

Экономическая система

1. **Понятие и структура экономической системы (ЭС).**
2. **Субъекты ЭС.**
3. **Основные типы экономических систем.**
4. **Модели рыночной экономики.**

Экономическая система –

– это сложная упорядоченная совокупность экономических элементов, взаимодействие которых обеспечивает материальные условия жизнедеятельности общества.

Задачи ЭС

```
graph LR; A[Задачи ЭС] --- B[Формирование и обеспечение работоспособности экономики]; A --- C[Координация всех видов экономической деятельности]; A --- D[Реализация социальных целей];
```

Формирование и
обеспечение
работоспособности
экономики

Координация всех
ВИДОВ
экономической
деятельности

Реализация
социальных целей

Общие характеристики ЭС:

1. **Целостность**: по отношению к другим системам данное образование выступает как целостный организм.
2. **Целесообразность**: направленность к определённой цели, её функциональная, целевая заданность.
3. **Интегративность**: какое-то особое качество объединяет все составные части данной системы.
4. **Способность к самопроизводству**: способность системы самовозобновляться, самостоятельно обеспечивать своё существование и восстанавливать его.

5. **Совместимость компонентов** благодаря общности целого ряда характеристик: целей подсистем, общих закономерностей развития.

6. **Иерархичность**: определённая соподчинённость одной части другой, более крупной и сложной.

7. **Информационность**: способность иметь определённые каналы связи между элементами системы и по ним передавать необходимые для взаимодействия сигналы.

8. **Устойчивость связей и зависимостей подсистем:** более постоянный и сильный характер связей внутри системы по сравнению со связями с иными внешними образованиями.

9. **Способность к развитию:** ЭС не просто самовозобновляется, но и способна изменяться и развиваться.

10. **Историчность:** каждая ЭС существует и изменяется в определённом времени.

Структура ЭС

```
graph LR; A[Структура ЭС] --- B[Производительные силы]; A --- C[Производственные отношения]; A --- D[Движущие силы]; A --- E[Механизм координации];
```

**Производительные
силы**

**Производственные
отношения**

Движущие силы

**Механизм
координации**

Производительные силы — это совокупность личностных и вещественных факторов, используемых для производства материальных и нематериальных условий жизни общества.

Производственные отношения — это совокупность отношений между людьми в процессе общественного производства, распределения, обмена и потребления материальных и нематериальных благ.

Движущие силы – совокупность сил и факторов, которые, взаимодействуя, выступают возбудителями становления экономической системы и двигателями ее развития. Основными элементами движущих сил рассматриваются *потребности, интересы и соперничество (конкуренция).*

Потребность – это некоторое состояние неудовлетворения, которое субъект желает прекратить или состояние некоторого удовлетворения, которое он желает продолжить.

Экономический интерес – активное отношение субъекта к внешней среде, проявляющееся в виде объективно-направленной его деятельности, которая при данных экономических условиях способна привести к удовлетворению возникшей потребности.

Соперничество – особая форма активности людей, усиливающая их жизнедеятельность и энергию в условиях совпадения, столкновения интересов при ограниченности ресурсов и возможностей их реализации.

Механизм координации — совокупность форм и методов хозяйствования, приемов регулирования экономических процессов. Он включает в себя следующие основные элементы: органы управления, методы управления экономикой, экономические стимулы, планирование, конкуренцию, ценообразование, формы оплаты труда, финансово-кредитные рычаги и т. д.

Субъекты ЭС:

- **Физические лица** - поставщики факторов производства в ЭС (труда, капитала, земли и предпринимательских способностей). Взамен они получают доход (заработную плату, процент, ренту, прибыль), за который могут приобретать блага и услуги.

- **Юридические лица (фирмы)** – это сложное объединение материальных и людских ресурсов, соответствующим образом организованных и координированных в целях производства определённых благ.

- **Государство.** Важнейшая его миссия – определение и установление конкретных и надлежащих соблюдению «правил игры» для всех субъектов экономических отношений, а также контроль за их исполнением. В реальности государственный сектор – это предприятия, организации, управленческие структуры, организующие и регулирующие экономическое развитие общества.

Основные типы ЭС:

**I. С точки зрения характера производственных отношений и отношений собственности на средства производства (формационный подход).
Автор: К. Маркс.**

1. первобытнообщинная общественно-экономическая формация (ОЭФ) (общинная собственность, отсутствие классов);

2. рабовладельческая ОЭФ (рабовладельческая собственность, классы – рабовладельцы и рабы);

3. феодализм (феодалная собственность, классы – феодалы и зависимые крестьяне);

4. капитализм (капиталистическая собственность, классы – капиталисты и пролетариат);

5. коммунизм (общественная собственность, отсутствие классов).

Переход от одного способа производства к другому происходит вследствие обострения противоречий между динамично развивающимися производительными силами и консервативными производственными отношениями, которые отстают от производительных сил. Когда отставание становится значительным, происходит качественный скачок в производственных отношениях, что обуславливает соответствие производительных сил и производственных отношений в рамках новой общественно-экономической формации.

II. По степени индустриального развития (технико-технологический подход). Автор: Д. Белл. В основе смены стадий лежит процесс развития техники и производства.

1. доиндустриальное общество;
2. индустриальное общество;
3. постиндустриальное общество.

Стадии общественного развития	доиндустриальная	индустриальная	постиндустриальная
Главная сфера экономики	Сельское хозяйство	Промышленность	Сфера услуг
Основной лимитирующий фактор производства	Земля	Капитал	Информация
Основная господствующая социальная группа	Собственники земли	Собственники капитала	Собственники информации

Постиндустриальная стадия:

1. Переориентация экономики на сферу сервисных услуг.
2. Создание интеллектуальных технологий.
3. Радикальное изменение в социальной структуре общества: замена классовой дифференциации на профессиональную, основное социальное противоречие - конфликт между некомпетентностью и профессионализмом.
4. Выдвижение на первый план феномена знания как основы общественных отношений.
5. Переориентация культурной сферы на приоритеты интеллектуализма.

