

РЫНКИ ФАКТОРОВ ПРОИЗВОДСТВА

- 1. Понятие и особенности рынка факторов производства.**
- 2. Рынок труда.**
- 3. Рынок земли.**
- 4. Рынок капитала.**

1. Выделяют три рынка факторов производства, основанные на закреплении прав собственности на каждый из ресурсов за его владельцем: трудовые ресурсы поставляются наемными работниками на ***рынок труда***, финансовые ресурсы – на ***рынок капитала***, земельные ресурсы – на ***рынок земли***.

Рынки факторов производства – это рынки, на которых фирмы приобретают ресурсы (труд, капитал, земля), необходимые для производства товаров.

Важная роль ценообразования на рынках факторов производства объясняется следующими обстоятельствами:

- 1) Цены на ресурсы определяют доходы владельцев факторов производства в форме заработной платы, процента, ренты или предпринимательской прибыли.
- 2) Цены на факторы производства регулируют их распределение между различными отраслями экономики.
- 3) Цены на ресурсы определяют издержки производства фирмы-покупателя.

2. Рынок труда (market of labour) – совокупность экономических отношений по поводу купли-продажи услуг труда.

Особенности рынка труда:

- 1) Длительность взаимоотношений продавца и покупателя.
- 2) Влияние неценовых факторов: сложность и престижность работы, условия труда, его безопасность для здоровья, гарантии занятости и профессионального роста, моральный климат в коллективе и др.
- 3) Значительное воздействие различных институциональных структур: профессиональных союзов, трудового законодательства, государственной политики занятости, союзов предпринимателей и др.

Трудовые ресурсы – это часть населения страны, способная заниматься общественно полезной деятельностью. В нее входит все население в трудоспособном возрасте (мужчины от 16 до 59 лет и женщины от 16 лет до 54 лет включительно за вычетом неработающих инвалидов 1-й и 2-й групп и неработающих льготных пенсионеров), а также фактически работающие в нетрудоспособном возрасте (в том числе подростки от 15 лет и старше).

Трудовые ресурсы России в 2014г. составили 92 021,4 тыс. чел.:

из них трудоспособное население в
трудоспособном возрасте - 82 220,7 тыс.
чел. (89,4%);

работающее население за пределами
трудоспособного возраста - 6 478,4 тыс. чел.
(7,0%),

в т.ч. - лица старше трудоспособного
возраста - 6 408,2 тыс. чел. (6,9%);

- подростки в возрасте 14-15 лет
- 70,2 тыс. чел. (0,1%).

Трудовые ресурсы состоят из двух больших групп. Первая – это **экономически активное население**, или **рабочая сила**, то есть лица, желающие принимать участие в производстве товаров и услуг (формирующие предложение на рынке труда). Вторая группа – **экономически неактивное население**; в нее входят учащиеся трудоспособного возраста и студенты; лица, занятые домашним хозяйством, уходом за детьми и больными родственниками; прекратившие поиск работы; лица, у которых нет необходимости работать.

**Таблица – Численность рабочей силы
(экономически активного населения),
тыс. чел.**

Регион	2005г.	2012г.	2013г.	2014г.
Российская Федерация	73 581	75 676	75 529	75 428
Калужская область	553	551	552	537

Экономически активное население страны состоит из занятых в экономике и безработных. Поскольку некоторые люди регулярно или в порядке вторичной занятости участвуют в домашнем хозяйстве, производстве сельскохозяйственной продукции, занимаются охотой и рыболовством для личного потребления (так называемый неформальный сектор), в статистике определяют также **общую численность работников в эквиваленте полной занятости.** Этот показатель рассчитывают путем деления общего числа отработанных в экономике человеко-часов на всех видах работ на среднюю фактическую продолжительность рабочей недели (у занятых на основной работе). Среднегодовая численность занятых в экономике России в 2009г. составила 67,5 млн. чел., а в эквиваленте полной занятости – 78,9 млн. чел.

К безработным в соответствии со стандартами Международной организации труда (МОТ) относятся лица 16 лет и старше, которые на момент наблюдения не имели работы (доходного занятия), занимались ее поиском и были готовы приступить к работе. В их составе особо выделяют лиц, зарегистрированных в службе занятости в качестве ищущих работу, а также признанных безработными.

