

Цена и ценовая политика. Ценообразование на лекарственные средства

Цена – денежное выражение стоимости товара или услуги.

Ценообразование – процесс формирования цены.

Особенности лекарственного средства как товара

1. Спрос на лекарственные средства регулируется патологией человека.
2. Лекарственные средства влияют на здоровье и жизнь человека и на благосостояние общества в целом.
3. Спрос на лекарственные средства определяет промежуточный потребитель – врач.

КАК И У ЛЮБОГО ТОВАРА, У ЛЕКАРСТВЕННОГО СРЕДСТВА ЕСТЬ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЕ СВОЙСТВА:

- 1) терапевтическая эффективность
- 2) безопасность – наличие побочных эффектов
- 3) показания к применению
- 4) противопоказания
- 5) рациональность дозировки и фасовки
- 6) удобство применения
- 7) ценовая доступность
- 8) срок годности

ЦЕЛЬ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ НА ЛЕКАРСТВЕННЫЕ СРЕДСТВА (ДВУСТОРОННЯЯ)

1. социальная цель – обеспечение доступности жизненно необходимых лекарственных средств широкой массе населения
2. экономическая цель – обеспечение необходимого уровня рентабельности

Виды цен

- ❖ Свободные
- ❖ Регулируемые
- ❖ Твердые (на момент подписания контракта)
- ❖ Подвижные
- ❖ Скользящие
- ❖ Оптовая
- ❖ Розничная
- ❖ Единые по стране
- ❖ Региональные
- ❖ Покупки
- ❖ Продажи

Цена производителя – косвенные затраты + прямые затраты + прибыль + налоги

Цена оптовой организации – цена покупки + надбавка оптового звена +
+ налоги

Цена розничной организации – цена покупки + надбавка розничного звена + налоги

Факторы, влияющие на решения по ценам

1. Потребители
2. Меры правительства в области ценообразования
3. Участники каналов сбыта.
4. Конкуренты.
5. Издержки.

Этапы разработки ценовой стратегии

- Цели
- Общая политика ценообразования
- Ценовая стратегия
- Реализация ценообразования
- Приспособление цен

Цели ценообразования на лекарственные средства

1. Цели, ориентирование на сбыт
2. Цели, ориентированные на прибыль
3. Цели, ориентированные на существующее положение

Ценовая стратегия на лекарственные средства

1. Стратегия, основанная на издержках
2. Стратегия, основанная на спросе
3. Стратегия, основанная на конкуренции

Нормативные документы по ценообразованию на лекарственные средства

- Постановление Правительства РФ № 654 от 08.08.2009 г. «О совершенствовании государственного регулирования цен на жизненно необходимые и важнейшие лекарственные средства»
- Постановление Правительства РФ № 865 от 29.10.2010г. «О государственном регулировании цен на лекарственные препараты, включенные в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов»
- Распоряжение Правительства РФ № 2885-р от 28.12.2016 «Об утверждении перечня жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов для медицинского применения на 2016 год»
- Постановление Комитета РТ по тарифам № 8-1/соц «Об установлении предельных розничных надбавок к ценам на лекарственные средства и изделия медицинского назначения»

Предельные оптовые и предельные розничные надбавки к фактическим отпускным ценам (без НДС) производителей на ЖНВЛП в Республике Татарстан

Ценовые группы	Предельная оптовая надбавка (%)	Предельная розничная надбавка (%)
До 50 рублей включительно	15	32
Свыше 50 рублей и до 500 рублей	13	30
Свыше 500 рублей	11	23,4

Ценовая эластичность спроса – зависимость
объема спроса на товар от изменения цены на него

Ценовая эластичность спроса =

величина спроса 1 - величина спроса 2

величина спроса 1 + величина спроса 2

цена 1 - цена 2

цена 1 + цена 2

Виды ценовой эластичности

Эластичный спрос – спрос сильно зависит от изменения цен;
коэффициент ценовой эластичности
по модулю больше 1

Неэластичный спрос - спрос не зависит от изменения цен;
коэффициент ценовой эластичности
по модулю меньше 1

Факторы, влияющие на вид ценовой эластичности спроса

1. Наличие на рынке товаров-заменителей.
2. Срочность совершения покупки.
3. Доля расходов в бюджете потребителя на данный товар.

