



**ФЕДЕРАЛЬНАЯ
ТАМОЖЕННАЯ
СЛУЖБА**

**РОССИЙСКАЯ ТАМОЖЕННАЯ АКАДЕМИЯ
САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ ФИЛИАЛ**

**МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА И МЕЖДУНАРОДНЫЕ
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ**

Т Е М А № 2.4.

**ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ.
СВОБОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ.
ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫЕ КОРПОРАЦИИ**

- 1. Интеграционные процессы в мировой экономике. Свободные экономические зоны.**
- 2. Основные региональные интеграционные группировки.**
- 3. Транснациональные корпорации: определение, виды, последствия деятельности.**

Закономерный результат роста объема международного товарообмена и повышения интенсивности международного движения факторов производства – развитие интеграционных процессов в мировой экономике.

Это потребовало:

во-первых, создать более надежные производственно-сбытовые связи между странами;

во-вторых, устранить имеющиеся препятствия на пути международной торговли и движения факторов производства между странами мира.

На определенной ступени развития воплощением тенденции к интернационализации хозяйственной жизни является **рост ТНК**, ставшими одним из ведущих организаторов экономической деятельности в международных масштабах. Мировая экономика во втором десятилетии XXI века приобрела глобальный характер, а наиболее крупные ТНК превратились в глобальные компании.

ЦЕЛЬ ЛЕКЦИИ:

1. Ознакомить с особенностями создания и тенденциями развития интеграционных объединений. Представить основные интеграционные объединения в мире.
2. Раскрыть понятие и основные формы свободных экономических зон.
3. Показать роль ТНК и их влияние на состояние мировой экономики.



ВОПРОС №1

ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ. СВОБОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ

Международная экономическая интеграция – процесс экономического взаимодействия стран, приводящий к либерализации международных экономических отношений; находящий отражение в уменьшении и снятии ограничений на их осуществление.

Условия (факторы), определяющие экономическую интеграцию

первое, интернационализация производства и создание ТНК;

второе, взаимоотношение между предприятиями разных стран;

третье, международный обмен технологиями и формирование нового технологического базиса;

четвертое, открытость экономики отдельных стран, либерализация международного обмена.

Основные подходы в либерализации мирохозяйственных отношений и прежде всего в мировой торговле:

- а) международный** – реализуется посредством проведения международных конференций (раундов) под эгидой ВТО.
- б) транснациональный** – реализуется через производственно-экономическую деятельность ТНК.
- в) региональный** предполагает достижение соглашений между небольшим количеством государств, целью которых является установление между собой режима свободной торговли при сохранении торговых ограничений с остальными странами мира.

Основные цели интеграции:

- использование преимуществ экономики масштаба;
- создание благоприятной внешнеполитической среды;
- решение задач торговой политики;
- содействие структурной перестройке экономики;
- поддержка молодых отраслей национальной промышленности.

Виды структурных образований торговых соглашений

Преференциальный торговый клуб (объединение)

- ❖ Две или более стран образуют его, если они:
 - ❖ сокращают пошлины на импорт всех товаров (исключая капитал) для каждого участника клуба;
 - ❖ сохраняют свои первоначальные тарифы для всего остального мира.

Зона свободной торговли

- ❖ Две или более стран образуют ее (ассоциацию свободной торговли), если они:
 - ❖ упраздняют между собой все торговые барьеры (пошлины и количественные ограничения);
 - ❖ сохраняют каждая свои торговые барьеры по отношению к третьим странам.



Таможенный союз

Две или более стран образуют его, если они:

- ❖ упраздняют все таможенные ограничения во взаимной торговле всеми товарами (кроме обслуживания капитала);
- ❖ учреждают единую систему внешних торговых барьеров с третьими странами;
- ❖ снимают необходимость содержания таможенной службы на внутренних границах.

Общий рынок

Две или более стран образуют его, если они:

- ❖ создают таможенный союз;
- ❖ допускают свободное передвижение всех факторов производства между собой (миграция рабочей силы и капитала).

