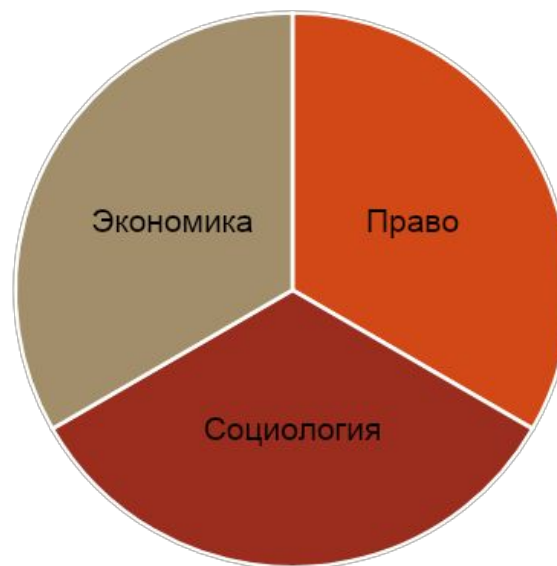


ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ТЕОРИЯ ЭКОНОМИКИ

Новая исследовательская программа

Институциональная теория

- Объект изучения неоклассической теории — чистая экономика.
- Институциональная теория изучает социально-экономические процессы в их историческом развитии, политическом, социальном и правовом контексте.



1. Ресурсы ограничены

- Принципиальная невозможность одновременного и полного удовлетворения всех потребностей всех людей

Физическая и экономическая ограниченность — это не одно и то же



2. Экономические агенты — это независимые индивиды

- Общество представляет собой совокупность независимых индивидов. Любые социальные явления можно объяснить через поведение отдельных индивидов.

«Говорим ли мы об экономике группы стран, таких как ЕС, экономике отдельной страны, такой как Великобритания, или мировой экономике в целом, экономика — это всего лишь группа людей, взаимодействующих друг с другом в процессе своей жизни».

Н. Мэнкью, М. Тейлор
«Принципы экономики»



3. Индивид выбирает

- Поведение индивида основывается на осознанном выборе. Индивид сравнивает между собой различные конкурирующие цели (способы достижения поставленных целей) и выбирает между конкурирующими возможностями.

Выбор индивида основан на сравнении выгод и издержек, связанных с принимаемым решением.



4. Цель индивида — максимизация собственной полезности (выгоды)

- Индивид имеет некоторую систему предпочтений и в условиях ограниченных возможностей стремится к тому, чтобы извлечь для себя максимум возможной полезности.

Индивид может получать удовлетворение, заботясь о других.



5. Индивид рационален

Выбор индивида обладает двумя свойствами:

- свойство полноты: любые альтернативы можно упорядочить по принципу «лучше — хуже — одинаково».
- свойство транзитивности: если альтернатива А лучше альтернативы В, а альтернатива В лучше альтернативы С, то А лучше С.



В рамках рационального поведения:

- I. индивид может ошибаться;
- II. выбор индивида может быть неразумен с точки зрения других;
- III. индивид может руководствоваться неэгоистическими мотивами.



6. Отношения между индивидами — это обмен благами

- Экономические отношения — это отношения обмена. Пропорции определяются ценностями обмениваемых благ

Блага понимаются в самом широком смысле



Общий вывод

- Общество – это набор атомизированных индивидов, стремящихся в условиях ограниченных ресурсов к максимизации собственной функции полезности и вступающих для этого в отношения обмена благами.



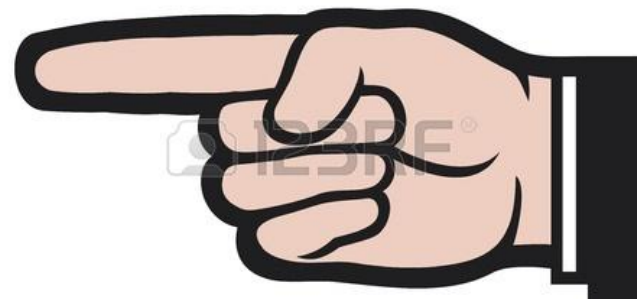
Социальная норма

- общепризнанное и защищенное предписание, устанавливающее как должны вести себя индивиды и созданные ими организации (объединения) в тех или иных ситуациях.



Типы предписаний

ТИП	ХАРАКТЕР ПРЕДПИСАНИЯ
ЦЕННОСТИ	ХОРОШО – ПЛОХО
ОГРАНИЧЕНИЯ	МОЖНО – НЕЛЬЗЯ
ПРАВИЛА	ЕСЛИ – ТО



Ценности

плохо



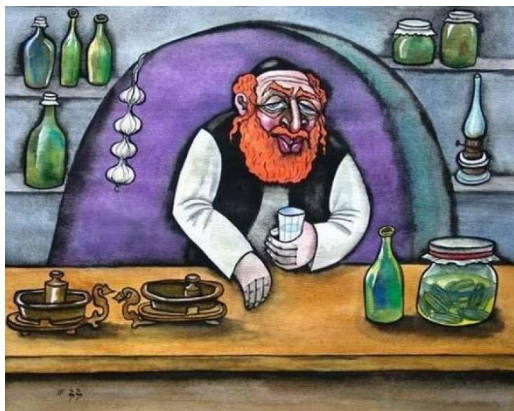
хорошо



могут различаться:

- во времени

- в пространстве



Ограничения



- обычно задаются в форме запретов:
религиозных, законодательных,
правил этикета.

