частей
3. Особенности состояния бюджета
4. Особенности разных этапов

Показатели нефтегазовых доходов в федеральном бюджете

Показатель	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Доходы федерального бюджета, трлн руб.	7,78	9,28	7,34	8,31	11,37	12,86	13,02	14,5	13,66
– в том числе нефтегазовые доходы, трлн руб.	2,9	4,39	2,98	3,83	5,64	6,45	6,53	7,43	5,85
Доля нефтегазовых доходов в общем объеме доходов федерального бюджета, в %	37	47	41	46	50	50	50	51	43

Составлено по данным Минфина.

Профицит/дефицит (–) федерального и консолидированного бюджетов России, в% к ВВП

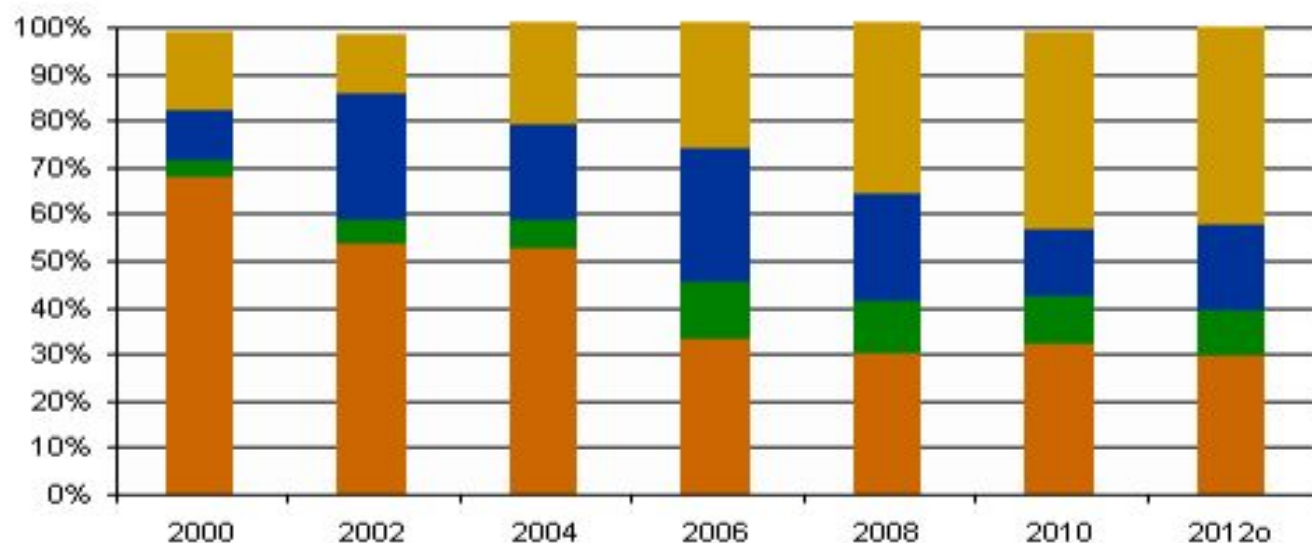
	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Федеральный бюджет	7,5	7,4	5,4	4,1	–6,0	–3,9	0,7	–0,1	–0,4	–0,4	–2,4	–3,4	–1,4
Консолидированный бюджет	8,1	8,4	6,0	4,9	–6,3	–3,4	1,4	0,4	–1,2	–1,1	–3,4	–3,6	–1,5

Источник: Росстат, официальный сайт: www.gks.ru

ДОЛЯ ФЕДЕРАЛЬНЫХ ДЕНЕГ В БЮДЖЕТАХ РОССИЙСКИХ РЕГИОНОВ



Структура доходов российских муниципалитетов



o - оценка. Источник: расчеты Standard & Poor's на основе данных Федерального казначейства.

- Целевые трансферты
- Нецелевые трансферты
- Неналоговые доходы
- Налоговые доходы (расщепляемые плюс собственные)

**Фискальная нагрузка (налоги и платежи,
поступающие в бюджетную систему Российской Федерации)
на экономику Российской Федерации в 2009–2015 гг. (% к ВВП)⁶²**

	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Доходы всего	35,04	34,62	37,26	35,02	34,42	34,34	33,32
в том числе							
Фискальная нагрузка	31,50	31,79	35,15	33,08	32,57	32,57	30,77
Налоговые доходы и платежи	30,88	31,12	34,50	32,49	31,80	31,90	30,17
Нефтегазовые доходы	8,19	8,64	10,75	10,37	9,94	10,18	7,63
Доходы, не относящиеся к нефтегазовым	22,69	22,48	23,75	22,12	21,86	21,72	22,54
Доходы от прочих сборов и неналоговых платежей	0,62	0,67	0,65	0,59	0,77	0,68	0,61

⁶² Налоговая нагрузка и налоговые условия ведения предпринимательской деятельности в российской экономике и зарубежных странах.
https://www.minfin.ru/common/upload/library/2016/10/main/ONNP_2017-2019_proekt_na_03-10-2016_itog_na_sayt.pdf

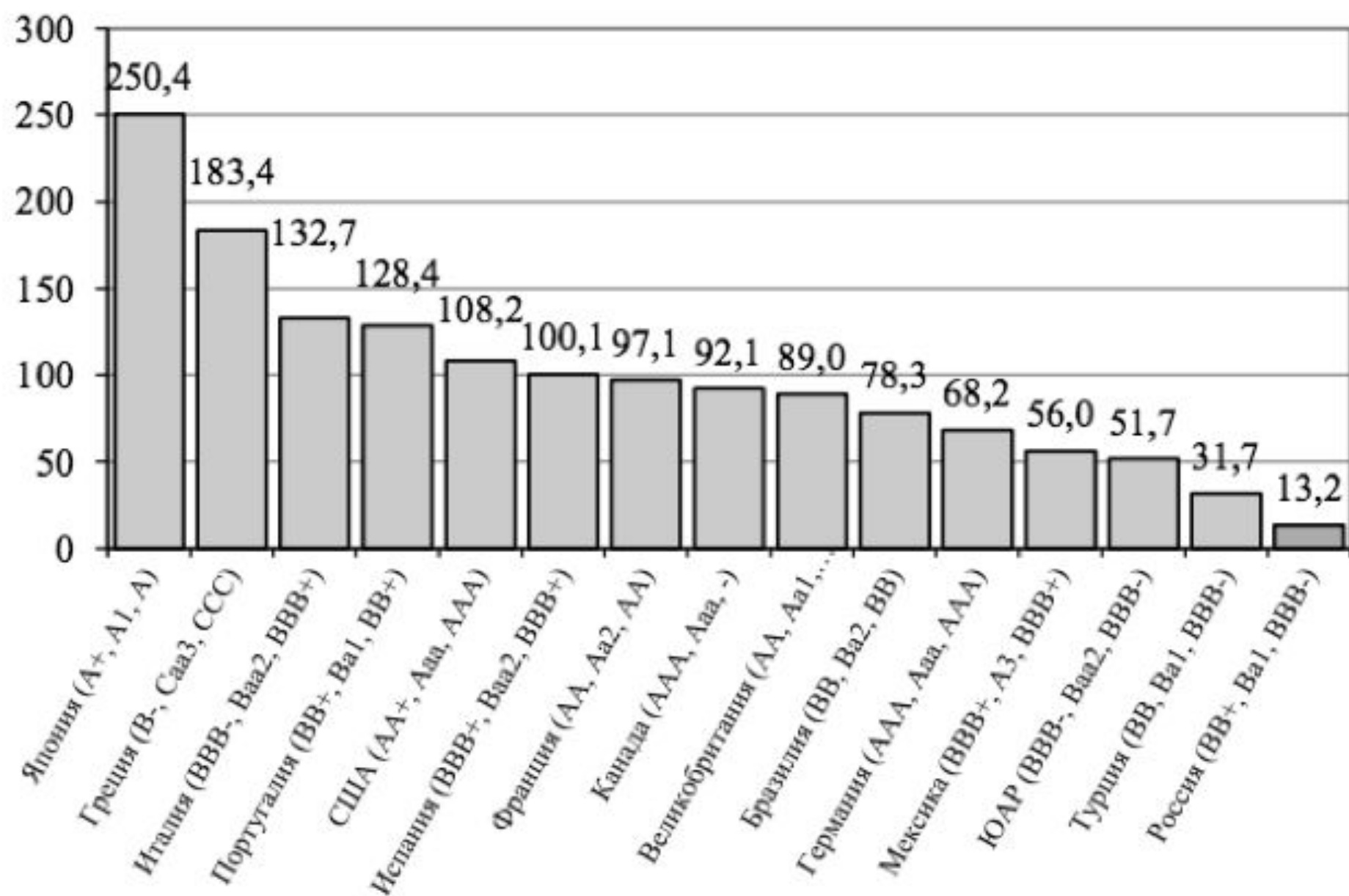
Федеральный бюджет РФ: особенности расходной части



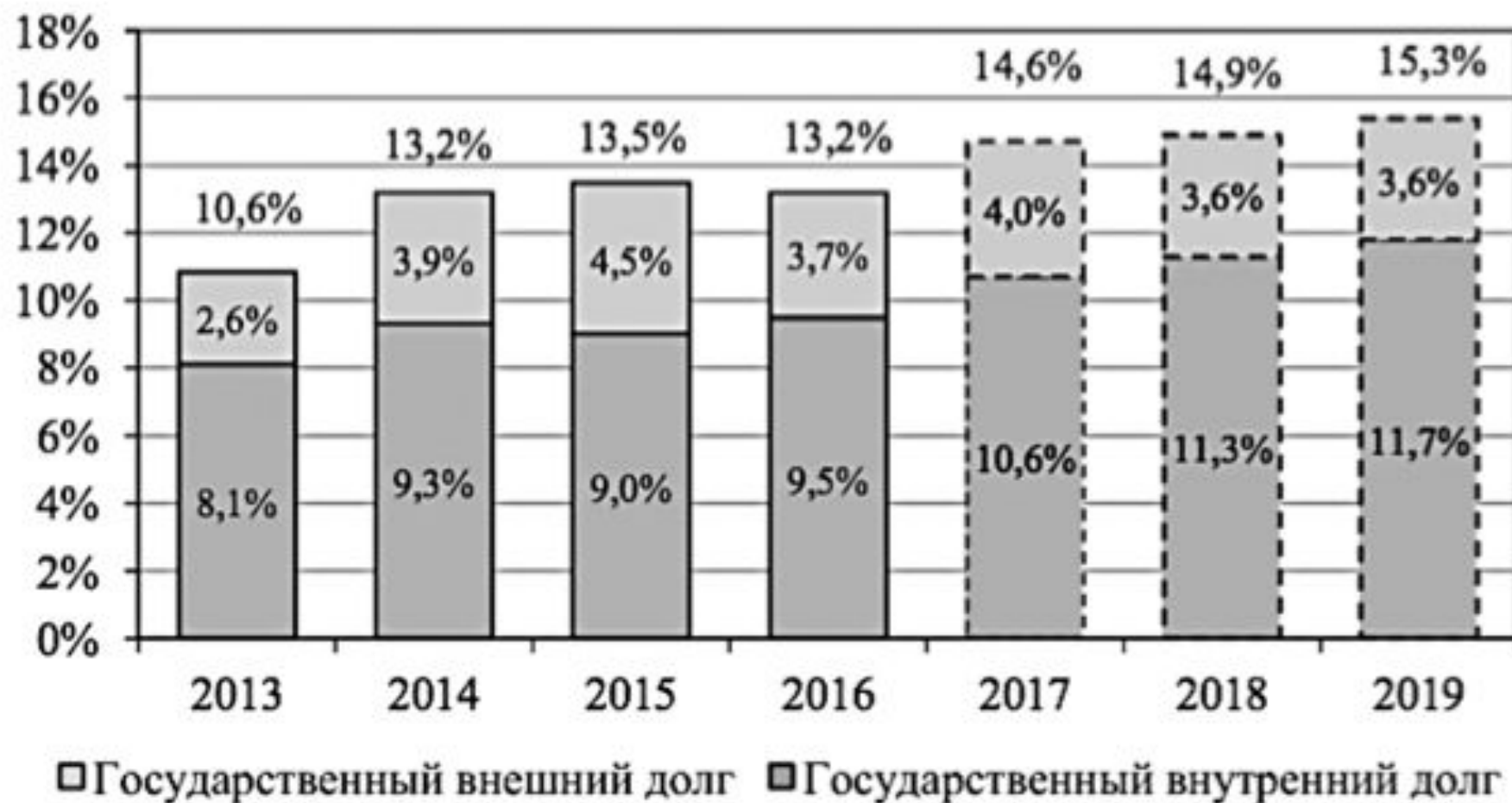
Доходность облигаций (% годовых)



Источники: ФБ ММВБ, информационное агентство «Сбондс.ру».



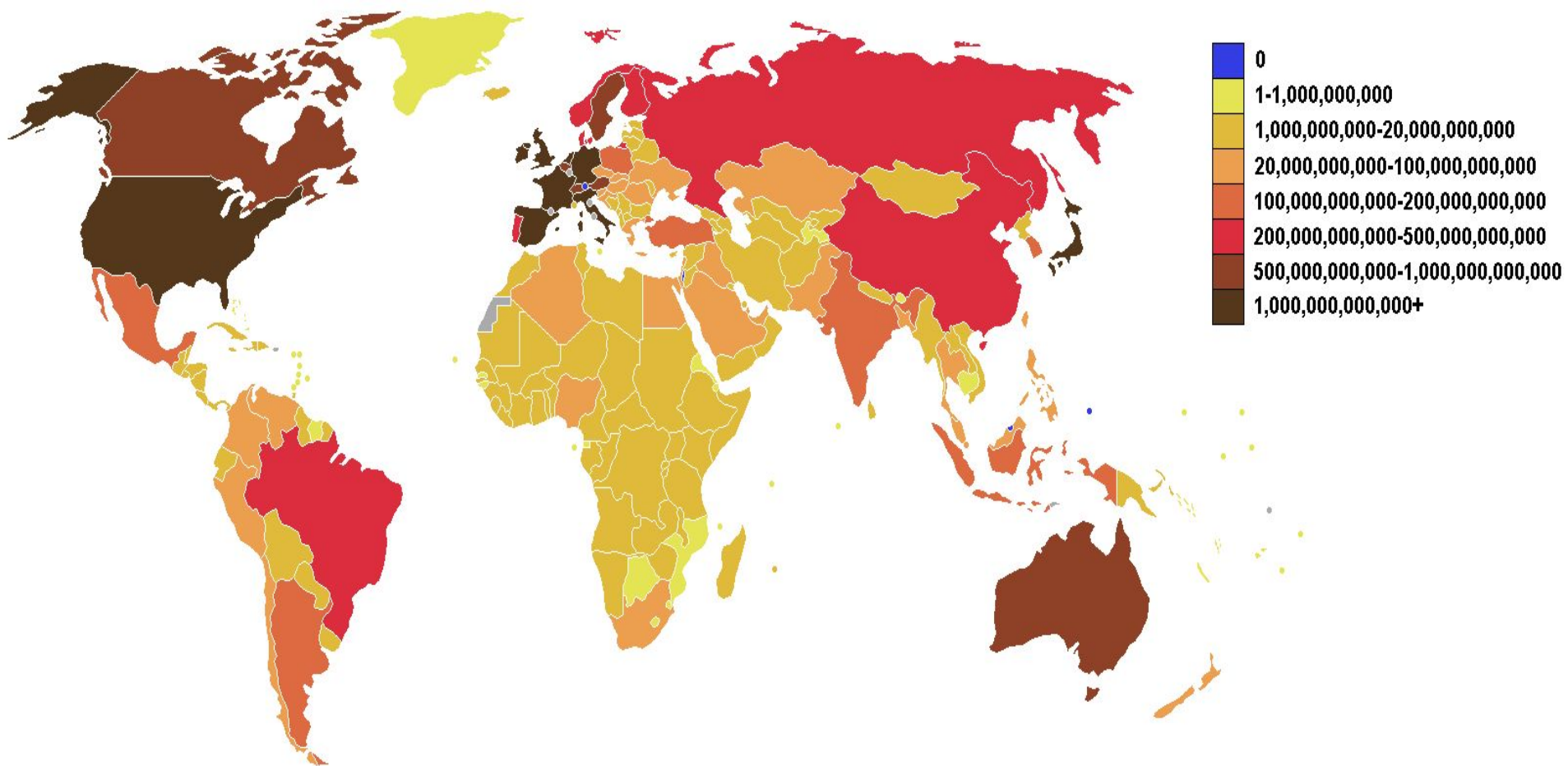
Источник: МВФ, Минфин России, по состоянию на конец 2016 г.

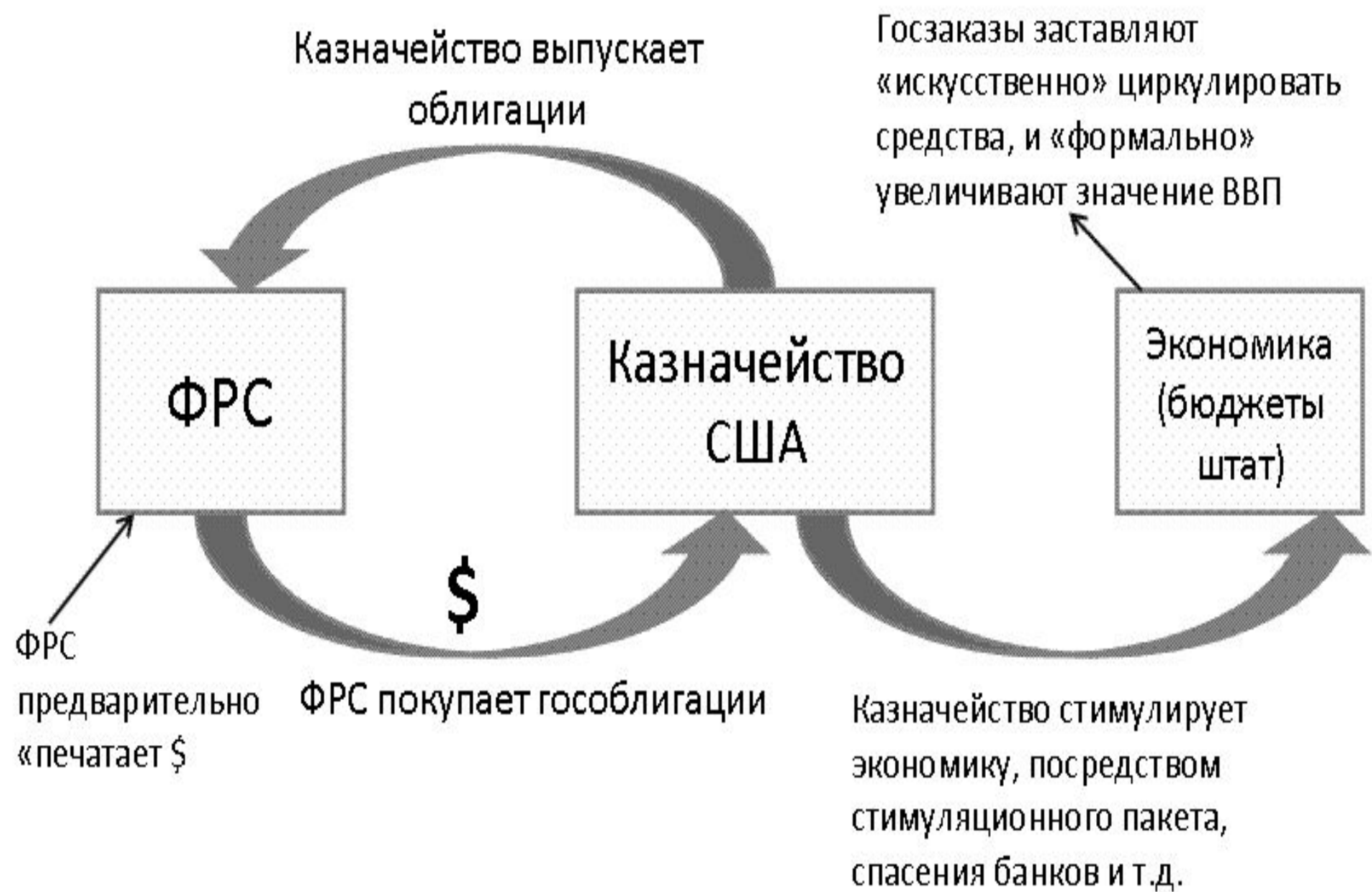


Источник: Минфин России.

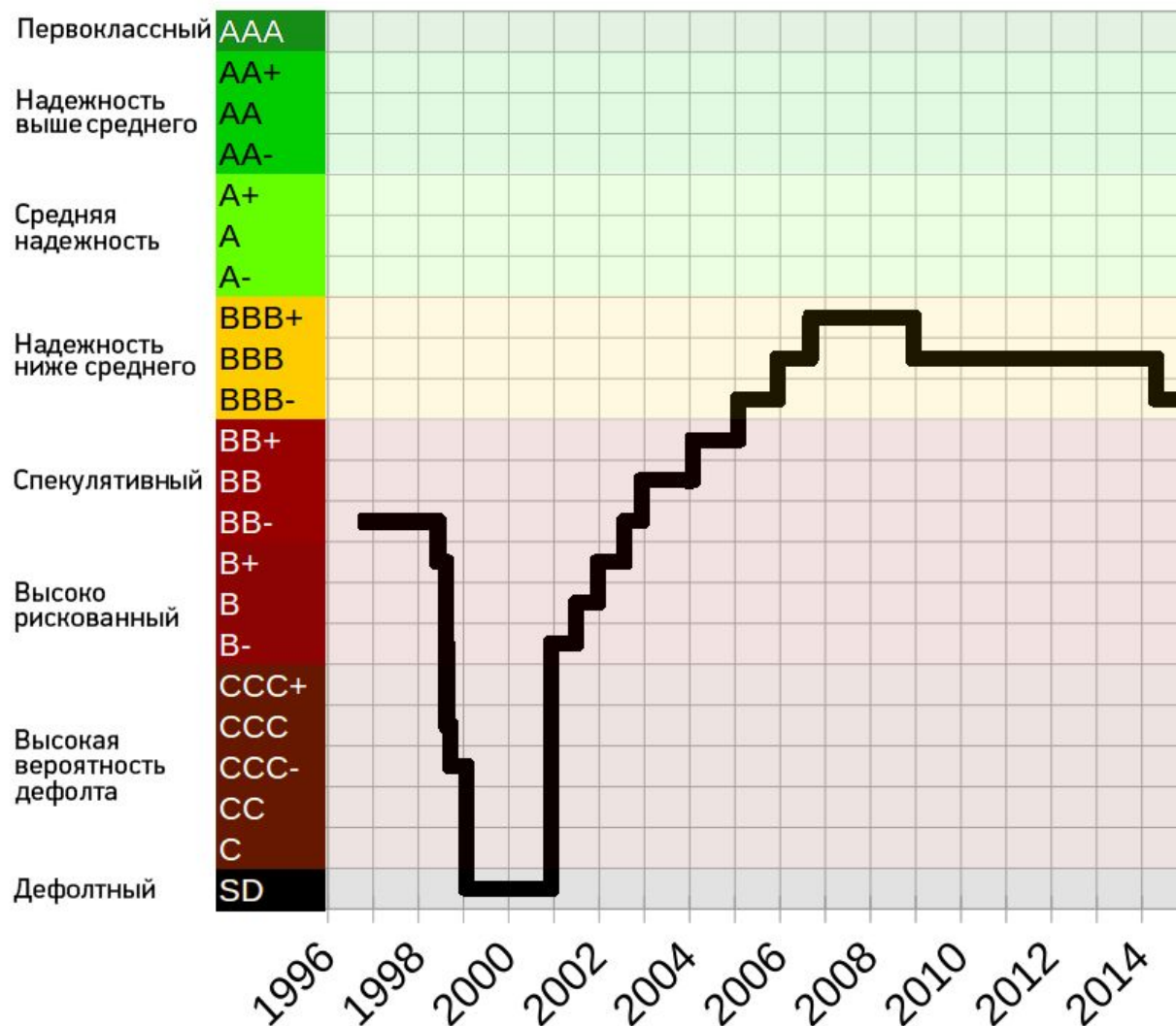
Рис. 8.1. Объем государственного долга Российской Федерации (по состоянию на конец года), % ВВП⁵⁸

Карта стран мира по внешнему долгу





Изменения кредитного рейтинга РФ Standard & Poor's



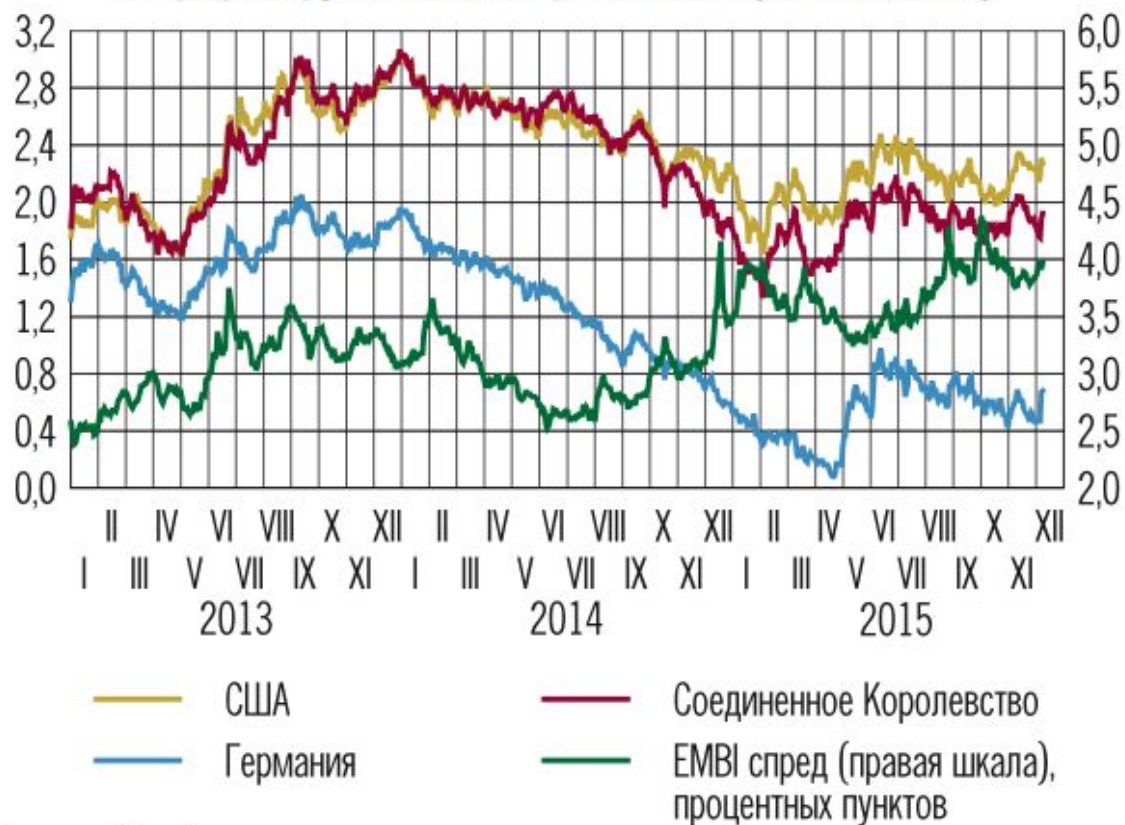
Взвешенная средняя ставка денежно-кредитной политики развивающихся стран (% годовых)*



* В качестве весов для расчета средней ставки использованы величины активов центральных банков.

Источники: Bloomberg, МВФ, центральные банки, расчеты Банка России.

Доходности 10-летних государственных облигаций развитых стран и спред EMBI доходностей государственных облигаций стран с формирующимися рынками (% годовых)



Источник: Bloomberg.

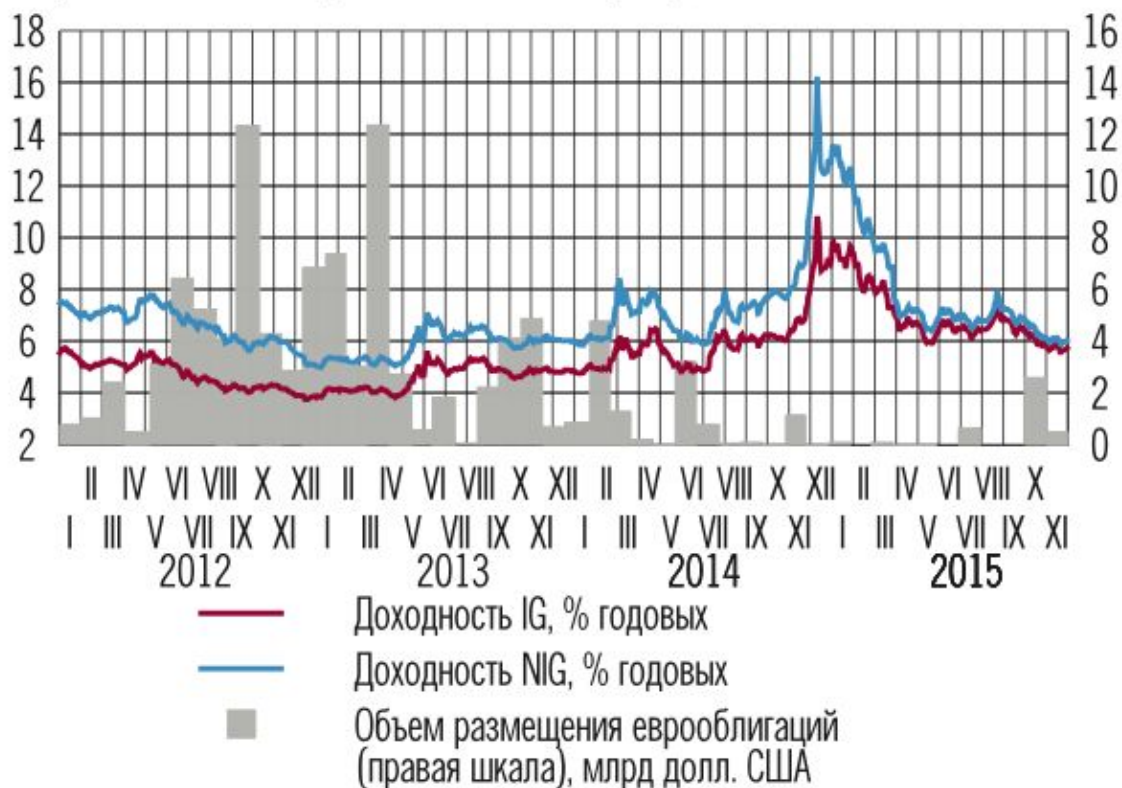
Индексы курсов валют к доллару США* (1.01.2013 = 100, пунктов)



* Средний индекс по развивающимся странам является средним геометрическим курсов к доллару США венгерского форинта, бразильского реала, турецкой лиры, мексиканского песо, польского злотого, румынского лея, малайзийского ринггита, филиппинского песо, индонезийской и индийской рупий.

Источники: Bloomberg, расчеты Банка России.

Эффективная доходность и объем размещения еврооблигаций российских корпоративных заемщиков*



* Показатели доходности и дюрации (IG) и (NIG) рассчитываются по индексному портфелю еврооблигаций с рейтингами инвестиционного и верхнего неинвестиционного классов соответственно.

Источник: информационное агентство «Сбондс.ру».