Подходная эластичность спроса –
зависимость объема спроса на товар от
изменения доходов потребителей

величина спроса 1 - величина спроса 2

величина спроса 1 + величина спроса 2

Коэффициент ценовой эластичности =

спроса по доходу

доход 1 – доход 2

доход 1 + доход 2

Виды подоходной эластичности спроса

1. **Коэффициент подоходной эластичности меньше 1:** расходы на товары увеличиваются в меньшей степени, чем растут доходы.
2. **Коэффициент подоходной эластичности больше 1:** расходы на товары увеличиваются в большей степени, чем растут доходы.
3. **Коэффициент подоходной эластичности равен 1:** расходы на товары увеличиваются в меру роста доходов.

Классификация лекарственных препаратов по механизму ценообразования

1. Жизненно необходимые и важнейшие лекарственные препараты (цены регулируются и контролируются государством)

2. Лекарственные препараты, не относящиеся к жизненно необходимым и важнейшим (свободные рыночные цены, регулируемые спросом покупателей)

Алгоритм формирования розничной цены на жизненно необходимые и важнейшие лекарственные препараты

1. Проверяем наличие препарата в «Перечне жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов»
2. Проверяем в «Государственном реестре предельных отпускных цен производителей на лекарственные препараты, включенные в Перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов» по конкретному производителю предельную цену производителя, предельную оптовую цену и предельную розничную цену.
3. В «Протоколе согласования цен поставки лекарственных препаратов, включенных в Перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов» находим фактическую отпускную цену производителя без НДС и фактическую оптовую отпускную цену с НДС.
4. Рассчитываем розничную надбавку в соответствии с ценовыми группами от фактической отпускной цены производителя без НДС.
5. Формируем фактическую розничную цену (оптовая цена с НДС + размер розничной надбавки).
6. Сверяем в «Протоколе согласования цен поставки лекарственных препаратов, включенных в Перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов» не превышена ли предельная розничная цена.

Пример формирования розничной цены на жизненно необходимые и важнейшие лекарственные препараты (Глицин табл. подъяз. 100мг №50, производитель ООО «МНПО «Биотики»

1. Глицин табл. подъяз. 100 мг №50 относится к жизненно необходимым и важнейшим лекарственным препаратам.
2. Глицин табл. подъяз. 100мг №50, ООО «МНПО «Биотики»: предельная цена производителя – 23,65 руб, предельная оптовая цена – 27,20 руб, предельная розничная цена – 38,24 руб.
3. Фактическая цена производителя без НДС – 22,25 руб, фактическая оптовая отпускная цена с НДС – 25,51 руб.
4. Глицин относится к ценовой категории до 50 руб., соответственно уровень предельной розничной надбавки – 32%

В «Дополнении к Протоколу согласования цен поставки лекарственных препаратов, включенных в Перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов» находим установленный самой аптекой фактический уровень розничной надбавки – 31,42%.

Рассчитываем размер фактической розничной надбавки в руб.: $22,25 \text{ руб.} + 31,42\% = 6,99 \text{ руб.}$

5. Фактическая розничная цена = $25,51 \text{ руб.} + 6,99 \text{ руб.} = 32,50 \text{ руб.}$

6. Сверяем цену фактическую и предельную розничную: 32,50 руб. меньше 38,24 руб.



