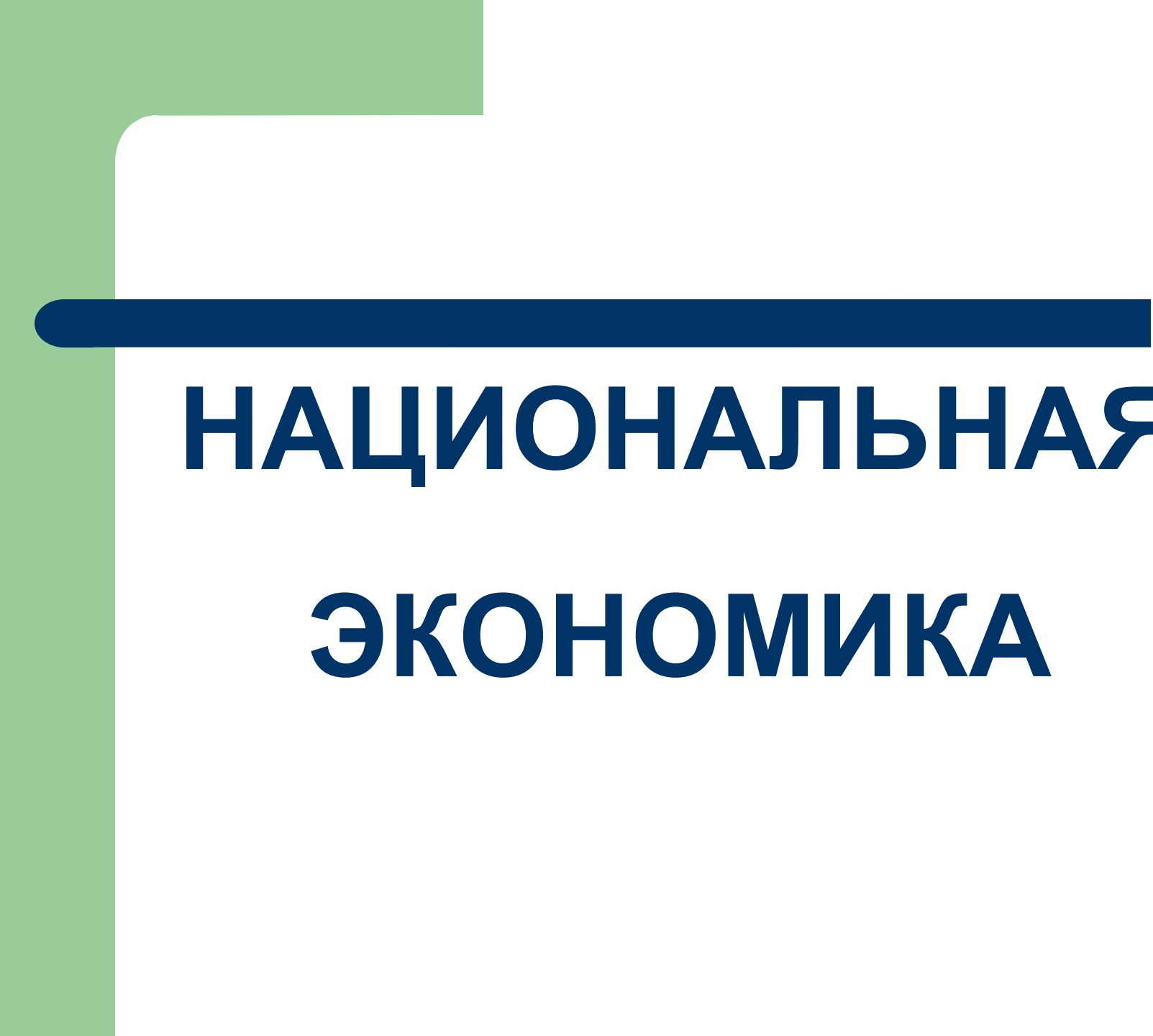
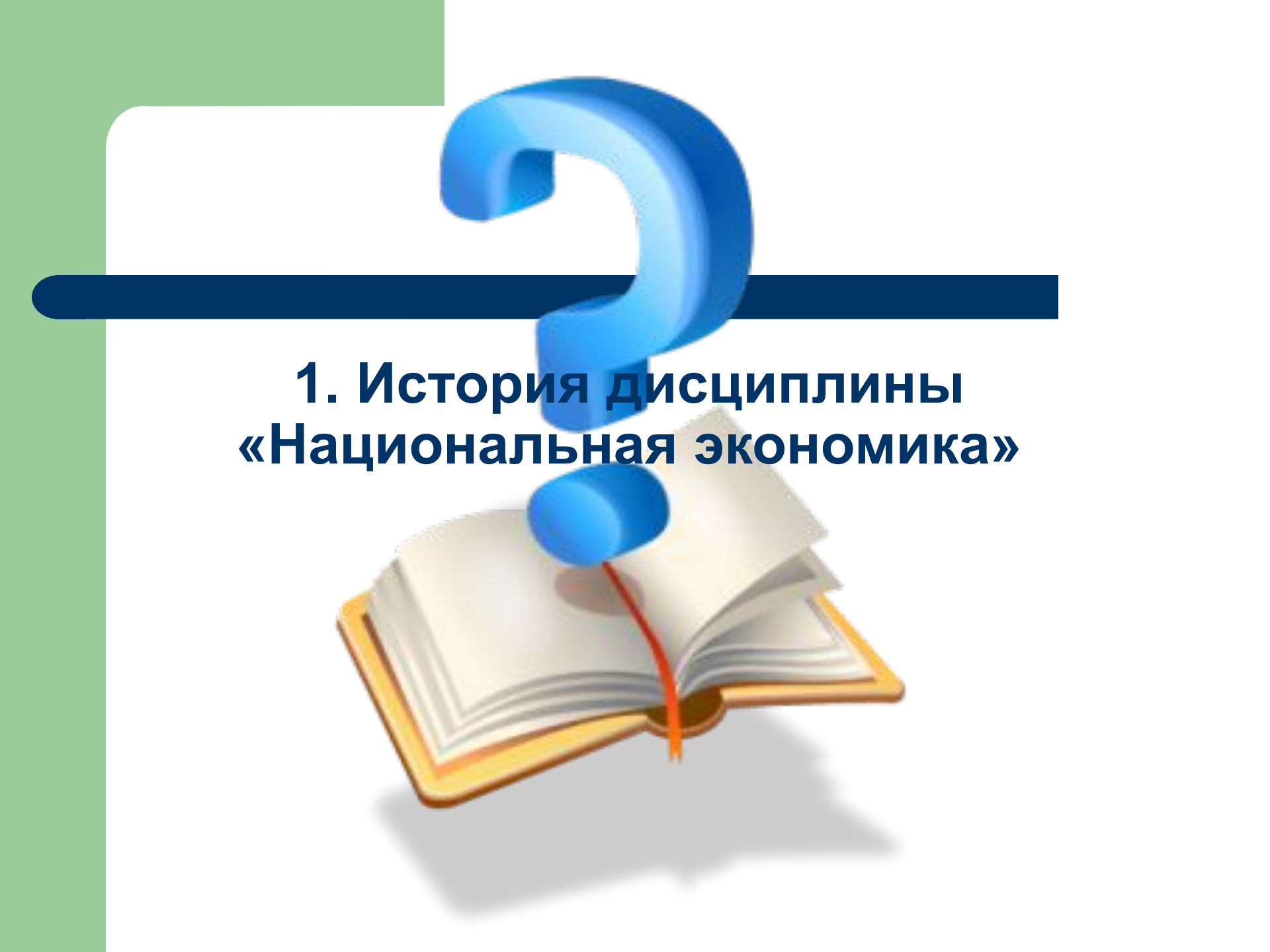


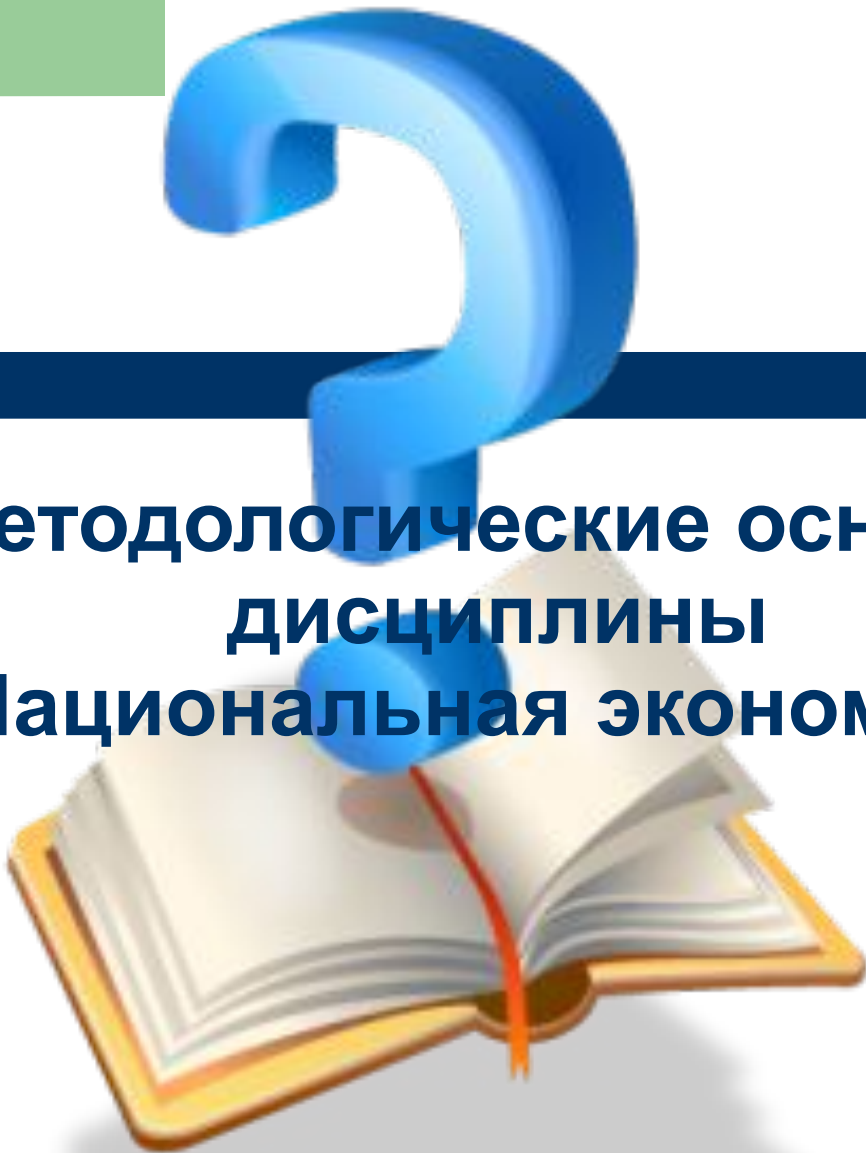


НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА



1. История дисциплины «Национальная экономика»

- Возникновение дисциплины «Национальная экономика» - конец 20 - начало 21 вв.
- Экономическая теория как исток и основа национальной экономики.
- Взаимосвязь системы «национальная экономика» с системами «мировая экономика», «региональная экономика» и «муниципальная экономика».
- Национальная экономика в СССР - «народное хозяйство».
- Специальность / профиль «национальная экономика».
- Роль РЭУ им. Плеханова в развитии дисциплины (учебник под ред. Шульги).

A large blue 3D question mark is positioned centrally, appearing to stand on an open book. The book has yellow covers and white pages, with a red bookmark visible. A thick dark blue horizontal bar is located behind the text. The background features a green vertical bar on the left and a white area on the right.

2. Методологические основы дисциплины «Национальная экономика»

▪ *Национальная экономика – экономика определенной страны, конкретного государства, рассматриваемая как целостная хозяйственная, социальная, организационная, научно-техническая система*

▪ НЭ изучает абстрактную модель хозяйствования

Синоним НЭ - «экономика суверенной страны».

Устаревший термин – «народное хозяйство».

Слово «национальная» - экономика рассматривается в своей целостности, в масштабе нации, государства, а не только в этническом аспекте.

Признаки НЭ:

1. Общее экономическое пространство с единым законодательством, денежной единицей, общей финансово-кредитной системой.
2. Наличие тесных экономических связей между хозяйственными субъектами с общим воспроизводственным контуром.
3. Территориальная целостность с общим экономическим центром, который выполняет регулирующую и координационную роль.

Цель национальной экономики – стремление к стабильности, эффективности, справедливости через обеспечение:

1. стабильного роста национального объема производства;
2. высокого и стабильного уровня занятости;
3. стабильного уровня цен;
4. поддержание равновесного внешнего баланса.

Структура национальной экономики
– это совокупность исторически сложившихся устойчивых, способных к воспроизводству функциональных взаимосвязей между различными единицами национальной экономики.

1) функциональная структура, воспроизводящая выделение совокупности различных потенциалов национальной экономики (природно-ресурсный, трудовой, демографический, производственный, научный, инвестиционный, инновационный, внешнеэкономический, экологический, рекреационный и другие);

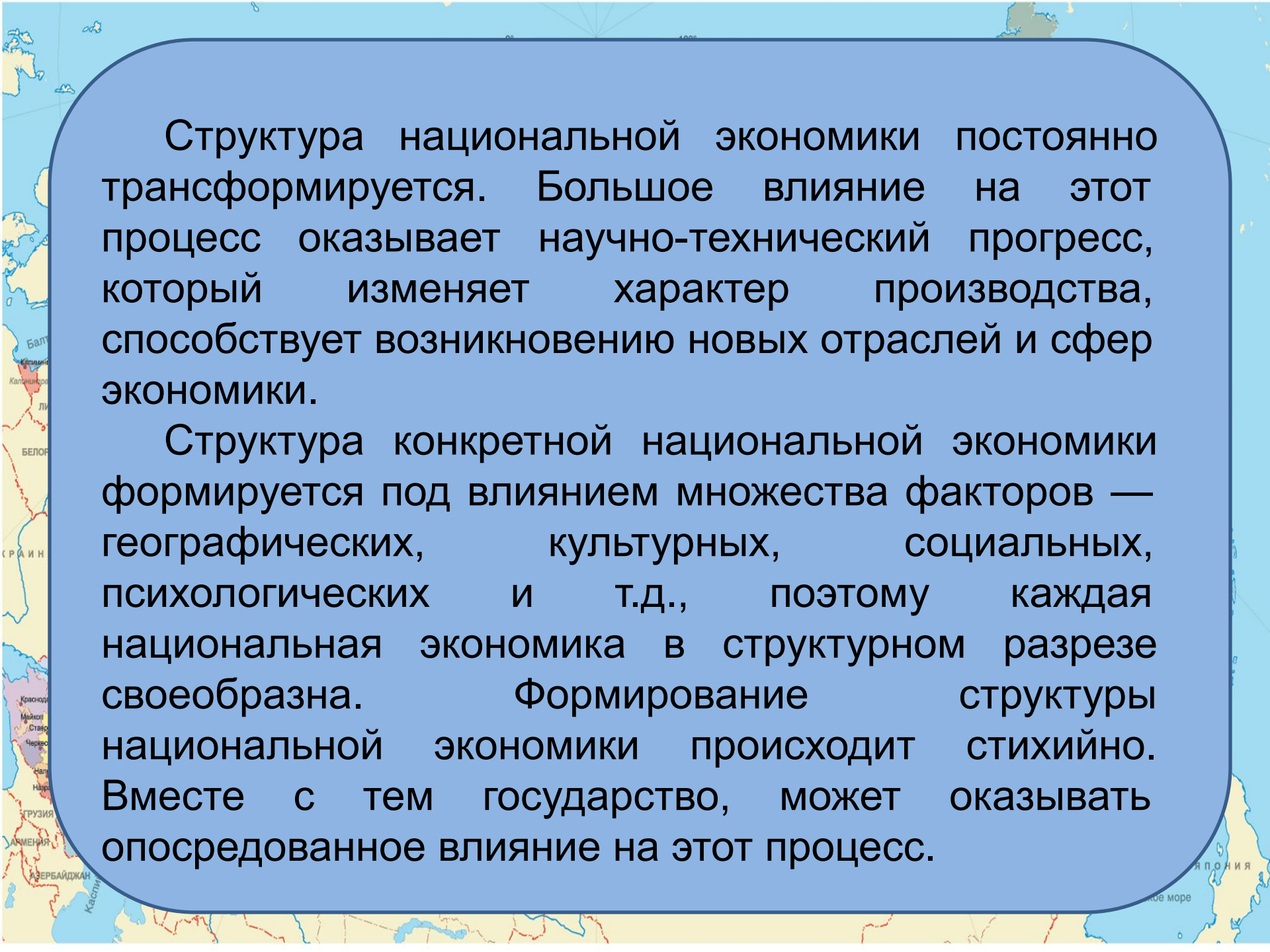
2) институциональная структура, отражающая выделение совокупности сегментов национального рынка (рынок факторов производства, рынок товаров и услуг, валютный рынок, фондовый рынок, рынок объектов интеллектуальной собственности, рынок недвижимости и другие);

3) воспроизводственная структура, отражающая деление на наиболее массовые виды экономических субъектов: государство, предприятия и домашние хозяйства, которые в результате своей деятельности воспроизводят себя и потоки товаров и услуг;

4) отраслевая структура, предполагающая выделение отраслей экономики и определение характера и сущности взаимосвязей между ними;

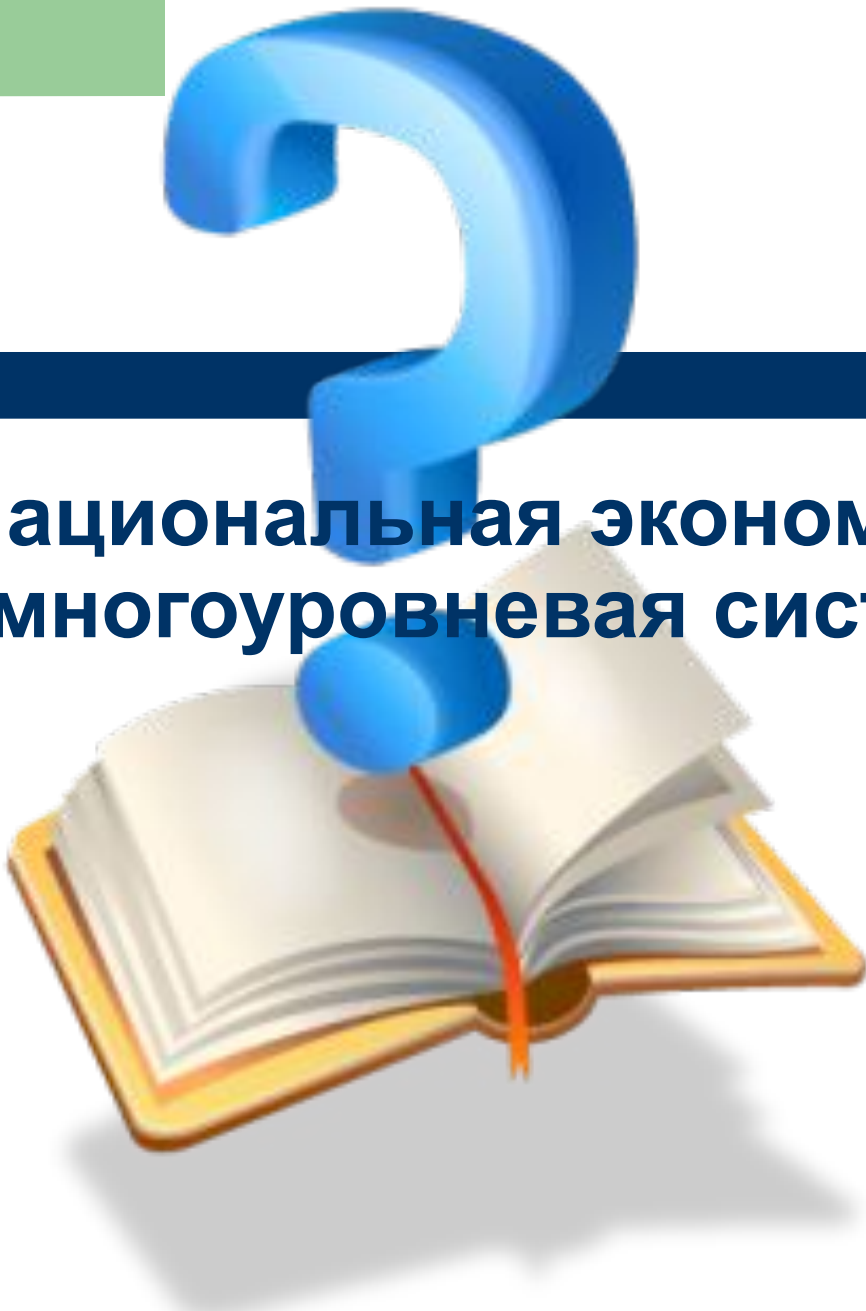
5) территориальная структура, предполагающая анализ географического распределения производительных сил в рамках национальной экономики – разделение национальной экономики на различные экономические районы;

6) социальная структура, исходящая из деления национальной экономики на определенные сектора, которые находятся между собой в органичной взаимосвязи. Деление производится по группам населения, предприятий, видам труда. Важное значение имеет деление национальной экономики на секторы в соответствии с формами собственности.



Структура национальной экономики постоянно трансформируется. Большое влияние на этот процесс оказывает научно-технический прогресс, который изменяет характер производства, способствует возникновению новых отраслей и сфер экономики.

Структура конкретной национальной экономики формируется под влиянием множества факторов — географических, культурных, социальных, психологических и т.д., поэтому каждая национальная экономика в структурном разрезе своеобразна. Формирование структуры национальной экономики происходит стихийно. Вместе с тем государство, может оказывать опосредованное влияние на этот процесс.