Безработное население дифференцируется по полу, возрасту, уровню образования, социальному статусу, месту жительства, продолжительности поиска работы, причинам незанятости, семейному положению и другим признакам.

2014г. в Российской Федерации:

Уровень безработицы – 5,2%;

Уровень зарегистрированной безработицы – 1,2%.

2014г. в Калужской области:

Уровень безработицы – 4,2%;

Уровень зарегистрированной безработицы – 0,6%.

Формой оплаты на рынке труда, или ценой труда является «заработная плата».

Заработная плата - это доход в денежной форме, получаемый наемным работником за предоставление определенной трудовой услуги.

Она подразделяется на номинальную и реальную.

Номинальная заработная плата представляет собой сумму денег, получаемую за выполнение определенной трудовой услуги. **Реальная заработная плата** выражается в том количестве товаров и услуг, которые могут быть куплены на номинальную заработную плату. В реальной заработной плате проявляется покупательная способность номинальной заработной платы.

Данную зависимость можно представить в виде формулы:

Реальная заработная плата =

$$\frac{\text{Номинальная _ заработная _ плата}}{\text{Индекс _ цен}}$$

Таблица – Показатели, характеризующие доходы и расходы населения России в 2014 г., руб.

Показатели	РФ	ЦФО	Калужская область	г. Москва
1. Среднедушевой денежный доход в месяц	27766	34970	24984	54504
2. Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников организаций	32495	39945	28248	61208
3. Средний размер назначенных пенсий	10889	10961	10857	11790
4. Потребительские расходы на душу населения	20920	26937	17726	44708
5. Величина прожиточного минимума	8234	*	7704	12542

Заработная плата выступает в двух основных формах: повременной и сдельной.

Повременная заработная плата - это денежная оплата трудовой услуги наемного работника, рассчитываемая в зависимости от количества отработанного им времени (час, день, неделя, месяц).

Сдельная заработная плата - это денежная оплата трудовой услуги наемного работника, рассчитываемая в зависимости от количества произведенной им продукции.

Заработная плата определяется кривыми спроса и предложения труда.

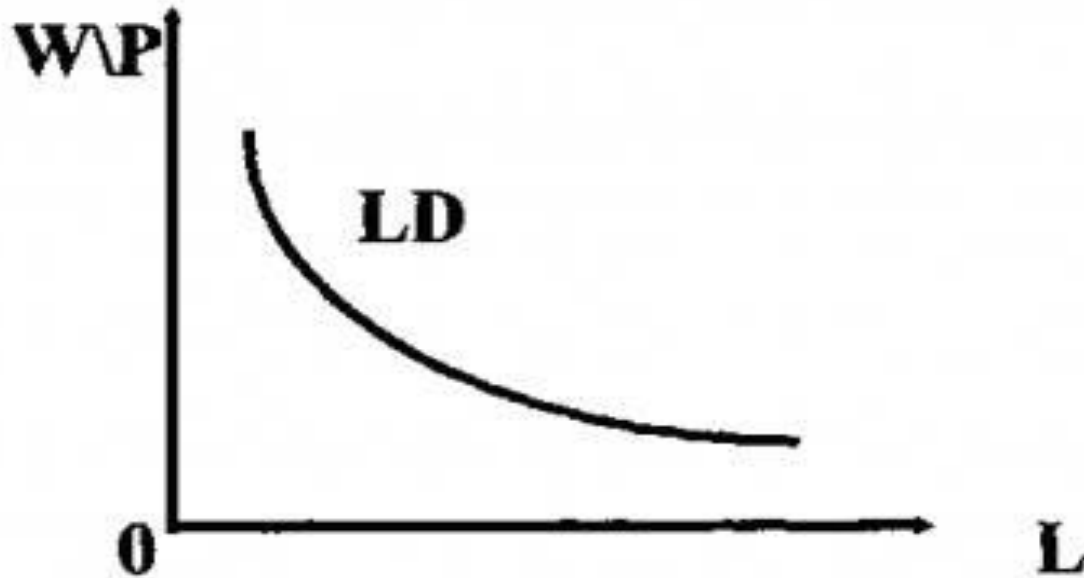


Рис.2. Кривая спроса на труд

Кривая предложения труда (LS) показывает, что при повышении заработной платы возрастает величина предложения труда, а при ее снижении объем предложения труда уменьшается.

