

ЛЕКЦИЯ 1

ВВЕДЕНИЕ В ЭКОНОМИКУ

ПЛАН

1. Предмет экономической науки и основные этапы ее развития.
2. Методология экономической науки.
3. Основы теории экономического поведения.
4. Экономическая система общества.
Типы экономических систем.

Экономическая наука

- изучает процесс хозяйственной или экономической деятельности человека и общества. Объектом хозяйственной деятельности людей являются особые экономические блага.
- **Экономические блага – это блага, которые являются ограниченными (редкими) относительно человеческих потребностей.**

- Поскольку количество экономических благ ограничено, такое распределение должно быть эффективным, то есть обеспечивать максимально возможную степень удовлетворения общественных потребностей и, одновременно, отвечать принятым в обществе представлениям о справедливости.
- Оценка эффективности и справедливости распределения экономических благ невозможна без оценки их стоимости.
- Стоимость экономического блага выражается в том, чем люди готовы пожертвовать ради его приобретения. Это могут быть затраты времени и сил и других благ, необходимых для производства данного экономического блага, а может быть количество других экономических благ, которое люди готовы предложить за него в обмен.
- Стоимостная оценка позволяет сделать все экономические блага соизмеримыми и является основой для принятия экономических решений.

Экономическая наука

- изучает поведение людей в процессе удовлетворения человеческих потребностей при помощи экономических благ.
- Главными аспектами экономического поведения являются принципы оценки экономических благ и принципы принятия экономических решений на основе этой оценки.

По своей форме экономические блага делятся на:

- Материальные продукты — это вещи, удовлетворяющие ту или иную человеческую потребность
- Услуги
- Услуга— это полезная деятельность, удовлетворяющая какую-либо потребность без создания новых материальных благ

С точки зрения производства и потребления экономические блага делятся на:

- потребительские или конечные блага, которые можно непосредственно использовать для удовлетворения человеческих потребностей,.
- производственные ресурсы – экономические блага используемые для производства других благ

Свойства экономических благ

- Исключаемость экономического блага представляет собой потенциальную возможность исключать кого-либо из числа его потребителей.
- Конкурентность экономического блага состоит в том, что потребление какого-либо количества этого блага одним лицом, снижает возможности потребления других лиц.

Виды экономических благ

Блага	Конкурентные	Неконкурентные
Исключаемые	«Рыночное благо»	Благо «естественной монополии»
Не исключаемые	«Общий ресурс»	«Общественное благо»

«рыночные блага»

- являются одновременно исключаемыми и конкурентными. Оценка стоимости этих благ является необходимой основой для принятия экономических решений, как производителями, так и потребителями этих благ. Каждый из них непосредственно осознает ограниченность данного вида благ: производитель, оценивая затраты, необходимые для производства, а потребитель – затраты необходимые для приобретения. Поэтому объемы производства и потребления этих благ четко определяются спросом со стороны потребителей и затратами производителей.

Благо «естественной монополии»

- Если благо является исключаемым, но не является конкурентным, то есть его потребление одними лицами не ограничивает потребления других, то его стоимость играет существенную роль только в расчетах потребителей. Им необходимо определять целесообразность приобретения данного блага исходя из его стоимости.
- Своему владельцу подобное благо приносит доход, непосредственно не зависящий от стоимости затраченной на приобретение данного блага, поэтому стоимость, затраченная на его приобретение, не играет значительной роли при определении его стоимости при обмене.

«Общий ресурс»

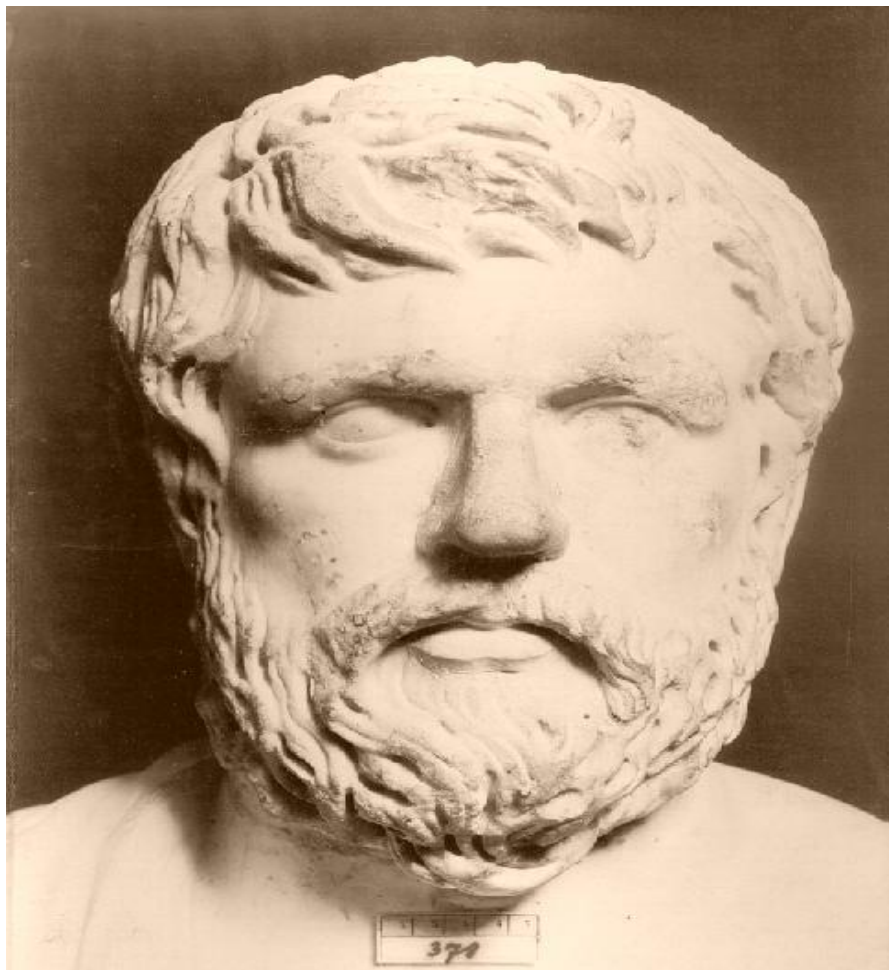
- Если экономическое благо является неисключаемым, но конкурентным, то оно представляет собой «общий ресурс», который доступен для всех бесплатно.
- В результате, его стоимость не играет никакой роли в экономических расчетах потребителей, так как затраты на его приобретение для них равны нулю. Для производителей же эти ресурсы имеют конкретную стоимость, определяемую затратами на их создание.
- Это порождает так называемую проблему общих ресурсов, которые подвергаются чрезмерной эксплуатации и в конечном итоге истощаются, поскольку затраты на их создание не компенсируются соответствующими затратами потребителей.

«Общественное благо»

- Если же экономическое благо не является ни исключаемым, ни конкурентным, то это так называемое «экономическое благо», которое доступно для всех членов общества без всяких ограничений. Поэтому его стоимость не является экономически значимой для потребителей, которые также как и в случае с общими ресурсами рассматривают эти блага как бесплатные. Поэтому также как и в случае с общими ресурсами отсутствуют прямые экономические стимулы для их создания.