Деформации фондового рынка России

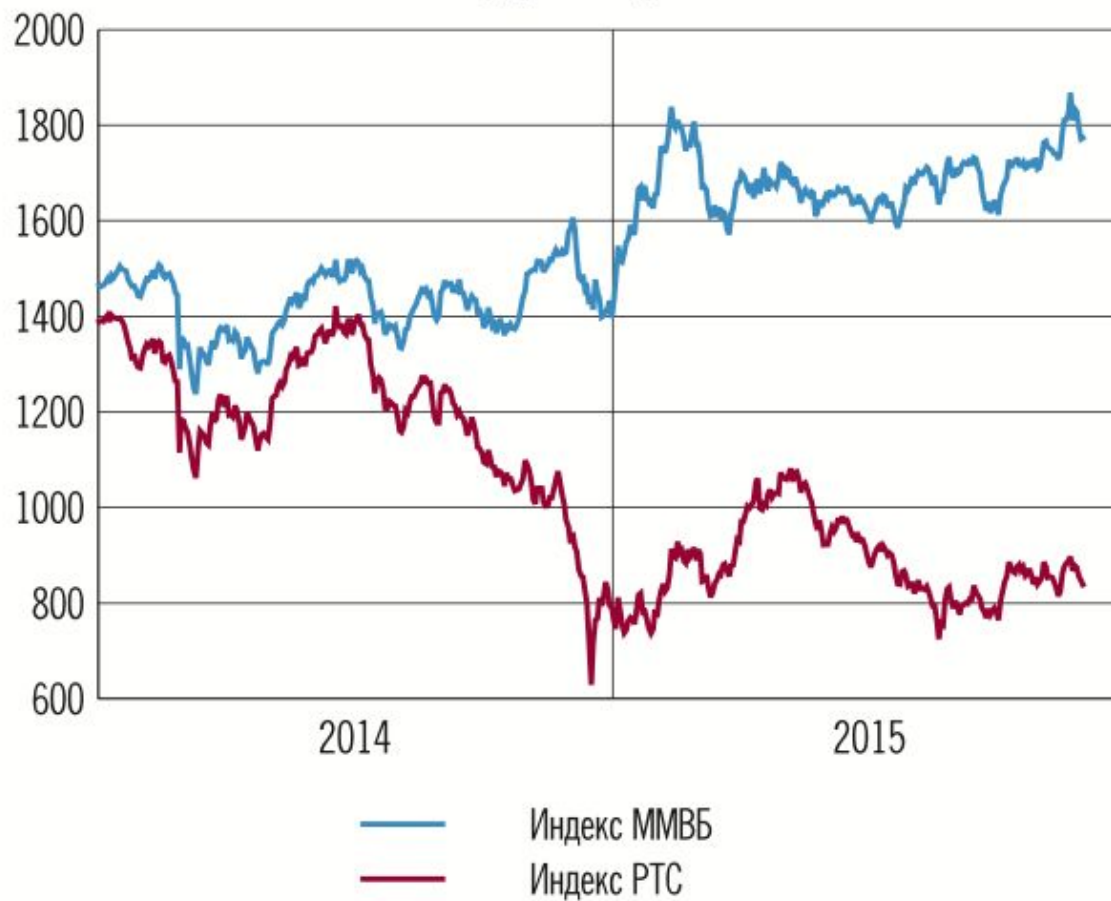
- Низкая капитализация
- Разрыв ФР и акц. сектора экономики
- Слабая инвест. направленность
- Возможности недружественного поглощения
- Резкая дифференциация рынка
- Неустойчивость

Мировые фондовые индексы MSCI (1.01.2013 = 100, пунктов)



Источник: Bloomberg.

Индексы акций (пунктов)

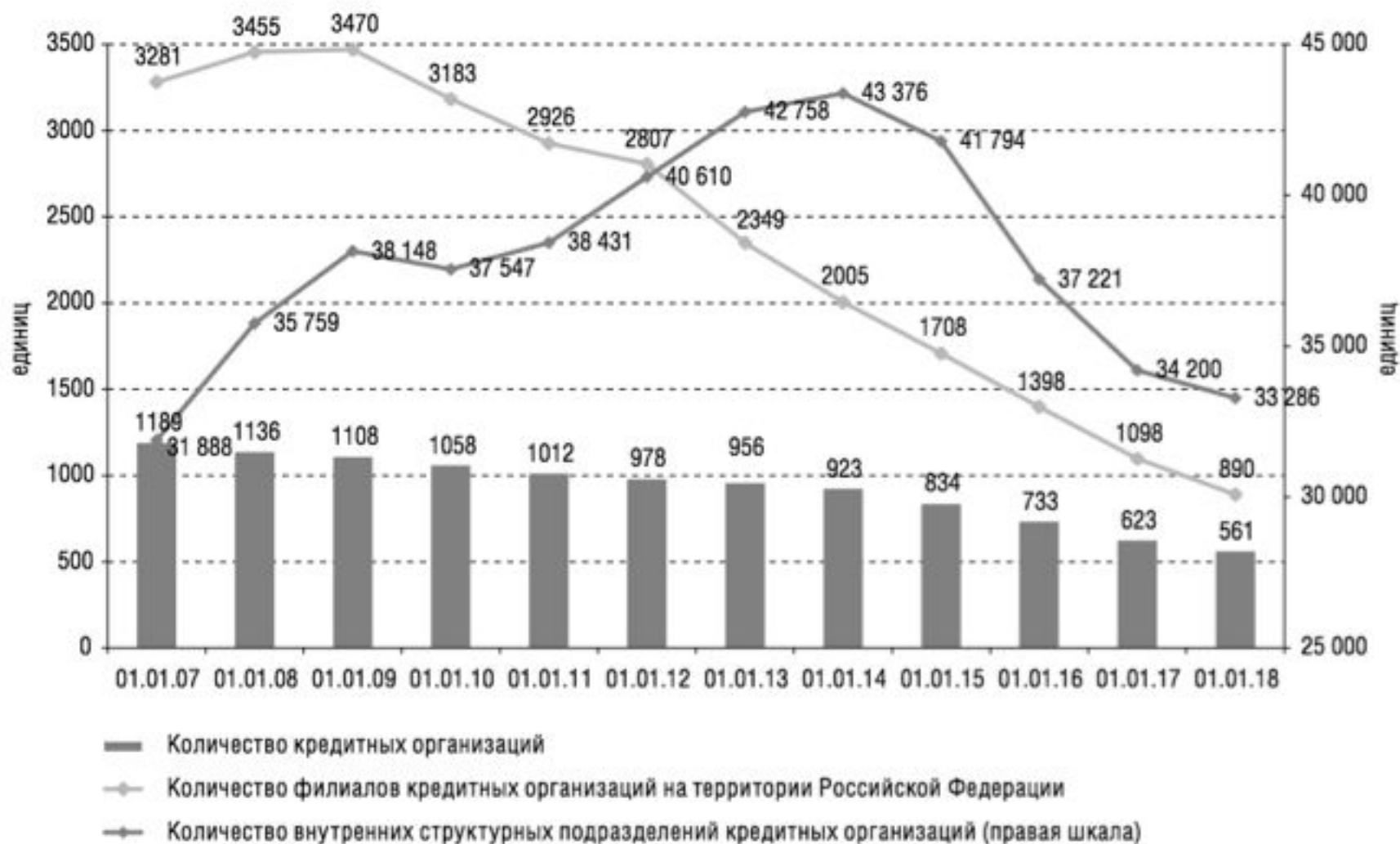


Источник: ФБ ММВБ.

Крупнейшие российские банки

По данным газеты Коммерсантъ, крупнейшими банками России (по активам на сентябрь 2018 г.) являются⁶⁵:

1. Сбербанк России (активы 24,7 млрд руб.)
2. Банк ВТБ (активы 12,2 млрд руб.)
3. Газпромбанк (активы 5,7 млрд руб.)
4. Россельхозбанк (активы 3,1 млрд руб.)
5. Альфа-банк (активы 2,9 млрд руб.)



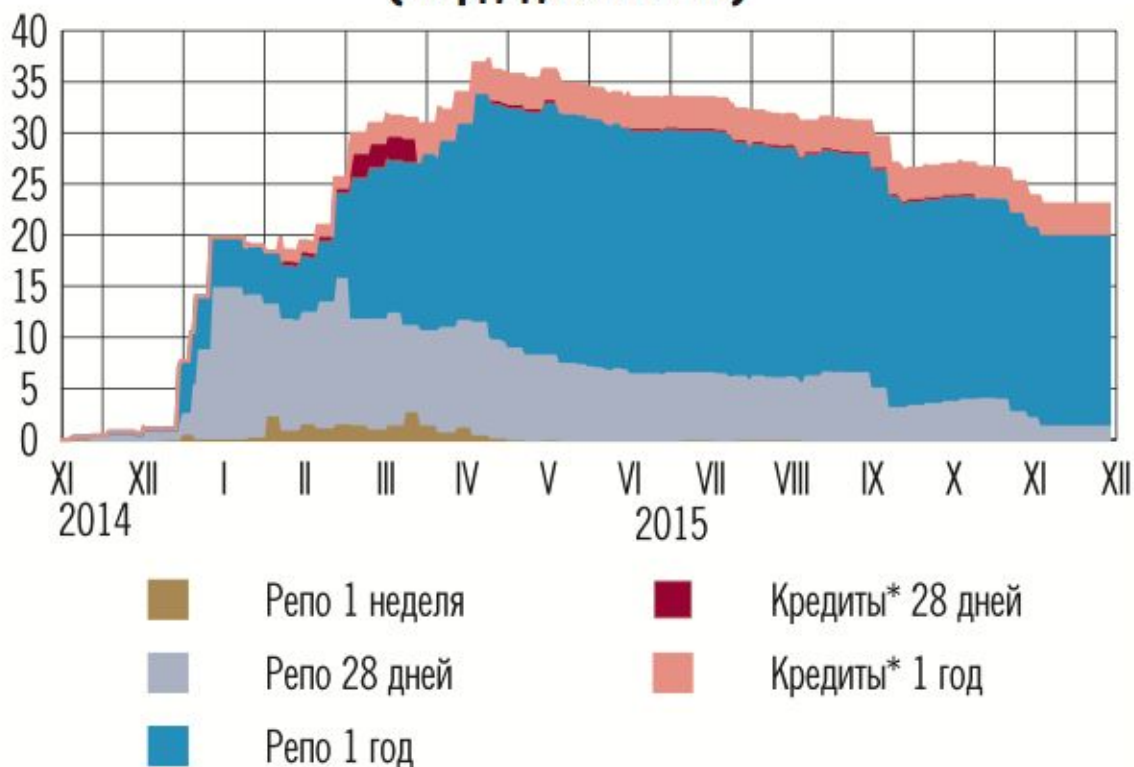
Макроэк. нестабильность (МЭН)

Формы МЭН:

- Спад производства (МАХ - 7,9 % в 2009 г.).
Неустойчивость современного эк. роста.
- Инфляция
- Безработица

Необходимость учета долгосрочных
предпосылок неустойчивого положения
российской экономики (структурные
диспропорции, зависимость от внешнеэк.
конъюнктуры, «ценовых шоков» и т.п.).

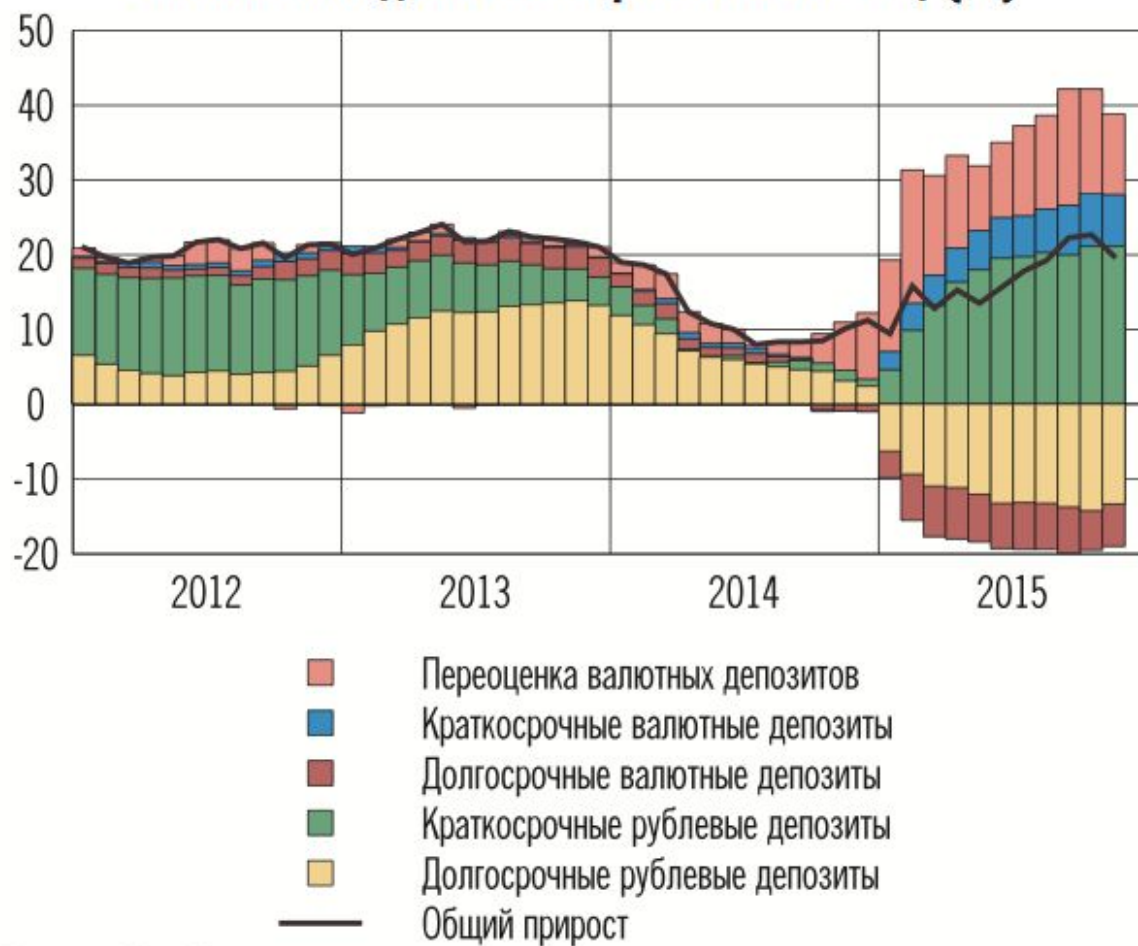
Задолженность кредитных организаций перед Банком России по валютным инструментам рефинансирования (млрд долл. США)



* Кредиты Банка России в долларах США, обеспеченные залогом прав требования по кредитам в долларах США.

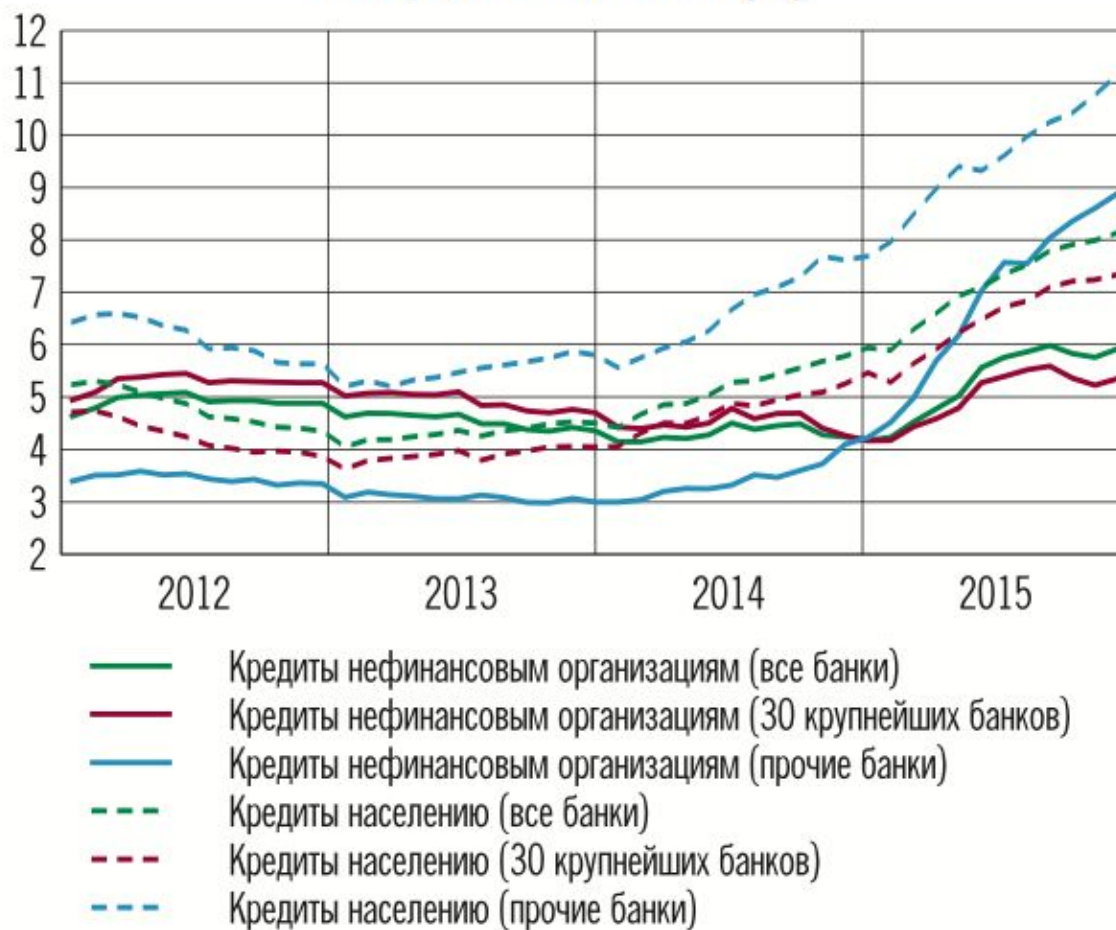
Источник: Банк России.

Вклад отдельных элементов в годовой прирост банковских депозитов физических лиц (%)



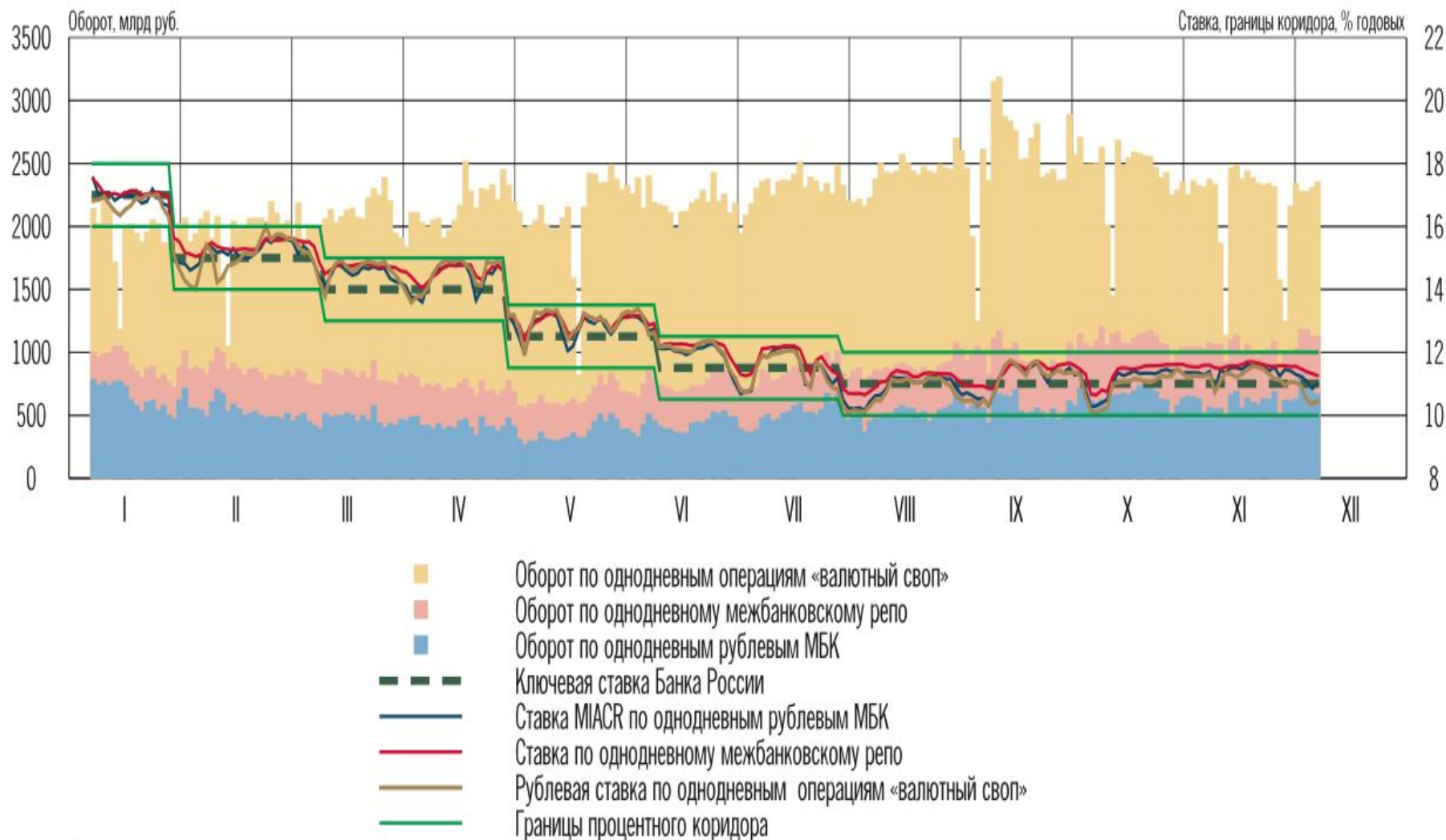
Источник: Банк России.

Просроченная задолженность по кредитам банков (%)



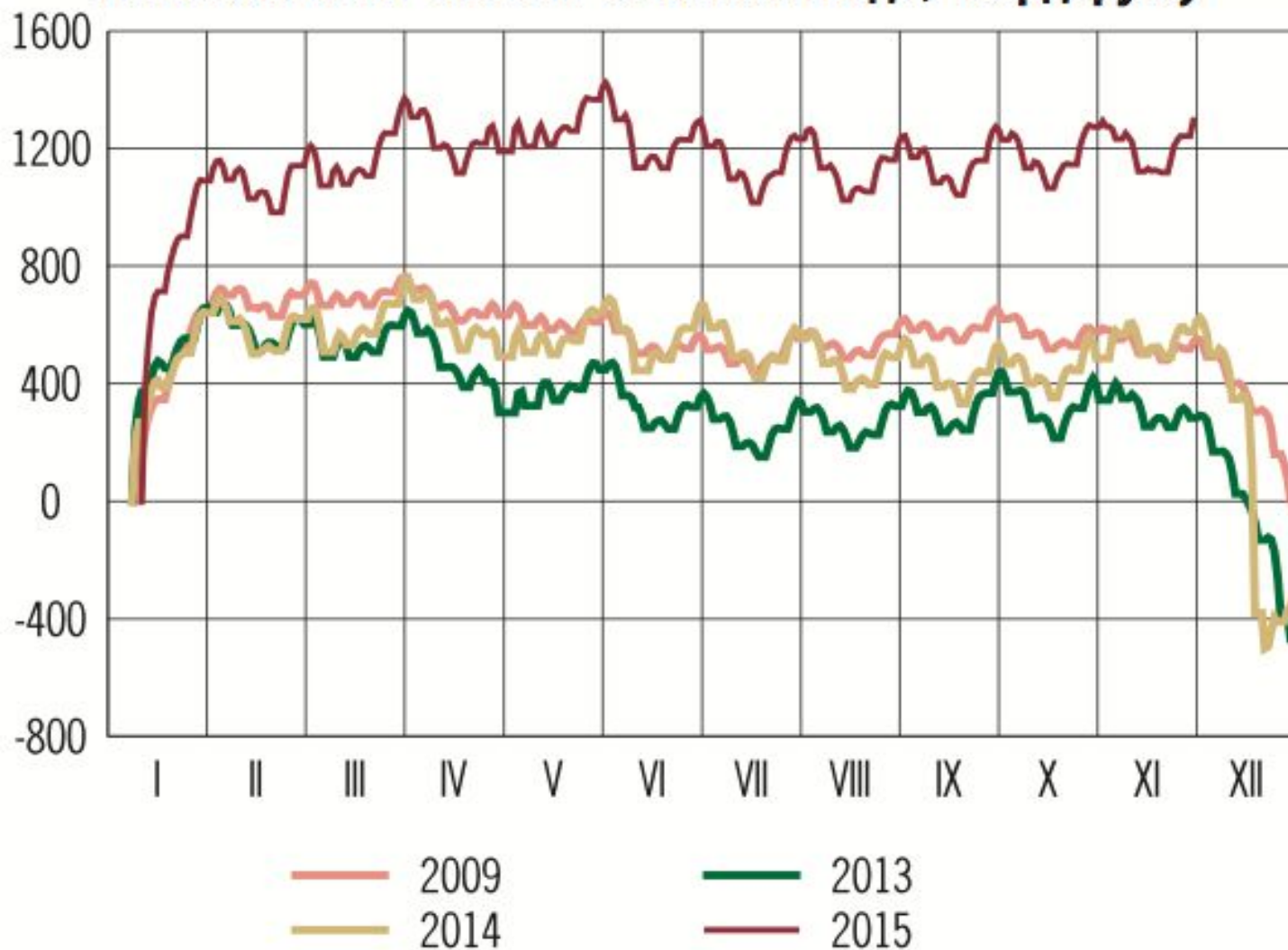
Источник: Банк России.

Процентные ставки и обороты на денежном рынке в 2015 году



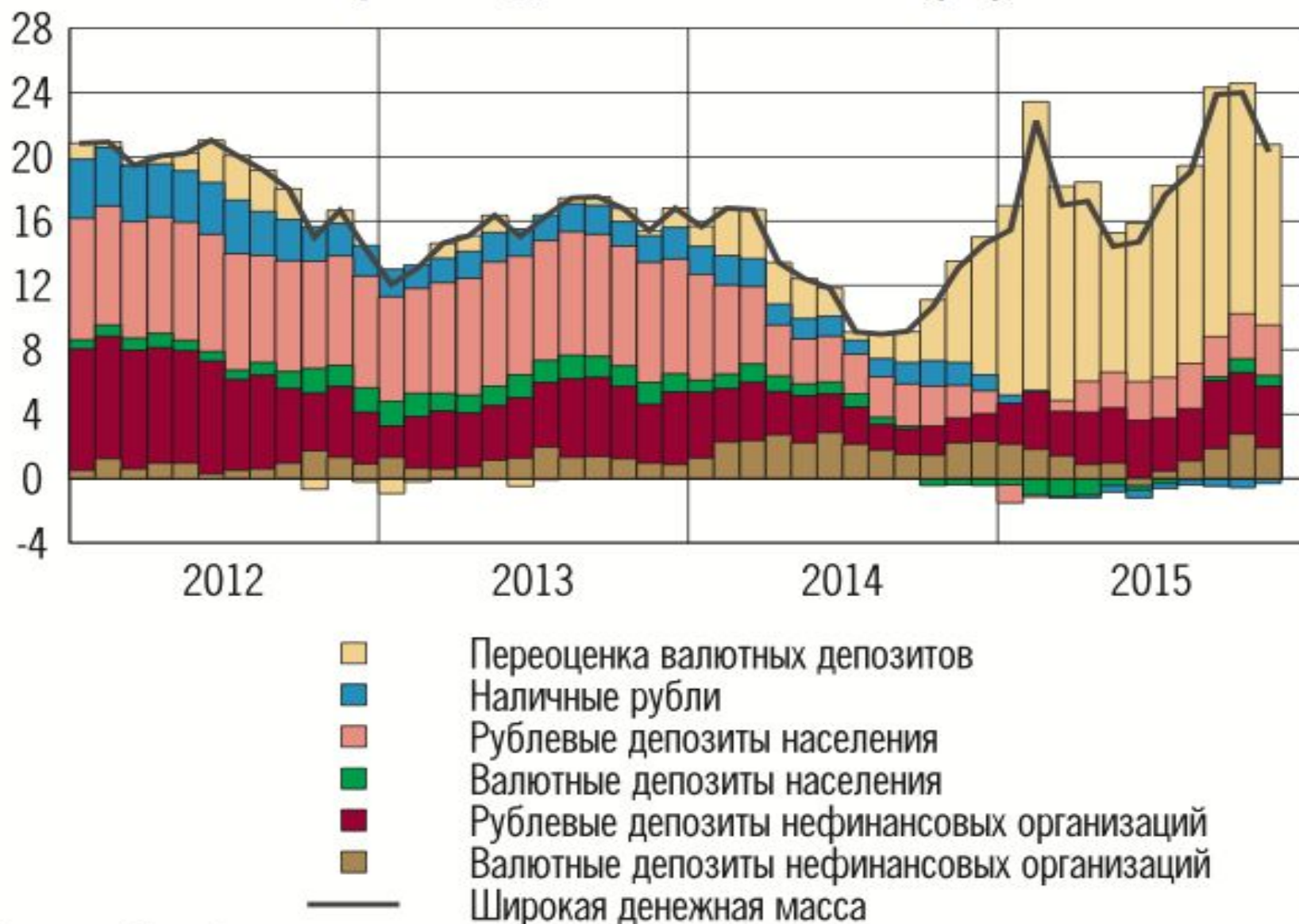
Источник: Банк России.

Изменение наличных денег в обращении
(«+» — снижение, «-» — увеличение,
накопленным итогом с начала года, млрд руб.)



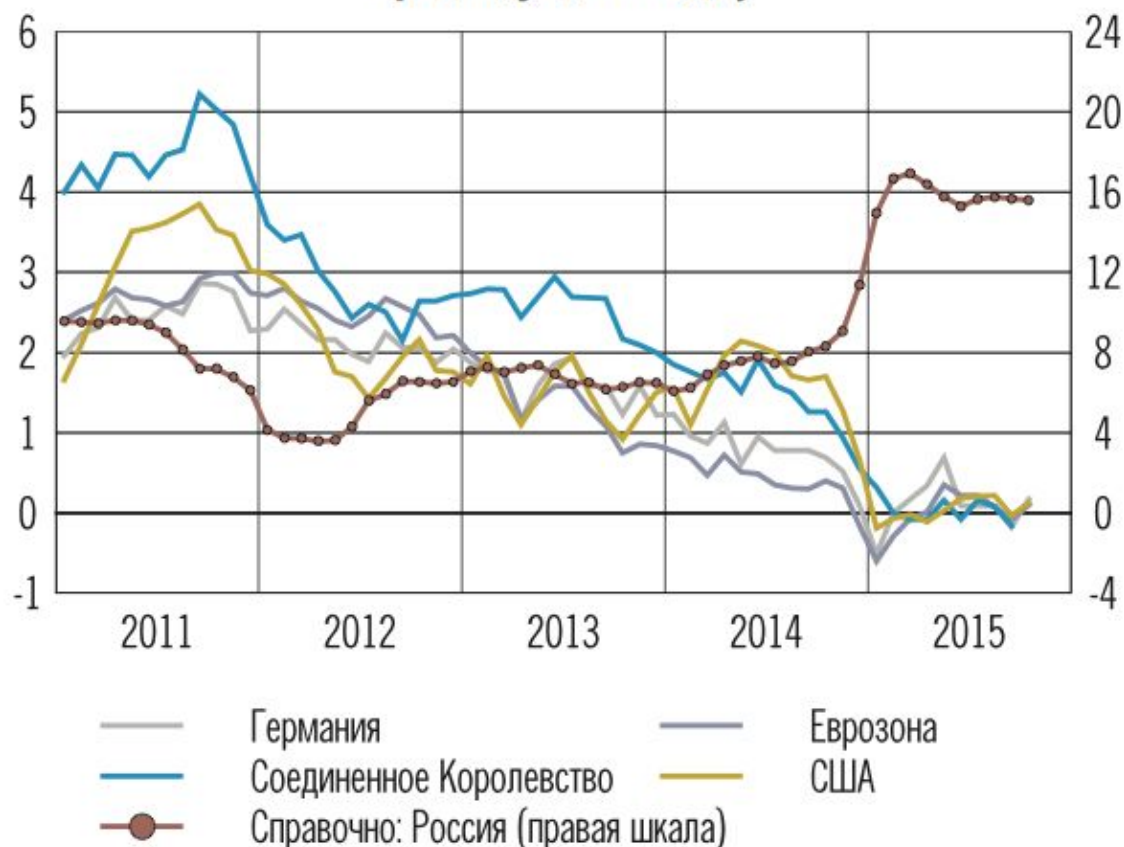
Источник: Банк России.