Религиозные	Законодательные	Культурные
Не убий	Не выбрасывай мусор из окна	Не ходи в общественных местах голым
Не укради	Не порти чужое имущество	Не ешь в лифте мороженное

Правила

- Задаются в формате, описывающем условия совершения действия (гипотеза) и само предписание – что нужно делать (диспозиция).

Если Вы едете на машине, Вы обязаны придерживаться правой (левой) стороны.

Если Вы получаете подарок, нужно поблагодарить дарителя.

Если Вы встречаете знакомого человека, следует его поприветствовать.

Основные типы конфликтов

- Борьба за ресурсы

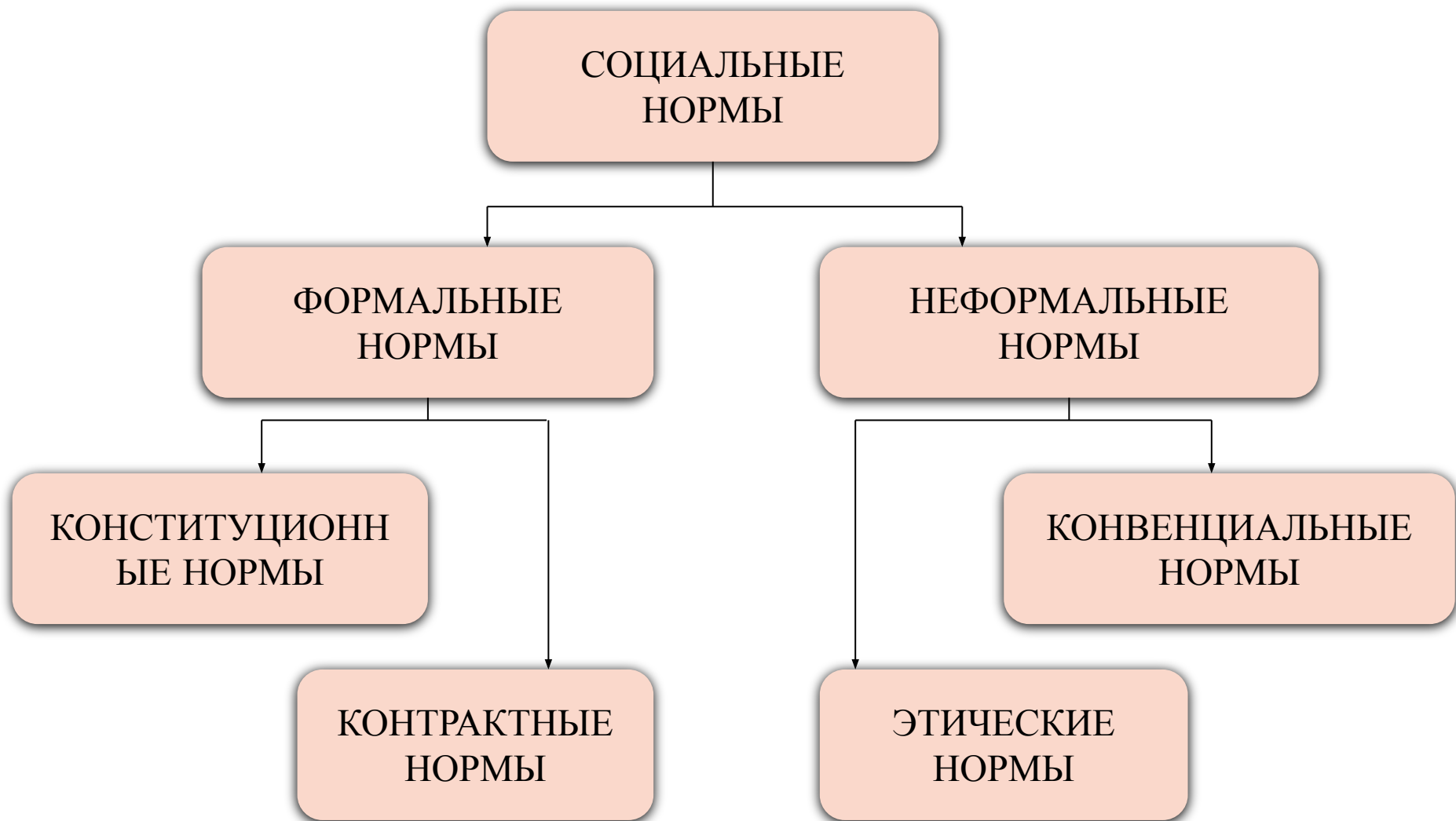


- Борьба за власть



- Социальные нормы упорядочивают отношения сторон путем взаимного принятия способов разрешения конфликта интересов и формирования общей системы ожиданий.