3. Национальная экономика как многоуровневая система

Уровни НЭ - 1
укрупненный вариант

Макроуровень

Мезоуровень

Микроуровень

Уровни НЭ - 2

Межстрановой

Федеральный

Региональный

Внутрирегиональный

Комплексов отраслей

Отраслевой

Внутриотраслевой

Производственный

Внутрипроиз
водственный

Домохозя
йственны

й

.....
ВЕТВЬ
власти

.....
ВЕТВЬ
власти

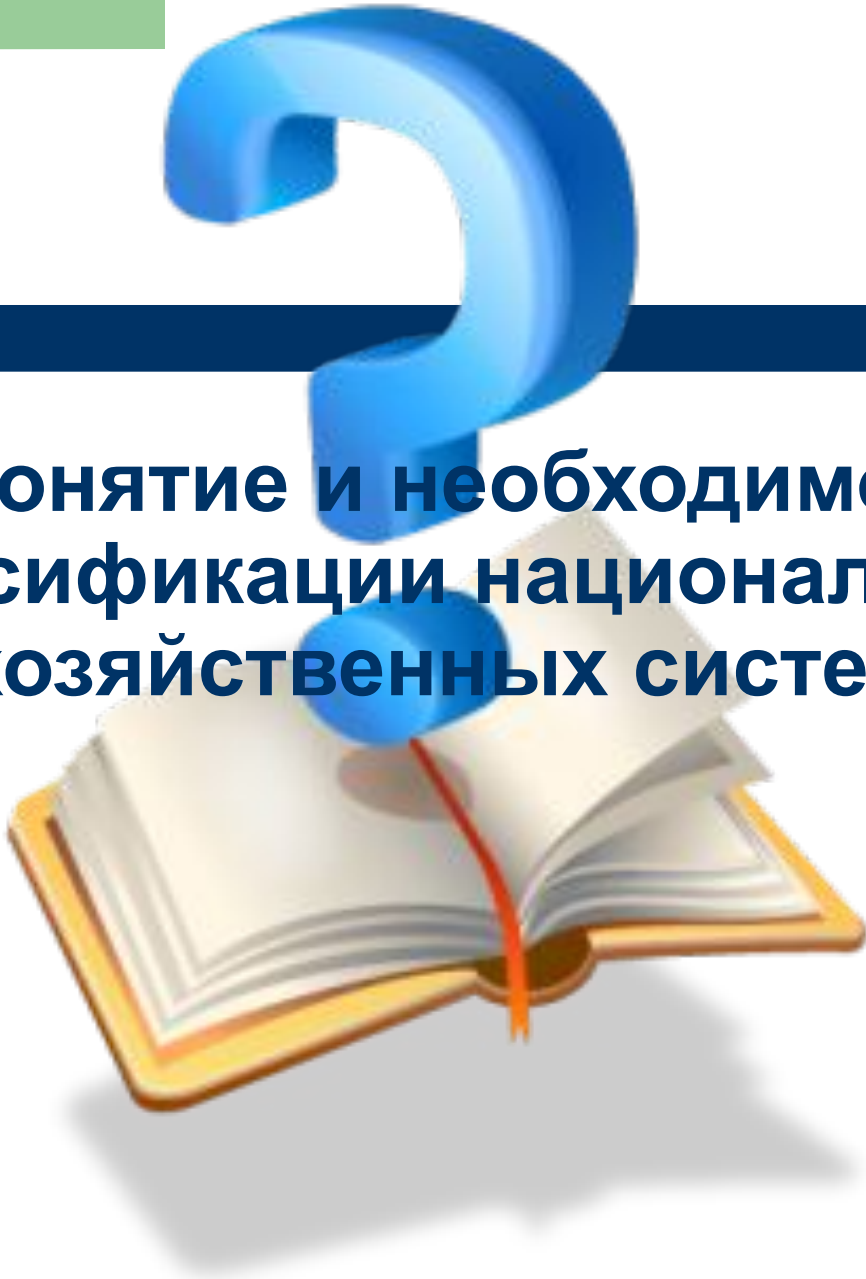
.....
ВЕТВЬ
власти

Федеральны
й
уровень

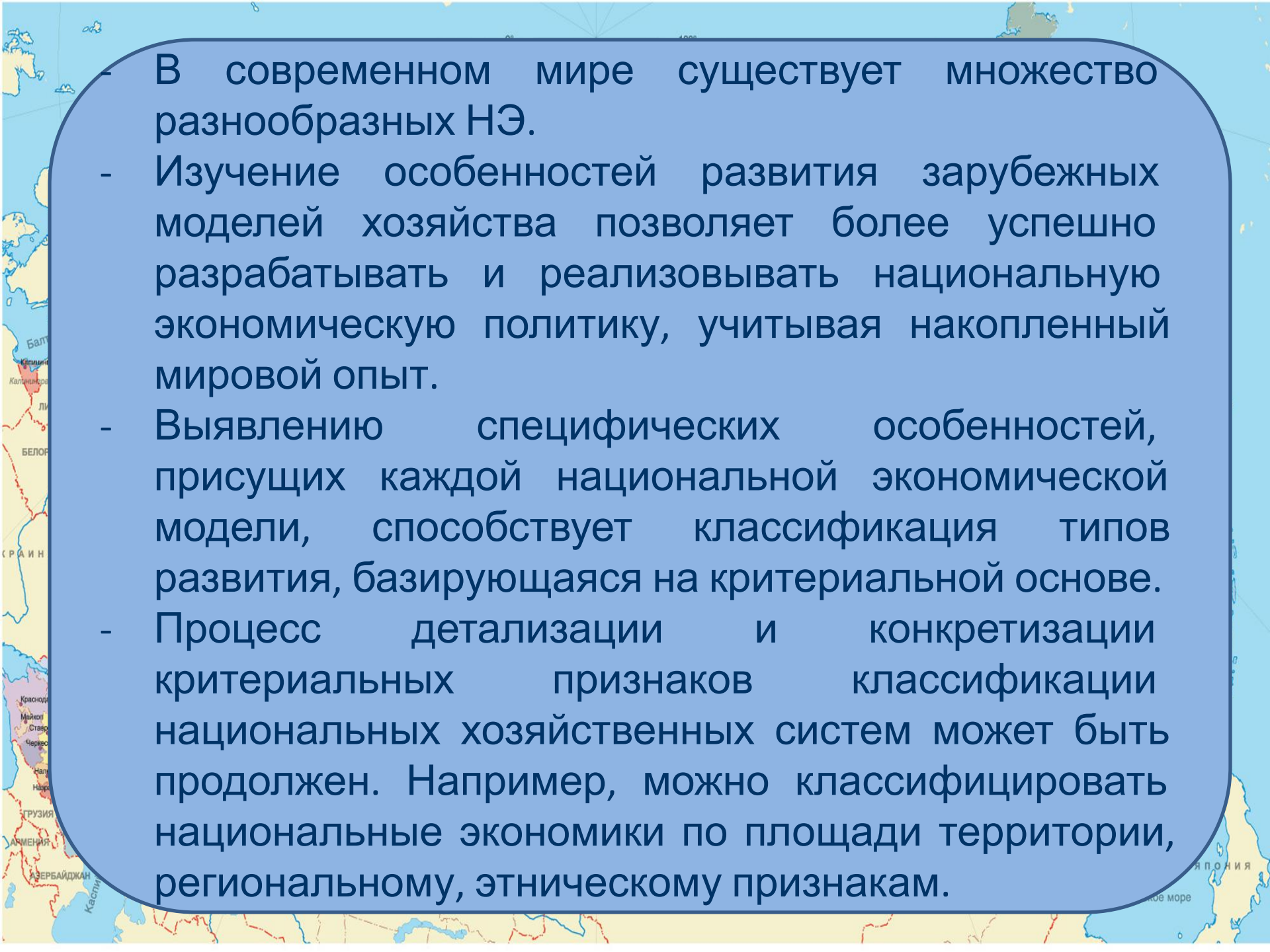
Региональный
уровень

Муниципальны
й
уровень





4. Понятие и необходимость классификации национальных хозяйственных систем

- 
- A background map showing parts of Europe and Asia. In Europe, labels for 'Балтийское море' (Baltic Sea), 'Катангская провинция' (Katanga Province), 'БЕЛОРУССИЯ' (Belarus), 'СРАИИ' (Sri Lanka), 'Краснодарский край' (Krasnodar Krai), 'Ставропольский край' (Stavropol Krai), 'Чеченская Республика' (Chechen Republic), 'Нарх' (Nakhchivan), 'ГРУЗИЯ' (Georgia), 'АРМЕНИЯ' (Armenia), 'АЗЕРБАЙДЖАН' (Azerbaijan), and 'Каспийское море' (Caspian Sea) are visible. In Asia, 'ЯПОНИЯ' (Japan) is labeled.
- В современном мире существует множество разнообразных НЭ.
 - Изучение особенностей развития зарубежных моделей хозяйства позволяет более успешно разрабатывать и реализовывать национальную экономическую политику, учитывая накопленный мировой опыт.
 - Выявлению специфических особенностей, присущих каждой национальной экономической модели, способствует классификация типов развития, базирующаяся на критериальной основе.
 - Процесс детализации и конкретизации критериальных признаков классификации национальных хозяйственных систем может быть продолжен. Например, можно классифицировать национальные экономики по площади территории, региональному, этническому признакам.

5. Классификация НХС по способу регулирования хозяйственной деятельности.

Классификация по способу регулирования хозяйственной деятельности

Рыночные системы

Свободная рыночная экономика

Регулируемая рыночная экономика

Социальная рыночная экономика

Нерыночные системы

Традиционная экономика

Административно-командная экономика

Отличительные черты рыночной экономики



Свободная рыночная экономика (ранний капитализм) обусловлена сведением к минимуму регулирующей функции государства и отлаженностью рыночных стимуляторов (цены, прибыль, конкуренция). НХС этого типа существовали в большинстве европейских и североамериканских стран с начала 18 до конца 19 вв.

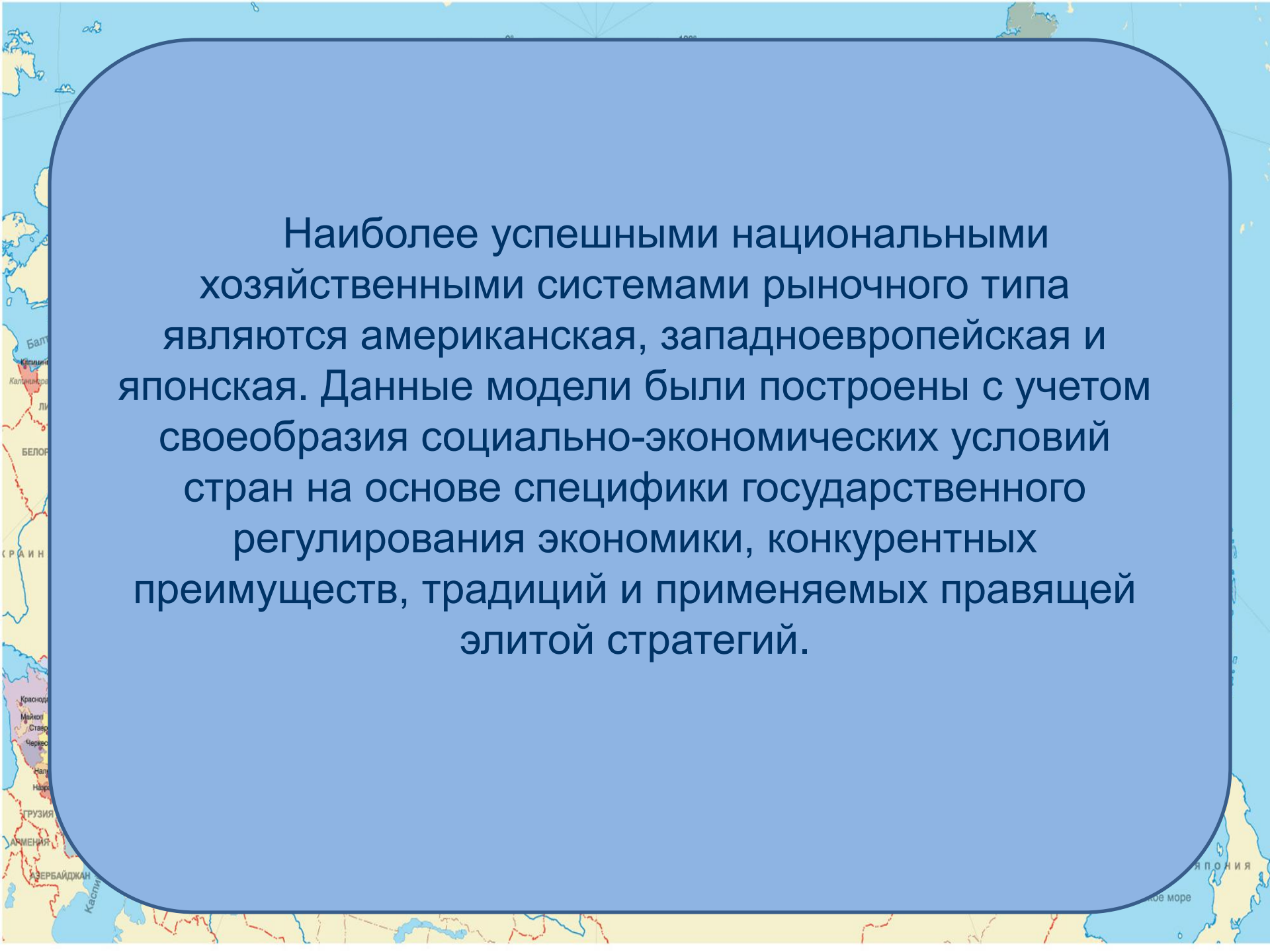


Регулируемая рыночная экономика предполагает систематическое вмешательство государства в хозяйственную жизнь через налоги, кредиты и прочие механизмы с целью поддержания экономического роста, ослабления кризисных или инфляционных процессов. Основную массу хозяйственных единиц, функционирующих при этом типе национальной хозяйственной системы, составляют ФПГ, корпорации и т.п.



Социальная рыночная экономика базируется на приоритете социальной защиты, социальной справедливости над экономической эффективностью, обусловленном социальным спокойствием в обществе, и предполагает достижение относительно высокого уровня общественного благосостояния и общественного сознания. НХС этого типа возникают со второй половины XX века, преимущественно в развитых европейских странах.





Наиболее успешными национальными хозяйственными системами рыночного типа являются американская, западноевропейская и японская. Данные модели были построены с учетом своеобразия социально-экономических условий стран на основе специфики государственного регулирования экономики, конкурентных преимуществ, традиций и применяемых правящей элитой стратегий.



Американская (либеральная) рыночная модель предполагает всемерное поощрение предпринимательской активности, ориентацию на сильного производителя (который не нуждается в протекционистских мерах), использование в качестве главного макроэкономического координатора Центрального банка (а не государства) для обеспечения низкого инфляционного фона хозяйственных процессов, жесткое антимонопольное регулирование внутреннего рынка, ограничивающего возможность получения на нем монопольной прибыли (однако, выход на мировой рынок позволяет использовать такие возможности), масштабные вложения в научные исследования, технологические разработки и человеческий капитал, минимизацию финансирования социальной сферы с целью препятствия иждивенчеству граждан и активизации стимулов их деловой активности.



Западноевропейская (регулируемая) рыночная модель ориентирована на активную роль государства в регулировании экономики (в виде выбора стратегии развития, влияния на цены, пошлины, технические нормы), ограничивающего возможные негативные рыночные процессы, и социальную ориентацию хозяйства. Модель содействует поступательному росту жизненного уровня в стране, увеличению сберегательных процессов, необходимых для последующего инвестирования, население при росте благосостояния меняет социальную структуру: растет так называемый средний класс, который становится основным налогоплательщиком, и тем самым — финансовой опорой государства.



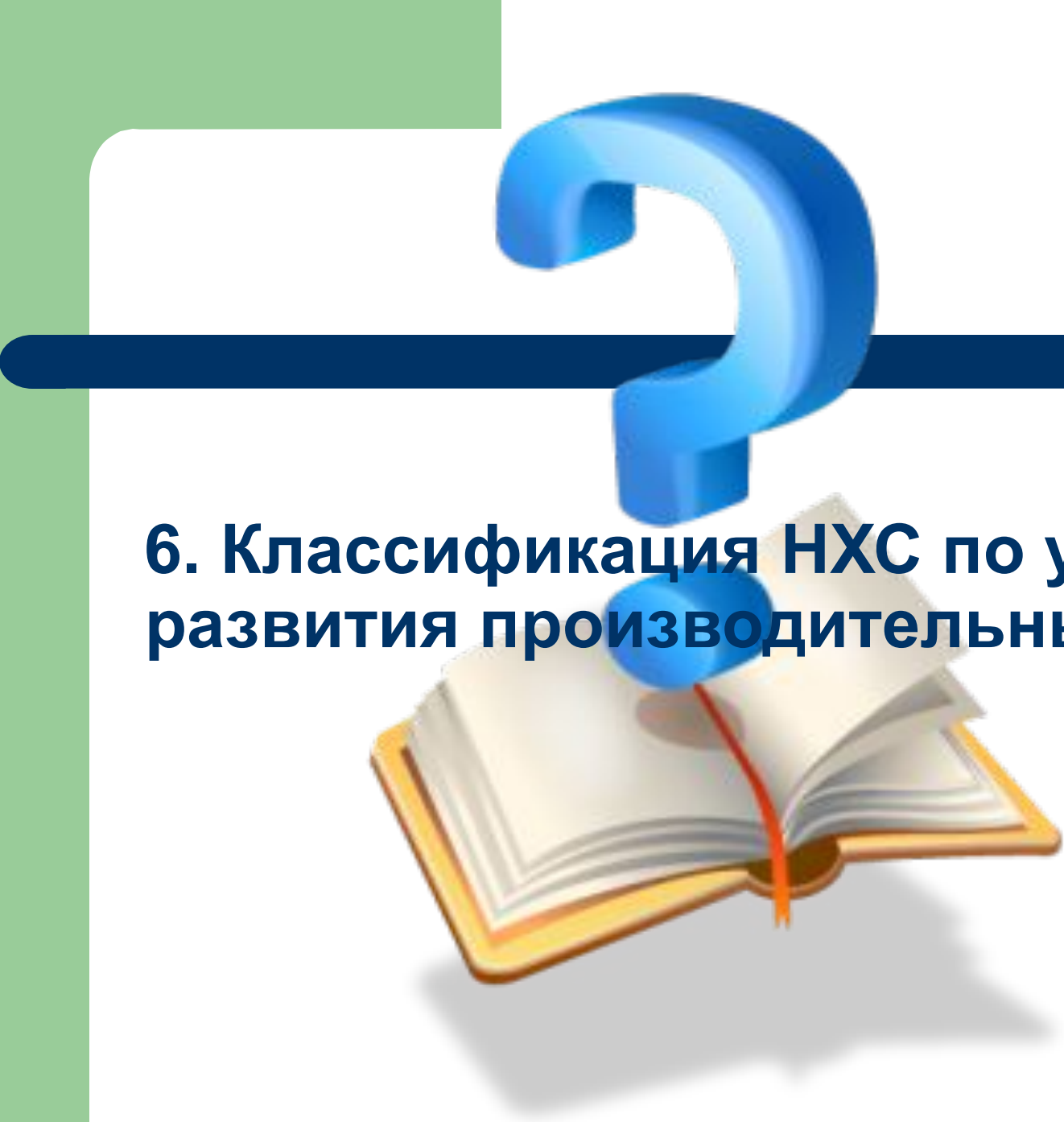
Японская рыночная модель основана на сильной структурной политике государства, подчинённой экспортной ориентации, техническом, технологическом перевооружении экономического потенциала страны на основе лицензий, сбалансированном развитии экономики, подкреплённом новациями, применении национальных традиций рынка труда и менеджмента.

Традиционная экономика предполагает следование традициям, обычаям, религиозным догматам и культурным нормам и обусловлена слабым развитием техники и технологий, преобладанием ручного труда, незначительной ролью в экономике национального капитала и предпринимательства при постоянном увеличении масштабов деятельности подразделений крупного иностранного бизнеса.



Административно-командная экономика (централизованная, плановая) базируется на масштабной общественной собственности на средства производства, централизованном планировании производства, распределения ресурсов производства и результатов труда. Для НХС этого типа характерны высокая степень бюрократизации управления и монополизация подавляющего числа отраслей экономики, сочетание административно-распорядительных, экономических и морально-этических методов воздействия на социально-экономические процессы воспроизводства в стране при значительном преобладании методов первой группы и жесткий масштабный контроль со стороны органов государственной власти и хозяйственного управления.





6. Классификация НХС по уровню развития производительных сил.

**Классификация по
уровню развития
производительных сил**

Достигнутый уровень
экономического
развития
(объем ВВП)

Развитая рыночная
экономика

Развивающаяся
рыночная экономика

Переходная экономика

Отличительные черты развитой рыночной экономики

Страны с развитой рыночной экономикой

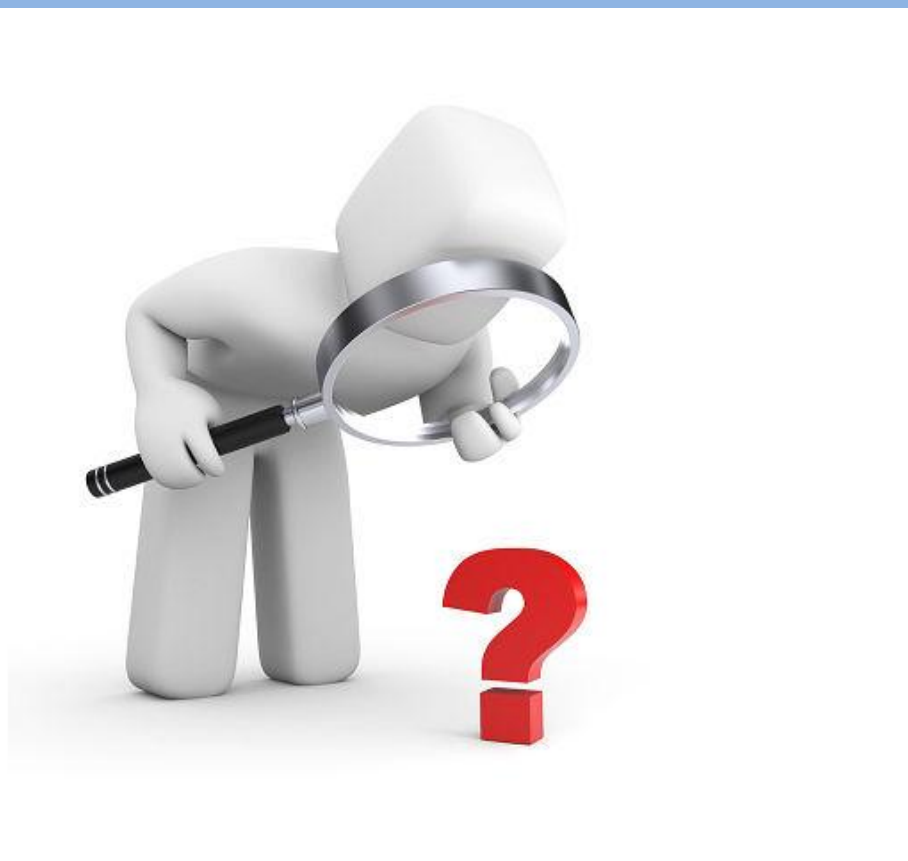


Развитая рыночная экономика предполагает интенсивный тип воспроизводства, массовое крупное производство, разросшееся информационное и коммуникационное пространство, основанное на компьютерных технологиях, глобальных финансово-банковских сетях, ресурсосберегающий тип технологий, новые технологические приоритеты, перенасыщение внутреннего рынка товарами с ориентацией на качество и удовлетворение дифференцированных потребностей, рост доли нематериальных услуг в потреблении, востребованный высококвалифицированный труд и труд работников, способных к нестандартным решениям, определяющая роль экологической составляющей в промышленном развитии, усиление роли социальных факторов.



Отличительные черты развивающейся рыночной экономики

Страны с развивающейся рыночной экономикой



Развивающаяся рыночная экономика обусловлена отсталой технической базой, слабостью и недостаточностью отечественных капиталов, многоукладностью экономики, преобладанием сельскохозяйственного производства и добывающей промышленности, неразвитой рыночной инфраструктурой, низкими доходами населения, малым объёмом сбережений и малой ёмкостью внутреннего рынка, низким уровнем инвестиций, низким профессионализмом населения, высоким уровнем безработицы (результат слабости развития производства), высоким ростом населения, поглощающим рост экономики. Развивающиеся страны на мировом рынке выступают в основном как экспортёры нескольких позиций сырья с низкой добавленной стоимостью, что не обеспечивает высоких доходов.



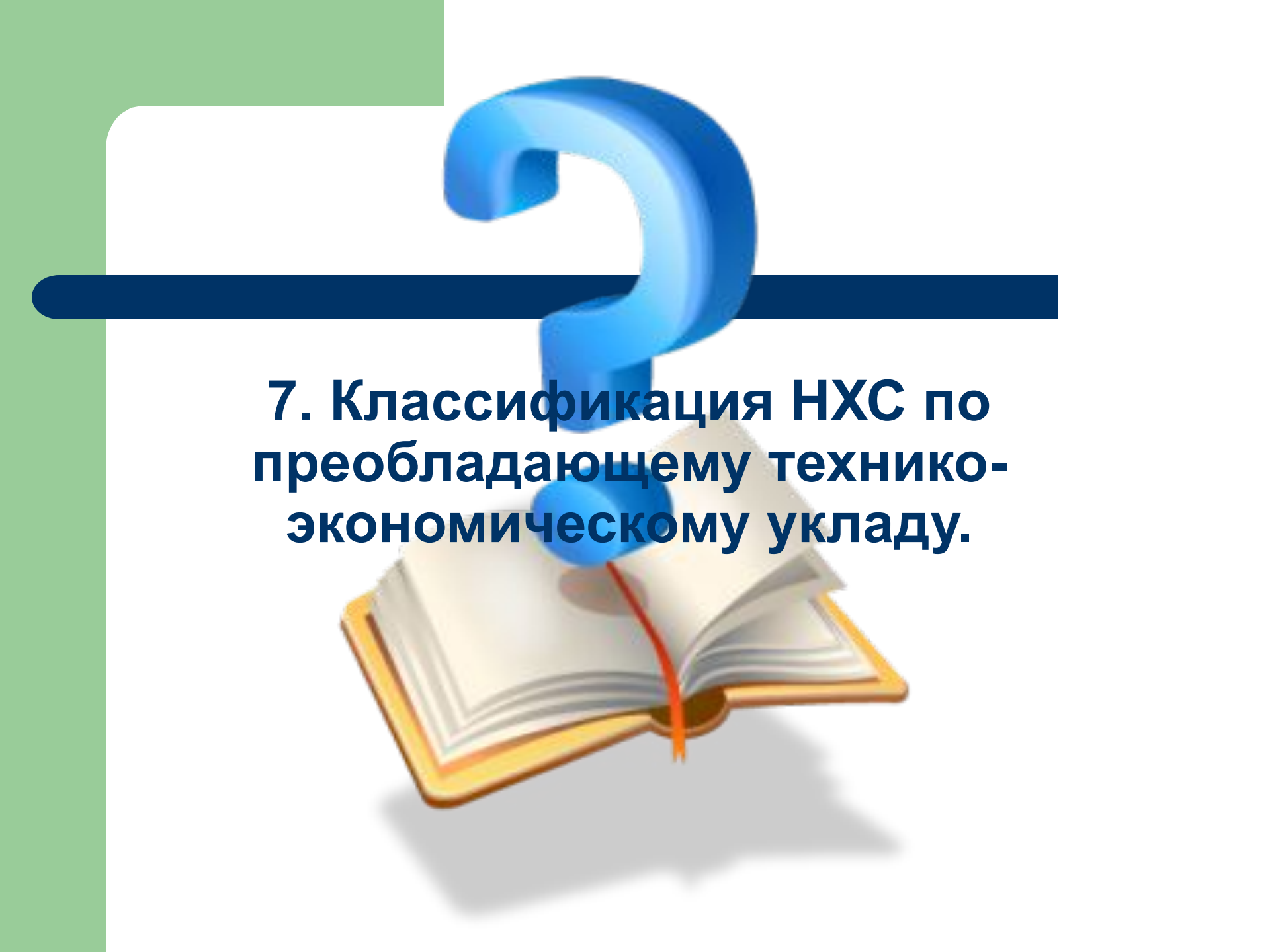
Отличительные черты переходной экономики