Вклад отдельных компонентов в годовой прирост широкой денежной массы (%)



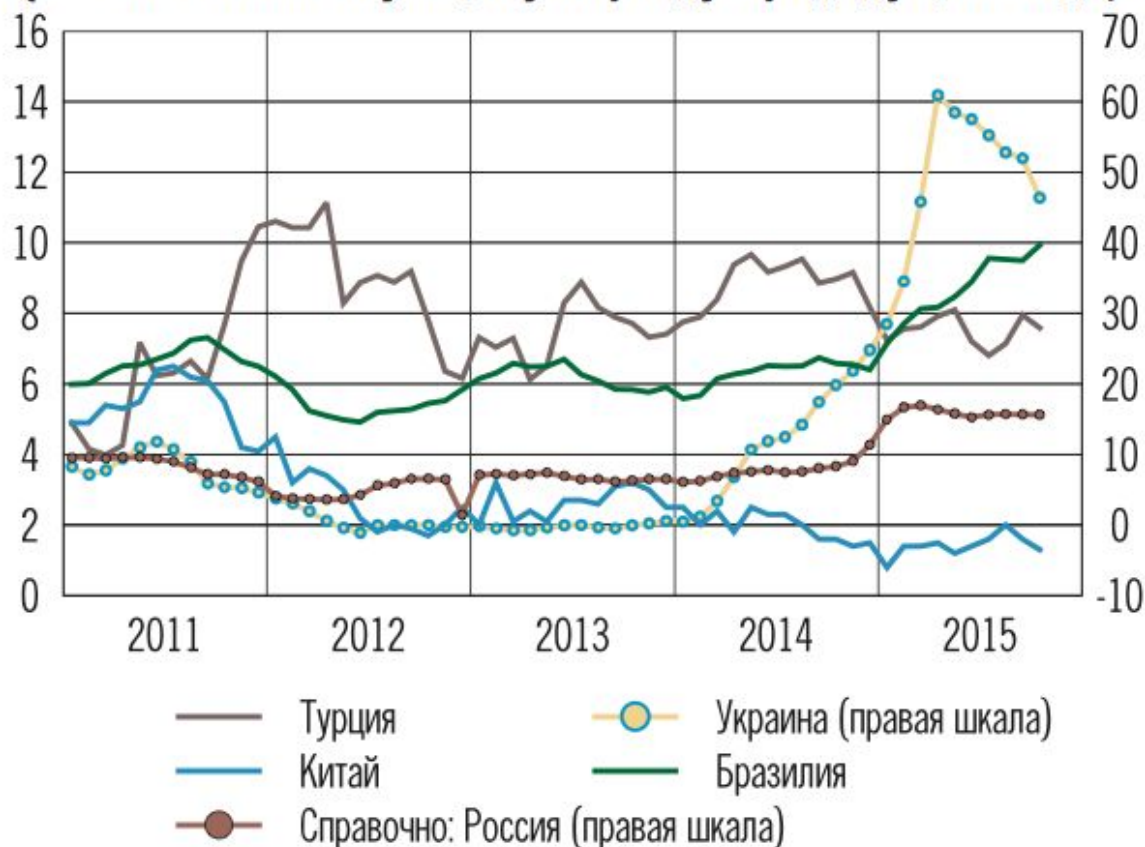
Источник: Банк России.

Инфляция в странах — торговых партнерах России: развитые страны (в % к соответствующему периоду предыдущего года)



Источники: национальные органы государственной статистики, Евростат.

**Инфляция в странах — торговых партнерах России:
 страны с формирующимися рынками
 (в % к соответствующему периоду предыдущего года)**

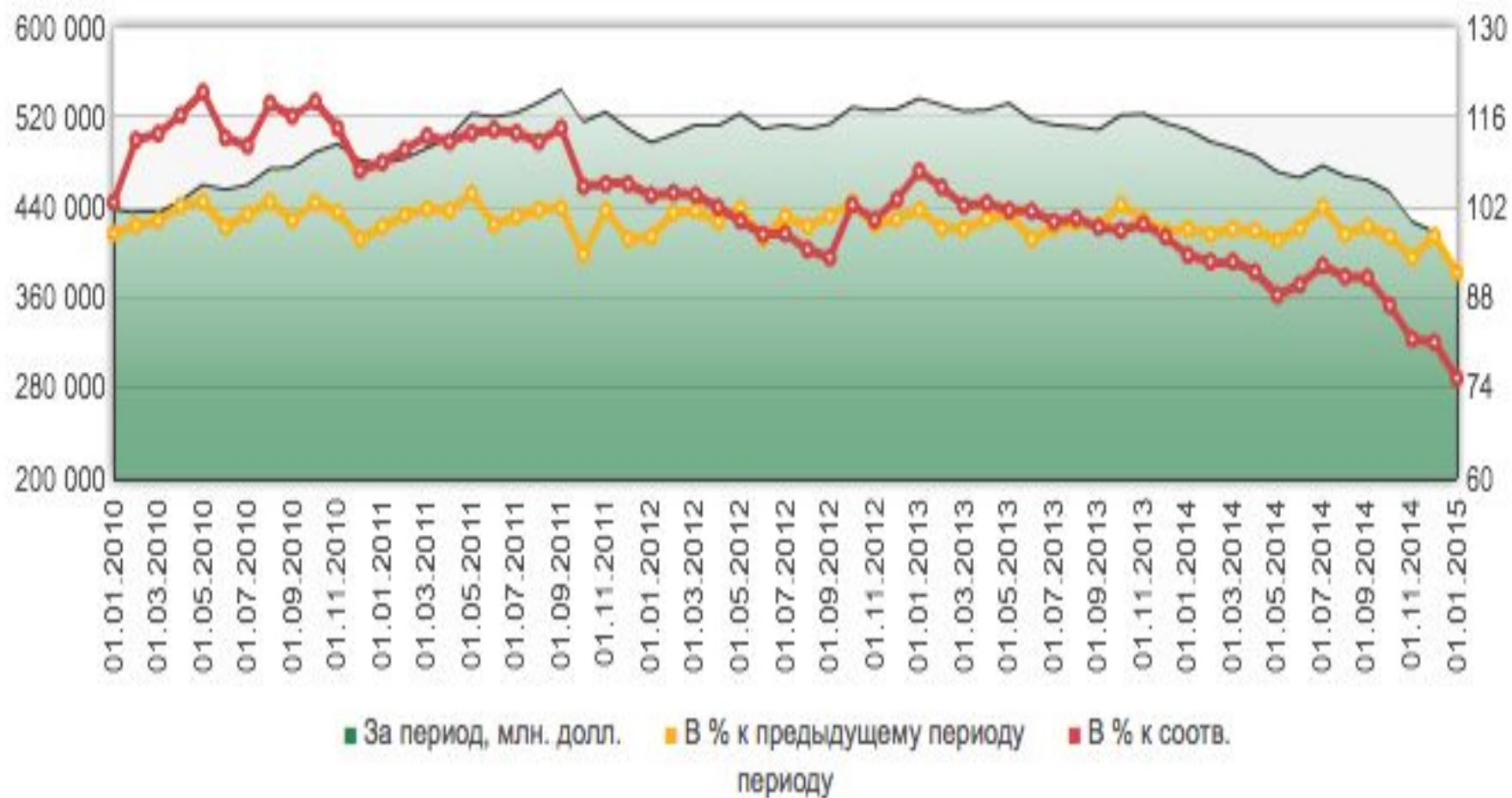


Источники: национальные органы государственной статистики.

Резервный фонд и фонд национального благосостояния

- **Резервный фонд** представляет собой часть средств федерального бюджета, подлежащих обособленному учёту и управлению в целях осуществления нефтегазового трансферта в случае недостаточности нефтегазовых доходов для финансового обеспечения указанного трансферта. Ликвидирован 1 января 2018 г.
- **Фонд национального благосостояния** представляет собой часть средств федерального бюджета, подлежащих обособленному учёту и управлению в целях обеспечения софинансирования добровольных пенсионных накоплений граждан Российской Федерации, а также обеспечения сбалансированности (покрытия дефицита) бюджета Пенсионного фонда Российской Федерации.

Международные резервы



Данные ЦБ РФ

Политика МЭС

- Определение форм реализации БНП и ДКП и их сочетания
- Сочетание посткризисной стабилизации со стратегическими задачами
- Опасность сведения МЭС к финансовой стабилизации

Тема 7

Государство в экономической жизни России

Вопросы лекции:

1. Роль и масштабы государства на разных этапах российской экономики.
2. Функции государства в национальной экономике.

Эк. природа государства

- Со стороны институционального подхода (теория контрактного гос-ва) государство – это организация, имеющая контрактную (договорную) природу и обладающая преимуществом по сравнению с другими в обеспечении контроля (прежде всего – налогового) на определенной территории.
- С политэкономической стороны (теория эксплуататорского государства) – это выразитель интересов господствующего социального слоя (класса).
- В макроэкономическом смысле – это субъект регулирования экономики в целом.
- Со стороны цивилизационного подхода – это выразитель национальных интересов и определенной системы ценностей.
- Со стороны управленческого подхода – совокупность органов власти.

Роль государства в национальной экономике

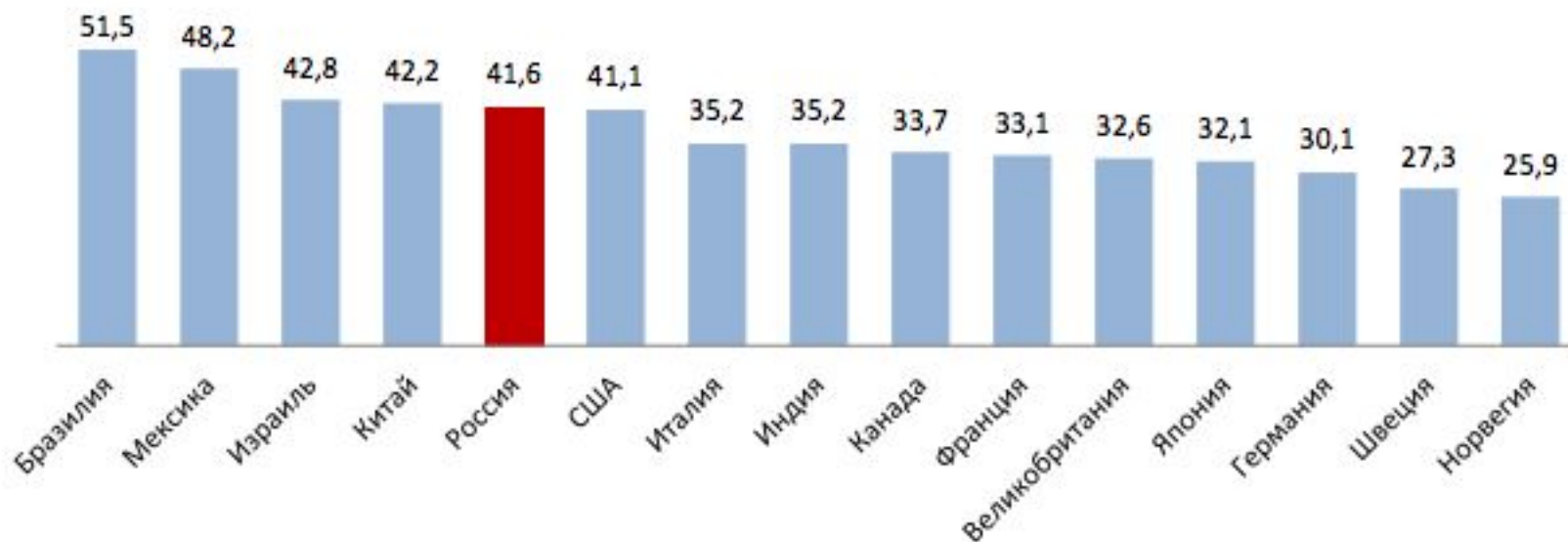
Факторы, определяющие роль гос-ва:

- «провалы рынка»
- общемировые тенденции
- **временная специфика** (роль гос-ва различна в зависимости от этапа соц-эк. развития)
- **национальная специфика** (учет нац-специфич. Факторов)
- политический фактор и идеология : либерализм или дирижизм ?

«Провалы государства»

- Несоответствие доходов и расходов,
- Отсутствие четких критериев эффективности,
- Неравномерное распределение ресурсов,
- Роль политического цикла,
- Барьеры хоз. деятельности, коррупция.

Коэффициент Джини в разных странах



ДОХОДЫ РОССИЙСКИХ ГРАЖДАН – СРАВНЕНИЕ С МИРОМ (Апрель 2018)
Институт экономики роста им. Столыпина П.А.

Оценка участия государства в экономике на уровне 70%, прозвучавшая на Гайдаровском форуме – 2017, широко разошлась по СМИ. На наш взгляд, эти цифры не имеют ничего общего с реальностью и были рассчитаны совершенно неверно, путем простого арифметического сложения доли госсектора по счету производства ВВП и доли консолидированных бюджетных расходов в ВВП (в этой логике можно вывести общую покупательную способность на уровне \$1800 в месяц, сложив \$1000, которые вы получаете, с \$800, которые вы тратите).

Ведомости 14.11.17
Как измерить государство – 2

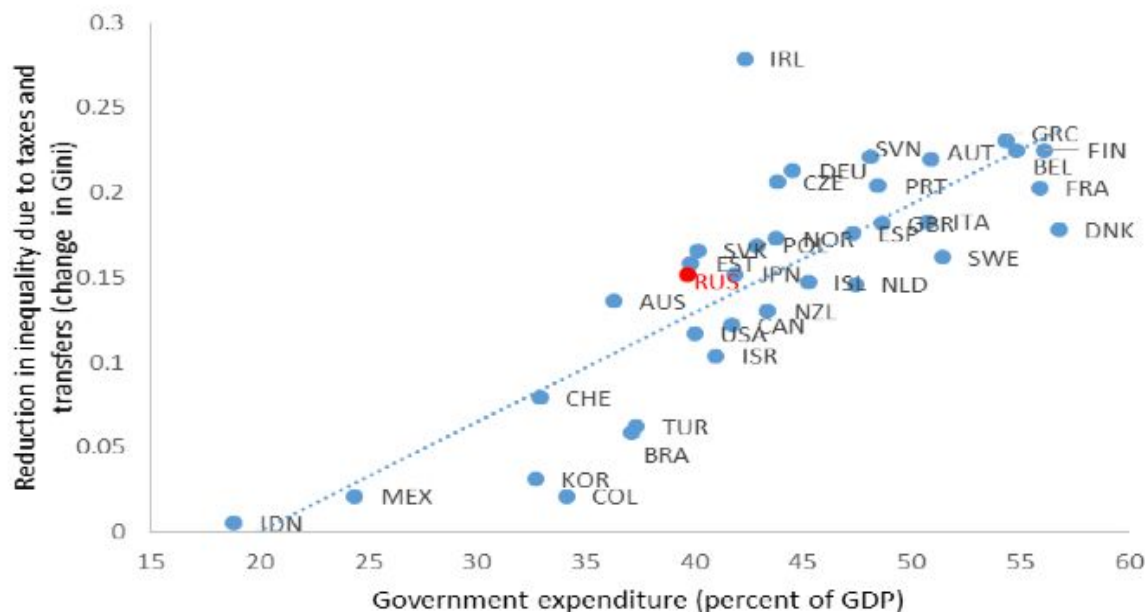
Масштабы государства

Показатели:

- доля госрасходов в ВВП – 36% (по расходам консолидированного бюджета)
- доля предприятий в гос. соб. в общем числе – 2,8%, (еще 5,4% - муниципальная собственность)
- доля занятых в госсекторе – 31,5%
- доля гос. инвестиций в основной капитал (I_G) в общем объеме инвестиций (I) - 16,7%

Доклад об экономике России

Размер бюджета некоторых стран и сокращение неравенства посредством налогов и трансфертов



Источники: Данные по коэффициентам Джини по всем странам ОЭСР предоставлены ОЭСР, а по остальным странам - на основании принятых странами обязательств по обеспечению равенства. Данные по России за 2014. Доля государственных расходов в ВВП на основании данных Всемирного банка «Индикаторы мирового развития» за 2014 г.



WORLD BANK GROUP
Macroeconomics & Fiscal Management

По данным МВФ и ООН, доля государственных расходов в ВВП тридцати самых развитых капиталистических стран мира с 1870 года выросла с 11 до 45 процентов, достигнув показателей от 33 процентов в США до 64,7 процента в Швеции. И уже более 60 лет назад "цивилизованное человечество" создало правительственные плановые органы: во Франции, например, - Генеральный секретариат по планированию, в Канаде - Экономический совет, в Японии - Экономический консультативный совет, в Нидерландах - Центральное плановое бюро.

Государство в российской эк-ке: исторические этапы

1. 30-80-е гг.: *огосударствленная* плановая экономика
2. 90-е гг.: *разгосударствление* эк-ки
3. 2000-е гг.: «*возвращение*» государства (формирование «госкапитализма» ?)

Доля госрасходов в ВВП:

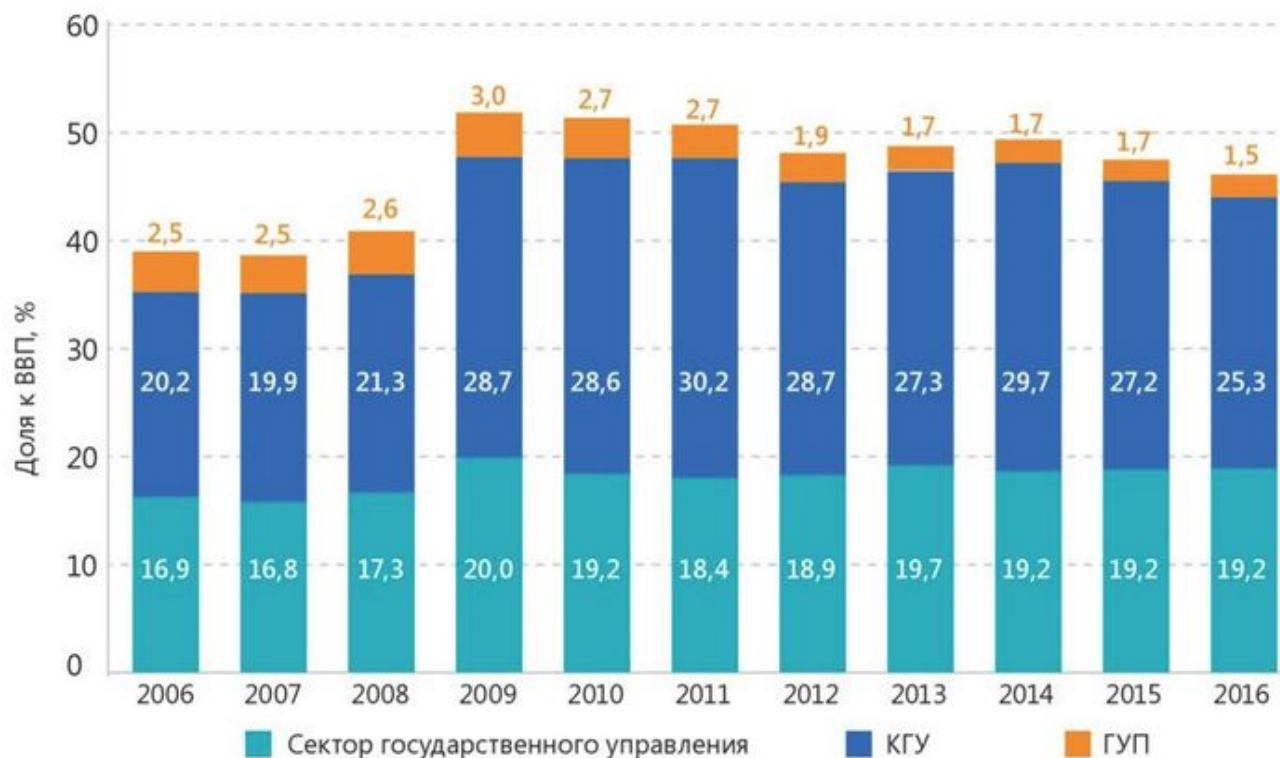
1999 г.- 26%, 2006 г.- 31%,
2007-08 гг.- 34%, 2010 г.- 39,2%,
2016 – 36% (Китай-29, Бразилия-50)



Эксперты ЦСР: доля госсектора в экономике достигла 46%

В транспорте, энергетике и добыче полезных ископаемых на долю госкомпаний приходится свыше 70% секторальной выручки

Свою оценку привели и эксперты Центра стратегических разработок (ЦСР). Согласно их подсчетам, приведенным в [докладе](#) «Эффективное управление государственной собственностью в 2018-2024 гг. и до 2035 г.». Доля госсектора в ВВП в 2016 году составила 46%.



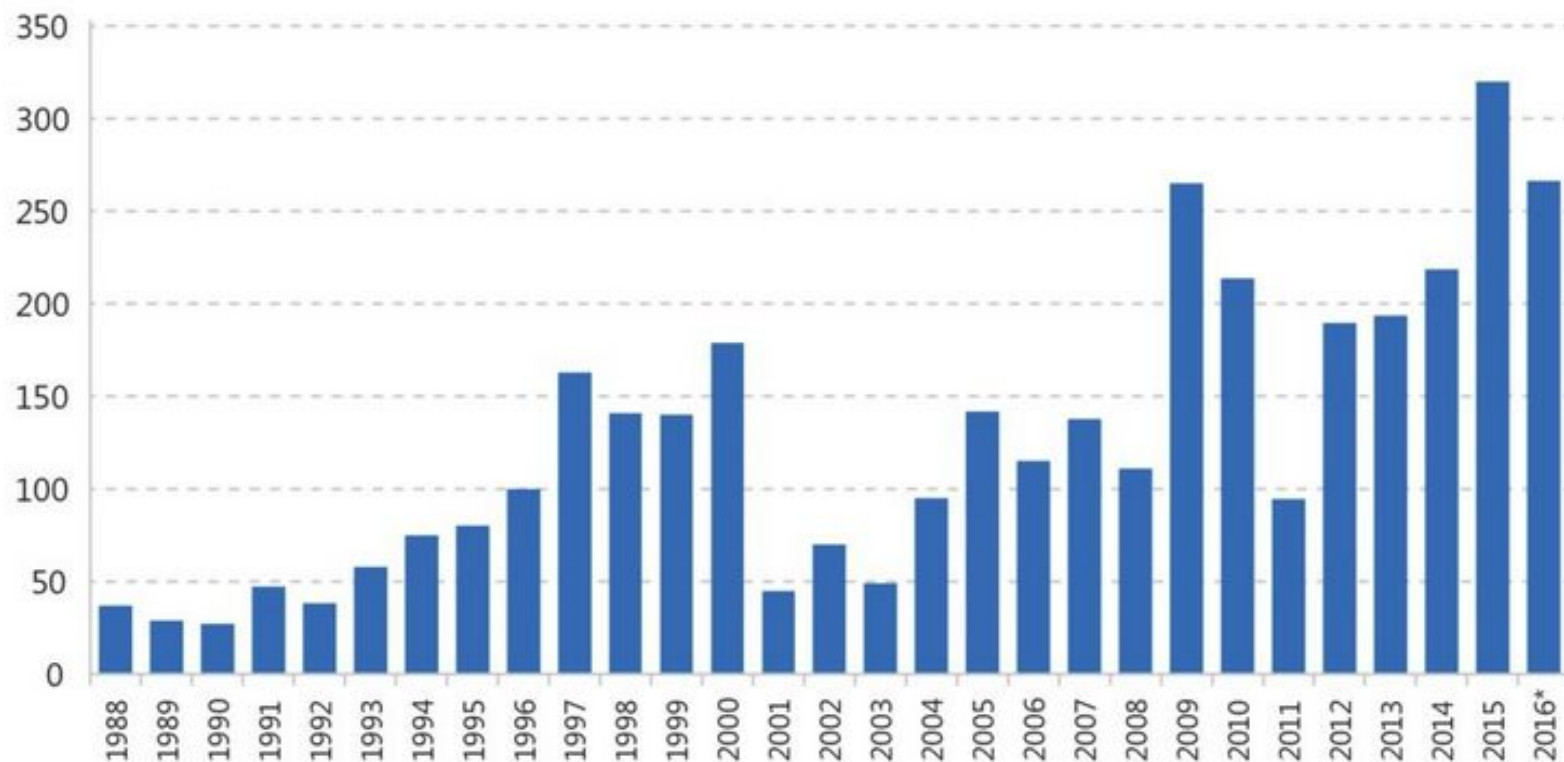
Компоненты общей доли государственного сектора в ВВП России в 2006-2016 гг., % Источник: рассчитано по данным выборки ИПЭИ РАНХиГС

Таблица. Степень участия государства в отраслях российской экономики

Сектор	Доля выручки госкомпаний в выручке топ-100 компаний отрасли
Транспорт	83%
Энергетика	70,9%
Добыча полезных ископаемых	70%
Финансы и страхование	46,8%
Коммунальное хозяйство	31,9%
Машиностроение, автомобилестроение	30,9%
Информатизация и связь, медиа	22,7%
Строительство и стройматериалы	18,4%
Коммерческая недвижимость	15,9%
Образование*	11,8%
Здравоохранение*	11,5%
Химическая промышленность	9,3%
Консультационные, юридические и прочие услуги, охрана	8,5%
Гостиничные услуги и общественное питание	6,7%
Прочее***	4,9%
Металлургия, металлические изделия и добыча металлических руд	4,4%
Культура, искусство, спорт, лотереи*	3,5%
Фармацевтика	2,6%
Лес и деревообрабатывающая промышленность	1,3%
Торговля	1,1%
АПК и пищевая промышленность	1%
Легкая промышленность	0,7%

*Без учета сектора бюджетных учреждений

Источник: ЦСР

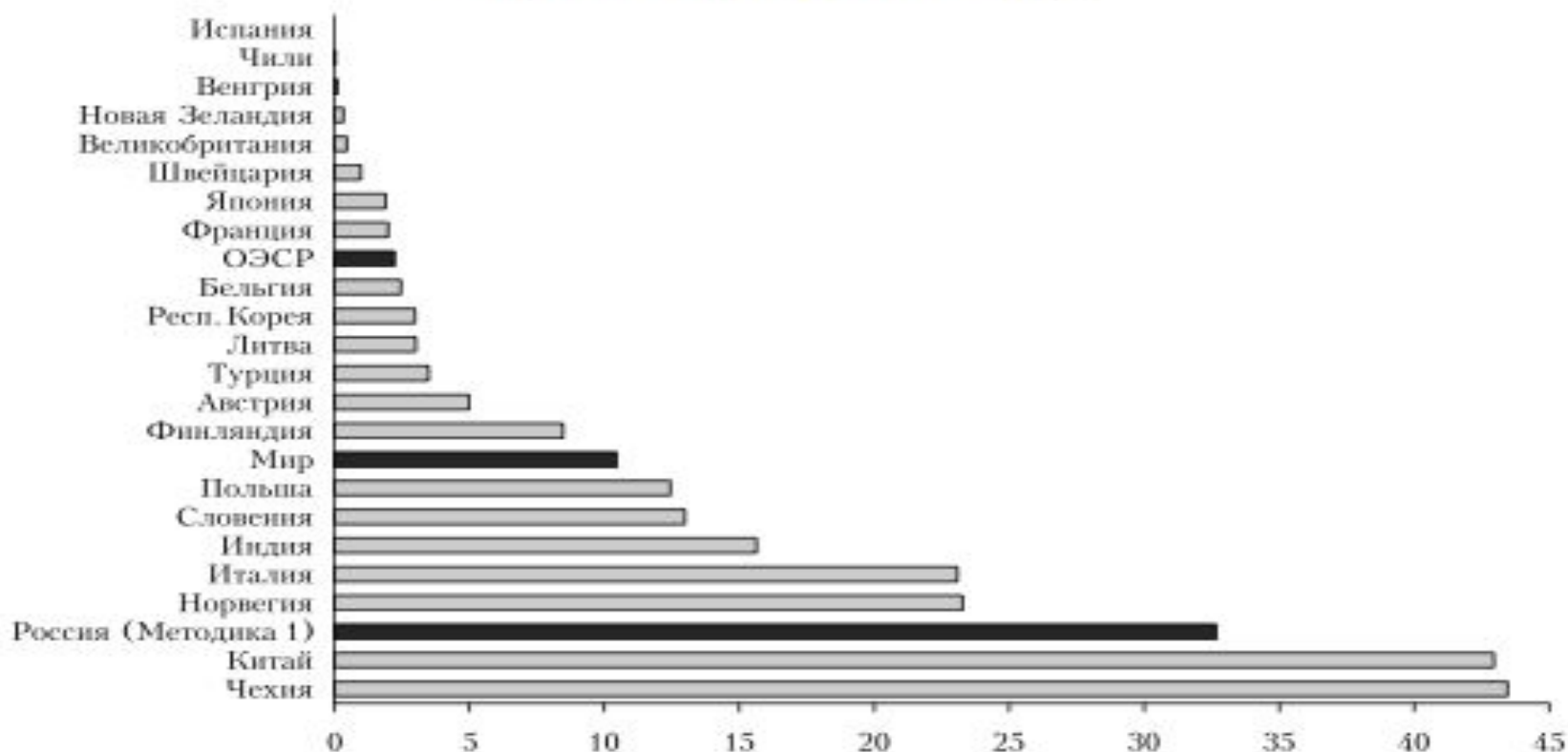


Мировые доходы от приватизации в 1988-2016 гг., млрд долл. Источник: Privatization Barometer 2015-2016

Компании с государственным участием (КГУ)

А. Абрамов и др. / Вопросы экономики. 2016. № 12. С. 61—87

**Доля публичных КГУ в общей капитализации
в разных странах, 2012 г. (в %)**



Вклад государства в ВВП России составляет 71%. В расчеты МВФ включены финансовые показатели сектора госуправления и крупнейших подконтрольных государству компаний.

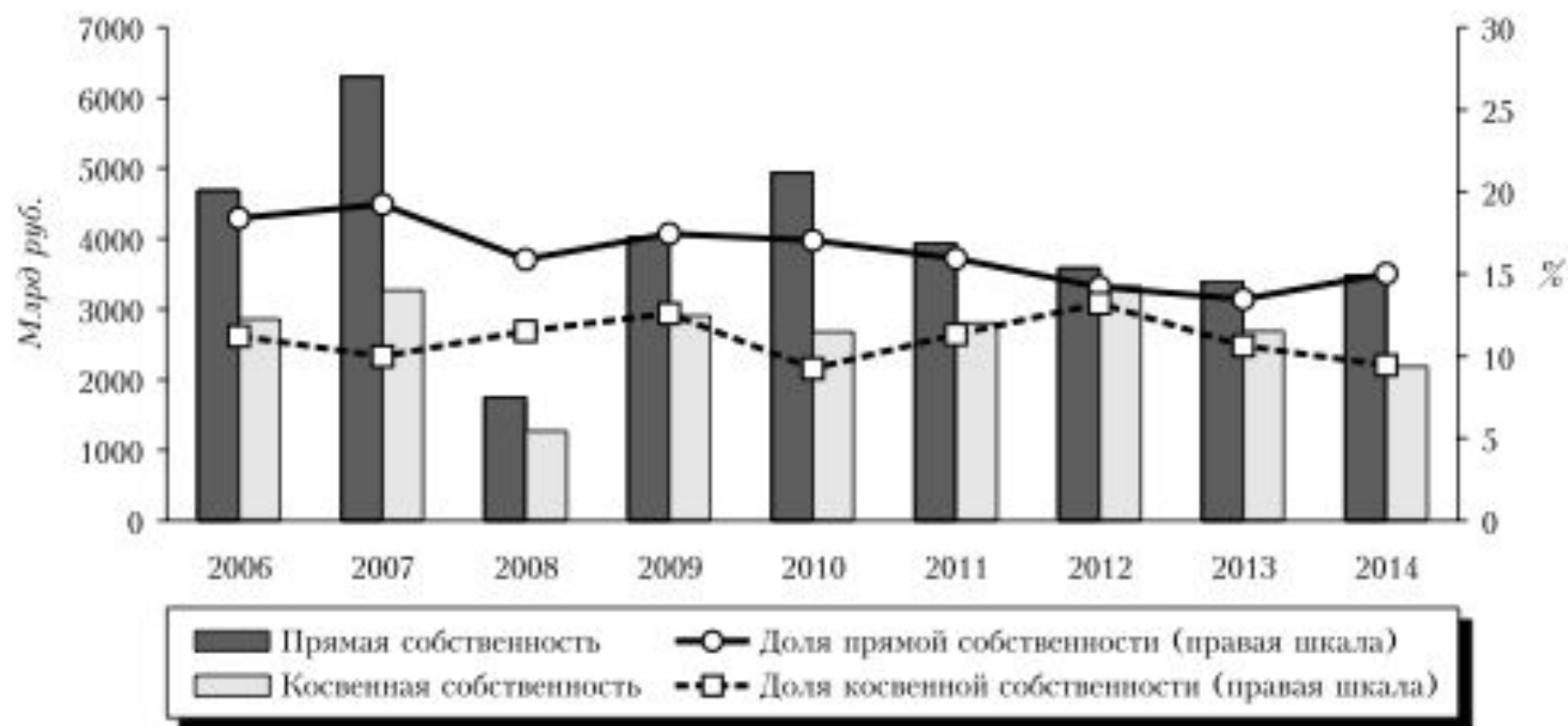
Совокупные активы госсектора равны четырем ВВП, половина из них — запасы нефти и газа. При этом обязательства госсектора превышают активы на 18% ВВП. Большая часть — обязательства пенсионной системы (почти в три раза больше ВВП). Кроме того, подконтрольные государству компании обременены обязательствами объемом 127% ВВП.