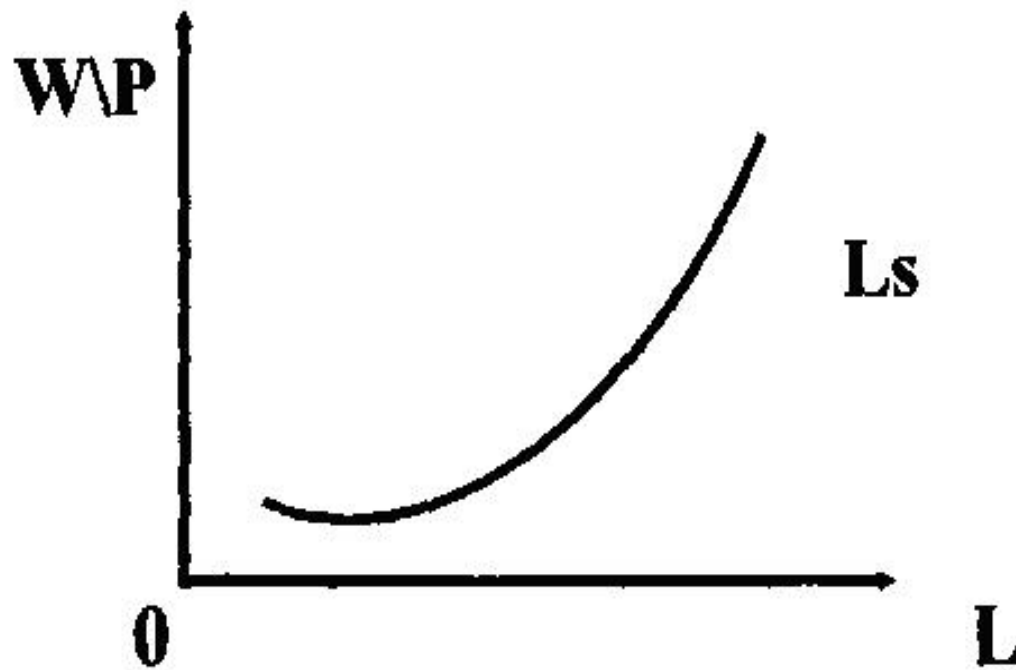


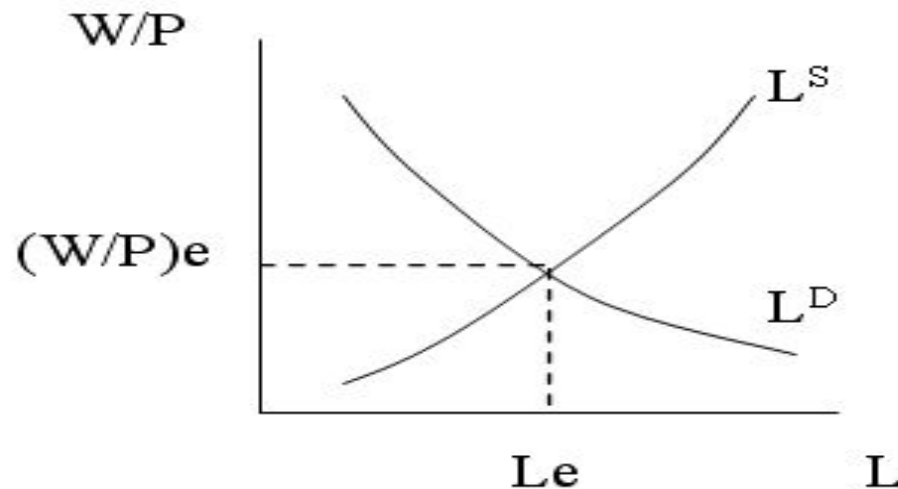
Рис.3. Кривая предложения труда

Предложение труда зависит от следующих факторов:

1. Численность трудоспособного населения страны.
2. Продолжительность рабочего дня.
3. Общий уровень культуры населения (его образование) и др.

На рисунке в точке L_e спрос на труд равен предложению труда. Это означает, что производственные фирмы, согласные платить заработную плату W/P_e , находят на рынке необходимое количество труда, их спрос на труд удовлетворен полностью. При любой другой величине заработной платы, отличной от L_e , равновесие на рынке труда нарушается.

Равновесие рынка труда



3. Рынок земли (market of land) – является рынком природных ресурсов, необходимых для производства товаров и услуг. Особенностью предложения земли является его абсолютная неэластичность.