Экономический (валютный союз)

Две или более стран образуют его, если они:

- ❖ создают общий рынок;
- ❖ унифицируют свою экономическую политику, включая денежную, налоговую и социальную, а также политику в отношении торговли, движения рабочей силы и капитала.

Экономический союз — высшая форма экономической интеграции, к которой в настоящее время стремится Европейское сообщество.

Формы интеграции	Свободная торговля внутри союза	Единые тарифы и квоты к третьим странам	Свободное движение факторов производства внутри союза	Единая экономическая политика стран-участниц
Зона свободной торговли	ДА	НЕТ	НЕТ	НЕТ
Таможенный союз	ДА	ДА	НЕТ	НЕТ
Общий рынок	ДА	ДА	ДА	НЕТ
Экономический (валютный) союз	ДА	ДА	ДА	ДА

Первые разновидности свободных экономических зон появились **в XVI веке в Европе.**

По своей сущности это были торговые зоны, **в XIX веке** такие территории появились **в Африке** и **Азии** (экспортно-производственные зоны), **в 30-х гг. XX века** в **США** (технико-внедренческие зоны), **в конце XX века** – в **Океании.**

Свободная экономическая зона – часть территории, на которой товары рассматриваются как объекты, находящиеся за пределами национальной таможенной территории, не подвергаются обычному таможенному контролю и налогообложению.

Свободные экономические зоны – одна из форм привлечения иностранного капитала в страну.

Количество стран, создающих на своей территории свободные экономические зоны и само их количество постоянно растет.

КОЛИЧЕСТВО СВОБОДНЫХ (ОСОБЫХ) ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В ОТДЕЛЬНЫХ СТРАНАХ



ФТС
РОССИИ

№	Страна	Количество ОЭЗ (СЭЗ)	Наиболее инвестиционно-привлекательные зоны
1	Китай	207	Зона высоких технологий и свободная таможенная зона в г. Тяньцзинь; Зона беспошлинной торговли Вайгэоцяо (зона международной торговли и иностранных инвестиций)
2	Япония	10	ОЭЗ Зарубежного бизнеса и инноваций г. Токио; ОЭЗ в г. Фукуюка
3	Турция	323	ОЭЗ Аеджан
4	ОАЭ	42	ОЭЗ «Дубайский центр биржевых товаров»; ОЭЗ «Джеббель Али»
5	Польша	14	ОЭЗ «Катовице»; ОЭЗ «Лодзь»
6	Ирландия	более 20	ОЭЗ «Шеннон»
7	США	более 50	ОЭЗ «Балтимор»
8	Россия	45	ОЭЗ «Титановая долина». Свердловская область; «Бирюзовая Катунь». Алтайский край

КОЛИЧЕСТВО СВОБОДНЫХ (ОСОБЫХ) ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В ОТДЕЛЬНЫХ РЕГИОНАХ И СТРАНАХ



ФТС
РОССИИ

Часть света	Количество	Вид
Средний Восток	528	
Турция	323	– технико-внедренческие (технопарки); – промышленно-производственные; – ОЭЗ.
Египет	89	– инвестиционные; – индустриальные; – специальные экономические зоны и свободные зоны.
Юго-Восточная Азия	232	
Малайзия	25	– торговые; – промышленные
Китай	207	– технико-экономического развития государственного уровня; зон новых и высоких технологий (технопарк); – свободные таможенные; – зоны приграничного экономического сотрудничества государственного уровня; – особые экономические зоны.
Европа	426	Создание ОЭЗ противоречит законодательству Евросоюза, поэтому ОЭЗ нет на территории стран-членов ЕС.

Количество свободных экономических зон в мире (2020 г.)



Часть света	Количество	Всего от численности (%)
Африка	145	7
Азия	841	39
Европа	501	24
Америка	630	30
Австралия	10	0
Итого	2.127	100

В СЭЗ устанавливается особый преференциальный режим деятельности иностранных и национальных инвесторов. На остальной территории страны этот режим отличается от действующего режима.

Общепризнанным является определение свободной зоны (или зоны – франко), данное в **VIII приложении к Киотской конвенции 1973 г.**

- ❖ торговые;
- ❖ промышленно-производственные;
- ❖ технико-внедренческие;
- ❖ сервисные;
- ❖ комплексные.