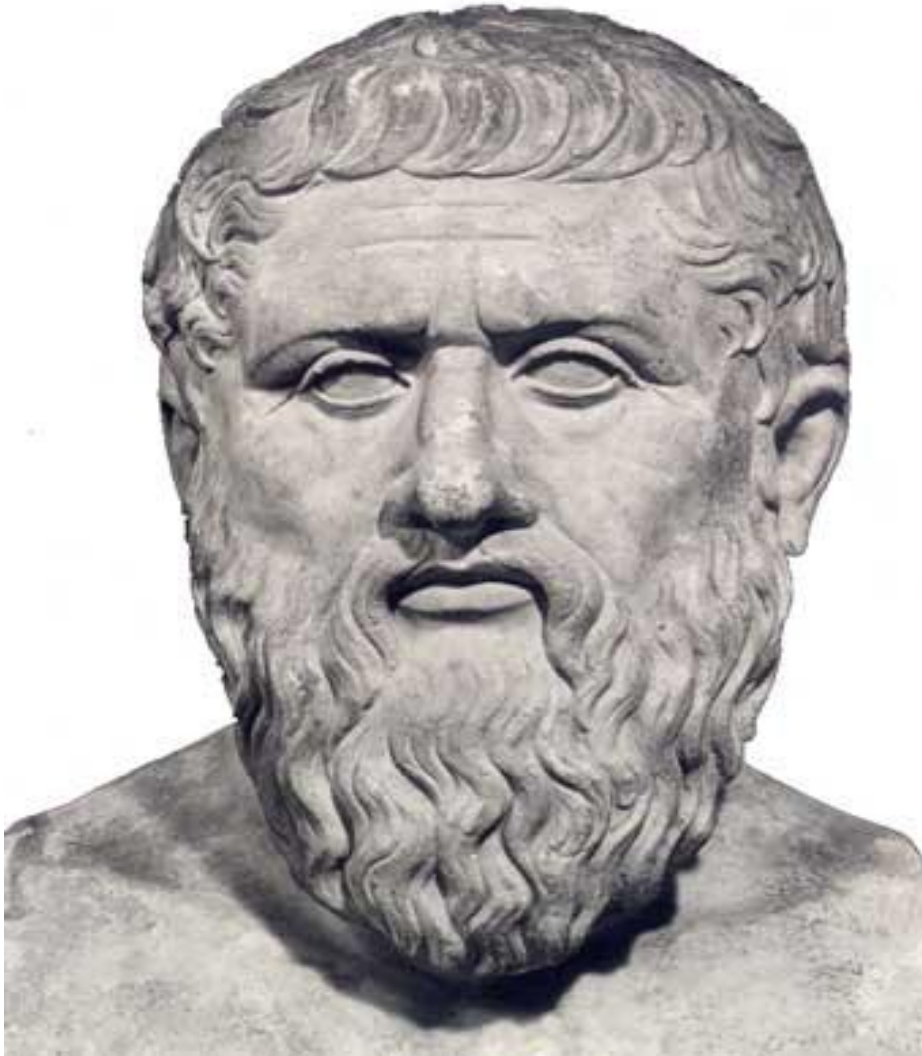
- «Общие ресурсы» и «общественные блага» не могут быть объектом полноценной экономической оценки и принятия экономических решений, они порождают необходимость введения внеэкономических стимулов. Изучение проблем связанных с этими видами экономических благ осуществляется в рамках отдельного направления современной экономической науки – «теории общественного выбора». Блага «естественной монополии» являются мало распространенным видом экономических благ.
- Главным объектом изучения экономической науки являются отношения, возникающие между людьми по поводу «рыночных благ», в отношении которых возможна полноценная рыночная оценка и принятие рациональных экономических решений.

ЭКОНОМИЯ



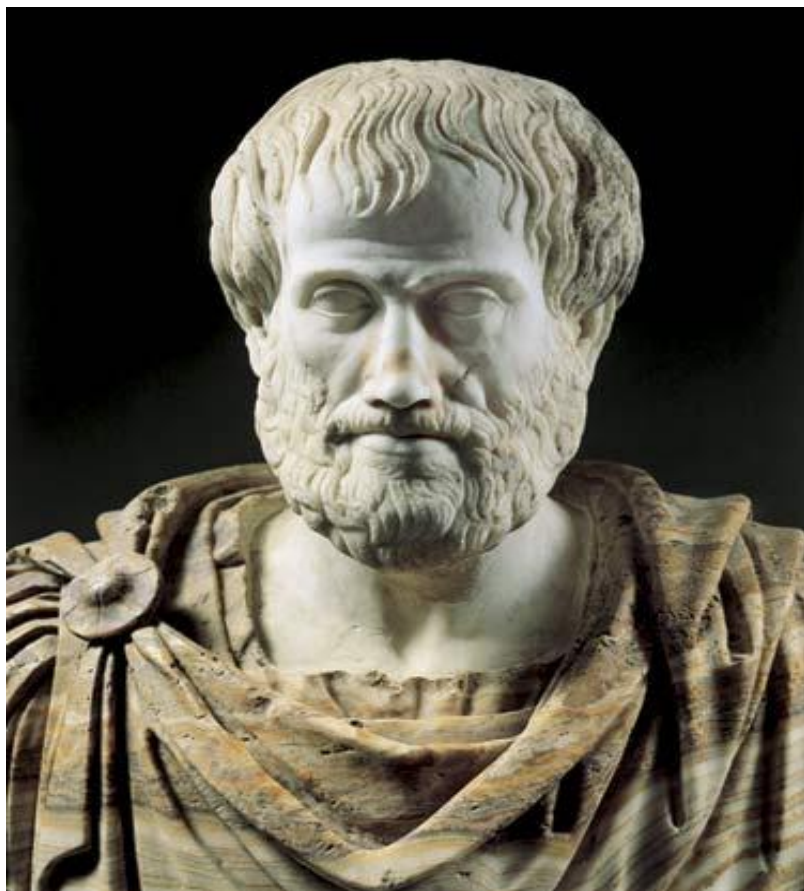
- Ксенофонт

- Первое определение предмета экономической науки дали древнегреческие философы - Ксенофонт, Платон и Аристотель. Они рассматривали экономическую науку как науку о ведении домашнего хозяйства. Об этом говорит само название, которое они дали новой науке - Экономия. Оно происходит от двух греческих слов: ойкос - домашнее хозяйство и номос - закон.



- Экономия греческие философы понимали как науку о ведении домашнего хозяйства. Хозяйство они понимали как полезное имущество, А полезным они признавали лишь то имущество, из которого хозяин умеет извлекать пользу. Задачей экономики, по мнению древнегреческих философов, было научить человека извлекать пользу из своего имущества. Для этого нужно было обобщить и систематизировать практический опыт по ведению домашнего хозяйства.

- Платон



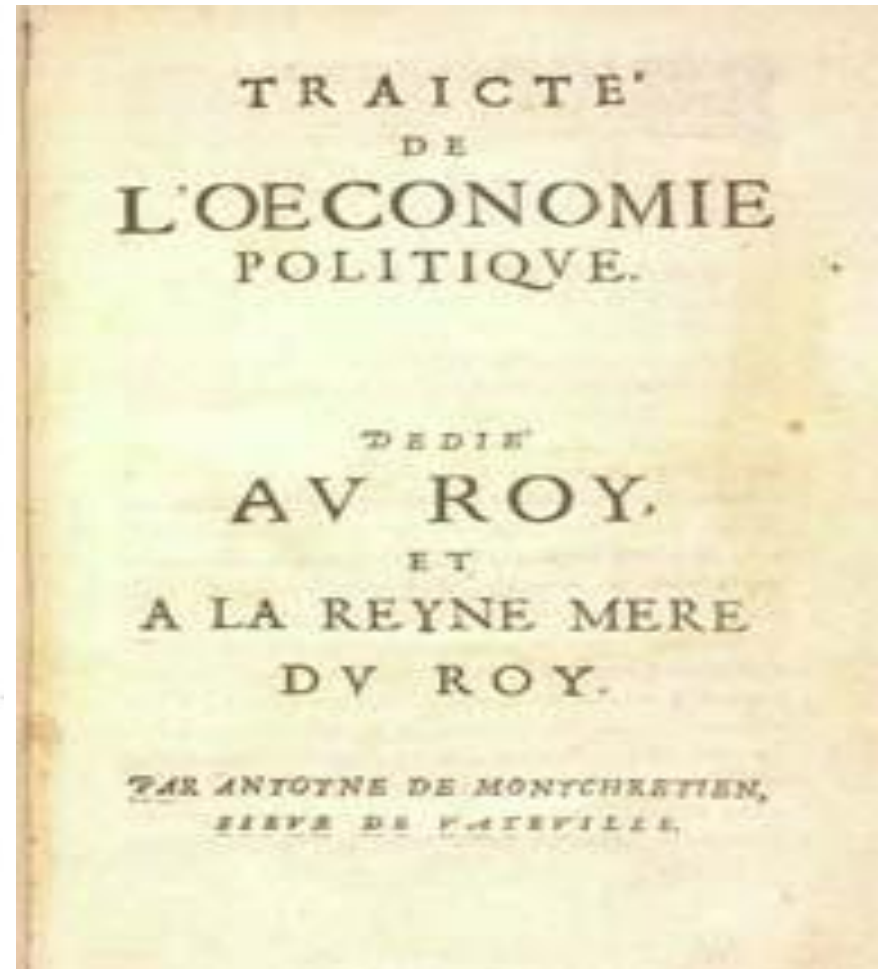
- Все высказывания греческих философов по экономическим проблемам представляли собой практические советы по различным вопросам хозяйственной жизни. Ксенофонт посвятил этому целую книгу под названием «Домострой». В ней он, в частности вывел «главный закон экономии»: тот, кто хочет увеличить свое богатство должен тратить меньше, чем приобретает.