Страны с переходной экономикой

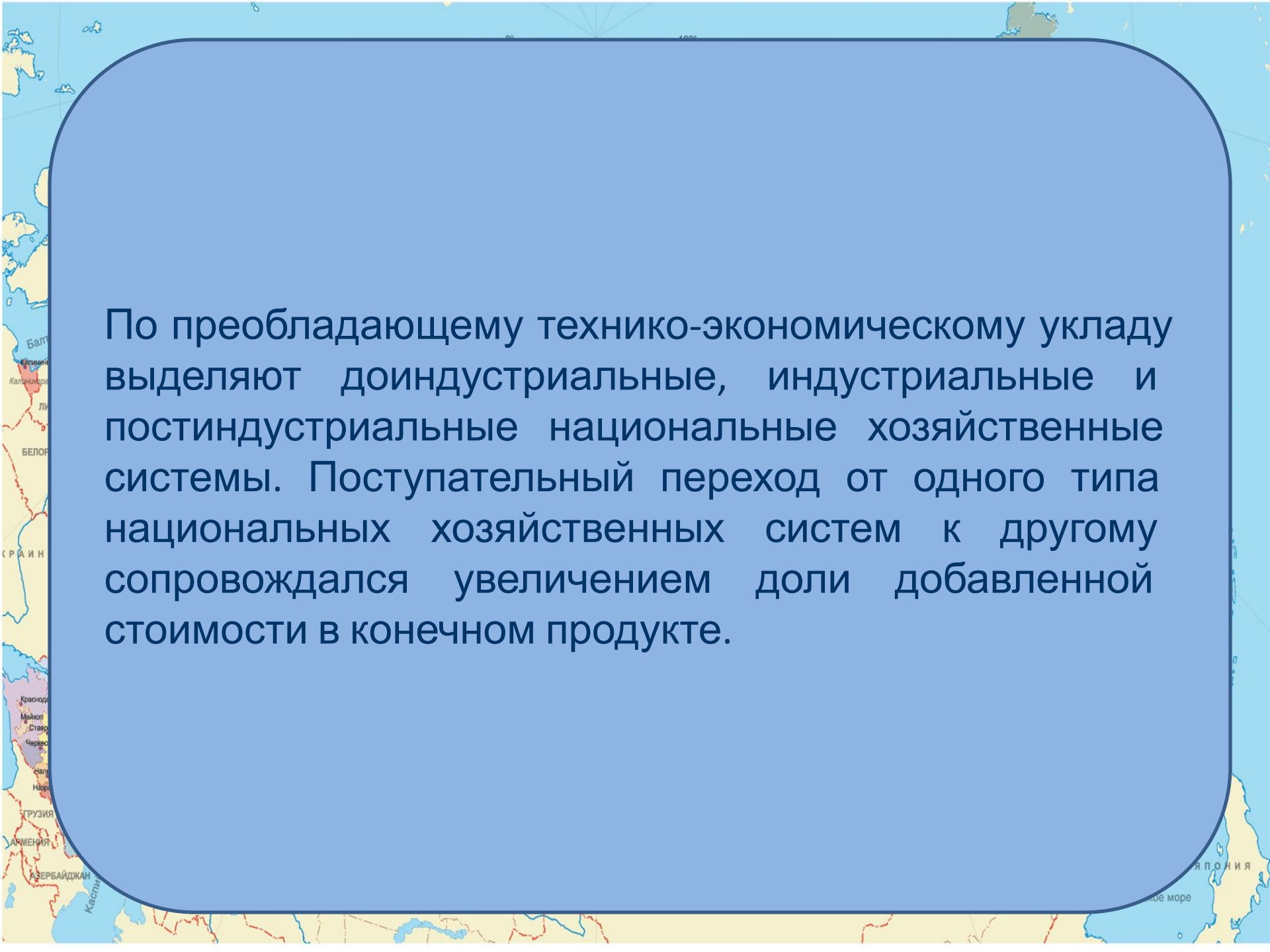


Переходная экономика предполагает переход из одного состояния в другое, в процессе которого происходит преобразование всей социально-экономической системы, трансформируются отношения собственности, институты и инструменты управления, цели и средства экономического развития. Основными задачами государства в переходный период являются либерализация цен, ликвидация монополии госсобственности, создание конкурентной среды, формирование инфраструктуры рынка, структурная перестройка экономики, осуществление макроэкономической стабилизации (преодоление спада производства, снижение дефицита бюджета, снижение инфляции), интеграция экономики в мирохозяйственную систему, изменение форм социальных гарантий и их методов (переход от «уравниловки» к адресной помощи).





7. Классификация НХС по преобладающему технико-экономическому укладу.



По преобладающему технико-экономическому укладу выделяют доиндустриальные, индустриальные и постиндустриальные национальные хозяйственные системы. Поступательный переход от одного типа национальных хозяйственных систем к другому сопровождался увеличением доли добавленной стоимости в конечном продукте.

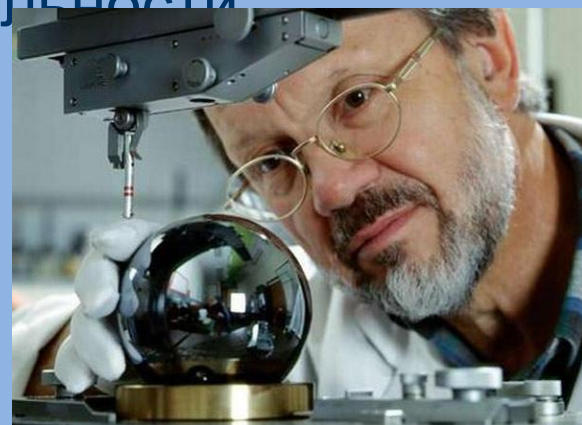


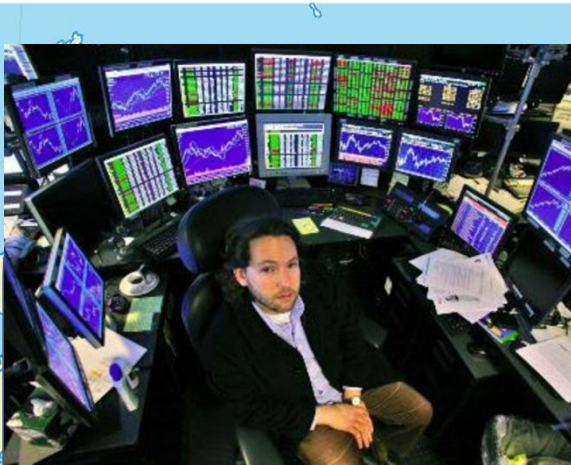
Доиндустриальная (аграрная) экономика основана на преобладании добывающего сектора (сельское хозяйство, рыбоводство, заготовка леса и других ресурсов, добыча разнообразных полезных ископаемых вплоть до природного газа и нефти) и характеризуется трудоёмкими технологиями, низкими темпами развития и натуральным





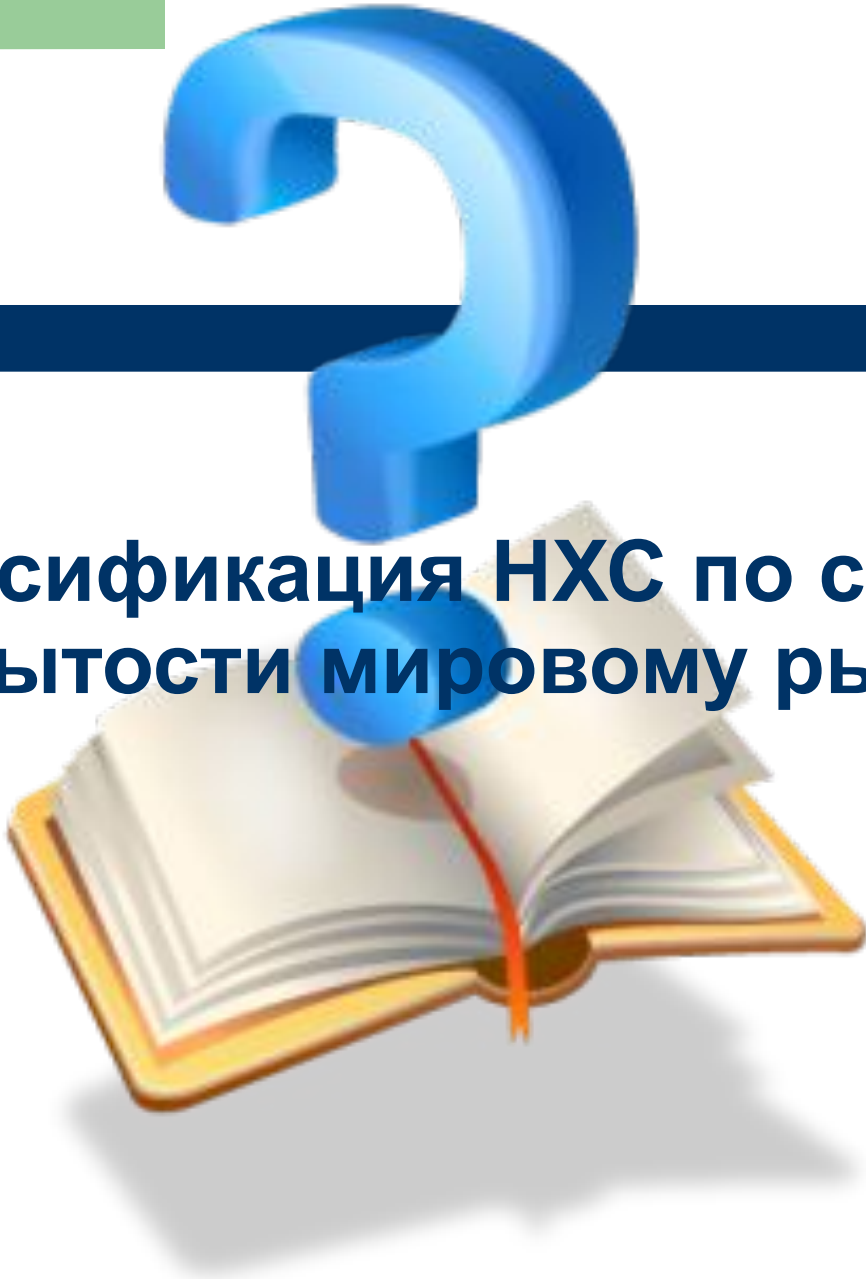
Индустриальная экономика основана на резком росте промышленного производства, бурном развитии науки и техники, сложном разделении труда, доминирующем факторе производства – предпринимательской деятельности



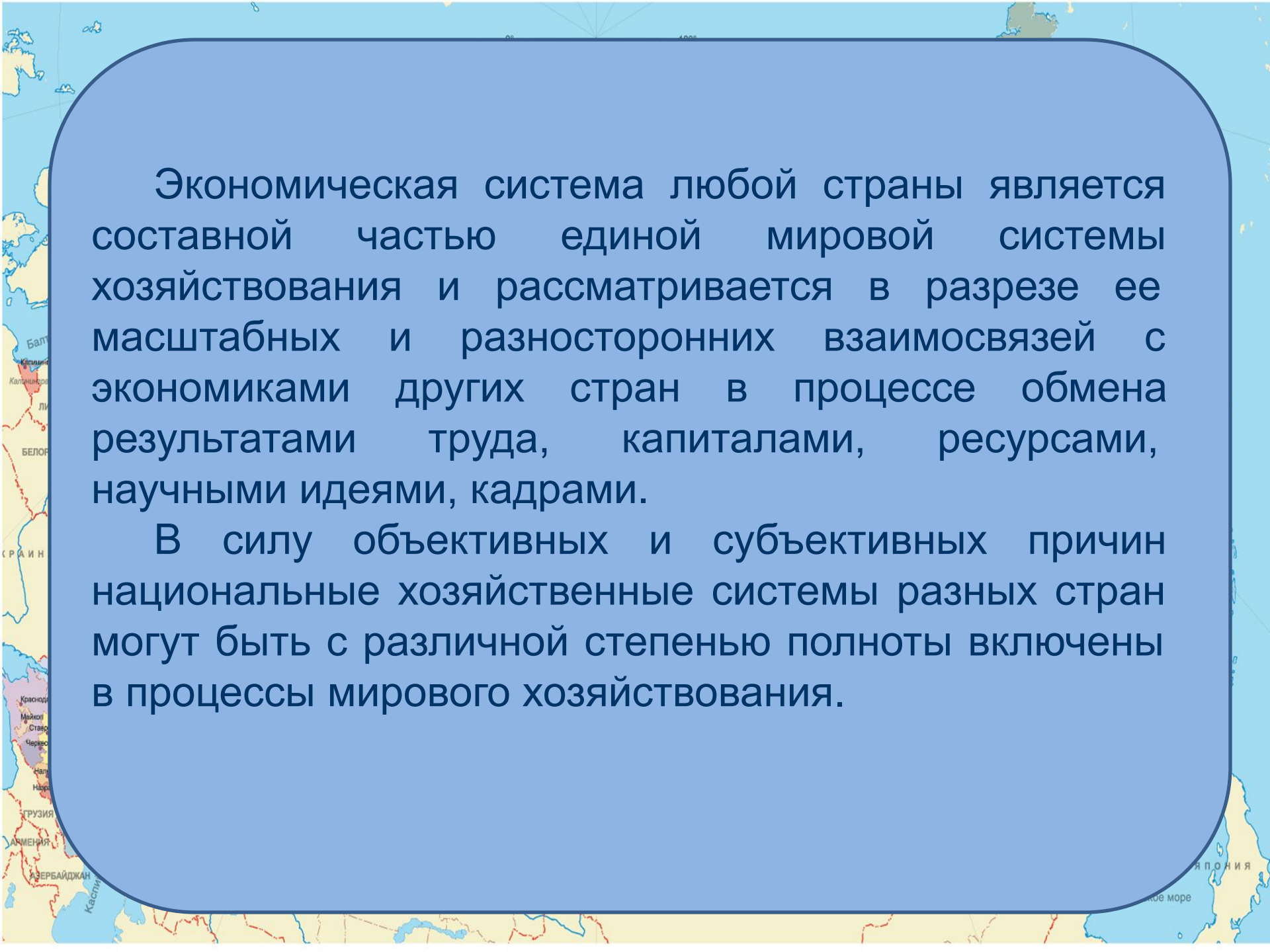


Постиндустриальная (информационная) экономика предполагает переориентацию на производство услуг, технологий, программного обеспечения и прочих нематериальных активов, оптимизацию движения товаров и услуг, финансовых потоков, главным ресурсом становятся информация и знания, главной движущей силой – научные разработки.





8. Классификация НХС по степени открытости мировому рынку.

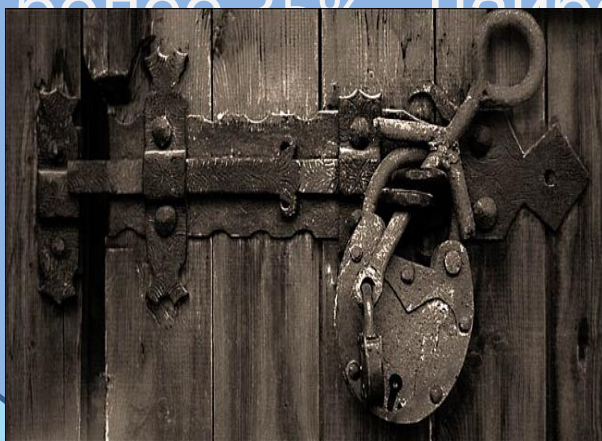


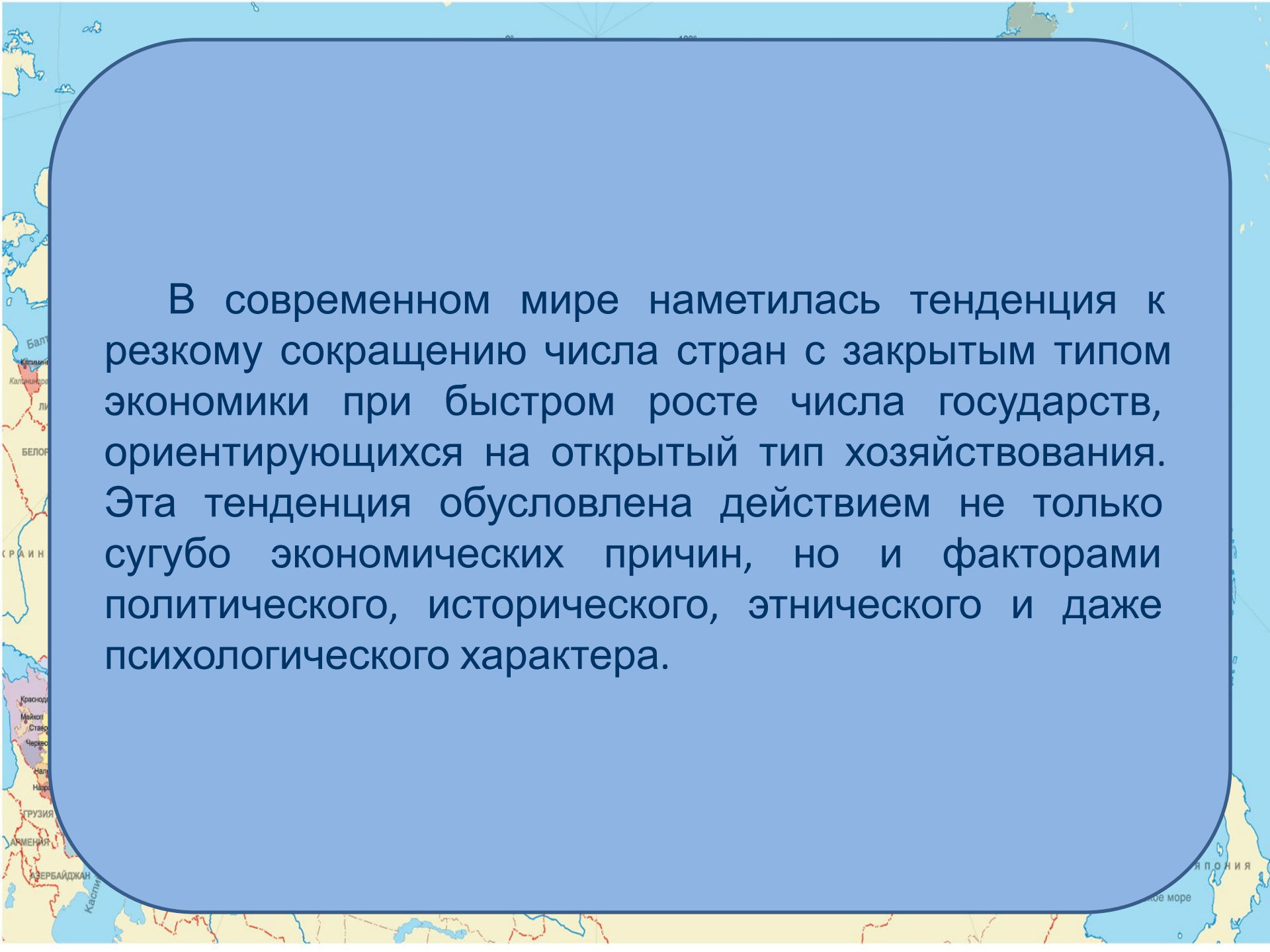
Экономическая система любой страны является составной частью единой мировой системы хозяйствования и рассматривается в разрезе ее масштабных и разносторонних взаимосвязей с экономиками других стран в процессе обмена результатами труда, капиталами, ресурсами, научными идеями, кадрами.

В силу объективных и субъективных причин национальные хозяйственные системы разных стран могут быть с различной степенью полноты включены в процессы мирового хозяйствования.

Согласно методике Всемирного банка по степени открытости национальных хозяйственных систем мировому рынку выделяют пять групп стран согласно их доле экспорта в ВВП:

- ❖ **менее 10% - наиболее закрытая экономика;**
- ❖ 10-19%;
- ❖ 20-24%;
- ❖ 25-34% - весьма открытая экономика;
- ❖ более 35% - наиболее открытая экономика;

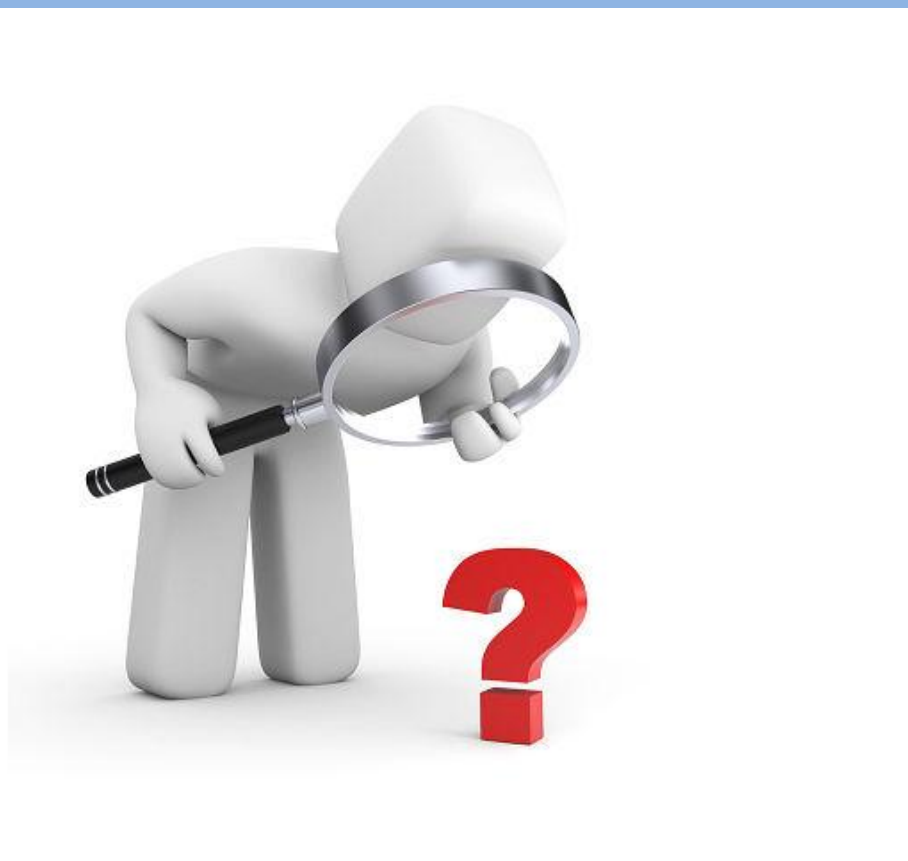


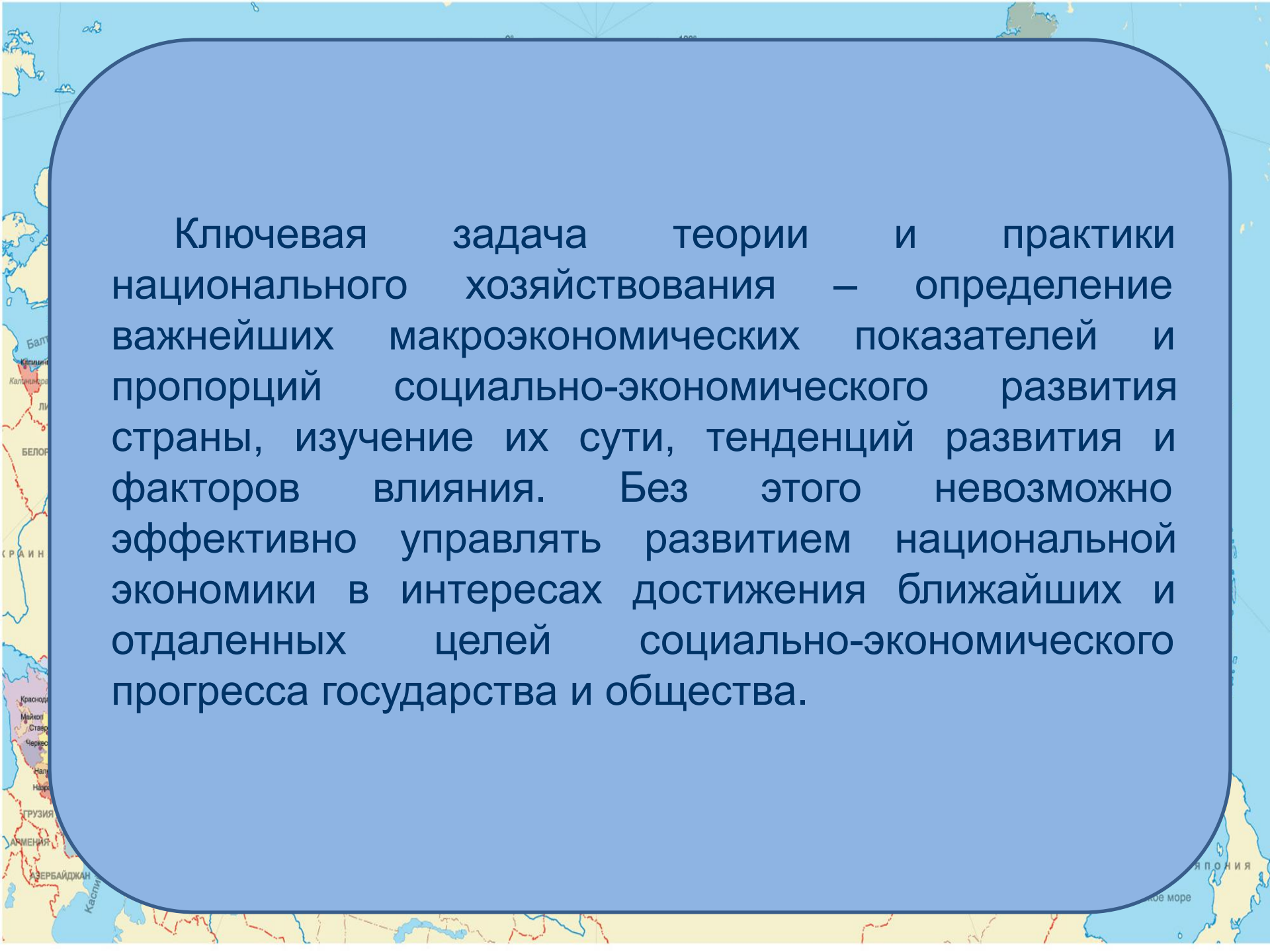


В современном мире наметилась тенденция к резкому сокращению числа стран с закрытым типом экономики при быстром росте числа государств, ориентирующихся на открытый тип хозяйствования. Эта тенденция обусловлена действием не только сугубо экономических причин, но и факторами политического, исторического, этнического и даже психологического характера.