Характерные черты современного этапа развития свободных экономических зон

Первая. Введение особого льготного режима деятельности на территории отдельных административных образований (большие пространственные масштабы).

Вторая. Сочетание характеристик нескольких типов свободных экономических зон.

- привлечение иностранных инвестиций;
- увеличение численности занятости населения, снижение уровня безработицы;
- увеличение производства продукции на экспорт или высокотехнологичной и конкурентоспособной продукции для замещения импорта на национальном рынке;
- привлечение передовой техники и технологий, овладение опытом управления, подготовка собственных национальных кадров;
- получение определенной валютной выручки;
- решение задач регионального экономического развития и задач индустриализации отсталых регионов страны;
- использование эффективно природных ресурсов.

ОСОБЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ НА ТЕРРИТОРИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ



ФТС
РОССИИ

Тип	Всего	Местонахождение
ОЭЗ промышленно- производственн ого типа	26	Республика Татарстан, Башкортостан и Чеченская Республика, Липецкая, Самарская, Свердловская, Псковская, Астраханская, Калужская, Московская (3 ОЭЗ), Воронежская, Тульская, Орловская, Нижегородская, Владимирская и Омская области, Красноярский край.
ОЭЗ технико- внедренческого типа	7	в г. Москве, г. Санкт-Петербурге, в Республике Татарстан, Московской (2 ОЭЗ), Саратовской и Томской областях.
ОЭЗ туристско- рекреационного типа	10	Республика Бурятия, Алтайский край, Иркутская и Тверская области, в т.ч. в туристическом кластере, состоящим из 6 ОЭЗ, в Карачаево-Черкесской, Чеченской и Кабардино-Балкарской Республиках, в Республиках Ингушетия, Дагестан и Северная Осетия-Алания
Портовые	2	Ульяновская и Астраханская области
Количество типов 4	45	



ВОПРОС №2

ОСНОВНЫЕ РЕГИОНАЛЬНЫЕ ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ГРУППИРОВКИ



ЕВРОПЕЙСКИЙ СОЮЗ

Территория – 42 млн. км² Население – 453 млн. чел.

Первоначально членами этой организации стали: Бельгия, Италия, Нидерланды, Люксембург, Франция, ФРГ (с 23 июля 1958 г.). **В 1951 г.** эти страны создали Европейское объединение угля и стали (ЕОУС), а в **1957 г.** – Европейское сообщество по атомной энергии и Европейское экономическое сообщество (ЕЭС).

25 марта 1957 г. подписан **Римский договор** о создании Европейского экономического сообщества на базе ЕОУС и Европейского сообщества по атомной энергии. **В 1967 г.** эти организации объединились в единую интеграционную группировку – **Европейские сообщества**. **В 1973 г.** в ЕС вступили Великобритания, Дания и Ирландия. **В 1981 г.** – Греция. **В 1986 г.** – Испания и Португалия. **В 1995 г.** – Австрия, Финляндия и Швеция.

7 февраля 1992 г. в городе Маастрихт (Нидерланды) был подписан **Маастрихтский Договор**, положивший начало новому этапу интеграционных процессов в Европе – созданию **Евросоюза**.

1 мая 2004 г. 10 стран вошли в состав Евросоюза: Венгрия, Кипр, Латвия, Литва, Мальта, Польша, Словакия, Словения, Чехия, Эстония.

1 января 2007 г. в Евросоюз вступили Болгария и Румыния.

1 июля 2013 г. член Евросоюза – Хорватия.

В сентябре 2023 г. обновленный Евросоюз включал 27 государств с населением 453 млн. человек.

Шесть балканских стран, такие как Сербия, Албания, Северная Македония, Босния и Герцеговина, Черногория, Косово, станут членами Евросоюза в ближайшем времени.

Будут ждать своего часа на членство: Грузия, Молдова.

Мандат на членство – Исландия, Украина (23.06. 2022 г. особым порядком).

СТРУКТУРНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ ЕВРОСОЮЗА

Руководящий (законодательный) орган – *Совет Министров ЕС*, состоящий из 27 членов, обладающий правом принимать решения по основным вопросам деятельности ЕС и правом заключать международные соглашения от имени этой организации.