Важным условием при объяснении категории земельной ренты является факт **ограниченности предложения земли**. Количество земли – фиксированная величина.

Другой особенностью земельных ресурсов является их **недвижимый характер**. Владелец земельного участка не может перебросить его, например, ближе к инфраструктурным объектам, чтобы получить больший доход.

Земельная рента – это доход, присваиваемый собственником земли в натуральной или денежной форме, то есть экономическая форма, в которой реализуется (осуществляется) земельная собственность.

Виды земельной ренты:

- 1) **Дифференциальная рента (differential rate)** – это доход, полученный в результате использования ресурса с более высокой производительностью, при условии, что его предложение неэластично.
 - **Дифференциальная рента I рода** возникает в результате эксплуатации лучших и средних по своему естественному плодородию и месторасположению земельных участков. Следовательно, ее возникновение можно объяснить природными различиями земельных участков.
 - **Дифференциальная рента II рода** возникает в результате улучшения земель, осуществляемыми людьми через вложения труда и личного капитала.
- 2) **Абсолютная рента** – это та часть дохода землепользователя, которую он отдает в виде арендной платы собственнику земли.

Абсолютную ренту и дифференциальную ренту I рода присваивает собственник земли, т.к. именно он устанавливает арендную плату на уровне, учитывающем качество участков земли.
Дифференциальная рента II рода принадлежит землепользователю, т.к. является результатом его усилий.

Использование земли, как в сельскохозяйственных целях, так и несельскохозяйственных обусловило существование **сельскохозяйственного и несельскохозяйственного спроса на землю.**

Совокупный спрос на землю представляет сумму сельскохозяйственного и несельскохозяйственного спроса на землю.

Сельскохозяйственный спрос на землю является производным от спроса на продовольствие. Спрос на продовольственные товары неэластичен, так отражает физиологические потребности индивидов. На сельскохозяйственный спрос воздействуют такие факторы, как плодородие почвы, местоположение, наличие инфраструктурных объектов вблизи земельных участков.

Несельскохозяйственный спрос на землю более эластичен по сравнению с сельскохозяйственным спросом (спрос на землю для строительства жилья, промышленных и инфраструктурных объектов, инфляционный спрос).

Предложение земли является абсолютно неэластичным по цене, так как количество земли ограничено, и, несмотря на рост цен увеличить ее предложение невозможно. Это означает, что кривая предложения представляет собой вертикальную линию.

