

Экономические отношения

Лекция 4



План лекции

- Экономические отношения, их система
- Собственность как экономическая категория, ее место и роль в экономической системе
- Теория прав собственности
- Трансакционные издержки

Экономические отношения

- Совокупность отношений, возникающих между людьми по поводу производства, распределения, обмена и потребления благ и услуг и образующих сложную систему
- Различают два вида экономических отношений: организационно — экономические и социально — экономические отношения

Общие признаки собственности в любом обществе

- Общеэкономическое явление, существующее на всех исторических ступенях общественного развития
- Собственность как экономическое отношение существует независимо от воли и сознания людей, т.е. носит объективный характер

Законы не создают отношений собственности, они только закрепляют отношения, которые уже сложились
(Солон, Клисфен)

Общие признаки собственности в любом обществе

- Собственность – это социальное отношение. Она не только порождена обществом, но и может реально существовать лишь внутри общества. Для определения собственности необходимо, чтобы субъект собственности вступил по поводу ее объекта в отношения с другими лицами
- Собственность – основное (системообразующее) отношение, т.к. именно она связывает в единое целое экономические отношения, превращая их из «совокупности» в «систему»

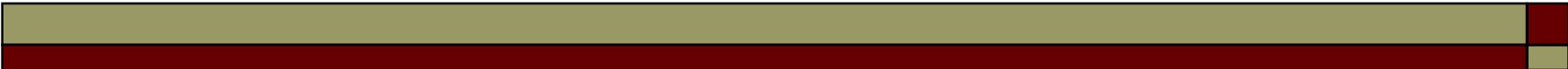
Методологические подходы к анализу отношений собственности

Общэкономический подход

- Предполагает наличие в обществе собственности вообще

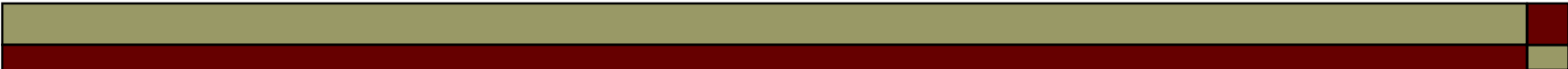
Конкретно – экономический

- Делает акцент на выделении форм собственности, их соотношений, определяющих особенности функционирования общественного производства данной экономической системы



Общэкономический подход

Означает рассмотрение отношений собственности как исторически объективного фактора, как основы функционирования любой экономической системы, как отражения действия общих экономических законов, определяющих закономерности всего общественного развития



Конкретно – исторический подход

Предполагает анализ отношений собственности с позиции исторических условий и характера организации общественного производства на каждом этапе развития. Другими словами, в пределах каждой экономической системы формируется и господствует специфическая для нее форма собственности, которая определяет ее важнейшие черты, признаки и особенности. Преобладающая форма собственности, в свою очередь, определяет отношения производства, распределения, обмена и потребления

Собственность

Сложная , субординированная система, складывающихся между отдельными индивидами, группами людей по поводу присвоения факторов и результатов производства

- **Присвоение** — это возможность использовать в производстве, потреблении некое благо исключительно данным субъектом экономических отношений

Собственность

- Собственность экономически реализуется, когда она приносит доход.
- Условием и предпосылкой получения дохода является хозяйственное использование собственности либо непосредственно собственником, либо уполномоченными им лицами

Собственность

- Нельзя сводить собственность только к имущественным отношениям
- Собственность – это обобщенное выражение властных отношений в экономике
- Вопрос о собственности в любой экономической системе - это вопрос о реальной власти в хозяйстве

Субъекты и объекты собственности

Субъекты

- Это отдельные индивиды, группы людей, общество в целом, присваивающие те или иные блага
- Активный элемент отношений собственности, имеющий возможность и право обладания объектом собственности

Объекты

- То, по поводу чего возникают отношения собственности
- Пассивный элемент отношений собственности в виде предметов природы, вещества, энергии, информации, имущества, интеллекта, полностью или в какой-то степени принадлежащих субъекту

Типы и формы собственности

Частная

- Индивидуальная частная
- Групповая частная
 - долевая (коллективная, кооперативная)
 - акционерная

Общественная

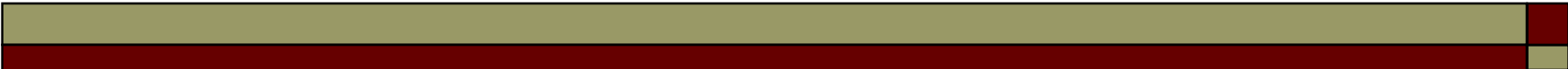
- Государственная
 - федеральная
 - субъектов Федерации
- Муниципальная

Теория прав собственности

Родоначальники теории:

Р. Коуз, Д. Норт, А. Алчиан, Г. Демсец, Р. Томас, Л. де Алеси, С. Пейович, О. Уильямсон, Э. Фьюроботн, Р. Познер, Дж. Стиглер

- Основная задача теории – анализ взаимодействия между экономическими и правовыми системами
- Теория носит прикладной характер, ее главная идея – реализация принципа экономической эффективности



Теория прав собственности

Центральное понятие в теории прав собственности является само **«право собственности»**

**Собственность есть набор прав на
принятие экономических решений
(Рональд Коуз)**

Теория прав собственности

Основные фундаментальные положения

- **Права собственности определяют, какие издержки и вознаграждения могут ожидать агенты за свои действия;**
- **Реструктуризация прав собственности ведет к сдвигам в системе экономических стимулов**
- **Реакцией на эти сдвиги будет изменившееся поведение экономических агентов**