Формальные нормы

- это предписания, зафиксированные посредством документального оформления. Их соблюдение обеспечивается с помощью специально организованного принуждения.



Неформальные нормы

- это предписания, которые не зафиксированы в официальных документах, но соблюдаются людьми, принадлежащими к определенной общности. Их соблюдение обеспечивается с помощью механизмов культурного или экономического принуждения.



Формальные нормы

Конституционные нормы – формальные нормы, которые устанавливаются централизованно и принудительно по отношению к объектам регулирования.



Контрактные нормы – формальные нормы, которые устанавливаются на основе частных соглашений сторон.



Неформальные нормы

- **Этические нормы** — нормы, в основе которых лежат внутренние убеждения индивида, его представление о добре и зле. Принуждение к их исполнению осуществляется на основе внутреннего побуждения, невозможности поступить иначе, не потеряв самоидентичности.



Неформальные нормы

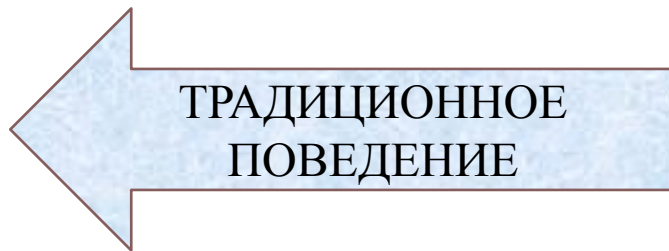
- **Конвенциональные нормы** — нормы (образцы, обычаи) поведения, принятые в данном сообществе и позволяющие его членам понимать друг друга и координировать свои действия.



ЭТИЧЕСКАЯ НОРМА	КОНВЕНЦИАЛЬНАЯ НОРМА
ВНУТРЕННЯЯ	ВНЕШНЯЯ
ПРАВСТВЕННЫЙ ДОЛГ, СОВЕСТЬ	ОЖИДАНИЯ ДРУГИХ
УГРЫЗЕНИЯ СОВЕСТИ	БОЯЗНЬ ОСУЖДЕНИЯ



Типы поведения



Вернер Зомбарт:

1. При принятии решения традиционный человек смотрит не вперед, не на цель своего действия, а назад, на примеры прошлого, на опыт.
2. К силе предания присоединяется сила привычки, которая заставляет человека делать то, что он делал раньше и поэтому умеет делать.
3. Единичная личность как член группы в стремлении показать себя достойным ее членом, особенно культивирует те культурные ценности, которые характерны для данной группы.



Институт (первое рабочее определение)

- совокупность социальных норм, которые регулируют (упорядочивают) те или иные сферы социального взаимодействия.

Институты выступают как социальные ориентиры и социальные ограничения индивидуального или группового поведения.



Принуждение к исполнению норм (санкции)

- вина (угрызение совести)
- стыд перед другими
- потеря выгоды
- наказание другой стороны
- коллективные санкции со стороны сообщества
- узаконенные санкции третьей стороны



ФУНКЦИИ ИНСТИТУТОВ

УМЕНЬШЕНИЕ
НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ

Совместные ожидания

Общая интерпретация

УМЕНЬШЕНИЕ НЕГАТИВНЫХ
ПОСЛЕДСТВИЙ ОГРАНИЧЕННЫХ
КОГНИТИВНЫХ
ВОЗМОЖНОСТЕЙ

Можно не думать, как поступить,
а придерживаться нормы

СНИЖЕНИЕ РИСКОВ
ОППОРТУНИСТИЧЕСКОГО
ПОВЕДЕНИЯ

Боязнь санкций

Рутина

- образец поведения, применяемый под воздействием небольшого числа сигналов, легко опознаваемый и функционирующий в автоматическом режиме. Способ обычного ведения дел.

ПРИВЫЧКА
А



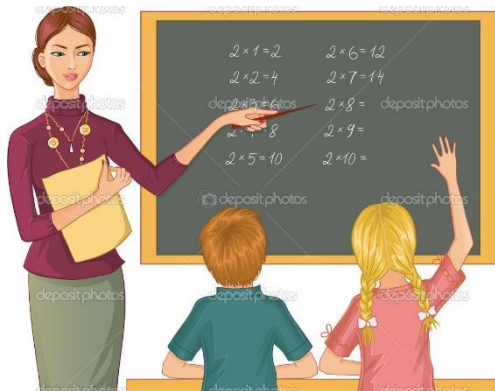
Функции рутин

- экономия времени и сил на принятие решений;
- компенсация ограниченных когнитивных способностей;
- формирование системы взаимных ожиданий.