- Аристотель

Политическая экономия

- В 1615 г. французский экономист Антуан Монкретьен опубликовал книгу, в которой называл экономическую науку «Политической экономией». Приставка политическая означала, что речь идет не об индивидуальном домашнем хозяйстве, а обо всем хозяйстве общества. Последователи А.Монкретьена рассматривали «Политическую экономию» как науку об общественном богатстве. По их мнению «Политическая экономия» должна была открыть законы увеличения общественного богатства. Главной задачей новой науки они считали открытие источника роста общественного богатства. По этому вопросу между ними возникли серьезные разногласия.

Антуан Монкретьен автор термина «Политическая ЭКОНОМИЯ»



Школа меркантилистов

- Меркантилисты - первая школа политической экономии, утверждали, что главным богатством общества являются драгоценные металлы (золото и серебро) и, что увеличить свое богатство общество может только за счет внешней торговли. Если страна вывозит больше товаров, чем ввозит, это обеспечивает приток дополнительных денежных средств в страну в размере положительной разницы между денежной стоимостью экспорта и импорта. Меркантилисты считали, что общественное богатство возрастает в процессе внешнеторгового оборота, и предлагали всевозможные меры для увеличения экспорта и ограничения импорта.

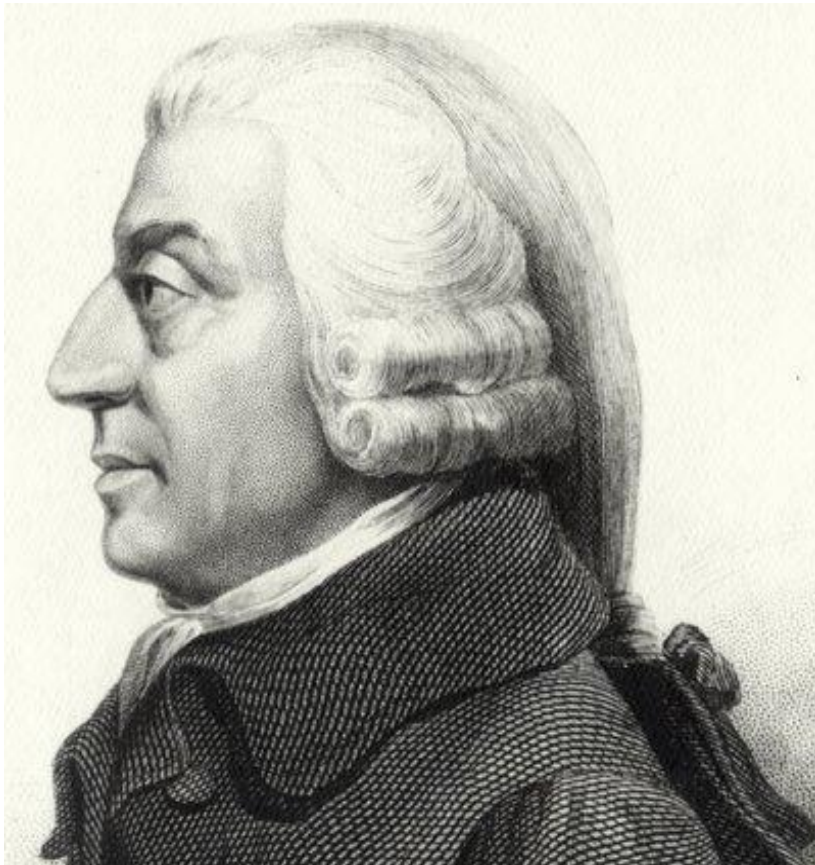
Школа физиократов



- Ф. Кенэ
- Физиократы (XVIII в.) обратили внимание на сферу производства. Глава школы физиократов – французский экономист Ф. Кэне считал, что общественное богатство увеличивается за счет земледелия. Плодородие земли создает продукт, который стоит больше, чем затраченные на его производство труд и капитал. Этот избыток они называли «чистым продуктом» и утверждали, что именно он увеличивает общественное богатство. Поэтому физиократы рассматривали земледелие как главную отрасль общественного производства, увеличивающую общественное богатство. Промышленность, поскольку она не имеет отношения к обработке земли, не могла, по их мнению, создавать «чистый продукт». В промышленности работники производят ровно столько, сколько потребляют.

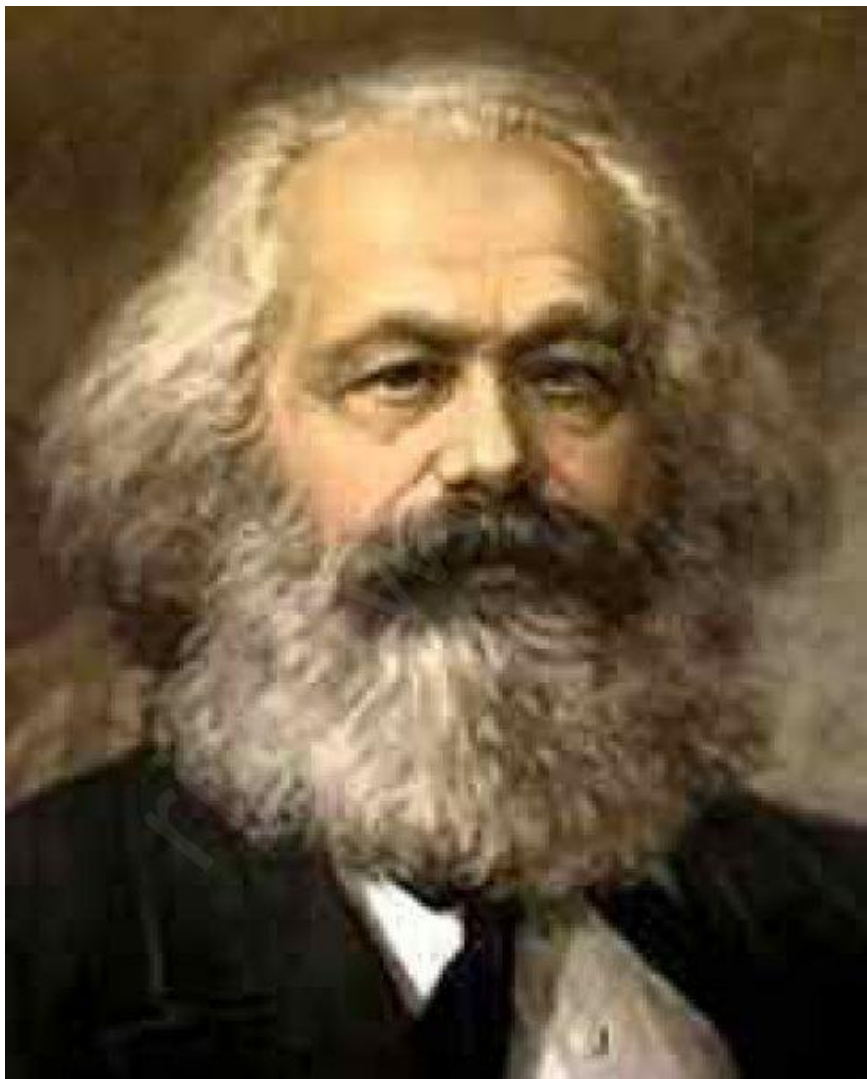
Классическая политэкономия

Адам Смит и Давид Рикардо



- Английские экономисты А. Смит, Д. Рикардо (к. XVIII - н. XIX в.) выдвинули и разработали трудовую теорию стоимости и богатства. Они утверждали, что общественное богатство создается трудом, независимо от сферы приложения этого труда. Их представления о предмете экономической науки были иными. Они считали своей задачей не просто отыскать источник возрастания общественного богатства, а раскрыть законы его роста и распределения между различными классами общества. Недаром книга А. Смита, содержащая первое систематическое изложение экономической теории, называлась «Исследование о природе и причинах богатства народов».