Нефтяной ВВП: как государство наращивает долю в российской экономике,
6 августа 2014г., www.forbes.ru

Воздействие государства на экономику

- **Функции государства** - наиболее общие направления деятельности государства, обусловленные объективными потребностями экономики
- **Госрегулирование экономики** — совокупность форм и методов воздействия государства на экономику
- **Экономическая политика государства** – воздействие государства на национальную экономику для достижения определенных целей

Рыночная стоимость пакетов акций компаний, находящихся в прямой и косвенной государственной собственности, и их доля в общей капитализации акций на Московской бирже, 2006—2014 гг.



**Доля «Газпрома» и «Роснефти» в ВВП, выручке
и совокупной капитализации, 2006 и 2014 гг. (в %)**

Компания	2006			2014		
	Доля в:					
	ВВП	выручке	капитализации	ВВП	выручке	капитализации
«Газпром»	7,1	2,7	28,1	6,9	2,2	13,3
«Роснефть»	4,6	1,5	10,1	6,3	2,9	9,0
Итого	11,7	4,2	38,2	13,2	5,1	14,2

Функции государства в национальной экономике

1. *Институциональные:*

- Координационная
- Административно-правовая и охранительная
- Преобразовательная (реформаторская)

2. *Микроэкономические:*

- Производство общественных благ
- Воздействие на внешние эффекты
- Содействие развитию конкуренции (антимоноп.)

3. *Макроэкономические:*

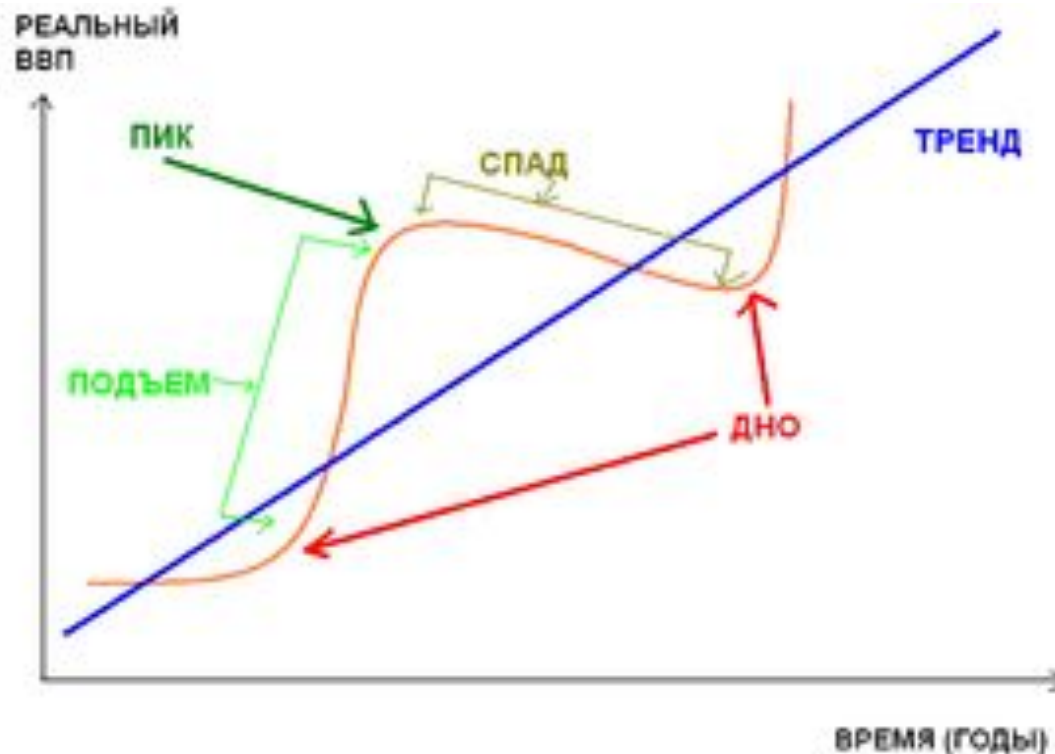
- Макроэкономическая стабилизация
- Обеспечение долгосрочной положит. динамики
- Социальная функция (доходы, занятость)

Лекция 8

Экономические циклы

Экономический цикл

представляет собой периодические спады и подъемы в экономике, колебания деловой активности.

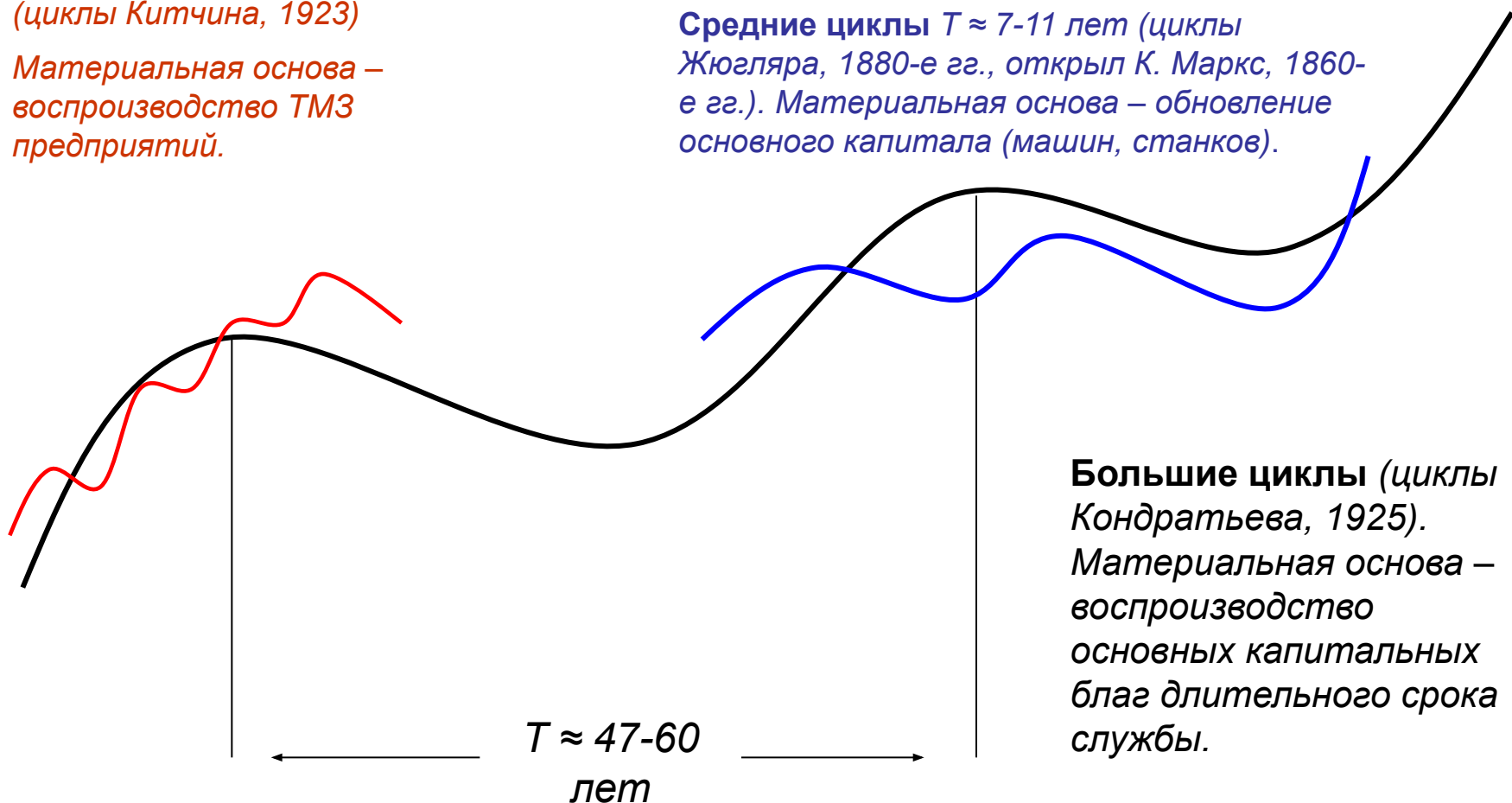


Материальная основа циклических колебаний (закономерности амплитуды циклов)

Малые циклы $T \approx 40$ месяцев
(циклы Китчина, 1923)

Материальная основа –
воспроизводство ТМЗ
предприятий.

Средние циклы $T \approx 7-11$ лет (циклы
Жюгляра, 1880-е гг., открыл К. Маркс, 1860-
е гг.). Материальная основа – обновление
основного капитала (машин, станков).



Большие циклы (циклы
Кондратьева, 1925).
Материальная основа –
воспроизводство
основных капитальных
благ длительного срока
службы.

Экономический кризис или экономический цикл?

Исследование экономических кризисов и циклов в России

- «Промышленные кризисы в современной Англии» (1894) - первая научная монография про кризисы.
- Основное издание: «Периодические промышленные кризисы».



М.И. Туган-Барановский (1865-1919)

Эмпирическая база

- **Объект исследования** – средние циклы 7-11 лет.
- Туган-Барановский опирался на материал истории английских циклов XIX века.
- Приблизительно десятилетняя закономерность колебаний натолкнула его на мысль о существовании периодических кризисов с интервалами 7-11 лет. Туган-Барановский придал этой периодичности силу *закона*, свойственного капиталистической экономике.

<i>Год кризиса</i>	<i>1825</i>	<i>1836</i>	<i>1847</i>	<i>1857</i>	<i>1866</i>	<i>1873</i>	<i>1882</i>	<i>1890</i>	<i>1901</i>	<i>1909</i>
<i>Амплитуда</i>	-	11	11	10	9	7	9	8	11	8

1. Симптомы периодических кризисов: динамика величины спроса и цен на железо

- Спрос на железо и его цена увеличиваются в периоды процветания и сокращаются в периоды депрессий.



Почему этот симптом актуален для индустриального капитализма и утрачивает значение для современной экономики?

2. Симптомы периодических кризисов: строительство железных дорог

- Фаза подъема характеризуется **усиленным железнодорожным строительством.**
- В период депрессии железнодорожное строительство практически прекращается.



Лозово-Севастопольская железная дорога (1872-75)

*Какое значение железные дороги имеют для
индустриального мира?*

3. Симптомы периодических кризисов: рост цен на землю, строительство и спекуляции с недвижимостью

- В период подъема цены на недвижимость растут, расширяются покупки и освоение земли - это один из симптомов расширения основного капитала.

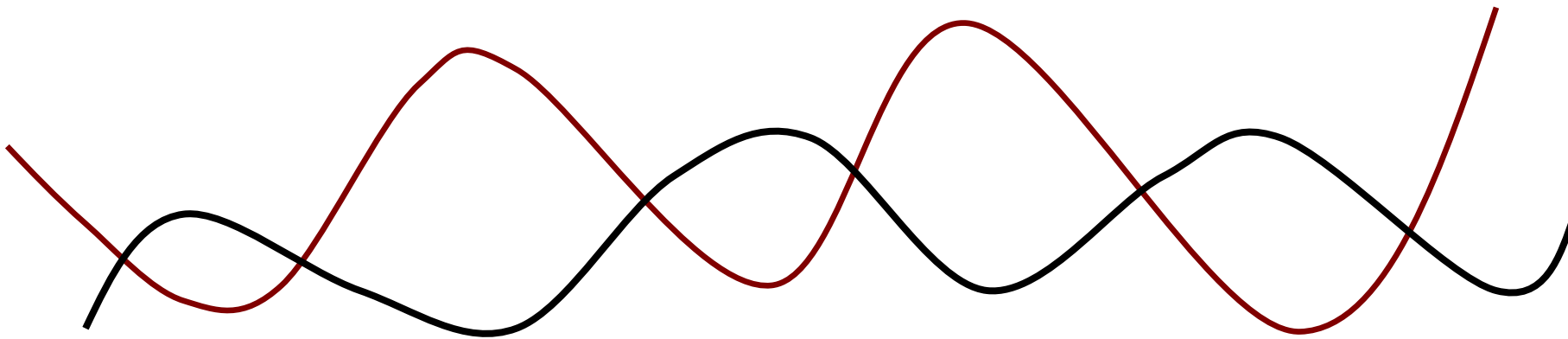


4. Симптомы периодических кризисов: грюндерство

- Кризису предшествует **грюндерство** – «учредительская мания» - создание новых предприятий.



5. Симптомы периодических кризисов: безработица в отраслях, производящих основной капитал



— динамика безработицы;
— динамика создания реального
производительного капитала.

6. Симптомы периодических кризисов: накопление банковских резервов

- В периоды депрессий накапливаются банковские резервы.
- Ссудный и дисконтный проценты минимальные.



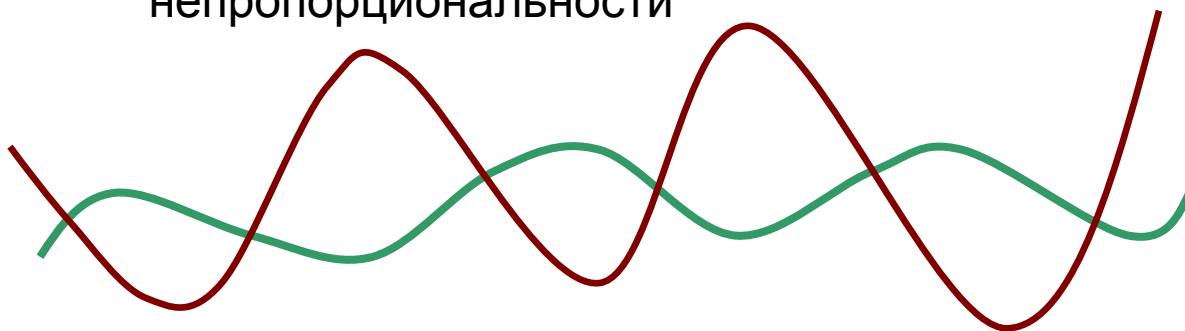
Гипотеза взаимозависимости отраслей

- В общем виде Туган-Барановский выдвинул гипотезу мультипликатора (которую затем строго сформулировал Дж.М. Кейнс): расширение производства в одной отрасли (строительство средств производства) увеличивает спрос на продукты других отраслей (потребительские товары).
- Причина заключается во взаимозависимости отраслей.
- В периоды быстрого накопления основного капитала наблюдается общее увеличение спроса на потребительские товары.
- Развитие (подъем и кризис) приобретают кумулятивный характер.

Центральная гипотеза Туган-Барановского

- 1) Циклические колебания связаны с динамикой основного капитала.
- 2) В сфере сбережений и инвестиций отсутствует пропорциональность: колебания производства основного капитала вызваны неравномерным характером инвестирования свободного денежного капитала.

Явление «контрцикличности» - непропорциональности

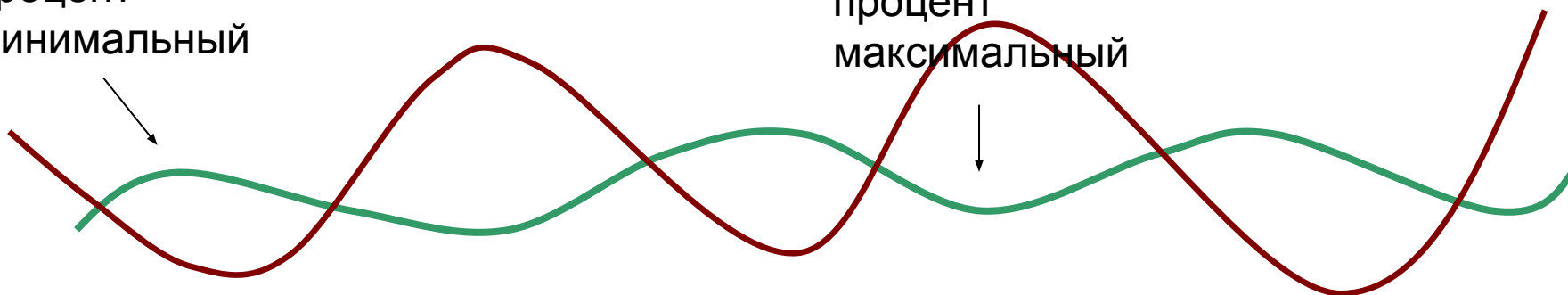


— динамика свободного ссудного капитала;
— динамика создания реального производительного капитала.

Теория сбережения-инвестирования

Ссудный
процент
минимальный

Ссудный
процент
максимальный



Денежный капитал может накапливаться в периоды стагнации, т.к. существуют некоторые виды доходов, которые практически не зависят от движения национального дохода.

Если зарплата и прибыль колеблются по этапам цикла, то фиксированные доходы практически неизменны: проценты по твердодоходным облигациям, ипотекам, а также рента.

Ссудные капиталы накапливаются непрерывно. Их превращение в производительный капитал идет скачкообразно.

Процесс усиливается неравномерным распределением доходов.

Неравномерное распределение доходов

- Необходимое условие промышленных кризисов – относительная бедность народных масс или незначительная доля рабочих в общем национальном продукте.
- «Чем ниже доля рабочих, тем выше доля капиталистов – тем быстрее накапливается свободный денежный капитал».

Фундаментальные причины ЦИКЛОВ

- Причины кризисов Туган-Барановский видел в особенностях хозяйственной системы капитализма:
 - 1) «антагонистическое хозяйство» - рабочий является простым средством производства;
 - 2) капитализм имеет тенденцию к неограниченному расширению производства как средству накопления капитала;
 - 3) в целом капитализм представляет собой неорганизованное хозяйство – отсутствует планомерное распределение общественного труда.

«Промышленный цикл коренится в самой природе капитализма»!

Теория больших циклов Н.Д. Кондратьева

Впервые идея высказана в книге
«Мировое хозяйство и его
конъюнктуры во время и после
войны» (1922)

В развернутом виде эмпирическое
обоснование дано в статье 1925 г.
«Большие циклы конъюнктуры».

Теоретическая гипотеза
представлена в научном докладе
1926 г., который вместе с
материалами критической дискуссии
опубликован в 1928 г.



1892-1938

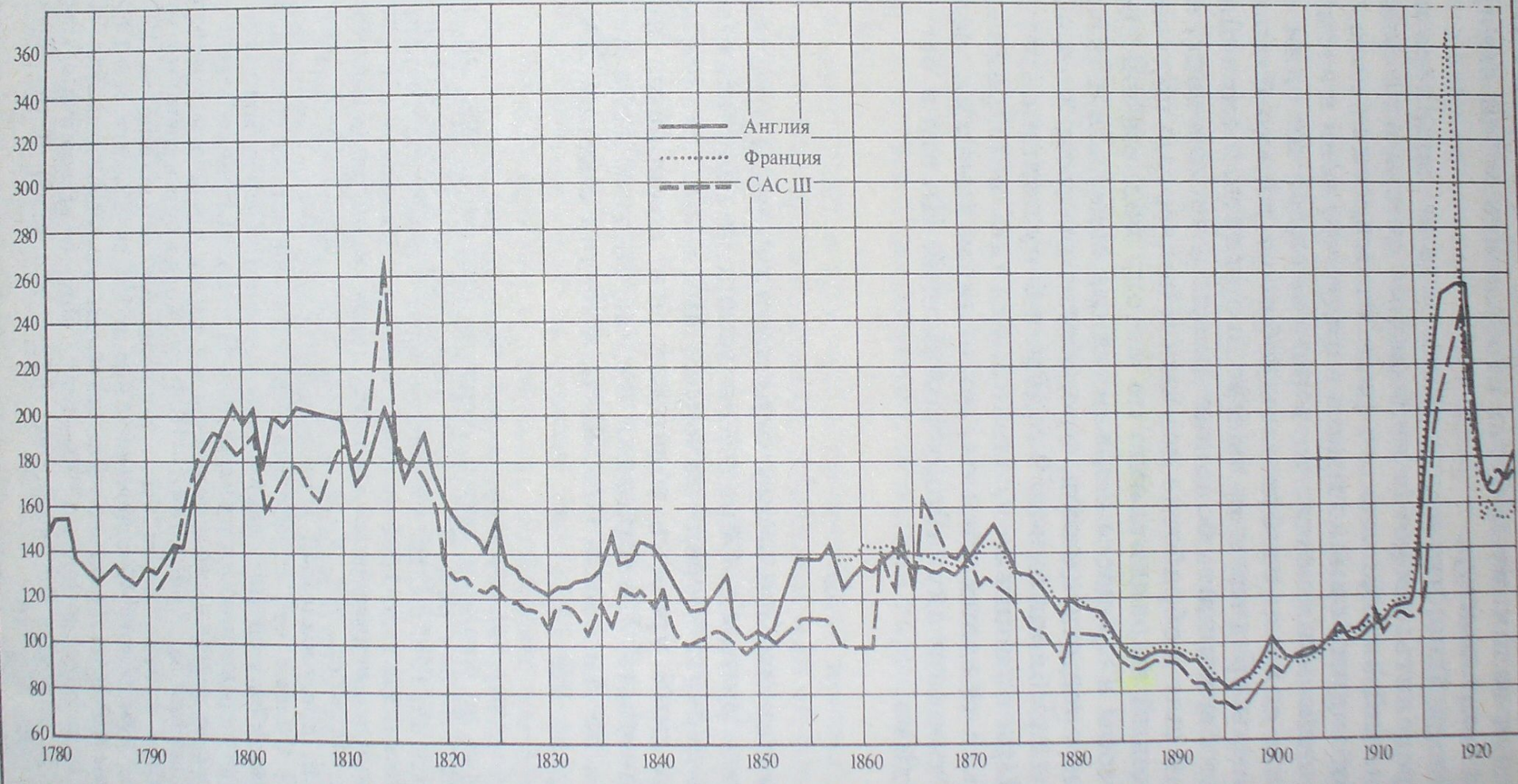
Эмпирическая основа

- Данные по четырем капиталистическим странам - Германия, Франция, США и Англия.
 - Максимальная длина рядов статистических данных = 140 лет.
 - Два типа показателей по характеру динамики:
1. Группа показателей, которая при своей колебательной динамике **не обнаруживала тенденции** роста или падения.
К этой категории показателей относились ценностные элементы, например, индекс товарных цен.

Индекс товарных цен – без выраженного тренда

ИНДЕКСЫ ТОВАРНЫХ ЦЕН

1901-1910 гг. = 100



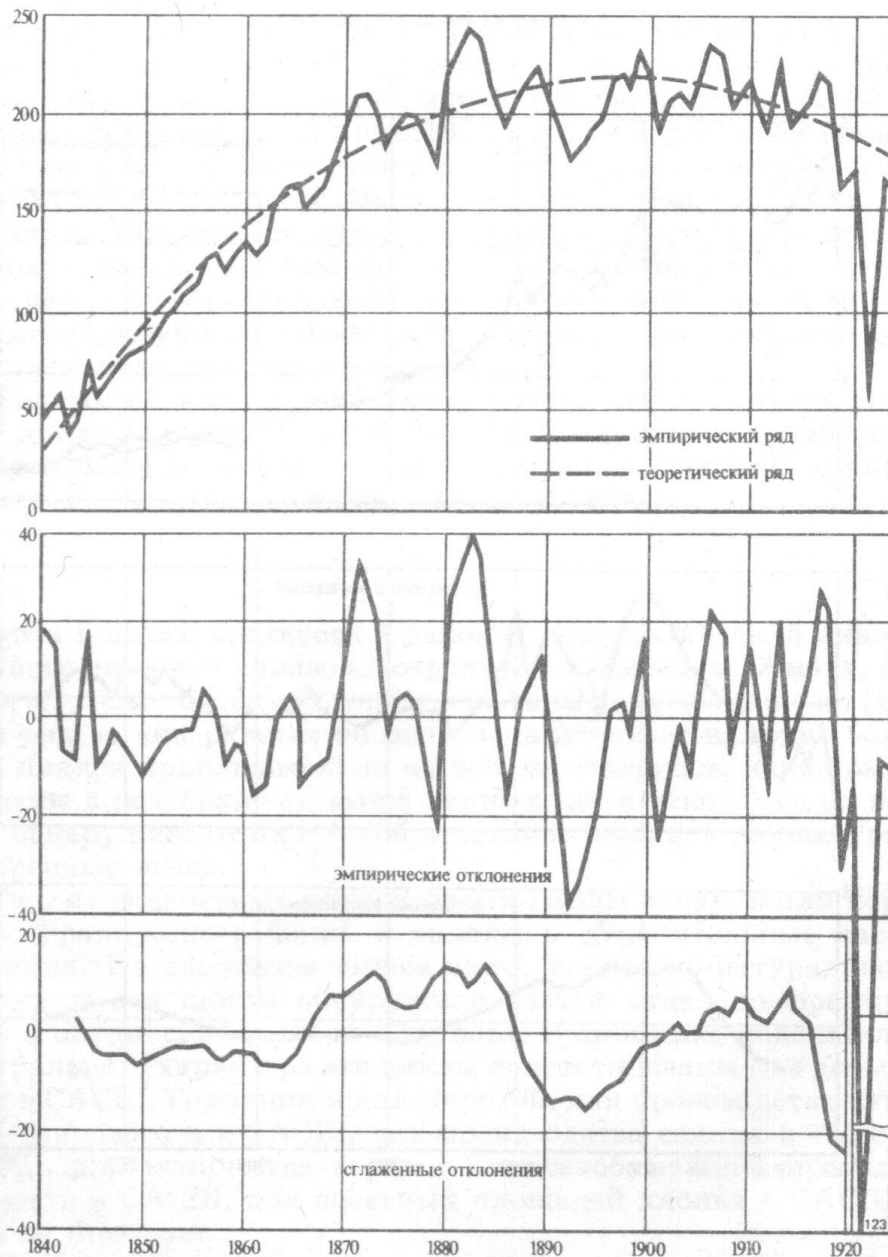
Эмпирическая основа

2. Вторая группа показателей характеризовалась тем, что наряду с колебательными процессами **имела тенденцию** определенного направления (как правило, тенденцию роста – **повышательный тренд**).

К элементам этой группы относились:

- а) некоторые элементы ценностного характера – проценты по ценным бумагам-облигациям, зарплата, процент на банковские вклады;
- б) элементы смешанного характера, образующиеся под влиянием как ценностных, так и натуральных факторов: объем внешней торговли в ценностном выражении;
- в) элементы натурального характера: данные о продукции различных отраслей промышленности и потреблении отдельных товаров.

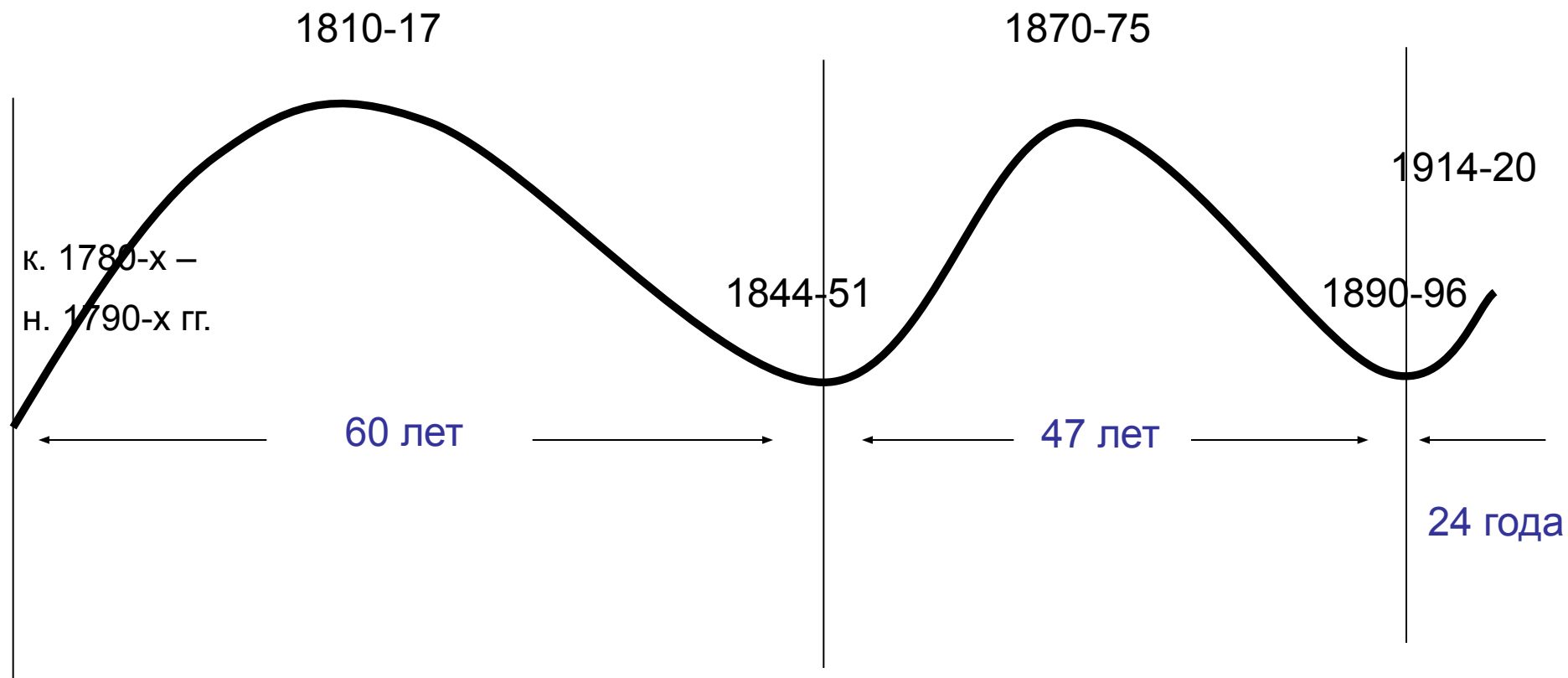
ПРОИЗВОДСТВО ЧУГУНА
(АНГЛИЯ)
В ТОННАХ НА 1000 ДУШ НАСЕЛЕНИЯ



Метод обработки показателей второго типа

1. Большинство натуральных показателей были разделены на численность населения. Исследование динамики относительных показателей делало данные более сравнимыми по странам.
2. Строилась теоретическая кривая, отражающая общую тенденцию изменения показателей (т.н. вековой тренд) – кривая 1-3 порядков.
3. Из теоретического ряда вычитался эмпирический – получались эмпирические отклонения от тренда – элиминировался тренд.
4. Эмпирический ряд сглаживался методом 9-летней скользящей средней – исключались средние, малые и случайные колебания.

2,5 больших цикла



*Гипотеза сближения конъюнктур: Англия,
Франция, США, Германия*

Лекция 9

**Хозяйственные комплексы в
экономике России.**

**Единое экономическое
пространство России.**

Темы лекции

- Межотраслевые, территориально-производственные и иные хозяйственные комплексы в экономике России.
- Параметры экономического пространства страны. Особая роль обеспечения единого пространства в России.