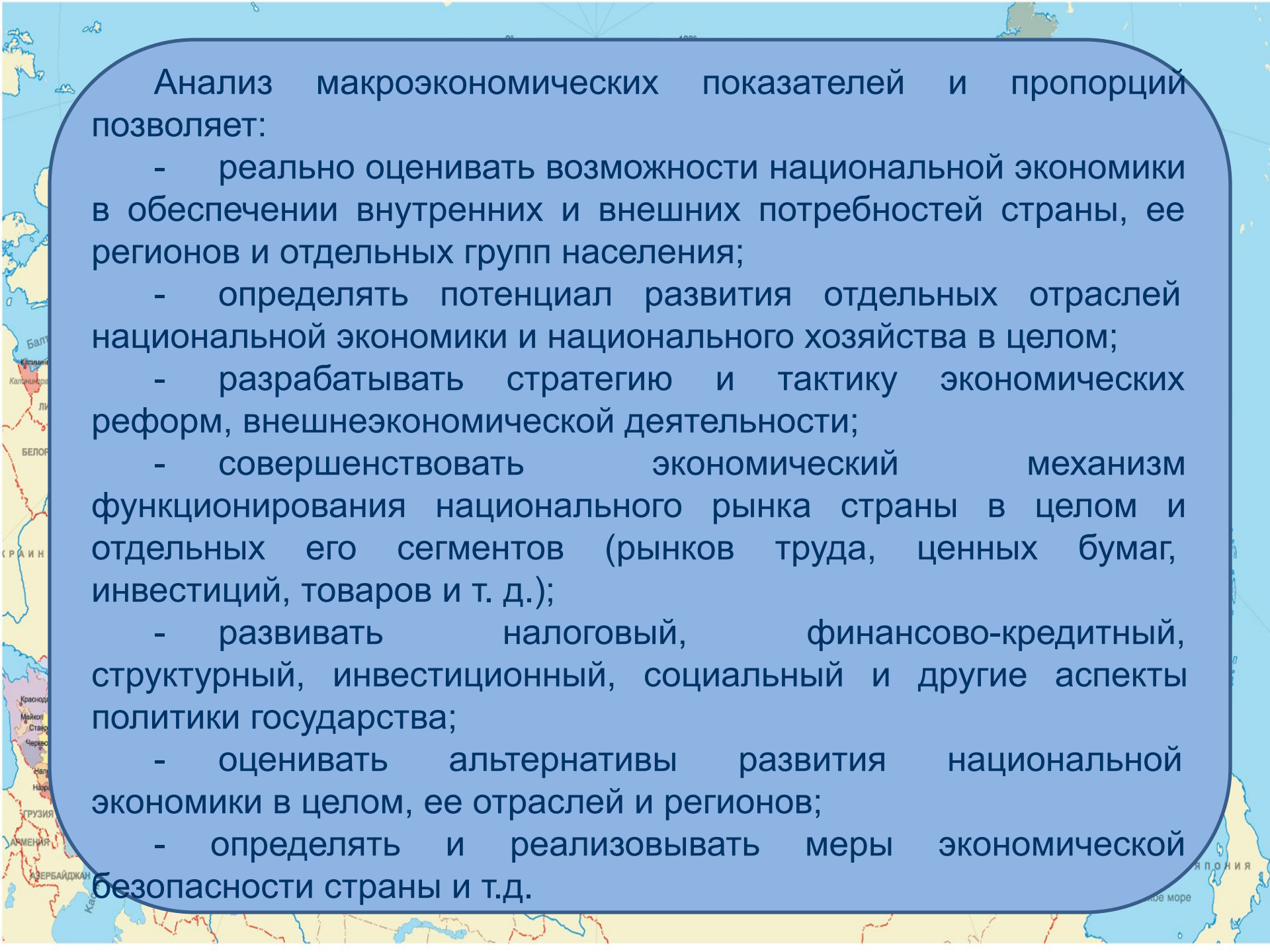
**9. Значение макроэкономических
показателей и пропорций
в регулировании национальной
экономики**

Значение макроэкономических показателей и пропорций



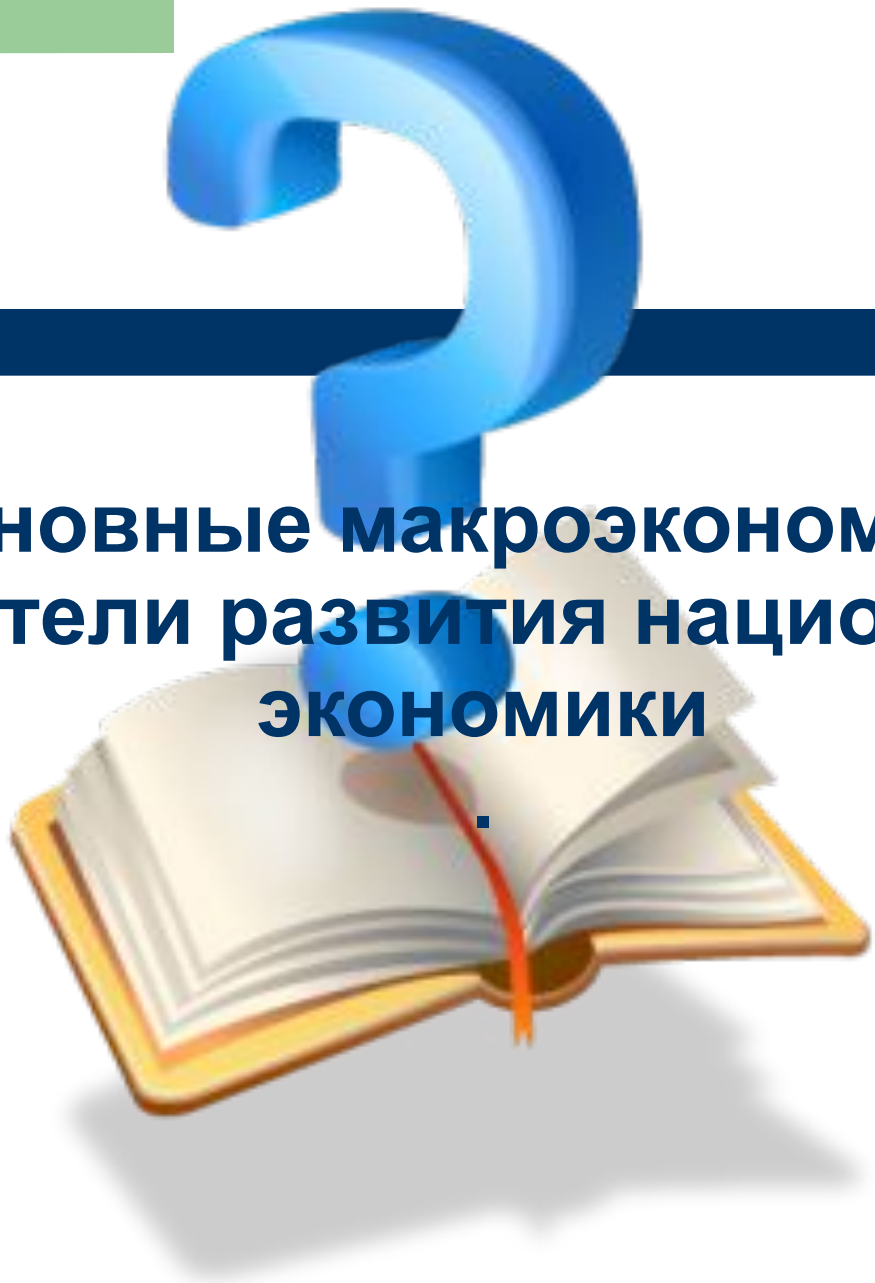


Ключевая задача теории и практики национального хозяйствования – определение важнейших макроэкономических показателей и пропорций социально-экономического развития страны, изучение их сути, тенденций развития и факторов влияния. Без этого невозможно эффективно управлять развитием национальной экономики в интересах достижения ближайших и отдаленных целей социально-экономического прогресса государства и общества.

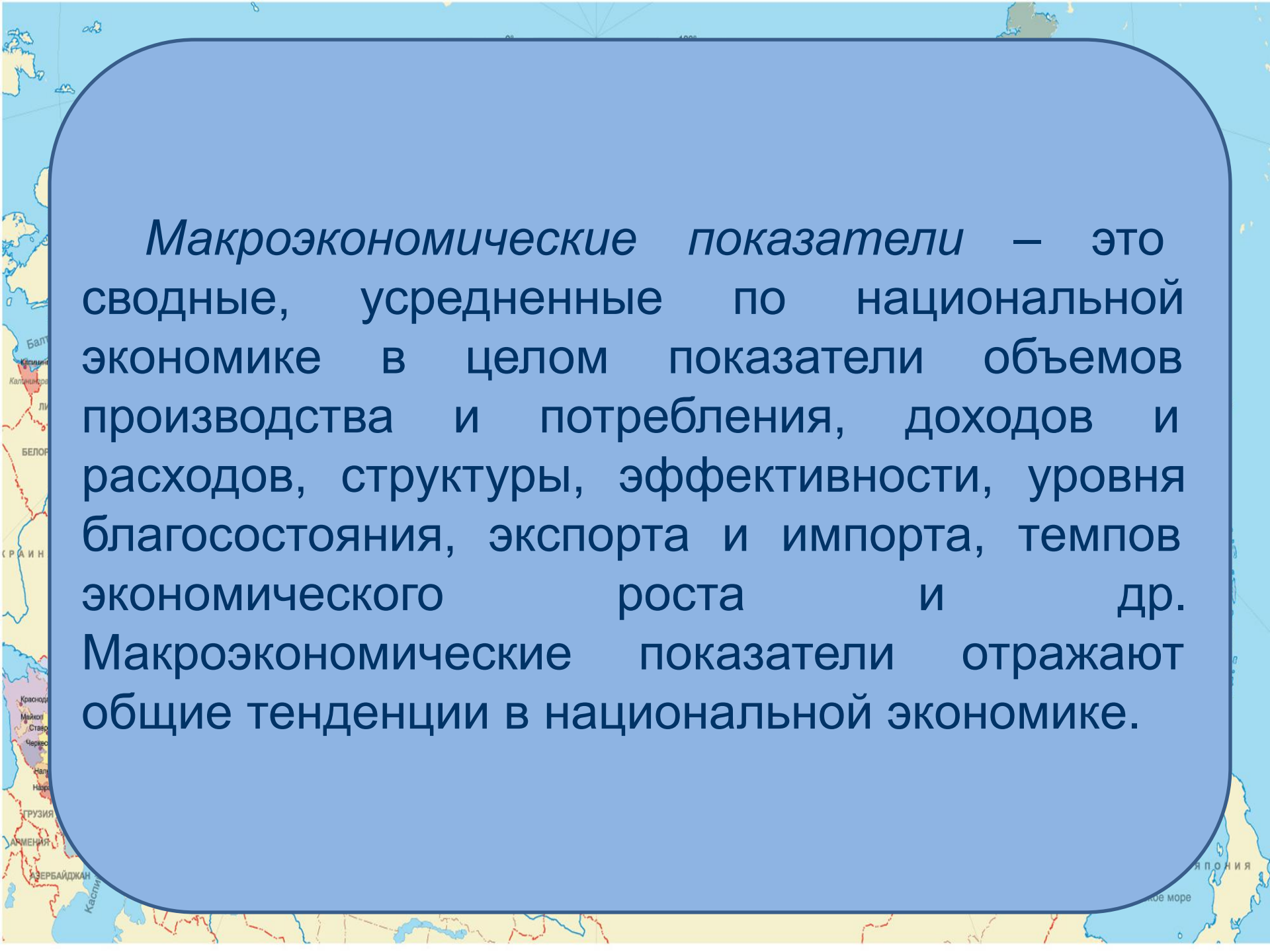


Анализ макроэкономических показателей и пропорций позволяет:

- реально оценивать возможности национальной экономики в обеспечении внутренних и внешних потребностей страны, ее регионов и отдельных групп населения;
- определять потенциал развития отдельных отраслей национальной экономики и национального хозяйства в целом;
- разрабатывать стратегию и тактику экономических реформ, внешнеэкономической деятельности;
- совершенствовать экономический механизм функционирования национального рынка страны в целом и отдельных его сегментов (рынков труда, ценных бумаг, инвестиций, товаров и т. д.);
- развивать налоговый, финансово-кредитный, структурный, инвестиционный, социальный и другие аспекты политики государства;
- оценивать альтернативы развития национальной экономики в целом, ее отраслей и регионов;
- определять и реализовывать меры экономической безопасности страны и т.д.

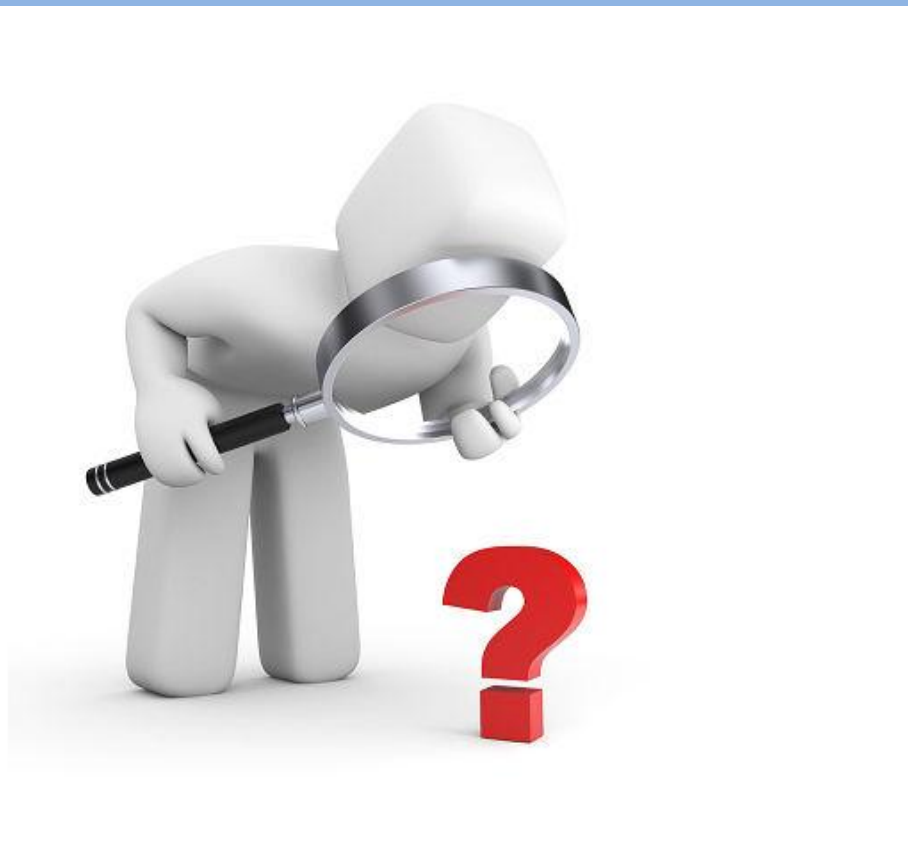


10. Основные макроэкономические показатели развития национальной экономики

A background map showing parts of Europe and Asia. Visible labels include "Балт", "Калининград", "БЕЛОРУССИЯ", "УКРАИНА", "Краснодар", "Мелитополь", "Славянск", "Черкас", "Нав", "ГРУЗИЯ", "АРМЕНИЯ", "АЗЕРБАЙДЖАН", "Каспи", "ЯПОНИЯ", and "Корейское море".

Макроэкономические показатели – это сводные, усредненные по национальной экономике в целом показатели объемов производства и потребления, доходов и расходов, структуры, эффективности, уровня благосостояния, экспорта и импорта, темпов экономического роста и др. Макроэкономические показатели отражают общие тенденции в национальной экономике.

ВВП и ВНП





Показатели валовой внутренний продукт и валовой национальный продукт характеризуют конечные результаты экономической деятельности в отраслях производственной и непроизводственной сферы страны.

Валовой национальный продукт (ВНП) – совокупная стоимость всех товаров и услуг, произведенных в течение года на национальных предприятиях независимо от их местонахождения (в своей стране или за рубежом).

Валовой внутренний продукт (ВВП) – совокупная стоимость всех товаров и услуг, произведенных в течение года на предприятиях, расположенных на территории страны независимо от их национальной принадлежности.

Существует две разновидности валового внутреннего продукта: номинальный и реальный.

Номинальный валовой внутренний продукт – стоимость конечных товаров и услуг, произведенных в стране за год, выраженная в текущих ценах.

Реальный валовой внутренний продукт – стоимость конечных товаров и услуг, произведенных в стране за год, выраженная в ценах базового года.

Дефлятор валового внутреннего продукта – средневзвешенный индекс (уровень цен) на все товары и услуги, формирующие ВВП. Дефлятор позволяет определить стоимость текущего объема производства в ценах базового года и устанавливает связь между реальным и номинальным ВВП. Индекс отражает величину инфляционной составляющей в значении ВВП.

$$D_{\text{ВВП}} = \frac{ВВП_{\text{ном}}}{ВВП_{\text{реал}}} \cdot 100\%$$

Промежуточное потребление
Конечное потребление
Добавленная стоимость





Промежуточное потребление (ПП) – это стоимость товаров и рыночных услуг, которые трансформируются или полностью потребляются в отчетном периоде с целью производства других товаров и услуг.

Конечное потребление (КП) – это стоимость товаров и услуг, предназначенных для удовлетворения индивидуальных и коллективных (государственных органов управления и частных организаций) потребностей.

Валовая добавленная стоимость (ВДС) – разность между стоимостным выражением совокупного выпуска товаров всех предприятий страны и промежуточным потреблением. Валовая добавленная стоимость отражает вновь созданную стоимость на всех предприятиях страны, их совокупный реальный вклад в процесс национального производства.

Инфляция





Темп (уровень) инфляции – показатель среднего уровня изменения цен товаров и услуг относительно базисного периода, выраженный в процентах. Используется в качестве показателя инфляции – переполнения каналов обращения денежной массы сверх потребностей товарооборота, вызывающего обесценивание денежной единицы и рост цен.

Безработица





Уровень безработицы – процентное отношение числа фактически безработных к численности экономически активного населения (сумма количества безработных и занятых). Показатель отражает социально-экономическую ситуацию, при которой часть активного, трудоспособного населения не может найти работу, которую способно выполнить. Безработица обусловлена превышением количества людей, желающих найти работу, над количеством имеющихся рабочих мест, соответствующих профилю и квалификации претендентов на эти места.

Занятость





Уровень занятости – относительный показатель числа занятых в общем объеме экономически активного населения. Занятыми считаются граждане страны, деятельность которых связана с удовлетворением личных и общественных потребностей, не противоречит законодательству страны и приносит, как правило, им заработок, трудовой доход (включая учебу, службу в армии, ведение домашнего хозяйства, уход за детьми и престарелыми).

Индекс потребительских цен





Индекс потребительских цен – процентное отношение потребительских цен одного периода к ценам базового периода. При этом индекс цен базового периода принимается за 100%.

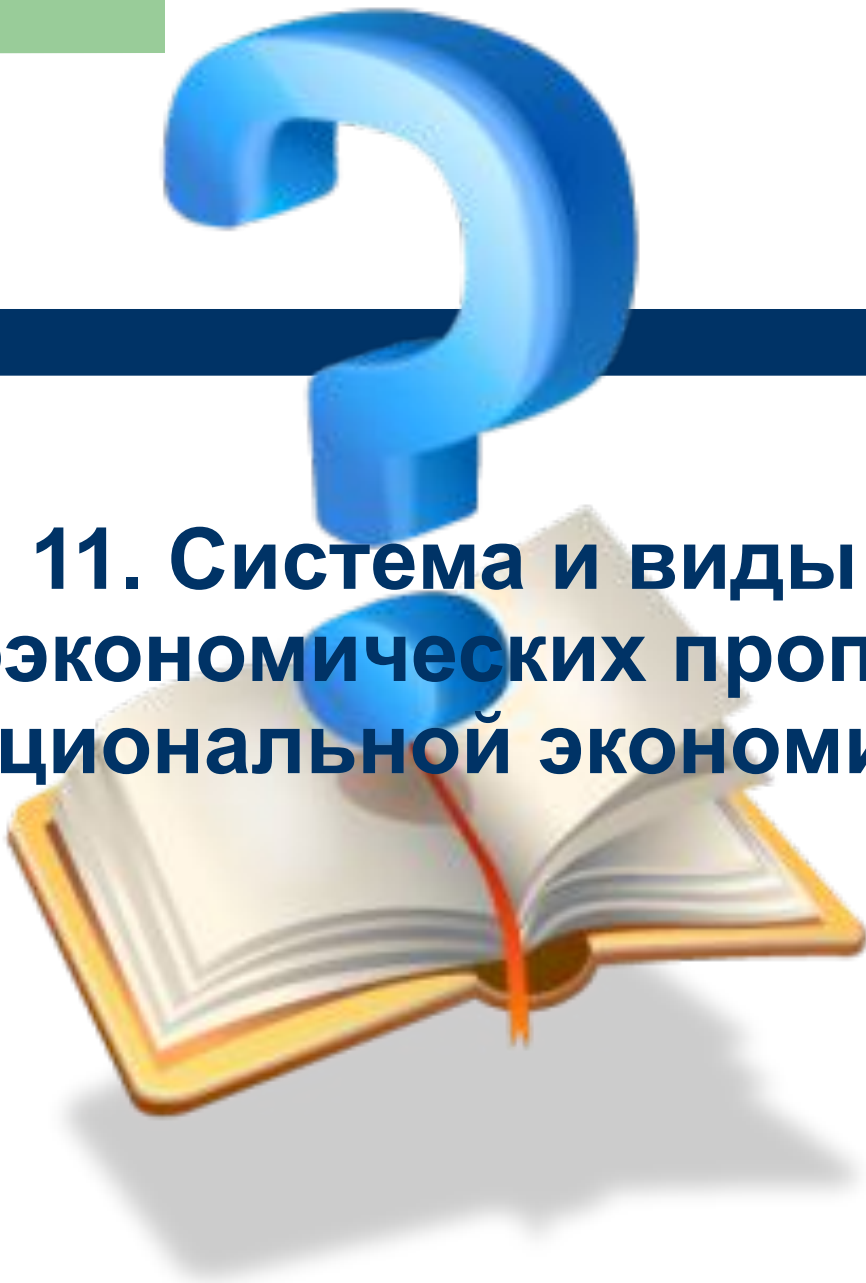
Кроме индекса потребительских цен различают также индексы оптовых, розничных цен, индексы цен производителя, а также индексы цен на экспортную продукцию, на импортные товары, на товары промышленного назначения и др.

Экспорт, импорт

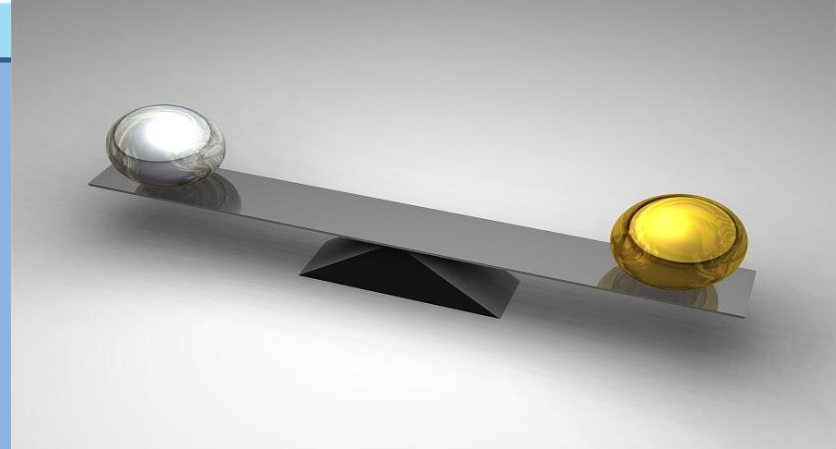




Сальдо внешней торговли – разница между экспортом (вывозом за границу товаров, услуг и капитала для реализации на внешних рынках) и импортом (ввоз товаров, работ, услуг, результатов интеллектуальной деятельности из-за границы). В случае если сальдо внешней торговли положительно, то имеет место чистый экспорт.

A 3D blue question mark is positioned above an open book with a red bookmark. A thick dark blue horizontal bar is located behind the question mark. The background features a green vertical bar on the left and a white area on the right.