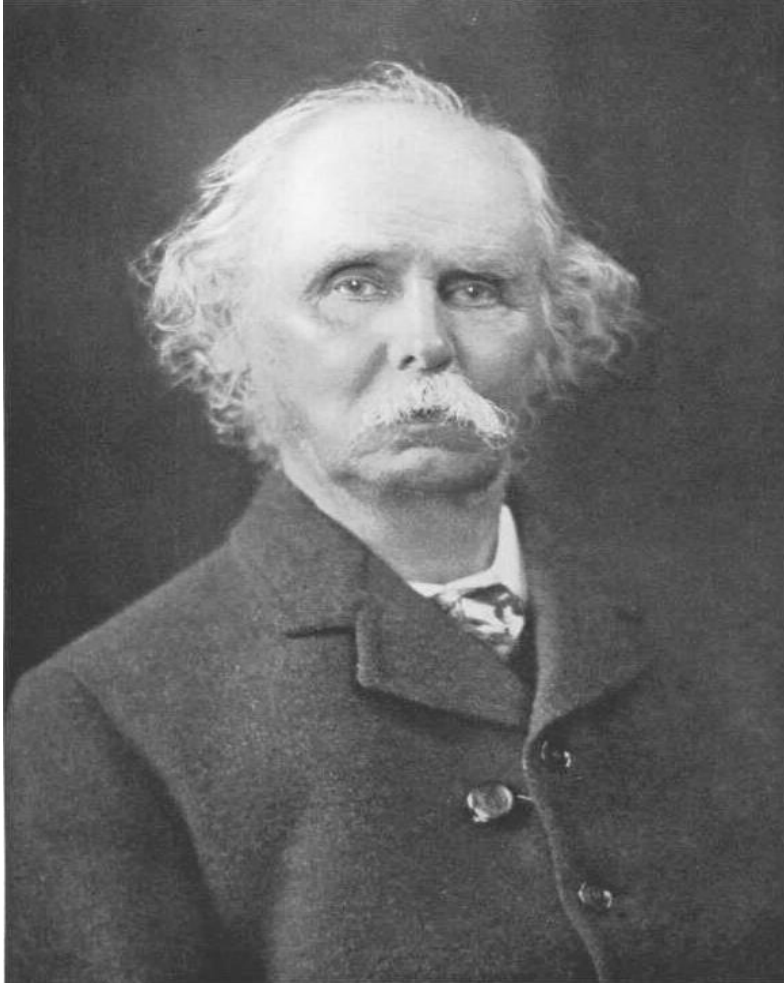
Марксизм



- К. Маркс в середине XIX в. утверждал, что экономическая наука должна изучать не законы возрастания общественного богатства, а общественные отношения, возникающие между людьми по поводу производства, распределения и потребления материальных благ, на данном уровне развития производительных сил.

- В представлении К. Маркса экономическая наука становилась наукой об экономических отношениях различных общественных классов. Эти классы различаются по их месту в общественном производстве, по отношению к собственности и участию в распределении продукта. К. Маркс выделял, как известно, два основных класса, в современном ему обществе, - капиталисты, владеющие всеми средствами производства и рабочие, располагающие только своей рабочей силой. Политическая экономия должна, прежде всего, изучать отношения между этими двумя классами.
- Этот подход к пониманию предмета экономической науки нашел многочисленных сторонников и получил свое развитие в работах представителей марксистской школы.

Неоклассическая школа



- В 70-90-х г.г. XIX в возникло неоклассическое направление в экономической науке. Одним из главных представителей этого направления является английский экономист А. Маршалл. Он дал экономической науке новое имя, назвав ее «Экономика» или «Экономикс».

- В основу этого направления были положены представления об ограниченности ресурсов как фундаментальном факте экономической жизни и о рациональном поведении экономического субъекта, стремящегося максимизировать выгоду при заданных ресурсных ограничениях. Поэтому неоклассическая теория рассматривает экономическую жизнь как результат взаимодействия рациональных субъектов, максимизирующих выгоду при заданных ресурсных ограничениях. Это позволяет строить модели рационального поведения и выбора, которые объясняют наблюдаемые явления экономической жизни.

Институционализм



- Макс Вебер

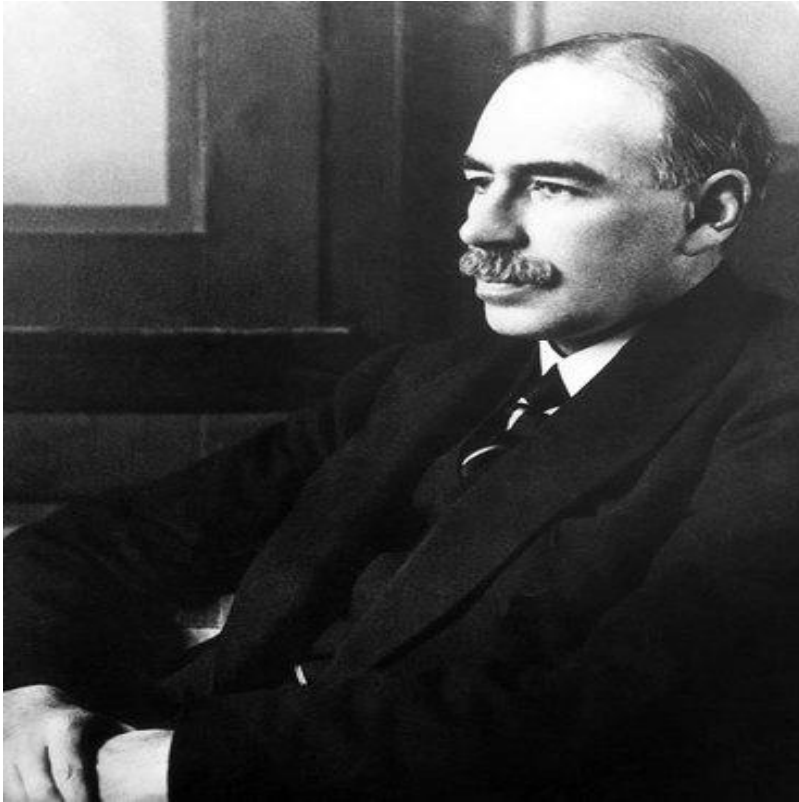
- В конце XIX – начале XX в. сформировалось новое направление экономической науки, получившее название институционализм. Основателями этого направления являются немецкие экономисты и социологи М. Вебер, В. Зомбарт, американские экономисты - Т. Веблен, Д. Коммонс и др.



- Торстейн Веблен

- С точки зрения этого направления в основе взаимодействия экономических субъектов лежат институты, то есть установленные обществом правила и нормы взаимодействия и организационные структуры, обеспечивающие это взаимодействие. Поэтому институционалисты предполагают, что в экономической жизни определяющую роль играет не свободный выбор экономических субъектов, а сложившаяся система социальных институтов, которая направляет экономическую активность в определенное русло. Поэтому в центре внимания институционалистов находятся не модели индивидуального поведения, а модели социально-экономических систем, а также внутренняя логика и закономерности их развития.

Кейнсианство



- Д.М. Кейнс

- В 30-х гг. XX в. появилось новое направление развития экономической науки – кейнсианство. Его основатель, английский экономист Д.М. Кейнс подверг критике принципы неоклассической теории, утверждая, что поведение экономических субъектов не является полностью рациональным, а подвержено ошибкам, заблуждениям и различным влияниям внешних сил. Индивидуальные решения экономических субъектов не только определяют экономическую ситуацию, но и сами в значительной мере определяются этой ситуацией.

- Д.М. Кейнс и его последователи обращают преимущественное внимание на макроэкономические показатели – объемы национального производства, уровень занятости, национальный доход, уровень цен и т.п. Неопределенность, существующая в экономической жизни, возможность массового нерационального поведения, ошибок и заблуждений, по мнению Д.М. Кейнса и его последователей порождает неустойчивость в рыночной экономике, порождает безработицу, инфляцию, периодические кризисы. Поэтому рыночная экономика нуждается в государственном регулировании, поддерживающим стабильность в экономической жизни.

Методология

- —это учение о способах научного познания и принципах и формах представления научных знаний. (Метод - конкретный способ научного познания). Процесс экономического исследования во многом схож с процессом любого научного исследования. Он охватывает два взаимосвязанных уровня деятельности экономиста: сбор и анализ фактов реальной действительности и разработку теории.

- Сбор и анализ фактов называют часто описательной экономической наукой. Задачей описательного метода является накопление фактической информации, которая служит для основой для концептуализации, то есть формирования понятий и категорий.
- Разработка теории может осуществляться двумя путями: методом индукции, то есть путем вывода общих теоретических положений на основе обобщения фактов реальной действительности; или методом дедукции, когда сначала на основе чисто теоретического (логического) анализа создается гипотеза, которая затем подвергается проверке реальными фактами. Методы индукции и дедукции взаимно дополняют друг друга и служат для более точной проверки теоретических построений. Сформулированные дедуктивным путем гипотезы помогают ориентироваться в многообразии реальных фактов, а знания о фактах реальной экономической жизни позволяет сформулировать содержательную гипотезу.

