

Тема 13. Распределение доходов: неравенство и бедность

Вопросы:

- 1. Распределение доходов и социальная несправедливость.**
 - 2. Измерение неравенства в распределении доходов.**
 - 3. Основные модели распределения доходов в современных условиях.**
- 
- A stylized, dark blue silhouette of a mountain range is positioned in the bottom right corner of the slide, partially overlapping the text area.

Распределение доходов и социальная справедливость

Современная система распределительных отношений включает в себя два аспекта:

- 1. Распределение произведенного дохода между факторами производства и соответственно их собственниками, т. е. функциональное распределение совокупного дохода;**
- 2. Персональное распределение доходов.**

Распределение доходов и социальная справедливость

Истории экономической науки известны четыре подхода к проблеме сочетания эффективности и справедливости:

1. Рыночный подход, согласно которому результаты конкурентных рыночных процессов справедливы, поскольку они награждают тех, кто способнее и трудолюбивее.

Этот подход максимально действует в условиях совершенной конкуренции.

Распределение доходов и социальная справедливость

2. Эгалитарный подход- согласно подходу справедливым считается максимально «уравнительное распределение» равномерное распределение благ между людьми.

Государство следует принципам перераспределения только при изъятии части высоких доходов, но не при восполнении низких доходов.

Распределение доходов и социальная справедливость

3. Утилитарный подход - доходы, а значит товары и услуги, необходимо распределять, максимизируя общую полезность всех членов общества.

Данный вариант распределения доходов отвечает достижению высокой экономической эффективности, но не согласуется с социальной справедливостью.

Распределение доходов и социальная справедливость

4. Роулсианский подход - распределение является справедливым тогда, когда максимизируется полезность наименее обеспеченных лиц.

Неравенство в распределении доходов оправдано в том случае, если оно способствует росту доходов низкооплачиваемых групп населения.

Причины неравенства в распределении доходов

1. Различия в способностях и талантах людей.

2. Неравенство в отношениях собственности на богатство, которая распределяется еще более неравномерно, чем доходы.

По оценке С. Фишера:

-0,05% американских семей владеет **35%**

всей величины личного имущества,

-имущество «нижних» 90% домашних

хозяйств составляет лишь **30%**

его совокупной величины.

Причины неравенства в распределении ДОХОДОВ

3. Уровень образования и профессиональной подготовки.

Если выпускники колледжей в США к **65** годам зарабатывают примерно **\$2,5**млн, тот, кто не окончил средней школы — **\$1,2** млн.

4. Профессиональная принадлежность человека.

В США лидируют врачи, зарабатывающие в среднем **\$120** тыс. в год

Причины неравенства в распределении ДОХОДОВ

5.Применяемые системы налогообложения.