Исполнительный орган (правительство) – *Комиссия Евросоюза* – наднациональный орган с местонахождением в Брюсселе (Бельгия).

Европарламент – контролирует финансы Сообщества, имеет право вето при обсуждении бюджета, принимает участие в разработке единой политики Евросоюза.

Суд Евросоюза – обеспечивает единообразное толкование правил и норм, принятых в Сообществе, регулирует различные споры и претензии, в т.ч. от иностранных юридических лиц.

Текущий контроль над доходами и расходами различных структур Евросоюза осуществляет **Счетная палата ЕС**, представляющая Европарламенту не только контрольные данные, но и рекомендации.

19 ноября 2009 г. 27 стран Евросоюза приняли **Лиссабонский договор**.

Впервые в истории организации избран **Президент Евросоюза**. Им стал премьер-министр Бельгии Херман Ван Ромпей. Новым высоким представителем по иностранным делам и политике безопасности избрана еврокомиссар по вопросам торговли баронесса Кэтрин Эштон из Великобритании.

1979 г. – важнейший шаг на пути западноевропейской экономической интеграции – **Европейская валютная система.** Европейской расчетной единицей стал **ЭКЮ** (1 ЭКЮ=\$1,08), полноценная коллективная международная валюта **до 1 января 2002 г.**

В конце 1995 г. на заседании ЕЭС принято решение о введении единой валюты – **евро.** **В мае 1998 г.** 11 стран вошли в единую систему евровалюты.

С 1 января 2011 г. – Эстония, **с 1 июля 2013 г.** – Латвия, **с 1 января 2015 г.** – Литва – члены еврозоны.

С 1 января 2023 г. – Хорватия.

На 1 января 2023 г. в единой системе евровалюты 20 стран с населением более 300 млн. чел.

Европейские страны и территории где **имеет хождение евро, как национальная денежная единица:** Андорра, Ватикан (договор с Италией), Косово, Монако (договор с Францией), Сан-Марино (договор с Италией), Черногория.

Перейти на евро готовится Румыния (после 2023 г.), Чехия (дата не определена, но вероятнее не ранее 2024 г.).

В 1998 г. открылся Европейский Центральный банк в городе Франкфурте - на - Майне.

С 1 января 1999 г. осуществлен переход финансовых рынков и бирж на евровалюту. Проведена эмиссия денежных купюр достоинством € 5, 10, 20, 50, 100, 200, 500.

С 1 января 2002 г. введены в обращение купюры – евро и монеты – евроценты.

С 1 июля 2002 г. реальное хождение национальных валют в 11 государствах, вступивших в еврозону, было прекращено.

В 2020 г. экономическая ситуация в Евросоюзе развивалась по принципу качелей: падение сменялось ростом в зависимости от эпидемической ситуации в регионе.

Из-за пандемии коронавируса компании закрывались на карантин, а государства останавливали авиасообщение с другими странами. Международный туризм за год сократился на 74 % по сравнению с 2019 г. – такие данные приводит Всемирная туристическая организация ООН.

В марте 2020 г. Евростат опубликовал отчет с поквартальной динамикой ВВП Евросоюза и еврозоны – региона из 19 стран, которые используют евро.

ДИНАМИКА ВВП ПО СРАВНЕНИЮ С ПРЕДЫДУЩИМ КВАРТАЛОМ (2020 Г.), %



ФТС
РОССИИ

Страна	2020 г. (квартал)				Прогноз	
	1-й	2-й	3-й	4-й	2021 г.	2022 г.
Мальта	- 2,4	- 14,2	+ 8,0	+ 3,8	+ 4,5	+ 5,4
Греция	+0,4	- 13,4	+ 3,1	+ 2,7	+ 3,5	+ 5,0
Кипр	- 0,5	- 13,1	+8,9	+ 1,4	+ 3,2	+ 3,1
Испания	- 5,3	- 17,9	+ 16,4	+ 0,4	+ 5,6	+ 5,3
Германия	- 2,0	- 9,7	+ 8,5	+ 0,3	+ 3,2	+ 3,1
Португалия	- 4,0	- 13,9	+ 13,3	+ 0,2	+ 4,1	+ 4,3
Франция	- 5,9	- 13,5	+ 18,5	- 1,4	+ 5,5	+ 4,4
Австрия	- 3,0	- 10,7	+ 11,8	- 2,7	+ 2,0	+ 5,1
Евросоюз					+ 3,7	+ 3,9