Экономические модели

- В экономической теории используются различные термины для обозначения ее теоретических положений. Их называют законами, теориями, моделями, концепциями и т.п. За всеми этими терминами скрывается по существу одно и то же: упрощенное описание необходимых взаимосвязей между различными экономическими явлениями. Поэтому любое теоретическое положение экономической науки по существу представляет собой модель. Модель - это упрощенная картина реальности, выражающая закономерные отношения экономических явлений.

- Экономическая наука опирается на определенные принципы - недоказуемые положения, без которых экономический анализ теряет смысл. Постулаты используются для построения абстрактных моделей, которые, затем подвергаются корректировке.
- Самым ярким примером такого постулата является принцип рационального поведения человека, согласно которому каждый участник экономического процесса стремиться максимизировать свою выгоду. Это утверждение невозможно доказать. Более того, очевидно, что оно часто нарушается в реальной жизни. Люди могут сознательно упускать свою экономическую выгоду, руководствуясь иными приоритетами, поэтому данное утверждение не может рассматриваться как закон. Но, отказавшись от этого постулата, экономическая наука не сможет ничего определенного сказать о законах экономического поведения людей.
- Экономисты могут при анализе конкретных ситуаций учитывать внеэкономические мотивы поведения, влияющие на результаты экономического процесса, но для этого они должны сначала представить себе как все было бы, если все участники действовали рационально и лишь затем внести необходимые коррективы.

Специфика экономических моделей

- абстрактные модели не только выводятся из конкретных экономических фактов, но и сами служат для их анализа. Благодаря этому они постоянно проверяются, уточняются и совершенствуются. Однако, необходимо учитывать, что экономическая наука, в конечном счете, изучает поведение людей и поэтому экономические обобщения и модели не обладают той точностью, которая свойственна естественным наукам.
- Все экономические модели носят вероятностный характер и могут изменяться в зависимости от многих случайных обстоятельств.

- Фактический материал для экономических исследований доставляет экономическая статистика. Поэтому методы сбора, обработки и анализа статистических данных также входят в общий набор методов, используемых экономической наукой. Поскольку экономическая теория в основном имеет дело с количественно измеримыми объектами, в ней активно применяются математические методы. Они используются как для обработки конкретной статистической информации, так и для построения абстрактных моделей экономических явлений.
- В современной экономической науке математическая формализация выдвигаемых теоретических положений все больше становится обязательным требованием. Экономика становится самой формализованной из общественных наук. В экономической науке нашли себе применения практически все разделы высшей математики, математической статистики, теории вероятности, комбинаторика, теория игр и др. Наряду с формализацией, которая используется главным образом для анализа экономических законов, в экономике активно используются и другие методы математического анализа и представления статистических данных: графики, таблицы, диаграммы.

- Важная особенность экономической науки заключается в том, что она ведет исследование экономического процесса как бы на двух уровнях:
- Уровень макроэкономического анализа относится к экономике в целом или к ее крупным подразделениям и агрегированным показателям, суммирующим экономическую деятельность большого числа хозяйственных единиц и позволяющих рассматривать их как одну единицу. Уровень микроанализа предполагает изучение поведения отдельных хозяйственных единиц. Необходимо учитывать, что выводы и обобщения, которые делаются на основе изучения поведения отдельных участников экономического процесса нельзя напрямую переносить на всю экономику в целом. «То, что считается благоразумным для отдельного человека или фирмы, может быть безрассудным для нации или государства».
- Рекомендации, которые экономическая наука вырабатывает для отдельных экономических агентов, неприменима ко всей экономике. Более того, если все рядовые участники экономического процесса будут следовать этим рекомендациям, может получиться так, что их общее экономическое положение ухудшится. Например, повышение цен на продукцию одного производителя может, при определенных обстоятельствах принести ему выгоду, но если все производители начнут повышать цену на свою продукцию, то это приведет к инфляции от которой, в конечном итоге пострадает все общество.

Микро- и макроэкономика

- **Микроэкономика изучает законы экономического поведения и вырабатывает принципы оптимального функционирования для отдельных хозяйственных единиц (домохозяйств, фирм, отраслей).**
- **Макроэкономика изучает экономическую систему в целом или ее отдельные подразделения и разрабатывает рекомендации по государственному регулированию экономики.**

Агрегирование

- Специфическим признаком макроэкономики как особого раздела экономической науки является использование агрегированных величин или показателей. Агрегирование – это объединение больших массивов экономической информации в систему компактных показателей. Например, такой показатель как ВВП (Валовой Внутренний Продукт) отражает стоимость всех товаров и услуг, произведенных на территории страны за определенный период времени. Он в суммарном виде представляет данные собранные национальной статистической службой о стоимостных объемах производства всех предприятий, действующих на территории страны. Такого рода показатели используются в макроэкономике для описания экономики страны и выявления закономерностей ее функционирования.

Методологический индивидуализм и методологический холизм

- **Методологический индивидуализм** утверждает, что любые социальные явления и процессы являются результатом деятельности отдельных людей и могут полностью объясняться как суммарный результат действий большой группы отдельных субъектов.
- **Методологический холизм**, напротив, предполагает, что социальные явления представляют собой целостности, которые полностью неразложимы на составные элементы. В процессе взаимодействия отдельных субъектов возникают эффекты, которые полностью не сводимы к их индивидуальным действиям. Поэтому социальные явления должны рассматриваться как некие целостности, полностью не разложимые на составные элементы.

Позитивный и нормативный подходы

- Позитивный подход заключается в рассмотрении объективных экономических фактов, свободном от субъективных оценочных суждений. Позитивный подход говорит о том, что есть на самом деле, не уточняя хорошо это или плохо, благоприятно или не благоприятно.
- Нормативный подход предполагает определенные критерии оценки, с которыми экономист подходит к экономическим явлениям и процессам. Эти критерии определяются ценностной ориентацией экономиста, той системой приоритетов, которой он руководствуется. Нормативный подход дает нам представление не о том, что есть, а о том, как должно быть и позволяет оценить реальность с точки зрения этого представления.

Критерии оценки

- В современной экономической науке система критериев оценки сформулирована в виде набора экономических целей, достижение которых свидетельствует об эффективности экономического процесса.

Общепризнанные экономические цели

- **Экономический рост** - непрерывное увеличение производства материальных благ и услуг. Повышение уровня жизни.
- **Полная занятость** - предоставление работы всем желающим.
- **Экономическая эффективность**: получение максимальной отдачи от использования имеющихся производственных ресурсов.
- **Стабильный уровень цен**: сохранение существующего уровня цен, недопущение их резкого повышения или снижения.
- **Экономическая свобода**: свобода для собственников распоряжаться своими производственными ресурсами и произведенным продуктом.
- **Справедливое распределение доходов**: ограничение степени дифференциации доходов.
- **Экономическая обеспеченность**: социальные гарантии для всех членов общества.

Совместимые и конфликтующие цели

Совместимые цели	Совместимые цели	
Экономический рост		Конфликтующие цели
Справедливое распределение доходов	Экономическая свобода	
Экономическая обеспеченность	Стабильность цен	
Полная занятость	Экономическая эффективность	