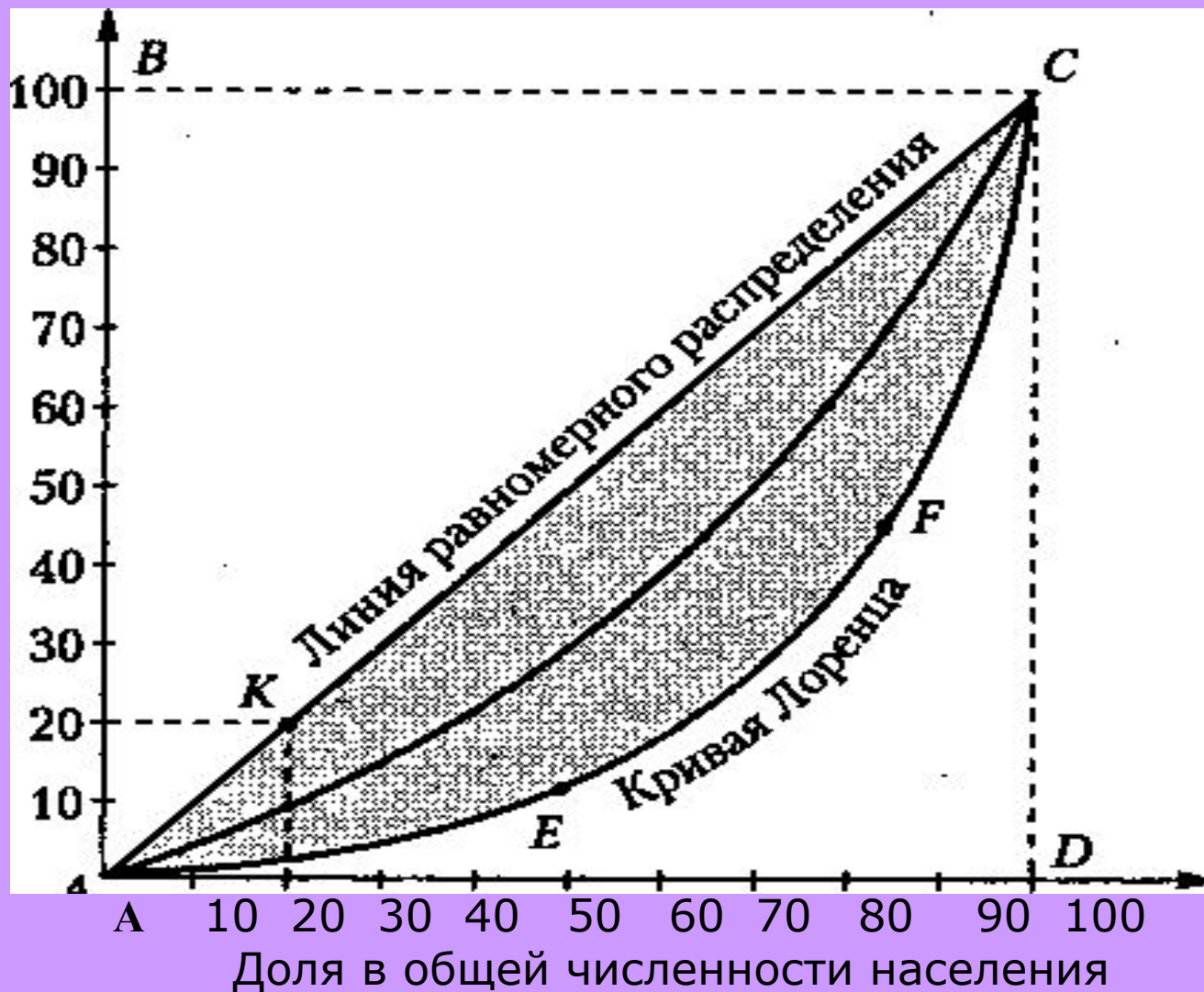
Прогрессивный подоходный налог
сглаживает неравенство в доходах.

6.Степень монополизации экономики.

7.Прочие факторы:

- кто работает больше, больше зарабаты-
- вает;
- лица, занятые непристижными видами
деятельности и в неблагоприятных усло-
виях труда, получают компенсации и т. п.

Измерение неравенства в распределении ДОХОДОВ



Кривая Лоренца

*Кривая **AEFC*** и дает представление об отклонении от абсолютного равенства, т. е. показывает меру неравенства в распределении доходов.

Чем больше изгибается кривая Лоренца, тем сильнее неравенство.

*Прямая **AC***, проведенная под углом **45°**, говорит об абсолютном равенстве в распределении доходов.

*Точка **B** — точка* абсолютного неравенства, когда весь национальный доход присваивается весьма узкой группой населения.

Степень неравенства и распределения ДОХОДОВ

Количественно **С**тепень неравенства в распределении доходов определяют два показателя:

1. Коэффициент концентрации, или коэффициент Джини,

$$\mathbf{G = T / \Delta ACD}$$

где, **G** - коэффициент Джини

T - заштрихованная часть

Чем больше коэффициент Джини, тем больше неравенство. Он изменяется от **0** до **1**.

Степень неравенства и распределения ДОХОДОВ

2. Для характеристики дифференциации доходов используют разрыв между крайними децильными группами (**10%** самого богатого населения и **10%** самого бедного населения).