На постсоветском пространстве активно осуществляется развитие интеграционных процессов. Существуют объективные условия для укрепления хозяйственных связей государств в рамках СНГ.

Ресурсный потенциал Содружества

- ❑ занимает 16,4 % мировой территории;
- ❑ проживает 187 млн. чел. (примерно 4,4 % мирового населения);
- ❑ приходится:
 - ❖ примерно 20 % мировых запасов нефти;
 - ❖ 40 % природного газа;
 - ❖ 25 % угля;
 - ❖ 10 % производства электроэнергии;
 - ❖ 25 % мировых запасов леса;
 - ❖ почти 11 % мировых возобновляемых водных ресурсов;
 - ❖ 13 % пахотных земель.

ВВП ГОСУДАРСТВ-ЧЛЕНОВ СНГ В 2018 И 2024 ГГ.



Страна	2018 г.		2024 г.	
	\$ млрд.	Место	\$ млрд.	Место
Азербайджан	45,4	4	55,1	6
Армения	12,4	7	17,1	7
Беларусь	59,6	3	76,2	5
Казахстан	170,5	2	248,9	2
Кыргызстан	8,1	9	11,0	9
Молдова	11,4	8	16,0	8
Россия	1.630,7	1	1.920,0	1
Таджикистан	7,5	10	9,2	10
Туркмения	44,1	5	85,8	4
Узбекистан	41,2	6	87,1	3

ОСНОВНЫЕ ВЕХИ РАЗВИТИЯ СНГ



ФТС
РОССИИ

Дата	Основные события
08.12. 1991 г.	Распад СССР (Беловежское соглашение)
10.10. 2000 г.	Белоруссия, Казахстан, Кыргызстан, Россия, Таджикистан учредили Евразийское экономическое сообщество ЕврАзЭС
2002-2003 гг.	Статус наблюдателей получили Армения, Молдова, Украина
март 2007 г.	Присоединение к ЕврАзЭС Узбекистана. Через два года вышел
июль 2007 г.	На внутренних границах Белоруссии, Казахстана, России снят контроль за передвижением товаров
18.08. 2009 г.	Из состава СНГ вышла Грузия
01.07. 2010 г.	Таможенный союз (Белоруссия, Казахстан, Россия)
октябрь 2011 г.	К таможенному союзу присоединяется Киргизия
01.07. 2012 г.	Создано Единое экономическое пространство (Беларусь, Россия, Казахстан)
октябрь 2014 г.	Упразднена интеграционная группировка ЕврАзЭС
01.01. 2015 г.	Начало деятельности Евразийского экономического союза (ЕАЭС) – Общий рынок
01.01. 2015 г.	В ЕАЭС вступила Армения
12.08. 2015 г.	В ЕАЭС вступила Киргизия

АССОЦИАЦИЯ СТРАН ЮГО-ВОСТОЧНОЙ АЗИИ (АСЕАН)

Политическая, экономическая и культурная организация стран Юго-Восточной Азии. **Образована 9 августа 1967 г.** в Бангкоке (Таиланд) вместе с подписанием «Декларации АСЕАН». **Устав** принят **16 декабря 2008 г.**

Договорное оформление АСЕАН произошло в **1976 г.** подписанием на острове Бали Договор «О дружбе и сотрудничестве в Юго-Восточной Азии», «Декларации согласия АСЕАН».

Государства, входящие в интеграционную группировку – **10:** Бруней, Вьетнам, Индонезия, Камбоджа, Лаос, Малайзия, Мьянма, Сингапур, Таиланд, Филиппины. **Статус наблюдателя** – Папуа-Новая Гвинея. В 2002 г. заявку на получение статуса подал Восточный Тимор.