Экономическая наука

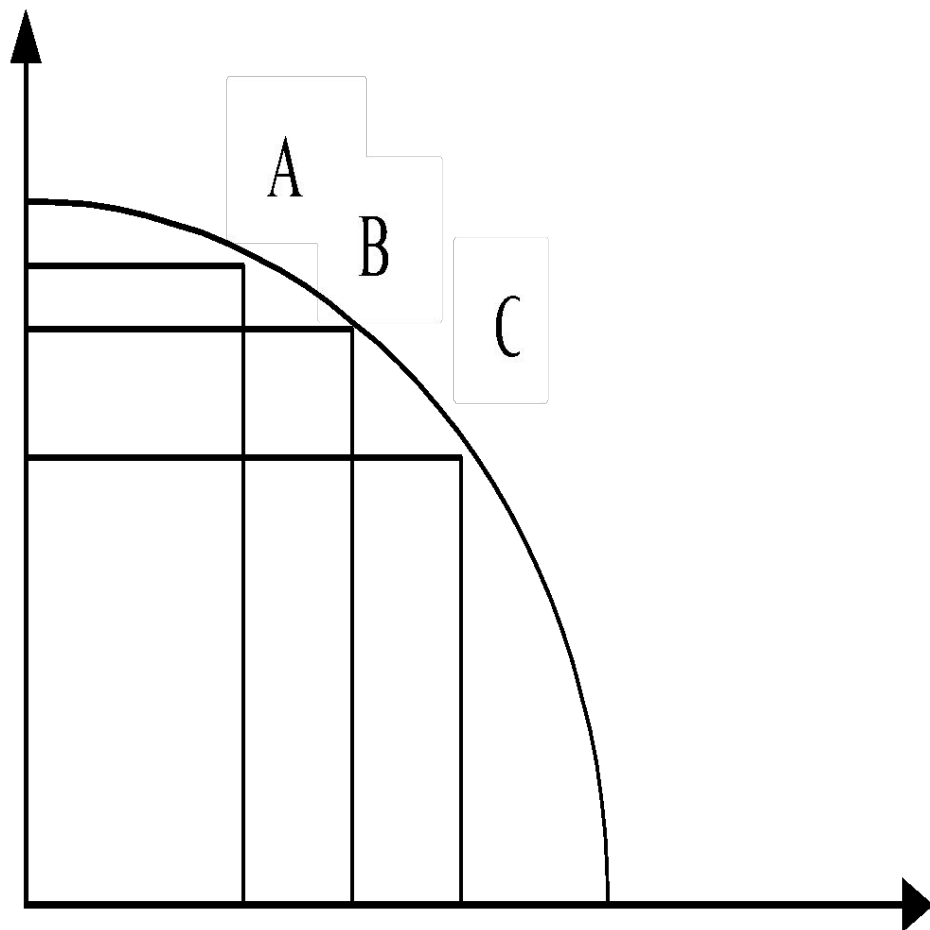
- является наукой о том, как люди решают проблему удовлетворения своих потребностей в условиях ограниченности экономических благ и, в первую очередь, ресурсов, то есть таких благ, которые используются для создания других благ. Со времен классической политэкономии в экономической науке выделяют четыре основных вида экономических ресурсов:

Классификация экономических ресурсов

- ЗЕМЛЯ - в это понятие включаются все естественные ресурсы, предоставляемые природой. Это и земля, и вода и леса и все полезные ископаемые.
- КАПИТАЛ - это все средства производства, все виды инструментов, машин, оборудования.
- ТРУД - это все физические и умственные способности людей, которые можно применить в производстве товаров и услуг.
- ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКАЯ СПОСОБНОСТЬ - это способность людей брать на себя инициативу в деле организации экономического процесса (производства материальных благ и оказания услуг).

- Эта классификация является наиболее общей. Она может быть расширена как за счет включения других видов ограниченных ресурсов, таких как время, информация и др., так и за счет разбиения выделенных групп ресурсов на более специальные подгруппы (например, труд можно разделить на квалифицированный и неквалифицированный и т. п.)
- Благодаря этому данную классификацию можно приспособить для описания любой конкретной ситуации, введя в нее необходимое количество видов ресурсов.
- Однако, сколько бы разновидностей ресурсов не использовалось для решения конкретной экономической проблемы они все являются ограниченными и потому должны использоваться эффективно, то есть с максимальной полезной отдачей.
- Существует огромное множество вариантов использования ресурсов, каждому из которых соответствует определенный набор экономических благ, доступный для потребления. Это множество вариантов является основой для осуществления экономического выбора.

Кривая производственных возможностей



- Эта модель основана на некоторых первоначальных допущениях:
- 1. Объем ресурсов и технологические методы производства являются неизменными.
- 2. Производится только два вида благ.
- 3. Ресурсы используются эффективно, то есть с максимально возможной отдачей.

- По горизонтальной оси откладываются максимально возможные объемы производства масла, а по вертикальной оси – максимально возможные объемы производства пушек. В результате, крайние точки кривой показывают максимальные возможности производства каждого вида продукции, при условии, что все ресурсы используются в производстве только одного вида благ.
- Кривая производственных возможностей отражает возможности выбора. Все точки пространства ограниченного кривой и осями координат представляют доступные для производства сочетания двух благ. Но только точки лежащие на кривой соответствуют эффективному использованию ресурсов. Поэтому возможности рационального выбора представлены точками на кривой производственных возможностей.

Альтернативные издержки

- - это издержки, связанные с предпочтением одной из альтернатив использования ресурсов перед другими. Этот выбор всегда связан с отказом от использования производственных ресурсов в другой сфере приложения. Выпуклая форма кривой производственных возможностей говорит о том, что одни ресурсы более эффективны в производстве гражданской продукции, а другие более эффективны в производстве военной. Двигаясь вдоль кривой производственных возможностей вправо вниз и изменяя структуру своего производства экономика неизбежно будет вовлекать в производство ресурсы все менее эффективные для производства предметов потребления. Поэтому каждая дополнительная единица выпуска гражданской продукции будет требовать все большего сокращения производства военной. В противоположном случае будет происходить то же самое. По мере приближения к одной из осей координат альтернативные издержки будут возрастать.

- Увеличение расхода ресурсов при переключении с одного вида производства на другой, вызванное отсутствием полной взаимозаменяемости ресурсов, принято называть законом возрастания альтернативных издержек.
- Кривая производственных возможностей может быть использована не только для рассмотрения альтернатив между производством военной и мирной продукции, но и для любой другой альтернативы. Например, альтернативы между потреблением и накоплением. Также эта модель может иллюстрировать возможности индивидуального выбора, осуществляемого отдельным экономическим субъектом. Однако, эта модель ничего не может нам сказать о том, каков будет в итоге этот выбор, поскольку в рамках модели кривой производственных возможностей отсутствуют представления о том каким образом экономические субъекты принимают решения, а именно это является основой теории экономического поведения.

Рациональное поведение

- В современной экономической науке базовой моделью экономического поведения является модель рационального поведения, основанная на принципе рационального поведения, который гласит, что каждый экономический субъект стремится максимизировать выгоду от участия в любых экономических операциях. Однако, условия, в которых находится субъект, максимизирующий свою выгоду могут быть разными.

Концепция определенности

- Определенность понимается как такое состояние знания, когда лицо, принимающее решение, заранее знает конкретный исход для каждой альтернативы. Иначе говоря, лицо, принимающее решение, обладает исчерпывающим знанием состояния среды и результатов каждого возможного решения.

- Принятие решения в условиях определенности можно представить как решение оптимизационной задачи, то есть задачи на нахождение условного максимума функции полезности при заданных ресурсных ограничениях. Определенность предполагает, что экономическому субъекту известна функция его полезности и функция его затрат:
- $U = f(Q)$, $C = f(Q)$
- Где U – полезность, C – затраты, а Q – количество экономического блага.
- Это значит, что экономический субъект может точно оценить полезность, которую он получит от любого возможного объема потребления экономического блага и затраты, которые он должен понести, чтобы получить это количество блага.

- Тогда рациональный выбор может быть представлен как нахождение максимума функции:
- $Q = F(U) - F(C)$
- Где $F(U)$ и $F(C)$ – функции обратные функциям $U = f(Q)$ и $C = f(Q)$
- В чисто математическом плане эта задача сводится к нахождению условного максимума данной функции, то есть к определению производных функций $F(U)$ и $F(C)$ и решению уравнения
- $dQ = F'(U) - F'(C)$, при $dQ = 0$, то есть $F'(U) = F'(C)$
- Экономический смысл этих производных основывается на принципах убывающей предельной полезности и возрастающих предельных издержек.
- Принцип убывающей предельной полезности гласит, что потребление дополнительных количеств какого-либо блага приносит все меньшую дополнительную полезность. Эту дополнительную полезность называют предельной полезностью и обозначают MU . В рассматриваемой математической модели $MU = F'(U)$.

- Принцип возрастающих предельных издержек гласит, что приобретение каждой дополнительной единицы блага связано со все большими затратами. Эти дополнительные затраты называются предельными издержками и обозначаются MC . В рассматриваемой математической модели $MC = F'(C)$.
- Следовательно, оптимальное решение экономического субъекта соответствует равенству $MU = MC$. Практически это означает, что рациональный экономический субъект будет наращивать объем потребления любого экономического блага до тех пор, пока прирост полезности от его использования превышает дополнительные затраты на его приобретение. Объем потребления экономического блага стабилизируется когда выгода от приобретения дополнительной его единицы становится равна затратам на ее приобретение.

Концепция риска

- Риск определяется как состояние знания, когда известны один или несколько исходов по каждой альтернативе и когда вероятность реализации каждого исхода достоверно известна лицу, принимающему решение. В условиях риска лицо, принимающее решение, обладает неким объективным знанием среды действий и способно объективно прогнозировать вероятную сущность явлений и исход или отдачу по каждой из возможных стратегий.