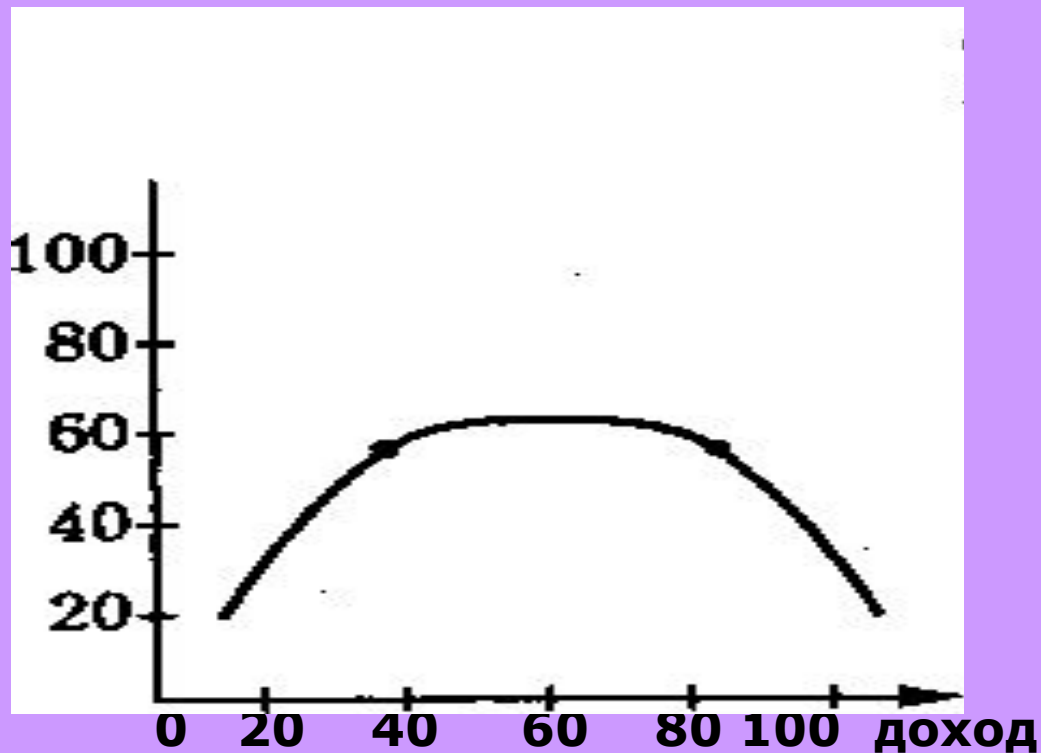
Коэффициент дифференциации доходов показывает отношение уровня дохода лиц, находящихся в верхнем дециле, к уровню дохода лиц из низшего дециля.

Основные модели персонального распределения доходов

Экономической науке известны три современные модели распределения доходов:

1. Модель демократического рыночного общества – описывает распределение населения по доходам в развитых странах. Модель поддерживается мощной социальной группой, обычно называемой средним классом.