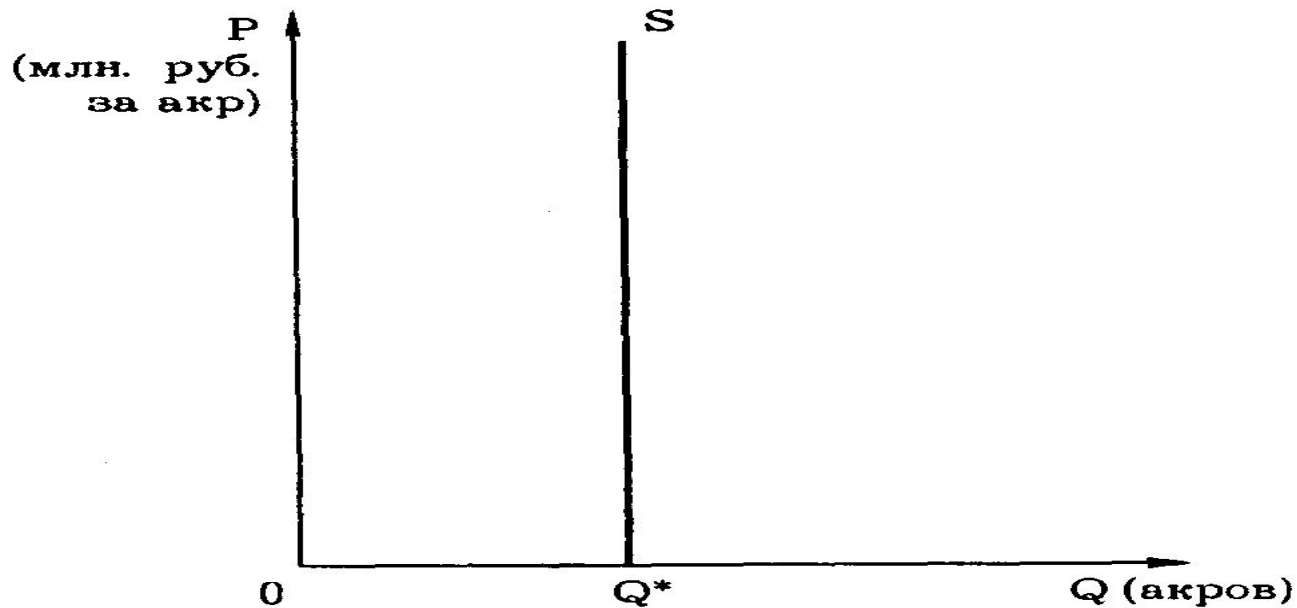
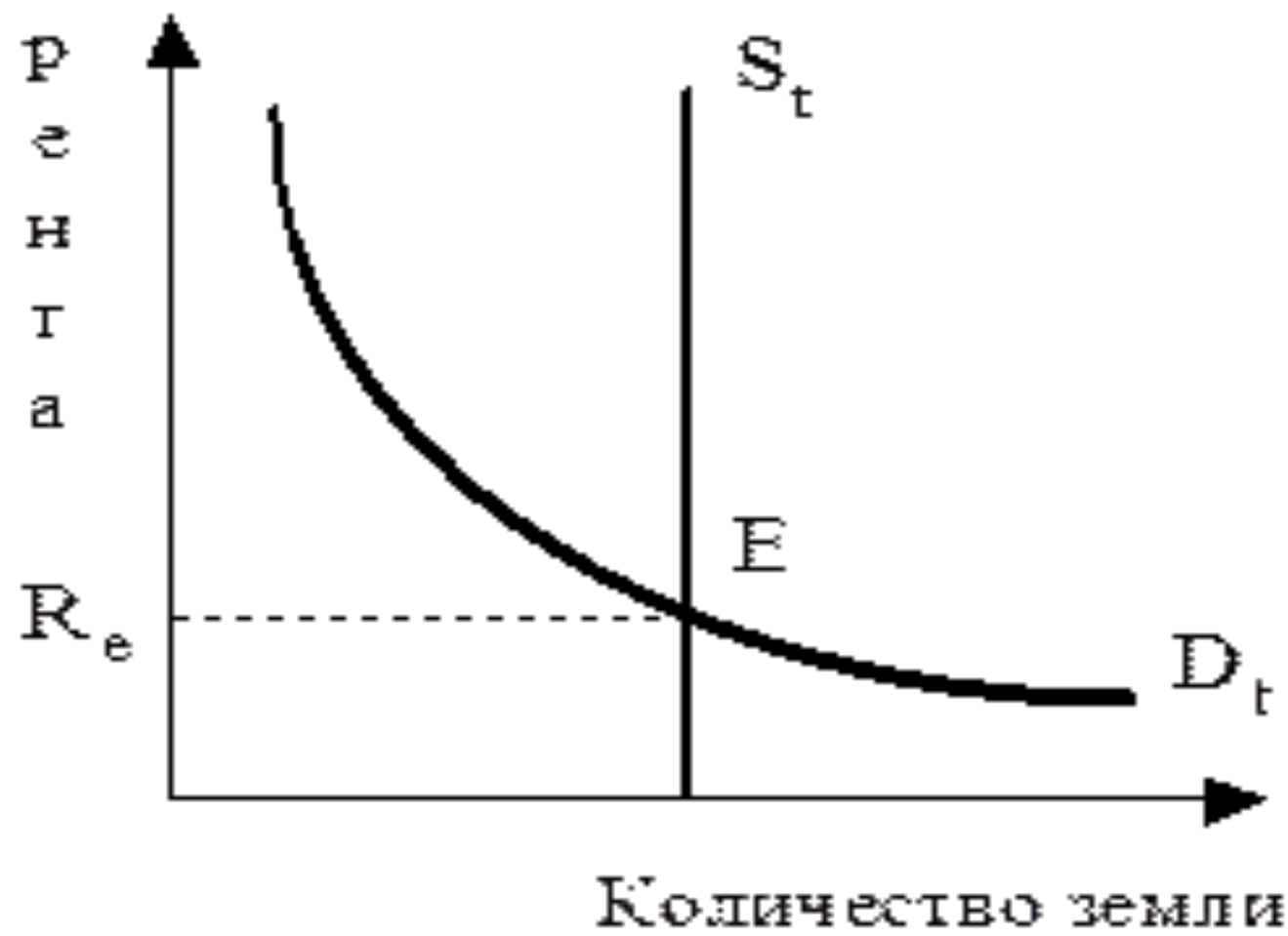