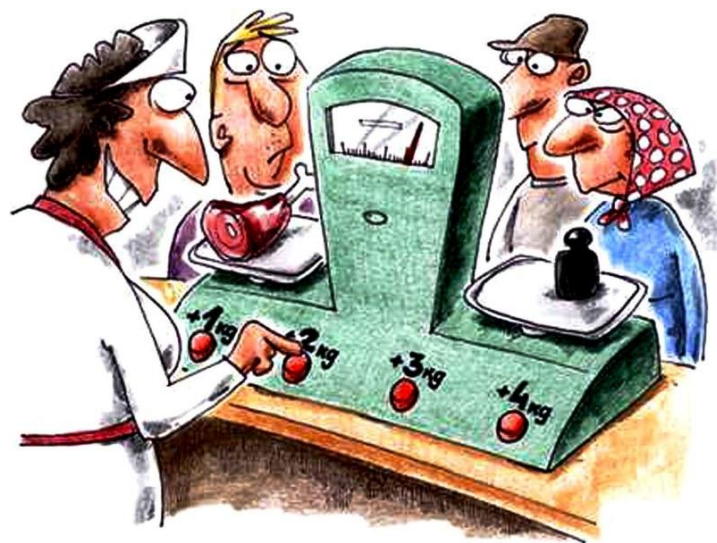
Формы существования знания

- **вербализованное**
(явное) знание
отделено от личности и
может быть
относительно легко
передано с помощью
использования языка
(системы кодов)
- **невербализованные**
неявные знания создаются
индивидом на основе
собственного опыта, либо
передаются через личный
пример в процессе
совместной деятельности
от одного человека
другому



Неоклассическая теория

- Рациональность проявляется в процессе принятия решения.
- Координация деятельности экономических агентов осуществляется на основе ценообразования или централизованного управления.



Институциональная теория

Рациональность человеческого поведения заключается не только в оценке последствий своих действий, но и в интерпретации того, что происходит и что делают (будут делать) другие участники взаимодействия.



Ментальные модели

- основанные на предыдущем опыте идеи, стратегии, способы понимания, существующие в уме человека и направляющие его действия.



Инструменты восприятия мира

- Вычеркивание



- Конструирование



- Искажение



- Обобщение



Ментальные
программы
конкретного
индивида

ИНДИВИД

Общие
ментальные
программы

КУЛЬТУРА

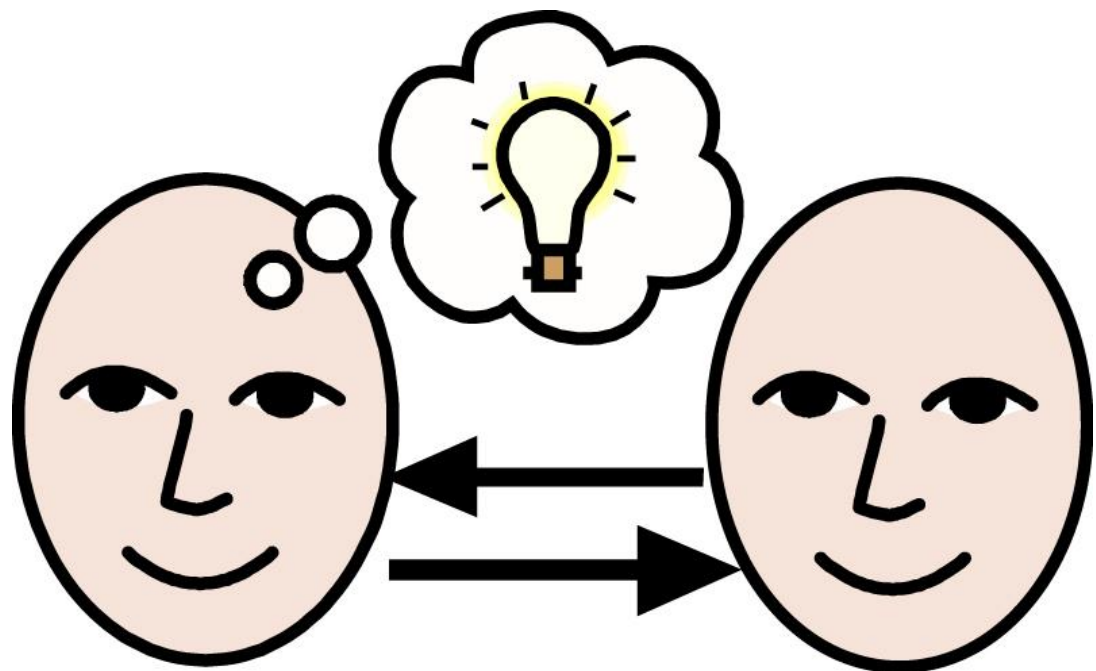
Генетические
программы

ЧЕЛОВЕЧЕСКАЯ ПРИРОДА



Общие ментальные модели

создают рамки для одинакового восприятия
реальности участниками отношений и служат
основой любого совместного действия.