Население стран-членов АСЕАН **более 500 млн. чел.** (2022 г.).
Общая площадь – 4,5 млн. км.²

Совокупный ВВП – примерно \$737 млрд.

Постоянный секретариат расположен в Джакарте (Индонезия) и возглавляется Генеральным секретарем (**с 1 января 2018 г. – Лим Джок Хой**). Работа ведется в 29 комитетах, 122 рабочих группах, что позволяет ежегодно проводить более 300 мероприятий.

- ускорение экономического развития стран, социального прогресса и культурного развития в регионе посредством совместного устремления в укреплении фундамента для процветающего и мирного сообщества стран Юго-Восточной Азии;
- установление мира и стабильности в регионе через приверженность принципам Устава ООН.

Высший орган АСЕАН – саммит лидеров (глав государств и правительств), который, начиная с 2001 г., проходит ежегодно.

В качестве **руководящего и координирующего органа** – ежегодные совещания министров иностранных дел.

Один раз в год проходят совещания министров финансов. Периодически министров экономики и сельского хозяйства. Однако важнейшие их решения подлежат утверждению министрами иностранных дел.

Повседневное руководство – постоянный комитет в составе министра иностранных дел председательствующей страны и

Международная региональная экономическая организация, объединяющая 19 государств АТР и две территории – Сянган (Гонконг – часть КНР) и Тайвань, поэтому официально его участники называются не странами-членами АТЭС, **а экономики АТЭС.**

АТЭС создано в 1989 г. в Канберре (Австралия) на конференции министров иностранных дел и экономики стран АТР. **Первоначально в АТЭС входило 12 стран:** Австралия, Бруней, Индонезия, Канада, Китай, Малайзия, Новая Зеландия, Сингапур, США, Таиланд, Южная Корея, Япония. В последние годы к ним присоединились: Мексика; Папуа Новая Гвинея, Сянган (Гонконг), Тайвань, Чили. **В 1998 г.** членами АТЭС стали: Вьетнам, Перу, Россия. На дальнейшее расширение форума наложен мораторий.

Заявление о вступлении в АТЭС подали Индия и Монголия.

- обеспечение режима свободной открытой торговли;
- укрепление регионального сотрудничества.

Формально оно не является организацией, так как не имеет устава. АТЭС имеет консультативный статус, однако в рамках его рабочих органов определяются региональные аспекты:

- правила ведения торговли и инвестиционная, финансовая деятельность;
- проводятся встречи министров и экспертов по вопросам сотрудничества в тех или иных областях экономической политики.

Формально АТЭС имеет консультативный статус, однако в рамках его рабочих органов определяются региональные аспекты: правила ведения торговли и инвестиционная, финансовая деятельность; проводятся встречи министров и экспертов по вопросам сотрудничества в тех или иных областях экономической политики.

СЕВЕРОАМЕРИКАНСКАЯ ЗОНА СВОБОДНОЙ ТОРГОВЛИ (НАФТА)

Первый шаг в создании интеграционной группировки – «план Эббота», принятый в **1947 г.** Цель – стимулирование инвестиций США в ведущие отрасли канадской экономики.

Январь 1988 г. президенты США и Канады подписали Соглашение о свободной торговле, по которому предполагалось создать обширный открытый рынок, простирающийся на 19 млн. км.² и охватывающий более 275 млн. потребителей. **1 января 1994 г.** Соглашение вступило в силу: США, Канада, Мексика.

В рамках Соглашения рассмотрены вопросы

- ❖ тарифов;
- ❖ правительственных поставок;
- ❖ энергетики;
- ❖ сельского хозяйства;
- ❖ инвестиций;

- устранение таможенных и паспортных барьеров;
- стимулирование движения товаров и услуг между странами-участниками Соглашения;
- создание и поддержание условий для справедливой конкуренции в зоне свободной торговли;
- привлечение инвестиций в страны-члены Соглашения;
- обеспечение должной, эффективной защиты и охраны прав интеллектуальной собственности;
- создание действенного механизма внедрения и использования Соглашения, совместного решения споров и управления;
- создание базы для будущей трехсторонней, региональной и международной кооперации в целях расширения и улучшения Соглашения;
- создание континентального единого рынка.