**Индекс физического объема ВВП и валовой добавленной стоимости
по отраслям экономики**

в постоянных ценах, в % к предыдущему году

	2018г.	<i>Справочно</i> 2017г.
Валовой внутренний продукт в рыночных ценах	102,3	101,6
в том числе:		
сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство	98,0	101,4
добыча полезных ископаемых	103,8	102,4
обрабатывающие производства	101,5	101,1
обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха	101,1	98,6
водоснабжение; водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, деятельность по ликвидации загрязнений	101,2	98,8
строительство	104,7	98,8
торговля оптовая и розничная; ремонт автотранспортных средств и мотоциклов	102,2	102,5
транспортировка и хранение	102,9	100,1
деятельность гостиниц и предприятий общественного питания	106,1	103,1
деятельность в области информации и связи	101,8	101,3
деятельность финансовая и страховая	106,3	102,8
деятельность по операциям с недвижимым имуществом	100,5	102,2

деятельность по операциям с недвижимым имуществом	100,5	102,2
деятельность профессиональная, научная и техническая	101,3	102,3
деятельность административная и сопутствующие дополнительные услуги	102,6	101,3
государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное обеспечение	103,5	103,4
образование	101,5	101,4
деятельность в области здравоохранения и социальных услуг	100,0	100,1
деятельность в области культуры, спорта, организации досуга и развлечений	100,6	103,6
предоставление прочих видов услуг	103,7	102,4
деятельность домашних хозяйств как работодателей; недифференцированная деятельность частных домашних хозяйств по производству товаров и оказанию услуг для собственного потребления	98,0	98,0
Чистые налоги на продукты	102,5	102,4

Роль России в мировом производстве и экспорте энергоресурсов

ДОЛЯ
РОССИИ
В МИРОВОМ
ЭКСПОРТЕ
ЭНЕРГОРЕСУРСОВ



ДОЛЯ
РОССИИ
В МИРОВОМ
ПРОИЗВОДСТВЕ
ЭНЕРГОРЕСУРСОВ



ЭКСПОРТ

НЕФТЬ * 12.1%



1. Саудовская Аравия
2. **Россия**
3. ОАЭ
4. Ирак
5. Кувейт

* — включая газовый конденсат

ГАЗ



1. **Россия**
2. Катар
3. Норвегия
4. Канада
5. Нидерланды

УГОЛЬ



1. Австралия
2. Индонезия
3. **Россия**
4. США
5. Колумбия

Топливо-энергетический комплекс

Газовая промышленность

Около $\frac{1}{4}$ добываемого газа в мире. 1-ое место по экспорту газа.

Нефтяная промышленность

Большая часть нефти добывается ВИНК: “Роснефть”, “ЛУКОЙЛ”, “Газпромнефть”, “Сургутнефтегаз” и т.д.

В России 30 крупных нефтеперерабатывающих предприятий.

Угольная промышленность

Сибирь и Дальний Восток, 3-е место в мире по запасам после США и Китая.

Электроэнергетика

14 ТГК, Русгидро, Концерн Энергоатом.

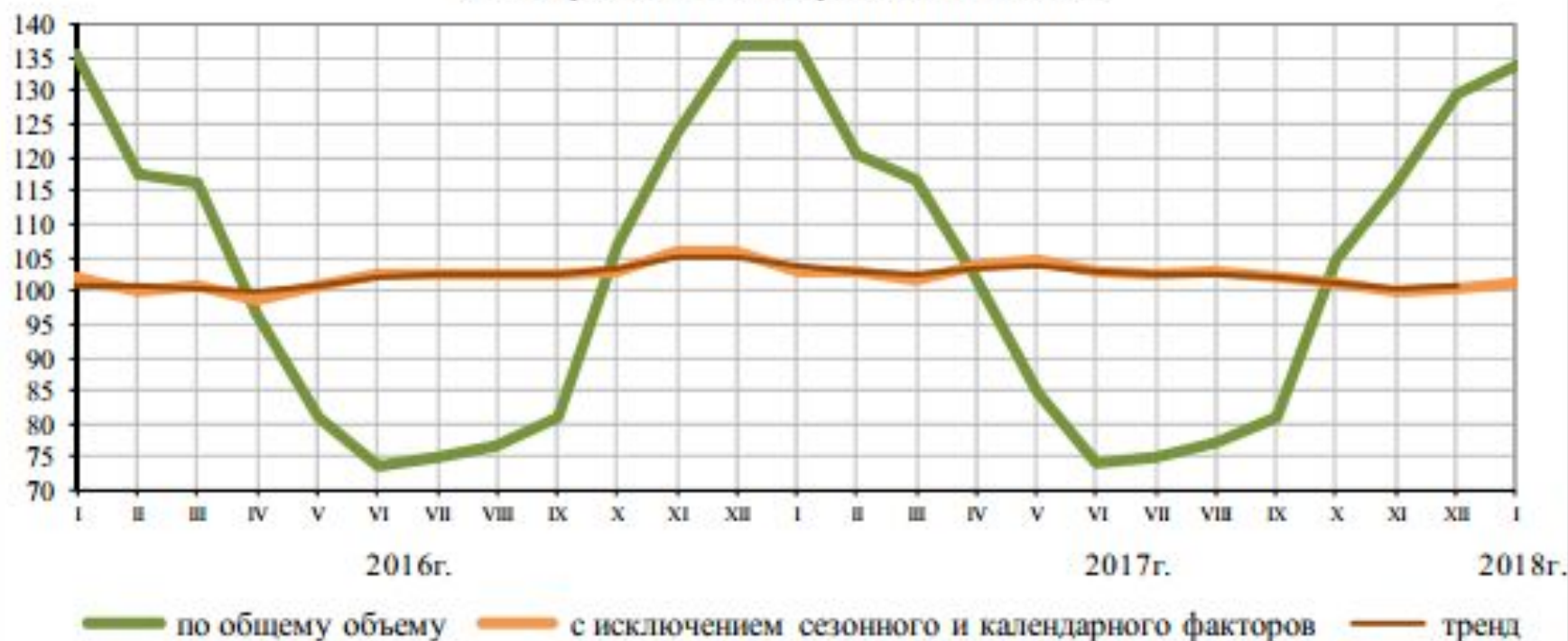
Ядерный энергетический комплекс

5-е место в мире по количеству атомных реакторов.

Динамика добычи полезных ископаемых в % к среднемесячному значению 2015г.



**Динамика производства по виду деятельности
"Обеспечение электрической энергией, газом и паром;
кондиционирование воздуха"
в % к среднемесячному значению 2015г.**



Индекс промыш. пр-ва



Индекс производства в основных секторах промышленного производства,
в % к базовому году (1991=100%)

Источник: Росстат, ЕМИСС



Машиностроение, оборонно-промышленный комплекс и строительство

Машиностроение: В настоящее время машиностроение РФ находится в глубоком кризисе. В России около 200 специализированных станкостроительных и станкоинструментальных заводов, в основном являющиеся наследием СССР.

ОПК: 2-ое место в мире по экспорту вооружений.

Строительство: доля в ВВП 6,5 %. Объём валовой добавленной стоимости в строительстве — 3,9 трлн руб. (2014 г.)

**Динамика объема работ, выполненных
по виду деятельности "Строительство"¹⁾
в % к среднемесячному значению 2015г.**



*1) Оценка данных с исключением сезонного фактора осуществлена с использованием программы "DEMETRA 2.2".
При поступлении новых данных статистических наблюдений динамика может быть уточнена.*

Динамика ввода в действие жилых домов¹⁾ в % к среднемесячному значению 2015г.



¹⁾ Оценка данных с исключением сезонного фактора осуществлена с использованием программы "DEMETRA 2.2".
При поступлении новых данных статистических наблюдений динамика может быть уточнена.

Индексы промышленного производства в % к среднемесячному значению 2015г.



Комплексы сырьевых и конструкционных материалов

Химический комплекс

Доля химической промышленности в структуре ВВП России составляет около 6 %, в структуре экспорта — около 5 %, 1,1 % мирового объема производства

Лесопромышленный комплекс

1-ое место в мире по экспорту круглого леса. 2-ое место по экспорту пиломатериалов.

Металлургический комплекс

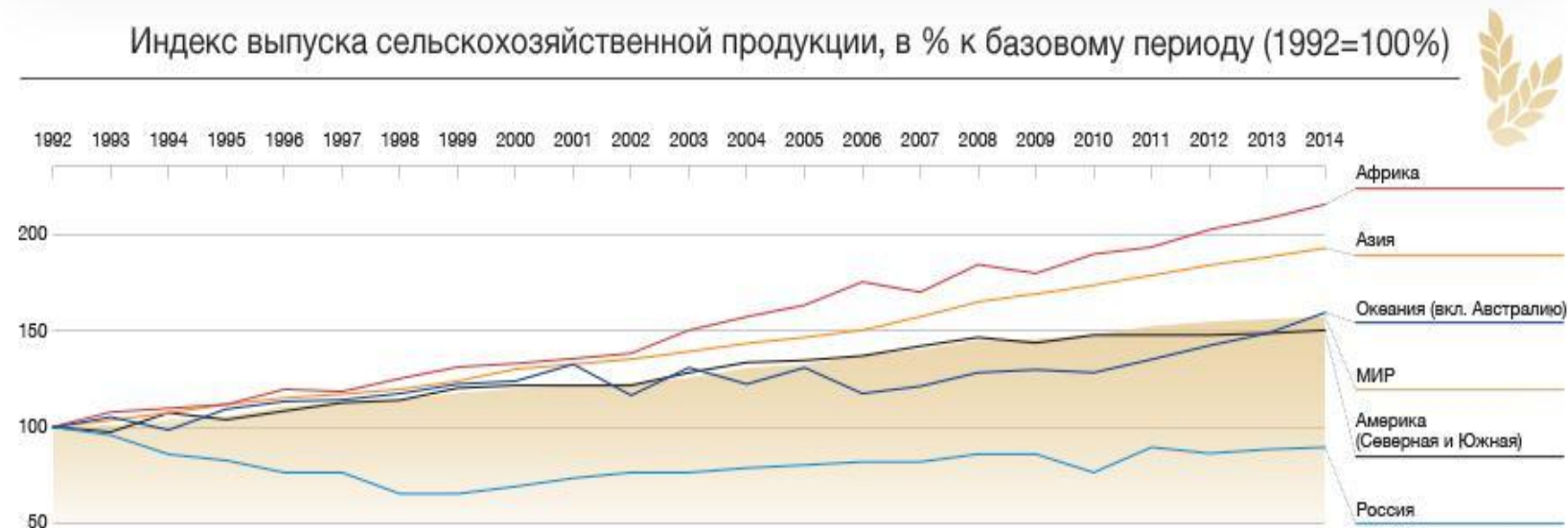


Динамика обрабатывающих производств в % к среднемесячному значению 2015г.



Агропромышленный комплекс

Объём валовой добавленной стоимости в сельском хозяйстве, охоте и лесном хозяйстве России — 2,4 трлн руб. (2014 г.)



В то время как во всех регионах планеты наблюдался значительный рост сельскохозяйственного производства, Россия отстала от собственных результатов 25-летней давности. 2-х разовый потенциал роста сельского хозяйства в России обусловлен возможностью сокращения отставания от мировых показателей, а уровень развития технологий в сельхозпроизводстве подтверждает возможность 3-х кратного роста!

Источник: FAO

Развитие АПК

Госпрограмма «развития села» не амбициозна

Цели, поставленные в госпрограмме
зачастую не достигают уровня 1990 года

*Источники: ФЦП Развития с/х 2013–2020, аналитика Росагроماش

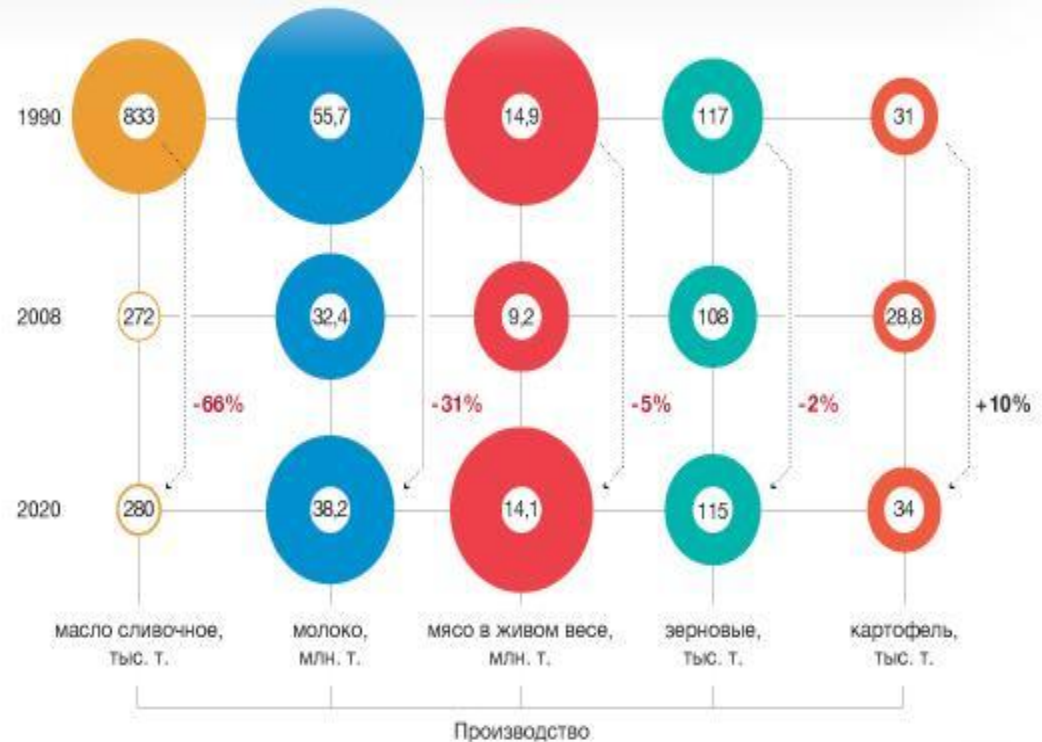
Для реализации имеющегося потенциала
необходимо следовать Дорожной карте развития
сельского хозяйства России

Принципы Дорожной карты

Объем производства
в России должен превышать
объем потребления

Системная
аграрная политика

Активная роль государства
в отрасли, реализация мер
господдержки



Транспортный комплекс

Железнодорожный транспорт

Свыше 120 тыс. км железных дорог.

Автомобильный транспорт

1 млн км автомобильных дорог

Авиационный транспорт

228 аэропортов (2017), 71 из них — международные.

Морской транспорт

Грузооборот морских портов России за 2017 год увеличился на 3,9 % по сравнению с 2016 годом и составил 787,0 млн т.

Речной транспорт

100 тыс. км речных судоходных путей. ЕГТС.

Трубопроводный транспорт

Длина магистральных трубопроводов составляет 233 тыс. км, в т. ч. газопроводов — 168 тыс. км, нефтепроводов — 49 тыс. км, нефтепродуктопроводов — 16 тыс. км. “Газпром” и “Транснефть”.

Пассажирооборот транспорта общего пользования¹⁾

в % к среднемесячному значению 2015г.



1) Оценки данных с исключением сезонного и календарного факторов осуществлены с использованием программы "DEMETRA 2.2". При поступлении новых данных статистических наблюдений динамика может быть уточнена.

Связь и телекоммуникации

Россия является крупнейшей в Европе страной по числу интернет-пользователей.

Практически всеобщий охват сотовой связи.

Доминирующие национальные поисковые системы, новостные сайты, социальные сети.

Глобальная навигационная спутниковая система (ГЛОНАСС)— советская/российская спутниковая система навигации, разработана по заказу Министерства обороны СССР. Одна из двух функционирующих на сегодня систем глобальной спутниковой навигации

Исп-е ИКТ в России и др. странах

	Доступ к Интернету		Наличие мобильного телефона		Наличие персонального компьютера	
	2010	2015	2010	2015	2010	2015
Германия	72,9	85,6	93	99,1	80,8	88,3
Испания	59,1	77	94,6	96,6	69	79,1
Польша	63,4	76,8	91,8	96,4	68,7	75,2
Россия	41,3	72	85,8	96,2	55	72,8
Бразилия	27,1	50,6	88,8	94,9	34,9	54,2
Китай	23,7	50,3	88,9	94	35,4	48,1
ЮАР	10,1	39,5	89,8	93,9	18,3	29,7
Индия	4,2	17,1	55,7	76,2	6,1	14,2

Потребительский комплекс национальной экономики

Представляет собой сегмент хозяйственного комплекса страны, объединяющий производства, нацеленные на удовлетворение индивидуальных потребностей членов общества.

1. Материально-вещественный блок видов деятельности

2. Блок услуг

Комплекс услуг

1. Образование

2. Здравоохранение

3. ЖКХ

Пространственная систематизация

- Экономика *федеративного государства*:
Российская Федерация, 85 субъектов Федерации,
(Центр – регионы, межрегиональн.) 9
федеральных округов.
- *Пространственная экономика*: Единое эконом.
пространство (ЕЭП)
- ЕЭП как *совокупность пространств*:
социального, финансового, институционального,
инвестиционного и др.
- Проблема *однородности* пространства

Экономическая специализация

Дальний Восток выделяется добычей золота, алмазов, рыбы и морепродуктов. В Северном районе к основным отраслям относятся добыча угля, нефти, газа, апатитов, никеля и других металлов, а также заготовка леса и добыча рыбы. Северо-Западный, Центральный, Волго-Вятский, Уральский и Поволжский районы выделяются развитым машиностроением, химической, лёгкой, пищевой промышленностью, энергетикой и сферой услуг. Центрально-Чернозёмный район и Северный Кавказ имеют развитое сельское хозяйство и пищевую промышленность.



Социально-экономические типы регионов, 2010 г.



Президент Казахстана Н. А. Назарбаев в Московском государственном университете им. М. В. Ломоносова
Москва, 29 марта 1994 года

Hypocnemis Parvifrons Kesteven III. A. Macgillivray
in: *Journal of the Royal Society of Edinburgh* 1841

^a Мобильность ионов карбонатами контролируется инт. М.В. Зинченко

Итак, по-видимому, самым темповым, высокотехнологичным направлением развития торговли между двумя государствами, Россия и США, является развитие международной туристической и, наоборот, импортерской сфер СЭЗ. На это указывает, когда речь идет о развитии межгосударственной торговли, анализ торговли в развитых странах, анализ внешне-торговых балансов. Указанные страны (Япония, Голландия и США) являются государствами, где в первую очередь развит туризм, который оказывает на экономику страны весьма заметное влияние (Япония, Англия, Франция, Италия, особенно последние страны).

Мат. изд. раск. вост. яз. 1980, № 1, с. 101. См. также: *История и культура Востока*. М.: Наука, 1980, с. 101.

В примере выше, например, *Самое*, *Наибольшее*, *наименьшее*, *Результат* имеют своего рода «второстепенные» функции, представляющие, что *Наибольшее* функционировало в качестве прилагательного, *Кто* и *какой* — местоимений? *Безразличен* и *Результат* — в предложении — существительные, *наибольший* — наречие. Но *Наибольший* даже имеет конкретное значение по отношению к *Умножению*, что в свою очередь свидетельствует о функционировании *Наибольший* как прилагательного. Следовательно, *Самое* функционирует как прилагательное, *наименьшее* — как местоимение, *Результат* — как существительное. Но *наибольший* — тоже местоимение, *наименьшее* — тоже существительное, *Умножение* — тоже существительное. Почему?

Хотел бы отметить, что в настоящее время в Украине нет ни одного государственного университета, который бы осуществлял подготовку специалистов в области менеджмента. Поэтому, если вы хотите получить образование в этой области, то вам придется ехать за границу.

применяя в их отношении различные управленческие, в которых были приняты три меры поддержки. С помощью таблиц Сторожикова эти меры по отношению к ним были сведены воедино (табл. 4). Прямые и косвенные формы ВЭВ являются и дополнительными, но эти меры не все могут быть применены.

 ВЫСТУПЛЕНИЯ

ПРОЕКТ

2012 2014

зидент Казахстана

вые в официальном

1994

1995

1996

1999

2000

2003

2006

2007

2010

2011

2012

2014

В ходе первого официального визита в Россию, 29 марта 1994 года, в Московском государственном университете им. М. В. Ломоносова Президент Казахстана Нурсултан Абишевич Назарбаев впервые выступил с идеей формирования Евразийского Союза Государств.

В июне 1994 года детально разработанный интеграционный проект был направлен главам государств, а затем опубликован в прессе. Впервые в официальном документе новое интеграционное объединение было названо Евразийским Союзом.



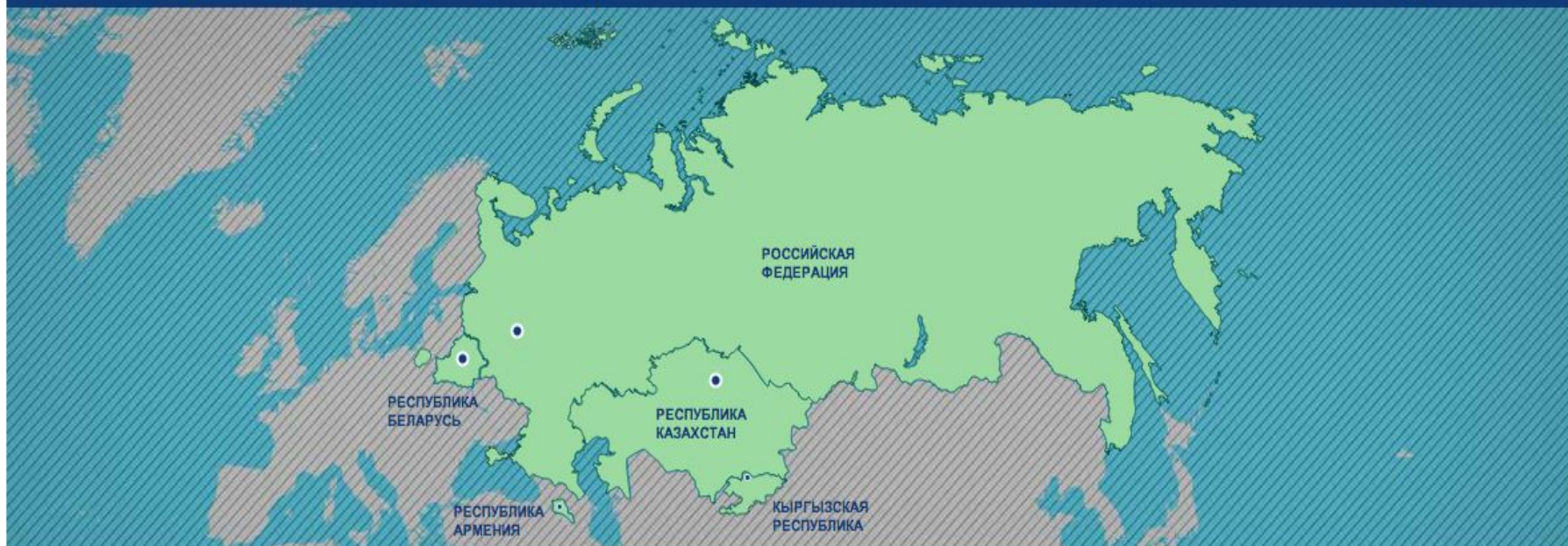
ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ

ГОСУДАРСТВА ЕАЭС

ОРГАНЫ УПРАВЛЕНИЯ

ХРОНОЛОГИЯ РАЗВИТИЯ

МЕДИА



ПРЕЗИДЕНТ
РЕСПУБЛИКИ
АРМЕНИЯ
—
Серж Саргсян



ПРЕЗИДЕНТ
РЕСПУБЛИКИ
БЕЛАРУСЬ
—
Александр Лукашенко



ПРЕЗИДЕНТ
РЕСПУБЛИКИ
КАЗАХСТАН
—
Нурсултан Назарбаев

ПРЕЗИДЕНТ
КЫРГЫЗСКОЙ
РЕСПУБЛИКИ
—
Сооронбай Жээнбеков



ПРЕЗИДЕНТ
РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ
—
Владимир Путин



РЕСПУБЛИКА
АРМЕНИЯ



РЕСПУБЛИКА
БЕЛАРУСЬ



РЕСПУБЛИКА
КАЗАХСТАН



КЫРГЫЗСКАЯ
РЕСПУБЛИКА



РОССИЙСКАЯ
ФЕДЕРАЦИЯ



ОБЩЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ



**ВАЛОВОЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ В ЕАЭС В 2014 ГОДУ —
2,2 ТРЛН ДОЛЛАРОВ**

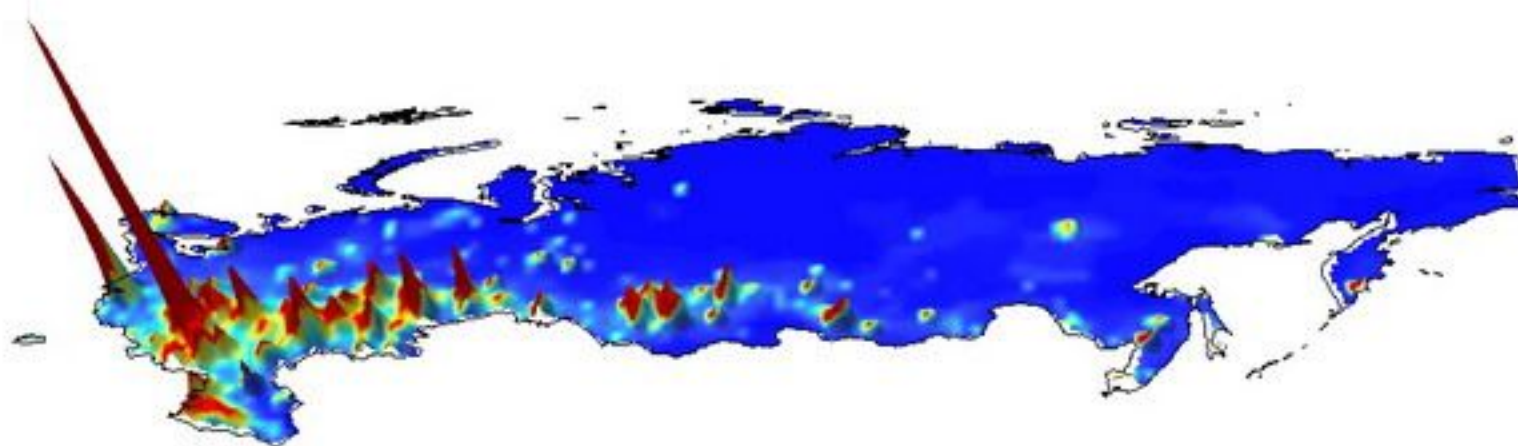


**ПРОМЫШЛЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО В 2016 ГОДУ —
111,4% К 2010**



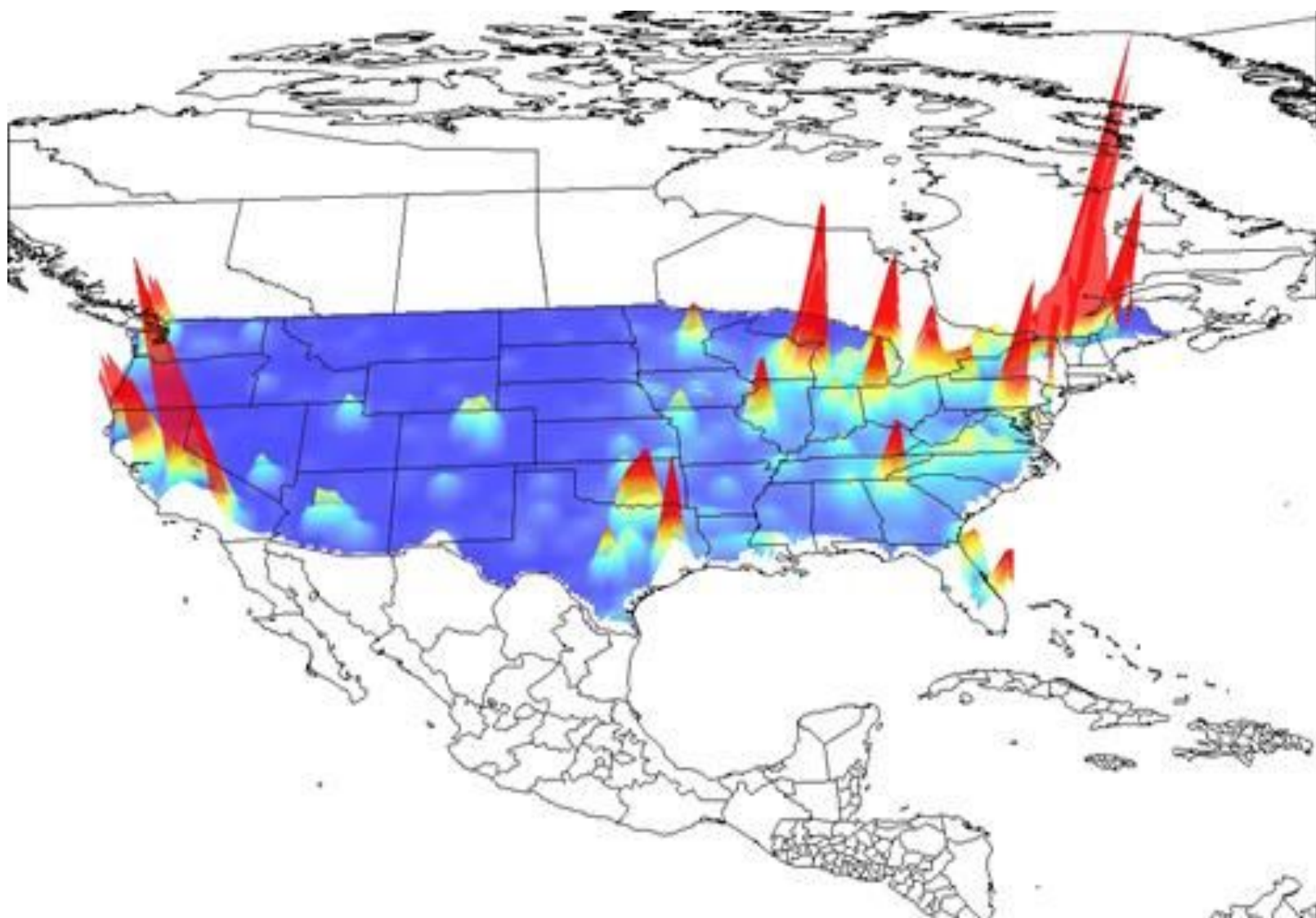
**ОБЪЕМ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ ТОВАРАМИ ЕАЭС С
ТРЕТЬИМИ СТРАНАМИ В 2014 ГОДУ — 877,6 МЛРД
ДОЛЛАРОВ США
(3,7% МИРОВОГО ЭКСПОРТА, 2,3% МИРОВОГО
ИМПОРТА)**

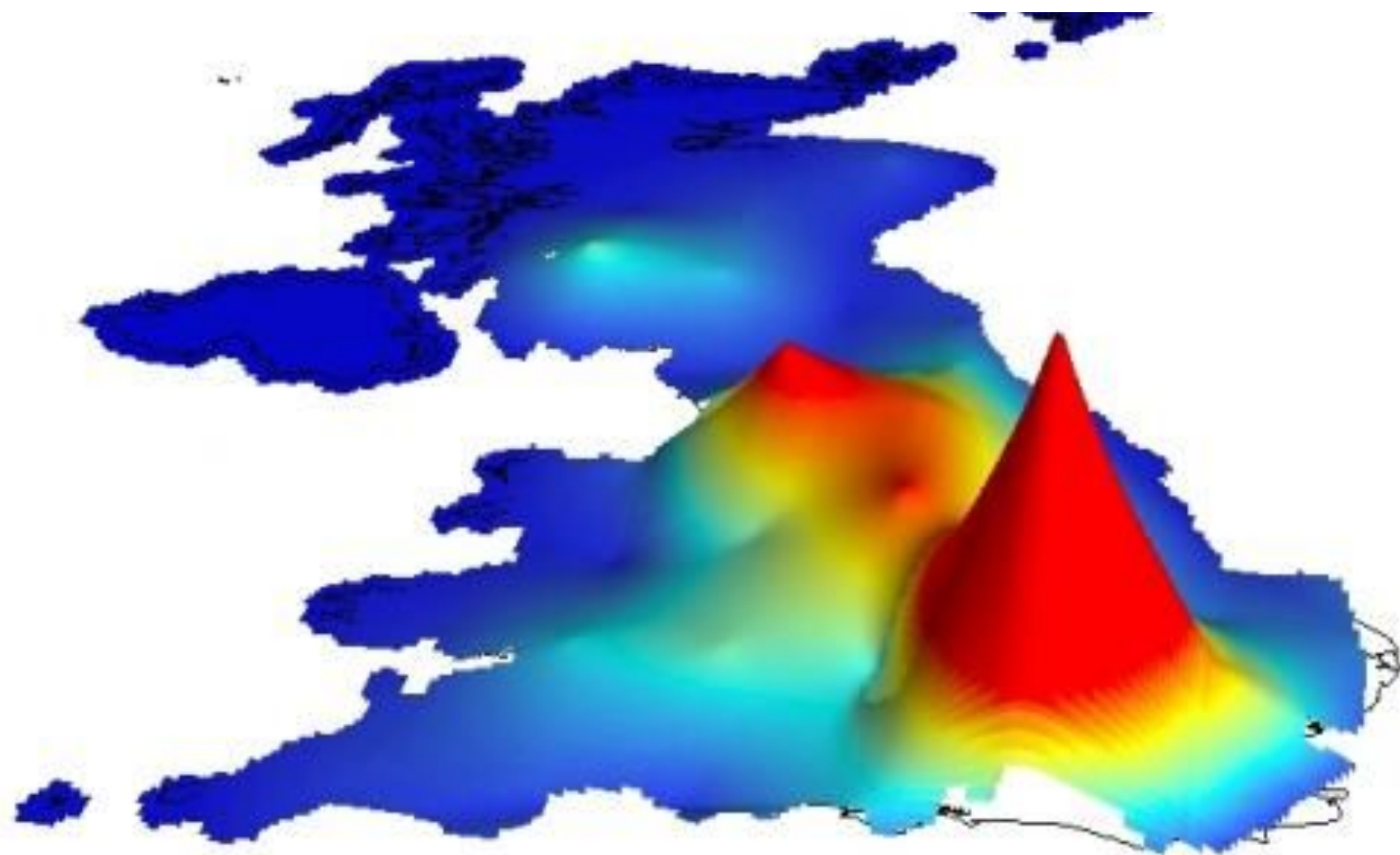
Карта экономического развития регионов России (по ВРП)