00412243:20160927:00500:637.73:R

Общество с ограниченной ответственностью "ПУЛЬС Казань"

420087, Татарстан Респ., Казань г., Родина ул., дом № 7, корпус 12, тел.: +7 843 2020520

р/с 40702810362210003257, в банке ОТДЕЛЕНИЕ "БАНК ТАТАРСТАН" N8610 ПАО СБЕРБАНК, БИК 049205603, к/с 30101810600000000603

Грузополучатель: ООО Удача

420132, Татарстан Респ., Казань г., Маршала Чуйкова ул., дом № 69 тел.: 515-06-54

р/с 40702810462000002889, в банке ОТДЕЛЕНИЕ "БАНК ТАТАРСТАН" N8610 ПАО СБЕРБАНК, БИК 049205603, к/с 30101810600000000603

Поставщик: Общество с ограниченной ответственностью "ПУЛЬС Казань"

ИНН 1660169622, 420087, Татарстан Респ., Казань г., Родина ул., дом № 7, корпус 12, тел.: +7 843 2020520

р/с 40702810362210003257, в банке ОТДЕЛЕНИЕ "БАНК ТАТАРСТАН" N8610 ПАО СБЕРБАНК, БИК 049205603, к/с 30101810600000000603

Платательщик: ООО Удача

ИНН 1657046765, 420132, Татарстан Респ., Казань г., Чуйкова, дом № 69, тел.: 515-06-54

р/с 40702810462000002889, в банке ОТДЕЛЕНИЕ "БАНК ТАТАРСТАН" N8610 ПАО СБЕРБАНК, БИК 049205603, к/с 30101810600000000603

Основание:

Договор № 445 от 26.04.2013 (заказ №КЗН00426088)

договор, заказ-наряд

Унифицированная форма № ТОРГ-12
Утверждена постановлением Госкомстата России от 25.12.98 № 132

Форма по ОКУД	Коды
по ОКПО	0330212
Вид деятельности по ОКДП	
по ОКПО	70891644
по ОКПО	
по ОКПО	70891644
номер	КЗН00412243
дата	27.09.2016 15:43:25
номер	
дата	
Вид операции	

ТОВАРНАЯ НАКЛАДНАЯ

Номер документа	Дата составления	Оплатить до	К оплате
КЗН00412243	27.09.2016	11.11.2016	637,73

Страница 1

Но ме р по ря дку	Товар		Серия	д. измерения		Вид упак овки	Количество		Масса брутто	Количество - ство (масса нетто)	Цена, руб. коп.	Цена, с учетом НДС	Сумма без учета НДС, руб. коп.	НДС		Сумма с учетом НДС, руб. коп.	Срок годности	Данные о рег. регистрации (№ дата). Реквизиты сертификата соответствия/декларации соответствия (№, дата выдачи, срок действия, орган выдачи, держатель сертификата/получатель декларации), дата выпуска	Розничная цена за единицу продукции, руб с НДС	Сумма в розничных ценах с НДС
	Наименование, характеристика, сорт, артикул товара	код	наименование	код по ОКЕИ		в одном месте	меш, штуки							ставка, %	сумма, руб. коп.					
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21
1	Глицин табл. подъязычн. 100 мг x50 (Биотики, РОССИЯ), ЖНВЛП	05717	2030716	упак	778			0,35	25	23,19	25,51		579,75	10%	57,98	637,73	01.08.19	РОСС RU.МП25.Д58190 от 27.07.16 до 01.08.19 ООО "Центр ЭКСПЕРТФАРМ", ООО "МНПК "БИОТИКИ", 01.07.16		
Итого									0,35	25	X	X	579,75	X	57,98	637,73				

ПРОТОКОЛ

согласования цен поставки лекарственных препаратов,
включенных в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов
к товарной накладной № КЗН00412243 от 27.09.2016

Приложение
к Правилам установления предельных размеров оптовых и предельных
размеров розничных надбавок к фактическим отпускным ценам,
установленным производителями лекарственных препаратов, включенных в
перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов, в
субъектах Российской Федерации
(в ред. Постановления Правительства РФ от 03.02.2016 № 58)

Общество с ограниченной ответственностью "ПУЛЬС Казань"

(поставщик)

Удача 420132, Татарстан Респ, Казань г, Маршала Чуйкова ул, дом № 69

получатель (организация оптовой торговли или организация розничной торговли)

получатель (организация оптовой торговли или организация розничной торговли)