Теория прав собственности (по Р. Коузу)

- 1) Р. Коуз оперирует не понятием собственность, а «право собственности»
- 2) Чем шире «пучок правомочий», закрепленных за данным ресурсом, тем выше его ценность
- 3) Любой акт обмена есть не что иное, как обмен «пучками собственности»

Полный «пучок» прав собственности (по А. Оноре)

- 1) Право использования
- 2) Право владения, т.е. исключительного физического контроля над благами
- 3) Право управления, т.е. право применения полезных свойств благ для себя
- 4) Право на доход, т.е. право решать, кто и как будет использовать блага
- 5) Право суверена, т.е. право на отчуждение, потребление, изменение или уничтожение блага

Полный «пучок» прав собственности (по А. Оноре)

- 6) право на безопасность, т.е. право на защиту от экспроприации благ и от вреда со стороны внешней среды
- 7) Право на передачу благ в наследство
- 8) Право на бессрочность обладания благом
- 9) Запрет вредного использования, т.е. запрет использования вещи способом, наносящим вред имуществу других лиц
- 10) Право на ответственность в виде взыскания, т.е. возможность взыскания блага в уплату долга
- 11) право на остаточный характер, т.е. право на существование процедур и институтов, обеспечивающих восстановление нарушенных правомочий

Права собственности

Права собственности понимаются как санкционированные поведенческие отношения между людьми, которые возникают в связи с существованием благ и касаются их использования. Эти отношения определяют нормы поведения по поводу благ, которые любое лицо должно соблюдать в своих взаимодействиях с другими людьми или же нести издержки из-за их несоблюдения. Они охватывают полномочия как над материальными правами, так и над правами человека (право голосовать, печатать и т.д.)

Права собственности

Господствующая в обществе система прав собственности есть сумма экономических и социальных отношений по поводу редких ресурсов, вступив в которые отдельные члены общества противостоят друг другу (С. Пейович, Э. Фьюроботн)

- **С точки зрения общества** права собственности выступают как правила игры, которые упорядочивают отношения между отдельными агентами
- Отношения собственности – это система исключений из доступа к материальным и нематериальным ресурсам

Права собственности

- **С точки зрения индивида** права собственности выступают как пучки правомочий на принятие решений по поводу того или иного ресурса
- Чтобы реализовать свои разнообразные цели, индивид осуществляет контроль над принадлежащим исключительно ему пучком прав собственности

Спецификация прав собственности

- Означает точное определение прав собственности (обратное явление – размывание)
- Означает установление каждого из правомочий и закрепление его за определенным субъектом
- Необходимое условие эффективной работы рынка, т. к. рынок заработает, как только будут разграничены права и появится возможность заключения сделок по обмену ими по взаимоприемлемым ценам.
- Специфицировать права собственности значит распределять права собственности на ресурсы и, значит, отчуждать других от свободного доступа к ним

Спецификация прав собственности

- **Смысл и цель спецификации** в том, чтобы создать условия для приобретения прав собственности теми, кто ценит их выше, кто способен извлечь из них большую пользу
- Подталкивает экономических агентов к принятию наиболее эффективных решений
- Но никакие права не могут быть полностью определены и абсолютно защищены, т.к. их спецификация не является бесплатной

Контракты

- Точность спецификации зависит от баланса выгод и издержек, связанных с установлением и защитой различных видов прав собственности. Контракты служат каналом, по которому они передаются
- Контракты фиксируют, какие именно правомочия и на каких условиях подлежат передаче
- Выбор типа контракта диктуется соображениями экономии трансакционных издержек

Понятие и виды трансакций (Дж. Коммонс)

Трансакция - это не обмен товарами, а отчуждение и присвоение прав собственности и свобод, созданных обществом

Основные виды трансакций:

- Трансакция сделки
- Трансакция управления
- Трансакция рационирования

Трансакционные издержки

- Введено Р. Коузом в статье «Природа фирмы»
- Это затраты, возникающие в сфере обращения и связанные с передачей прав собственности
- Это затраты, сопровождающие взаимоотношения экономических агентов
- Это затраты, возникающие в связи с заключением контрактов

Трактовки транзакционных издержек

- **Транзакционные издержки – издержки эксплуатации экономической системы
(К. Эрроу)**
- **«Состоят из издержек оценки полезных свойств объекта обмена и издержек обеспечения прав и принуждения к их соблюдению»
(Д. Норт)**
- **Существуют не только в рыночной, но и в альтернативных способах экономической организации
(С.Чанг, А.Алчиан, Г. Демсец)**

Типология транзакционных издержек

- Издержки поиска информации
- Издержки ведения переговоров
- Издержки измерения
- Издержки спецификации и защиты прав собственности
- Издержки оппортунистического поведения (формы такого поведения - моральный риск и вымогательство)

Классификация транзакционных издержек К. Менара

- Издержки вычленения (отлынивание)
- Информационные издержки
- Издержки масштаба
- Издержки поведения

Теорема Коуза

«Если права собственности четко определены и транзакционные издержки равны нулю, то размещение ресурсов (структура производства) будет оставаться неизменным и эффективным независимо от изменений в распределении прав собственности»

Значение теоремы Коуза

- Позволила полнее раскрыть экономический смысл прав собственности
- Выявила ключевое значение транзакционных издержек. Когда они высоки, распределение прав собственности перестает быть нейтральным фактором и начинает влиять на эффективность и структуру производства
- Продемонстрировала, что ссылки на внешние эффекты – недостаточное основание для государственного вмешательства