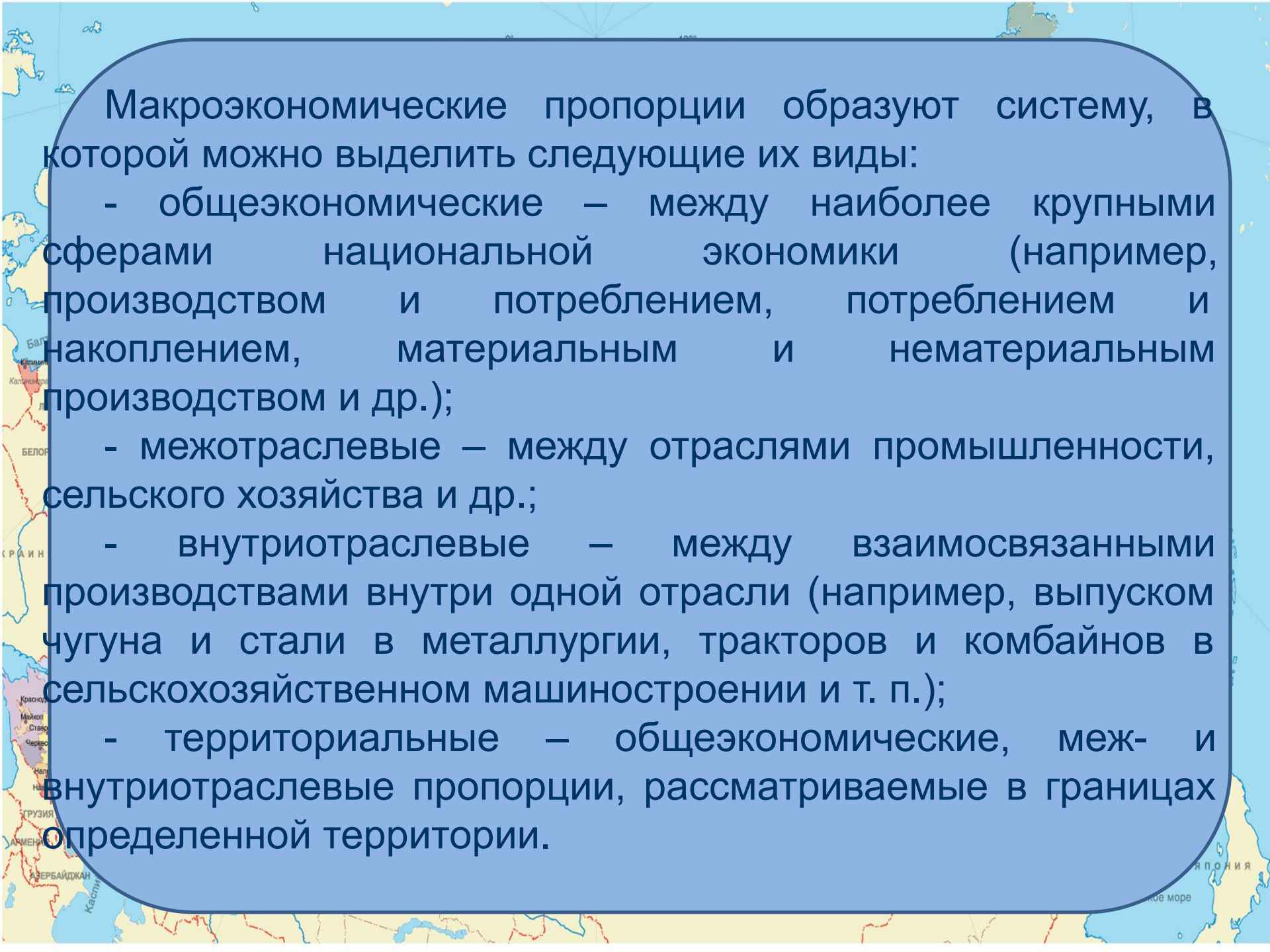
11. Система и виды макроэкономических пропорций национальной экономики



Существенная черта НЭ — сложившиеся специфические макроэкономические пропорции.

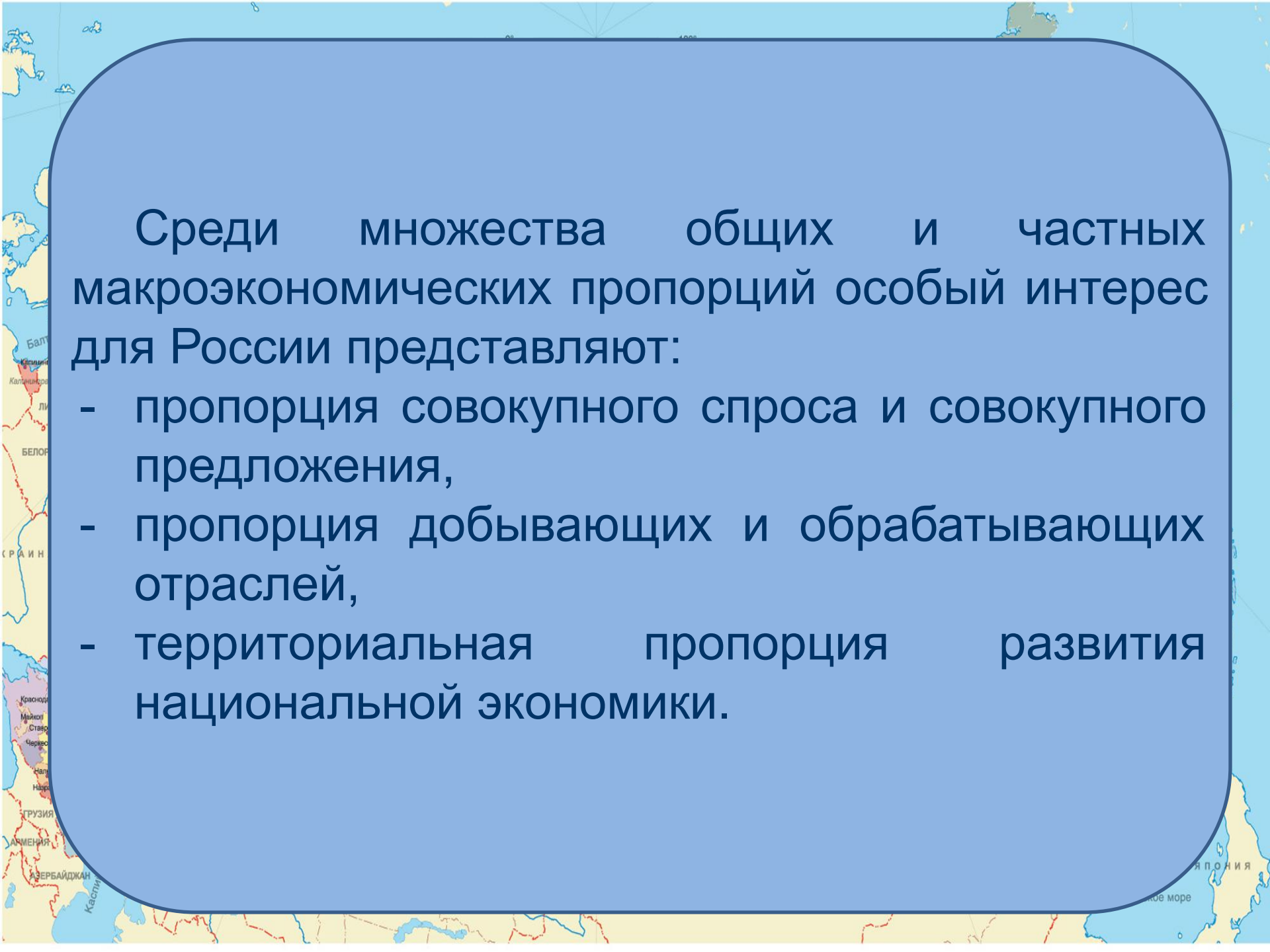
Макроэкономические пропорции — это количественные соотношения между различными сферами производства, отраслями, территориально-производственными компонентами национальной экономики.

Каждый тип национальной экономики имеет свои особенности формирования пропорций. В планово-регулируемых национальных экономиках они устанавливаются централизованно, в рыночных — на основе спроса и предложения, в смешанных — рынком с учетом регулирующего воздействия государства.



Макроэкономические пропорции образуют систему, в которой можно выделить следующие их виды:

- общеэкономические — между наиболее крупными сферами национальной экономики (например, производством и потреблением, потреблением и накоплением, материальным и нематериальным производством и др.);
- межотраслевые — между отраслями промышленности, сельского хозяйства и др.;
- внутриотраслевые — между взаимосвязанными производствами внутри одной отрасли (например, выпуском чугуна и стали в металлургии, тракторов и комбайнов в сельскохозяйственном машиностроении и т. п.);
- территориальные — общеэкономические, меж- и внутриотраслевые пропорции, рассматриваемые в границах определенной территории.

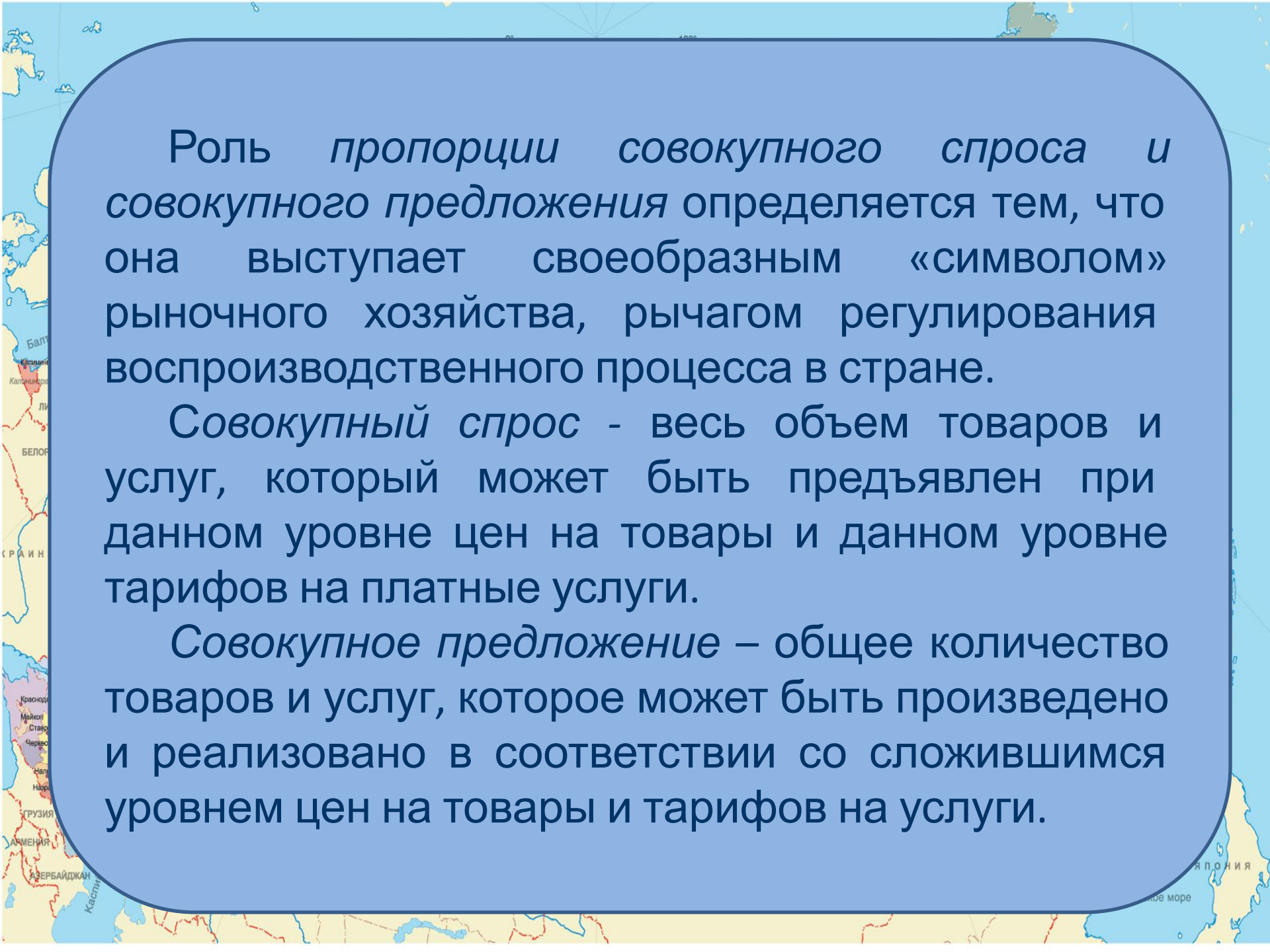


Среди множества общих и частных макроэкономических пропорций особый интерес для России представляют:

- пропорция совокупного спроса и совокупного предложения,
- пропорция добывающих и обрабатывающих отраслей,
- территориальная пропорция развития национальной экономики.

Закон спроса и предложения

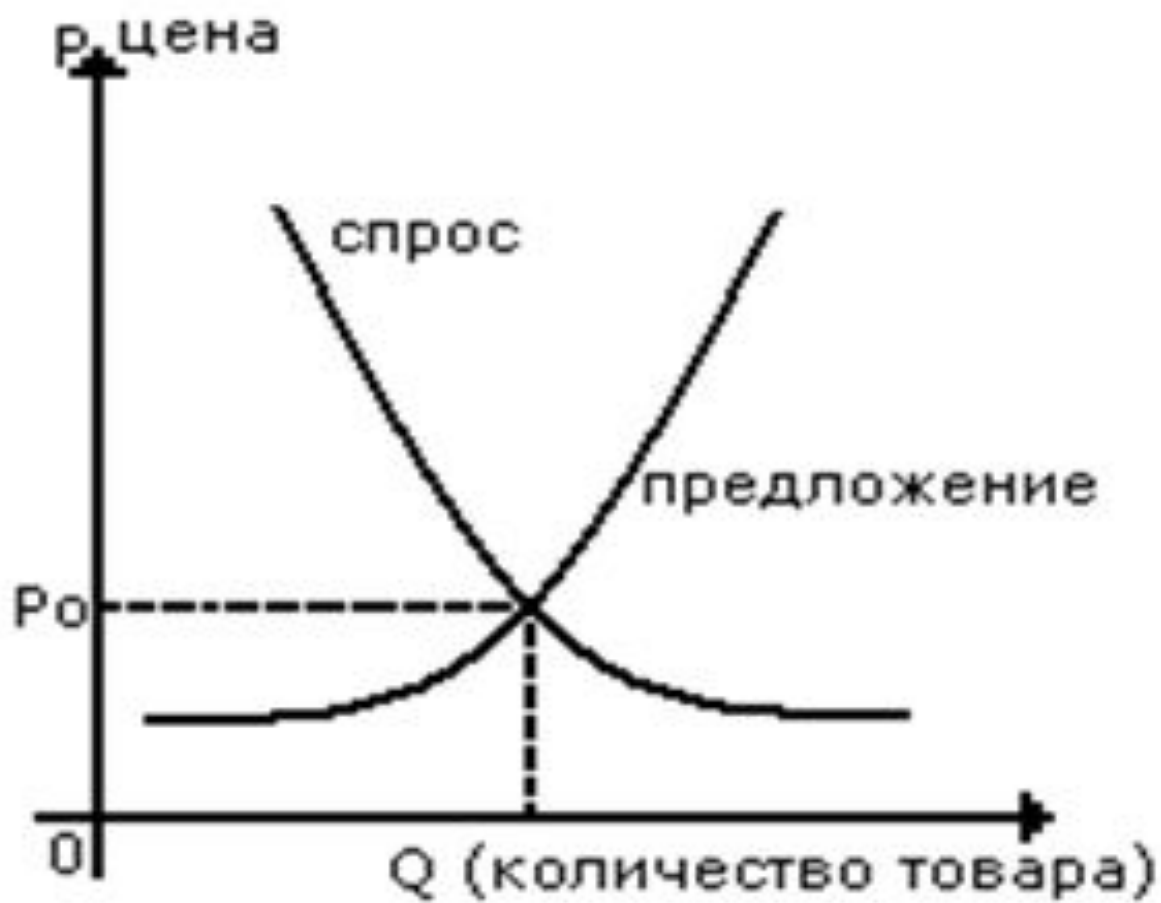


A background map of Europe and Asia is visible behind the text boxes. The map shows the Atlantic Ocean, the Mediterranean Sea, and parts of Europe, Africa, and Asia. Labels for various countries and regions are visible, such as "Балтийское море", "Каспийское море", "Япония", "Грузия", "Армения", "Азербайджан", "Иран", "Турция", "США", "Канада", "Мексика", "Бразилия", "Аргентина", "Чили", "Перу", "Колумбия", "Венесуэла", "Куба", "Ямайка", "Гаити", "Доминикана", "Панама", "Коста-Рика", "Никарагуа", "Гватемала", "Белиз", "Гондурас", "Сальвадор", "Парагвай", "Уругвай", "Аргентина", "Бразилия", "Мексика", "США", "Канада".

Роль пропорции совокупного спроса и совокупного предложения определяется тем, что она выступает своеобразным «символом» рыночного хозяйства, рычагом регулирования воспроизводственного процесса в стране.

Совокупный спрос - весь объем товаров и услуг, который может быть предъявлен при данном уровне цен на товары и данном уровне тарифов на платные услуги.

Совокупное предложение – общее количество товаров и услуг, которое может быть произведено и реализовано в соответствии со сложившимся уровнем цен на товары и тарифов на услуги.



Факторы, влияющие на совокупный спрос



Факторы, влияющие на совокупный спрос:

- размеры денежных доходов населения,
- уровень цен на товары и размеры тарифов на платные услуги,
- состояние системы налогообложения в стране,
- условия кредитования запасов товаров (для оптовых покупателей) и потребительских нужд,
- состояние денежного обращения (процент наличного и безналичного фонда к размеру ВВП),
- национальная и историческая специфика, географические,
- демографические особенности,
- профессионально-квалификационная структура занятости населения,
- уровень безработицы в стране,
- уровень и состояние имущественной

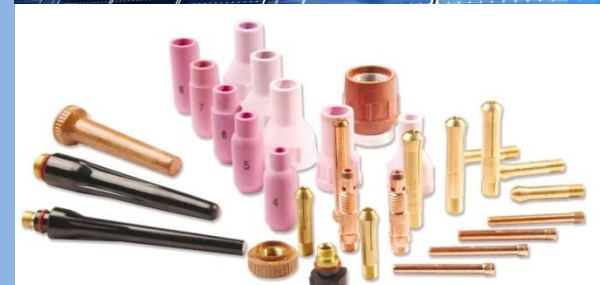


Факторы, влияющие на совокупное предложение



Факторы, влияющие на совокупное предложение:

- цены на сырье, топливо, энергию, комплектующие,
- специфика системы налогообложения,
- т.е. все факторы, которые определяют уровень индивидуальных и общественных издержек производства (себестоимость) в реальном секторе экономики.



Неэкономические факторы, влияющие на соотношение совокупного спроса и совокупного предложения:

- слухи,
- спекуляции,
- колебания политической ситуации в стране,
- войны,
- национальные конфликты,
- кризисы
- и т.д.



В рамках идеальной модели национальной экономики должна складываться ситуация, когда совокупный спрос и совокупное предложение примерно равны по размерам и адекватны по структуре («объемная и структурная сбалансированность совокупного спроса и совокупного предложения»).

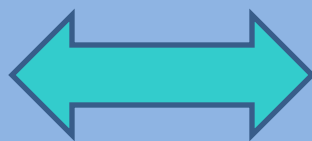
Однако на практике наблюдаются те или иные отклонения от оптимального состояния:

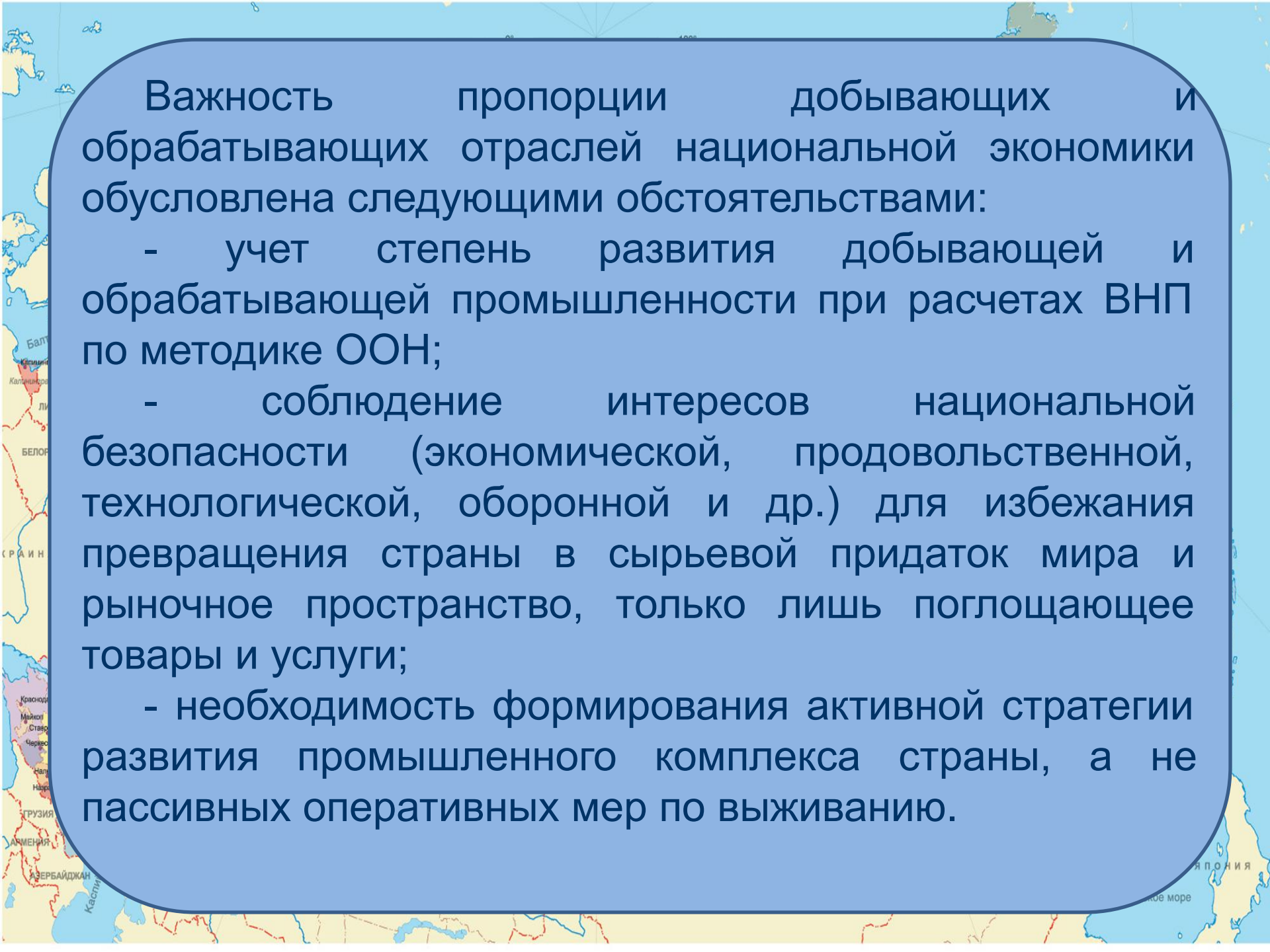
- спрос превышает предложение (???)
- предложение превышает спрос (???)
- спрос по структуре не совпадает с предложением (???)

Пропорция добывающих и обрабатывающих отраслей национальной экономики отражает структурную политику государства и связана с приоритетами в инвестиционной, налоговой, социальной политике.

К добывающей промышленности относятся предприятия: по добыче горно-химического сырья, руд черных и цветных металлов и природного сырья для металлургии, нефтедобывающей промышленности; неметаллических руд, газа, угля, торфа, сланцев, соли; нерудных строительных материалов, легких нерудных заполнителей и известняка; по улову рыбы, добыче китов, морского зверя, морепродуктов; по лесозэксплуатации; по производству сельхозсырья; водопроводы; гидроэлектростанции.