Территория НАФТА – 21 млн. км.², население – более 450 млн. чел. На долю стран приходится около 20 % всего объема мировой

Создан 26 марта 1991 г. Крупнейший и наиболее динамичный торгово-политический союз Латинской Америки **в составе:** Аргентина; Бразилия; Парагвай (в 2013 г. восстановлено членство); Уругвай, Венесуэла (2012 г., но в 2016 г. исключена).

Ассоциированные члены: Боливия (с 1996 г.); Колумбия (с 1996 г.); Перу (с 2003 г.); Чили (с 2003 г.); Эквадор (с 2003 г.), Гайана, Суринам.

Численность населения – 250 млн. чел. Более 75 % **совокупного ВВП континента.** По размерам и экономическому потенциалу – второй после ЕС таможенный союз и третья после ЕС и NAFTA – зона свободной торговли.

Договором о создании предусматривалось

- отмена всех пошлин и тарифных ограничений во взаимной торговле;
- установление единого таможенного тарифа в отношении третьих стран;
- свободное движение капитала и рабочей силы;
- координация политики в области промышленности, с/х-ва, транспорта и связи;
- согласование стратегии в валютно-финансовой сфере.

- свободное перемещение товаров, услуг и факторов производства;
- введение единых таможенных пошлин и принятие единой торговой политики;
- координация макроэкономической политики и политики в сфере отдельных отраслей развития народного хозяйства стран-членов;
- гармонизация законодательства в сферах, необходимых для усиления процесса интеграции.

Руководство процессом осуществляют наднациональные органы управления:

- ❖ Совет общего рынка (в составе министров иностранных дел);
- ❖ Группа общего рынка – исполнительный орган (на постоянной основе);
- ❖ Комиссия по торговле;
- ❖ Совместная парламентская комиссия;
- ❖ Социально-экономический консультативный форум;
- ❖ Технический секретариат с 2002 г.;



ВОПРОС №3

ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫЕ КОРПОРАЦИИ: ОПРЕДЕЛЕНИЕ, ВИДЫ, ПОСЛЕДСТВИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Возникновение первых ТНК относят к XVII в. – времени появления компании «East India Company», однако большинство современных исследователей считают этим периодом конец XIX века.

Международная корпорация – форма структурной организации крупной корпорации, осуществляющей прямые инвестиции в различные страны мира.

Основные виды международных корпораций

- ◆ **транснациональные корпорации (ТНК)** – головная компания принадлежит капиталу одной страны, а филиалы разбросаны по многим странам мира.
- ◆ **многонациональные корпорации** – головная компания их принадлежит капиталу двух и более стран, а филиалы находятся в различных странах. Подавляющее большинство современных международных корпораций имеют форму ТНК.

- создание системы международного производства, распыленного между многими странами, но контролируемого из одного центра;
- высокая интенсивность внутрикорпорационной торговли между подразделениями, расположенными в других странах;
- относительная независимость в принятии операционных решений от стран базирования и принимающих стран;
- глобальная структура занятости и межстрановая мобильность менеджеров;
- разработка, передача, использование передовой технологии в рамках замкнутой корпорационной структуры.

- ❑ 20 % - 30 % всего объема оборота компании приходится на внешние операции;
- ❑ предприятия и филиалы расположены не менее, чем в 6 странах;
- ❑ годовой оборот более \$1 млрд.;
- ❑ дочерние компании связаны между собой через отношения собственности или другим путем так, что каждая из них способна оказывать значительное влияние на деятельность других компаний и в особенности иметь доступ к знаниям, ресурсам и разделять ответственность с другими компаниями;
- ❑ доля зарубежных активов составляет 25-30 % в общей стоимости всех активов компании.

Быстрое и масштабное формирование сетей предприятий ТНК в мировой экономике характеризуются данными, представленными в табл.

По данным ЮНКТАД, в мире насчитывается **более 82 тыс. ТНК**, контролирующих примерно 50 % всей мировой торговли.