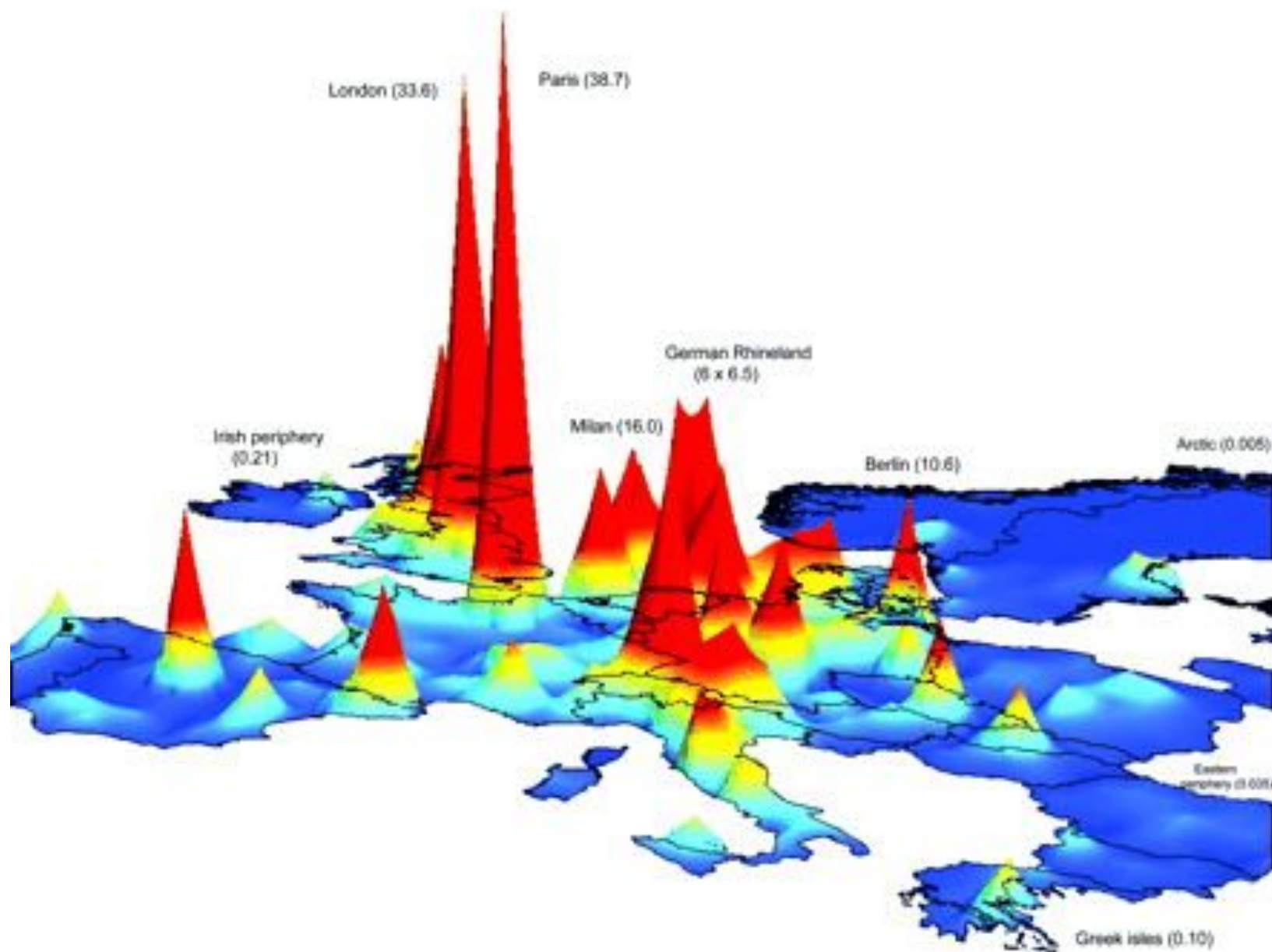


Вклад региона в ВВП, демография, климат,
уровень ночной освещённости и т.д.

Исследования Йельского университета







Собственность

Тема10

Запретная тема

- «В докторантурах, по свидетельству экономиста Стива Чена, права собственности считались «запретной зоной» в качестве темы «докторских диссертаций» Том Бетелл. Собственность и процветание. М., ИРИСЕН, 2008 , с19
- «Частную собственность «экономисты XIX века принимали и брали как данность, не исследуя, писал Джон Р. Коммонс в книге «Правовые основания капитализма» Как данность она принималась и в совсем недавнее время-причем теми, для кого экономическое развитие было областью профессиональных интересов» Там же с,19-20

Маркс. Предисловие к первому изданию Капитала.

«Своеобразный характер материала, с которым имеет дело политическая экономия , вызывает на арену борьбы против свободного научного исследования самые яростные, самые низменные и самые отвратительные страсти человеческой души-фурий частного интереса. Так, высокая англиканская церковь скорее простит нападки на 38 из 39 символов ее веры, чем на 1/39 ее денежного дохода. В наши дни сам атеизм представляет собой *culpa levis*[небольшой грех] по сравнению с критикой традиционных отношений собственности» Маркс Капитал. Т. 1 М., ИПЛ 1973 с. 10

Определения

- **обыденное:** что, кому и сколько принадлежит
- **правовое:** санкционированный правовыми нормами доступ к пользованию, владению и распоряжению благами
- **институциональное:** «пучок» норм и правил доступа к благам и возможность совершать с ними определенные действия
- **экономическое:** социально определенное (дифференцированное) присвоение благ
- **волевое:** продолжение воли лица в вещах (благах)
- **философское:** совокупность благ (в том числе и естественных), охваченных волей и правами индивидов и сообществ для воспроизводства индивидуальной и общественной жизни.

содержание

- **РИМСКО - КОНТИНЕНТАЛЬНАЯ традиция**

**Институции Юстиниана, 6 век, свод римского права
(собственность важнейшая категория)**

тщательный разбор имущественных отношений

Кодекс Наполеона 1804 г

**Принципы: священность, единость и неделимость,
антифеодализм**

**Система прав: пользование, владение, распоряжение
(проблема плодоношения)**

Ограничения, развитие и переход

Содержание (продолжение)

- Англо – саксонская традиция
- Прецедентность
- Детализированность
- Права - классификации

Классификация Оноре

- Наиболее популярной является классификация прав собственности, приведенная А. Оноре, которую называют «хрестоматийной». **А. Оноре** (английский юрист) предложил систему из 11 правомочий:
 - 1.Право владения, т.е. исключительного физического контроля над вещью;
 - 2.Право пользования, т.е. личного использования вещи;
 - 3.Право управления, т.е. решения, как и кем вещь может быть использована;
 - 4.Право на доход, т.е. на блага, истекающие от предшествующего личного пользования вещью или от разрешения другим лицам пользоваться ею (иными словами – право присвоения);
 - 5.Право на «капитальную стоимость» вещи, предполагающие право на отчуждение, потребление, проматывание, изменение или уничтожение вещи;
 - 6.Право на безопасность, т.е. иммунитет от экспроприации;
 - 7.Право на переход вещи по наследству или по завещанию;
 - 8.Бессрочность;
 - 9.Запрещение вредного использования, т.е. обязанность воздерживаться от использования вещи вредным или другим способом;
 - 10.Ответственность в виде взыскания, т.е. возможность отобрания вещи в уплату долга;
 - 11.Остаточный характер, т.е. ожидание «естественного» возврата переданных кому-либо правомочий по истечении срока передачи или в случае утраты его силы по любой иной причине.

Классификация С. Пейовича

- 1. Право пользования имуществом;
- 2. Права пожинать приносимые им плоды;
- 3. Права изменить его форму и субстанцию;
- 4. Право передавать его другим лицам по взаимно согласованной цене.

Итоговая классификация

После проведенного анализа можно привести следующую классификацию прав:

- Право пользования, т.е. применение вещей (ресурсов) в соответствии с их функциональным назначением, включая управление комплексом вещей.
- Право владения, т.е. применение вещей (ресурсов) в соответствии с их экономическим (предпринимательским) назначением.
- Право на процесс создания благ.
- Право распоряжения, включающий возможность отчуждения средств и результатов производства, а также контроль над потоками доходов.

Итог

Итак, специфика экономического содержания собственности состоит в следующих основных характеристиках:

1. Собственность - это не вещь и не просто отношение людей к вещам, а отношения между людьми, которые могут быть связаны с вещами (средствами и результатами производства). Но эти отношения имеют социально-экономическое содержание и формы (соединение работников с условиями производства, формы доходов и др.).

2. Монополизация условий производства одними субъектами и отчуждение их от других или равные права доступа производителей благ к условиям производства характеризуют социально-экономическое содержание отношений собственности и определяют характер соединения основных факторов производства - работников и производственных ресурсов.

3. От характера соединения факторов производства зависит и характер присвоения его результатов.

4. Формы доходов образуют экономическую реализацию собственности и определяются положением субъектов в отношениях

Форма реализации собственности.

Доходы и их источники.

- Пользование-заработная плата
- Владение – предпринимательский доход (прибыль)
- Распоряжение рента
 - арендный доход
 - ссудный процент
 - дивиденд

Проблема конечного источника всех форм доходов

стоимостная версия

факторная версия

Формы собственности.

Устойчивая концентрация прав «пучки»

- Признаки классификации форм
- **Исторические формы:** общинная, рабовладельческая, феодальная, капиталистическая, коммунистическая (социалистическая)
- **Функциональные формы (горизонтальные):** критерий – реальный процесс присвоения (создания) благ и соц-экон. форма присвоения благ
- Индивидуальная
- Частная
- общая
- Государственная: имущество, доли в корпорациях, бюджет и казна, разрешительные права, экономическая политика.
- Муниципальная
- Государственный сектор (не имущественный, а функционально-воспроизводственный подход
- Сложные, смешанные формы: коммерческие структуры в госучреждениях и предприятиях, государственные пакеты акций в акционерных обществах, участие зарубежных компаний в капитале корпораций
- Комбинированные формы: холдинги, ФПГ, комплексы (разработка природных ресурсов с участием государства, отеч и заруб компаний с подрядчиками и субподрядчиками)

Особенности акционерной формы

- Вторичность и анонимность
- Квазичастная собственность. Мультипликативность и рычаг
- Ассоциативность с дифференцированными правами: управление (номинально) и дивиденд (обыкновенные акции); только доход (привилегированные акции); экономическая власть с контрольным пакетом (распоряжение имуществом, потоками доходов, кадровой политикой);

«Невещественная» собственность

Структура собственности: функциональная и пассивная структура собственности

- Собственность на «невещественные» объекты: лицензии, иные разрешительные права; акцизы и их отличие от иных косвенных налогов
- Собственность на «вещественные» объекты: спецификация основного и оборотного капитала по отраслям и видам деятельности
- Собственность на финансовые

Собственность на «невещественные» объекты: разрешительные права

- **Лицензия** — разрешение на осуществление конкретного вида деятельности при обязательном соблюдении лицензионных требований и условий, выданное лицензирующим органом юридическому лицу или индивидуальному предпринимателю.
- Лицензирование отдельных видов деятельности осуществляется в целях предотвращения ущерба правам, законным интересам, жизни или здоровью граждан, окружающей среде, объектам культурного наследия (памятникам истории и культуры) народов Российской Федерации, обороне и безопасности государства, возможность нанесения которого связана с осуществлением юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями отдельных видов деятельности. Осуществление лицензирования отдельных видов деятельности в иных целях не допускается.

Принципы лицензирования

Основными принципами осуществления лицензирования являются:

- 1) **обеспечение единства экономического пространства на территории Российской Федерации;**
- 2) установление лицензируемых видов деятельности федеральным законом;
- 3) установление федеральными законами **единого порядка** лицензирования отдельных видов деятельности на территории Российской Федерации;
- 4) установление **исчерпывающих перечней** лицензионных требований в отношении лицензируемых видов деятельности положениями о лицензировании конкретных видов деятельности;
- 5) **открытость и доступность** информации о лицензировании, за исключением информации, распространение которой запрещено или ограничено в соответствии с законодательством Российской Федерации;
- 6) **недопустимость взимания с соискателей лицензий и лицензиатов платы за осуществление лицензирования**, за исключением уплаты государственной пошлины в размерах и в порядке, которые установлены законодательством Российской Федерации о налогах и сборах;
- 7) соблюдение **законности** при осуществлении лицензирования.

ЗАКОНЫ И КОДЕКСЫ

ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ЗАКОН
«О ЛИЦЕНЗИРОВАНИИ
ОТДЕЛЬНЫХ ВИДОВ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ»



текст с изменениями и дополнениями
на 2018 год

Предпринимательские (внутренние) виды «невещественной» собственности

- Аренда, лизинг
- Цена приносящей доход собственности (Капитализация)
- Страхование
- Бренд, товарный знак (стоимость, цены)
- Другие виды «невещественной» собственности
- Экономика «невещественной» собственности: модель затраты - результаты

Самые дорогие бренды мира 2018

Top 500 most valuable brands 1-50

Rank 2018	Rank 2017	Brand name	Country	Brand value (USD m) 2018	% change	Brand value (USD m) 2017	Brand rating 2018	Brand rating 2017
1	3	Amazon	United States	150,811	+42%	106,396	AAA-	AAA-
2	2	Apple	United States	146,311	+37%	107,141	AAA+	AAA
3	1	Google	United States	120,911	+10%	109,470	AAA+	AAA+
4	6	Samsung	South Korea	92,289	+39%	66,218	AAA+	AAA-
5	9	Facebook	United States	89,684	+45%	61,998	AAA+	AAA
6	4	AT&T	United States	82,422	-5%	87,016	AAA-	AAA
7	5	Microsoft	United States	81,163	+6%	76,265	AAA+	AAA
8	7	Verizon	United States	62,826	-5%	65,875	AAA-	AAA-
9	8	Walmart	United States	61,480	-1%	62,211	AA+	AA+
10	10	ICBC	China	59,189	+24%	47,832	AAA+	AAA
11	14	China Construction Bank	China	56,789	+37%	41,377	AAA	AAA-
12	22	Alibaba	China	54,921	+58%	34,859	AAA-	AA+
13	11	China Mobile	China (Hong Kong)	53,226	+14%	46,734	AAA	AAA
14	13	Wells Fargo	United States	44,098	+6%	41,618	AAA-	AA+
15	20	Mercedes-Benz	Germany	43,930	+24%	35,544	AAA-	AAA-
16	12	Toyota	Japan	43,701	-6%	46,255	AAA-	AAA-
17	16	BMW	Germany	41,790	+6%	39,335	AAA	AAA-
18	28	Bank of China	China	41,750	+34%	31,250	AAA	AAA
19	New	State Grid	China	40,944	-	-	AA+	-
20	15	NTT Group	Japan	40,872	+1%	40,542	AA+	AA+

Рейтинг РБК: самые востребованные франшизы в РФ в 2017 г.

1 — позиция в рейтинге франшиз 2016 года

Место	Торговая марка	Число заключенных контрактов в 2017 году	
1 1	1С	698	▼
▲ 2 15	«Додо Пицца»	128	▼
3 3	«Гемотест»	101	▼
4	«Бегемот»	96	▼
▲ 5 6	«Чебаркульская птица»	87	▼
6	«220 вольт»	66	▼
7	«Сибирская заправка»	49	▼
8	Автосервис «Вилгуд»	47	▼
▼ 9 8	«Хеликс»	45	▼
10	«Национальный кредит»	41	▼

Фондовые рынки



Российский фондовый рынок

- Основной рынок МБ: акции, облигации, ETF, еврооблигации
- Валютный рынок: валютные пары
- Срочный рынок: фьючерсы и опционы
- Биржа Санкт-Петербург: USA, UK

	% измен.закр.	Цена послед.	Оборот ↑
ии и ДР]	0,13	173,62	3 687 235 087
Акции и ДР]	0,46	119,22	1 365 052 268
кции и ДР]	-2,03	81,63	1 321 655 984
ккции и ДР]	-0,92	9 184	957 014 277
ии и ДР]	-0,50	307,70	827 218 511
ии и ДР]	-0,43	2 926,5	601 479 586
ции и ДР]	-2,13	112,55	575 290 784
ии и ДР]	1,37	0,8122	570 506 976
сции и ДР]	0,72	30,010	332 604 023
кции и ДР]	-0,21	141,60	329 153 274
ккции и ДР]	2,76	80,28	294 309 850
ии и ДР]	-0,96	849,4	291 876 146
ДР]	-1,38	36,550	270 816 777
кции и ДР]	0,75	619,6	269 970 496
ии и ДР]	-0,59	133,81	266 710 745
и ДР]	-0,63	0,06160	262 921 285
ккции и ДР]	-0,32	0,17140	250 133 187
ции и ДР]	0,27	9 432	222 040 374
и ДР]	4,64	4 219,00	218 066 944
ии и ДР]	-0,12	208,65	213 611 875
ккции и ДР]	-0,33	581,0	181 472 788
кции и ДР]	1,45	395,55	149 338 468
ии и ДР]	0,48	27,290	140 901 954
ккции и ДР]	2,53	2,7785	138 682 188
кции и ДР]	1,24	179 350	125 638 150
сции и ДР]	-0,24	0,8909	122 156 749
ии и ДР]	-0,62	112,00	91 001 278
ккции и ДР]	0,20	3,7990	87 902 230
кции и ДР]	-0,52	11,420	81 736 417
ии и ДР]	-2,38	152,00	76 985 225
и и ДР]	0,10	405,4	67 772 898
ции и ДР]	-0,27	40,20	59 568 236
и и ДР]	0,06	242,15	52 902 892
и и ДР]	0,77	737,4	51 267 456
ции и ДР]	0,94	65,56	48 007 419

Цена	Объем	Свой объем
173,79	849	
173,78	105	
173,77	101	
173,76	103	
173,75	821	
173,74	942	
173,73	5	
173,72	786	
173,71	2 928	
173,70	9 053	
173,69	1 015	
173,68	300	
173,67	1 205	
173,66	658	
173,65	345	
173,64	589	
173,63	500	
173,60	526	
173,59	180	
173,58	50	
173,57	220	
173,56	1 300	
173,55	50	
173,54	400	
173,53	100	
173,52	100	
173,51	1 600	
173,50	1 502	
173,49	311	
173,48	100	
173,47	300	
173,46	100	
173,45	1 050	
173,43	712	
173,42	100	



Thank you for helping us improve your Yahoo experience.

[Learn more about your feedback.](#)

S&P 500

2,939.88

+13.71 (+0.47%)



Dow 30

26,543.33

+81.23 (+0.31%)



Nasdaq

8,146.40

+27.72 (+0.34%)



Russell 2000

1,591.82

+16.21 (+1.03%)



Crude Oil

62.91

-0.39 (-0.62%)



Sberbank of Russia (SBER.ME)

MCX - MCX Real Time Price. Currency in RUB

★ Add to watchlist

223.18 -4.62 (-2.03%)

At close: April 26 6:49PM MSK

Summary

Chart

Conversations

Statistics

Historical Data

Profile

Financials

Analysis

Options

Holders

Sustainability

Previous Close

227.80

Open

227.46

Bid

0.00 x 390000

Ask

0.00 x 163000

Day's Range

222.08 - 227.47

52 Week Range

165.90 - 247.23

Volume

94,128,120

Avg. Volume

60,853,787

Market Cap

4.798T

Beta (3Y
Monthly)

N/A

PE Ratio (TTM)

24.04

EPS (TTM)

N/A

Earnings Date

N/A

Forward
Dividend & Yield

N/A (N/A)

Ex-Dividend Date

N/A

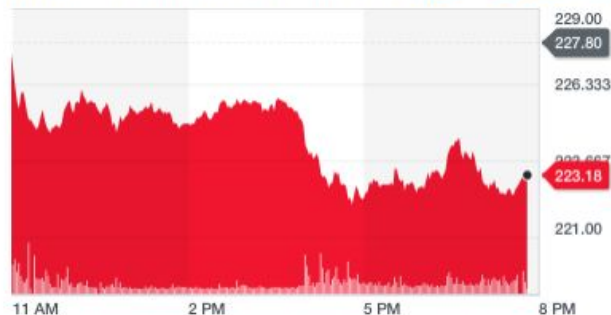
1y Target Est

299.89

1D 5D 1M 6M YTD 1Y 5Y Max



Full screen

All | [News](#) | [Press Releases](#)

Reuters • 5 days ago

Russia's Sberbank invests in media group Rambler

Russia's Sberbank has signed a deal to take a 46.5 percent stake in media company Rambler Group, the lender said on Tuesday without disclosing the cost of the holding. The deal gives Russia's biggest lender an equal stake to investment holding company A&NN, with Era Capital owning the other 7 percent. Sberbank said the deal meant it...

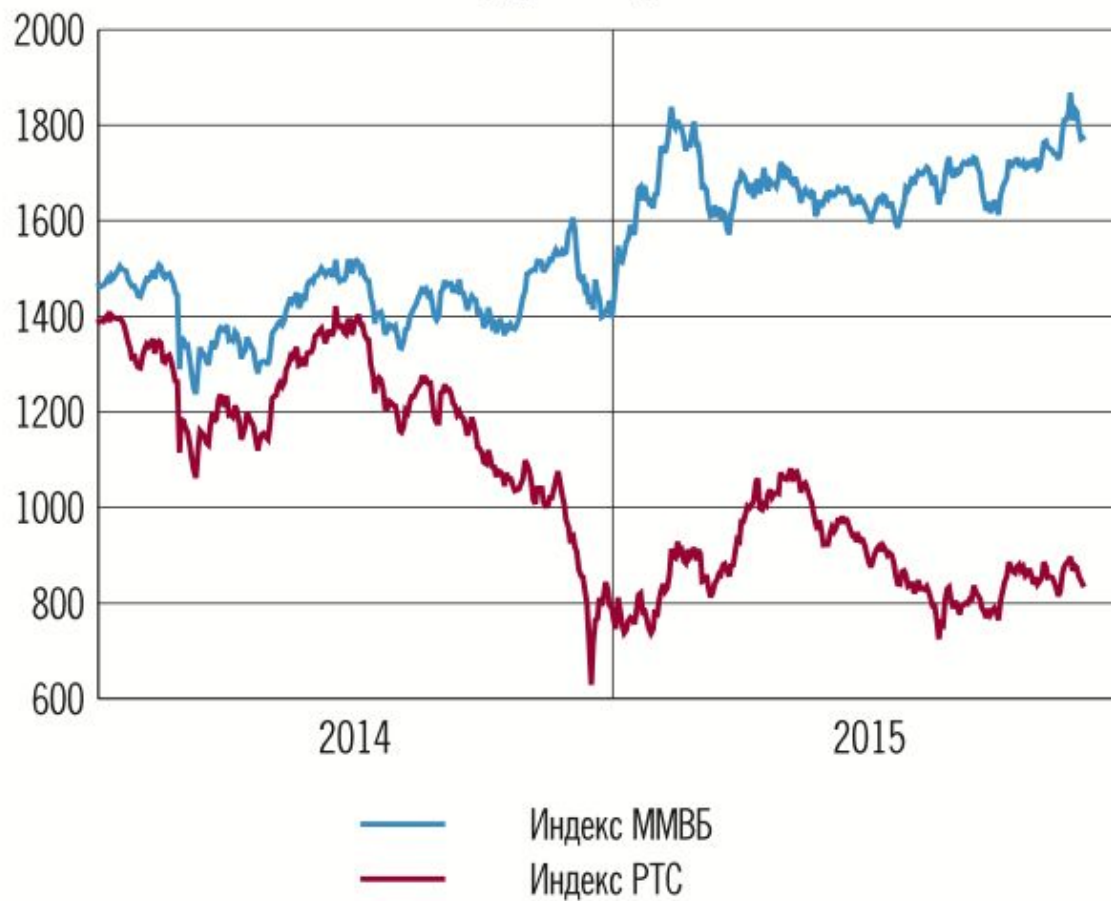


Daily QMANG.DE

30.05/2008 - 14/06/2010 (FFT)



Индексы акций (пунктов)



Источник: ФБ ММВБ.

Мировые фондовые индексы MSCI (1.01.2013 = 100, пунктов)



Источник: Bloomberg.

БИТКОИНЫ (BITCOINS)



Виртуальная валюта – Цифровая валюта – Криптовалюта - Биткоины

- *Виртуальная валюта* - один из видов нерегулируемых государством цифровых денег, которые создаются и контролируются разработчиками и принимаются среди членов определённого «виртуального сообщества».

Свойства

- нет статуса законного средства платежа;
- отсутствие внутреннего или внешнего администратора — только сами участники;
- банки, налоговые, судебные и другие государственные органы не могут воздействовать на транзакции участников;
- частичная анонимность — все транзакции между всеми адресами общедоступны, но нет данных о владельцах адресов.

Создатель биткойна 创始人

- Сатоши Накамото (Satoshi Nakamoto) — псевдоним человека или группы людей, разработавших протокол криптовалюты биткойн.

Bitcoin Charts



5 октября 2009 года New Liberty Standard установил курс 1 доллар за 1309 BTC.

Лекция 12

Институты имеют значение!

Теория игр

Занимается анализом ситуаций, в которых поведение индивидов **взаимообусловлено**.

Индивиды не автономны.

Решение каждого индивида оказывает влияние на результат совместного взаимодействия.

Истоки теории игр связаны с работой Дж. фон Неймана и О. Моргенштерна «Теория игр и экономическое поведение» (1944)

Классификация игровых моделей

- *Кооперативные игры* – обмен информацией и формирование коалиций между участниками ВОЗМОЖНЫ.
- *Некооперативные игры* – исходным пунктом в анализе является индивидуальный участник, обмен информацией и формирование коалиций исключены.

Дилемма заключенного: платежная матрица игры

	В признается	В не признается
А признается	А - 5 лет В - 5 лет	А - 0 лет В - 10 лет
А не признается	А - 10 лет В - 0 лет	А - 1 год В - 1 год

Варианты выбора:

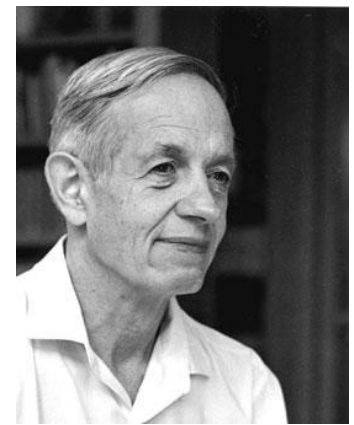
1. Если оба преступника не сознаются, они получают по 1 году заключения в тюрьму за ношение оружия.
2. Если оба преступника сознаются, они получают по 5 лет (с учетом чистосердечного признания).
3. Если признается только один преступник, а другой все отрицает, то сознавшийся выходит на свободу (за сотрудничество со следствием), а второй преступник несет наказание за двоих и получает максимальный срок – 10 лет.

Основные понятия теории игр

- Доминирующая стратегия – план действий, который обеспечивает участнику максимальную полезность вне зависимости от действий другого участника.
- В игре ДЗ такой стратегией для обоих игроков является стратегия «сознаваться»:

$$5 \text{ лет} + 0 \text{ лет} < 10 \text{ лет} + 1 \text{ год}$$

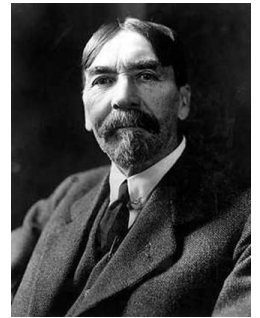
Основные понятия теории игр



- **Равновесие по Нэшу:**
 - ситуация, при которой ни один из игроков не может увеличить свой выигрыш в одностороннем порядке;
 - равновесие по Нэшу обеспечивает игроку максимум полезности **в зависимости** от действий другого игрока.

Равновесие по Нэшу в игре ДЗ достигается в первом квадранте матрицы – «сознаваться».

Институты в теории Торстейна Веблена

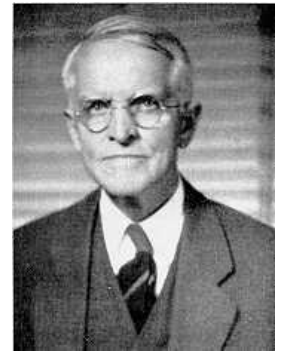


1857-1929

Институты – распространенный **образ мыслей** о том, что касается отдельных отношений между обществом и личностью.

Институты - особый **способ существования** общества.

Институт - преобладающая **духовная позиция**.



1874-1948

У.
Митчелл

Институты – господствующие и
в высшей степени
стандартизованные
общественные привычки.

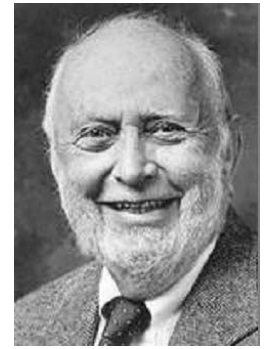


1862-1945

Дж. Коммонс

Институт - **коллективное действие** по контролю, освобождению и расширению индивидуального действия.

Институты в *новом*
институционализме:
Дуглас Норт



1920-2015

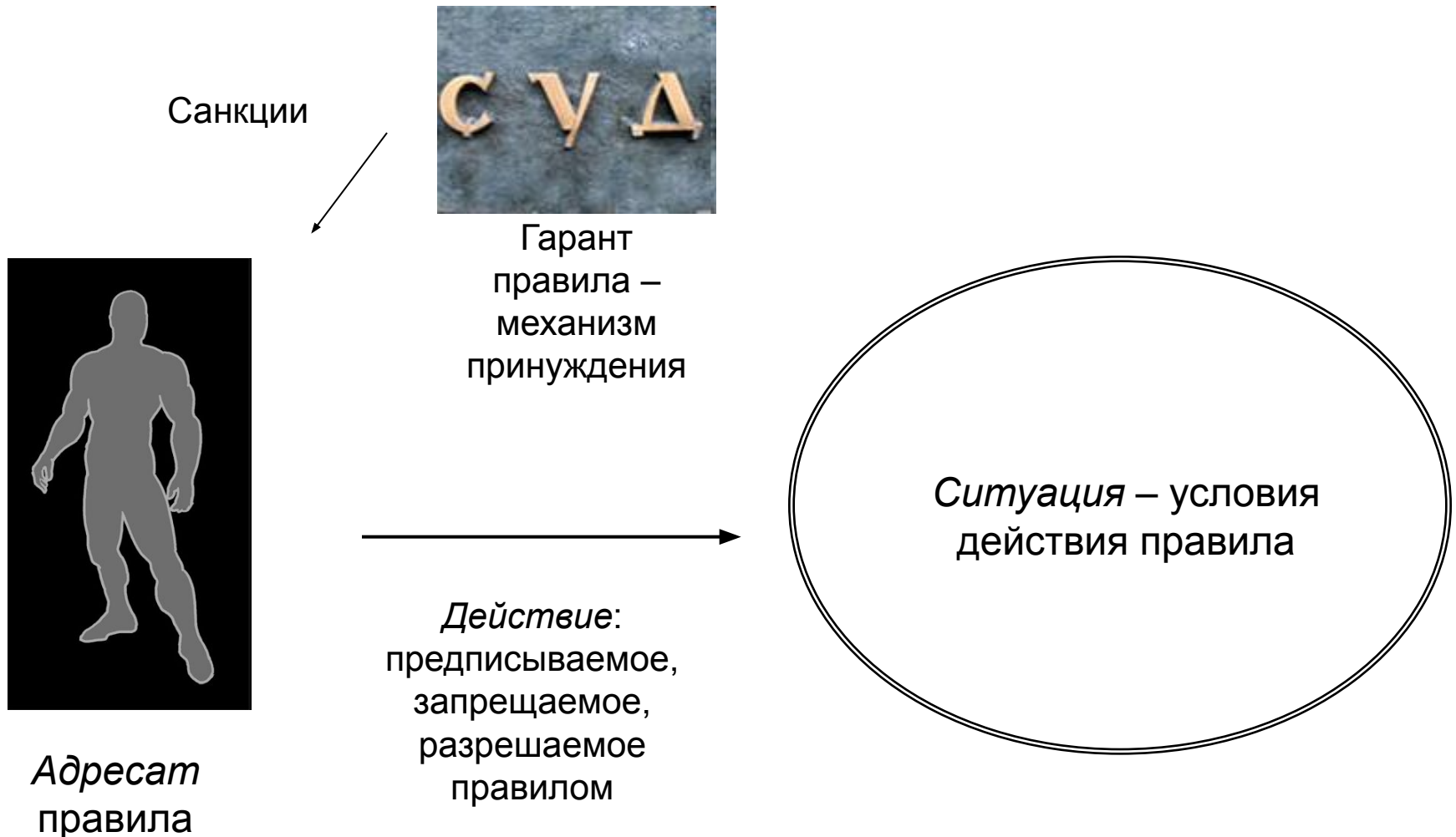
Институты – ***формальные и неформальные правила*** и способы обеспечения их действенности.