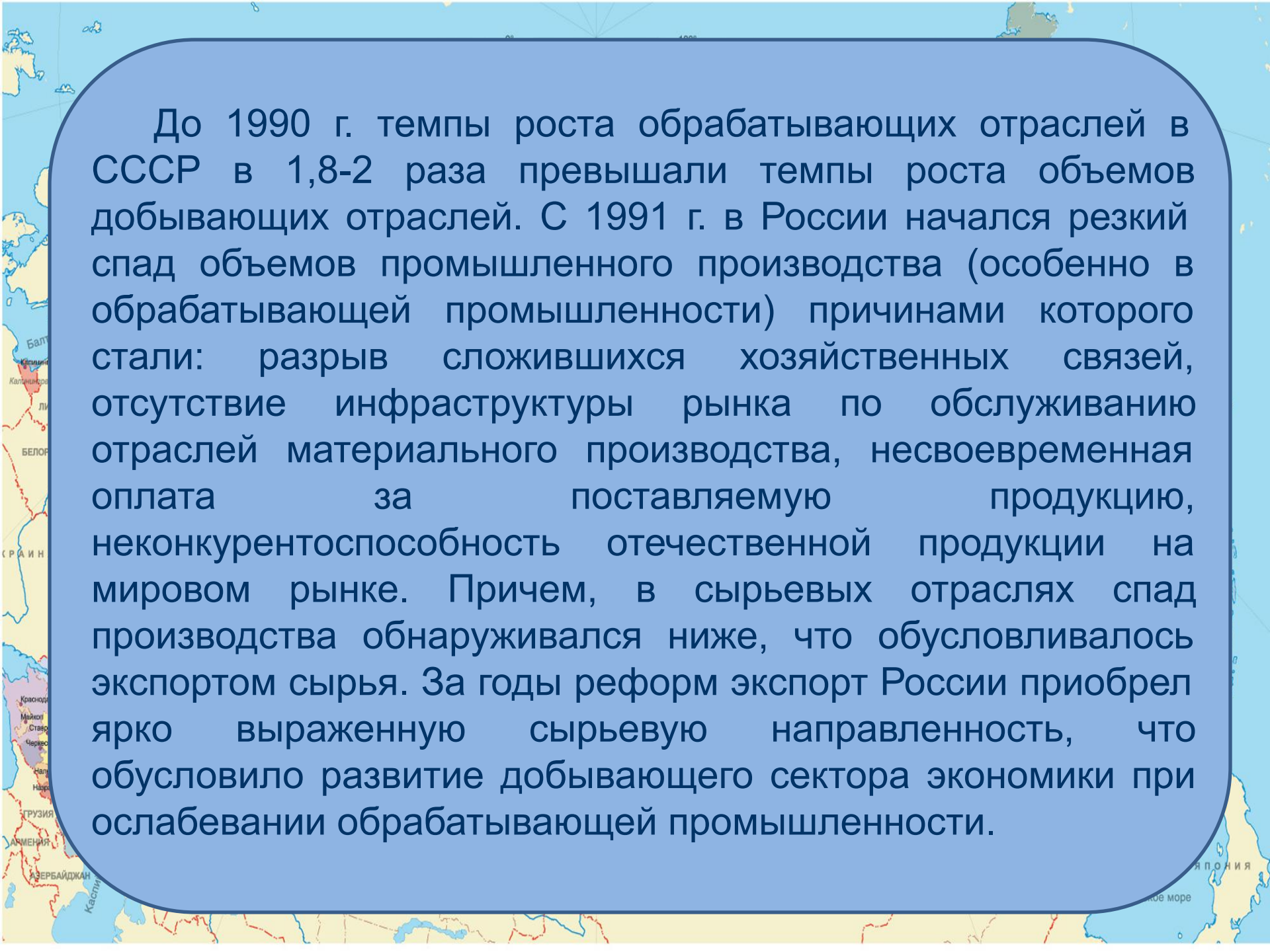
К обрабатывающей промышленности относятся предприятия, перерабатывающие: продукцию добывающей промышленности и предшествующих стадий обрабатывающей промышленности; продукты сельского хозяйства.





Важность пропорции добывающих и обрабатывающих отраслей национальной экономики обусловлена следующими обстоятельствами:

- учет степень развития добывающей и обрабатывающей промышленности при расчетах ВВП по методике ООН;
- соблюдение интересов национальной безопасности (экономической, продовольственной, технологической, оборонной и др.) для избежания превращения страны в сырьевой придаток мира и рыночное пространство, только лишь поглощающее товары и услуги;
- необходимость формирования активной стратегии развития промышленного комплекса страны, а не пассивных оперативных мер по выживанию.



До 1990 г. темпы роста обрабатывающих отраслей в СССР в 1,8-2 раза превышали темпы роста объемов добывающих отраслей. С 1991 г. в России начался резкий спад объемов промышленного производства (особенно в обрабатывающей промышленности) причинами которого стали: разрыв сложившихся хозяйственных связей, отсутствие инфраструктуры рынка по обслуживанию отраслей материального производства, несвоевременная оплата за поставляемую продукцию, неконкурентоспособность отечественной продукции на мировом рынке. Причем, в сырьевых отраслях спад производства обнаруживался ниже, что обуславливалось экспортом сырья. За годы реформ экспорт России приобрел ярко выраженную сырьевую направленность, что обусловило развитие добывающего сектора экономики при ослабевании обрабатывающей промышленности.

Территориальная пропорция НЭ

сопоставляет социально-экономическое состояние

регион

эконом

отрасл

разви

фо

терри

осуще

конце

социа

планами

развития

отдельных

отраслей

и сфер

национального хозяйства.

ификой

урсных,

спектов

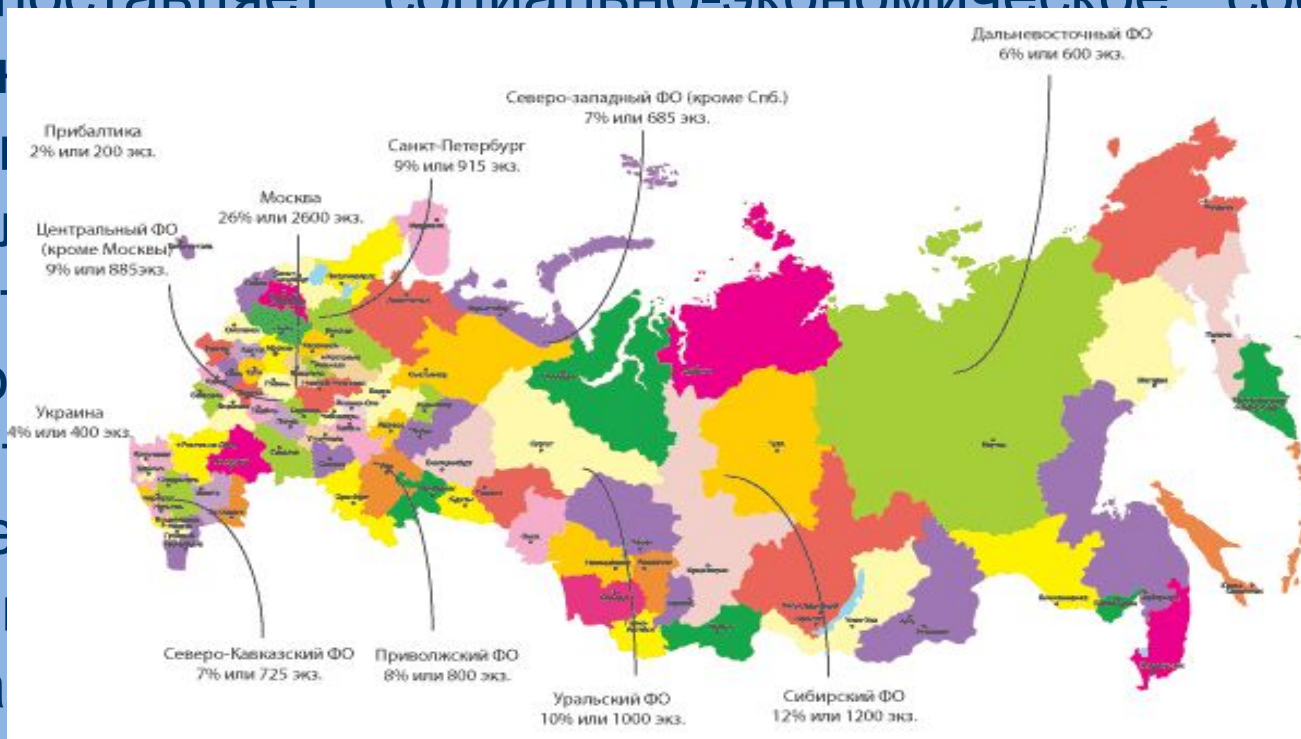
ование

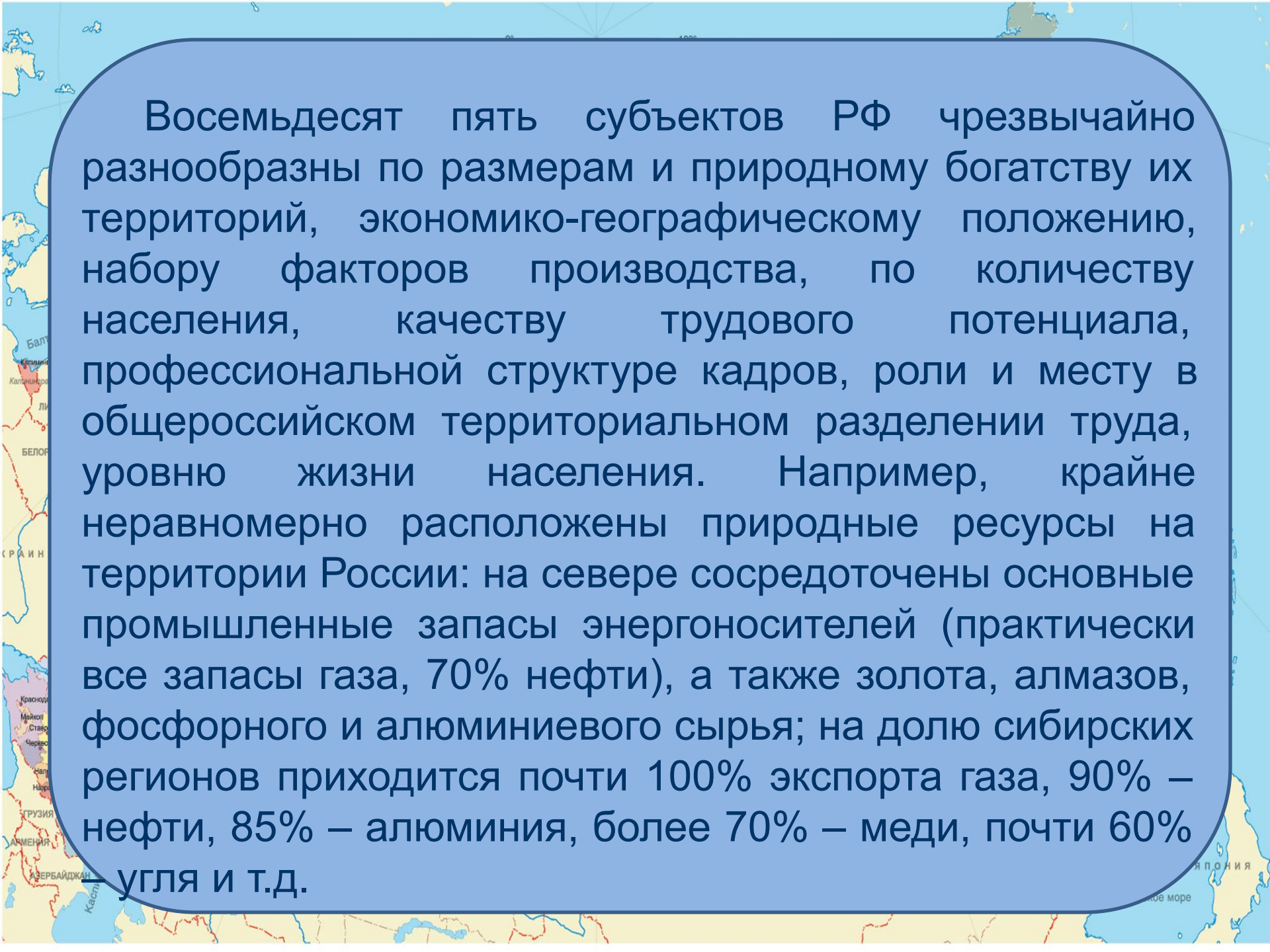
номике

изации

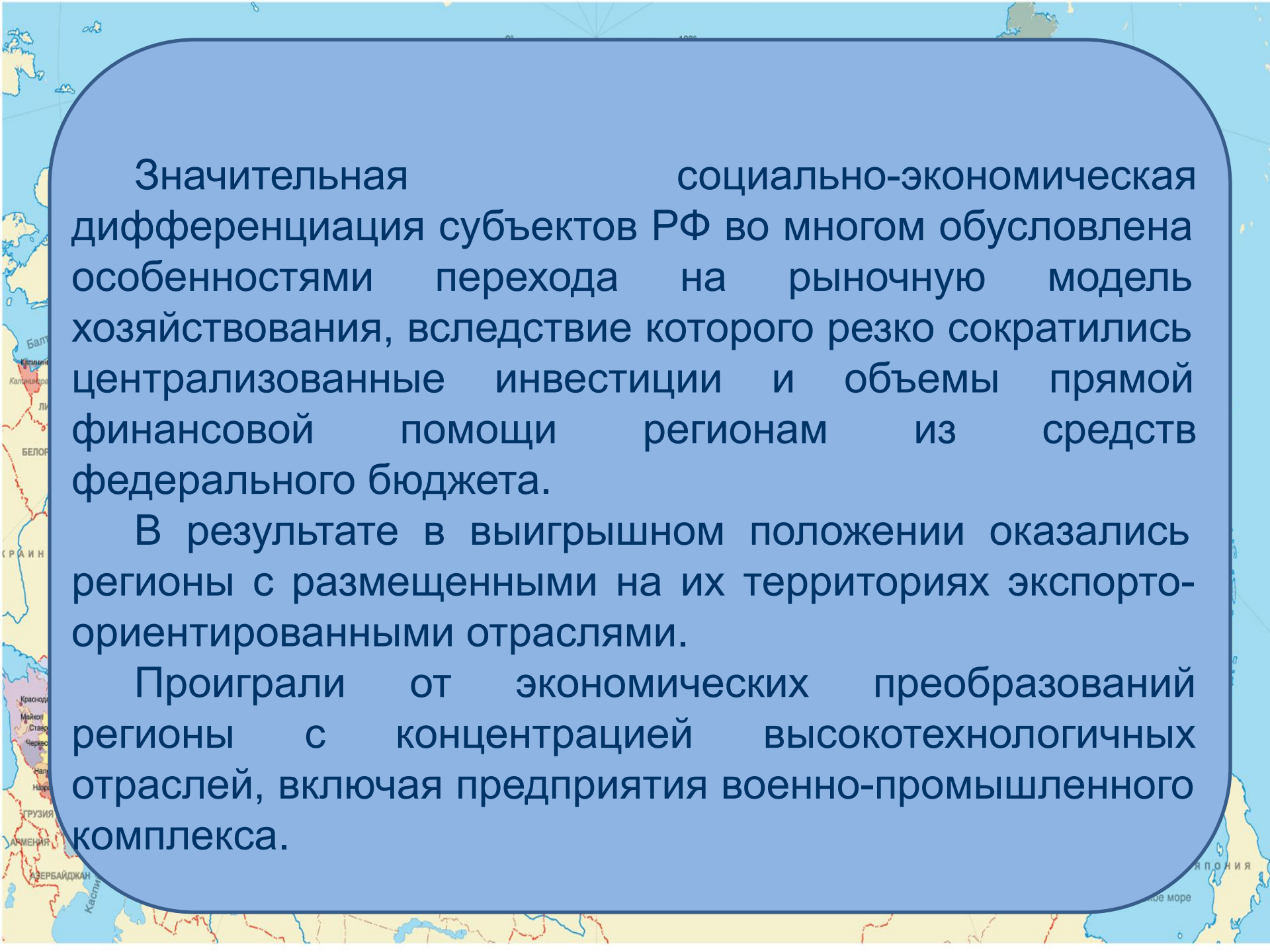
ексного

вязке с



A background map showing parts of Russia and neighboring countries like Belarus, Georgia, Armenia, Azerbaijan, and Japan. The map is partially obscured by a large blue rounded rectangle containing text.

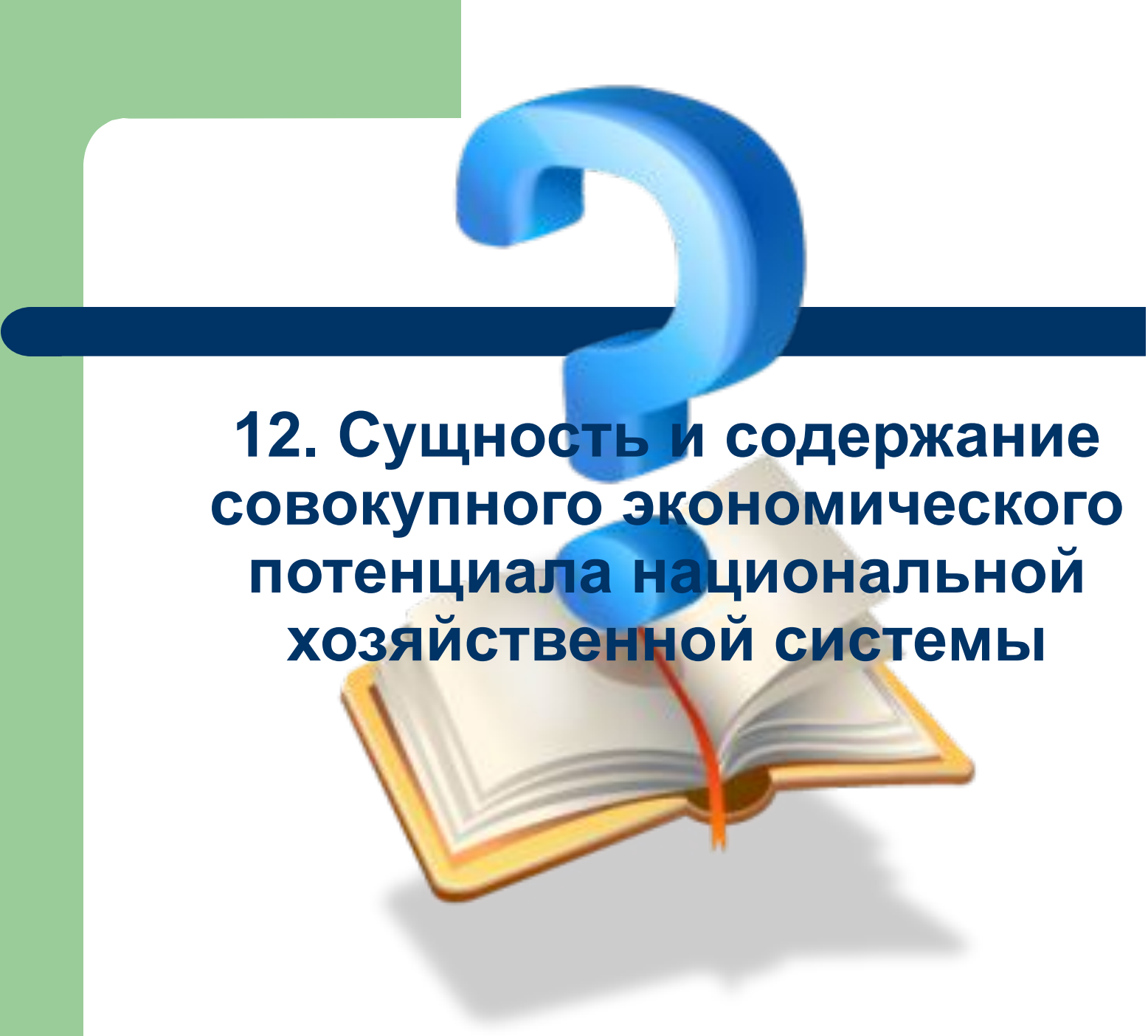
Восемьдесят пять субъектов РФ чрезвычайно разнообразны по размерам и природному богатству их территорий, экономико-географическому положению, набору факторов производства, по количеству населения, качеству трудового потенциала, профессиональной структуре кадров, роли и месту в общероссийском территориальном разделении труда, уровню жизни населения. Например, крайне неравномерно расположены природные ресурсы на территории России: на севере сосредоточены основные промышленные запасы энергоносителей (практически все запасы газа, 70% нефти), а также золота, алмазов, фосфорного и алюминиевого сырья; на долю сибирских регионов приходится почти 100% экспорта газа, 90% – нефти, 85% – алюминия, более 70% – меди, почти 60% – угля и т.д.

A background map showing parts of Russia and neighboring countries like Belarus, Georgia, Armenia, Azerbaijan, and Japan. The map is partially obscured by a large blue rounded rectangle containing text.

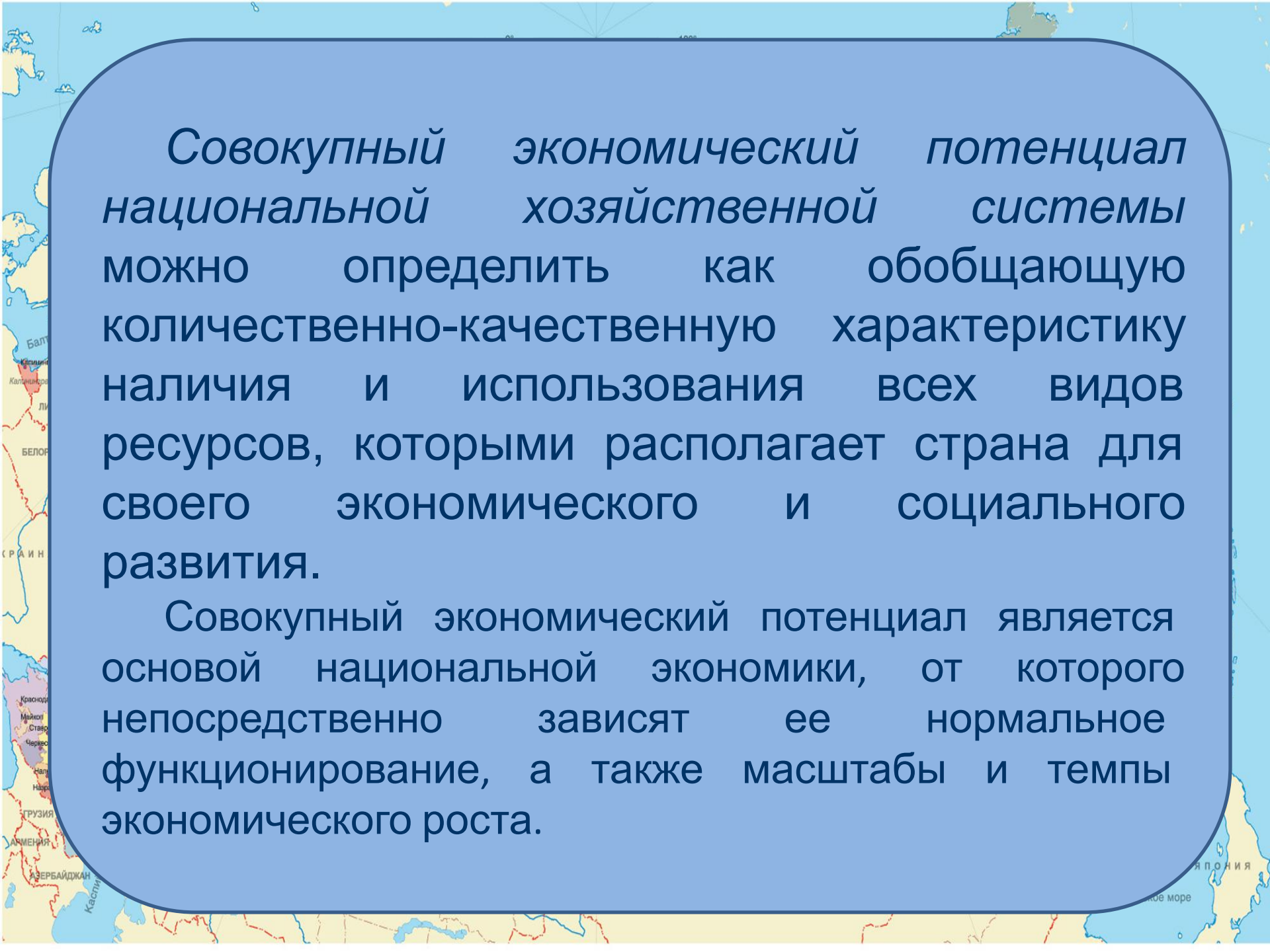
Значительная социально-экономическая дифференциация субъектов РФ во многом обусловлена особенностями перехода на рыночную модель хозяйствования, вследствие которого резко сократились централизованные инвестиции и объемы прямой финансовой помощи регионам из средств федерального бюджета.

В результате в выигрышном положении оказались регионы с размещенными на их территориях экспорто-ориентированными отраслями.

Проиграли от экономических преобразований регионы с концентрацией высокотехнологичных отраслей, включая предприятия военно-промышленного комплекса.