КРУПНЕЙШИЕ КОМПАНИИ МИРА – 2020 (В МЛРД. ДОЛЛ.)



Рейтинг	Страна	Корпорация	Отрасль	Выручка, \$ млрд.
1	США	Walmart	ритейл	523,964
2	Китай	Sinopec Groupe	нефтехимическая промышленность	407,009
3	Китай	State Grid	нефтегазовый сектор	379,130
4	Китай	State Grid	электроэнергетика	383,906
5	Китай	China National Petroleum	нефтегазовый сектор	379,130
6	Нидерланды – Великобритания	Royal Dutch Shell	нефтегазовый сектор	352,106
7	Саудовская Аравия	Saudi Aramco	нефтегазовый сектор	329,784
8	Германия	Volkswagen	автомобилестроение	282,760
9	США	Amazon	интернет ритейл	280,522
10	Япония	Toyota Motor	автомобилестроение	275,288

В целом, на глобальном рынке по-прежнему доминируют американские и китайские корпорации.

По оценке Fortune Global 500, совокупная выручка 500 крупнейших компаний мира в 2022 г. увеличилась до 33,3 трлн. долл., общая прибыль составила 2,1 трлн. USD.

Географически предприятия расположены в 32 государствах планеты, на них трудятся 69,9 млн. чел.

Компании				
Рейтинг		Название	Отрасль	Выручка
55	Россия	«Газпром»	нефтегазовая	118,009
57		«Лукойл»	топливная	114,621
76		«Роснефть»	нефтяная	96,313
240		Сбербанк	финансовая	48,340

- ❑ жесткая конкуренция местным компаниям;
- ❑ опасность превращения принимающей страны в место сброса устаревших и экологически вредных технологий;
- ❑ захват иностранными фирмами перспективных сегментов промышленного производства и научно-исследовательских структур принимающей страны;
- ❑ возможность навязывания компаниям принимающей страны неперспективных направлений в системе разделения труда в рамках ТНК;
- ❑ ориентация ТНК на поглощение влечёт возрастание неустойчивости инвестиционного

- возможность принимать решительные меры в случае кризисов – закрытие предприятий, сокращение производства, ведущих к безработице и негативным явлениям;
- склонность ТНК к преувеличению реакции на изменение конъюнктуры дает множество поводов для снижения выпуска продукции;
- противодействие реализации экономической политики государств;
- нарушение законодательства страны пребывания;
- установление монопольных цен, диктат условий, ущемляющий интересы развивающихся стран.

1. Интеграционные процессы в экономике носят всеобщий характер. Региональная интеграция в своем развитии может быть прослежена в странах с различным укладом экономики, на разных стадиях экономического развития.

2. В конце XX века в мире возникло более 30 интеграционных группировок. Большинство из них не могут реализовать преимущества экономической интеграции из-за незрелости социально-экономических отношений, структурной недифференцированности национальных хозяйств, незрелости рыночных и финансовых инфраструктур.

3. С развитием глобализации могущество ТНК будет возрастать. Несмотря на всевозможные трудности, отказываться от экспансии новых территорий они не собираются, а рынков, где ещё не всё возможное пространство принадлежит продукции ТНК, осталось очень много. Единственное, что сейчас остаётся большинству государств, на которые нацеливаются ТНК, либо содействовать им, получая определённую прибыль от прибытия в страну нового предпринимателя, либо защищаться, вводя политику протекционизма.

8.1. Основная учебная литература

1. Мировая экономика: в 2 ч. Ч. 1, 2: учебник для вузов/ под ред. Б.М. Смитиенко Н.В. Лукьяновича – 4-е изд. перераб. и доп. – М. Издательство Юрайт, 2022 // ЭБС Юрайт.

2. Международный бизнес: учебник / В. Б. Мантусов [и др.]; под общ. ред. В. Б. Мантусова; Москва: РИО РТА, 2017. – 168 с. (ЭБ РТА)

8.2. Дополнительная учебная литература

1. Журова А.В. Практикум по дисциплине «Мировая экономика». М.: РИО Российской таможенной академии, 2017 (ЭБ РТА, 131 экз.).