№ пп	Торговое название, лекарственная форма, дозировка, количество в потребительской упаковке	Серия	Произ- водитель	Зареги­стри­ ро­ван­ная пре­дель­ная от­пус­кая це­на, у­ста­нов­лен­ная про­из­ви­те­ лем (ру­блей)	Фак­ти­че­ская от­пус­кая це­на, у­ста­нов­лен­ная про­из­ви­те­ лем, без НДС (ру­блей)	Фак­ти­че­ская от­пус­кая це­на, у­ста­нов­лен­ная про­из­ви­те­ лем, с НДС (ру­блей) СПРАВОЧНО	Размер фактической оптовой надбавки организации оптовой торговли		Фак­ти­че­ская от­пус­кая це­на, у­ста­нов­лен­ная ор­га­ни­за­ци­ей оп­то­вой тор­го­вли, без НДС (ру­блей)	Фак­ти­че­ская от­пус­кая це­на, у­ста­нов­лен­ная ор­га­ни­за­ци­ей оп­то­вой тор­го­вли, с НДС (ру­блей) СПРАВОЧНО	Размер фактической оптовой надбавки организации оптовой торговли		Фак­ти­че­ская от­пус­кая це­на, у­ста­нов­лен­ная ор­га­ни­за­ци­ей оп­то­вой тор­го­вли, без НДС (ру­блей)	Суммарный размер фактических оптовых надбавок, установленных организациями оптовой торговли		Размер фактической розничной надбавки, установленной организацией розничной торговли		Фак­ти­че­ская от­пус­кая це­на, у­ста­нов­лен­ная ор­га­ни­за­ци­ей ро­з­нич­ной тор­го­вли, без НДС (ру­блей)
							процентов	рублей			процен- тов	рублей		процен- тов	рублей			
	1	2	3	4	5	5a	6	7	8	8a	9	10	11	12	13	14	15	16
1	Глицин табл. подъязычн. 100 мг x50	2030716	Биотики(РОС СИЯ)	23,65	22,25	24,48	4,22	0,94	23,19	25,51				4,22	0,94			

Федулов С. В.

(подпись уполномоченного лица поставщика - организации оптовой
торговли или организации розничной торговли -
указать нужное)

(ф.и.о.)

По приказу № 47 от 26.11.2015 г.

Филиппова А.В.

27.09.2016

М.П.

(подпись уполномоченного лица поставщика - организации оптовой
торговли или организации розничной торговли -
указать нужное)

(ф.и.о.)

М.П.



(подпись уполномоченного лица поставщика - организации оптовой
торговли или организации розничной торговли -
указать нужное)

(ф.и.о.)

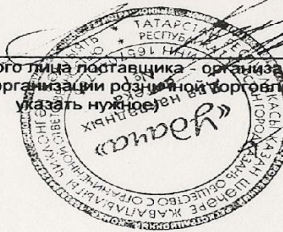
27.09.2016

М.П.

(подпись уполномоченного лица поставщика - организации оптовой
торговли или организации розничной торговли -
указать нужное)

(ф.и.о.)

М.П.



Дополнение к протоколу согласования цен поставки лекарственных препаратов, включенных в
перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов к накладной
ТТН №412243 от 27.09.16

Поставщик: ПУЛЬС Казань, ООО
Получатель: ООО "Удача"

№	Торговое наименование, лекарственная форма, дозировка, количество в потребительской упаковке	Серия	Размер фактической розничной надбавки, установленной организацией розничной торговли		Фактическая отпускная цена, установленная организацией розничной торговли, без НДС (рублей)
			процентов	рублей	
		2	14	15	16
1	Глицин таб сублинг №50 "Биотин"	2030716	31,42	6,99	32,50

(подпись уполномоченного лица поставщика - организации
оптовой торговли или организации розничной торговли -
указать А.И.О.)

Директр Бурганова А.И.
(ф.и.о.)

Расчет цен на лекарственные препараты, не относящиеся к ЖНВЛП

Розничная цена = оптовая цена поставщика с НДС + розничная надбавка, установленная на конкретный препарат самой аптекой в зависимости от спроса

Мигстресс, табл. для расс. №40

$171,29 \text{ руб.} + 44,78\% = 171,29 \text{ руб.} + 76,70 \text{ руб.} = 248 \text{ руб.}$