12. Сущность и содержание совокупного экономического потенциала национальной хозяйственной системы



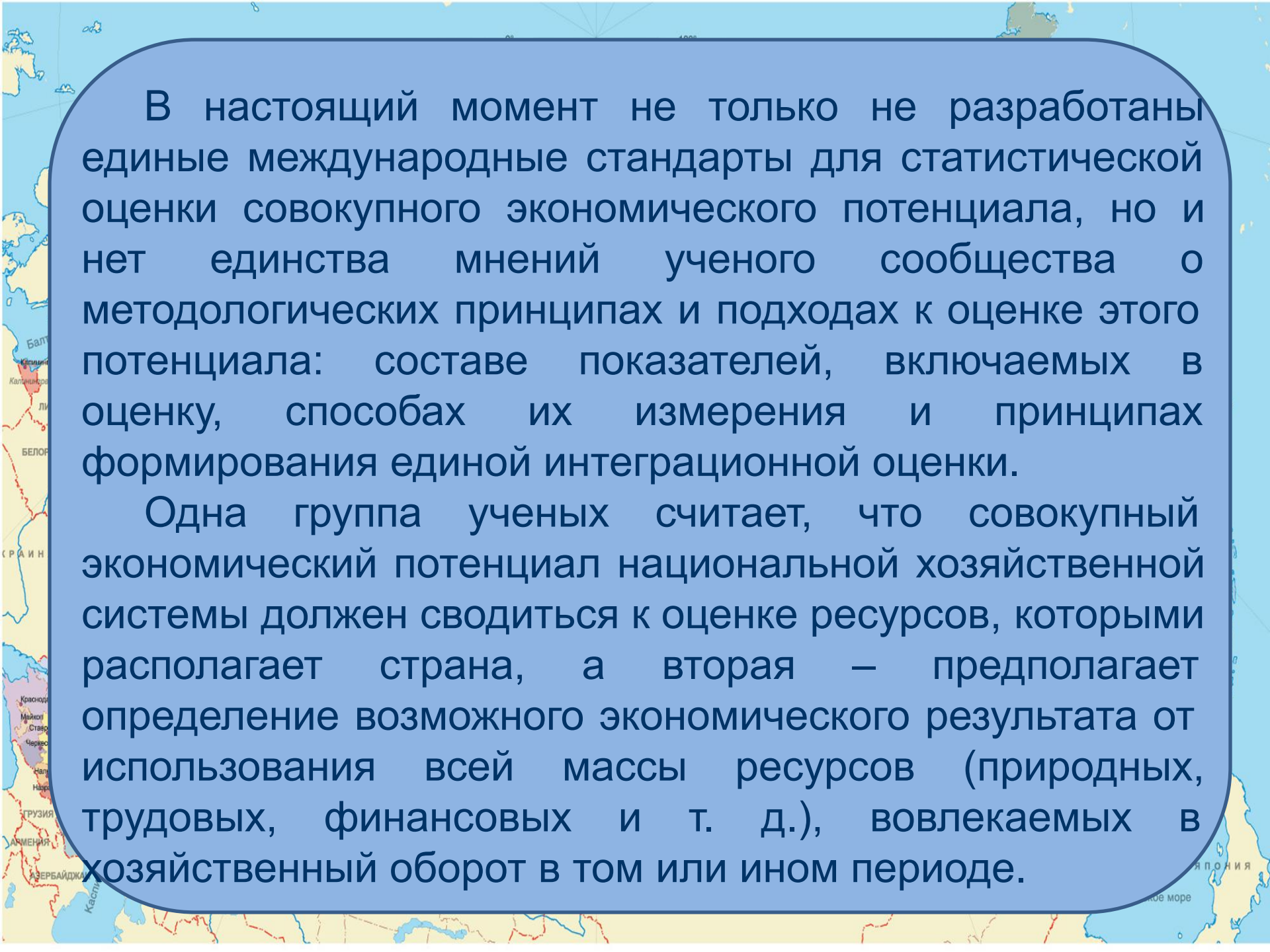
Совокупный экономический потенциал национальной хозяйственной системы можно определить как обобщающую количественно-качественную характеристику наличия и использования всех видов ресурсов, которыми располагает страна для своего экономического и социального развития.

Совокупный экономический потенциал является основой национальной экономики, от которого непосредственно зависят ее нормальное функционирование, а также масштабы и темпы экономического роста.

На размер, структуру и динамику совокупного экономического потенциала национальной хозяйственной системы влияют следующие факторы:

- объем и доступность имеющихся ресурсов;
- достигнутый страной уровень технического развития, определяющий качество и производительность технологической базы экономики;
- накопленный страной потенциал (задел) в области фундаментальных и прикладных научных исследований, уровень подготовки кадров, характеризующий качество трудовых ресурсов страны.



A faint background map of Europe and Asia is visible behind the text. The map shows the outlines of continents and some country borders. Labels for 'Балтийское море' (Baltic Sea) and 'Каспийское море' (Caspian Sea) are partially visible on the left side. The text is overlaid on a light blue rounded rectangle.

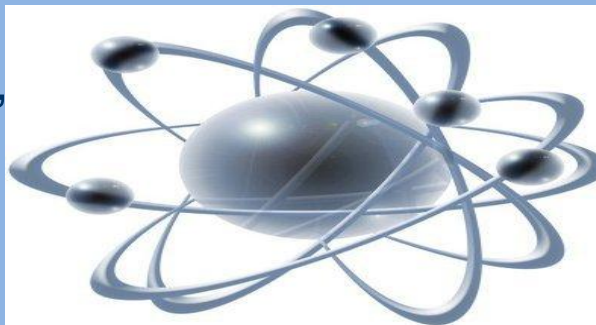
В настоящий момент не только не разработаны единые международные стандарты для статистической оценки совокупного экономического потенциала, но и нет единства мнений ученого сообщества о методологических принципах и подходах к оценке этого потенциала: составе показателей, включаемых в оценку, способах их измерения и принципах формирования единой интеграционной оценки.

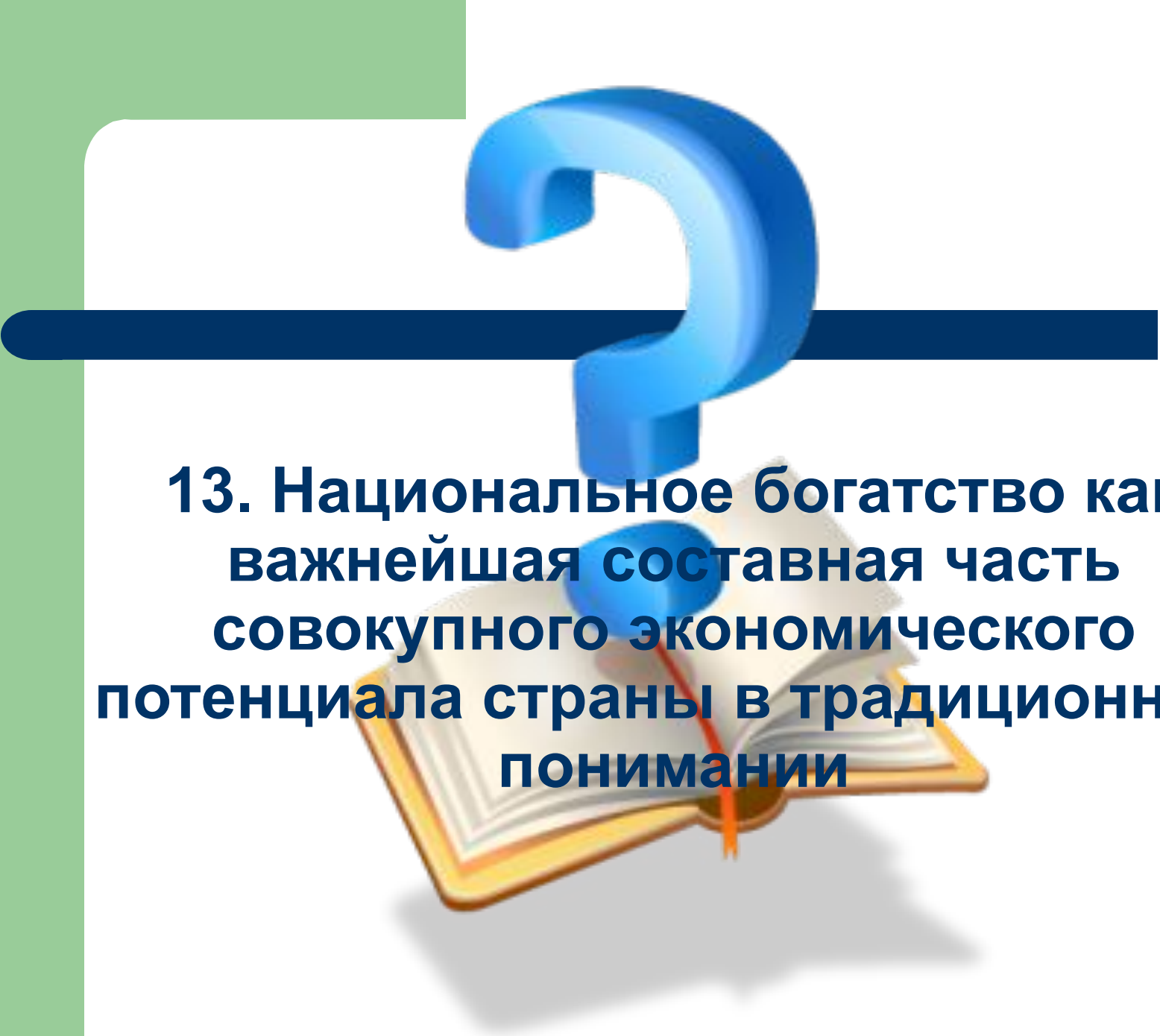
Одна группа ученых считает, что совокупный экономический потенциал национальной хозяйственной системы должен сводиться к оценке ресурсов, которыми располагает страна, а вторая – предполагает определение возможного экономического результата от использования всей массы ресурсов (природных, трудовых, финансовых и т. д.), вовлекаемых в хозяйственный оборот в том или ином периоде.

Совокупный экономический потенциал национальной хозяйственной системы должен рассматриваться как система, элементы которой взаимосвязаны и взаимообусловлены.

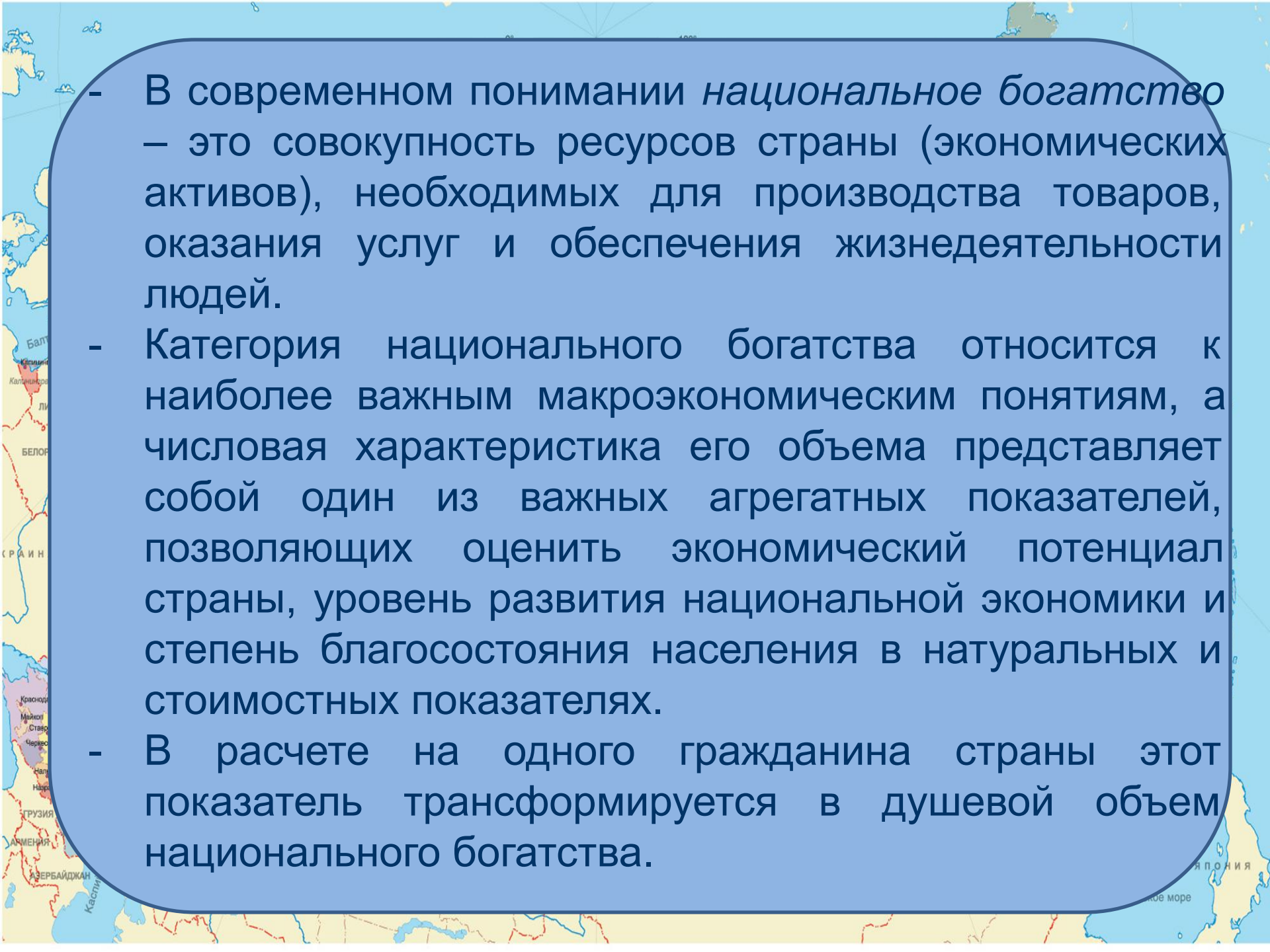
В настоящее время в экономической литературе по отношению к экономическому потенциалу национальной хозяйственной системы в целом выделяют частные составляющие:

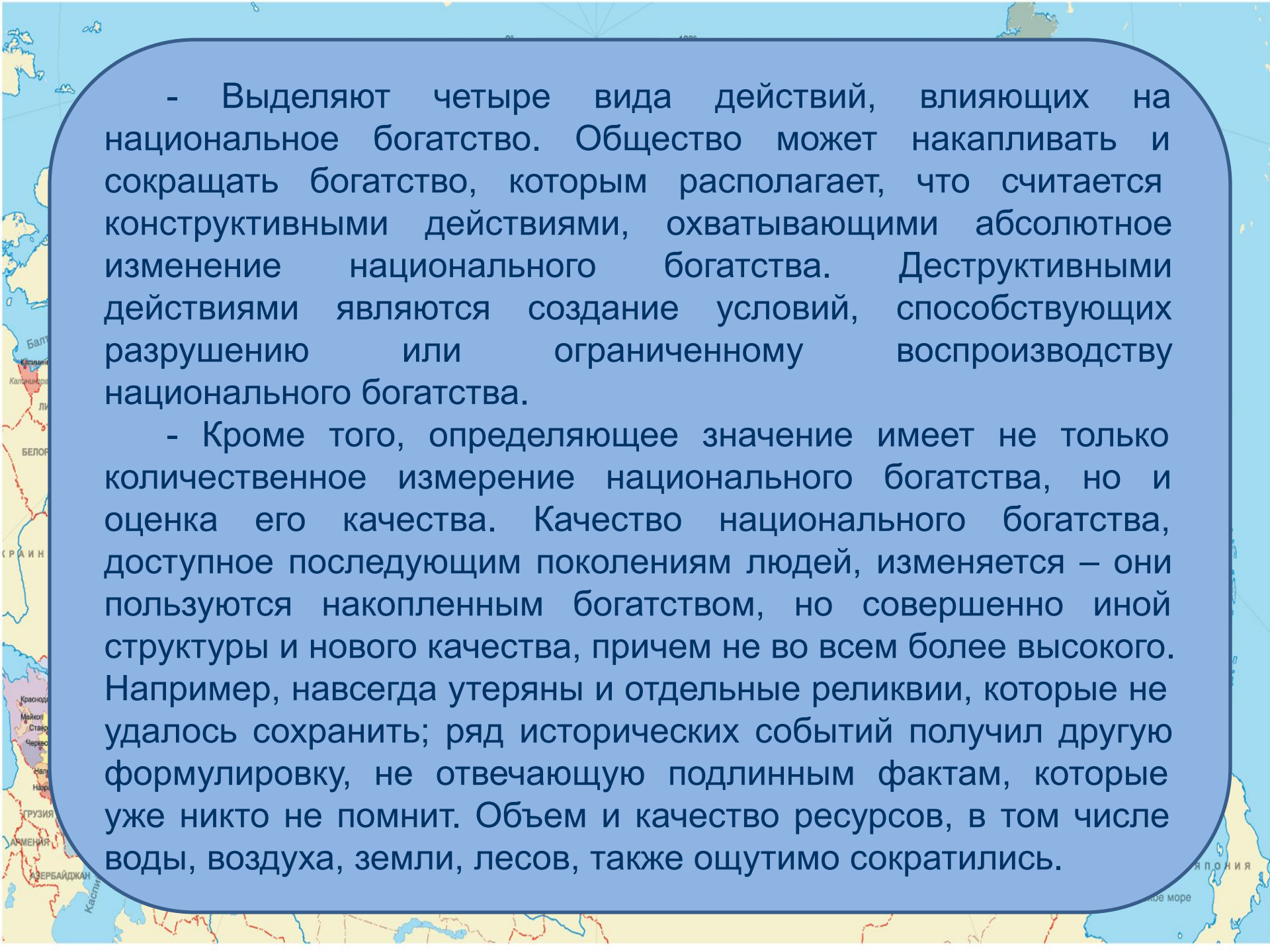
- природно-ресурсный,
- трудовой,
- демографический,
- производственный,
- инвестиционный,
- инновационный,
- научный,
- научно-технический,
- внешнеэкономический,
- финансовый,
- рекреационный
- и другие потенциалы.





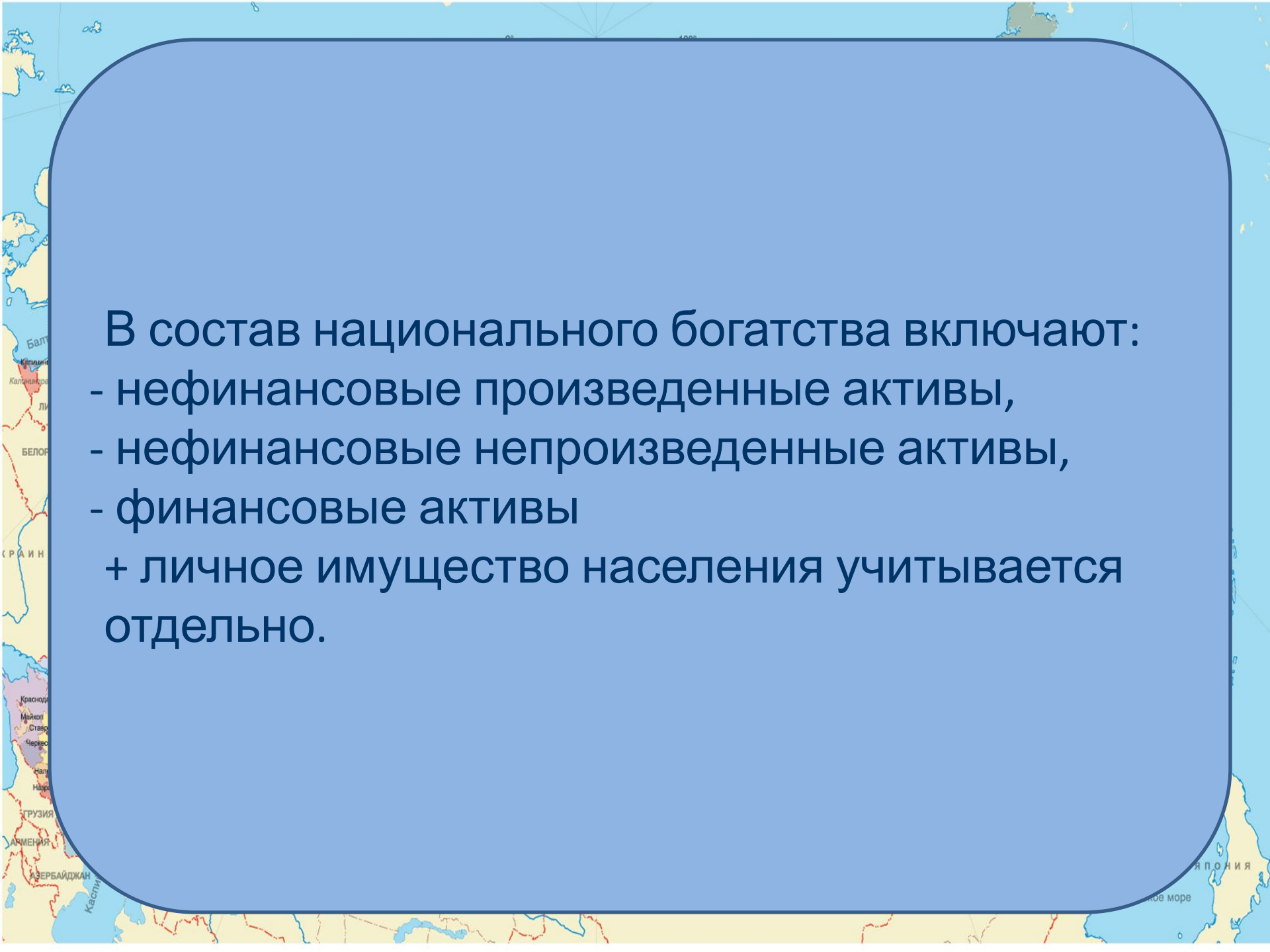
13. Национальное богатство как важнейшая составная часть совокупного экономического потенциала страны в традиционном понимании

- 
- A faint background map of Europe and Asia is visible behind the text. The map shows the Atlantic Ocean to the west, the Mediterranean Sea to the south, and the Indian Ocean to the east. Various countries are labeled in Russian, including Беларусь (Belarus), Украина (Ukraine), Грузия (Georgia), Армения (Armenia), Азербайджан (Azerbaijan), and Япония (Japan).
- В современном понимании *национальное богатство* – это совокупность ресурсов страны (экономических активов), необходимых для производства товаров, оказания услуг и обеспечения жизнедеятельности людей.
 - Категория национального богатства относится к наиболее важным макроэкономическим понятиям, а числовая характеристика его объема представляет собой один из важных агрегатных показателей, позволяющих оценить экономический потенциал страны, уровень развития национальной экономики и степень благосостояния населения в натуральных и стоимостных показателях.
 - В расчете на одного гражданина страны этот показатель трансформируется в душевой объем национального богатства.



- Выделяют четыре вида действий, влияющих на национальное богатство. Общество может накапливать и сокращать богатство, которым располагает, что считается конструктивными действиями, охватывающими абсолютное изменение национального богатства. Деструктивными действиями являются создание условий, способствующих разрушению или ограниченному воспроизводству национального богатства.

- Кроме того, определяющее значение имеет не только количественное измерение национального богатства, но и оценка его качества. Качество национального богатства, доступное последующим поколениям людей, изменяется – они пользуются накопленным богатством, но совершенно иной структуры и нового качества, причем не во всем более высокого. Например, навсегда утеряны и отдельные реликвии, которые не удалось сохранить; ряд исторических событий получил другую формулировку, не отвечающую подлинным фактам, которые уже никто не помнит. Объем и качество ресурсов, в том числе воды, воздуха, земли, лесов, также ощутимо сократились.



В состав национального богатства включают:

- нефинансовые произведенные активы,
- нефинансовые непроизведенные активы,
- финансовые активы

+ личное имущество населения учитывается отдельно.

Нефинансовые произведенные активы – это активы, созданные в результате процесса производства.

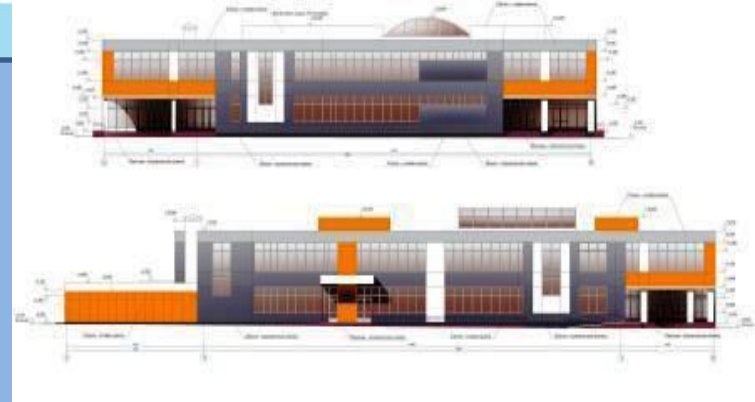
В состав нефинансовых произведенных активов включаются:

- основные фонды отраслей, производящих товары и оказывающих услуги,
- запасы материальных оборотных средств,
- ценности.

Основные фонды



Основные фонды (основные средства, основной капитал) – часть национального богатства страны, созданная в процессе производства, которая длительное время неоднократно или постоянно в неизменной натурально-вещественной форме используется в экономике, постепенно перенося свою стоимость на создаваемые продукты и услуги. К основным фондам, преимущественно относятся материальные активы – здания, сооружения, машины и оборудование, транспортные средства, рабочий и продуктивный скот и др.



Материальные оборотные средства





Материальные оборотные средства представляют собой постоянно возобновляемый элемент национального богатства, который участвует в одном производственном цикле, видоизменяя свою натурально-вещественную форму, и стоимость которого полностью входит в стоимость изготавливаемой продукции и услуг. В их состав включают производственные запасы (сырье, материалы, топливо, запчасти, инструменты, хозтовары, семена, посадочные материалы, корма и фураж, животных на откорме, молодняк животных и др.), незавершенное производство, готовую продукцию и товары для перепродажи, материальные резервы.

Ценности





Ценности – это дорогостоящие товары длительного пользования, которые не изнашиваются с течением времени, как правило, не используются для потребления или производства и создаются главным образом как средства сохранения стоимости во времени. Покупка ценностей отражается не как расход на потребление, а как приобретение отдельной категории активов.

Нефинансовые произведенные активы – это активы, не являющиеся результатом производственных процессов: они либо существуют в природе, либо появляются в результате юридических или учетных действий.

Нефинансовые произведенные активы подразделяются на:

- материальные и
- нематериальные произведенные активы.