Основные модели персонального распределения доходов



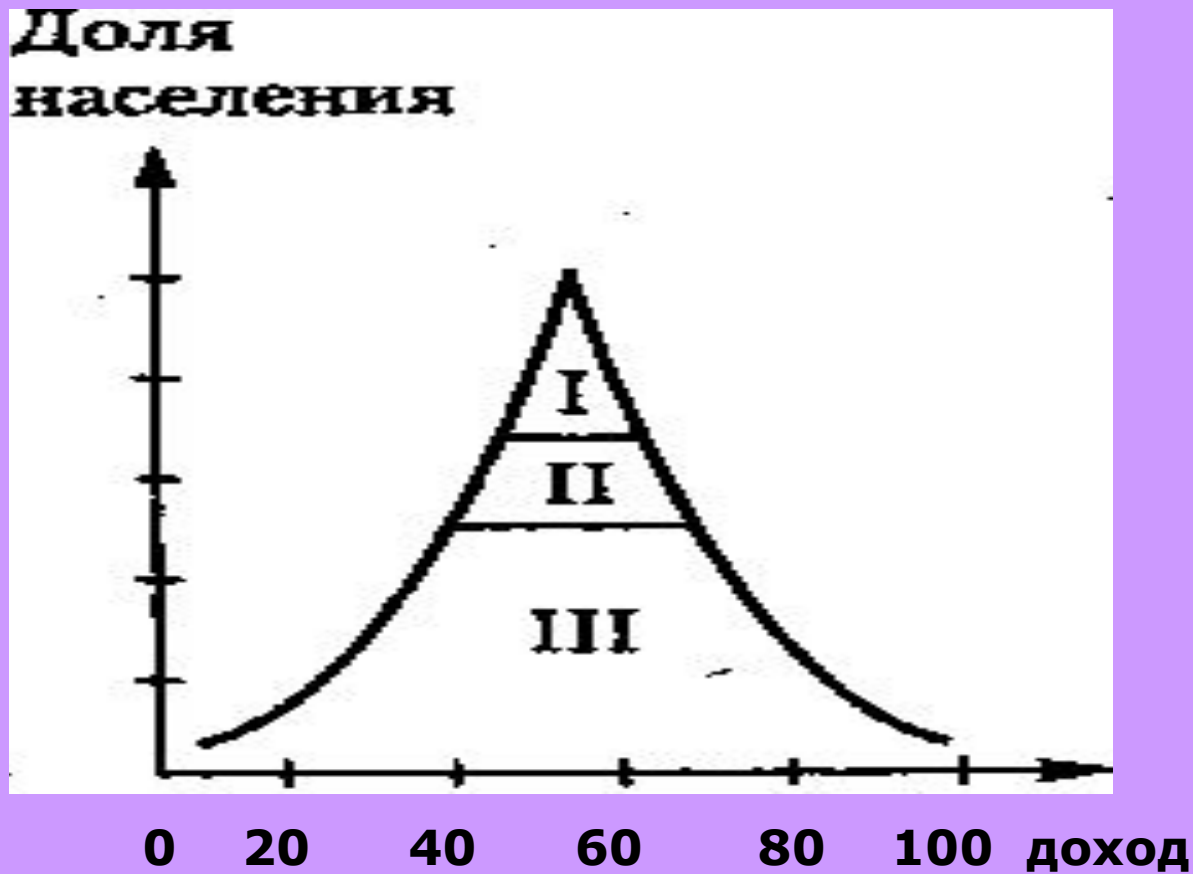
Доход

Основные модели персонального распределения доходов

2. Модель отражает социальное расслоение в странах **слаборазвитого капитализма** (с диктатурой или неустойчивой демократией).

Проблема такого общества состоит в трудности создания стабильного механизма выработки общественного согласия.

Основные модели персонального распределения доходов



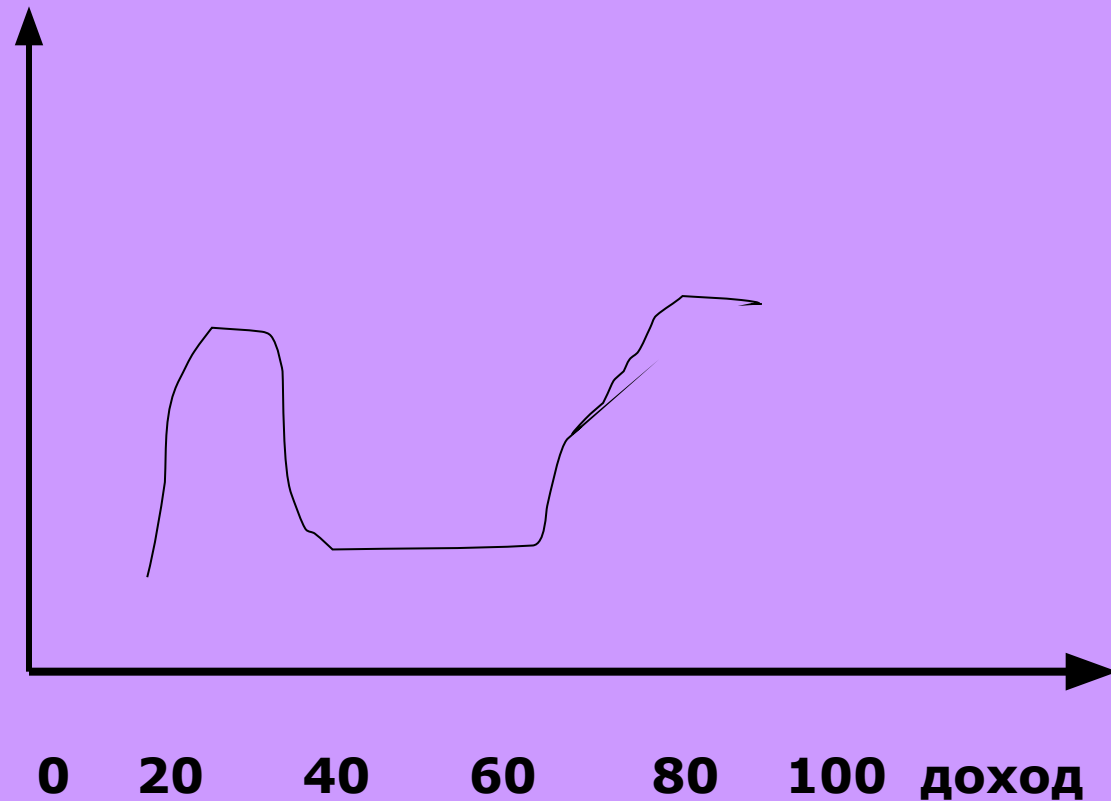
Основные модели персонального распределения доходов

3. Распределение населения по доходам в современной России с переходной экономикой

Первый горб связан с формированием высоких доходов определенных групп населения в советский период.

Второй горб появился в результате первоначального накопления капитала.

Основные модели персонального распределения доходов



Разрыв в доходах на душу населения

Разрыв в доходах на душу населения высокоразвитых и слаборазвитых государств, неуклонно возрастает. Если в **1870** г. этот разрыв был **11**-кратным, **1960** г. — **38**-кратным, то в **1985** г. — уже **52**-кратным.

В России разрыв в доходах увеличился: с **3** раз в **1970** г., **4,5** раза — в **1990** г., **14,1** раза — в **1997** г. до **16,3** раза в **1998** г.