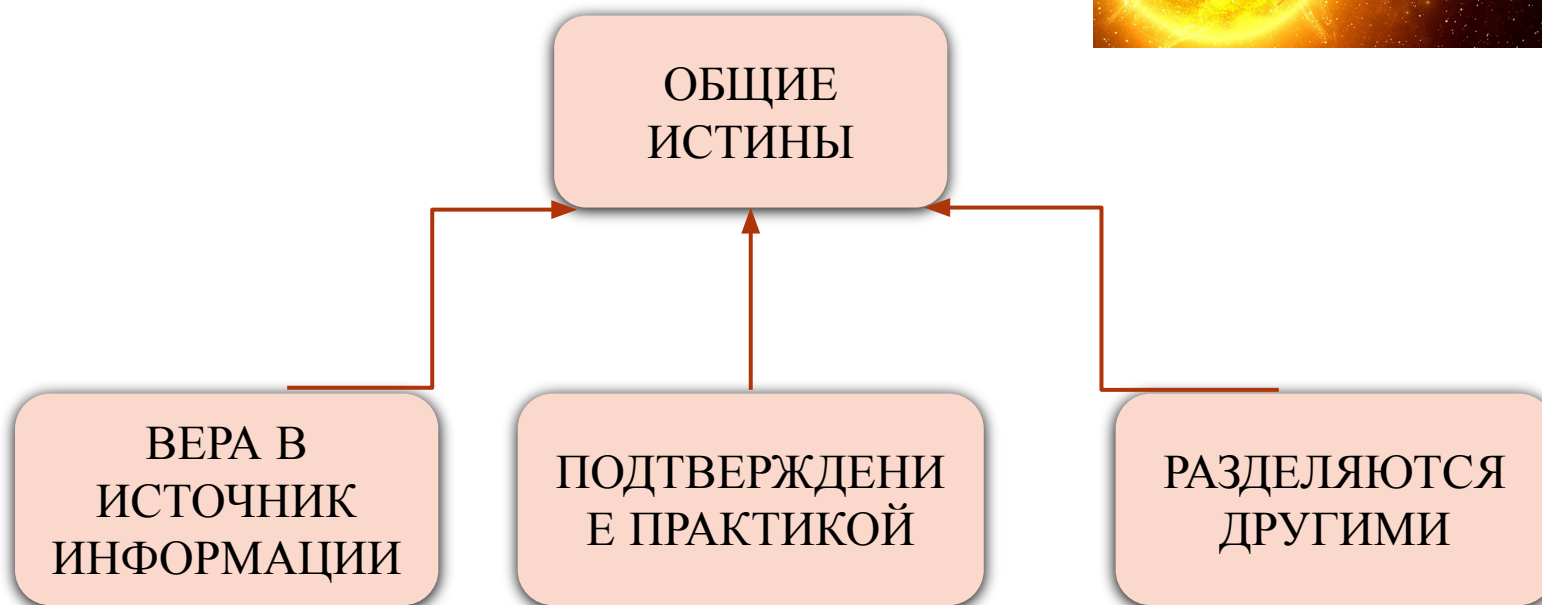
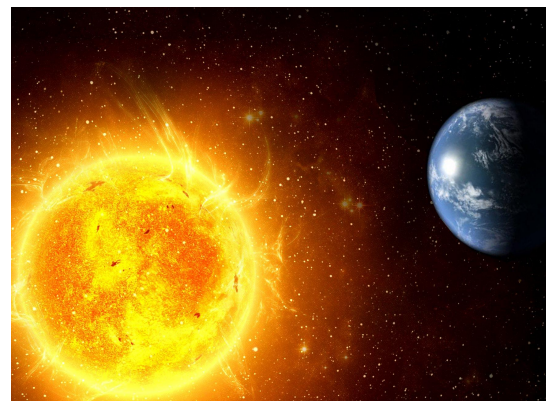


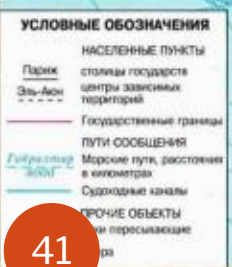
Общие ментальные модели

1. общие знания
2. общие значения
3. общие ожидания
4. общие ценности
5. общие убеждения



