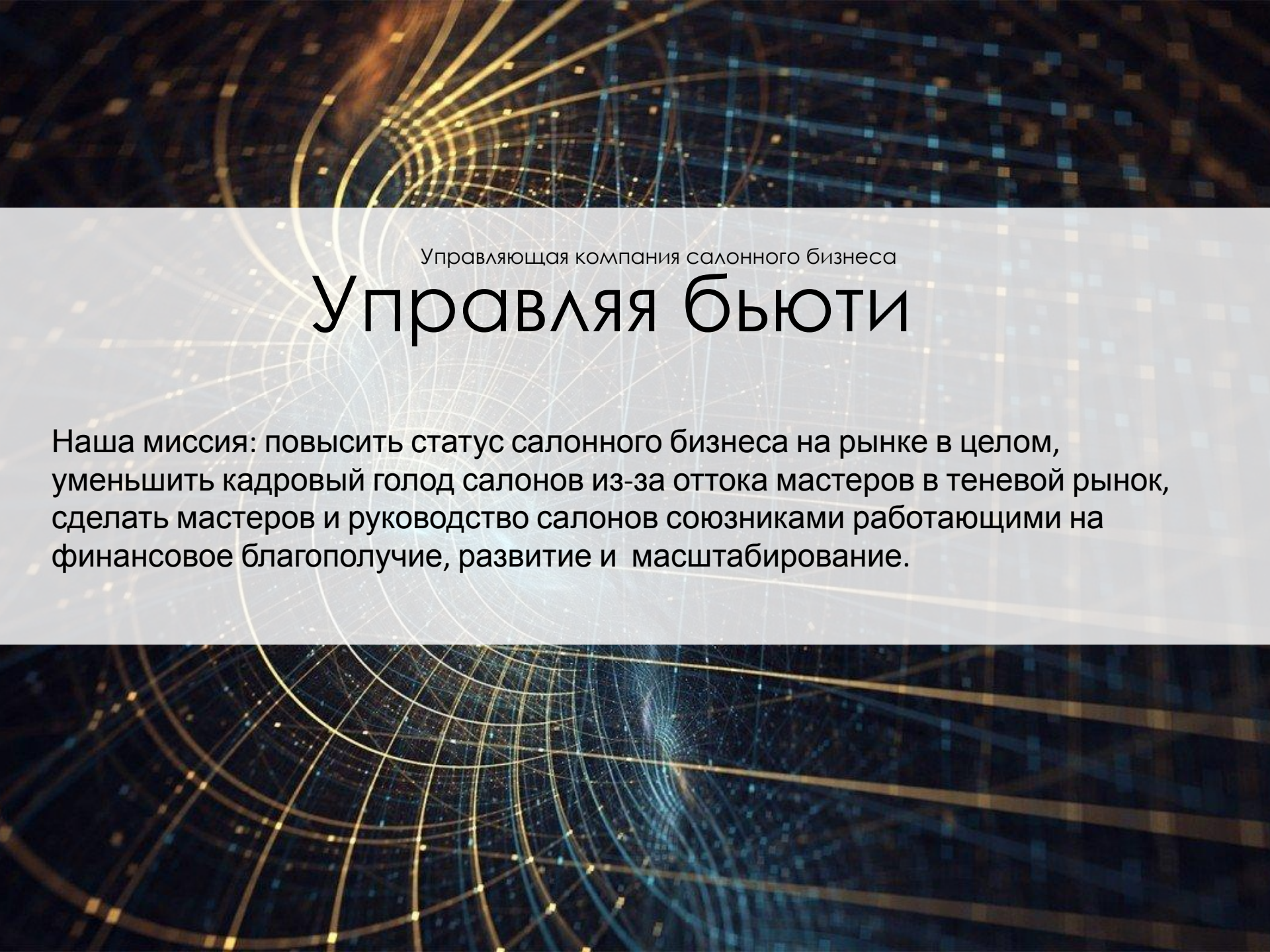




Управляющая компания салонного бизнеса

Управляя бьюти

Наша миссия: повысить статус салонного бизнеса на рынке в целом, уменьшить кадровый голод салонов из-за оттока мастеров в теневой рынок, сделать мастеров и руководство салонов союзниками работающими на финансовое благополучие, развитие и масштабирование.

С кем мы работаем

- На рынке салонного бизнеса выделяются две категории собственников:
 - Инвесторы, вложившие деньги в понятную и прозрачную бизнес-модель
 - Бывшие мастера с большой собственной клиентской базой.

И у тех, и у других есть специфические слепые зоны, которые мы с командой проанализировали и разобрались, как их подсветить.

Актуальные проблемы

Рынок салонного бизнеса, один из самых больших, конкурентных и растущих в любой кризис. При этом по статистике, на данный момент 90% салонов красоты закрывается в первый год их существования. По оценке BusinessStat численность салонов красоты в России за период с 2020 по 2022 год сократилась на 8,8% с 95,2 тыс до 86,8тыс. При этом сохранился ежегодный прирост 25-30 тыс. салонов красоты в год. Это 18 рабочих мест на 10 000 чел. У рынка не смотря на трудности есть большой потенциал роста.

А самыми крупными проблемами оказались:

- Интенсивный отток сотрудников салонов в теневой рынок;
- Полное отсутствие HR брендинга, отсутствие лояльности к бизнесу со стороны сотрудников.
- Не использование маркетинговых возможностей
- Перерасход инвестиционных вложений в не критически важные составляющие.
- Слабые команды
- Не достаточность навыков в продажах, сервисе.

Что мы предлагаем

Управление стартапом

- Мы берем проект в разработку со стадии идеи. И выполняем весь комплекс мероприятий необходимый для запуска. И разрабатываем стратегию развития и масштабирования **300 000руб/мес**

Управление салоном на поздних стадиях

- Мы проводим аудит текущего состояния бизнеса, выявляем самые острые потребности, согласуем стратегию решения этих потребностей и желаемый результат с собственником, и работаем индивидуально до решения задач. **230 000 руб/мес**

Управление проблемой салона

- Мы проводим аудит по конкретной проблеме указанной собственником и работаем с ней, до согласованного результата. **175 000 руб/мес**

Консалтинг

- Мы проводим консалтинг как после нашего аудита, так и по конкретной озвученной клиентом теме **25 000 руб/рабочий день специалиста**

Что мы предлагаем

Обучение и мероприятия

- Executive-коучинг владельцев бизнеса 15000 руб
- Командный коучинг и мастермаинды 25000/рабочий день
- Обучение продажам 2 дневный курс 40 000 руб
- Обучение сервису 3 дневный курс 50 000 руб
- Обучение стрижкам
- Классика 5 дней 85 000 руб до 6 человек
- Комбинированные формы 3 дня 60 000 до 6 человек

Наша команда

- Прохорова Елена, СЕО в салонном бизнесе с 2008 года. Начиная с должности управляющей сетью салонов, учебного центра парикмахерского искусства, потом отучилась на мастера и построила карьеру от ассистента до арт-директора и тренера известного парикмахерского бренда. Сертифицированный коуч ICF. Project менеджер
- Ксения Нечаева, маркетолог. В бьюти бизнесе с 2008 года, наставник-преподаватель маркетинга в бизнес-школе Синергия. Спикер и бизнес тренер по маркетингу и формированию бизнес-стратегий развития бизнеса.
- Сергей Ноев, юрист
- Ирина Кочерова, архитектор, дизайнер.

СВЯЗАТЬСЯ С НАМИ

- Телефоны
- Тг
- Вотсап
- Вк
- Ютуб
- ИНСТА