Рисунок – Кривая предложения земли

Если уровень земельной ренты будет выше уровня R_e , то предложение услуг земли (хоть оно и неэластично) превысит спрос на нее. Теперь собственники станут испытывать трудности со сдачей земли в аренду, и вынужденно снизят ставки земельной ренты.

Если же уровень земельной ренты будет ниже уровня R_e , то спрос на землю превысит ее неизменное предложение. В таких условиях земельные собственники, воспользовавшись высоким спросом на услуги земли, будут повышать земельную ренту. Таким образом, только в точке E будет наблюдаться равенство спроса и предложения услуг земли.



В условиях рыночной экономики земля покупается и продается как капитальный актив. В связи с этим необходимо различать понятие **«рента»** (цена за использование земли) и **«цена земли»** (цена, по которой она покупается и продается). Размер ренты с экономической точки зрения определяется спросом и предложением земли как фактора производства.

Рыночная цена земли представляет собой, так называемую капитализированную ренту и равна сумме будущих арендных платежей, которую мог бы получить владелец земельного участка, сдавая его в аренду.

Цена земли – это дисконтированная стоимость рентных платежей (капитализированная рента). Цена земли рассчитывается по формуле:

$$\text{Цена земли} = \frac{\text{Величина _ земельной _ ренты}}{\text{Норма _ процента}} * 100$$

Земельная рента уплачивается

землепользователем-арендатором
землевладельцу в форме **арендной платы за
землю**, которая, однако, не тождественна
земельной ренте. Земельная рента является
платой за пользование землей как таковой. Она
будет совпадать с арендной платой лишь в том
случае, если сдается земельный участок, на
котором отсутствуют какие-либо сооружения. На
практике помимо земельной ренты в арендную
плату могут входить: а) амортизация основного
капитала; б) процент на вложенный в землю
капитал (хозяйственные постройки, оросительные
системы и т.д.). В этом случае арендная плата
количественно будет больше, чем земельная
рента.

4. Точное определение понятия капитал
сегодня ученые дать затрудняются.

К.Маркс, давая характеристику капитала, писал, что «Капитал – это стоимость, приносящая прибавочную стоимость».

Капитал – это стоимость, воплощенная в денежной, материальной или нематериальной формах и приносящая в процессе движения доход.

Капитал как фактор производства выражает совокупность производственных ресурсов, созданных людьми для того, чтобы с их помощью осуществлять производство будущих экономических благ ради получения прибыли. В состав капитала входят: здания, сооружения, оборудование, инструменты, технологии, разработки, материалы, сырье, полуфабрикаты.

Различные элементы капитала в процессе производства участвуют по-разному. Одна составная часть капитала используется однократно и полностью потребляется в ходе каждого цикла производства. Другая часть функционирует в течение нескольких лет и постепенно потребляется на протяжении ряда производственных циклов. Первая часть капитала называется **оборотным капиталом**, а вторая - **основным**.

Основной капитал – это реальные активы фирмы, которые используются не в одном производственном цикле, не меняют своей материальной вещественной формы и переносят свою стоимость на конечный продукт по частям в виде начисления амортизации. Основные средства имеют срок полезного использования более 12 месяцев и стоимость не менее 40 000 руб. В стоимостной (денежной) форме основные средства носят название фондов.

Для учета и анализа основных фондов принята их единая группировка:

- Земельные участки и объекты природопользования.
- Здания.
- Сооружения.
- Передаточные устройства.
- Машины и оборудование, в том числе:
- Силовые машины и оборудование;
- Рабочие машины и оборудование;
- Измерительные и регулирующие приборы, устройства и лабораторное оборудование;
- Вычислительная техника;
- Прочие машины и оборудование.
- Транспортные средства.
- Производственный и хозяйственный инвентарь.
- Рабочий скот.
- Продуктивный скот.
- Многолетние насаждения.
- Другие виды основных средств.

Износ характеризует процесс старения действующих основных фондов как в физическом, так и в экономическом отношении.