Общие знания — разделяемые в
данном сообществе
представления об истине









U.S. ARMY IN WORLD WAR II

MAP 1



Upside down World Map

© Copyright Hema Maps Pty Ltd 2003

LEGEND

Capital • City, Town •

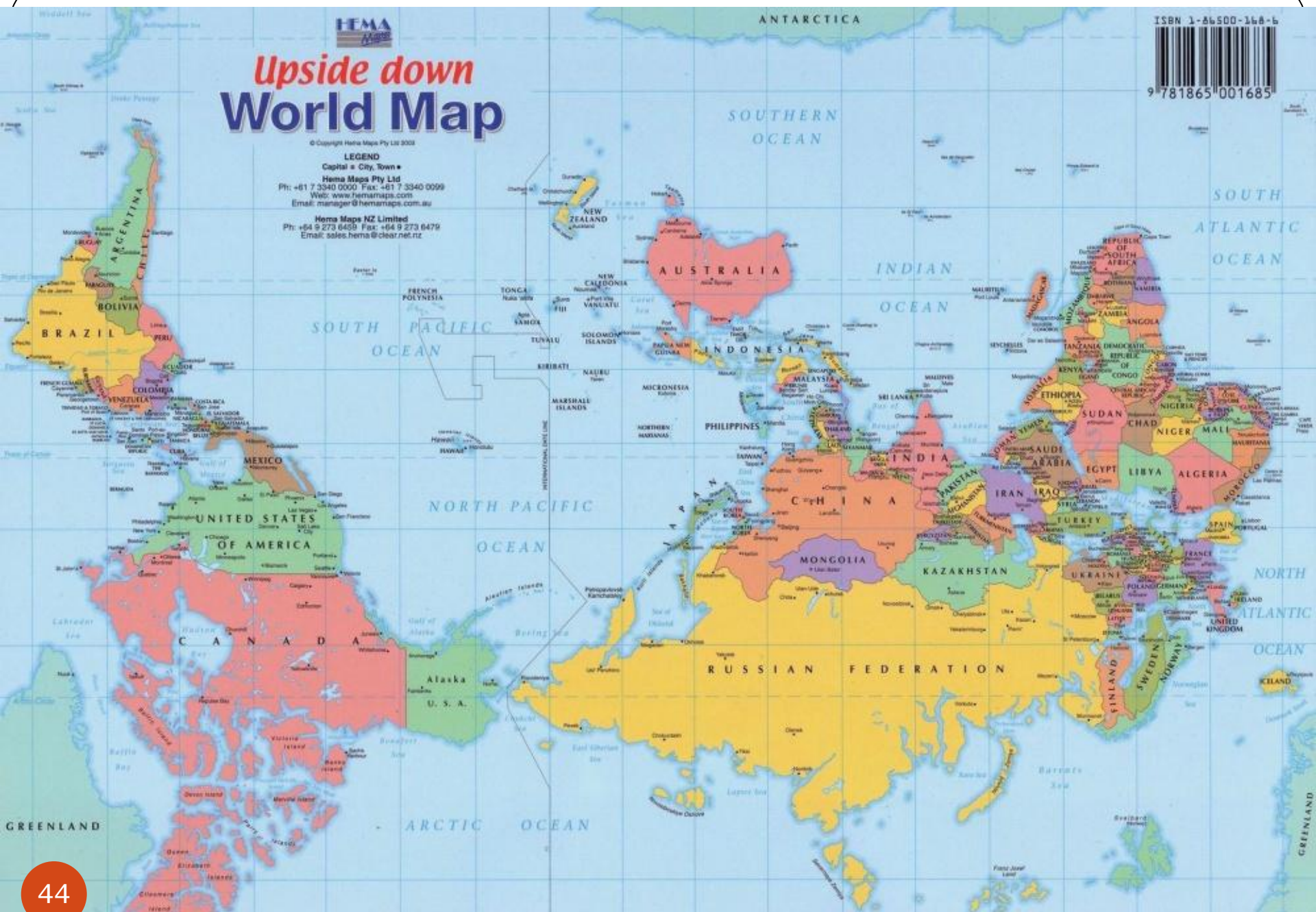
Hema Maps Pty Ltd
Ph: +61 7 3340 0000 Fax: +61 7 3340 0099
Web: www.hemamaps.com
Email: manager@hemamaps.com.au

Hema Maps NZ Limited
Ph: +64 9 273 6459 Fax: +64 9 273 6479
Email: sales.hema@clear.net.nz

ISBN 1-86500-166-6



9 781865 001685



Общие значения

ВОСПРИЯТИЕ МИРА

2.
ИНТЕРПРЕТАЦИЯ

1. УЗНАВАНИЕ

3.
ВСТРАИВАНИЕ В
МОДЕЛЬ



- В разных культурах одни и те же слова, жесты и символы имеют разное значение.



Китайские иероглифы



НО
Ж



СЕРДЦ
Е



Китайские иероглифы



**СЕГОДН
Я**



**СОКРОВИЩ
Е**



Общие ожидания

- Позволяют людям, принадлежащим к одному сообществу, координировать свои действия, даже если они лично не знакомы.



Общие ценности

- Формируют вектор деятельности человека, определяют его поступки в координатах «хорошо-плохо» или «справедливо-несправедливо».

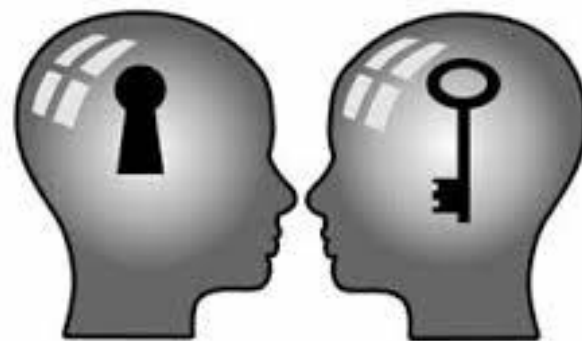


Грамматика справедливого (Л. Тевено и Л. Болтански)