Институты – ***правила игры*** в обществе, а организации – ***игроки***.

Система правил (новая институциональная экономика)



Общая модель **институциональной ситуации** в НОВОЙ институциональной экономике



Формальные и неформальные институты (правила)

- **Формальные институты** – существуют в форме официальных текстов или удостоверенных третьей стороной устных договоренностей, в роли гарантов выступают индивиды, специализирующиеся на этой функции.

Формальные и неформальные институты (правила)

- **Неформальные институты** – существуют в памяти различных социальных групп, гарантом может выступать любой участник группы, заметивший нарушение.

Неформальные институты: преимущества и недостатки

- ❑ Гибкость неформальных правил – задают общие рамки выбора
- ❑ Отсутствие расходов на специализированный механизм принуждения
- ❑ Большая вероятность выявления нарушения
- ❑ Неоднозначность трактовки правил
- ❑ Часто дискриминационный характер правил
- ❑ Ограниченный радиус эффективности санкций

Неформальные институты: условия эффективности

- ❑ Высокий уровень социального капитала – общественный договор.
- ❑ Информационная прозрачность.
- ❑ Открытые сети взаимной зависимости *versus* клановости, «семейственности», преступности.

Институты и время: исторический контекст существования и эволюции институтов (О. Уильямсон)

Уровень	Время (годы)	Цель
Социальная укорененность (социальные стереотипы) – традиции, религия, язык	100-1000	Спонтанная, неявная
Институциональная среда: формальные правила, особенно права собственности	10-100	Создание институциональной среды
Институциональные соглашения - контракты	1-10	Создание механизма управления транзакциями

1. Институты структурируют взаимоотношение людей в сложной социальной среде

- Права собственности - отношения по поводу распределения благ и экономических ресурсов.
- Отношения в рамках фирмы: собственник-менеджер, менеджер-работник, принципал-агент.
- Контрактные отношения.

2. Институты снижают неопределенность

- Институты – как правила и нормы поведения – информируют людей, обеспечивая прозрачность стратегий и допустимое число вариантов выбора.
- Институты обеспечивают долгосрочный характер экономической деятельности, например, инвестиционную деятельность.

3. Институты помогают понять природу экономических организаций, фирм и государства

- Объектами институциональных исследований становится не только рынок, как в неоклассической теории, но и фирма как **альтернативное институциональное соглашение**.
- Рональд Коуз: «Почему существует фирма, если есть рынок?»

4. Институты – фактор долгосрочного экономического роста

- Экономический рост в долгосрочном периоде больше зависит от сформированных институтов и их эффективности, чем от природных условий, накопленного капитала или трудовых ресурсов (как учит неоклассическая теория).

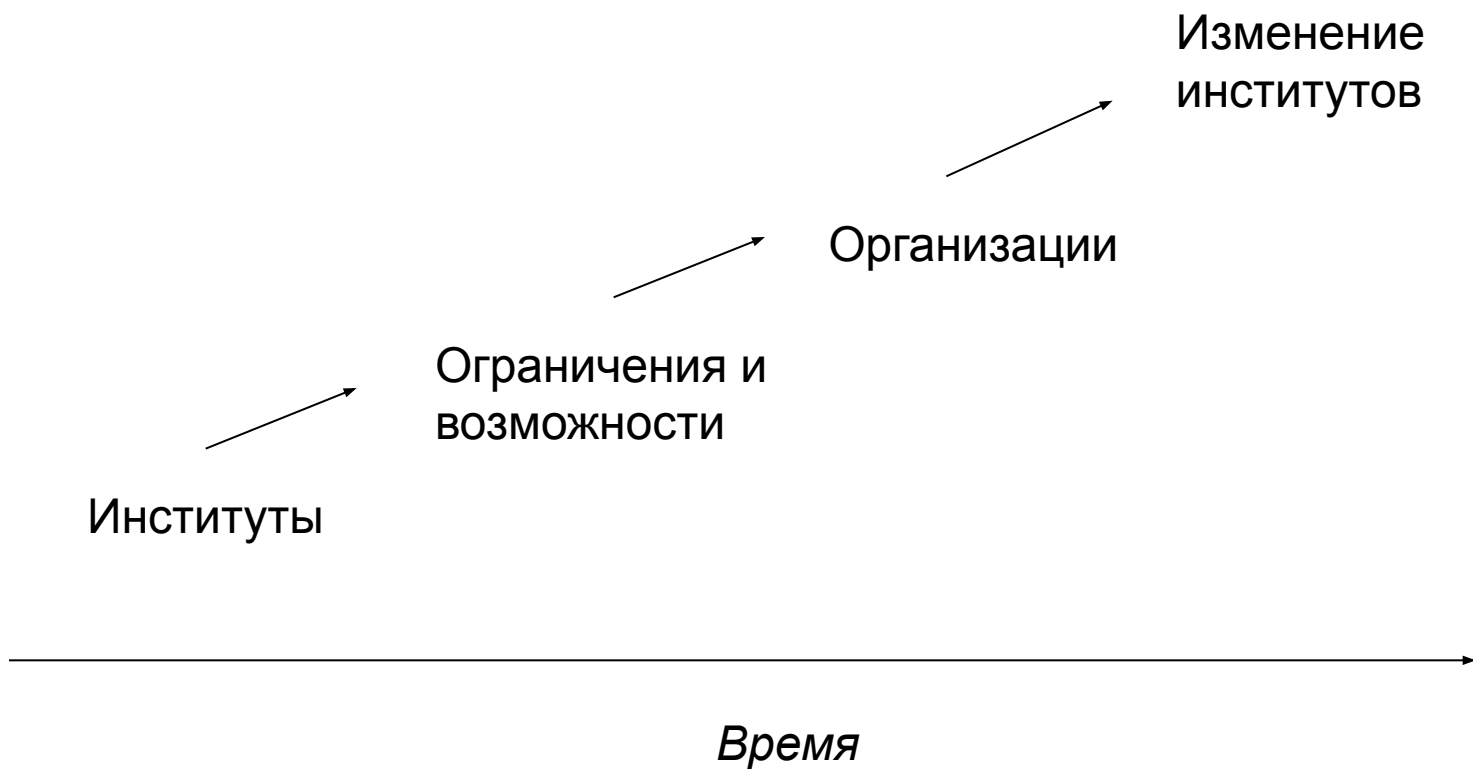
5. Институты объясняют проблемы трансформационной экономики, в которой мы живем

- Успехи и неудачи рыночных реформ объясняются с точки зрения «институциональных ловушек» и институциональных изменений.
- Как заметил Р. Коуз относительно сложности реформ в странах Восточной Европы, *«никакая мало-мальски осмысленная рыночная экономика невозможна без соответствующих институтов»*.

Институты и организации (по Д. Норту)

- «Институты – это правила игры, организации – игроки, которые действуют в рамках существующих правил и изменяют правила».

Как организации трансформируют институты: модель Д. Норта

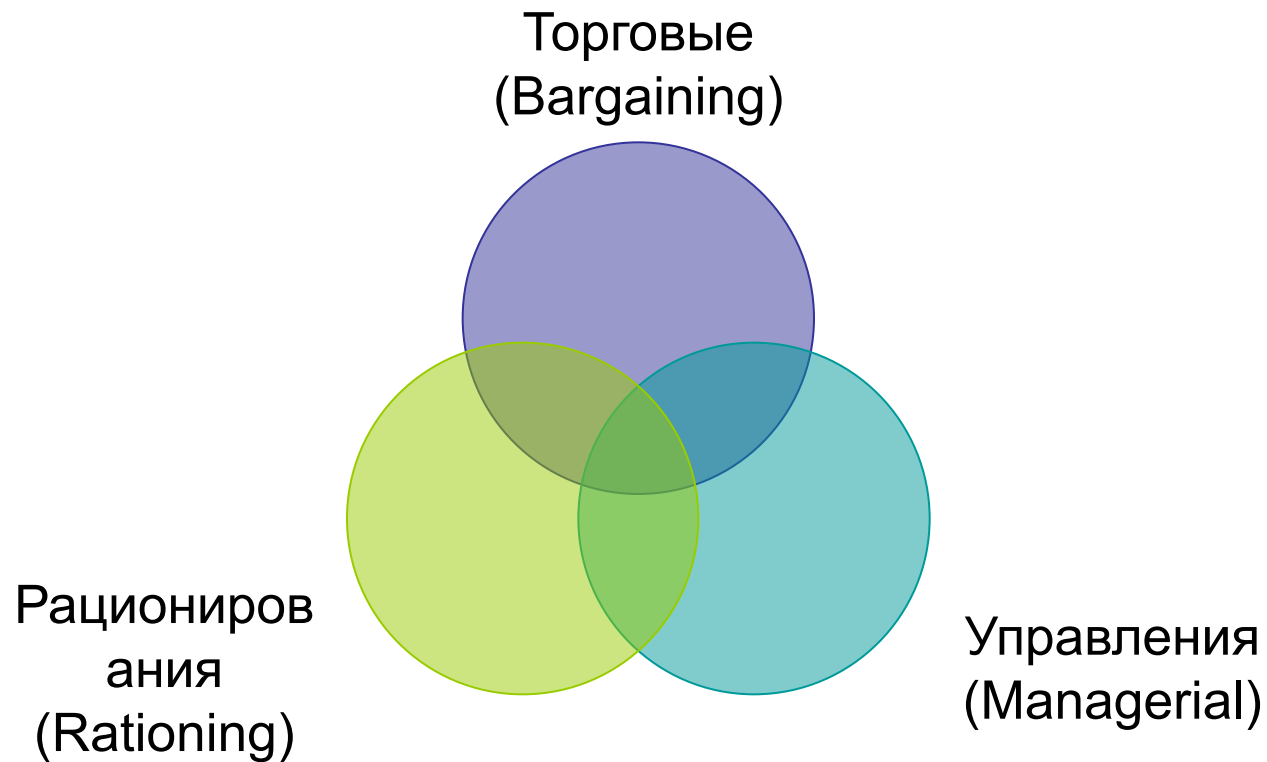


Классическое определение транзакции (Дж. Коммонс, 1931)

- Транзакция - *отчуждение и присвоение прав собственности и свобод, созданных обществом.*

Свобода понимается как право на принятие решений.

Три вида трансакций



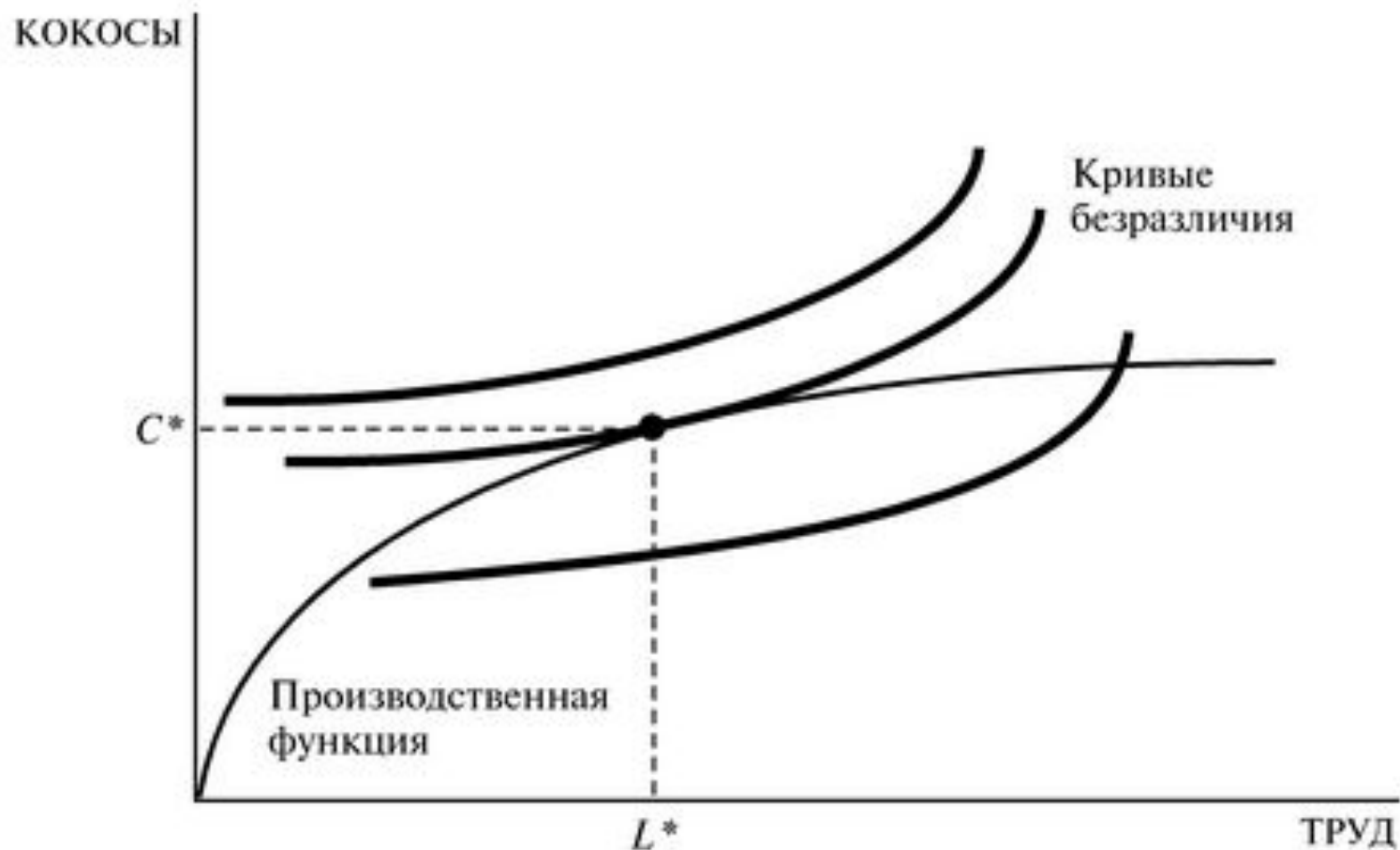
Открытие и первое определение ТАС
принадлежит Рональду Коузу (статья «Природа
фирмы», 1937)

*Трансакционные издержки – это
издержки функционирования
рынка.*

Стивен Чен:

*Под трансакционными издержками
следует понимать все издержки,
которые не существуют в
экономике Робинзона Крузо.*

Экономика Робинзона Крузо:



Рабочее определение ТАС

Трансакционные издержки – это ценность ресурсов, затрачиваемых на осуществление транзакций.

В качестве **основополагающей** принята классификация ТАС Оливера Уильямсона, разграничившего издержки *ex ante* и *ex post*

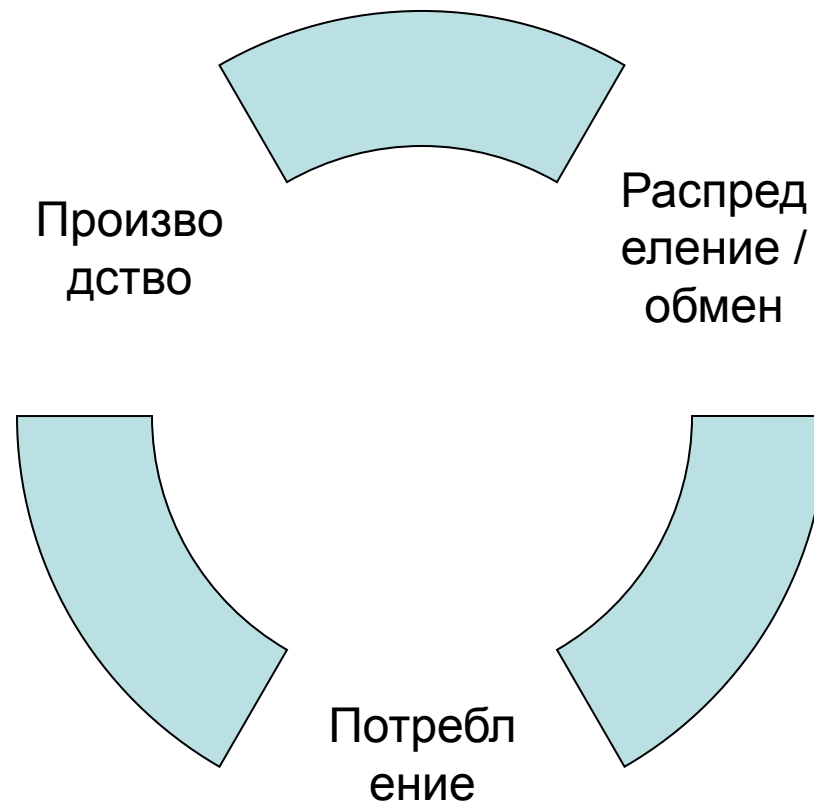
Издержки <i>ex ante</i>	Издержки <i>ex post</i>
Издержки поиска и выявления альтернатив	Издержки осуществления расчетов
Издержки измерения	Издержки спецификации и защиты прав собственности
Издержки ведения переговоров	Издержки мониторинга и предупреждения оппортунизма
Издержки заключения контракта	

Лекция 13

Потребление: доходы и расходы

1. Виды личных доходов. Факторы, влияющие на расходы потребителей.
2. Предельная полезность. Правило максимизации полезности.
3. Рациональный выбор потребителя. Аномалии потребительского поведения.

Стадии воспроизводственного процесса



Потребление - заключительная фаза процесса воспроизводства - использование общественного продукта для удовлетворения потребностей.

Потребление

- Личное и общественное (коллективное).
- Производственное и непроизводственное.
- Промежуточное и конечное.
- Аномалии потребительского поведения – демонстративное потребление.

Неоклассический подход – функциональное распределение доходов

Фактор производства	Собственник фактора	Доход на фактор
Труд	Работник	Заработная плата
Земля	Землевладелец	Рента
Капитал	Капиталист	Процент на капитал
Предприниматель- ские способности	Предпринимате ль	Экономическая прибыль

Прибыль может рассматриваться как остаточный доход!

Структура национального богатства

Национальное богатство

```
graph LR; A[Национальное богатство] --> B[Природные ресурсы]; A --> C[Произведенные ресурсы]; A --> D[Человеческий капитал];
```

Природные ресурсы

Произведенные ресурсы

Человеческий капитал

Долгосрочная мировая тенденция динамики структуры национального богатства

- Исчерпание природных ресурсов при одновременном опережающем росте человеческого капитала, что в итоге дает рост общей величины национального богатства и меняет структуру личных доходов.

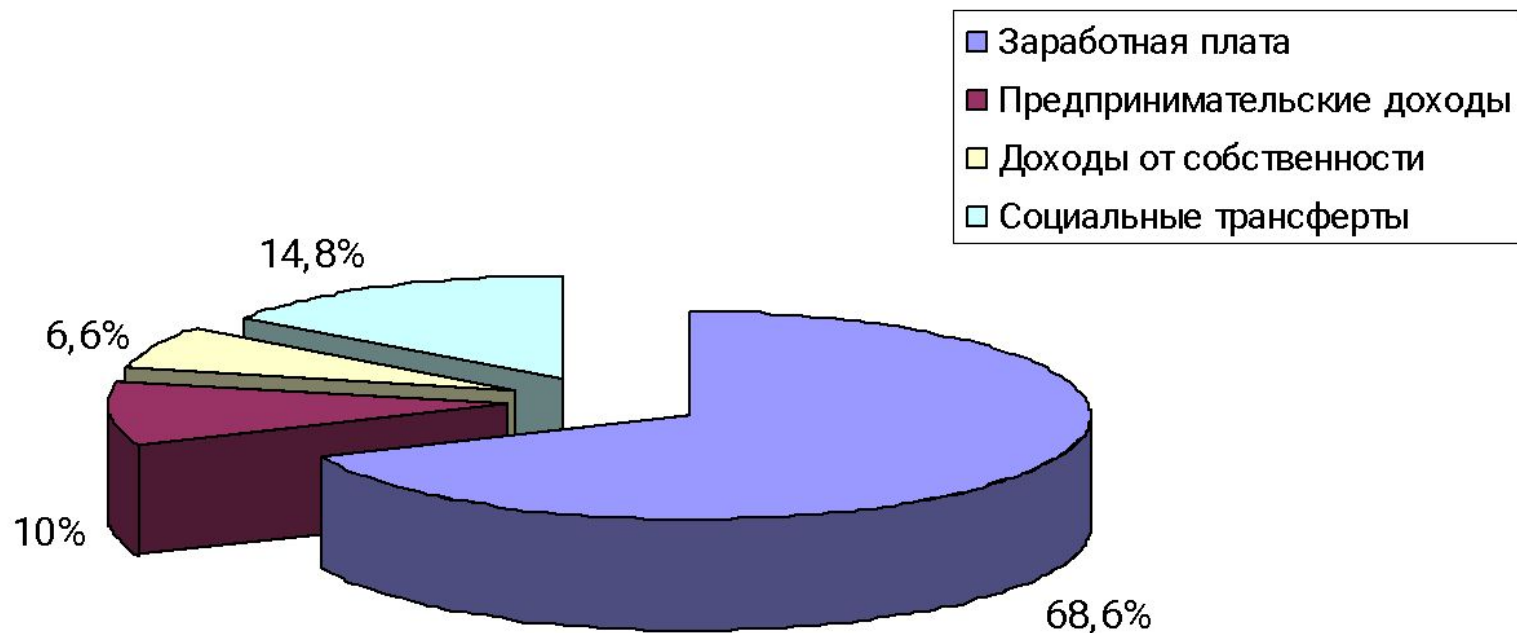
Доходы как статистическая категория

- *Личные доходы* - индикатор, отражающий все источники доходов домашних хозяйств в денежной форме до уплаты подоходного налога.
- Personal income, PI

Проблемы учета личных доходов

- Нерыночные формы доходов, не имеющие денежную оценку.
- Скрытые формы доходов (в России по неофициальным данным – до 40%).
- Неплатежи.

Общая оценка структуры личных доходов в России



Какие статистические показатели позволяют измерить доход в обществе?

- *Среднедушевой доход* - метод *средней арифметической* - чувствителен к увеличению или уменьшению доли высокодоходных или низкодоходных групп населения.

Индивид	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Доход, тыс. руб. в год	60	65	65	80	200	920	1290	2180	5100

Совокупный доход – 9960 тыс., средний – 1107 тыс. руб.

Какие статистические показатели позволяют измерить доход в обществе?

- *Медианный доход* – уровень, выше и ниже которого получает доход одинаковое число работников.

Индивид	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Доход, тыс. руб. в год	60	65	65	80	200	920	1290	2180	5100

Медианный доход – 200 тыс. руб.

Какие статистические показатели позволяют измерить доход в обществе?

- *Модальный доход* – наиболее часто встречающийся (преобладающий, типичный) уровень дохода.

Индивид	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Доход, тыс. руб. в год	60	65	65	80	200	920	1290	2180	5100

Модальный доход – 65 тыс. руб.

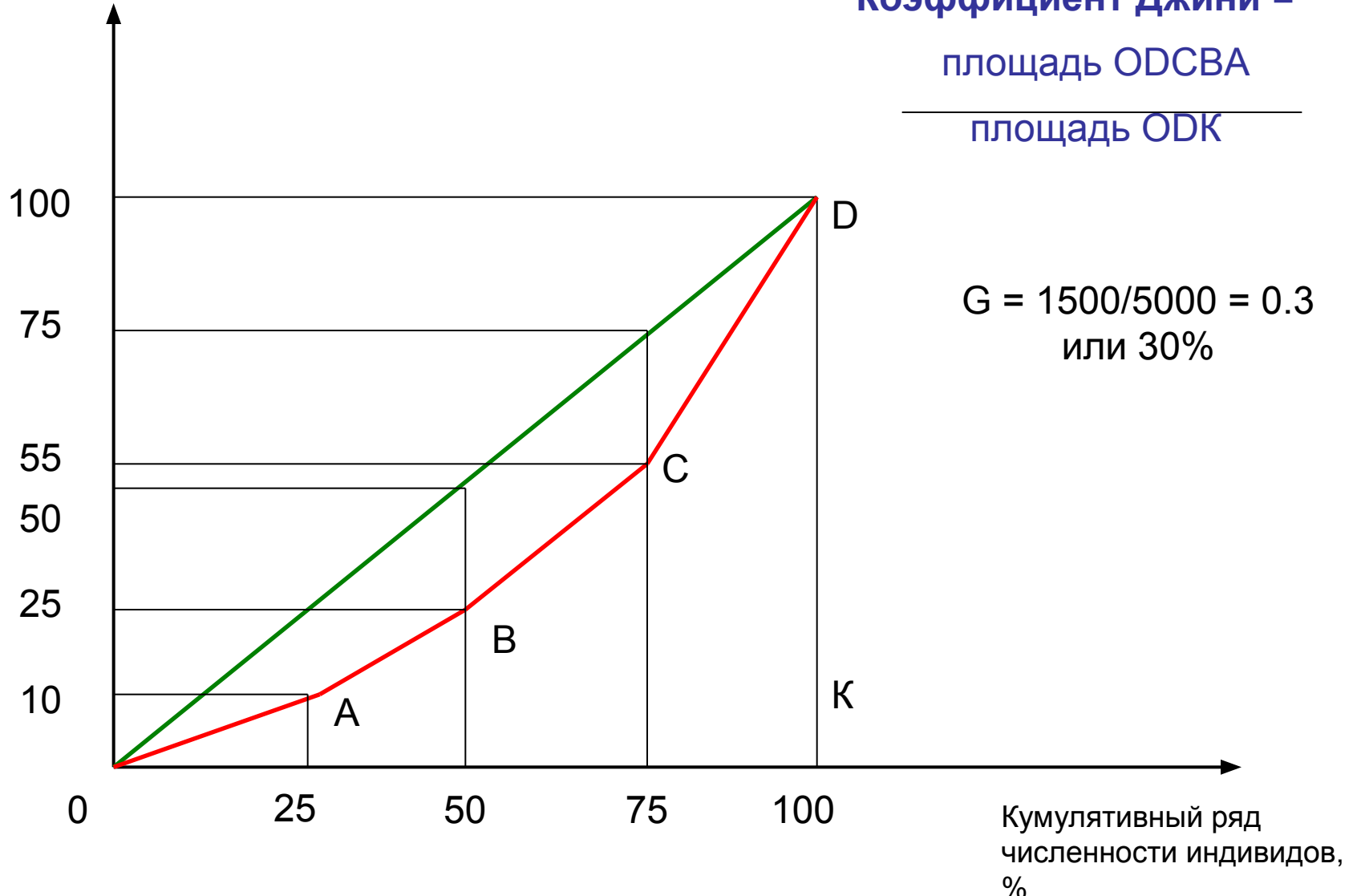
Дифференциация доходов: кривая Лоренца

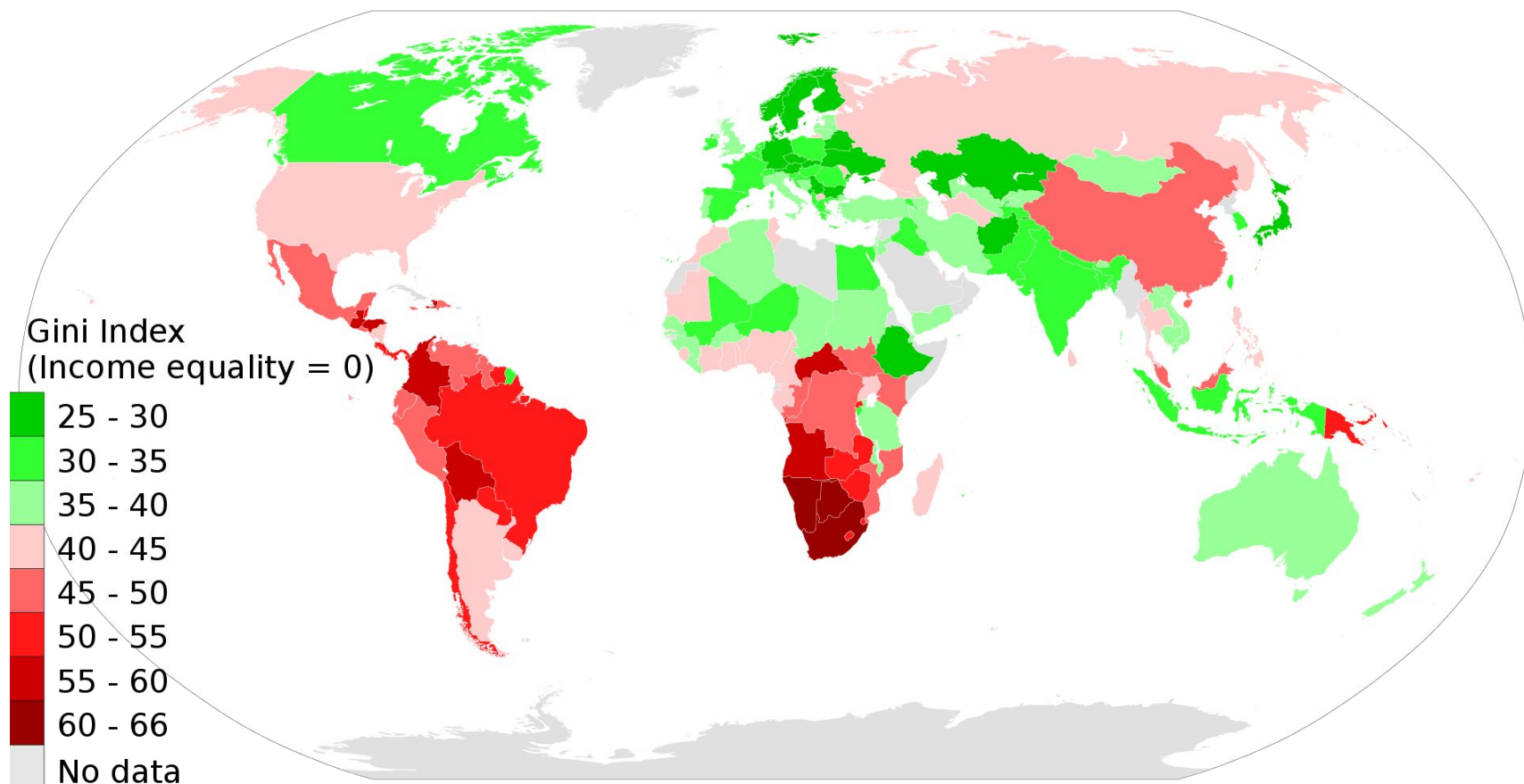
Индивид	Получаемый доход, руб.	Удельный вес дохода индивида в общем доходе, %	Кумулятив- ный ряд доходов (накоплен- ные доли), %	Удельный вес каждого индивида в их общем числе, %	Кумулятив- ный ряд численности индивидов, %
A	10 000	10	10	25	25
B	15 000	15	25	25	50
C	30 000	30	55	25	75
D	45 000	45	100	25	100
<i>Всего</i>	<i>100 000</i>	<i>100</i>	-	<i>100</i>	-

