





Коммерческое предложение



Санкт-Петербург, 23 октября 2013

года

Дата Октябрь 2013

Аркадьева Елена Исполнитель Брендсон Медиа

Групп





12 лет работы в области брендинга Более 700 успешных проектов Энергетика,

Сфера деятельности

- B2B
- B2C

Ключевые отрасли

- Промышленность,
- Авто-бизнес,
- Финансы,
- Консалтинг,
- Девелопмент/строительство

Ритейл.





СПИКЕРЫ, УЧАСТНИКИ И ПРИЗЕРЫ ФЕСТИВАЛЕЙ, КОНФЕРЕНЦИЙ,

Специалисты компании регулярно принимают участие в крупных российских и международных отраслевых мероприятиях с лекциями, мастер-классами, креативными работами и комплексными проектами.











ПАРТНЕРЫ ВЕДУЩИХ ВУЗОВ САНКТ-

Агентство реализует теоретические и практические образовательные программы для студентов и выпускников вузов.





Санкт-Петербургский государственный университет технологии и дизайна



Санкт-Петербургский Государственный политехнический университет

ТЕХНОЛОГ

Brand Evolution Авторская технология построения бренда

RN

Эмоциональный уровень:



Экспертные интервью Глубинные интервью Анализ входящей нкциональный информации **Brand** audit **Brand** Позиционировани strategy Выделение УТП Образ бренда

ПОДРАЗДЕЛЕНИЯ

AFEHCTBA WEB ←

- технически директор;
- Web-дизайнер;
- Верстальщики;
- Программисты;

Санкт-

Стратегия

- Директор проектов;
- Руководители проектов;
- Маркетолог;
- Бренд-стратег;

Креатив

- Арт-директор;
- Копирайтеры;
- Графические дизайнеры;
- Дизайнер интерьеров;
- 3D-визуализатор;
- Иллюстратор;
- Верстальщик.

Производст

- Директор отдела
 - производства;
- Специалисты по производству;
- • пециалист по пре-пресс;

HK-

ПОПОМЕНТАМОНТ

- HR-директор;
- Психологи;
- Модераторы;



Москва

медиа-

CTDOTOFMO

- Руководители проектов;
- Медиа-директор;
- Медиа-планер



Медиа-баинг

- Руководители проектов;
- Медиа-баер

НАШИ КЛИЕНТЫ – КРУПНЫЕ РОССИЙСКИЕ И МЕЖДУНАРОДНЫЕ КОМПАНИИ



















































Цели и задачи

РЕБРЕНДИНГ ГРУППЫ КОМПАНИЙ ДИПОЛЬ

ЦЕЛЬ ПРОЕКТА: провести полнокомплексный ребрендинг компании, который позволит стать компании отраслевым интегратором и поставщиком знаний для предприятий РФ, занять лидирующие позиции на рынке и формировать тенденции развития современной электронной промышленности.

По итогам аудита сформировать уникальное конкурентоспособное торговое предложение компании которое ляжет в основу позиционирования и дальнейшей стратегии развития компании.

- *Благодаря авторской технологии Brand evolution, комплексному подходу и применению наработанного опыта, мы оптимизируем стоимость и время реализации проекта.
- **позволяет предложить высокое качество.**

РЕБРЕНДИНГ КОМПАНИИ

ТРЕНДЫ РЫНКА:

- □ Радиоэлектроника самая быстрорастущая отрасль промышленности в мире, в которой реализуется большое число инновационных проектов - темп роста промышленности за последние 30 лет составил в среднем около 8 процентов в год.
- Увеличивается комплексность (расширение функций, взаимосвязей) решений в радиоэлектронной промышленности, что затрагивает все сегменты рынка - формируются новые продуктовые ниши, существенно меняются требования к продукции, смещаясь в сторону интегрированности.
- □ Глобальные тренды, такие как: повышенное внимание к экологии, старение населения и рост внимания к здравоохранению, растущие террористические угрозы и повышенное внимание к безопасности ведут к активному росту соответствующих ниш профессионального сегмента радиоэлектроники
- Существенное влияние радиоэлектроника оказывает на развитие современных средств вооружения и военной техники.