Материальные произведенные активы — это природные объекты воспроизводимого и невозпроизводимого характера (земля, богатства недр, естественные биологические и подземные водные ресурсы), эффективное владение которыми может быть установлено или передано. Природные ресурсы существуют в ограниченном количестве, поэтому их наличие является существенным элементом национального богатства этих страны. Использование невозобновляемых ресурсов сокращает их количество, а значит и национальное богатство страны в целом. Вместе с тем, открываются новые месторождения, появляются заменители, повышается эффективность использования ресурсов.

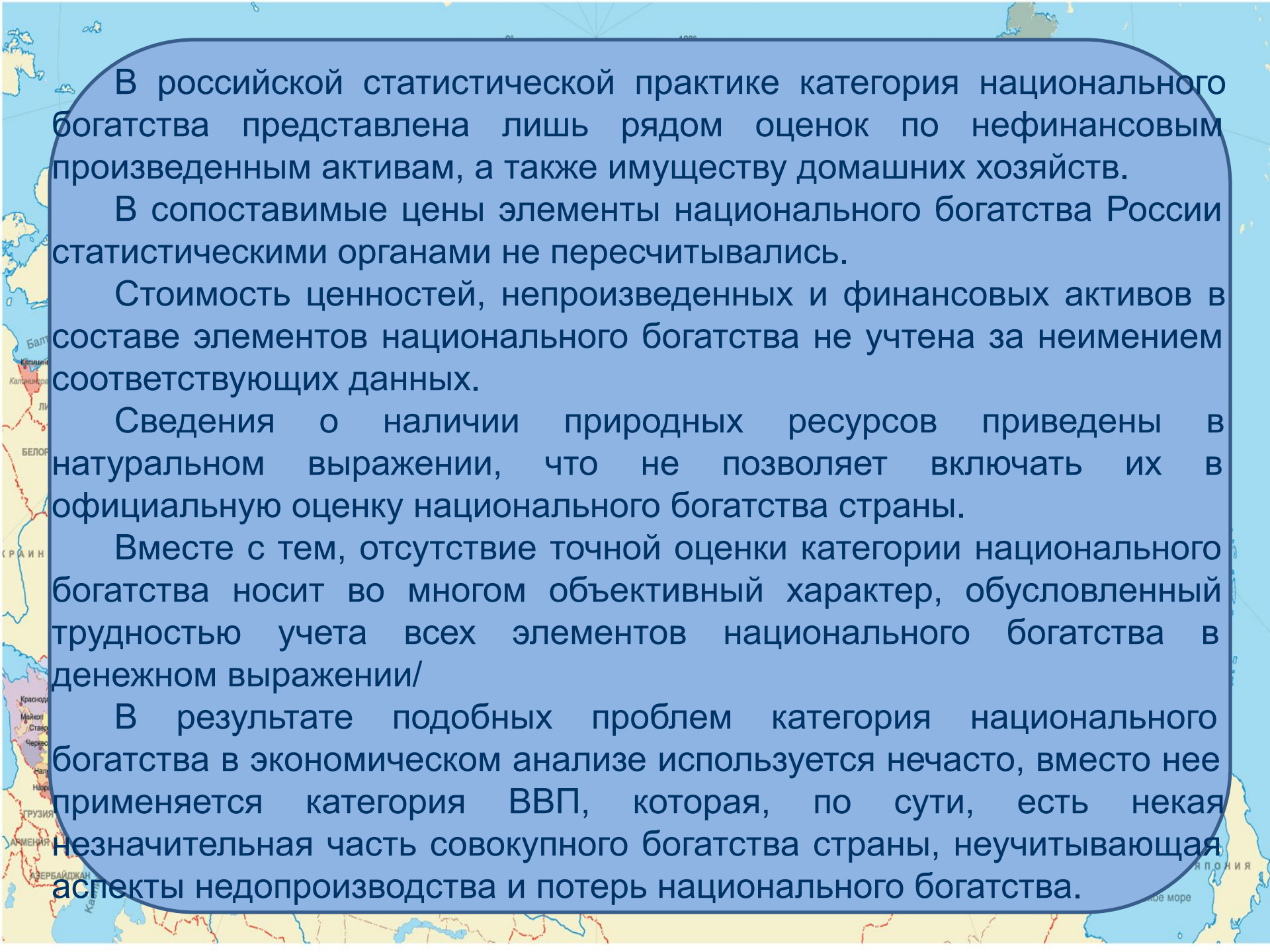




Нематериальные произведенные активы – это активы, которые созданы путем юридических или учетных действий. Документы, относимые к нематериальным произведенным активам, дают право их владельцам заниматься какой-либо конкретной деятельностью и запрещать другим хозяйствующим субъектам делать это, кроме как с разрешения владельца. Нематериальные произведенные активы включают патенты, лицензии, авторское право, изобретения, научные открытия, ноу-хау, результаты исследовательских, конструкторских и проектных работ, goodwill и т.п., которые могут быть проданы или переданы.



Финансовые активы – это часть активов резидентов страны, представляющая собой финансовые ресурсы, которым противостоят финансовые обязательства. К финансовым активам (или соответственно оценке пассивам) относят монетарное золото, валюту, акции, займы и прочее.



В российской статистической практике категория национального богатства представлена лишь рядом оценок по нефинансовым произведенным активам, а также имуществу домашних хозяйств.

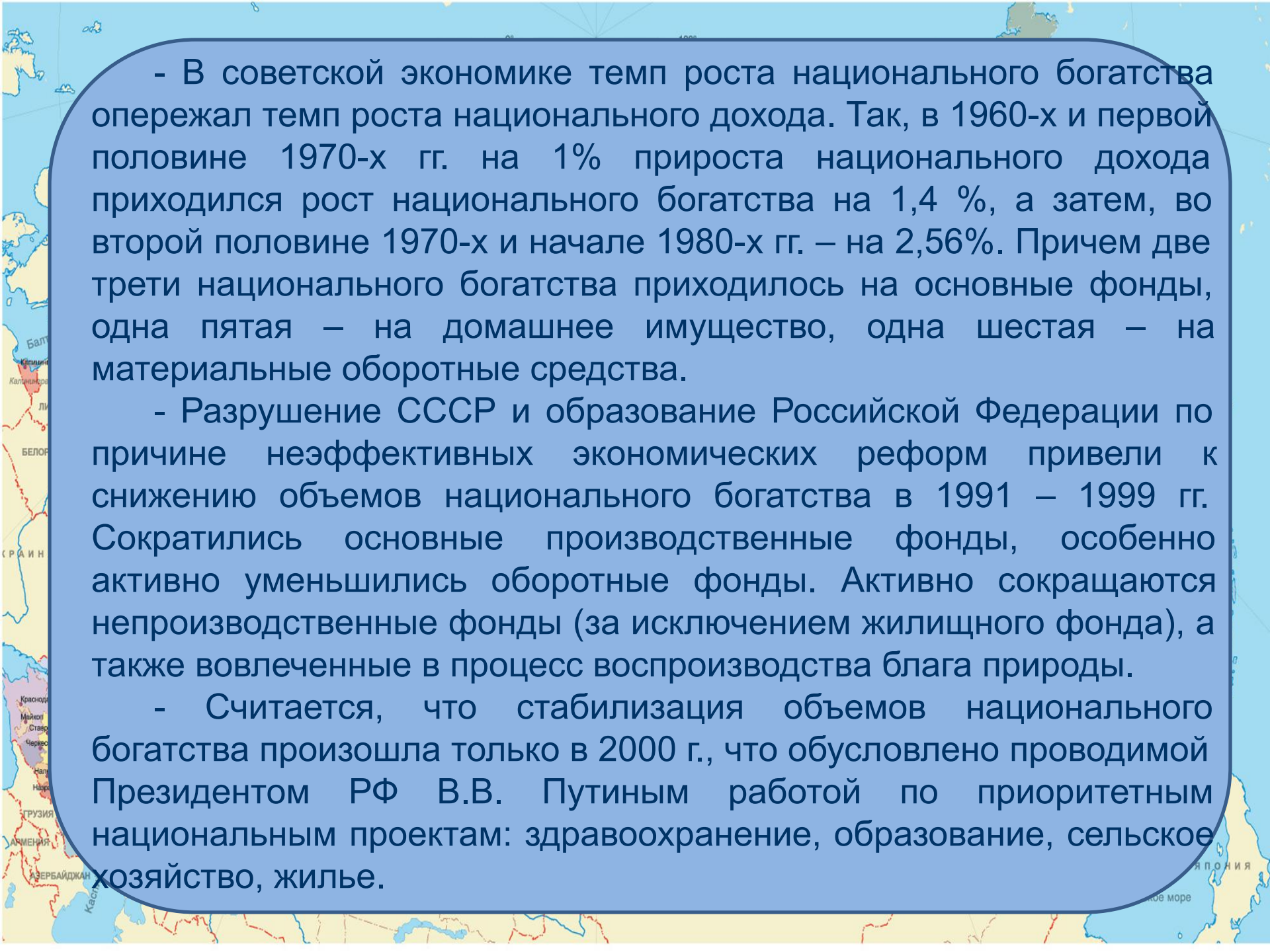
В сопоставимые цены элементы национального богатства России статистическими органами не пересчитывались.

Стоимость ценностей, непроеизведенных и финансовых активов в составе элементов национального богатства не учтена за неимением соответствующих данных.

Сведения о наличии природных ресурсов приведены в натуральном выражении, что не позволяет включать их в официальную оценку национального богатства страны.

Вместе с тем, отсутствие точной оценки категории национального богатства носит во многом объективный характер, обусловленный трудностью учета всех элементов национального богатства в денежном выражении/

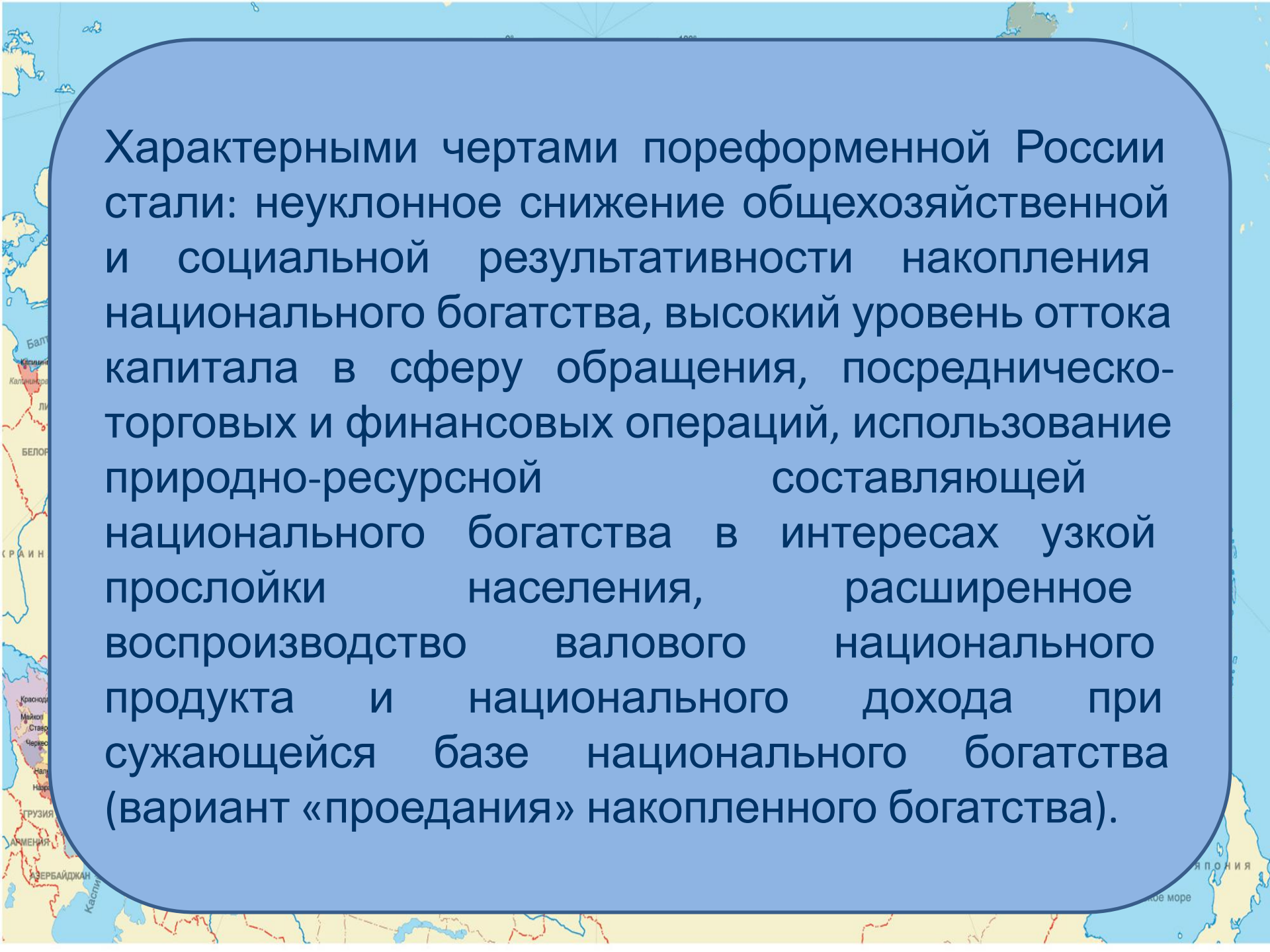
В результате подобных проблем категория национального богатства в экономическом анализе используется нечасто, вместо нее применяется категория ВВП, которая, по сути, есть некая незначительная часть совокупного богатства страны, неучитывающая аспекты недопроизводства и потерь национального богатства.



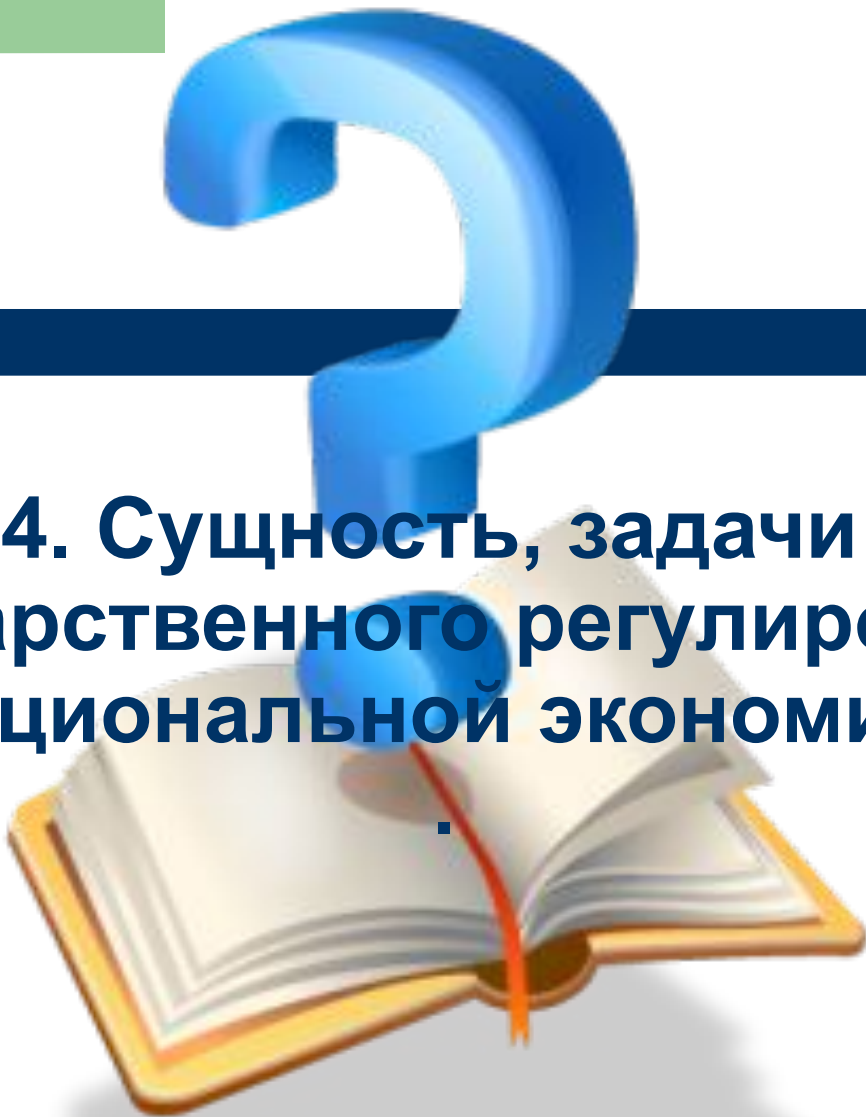
- В советской экономике темп роста национального богатства опережал темп роста национального дохода. Так, в 1960-х и первой половине 1970-х гг. на 1% прироста национального дохода приходился рост национального богатства на 1,4 %, а затем, во второй половине 1970-х и начале 1980-х гг. – на 2,56%. Причем две трети национального богатства приходилось на основные фонды, одна пятая – на домашнее имущество, одна шестая – на материальные оборотные средства.

- Разрушение СССР и образование Российской Федерации по причине неэффективных экономических реформ привели к снижению объемов национального богатства в 1991 – 1999 гг. Сократились основные производственные фонды, особенно активно уменьшились оборотные фонды. Активно сокращаются непроизводственные фонды (за исключением жилищного фонда), а также вовлеченные в процесс воспроизводства блага природы.

- Считается, что стабилизация объемов национального богатства произошла только в 2000 г., что обусловлено проводимой Президентом РФ В.В. Путиным работой по приоритетным национальным проектам: здравоохранение, образование, сельское хозяйство, жилье.



Характерными чертами пореформенной России стали: неуклонное снижение общехозяйственной и социальной результативности накопления национального богатства, высокий уровень оттока капитала в сферу обращения, посредническо-торговых и финансовых операций, использование природно-ресурсной составляющей национального богатства в интересах узкой прослойки населения, расширенное воспроизводство валового национального продукта и национального дохода при сужающейся базе национального богатства (вариант «проедания» накопленного богатства).



14. Сущность, задачи и государственного регулирования национальной экономики

Чем обусловлена необходимость государственного регулирования национальной экономики?



Предпосылки ГРНЭ:

- государство призвано корректировать недостатки рыночного механизма (а) рынок игнорирует право на труд и доход, вследствие чего возникает безработица; б) рынок не обеспечивает фундаментальные исследования в науке, образовании, здравоохранении; в) рынок не способствует сохранению основных природных ресурсов и особенно невозобновимых ресурсов; г) рынок ориентирован на удовлетворение потребностей обеспеченных слоев населения;
 - государству необходимо заботиться слабозащищенных слоях населения: о детях, стариках, инвалидах и т.д.;
 - государство вынуждено направлять экономические ресурсы на удовлетворение коллективных потребностей (напр., обеспечение безопасности страны);
 - государство призвано регулировать платежный баланс, внешнюю политику в целом, валютные курсы;
 - усиление межгосударственной интеграции на основе разделения труда;
 - существуют некоторые производства, которые не могут находиться в рамках частной собственности → государство вынуждено их содержать (космос, авиастроение);
- государство выступает как агент, обладающий правом и возможностью принуждения (налоги, законы и т.д.).

Государственное регулирование национальной экономики

- это система мер законодательного, исполнительного и контролирующего характера, которая осуществляется правомочными государственными учреждениями с целью приспособления существующей национальной системы к изменяющимся условиям мирового хозяйствования
- это целенаправленный процесс управленческого воздействия государственных органов власти на отдельные сегменты рынка посредством микро- и макро-регуляторов



Чем отличается государственное регулирование
от государственного управления?



Основное содержание макроэкономического регулирования заключается в поддержании рациональных темпов роста экономики, в контроле над динамикой цен (*но не в тотальном контроле цен*), в финансовой сбалансированности, в рационализации структуры экспорта и импорта, в оптимизации потребления и накопления.



Степень государственного регулирования национальной экономики

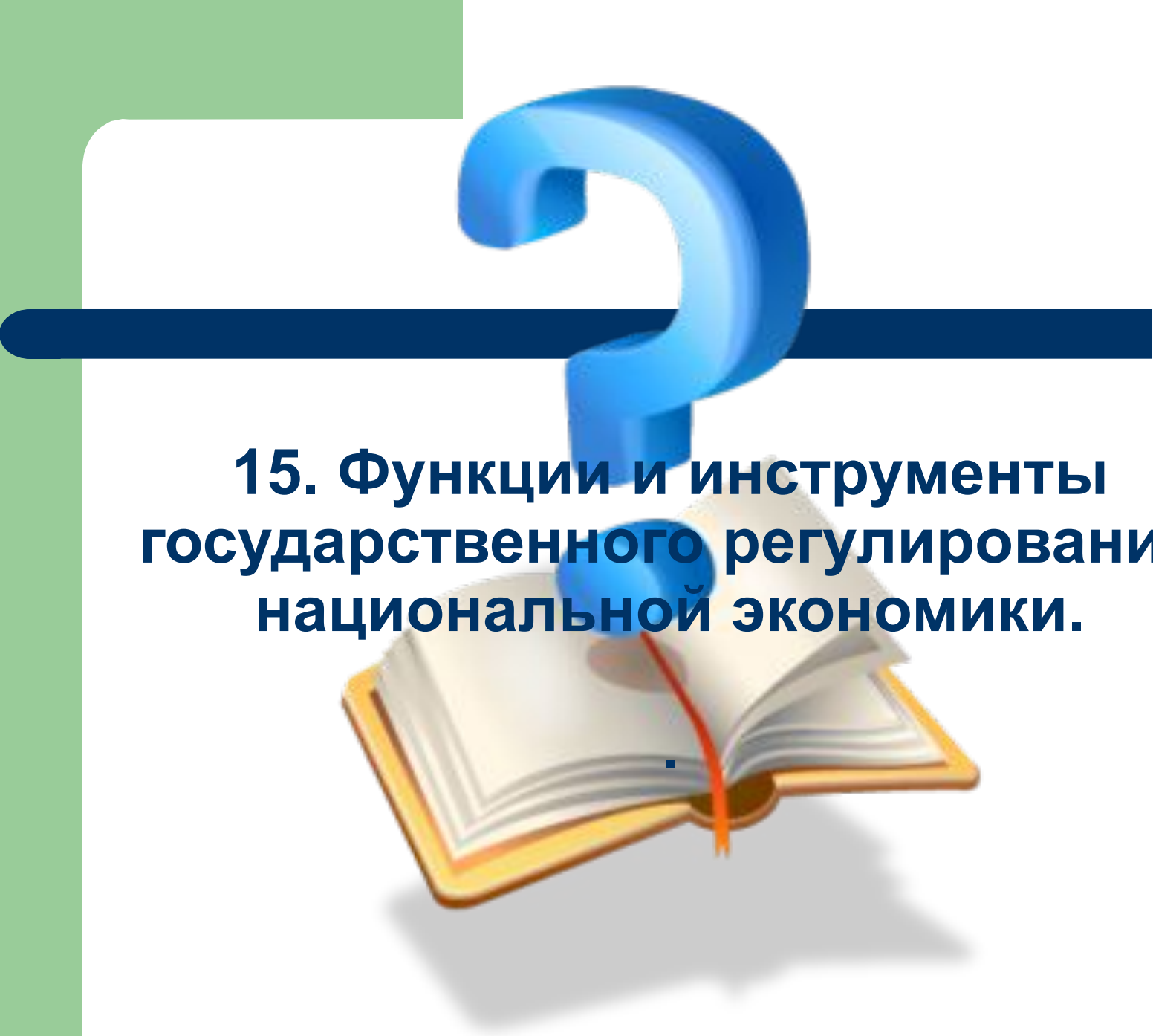


Либеральная модель ГРНЭ:

- минимальное вмешательство в экономику государства;
- основные функции государства: законодательная, создание аппарата для реализации законов, контроль за естественными монополиями, обеспечение минимальных социальных гарантий;
- либеральная макроэкономическая политика направлена на борьбу с инфляцией, создание бездефицитного бюджета, обеспечение низких налогов, жесткого регулирования денежной массы;
- в инвестиционной политике отдается приоритет частным инвестициям, а государственные инвестиции минимальны;
- в социальной политике приоритет отдается адресной помощи;
- также приоритет развитию частных пенсионных фондов, частных страховых компаний.

Концепция активного государственного вмешательства:

- макроэкономическая политика направлена на поддержание умеренной инфляции, на сокращение бюджетного дефицита;
- внешняя политика характеризуется высокими импортными тарифами, применением квот и лицензий на экспорт и импорт;
- инвестиционная политика отличается государственной поддержкой отраслей, высоким уровнем госинвестиций;
- широкое применение налоговых льгот;
- осуществление государственного регулирования цен;
- обеспечение высокого уровня социальных гарантий.



15. Функции и инструменты государственного регулирования национальной экономики.

Функции государства – это основные направления деятельности по решению тех/иных задач, которые стоят перед государством. Функции государства подразделяются на внутренние и внешние, экономические и социальные.

$$f(x)$$

Внутренние и внешние функции государства



Внутренние функции государства:

- охрана прав и свобод граждан;
- обеспечение правопорядка;
- экономическая функция (которая проявляется в методах государства);
- социальная защита;
- экологическая функция.

Внешние функции государства:

- поддержка обороноспособности;
- сотрудничество с другими странами;
- поддержание мирового порядка.