Кривая Лоренца

Кумулятивный ряд
доходов, %

Коэффициент Джини =
площадь ODCBA
—
площадь ODK

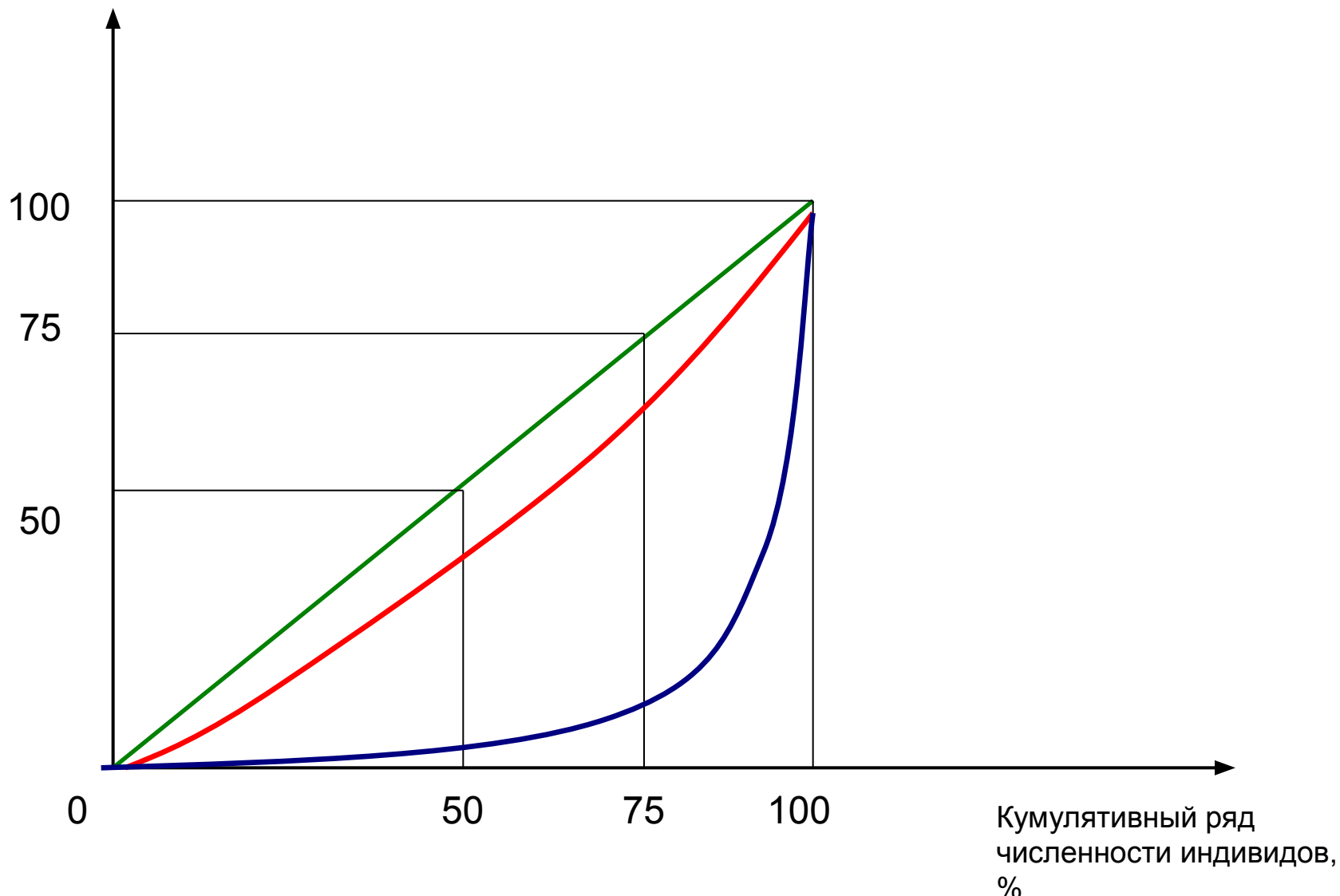




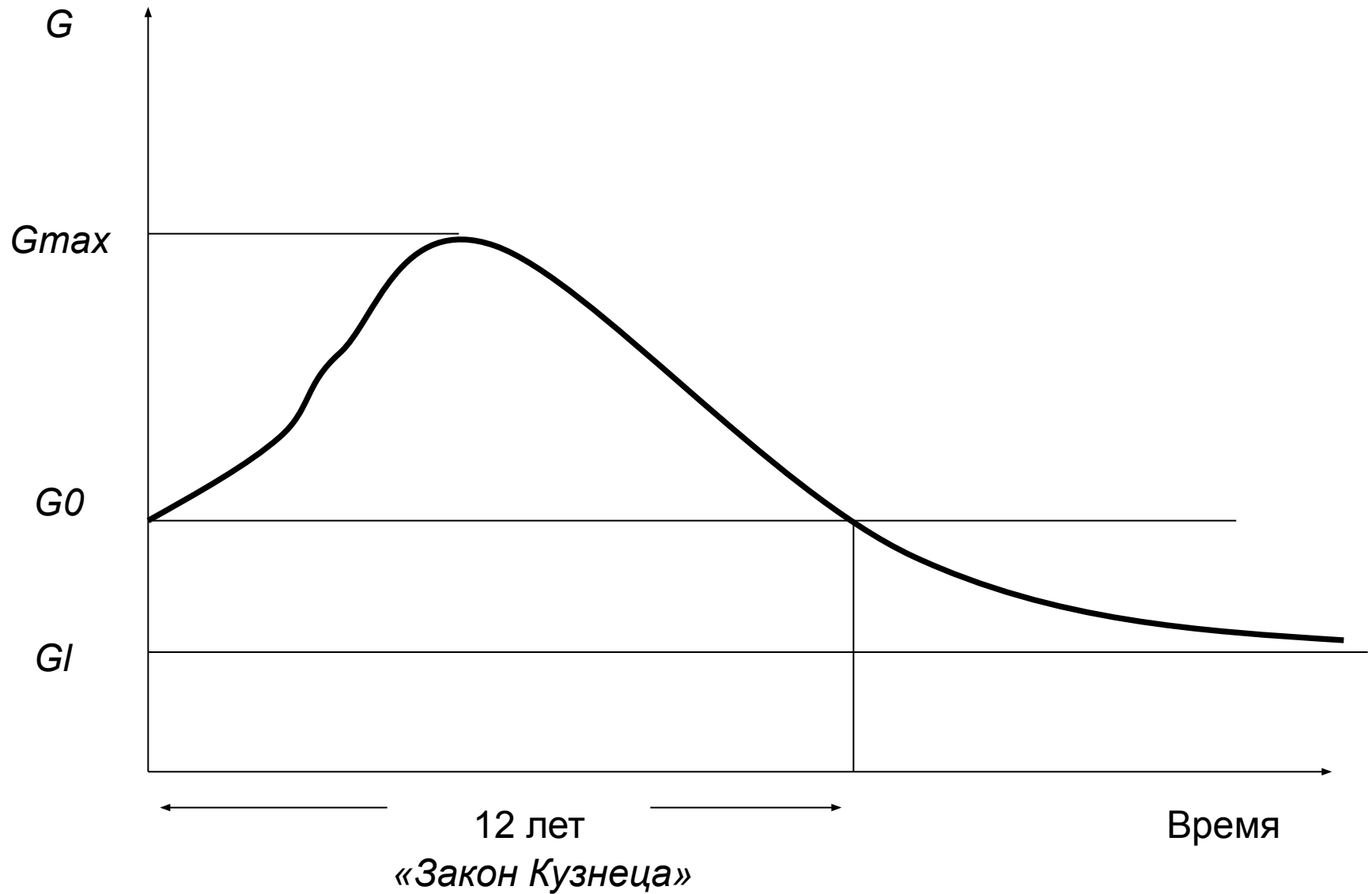
Коэффициент Джини в России в 2015 году составил 37,7%.

Кривая Лоренца для Центральноафриканской республики и Швеции

Кумулятивный ряд
доходов, %



Кривая Кузнеця



Источники ценности (стоимости): полезность и труд

- Неоклассические постулаты:
 1. Полезность – способность блага удовлетворять потребности индивида.
 2. Закон убывающей предельной полезности: предельная полезность убывает с увеличением общего объема блага, которым располагает индивид.
 3. Правило максимизации полезности: последняя денежная единица, затраченная на приобретение дополнительных благ, должна приносить одинаковую предельную полезность.

$$\frac{\text{MU блага A}}{\text{Цена A}} = \frac{\text{MU блага B}}{\text{Цена B}}$$

Политэкономическая формула Туган-Барановского (1890): полезность и труд

«Если производство руководится основным хозяйственным принципом — стремлением к достижению с наименьшей затратой наибольшей пользы, — то отношения предельных полезностей свободно производимых продуктов и их трудовых стоимостей равны»

$$\frac{OHPB_A}{OHPB_B} = \frac{MU \text{ товара A}}{MU \text{ товара B}}$$

Политэкономическая формула Туган-Барановского (1890): полезность и труд

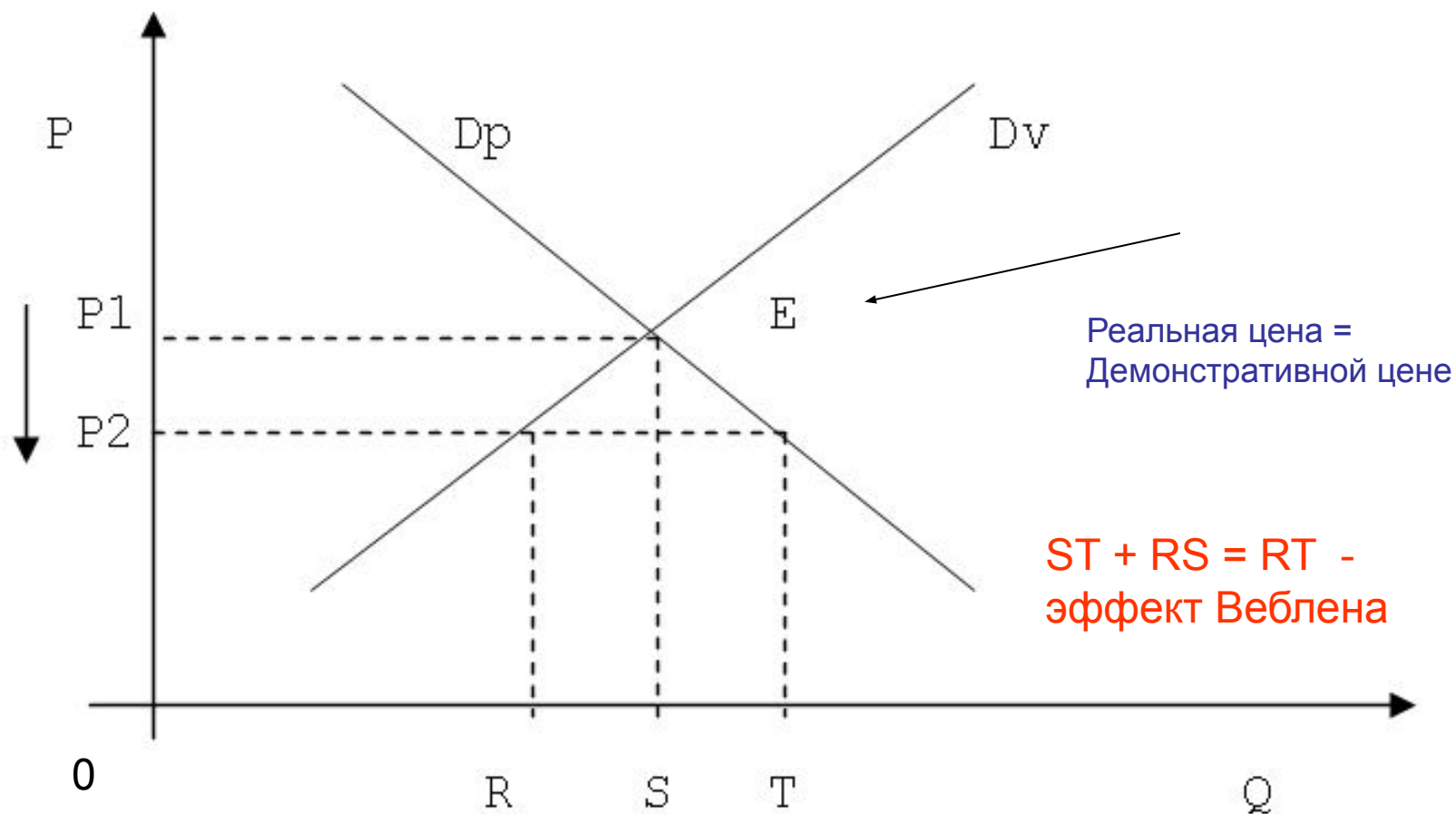
Товары	Затра- ты труда, часы ОНРВ	Шкала предельных полезностей							
		1	2	3	4	5	6	7	8
А	1 час	9	8	7	6	5	4	3	2
В	2 часа	4	3	2	1	0	0	0	0

Доступное количество труда = 10 часов

Определить максимум полезности и отраслевую структуру экономики

$$\frac{\text{ОНРВ}_A}{\text{ОНРВ}_B} = \frac{\text{MU товара A}}{\text{MU товара B}}$$

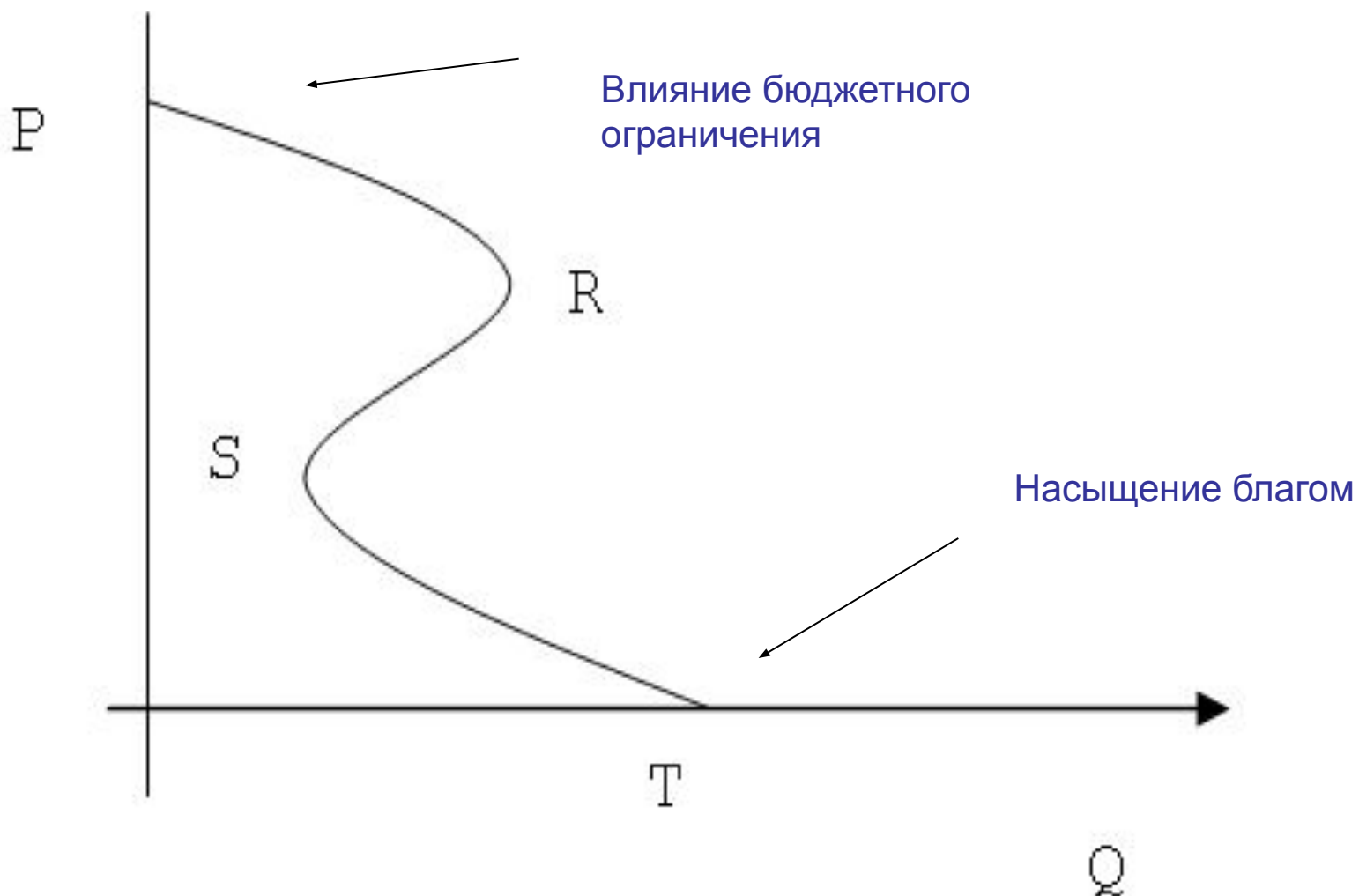
Неоклассический закон спроса и эффект Веблена



Демонстративная цена - цена, уплаченная за товар **по мнению других** людей, и которая поэтому определяет полезность товара с точки зрения демонстративного потребления.

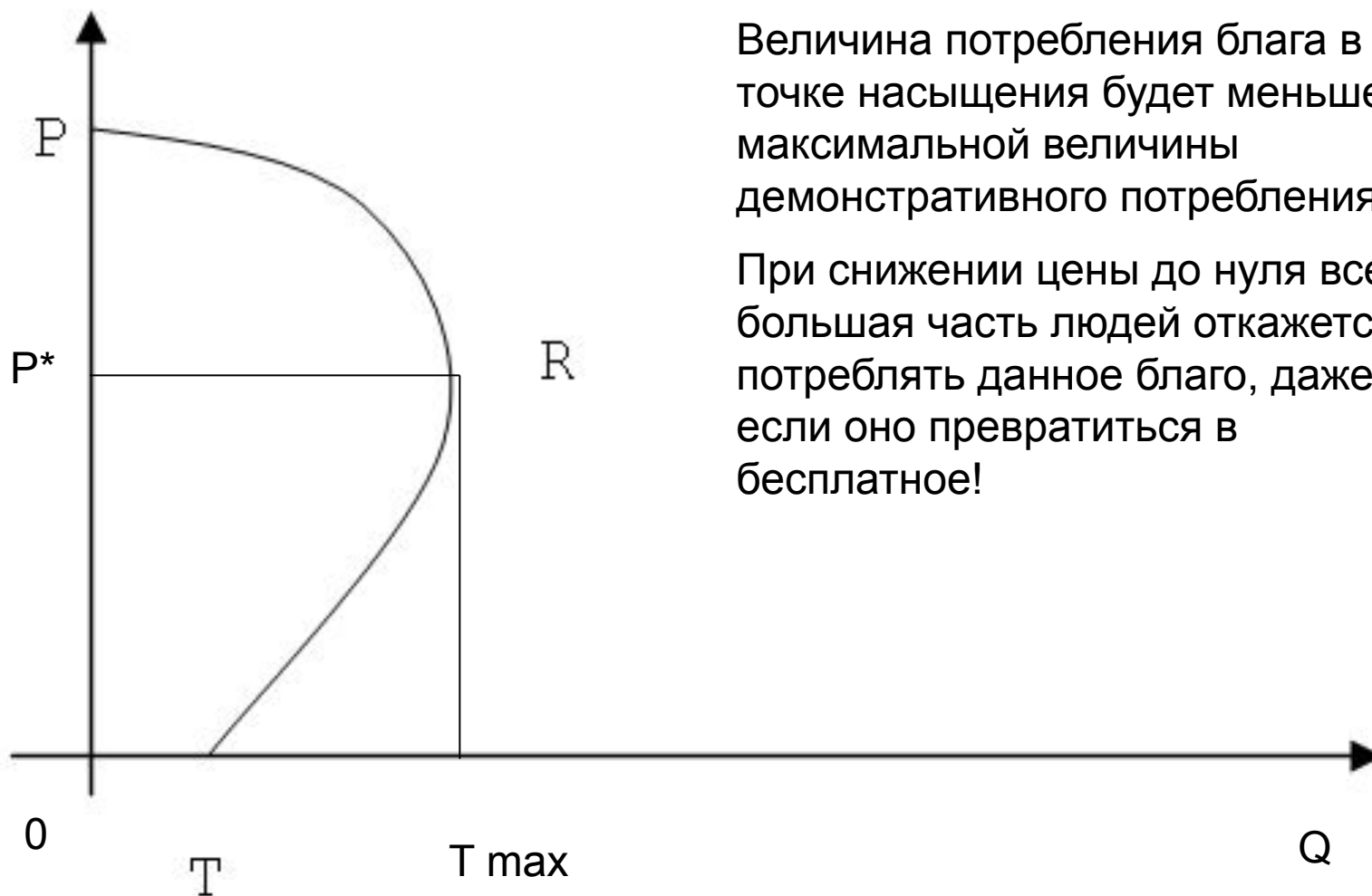
Демонстративная цена - это, как считает покупатель, та цена, которую все остальные принимают за действительно им уплаченную.

Смешанная кривая спроса



Какой отрезок кривой показывает эффект Веблена?

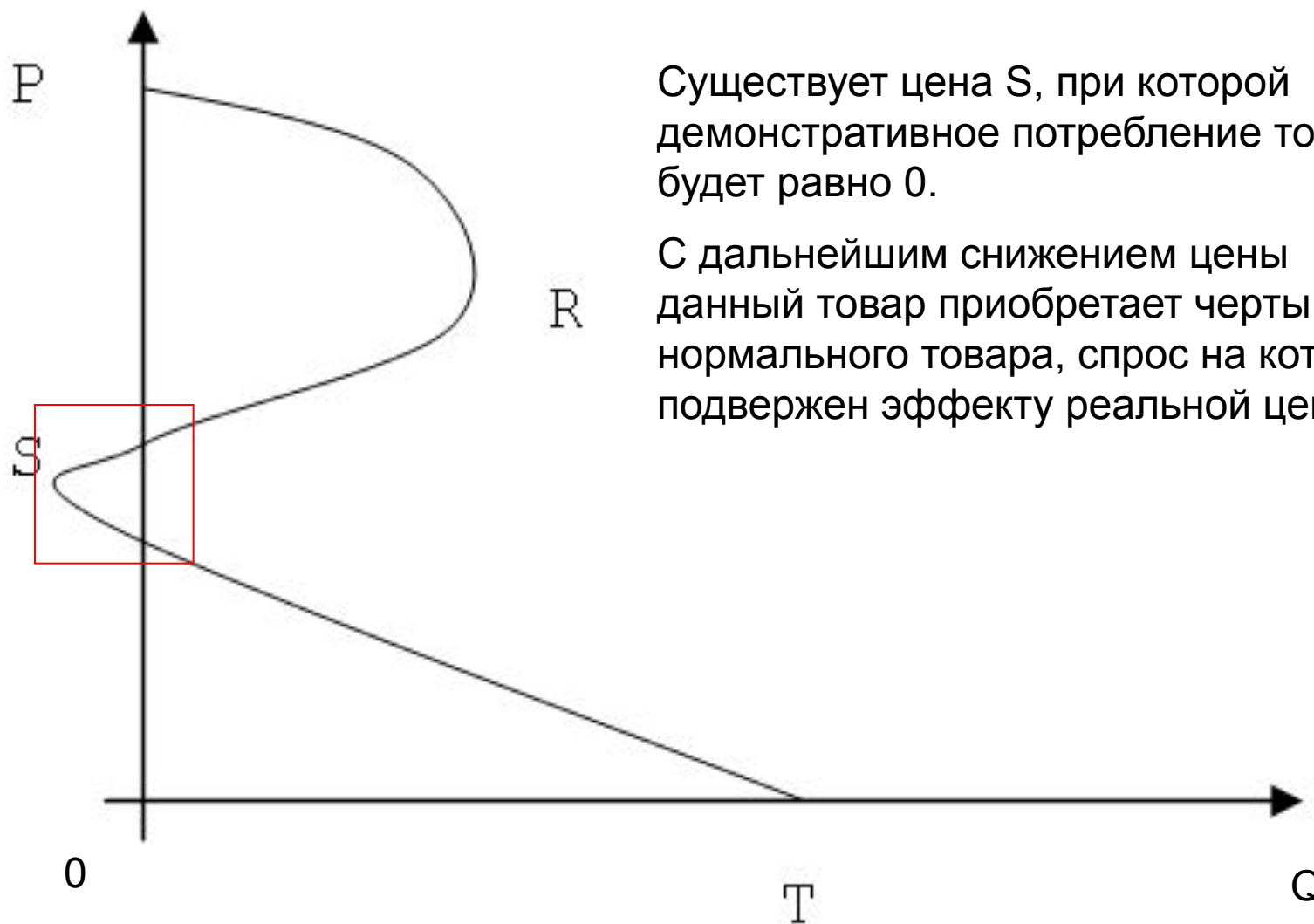
Кривая спроса с двумя отрезками



Величина потребления блага в точке насыщения будет меньше максимальной величины демонстративного потребления.

При снижении цены до нуля все большая часть людей откажется потреблять данное благо, даже если оно превратится в бесплатное!

Прерывистая кривая спроса



Существует цена S , при которой демонстративное потребление товара будет равно 0 .

С дальнейшим снижением цены данный товар приобретает черты нормального товара, спрос на который подвержен эффекту реальной цены.

Лекция 14

Глобализация

Глобализация — процесс всемирной экономической, политической и культурной интеграции и унификации.

Глобализация представляет собой процесс втягивания мирового хозяйства, совсем недавно понимаемого как совокупность национальных хозяйств, связанных друг с другом системой международного разделения труда, экономических и политических отношений, в рынок и тесное переплетение их экономик на основе транснационализации и регионализации.

- Основным следствием этого является мировое разделение труда, миграция (и, как правило, концентрация) в масштабах всей планеты капитала, рабочей силы, производственных ресурсов, стандартизация законодательства, экономических и технологических процессов, а также сближение и слияние культур разных стран.

ФАКТОРЫ ПРОЦЕССА ГЛОБАЛИЗАЦИИ:

1. **Экономический** – организационные формы экономической деятельности выходят за рамки отдельных государств и способствуют формированию единого экономического пространства.
2. **Политический** – ослабление жесткости государственных границ, облегчение свободы передвижения граждан, товаров, капиталов, услуг.
3. **Производственно-технический** – резкое возрастание масштабов производства, создание ТНК, качественно новый уровень средств связи, транспорта, обеспечивающий быстрое распространение товаров и услуг.
4. **Информационный** – радикальное изменение средств общения, обмена информацией.
5. **Социологический** – ослабление традиционных социальных связей, обычаев, повышение мобильности людей в территориальном, психологическом, духовном отношениях, международной миграции.
6. **Экологический** – осознание людьми опасности обострения глобальной экологической, энергетической и иных проблем, что обуславливает объединение усилий мирового сообщества, консолидацию ресурсов, и действий.

NEWS

Japan initiates WTO dispute complaint against Indian tech tariffs

14 MAY 2019

More news

← Prev

Next →



Meetings

[Customi](#)

- 20 MAY** Workshop on Aid for Trade (10:00) +
- 21 MAY** Committee on Trade and Development - Session on Aid for Trade (10:00) +
- 22 MAY** WTO Introduction Day (09:30) +
- 22 MAY** Trade Policy Review Body - Trinidad and Tobago (10:00) +
- 23 MAY** Committee on Customs Valuation (10:00) +

[Full interactive calendar](#) →

Our areas of activity

ADDRESS BY UN SECRETARY-GENERAL GUTERRES

10

MAY

UN Secretary-General António Guterres addressed a special session of the General Council on 10 May.

[▶ Highlights video](#)

[▶ Watch webcasting](#)

[▶ Photo gallery](#)

[▶ UN's Guterres underscores importance of revitalizing multilateral trade cooperation](#)



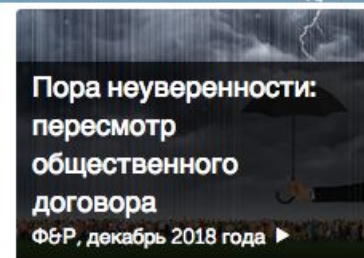
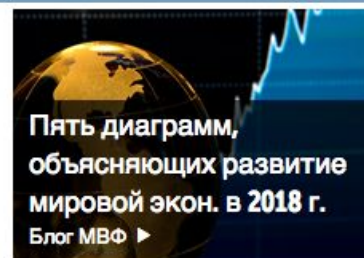
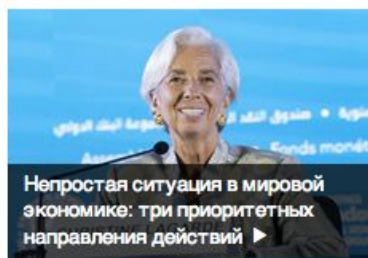


МЕЖДУНАРОДНЫЙ ВАЛЮТНЫЙ ФОНД

[عربي](#)[中文](#)[ENGLISH](#)[FRANÇAIS](#)[日本語](#)[ESPAÑOL](#)

Высокий уровень долга мешает странам реагировать на быстрые изменения в мировой экономике

Темпы роста экономики замедляются, а государственный долг остается высоким в различных странах мира. В то же время демографические изменения и технологические достижения меняют облик мировой экономики. Что должны делать

[Ставка и курс СДР на 17 мая](#)[Процентная ставка по СДР = 1.151%](#)[1 доллар США = 0.725159 СДР](#)[Подробнее](#)



OIL PRICES TO BE LOWER IN 2019 ON SLOWER-THAN-EXPECTED GLOBAL GROWTH



READ

MANAGING DEBT SUSTAINABLY

READ



BATTERY STORAGE OPPORTUNITIES

EXPLORE NEW DATA



TRACKING GENDER GAPS



ASIAN INFRASTRUCTURE
INVESTMENT BANK

[ABOUT AIIB](#)

[POLICIES AND STRATEGIES](#)

[NEWS AND INSIGHTS](#)

[PROJECTS](#)

[TREASURY](#)

[OPPORTUNITIES](#)

[CONTACT](#)



Factors Shaping Cross-Border Tourism: AIF Report

[READ MORE](#)



News

Beijing, China, May 09, 2019

AIIB reaches new milestone by pricing debut global bond to unlock financing for ...

[READ MORE >](#)

Beijing, China, April 22, 2019

AIIB Approves Membership of Côte d'Ivoire, Guinea, Tunisia, and Uruguay

[READ MORE >](#)

Beijing, China, April 04, 2019

AIIB Approves USD280 Million for First Two Projects in Sri Lanka

[READ MORE >](#)

[MEDIA CENTER](#)

[SUBSCRIBE](#)

NDB at BRICS Summit in Johannesburg, South Africa

25 - 27 July, 2018



EVENTS

March 31 - April 2, 2019, Cape Town,



PROJECTS



NDB CORE DOCUMENTS







- **во-первых**, тотальный рынок. Это не рынок свободно конкурирующих предприятий, а тотальный рынок как пространство борьбы гигантских сетей, центрами которых являются ТНК. Мы все – работники, потребители, жители – попадаем в сети борющихся между собой корпоративно-сетевых структур, превращаясь в клиентов «макдональдсов», «поколение пепси» и в целом – в мещан-потребителей.
- **Во-вторых**, гегемония капитала ныне – это преимущественно власть виртуального фиктивного финансового капитала, состоящего из гигантских (в сотни миллиардов и триллионы долларов) финансовых пузырей, надувшихся за счет спекуляций в первом мире, долгов, «асфальтирования» и финансового подавления стран второго и третьего миров.
- **В-третьих**, глобальная гегемония капитала ныне предполагает не просто эксплуатацию, но и целостное подчинение личности работника. Творческий потенциал, талант, образование, вся жизнь работника присваивается корпорацией в первом мире; эти методы эксплуатации все более распространяются не только в третьем, но и во втором мире.
- **В-четвертых**, происходит монополизация первым миром ключевых ресурсов развития – know how, высококачественной рабочей силы и т. п. – при поглощении подавляющей части природных ресурсов и экспорте грязных технологий и социальной «грязи» в третий и второй мир.
- **В-пятых**, растет глобальное политическое и идеологическое манипулирование, информационное и культурное давление.