РЕБРЕНДИНГ КОМПАНИИ

ТЕКУЩЕЕ ПОЛОЖЕНИЕ:

Для успешного развития необходимы:

- технологическое преимущество,
- весомые затраты на научно-исследовательские и опытноконструкторские работы,
- географическая близость к конечным потребителям,
- компетенции в продажах, интеграции и послепродажном обслуживании,
- доступ к логистической инфраструктуре,
- эффективное управление цепочками поставок.

ЛОГОТИП

Логотип — **важнейший элемент** имиджа компании, который служит, в первую очередь, для идентификации компании на рынке, так как логотип это то, что видит целевая аудитория и то, по чему потенциальный клиент будет судить о компании. Название в целом является не уникальным и затрудняет отстройку от смежных конкурентов, поэтому ВАЖНО отразить в логотипе уникальность бренда.







ТЕХЦЕНТР



















ХАРАКТЕРИСТИКА ЛОГОТИПА

Если рассматривать знак вне сюжета (разряда молнии) то он представляет собой расколотый квадрат

Смотрится не технологично

Логотип не содержит уникальной идеи, в связи с чем плохо запоминается.

Начертание не соответствует современным стандартам айдентики.



Визуальное решение логотипа не отражает позиционирование, не передает личность бренда и его характеристики.

Логотип выглядит перегруженным, начертание слишком грубое и угловатое, не имеет ничего общего с инновациями

В логотипе неоправданно нарушены правила типографики, в знаке присутствует сильная отрицательная динамика

ВИЗУАЛЬНЫЙ ОБРАЗ КОМПАНИИ

Фирменный стиль лишен уникальности











ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ ПРИБОРЫ КАТАЛОГ | 2013





- Нет общей концепции фирменного стиля, что негативно влияет на запоминаемость марки.
- Фирменный стиль устарел и не отвечает современным законам айдентики
 - Использование разных видов верстки размывают образ бренда и препятствуют его узнаваемости и запоминаемости у целевой аудитории.

Отсутствие четко выраженного уникального фирменного стиля компании , отображающего род деятельности и соответствующая современным тенденциям , значительно снижает узнаваемость и лояльность по отношению к торговой марке.

САЙТ КОМПАНИИ



На сайтах конкурентов http://www.ostec-smt.ru/ информация о специфики деятельности компании представлена более структурировано, просто и понятно.

- 1. На главной странице отсутствует информация об отличительной особенности данной компании
- 2. Слишком много места отдано для раздела «Новости».
- 3. Использованы не выразительные заголовки к информационным блокам страниц сайта.
- 4. На странице отсутствует структурированность информации, в связи с чем основная специфика деятельности компании не считывается.
- 5 .Обилие текстовой информации и малая визуализация данного контента.

РЕБРЕНДИНГ КОМПАНИИ

ЗАДАЧИ

- разработать грамотную методологию, которая поможет наиболее быстро выявить ключевые элементы, позволяющие усилить конкурентные преимущества компании
- понять, насколько сильна конкуренция со стороны ключевых игроков рынка – определить темпы роста этих конкурентов и их темпы развития, определить их сильные и слабые стороны по отношению к Диполь
- выделить методы отстройки от конкурентов и свободные ниши на рынке.
- □ сделать упор на научном, инновационном подходе в позиционировании бренда
- проанализировать характеристики, создающие дополнительную ценность для ЦА, и разработать под них платформу бренда.
- сформировать легенду бренда основанную на проведенном идеологами компании исследовании рынка электронной

РЕБРЕНДИНГ КОМПАНИИ

ЗАДАЧИ BRANDSON:

Разработат

Ь:

- платформу бренда, которая позволит стать компании отраслевым интегратором и поставщиком знаний для предприятий РФ
- вербальный и визуальный образ
- бренда

 стратегию продвижения и креативную концепцию бренда, способствующую
 формировать тенденции развития современной электронной
 промышленности





БРЕНДСОН MEDIA GROUP – полносервисное брендинговое агентство,

которое предлагает решения в области развития бизнеса наших клиентов при помощи интегрированных маркетинговых коммуникаций.

Ключевая компетенция:

увеличение капитализации компании и/или добавочной стоимости продукта за счет глубокой маркетинговой экспертизы: создания и управления брендом



Brandson – ведущее российское брендинговое агентство, призер международных и российских фестивалей, член АБКР.

Команда Brandson – это опытные специалисты в корпоративном и продуктовом брендинге, обладающие обширной практикой и глубокой экспертизой в различных областях.