**III. На основе форм
регулирования
экономической деятельности
хозяйствующих субъектов.
Авторы: Ф. фон Хайек, В.
Ойкен.**

1. Традиционная экономика.
2. Командно-административная экономика.
3. Рыночная экономика.
4. Смешанная экономика.

- **Традиционная экономика** — присуща экономически отсталым странам. Организация и структура производства базируются на обычаях и традициях. Этнические и кастовые преграды препятствуют распространению научного и технического прогресса. Является неэффективной, способствует социальному расслоению общества, препятствует продвижению страны к цивилизованным экономическим системам.

- **Командно-административная** (плановая, централизованная) экономика — экономикой управляет административный центр, регулирующий движение ресурсов и действия субъектов экономической системы. Объем производства, размеры потребления, уровень цен определяются централизованно посредством государственного планирования. Общегосударственное планирование возможно за счет господства общественной собственности на средства производства. Плановая экономика позволяет централизованно учесть и распределить производственные ресурсы по сферам экономики и регионам страны, но не в состоянии обеспечить их рациональное использование.

Рыночная экономика — характеризуется преобладанием частной собственности на ресурсы, свободной конкуренцией производителей и потребителей. Для данной системы характерно свободное установление цен на продукцию под воздействием спроса и предложения, минимальным вмешательством государства в экономику (гарантия права частной собственности и организация устойчивого денежного обращения). Рыночная экономика отличается динамичностью, способностью к саморегуляции, восприимчивостью к инновациям, позволяет наиболее рационально использовать ресурсы. Вместе с тем, она обладает излишней «социальной жёсткостью», сопровождается усилением социально-экономического неравенства в обществе.

Смешанная экономика базируется на

интегрированном механизме координации, включающем и традиции, и рынок, и команду. В современных условиях ни один из данных типов координации сам по себе не обеспечивает эффективного и устойчивого функционирования экономики. Экономика передовых стран сегодня основана на разных формах собственности, является многоукладной. Основным регулятором такой экономики остается рыночный механизм. Вместе с тем, высока роль государства в решении ряда социальных и экономических проблем, в экономической политике учитываются сложившиеся традиции, национальные особенности. Смешанная экономика представлена разнообразными моделями социально-ориентированного рыночного хозяйства. Удельный вес и значение разнотипных регуляторов для каждой страны различны.

Характерна для большинства стран современного мира.

Основные черты	Рыночная экономика	Командно-административная экономика	Смешанная экономика
Масштабы обобществления производства	Обобществление в рамках предприятия	Экспроприация трудовой частной собственности, насильственное объединение частных товаропроизводителей в колхозы и совхозы	Обобществление и огосударствление части хозяйства в национальном и интернациональном масштабах
Преобладающая форма собственности	Частная	Государственная	Коллективная, частная и государственная
Форма бюджетного ограничения	Жёсткая	Мягкая	Разнообразные, социально-регулируемые
Стимул к производительному труду	Факторные доходы	Социалистическое соревнование	Факторные доходы
Основной принцип производства	Соответствие спроса и предложения	Воля центрального органа власти	Соответствие спроса и предложения
Регулирование экономики	Саморегулирование индивидуальных капиталов на основе свободного рынка при слабом вмешательстве государства	Жёсткий контроль централизованным государством	Активное государственное регулирование национальной экономики
Конкуренция	Есть	Нет	Есть
Теневая экономика	Отсутствует	Присутствует	Только на запрещённый государством товар
Ценообразование	Ориентация на предотвращение спада в производстве	Установление государством постоянных (фиксированных) цен	Гибкие цены
Заработная плата	Установление в процессе конкуренции при соотношении спроса и предложения на РТ	Административное установление	В процессе конкуренции при соответствии спроса и предложения на РТ, но государство устанавливает минимальную ЗП
Социальные гарантии	Социальная незащищённость граждан в случае безработицы, болезни и старости	Гарантированное трудоустройство, бесплатная медицина и образование, социальное обеспечение	Создание государственных и частных фондов социального страхования и социального обеспечения

Из современных моделей рыночного типа экономики, сложившихся к настоящему времени, выделяют следующие:

- **Американская модель рыночной экономики.** Она основывается на свободном частном предпринимательстве, сильном экономическом потенциале, а также на господствующем стремлении к личной выгоде и богатству. Характерны высокая производительность труда и сильная индивидуализация экономической самоответственности. Малообеспеченным слоям населения адресуются частичные льготы и пособия.

- **Японская модель рыночной экономики.** Ее характеризуют такие главные особенности, как: опора на национальные приоритеты; первичность общенациональных интересов над личными; высокий уровень дисциплины; активное государственное программирование. В соответствии с этим некоторое отставание уровня заработной платы от производительности труда считается приемлемым и способствует, наряду с высоким качеством, росту конкурентоспособности японских товаров.

- **Шведская модель рыночной экономики.** Рыночную модель Швеции можно охарактеризовать как социально-ориентированную, то есть направленную на высокую социальную защищенность всех слоев населения. Это возможно за счет высоких ставок налогов. В Швеции практически все расходы на образование, медицинское обслуживание, социальное обеспечение и т. д. берет на себя государство. При активной роли государства, функции производства здесь выполняют в основном частные предприятия, на долю которых приходится около 90% шведской промышленности.



СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!