- В этой ситуации экономический субъект точно не знает какую полезность принесет ему данный вариант использования ресурсов, но он знает все возможные последствия для каждого из альтернативных вариантов и может оценить вероятность наступления этих последствий. Тогда, действуя рационально, он должен предпочесть тот вариант, который имеет максимальную ожидаемую полезность, которая выражается формулой:

- $$E(U) = p_1 U_1 + p_2 U_2 + \dots + p_n U_n = \sum_{i=1}^n p_i U_i ;$$

при $p_1 + p_2 + \dots + p_n = 1$

- где U_i — полезность i -й отдачи;
- p_i — вероятность i -й отдачи (которая равна вероятности i -го варианта)

- Специфика решения, принимаемого в условиях риска, заключается в том, что оно не гарантирует фактической максимизации полезности, поскольку оценка вероятности различных событий не говорит о том, какое событие действительно произойдет, она лишь говорит о том наступление какого события наиболее вероятно. Поэтому постфактум результат может хуже, чем он мог бы быть при выборе другого решения. Однако, принятие решения на основе вероятностной оценки событий является рациональным потому, что в момент принятия решения конечный исход был неизвестен и потому не мог учитываться при принятии решения.

Концепция неопределенности

- Неопределенность это такое состояние знания, когда одна или более альтернатив имеют ряд возможных исходов, вероятность которых либо неизвестна, либо не имеет смысла.
- Неопределенность в экономической жизни возникает в процессе взаимодействия экономических субъектов, когда результат принятия того или иного решения зависит не только от этого решения, но и от решения других субъектов, которые невозможно предугадать. Для построения модели рационального поведения в условиях неопределенности в современной экономической науке используются методы теории игр.

Теория игр

- — теория, изучающая стратегическое поведение людей. «Стратегическим» мы называем поведение в ситуации, когда принятие решения о дальнейших действиях предполагает анализ возможных ответных действий других субъектов. В игре каждый игрок имеет определенный набор стратегий, то есть возможных действий, которые он может предпринять. Для каждой стратегии можно определить набор выигрышей, каждый из которых будет определяться стратегиями, которые могут быть выбраны другими участниками игры. В результате, можно построить таблицу (платежную матрицу игры) которая будет отражать все возможные исходы игры при всех возможных сочетаниях выбора стратегий участниками игры.

«Дилемма заключенного»

- Классическая игра представленная как история о двух преступниках, схваченных полицией. Полиция имеет достаточно доказательств, чтобы обвинить их в незначительном преступлении — незаконном хранении оружия, за что каждому грозит год тюремного заключения. Полиция также предполагает, что преступники совершили групповое ограбление банка, но не имеет достаточных доказательств. Полиция допрашивает их по отдельности и делает каждому следующее предложение:

- Мы имеем все основания прямо сейчас, засадить тебя в тюрьму на год. Однако, если ты признаешься в ограблении банка и дашь показания на подельника, мы освободим тебя от ответственности и ты выйдешь на свободу. А твой напарник проведет 20 лет в тюрьме. Но если вы оба признаетесь в ограблении, с одной стороны, мы обойдемся без твоего признания, а с другой избежим судебного разбирательства, так что каждый из вас получит по 8 лет заключения. Если же твой подельник признается, а ты нет, то он выйдет на свободу, а ты проведешь следующие 20 лет в тюрьме.
- Если обоих преступников интересует исключительно собственный приговор, какую стратегию они выберут? Дадут ли : ни признательные показания или предоставят полиции возможность самостоятельного сбора доказательств? В следующей таблице представлены возможные варианты выбора. Каждый заключенный стоит перед выбором: признание или отказ от дачи показаний. Приговор, который получает узник, зависит как от стратегии, которую он выбирает, так и от стратегии, выбранной его (или ее) напарником.

Платежная матрица игры «Дилемма заключенного»

		Решения 2-го заключенного	
		Признание	Отказ от показаний
Решения 1-го заключенного	Признание	8, 8	0, 20
	Отказ от показаний	20, 0	1, 1

- Наилучшим вариантом для обоих преступников был бы отказ от показаний. Тогда каждый из них отделался бы минимальным сроком. Но, принимая отказ от показаний в качестве стратегии, каждый из них ставит себя в полную зависимость от выбора другого. В теории игр такая стратегия называется доминируемой, то есть зависимой.
- И, наоборот, доминирующей стратегией является та, которая обеспечивает некий минимальный результат, независимо от действий других игроков. Как правило доминирующая стратегия определяется методом мини-макса. Этот метод предполагает, что игрок определяет минимальный выигрыш для каждой возможной стратегии и затем выбирает ту стратегию, которая обеспечивает максимальное значение минимального выигрыша среди всех возможных стратегий.
- В данном случае для 1-го заключенного стратегия признания дает минимальный выигрыш – 8 лет, а стратегия отказа от показаний – 20 лет. Следовательно, доминирующей является стратегия признания. Аналогичным будет результат и для 2-го заключенного. Следовательно, если оба будут действовать рационально, то оба признаются и получают по 8 лет.
- В теории игр такая ситуация называется равновесием в доминирующих стратегиях (ситуация когда для всех игроков доминирующей является одна и та же стратегия).

Равновесие по Нэшу



- ситуация, в которой стратегия каждого из игроков является лучшим ответом на действия другого игрока. В этой ситуации ни один из игроков не может увеличить свой выигрыш в одностороннем порядке, меняя свой план действий. В «дилемме заключенного» для любого игрока лучшим ответом на любой выбор другого является признание. Следовательно, равновесие по Нэшу здесь совпадает с равновесием в доминирующих стратегиях.

Равновесие по Штакельбергу



- возникает тогда, когда существует временной лаг в принятии решений участниками игры: один из них принимает решения, уже зная, как поступил другой. Таким образом, равновесие по Штакельбергу соответствует максимуму полезности игроков в условиях неодновременности принятия ими решений.

- Так если 1-й заключенный знает, что его подельник решил признаться, то ему тоже лучше признаться и равновесной будет стратегия признания. Если же он знает, что его подельник решил отказаться от показаний, то ему также лучше отказаться от показаний и равновесной станет стратегия отказа от показаний. Таким образом, в «дилемме заключенного» будет два равновесия по Штакельбергу и выбор между ними будет определяться тем, какую стратегию выберет игрок, который первым принимает решение.

Равновесие по Парето



- ситуация, когда нельзя улучшить положение ни одного, из игроков, не ухудшая при этом положения другого и не снижая суммарного выигрыша игроков. Равновесие по Парето существует при условии, что нельзя увеличить полезность всех игроков одновременно. Такое равновесие является оптимальным, то есть наилучшим из возможных для всех участников.

- В «дилемме заключенного» это равновесие достигается если оба игрока избирают стратегию отказа от показаний. Но если участники игры не имеют основания доверять друг другу, то действуя рационально они никогда не достигнут равновесия по Парето.
- Парадокс заключается в том, что действуя рационально, они оба достигают не лучшего из возможных результатов, поскольку лучшим, очевидно, является результат, когда оба получают по году тюрьмы.
- «Дилемма заключенного» представляет собой модельную игру, которую можно спроецировать на множество ситуаций, возникающих в экономической, политической и даже обыденной жизни. Главный вывод, который можно сделать из этой игры, состоит в том, что в большинстве случаев, когда взаимодействие людей является неэффективным, то есть не приносит наилучших возможных результатов для всех участников, причиной этого является отсутствие доверия, которое заставляет участников взаимодействия выбирать осторожные стратегии и довольствоваться гарантированным минимумом.

Экономическая система

- - это совокупность общественных структур, условий, связей и отношений, в рамках которых протекает экономический процесс в данном обществе. Ключевым понятием для понимания экономики как системы является понятие социального института.
- Социальный институт — это фактически действующая социальная норма взаимодействия экономических субъектов. Эти нормы образуют два класса: правовые нормы и условные правила.
- Правовая норма предполагает принуждение. Она стоит над человеком. Согласие человека на ее выполнение не требуется. Даже если фактически принуждение не применяется, формально оно всегда имеется в виду. Например, это законы и другие акты государственной власти, хотя наличие государства не обязательно предполагается.

- Примеры условного правила— это обычай, правило этикета, корпоративной или сословной чести и т.п.
- Отличие условного правила от правовой нормы логически существенно, хотя на практике не всегда выражено явно. Условное правило предполагает согласие человека принять его, т. е. характеризуется моментом добровольности, а не моментом принуждения.
- Экономическая система представляет собой целую систему взаимосвязанных институтов, которые обеспечивают нормальное взаимодействие экономических субъектов. Эти институты достаточно многообразны, а их взаимосвязи и взаимозависимости отличаются значительной степенью сложности. Тем не менее, мы можем выделить несколько базовых экономических институтов, характер и взаимодействие которых определяет общий характер экономической системы общества.
- К числу таких институтов можно отнести институт собственности, институт контрактов или соглашений и институт государства.