Стратегия фокусировки, комплексный подход и собственная технология **Brand evolution** позволяют нам реализовывать успешные проекты федерального и международного уровня.





Brandson Media Group одна из первых вошла в Ассоциацию Брендинговых Компаний России и является активным членом профессионального сообщества.

Brandson Media Group – официальный эксклюзивный партнер CREA International — международной компании, лидера в области физического дизайна, с представительствами в Италии, Германии, Испании, Португалии, Индии, Китае и России.

Therapy

Brand



СХЕМА РАБОТЫ ПО БАЗОВЫМ ЭТАПАМ ПРОЕКТА

1. Brand Therapy

Маркетинговое исследование по авторской технологии

- Экспертные интервью с идеологами компании (3-4 человека)
- Анализ вторичной информации о рынке (аудит представленный клиентом)
- Бренд-аудит ключевых конкурентов;

2. Brand Strategy

Разработка стратегии бренда, результатом работ станет:

- Сформированное уникальное торговое предложение
- Уникальные ценности бренда
- Гипотеза позиционирования

<u>Результат</u>: выводы относительно рынка, ресурсов, уникальных свойств продукта, конкурентного окружения, предпочтений ЦА.

<u>Результат</u>: позиционирование бренда на рынке с учетом конкурентного окружения и ожиданий целевой аудитории.

Результ

ат

- ✔ Сформированное позиционирование бренда
- ✔ Описание характера бренда.
- ✔ Вербально-визуальная концепция бренда варианта (3 варианта) с указанием верного направления развития бренда

3. Verbal Branding

Вербальные разработки

- Разработка брендлайна (слогана) и/или дескриптора;
- Разработка креативной идеи фирменного стиля;

4. Visual Branding

Визуальные разработки

- Разработка логотипа;
- Концепции фирменного стиля;
- Адаптация концепции фирменного стиля на носителях: необходимый пакет деловой документации;
- Разработка бренд-бука;

Результ

✔ Набор вербальных и визуальных символов, отражающих позиционирование и характер бренда.

Срок реализации проекта от 2 до 4 месяцев

Рекомендуем ые этапы и СТОИМОСТЬ работ

Сроки / Формат итогового документа

Результат

Этап 1. Brand Therapy. Аналитический этап.

Desk-research по авторской технологии

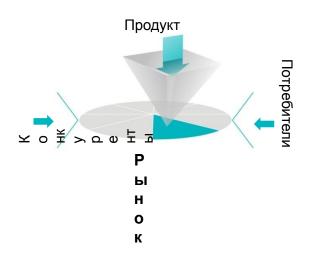
- Компания:
- 1. Проведение экспертных интервью с идеологами проекта (3-5 человек)
- Рынок:
- 1. Предварительный анализ рынка для оценки ситуации и с целью выявления ключевых тенденций понимание работы клиента
- 2. Обзор деятельности ключевых игроков российского и европейского рынка, изучение лучших практик.
- 3. Анализ предоставленной клиентом информации
- Конкуренты:
- 1. Анализ конкурентной среды, анализ карты рынка
- 2. Анализ визуальных образов конкурентов для наилучшей отстройки
- Анализ целевой аудитории
- 1. Выявление характеристик и предпочтений ЦА

Этап 2. Brand strategy. Разработка стратегии.

Разработка стратегии (платформа бренда):

- 1. Определение позиционирования
- 2. Формирование уникального торгового предложения
- 3. Позиционирование компании на рынке
- 4. Разработка миссии, ценностей, преимуществ и характера будущего бренда
- 5. Разработка легенды

• От 15 рабочих дней (в зависимости от объема работ) Выявление ядра целевой аудитории. Понимание потребительских предпочтений , тенденций рынка и перспективных ниш.



- •От 15 рабочих дней
- •Бренд-концепт по утвержденной структуре в формате pdf

Определение ключевых характеристик будущего бренда, отправная точка для креативных разработок и формирования концепции продвижения. Четкое техническое задание на креативные разработки

* Этапы 1-2 ведутся параллельно

Сроки / Формат итогового документа

Результат

ЭТАП 3. Verbal Branding. Вербальные Разработки.