Виды износа основного капитала:

1) Физический износ - это изменение механических, физических, химических и других свойств материальных объектов под воздействием процессов труда, сил природы и других факторов.

2) **Моральный износ** проявляется в потере экономической эффективности и целесообразности использования основных фондов до истечения срока полного физического износа.

а) Частичный моральный износ - это частичная потеря потребительной стоимости объекта.

б) Полный моральный износ представляет собой полное обесценение объекта, при котором его дальнейшее использование является убыточным.

в) Скрытая форма морального износа подразумевает угрозу обесценения объекта вследствие того, что утверждено задание на разработку новой, более производительной и экономичной техники.

Амортизация основных фондов - это перенос части стоимости основных фондов на вновь созданный продукт для последующего воспроизводства основных фондов ко времени их полного износа. Амортизация в денежной форме выражает износ основных фондов и начисляется на издержки производства.

Согласно Положению по бухгалтерскому учету «Учет основных средств» (ПБУ 06/01) существуют **следующие способы начисления амортизации:**

- линейный;
- уменьшаемого остатка;
- списание стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования;
- списание стоимости пропорционально объему продукции (работ, услуг).

По наиболее эффективным видам основных средств, перечень которых определяется отраслевыми органами, министерствами, организациям разрешена ***ускоренная амортизация***, т.е. начисление амортизации по повышенным нормам (но не более, чем вдвое). Малым предприятиям разрешена ускоренная амортизация по всем основным фондам со сроком службы более трех лет.

Для целей налогообложения прибыли,
согласно Налоговому кодексу, РФ, годовая
амортизация начисляется двумя методами –
линейным и нелинейным.

Под оборотным капиталом понимают предметы труда, однократно участвующие в производственном цикле и полностью переносящих свою стоимость на себестоимость готовой продукции (сырье, материалы, топливо, энергия и т.д.).
Оборотный капитал имеет срок полезного использования менее 1 года и стоимость менее 40000 руб.

Важной особенностью оборотного капитала является то, что его элементы трансформируются в денежные средства. Поэтому оборотный капитал называется оборотными средствами.

В процессе производства оборотные средства находятся в непрерывном движении. Каждый цикл производства совершает кругооборот. **Кругооборот оборотных средств** состоит из трех стадий: денежной, производительной и товарной.

Денежная - это стадия, на которой денежные средства финансируются на приобретение необходимых материальных оборотных средств (семена, корма, топливно-смазочные материалы, сырье для переработки и др.).

Производительная - стадия, на которой с помощью приобретенных материальных оборотных средств происходит процесс производства готовой продукции.

Товарная - на этой стадии происходит реализация готовой продукции. Полученная от реализации выручка (денежная форма) является началом нового цикла производства.

Д – Т – П – Г - Д

Доход на капитал – это доход, который приносит всякий капитал, т.е. приращение первоначально авансированной стоимости.

В практике встречается, что владелец определенных ценностей не может, а порой не хочет заниматься предпринимательской деятельностью. Поэтому он предоставляет свои свободные ценности в распоряжение другого предпринимателя, т.е. дает их в ссуду на условиях платности, срочности, возвратности. Такой капитал называется **ссудным**, а движение такого капитала называется **кредитом**.

Основные источники ссудного капитала:

- 1) амортизационные средства, т.е. средства, предназначенные для восстановления основного капитала;
- 2) временно свободные средства;
- 3) часть оборотного капитала, не занятая в данный момент в процессе производства;
- 4) денежные доходы и сбережения частных лиц, находящиеся на счетах в банках и др.

Цена ссудного капитала регулируется соотношением спроса и предложения и проявляется в ставке процента.

Ставка (норма) процента – это отношение годового дохода к величине выдаваемого кредита:

$$t = \frac{R_a}{K} * 100\%$$

где:

t – ставка ссудного процента;

R_a – годовой доход;

K – сумма кредита.

Ставка процента бывает:

- **номинальная ставка процента** – без поправок на инфляцию;
- **реальная ставка процента** – равна номинальной, скорректированной на уровень инфляции.

Различие номинальной и реальной процентной ставки показывает, какое значение для движения ссудного капитала имеет дисконтирование.

Дисконтирование – это определение ценности ресурсов в начале и конце срока кредитования и приведение их к одному моменту времени.