Институт собственности

- представляет собой исключительных прав, которыми обладает некий субъект по отношению к имуществу, закрепленному за ним в качестве его собственности. Английский юрист А. Оноре ввел следующую спецификацию правомочий собственника:
- право владения (*ius. possendi*), заключающееся в «физическом контроле над собственностью и в намерении осуществлять исключительный контроль» в том числе посредством представителей владельца, агентов»;
- право пользования (*ius utendi*), т. е, личного использования вещи;
- право распоряжения или управления (*ius abutendi*); решение, как и кем вещь может быть использована;
- право присвоения или право на доход (*ius fruendi*), т. е. на благаг проистекающие от предшествующего личного использования вещи или от разрешения другим лицам пользоваться ею;

- право на остаточную стоимость (право суверена, *iusvindicandi*) — право на отчуждение, потребление, проматывание, изменение или уничтожение вещи;
- право на безопасность, гарантирующее иммунитет от экспроприации;
- право на переход вещи по наследству или по завещанию;
- бессрочность — неограниченность обладания правомочиями во времени, если иное не оговорено специально в контракте;
- право на запрещение вредного использования — право запретить использовать вещь, если это связано с производством негативных внешних эффектов;
- ответственность в виде взыскания, т. е. возможность отображения вещи в уплату долга;
- остаточный характер, заключающийся в ожидании «естественного» возврата переданных кому-либо правомочий по истечении срока передачи.

Контракты

- Совокупность прав собственности, закрепленных законом и защищенных государством, является базой для взаимодействия экономических субъектов, которое осуществляется в форме соглашений (контрактов).
- Контракт (договор) — соглашение об обмене правомочиями и их защите, являющееся результатом осознанного свободного выбора индивидов в заданных институциональных рамках

Типы контрактов

- Классический контракт соответствует условиям, когда стороны легко могут найти замену друг другу и результата сделки существенно не зависит от состава участников. Такой контракт заключается в стандартной форме и в нем четко оговариваются права и обязанности сторон. Контракт заключается на короткий срок, участники контракта сохраняют полную автономию. В случае каких-либо непредвиденных изменений адаптация осуществляется путем перезаключения контракта на новых условиях.
- Неоклассический контракт соответствует условиям, когда возможности замены участников сделки существенно ограничены. В этом случае контракт составляется под конкретную сделку и предусматривает возможность будущей корректировки. Контракт заключается на средне- или долгосрочную перспективу, при этом стороны сохраняют автономию. В случае возникновения непредвиденных обстоятельств, контракт может корректироваться путем переговоров и взаимного согласования позиций.

- Имплицитный контракт возникает в условиях сильной взаимной зависимости участников сделки из-за почти полного отсутствия альтернатив. Контракт заключается в том, что одна из сторон, менее склонная к риску, передает право контроля над собой другой стороне. В результате возникают властные отношения со стороны одного участника сделки по отношению к другому. Срок действия контракта не ограничен и продолжается до тех пор, пока подчиненной стороне выгодно делегировать право контроля своему партнеру.

Государство

- — особый случай властных отношений, возникающих на основе передачи гражданами части своих прав на контроль своей деятельности в сферах спецификации и защиты прав собственности, создания каналов обмена информацией, разработки стандартов мер и весов, создания каналов физического обмена товаров и услуг, правоохранительной деятельности, производства общественных благ и др. В этих сферах государство получает право легитимного, т. е. на основе социального контракта, принуждения и насилия.
- Масштабы государственного вмешательства в экономическую жизнь определяются кругом тех сделок, в которых государство действует в качестве гаранта более эффективно, чем другие гаранты (стороны сделки, арбитр, социальная группа). Эти масштабы не абсолютны, а обусловлены общим характером экономической системы.

Типы экономических систем

- В современной экономической науке выделяют четыре типа экономических систем:
- Традиционная экономика,
- Свободная рыночная экономика
- Централизованно-плановая экономика
- Смешанная экономика.

Традиционная экономика

- характерна для доиндустриальных обществ. Она состоит из множества изолированных хозяйств семейного типа. Внутри каждого хозяйства производится все или почти все необходимое для потребления. Сфера обмена крайне ограничена. В традиционной экономике господствует семейная или клановая собственность, то есть субъектами собственности (собственниками) являются группы объединенные кровно-родственными связями.
- Регулятором экономического процесса является обычай (традиция). Хозяйство ведется на основе опыта предшествующих поколений, в соответствии со сложившимися традициями. Доминирующими формами контрактов являются неоклассический в отношениях отдельных хозяйств и имплицитный в отношениях хозяйств с государством. Государственное вмешательство в экономические процессы, главным образом, направлено на решение общих экономических задач, решение которых не под силу отдельным хозяйствам и их объединениям.

Свободная рыночная экономика

- или чистый капитализм характерен для экономики раннеиндустриального типа. Он основан на господстве частной собственности, то есть собственниками являются физические и юридические лица, обладающие широкой автономией относительно тех социальных групп, в которые они включены. Регулятором хозяйственной жизни выступает свободный рынок – система экономического обмена, основанная на свободном заключении контрактов между экономическими субъектами. Доминирующим типом контракта является классический, в наибольшей степени соответствующий конкурентному стилю отношений экономических субъектов. Государственное вмешательство ограничивается спецификацией и защитой прав собственности, а также гарантией соблюдения контрактов, заключенных между экономическими субъектами.

Централизованно-плановая экономика

- основана на господстве государственной собственности. Регулятором экономического процесса является государственный план, который представляет собой инструмент прямого управления экономическим процессом. Доминирующей формой контракта является имплицитный, поскольку государственные органы наделены правом контроля над предприятиями, но при этом избавляют предприятия от риска экономических потерь и убытков, компенсируя их за счет перераспределения средств в масштабах всей экономики. В результате, государство полностью контролирует экономический процесс, реализуя приоритетные со своей точки зрения цели за счет мобилизации ресурсов на приоритетных направлениях.

Смешанная экономика

- представляет собой гибрид централизованно-плановой и свободной-рыночной экономики. В ней государственная собственность находится на паритетных началах с частной, то есть как частные лица, так и государство имеют в своем распоряжении значительную долю экономических ресурсов. Регулирование экономического процесса происходит как за счет действия рыночного механизма, так и за счет государственного вмешательства, которые носят косвенный характер создавая стимулирующие и сдерживающие экономические стимулы. Государство предоставляет предприятиям, работающим на приоритетных экономических направлениях субсидии, налоговые льготы, дешевые кредиты и т.п. и, наоборот, облагает повышенными налогами и создает другие препятствия в тех сферах экономической деятельности, развитие которых считается нежелательным.

Сравнительная характеристика типов экономических систем

Признаки	Традиционная экономика	Свободная рыночная экономика	Централизованно-плановая экономика	Смешанная экономика
Господствующая форма собственности	Семейная	Частная	Государственная	Частная и государственная
Механизм саморегулирования	Обычай	Рынок	План	Рынок и план
Доминирующий тип контракта	Неоклассический и имплицитный	Классический	Имплицитный	Классический и неоклассический

- В современном мире господствует смешанная экономическая система. Это объясняется существенными недостатками чисто рыночной и чисто плановой экономики. Чистая рыночная экономика несет с собой значительное неравенство в распределении доходов, низкую степень социальной защиты, пренебрежение общественными интересами, безработицу и периодические кризисы перепроизводства. Чистая плановая экономика страдает пренебрежением к личным интересам, отсутствием гибкости и неэффективным использованием ресурсов, дефицитом потребительских товаров и отсутствием экономической свободы. Поэтому экономическое развитие большинства стран направлено на создание смешанной экономики, способной сочетать рыночное и плановое регулирование экономического процесса, и компенсировать недостатки обеих систем.

- Исторически сложилось два пути движения к смешанной экономической системе. Развитые страны запада переходили к смешанной экономической системе от системы близкой к чистому капитализму. Поэтому для них переход заключался в усилении государственного вмешательства, создании системы государственного регулирования экономики и социальной защиты населения. В последнее десятилетие XX века бывшие социалистические страны, в том числе и наша страна, также осуществили переход к смешанной экономике. Но в данном случае исходной точкой была плановая экономика. Поэтому переход к смешанной экономике заключался в ослаблении рычагов воздействия государства на экономическую систему, восстановлении частной собственности и ограничении социальных гарантий