Разработка разработка брендлайна – единого слогана и дескриптора бренда:

Разработка трех вариантов брендлайнов (слоганов) и /или дескрипторов, отражающих позиционирование бренда;

От 15 рабочих дней

1 подача – 3 варианта концепций выбор; 2 подача – корректировка, итогового варианта Вербальные атрибуты бренда, отражающие позиционирование, ключевые преимущества компании, обладающие мощным эмоциональным зарядом и отвечающие ожиданиям целевой аудитории.



Пример, дескриптор: «industrial cleaning» Брендлайн: «Чистая работа»

ЭΤΑΠ 4 . Visual Branding

ЭТАП 4.1 Разработка логотипа и правил работы с логотипом

- 1. Разработка логотипа (русская версия);
- 2. Разработка колористки/цветовая унификация;
- 3. Шрифтовая унификация
- 4.Правила использования логотипа: свободное поле знака, пропорции, минимальные размеры знака. Недопустимое использование знака.
- ***Правила использования логотипа сдаются разделом бренд-бука.

От 5 рабочих дней 1 подача – 3 варианта логотипа и концепции фирменного стиля; 2 подача – корректировка;

Набор визуальных идентификаторов компании, поддерживающих идеологию бренда и обеспечивающие единство визуального образа компании.

*Этапы 3-4 подаются одновременно

Сроки / Формат итогового документа

Результат

ЭТАП 4.2 Разработка элементов фирменного стиля

Разработка пакета деловой документации формата midi:

- 1. Папка для документов (формат А4);
- 2. Визитная карточка личная;
- 3. Визитная карточка корпоративная
- 4. Бланк-шаблон: для официальных писем;
- 5 Конверт С4, е65
- 6 Шаблон РРТ коммерческого предложения: 5 шаблонов
- 7 Шаблон коммерческого предложения
- 8 Форма персонала: 2 варианта

*Список наименований при необходимости подлежит корректировке (увеличение наименований влияет на увеличение стоимости, уменьшение на снижение);

** Правила оформления элементов фирменного стиля сдаются разделом в бренд-бук;

от 25 рабочих дней

1 подача – дизайнконцепция, на примере 3-х носителей; 2-подача верстка всех элементов, согласно выбранной концепции; 3-подача корректировка; Инструменты для внутренних и внешних коммуникаций, выделяющие компанию на рынке среди конкурентов.





ЭТАП 4.3 Бренд-бук

После утверждения всех элементов фирменного стиля верстается и сдается бренд-бук (книга бренда); *

- 1. Позиционирование, характер, легенда, миссия
- 2. Разработка колористки/цветовая унификация;
- •Шрифтовая унификация;
- •Правила работы с фирменной графикой;
- •Правила использования логотипа: свободное поле знака, пропорции, минимальные размеры знака. Недопустимое использование знака.

От 15 рабочих дней. 1 подача – бренд-бук 2 подача – корректирующая. Документ, объединяющий, позиционирование компании, все вербальные и визуальные разработки.

Итого за основные этапы работ

Вид работы	Сроки	Стоимость, руб.
Этап 1:Brand Therapy. Аналитический этап Этап 2: Brand strategy. Разработка стратегии	от 15 дней	1 020 300
ЭТАП 3. Verbal Branding. Вербальные Разработки	от 7 дней	
ЭТАП 4 . Visual Branding. Визуальные разработки	от 20 дней	
Итого		1 020 300
Итого в т.ч. С НДС		1 203 954
Итого с welcome скидкой*		1 083 558,60

^{*} Повторная Welcome скидка действительна при принятии решения до 30 октября 2013 г.

Сроки выполнения работ и стоимость может варьироваться в зависимости от уточнения вводных данных.



ЗАЧЕМ ПЛАТИТЬ БОЛЬШЕ?



*Сре**дняя ступлость разработки бр**енда среди членов Ассоциации Брендинговых Компаний России

НАШИ ПРЕИМУЩЕСТВА

- 1 Полносервисное брендинговое
- 2 опыт реализации крупных федеральных и международных проектов;
- 3 Стратегический подход к креативным разработкам;
- 4 Стоимость реализации проектов ниже, чем в
- агентства; 6 Членство в
- 6 Членство АБКР.



СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!



191036 Россия, Санкт-Петербур ул. Чайковского, д. 44 Бизнес-центр, оф. 38 т.+7(812) 6 -888 - 075 ф. +7(812) 6-888 - 075

www.brendson.com info@brendson.com