Порядок значимого	Значимые объекты	Элементарное отношение	Формат информации	Способ оценки
Рыночный	Блага и услуги	Обмен	Денежная	Цена
Индустриальный	Техника, метод	Функциональная связь	Измеряемая	Эффективност ь
Традиционный	Наследие	Доверие	Устная, показательная	Уважение, репутация
Выделяющийся	Знаки	Признание	Семиотическая	Реноме, известность
Гражданский	Право	Солидарность	Формальная	Коллективный интерес
Творческий	Произведение	Чувство	Эмоциональная	Инновация, творчество

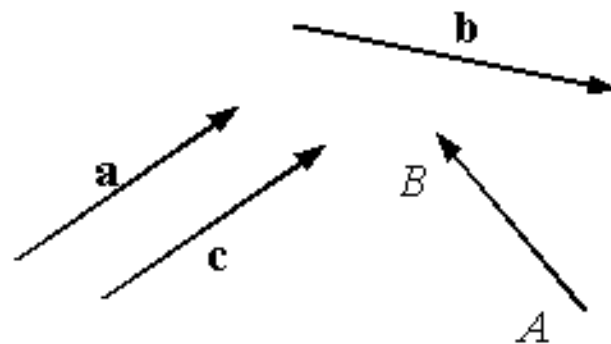
Общие убеждения

Убеждения представляют собой самый глубокий слой культуры, потому что редко осознаются своими носителями. Это скрытые и принимаемые на веру предположения о характере окружающего мира, времени, пространстве, природе человека.



Стратегическая ориентация этноса

- Жить будущим — ставить цели и добиваться их осуществления. Сегодняшний день — плацдарм для будущего.
- Жить настоящим — полноценное переживание сегодняшнего дня. Завтра будет завтра.
- Жить прошлым — уважение традиций и наследия, стремление быть достойным своих предков.



Признание в любви

● я люблю Вас

● I love you



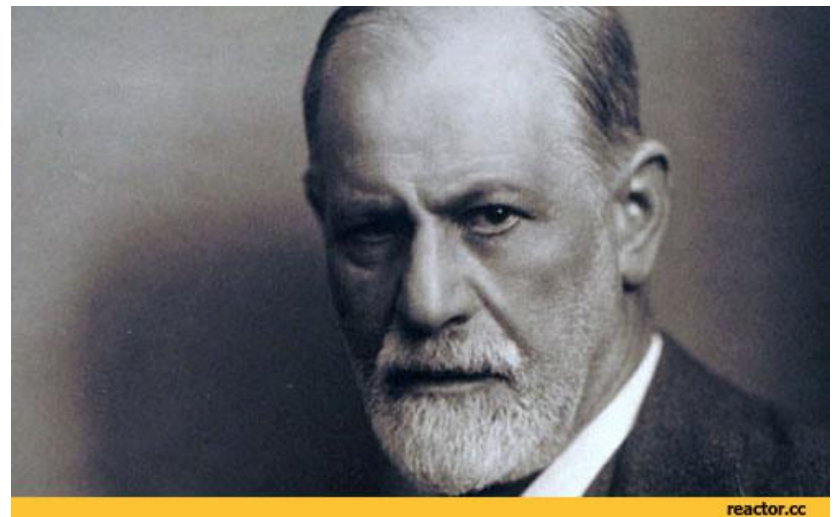
Одним из убеждений западного человека является его вера в собственную рациональность. Если человеку задают вопрос, почему он поступает так, а не иначе, он обычно находит для этого более или менее осмысленное объяснение.



Рационализация

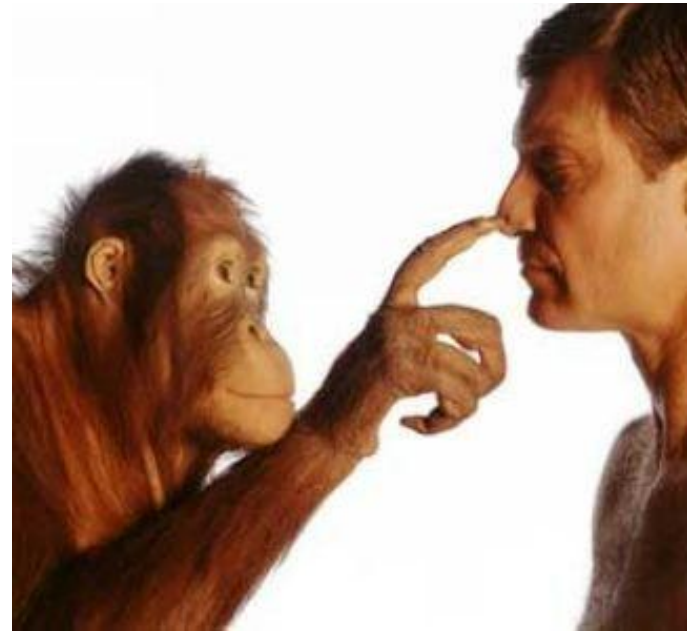
Объяснения, которые дают люди своим поступкам, не всегда заслуживают доверия. Даже когда они говорят вполне искренне, они действуют по культурной привычке: ищут рациональные объяснения своим действиям.

Зигмунд Фрейд



Т. Веблен:

- Поведение человека определяется не столько рациональным выбором, сколько инстинктами, определяющими цели человеческой деятельности.
- Инстинкты формируются в определенном культурном контексте и передаются из поколения в поколение.



Инстинкт мастерства

- хорошо делать свою работу и эффективно использовать ресурсы.



Родительский (попечительский) ИНСТИНКТ

- Чувство заботы о близких. Стремление отдавать. Солидарность и сочувствие.



Инстинкт праздного любопытства

- Бескорыстное стремление к новым знаниям и впечатлениям



Женское любопытство
© Юрий Морозов / Фотобанк Лори



lori.ru / 3.601.934

Инстинкт соперничества

- Желание прославиться, выделиться, опередить. В основе может лежать завистническое сопоставление.



Инстинкт приобретательства

- Направлен на борьбу за обладание имуществом.
- Деньги и материальные ценности лишь в малой степени являются средством удовлетворения материальных потребностей. Это – трофеи, демонстрирующие жизненный успех.



Инстинкт подражания

- Стремление повторять поведение более успешных индивидов. Максимизация собственного престижа.



- В процессе взаимодействия люди принимают на себя известные им и обкатанные прошлым опытом конвенциональные роли.



Взаимодействие
— это не обмен
благами, а игра в
одном спектакле



Конвенциональная роль

- представление о предписанном шаблоне взаимного поведения, которое ожидается и требуется от индивида в конкретной ситуации, если известна позиция, занимаемая им в совместном действии.



Отличие понятия «конвенциональная роль» от понятия «конвенциональная норма» заключается в двух основных моментах:

- а) взаимность,
- б) динамика.



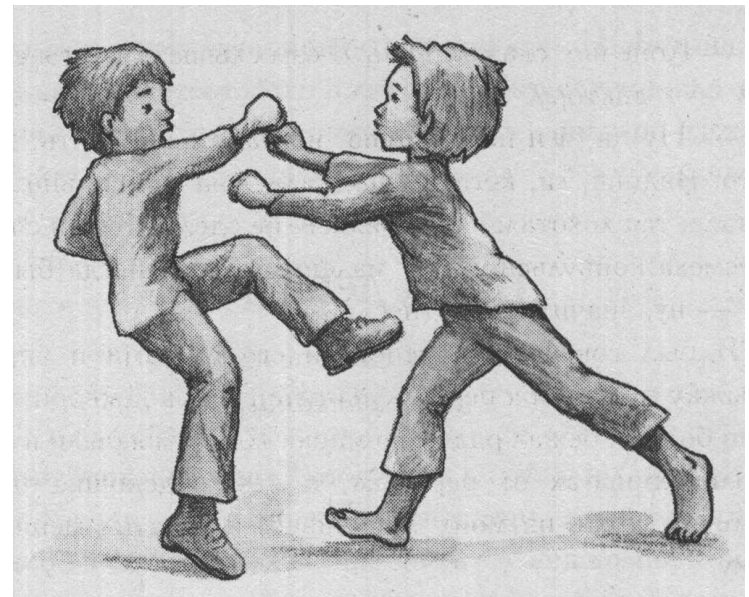
Права и обязанности актора

- **Обязанность** — это то, что человек чувствует вынужденным делать исходя из той роли, которую он играет; другие люди ожидают от него, чтобы он поступал определенным образом.
- **Права** — это ожидания, обращенные к другим участникам и побуждающие их что-то делать ради исполнителя данной роли.



Динамика

- Динамика проявляется в том, что наши поступки представляют собой разворачивающуюся во времени цепь взаимных реакций на поведение друг друга.



Двоечник:

1) списывает из Интернета; 2) микрочип в ухе; 3) помощник по электронной почте; 4) шпаргалка; 5) чужой конспект; 6) подсказки соседей; 7) выход в туалет; 8) **расчет на эрудицию и демагогию.**

Преподаватель:

1) следит и пресекает списывание (подсказки); 2) делает вид, что не замечает; 3) подсказывает сам; 4) снижает баллы; 5) **выгоняет ученика с экзамена.**

Двоечник (строгий преподаватель):

1) продолжает списывать; 2) переходит на другой вид «помощи»; 3) начинает «качать» права; 4) **демонстративно уходит с экзамена;** 5) **начинает рассчитывать на эрудицию и демагогию.**

Двоечник (добрый преподаватель):

1) списывает не понимая; 2) пытается разобраться (понять подсказку); 3) начинает требовать дополнительной помощи.



Типы продавцо

В

- «пофигист»
- навязчивый
- доброжелательный
и компетентный
- хам

1. Я бы хотел приобрести духи в подарок своей девушке. Что Вы можете мне посоветовать?
2. ...
3. ...
4. ...

- В основе поведения, регулируемого конвенциональными ролями, лежит согласие. Согласие означает не гармонию интересов, а одно и то же определение ситуации. Даже в конфликте противники подтверждают ожидания друг друга.



Спасибо за внимание