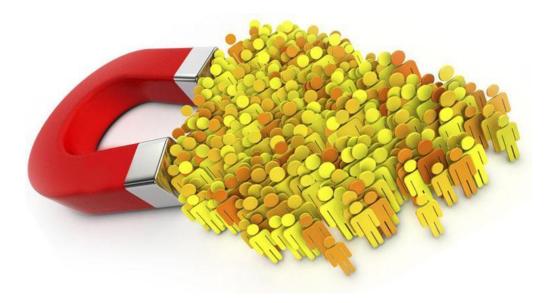








# Общая стратегия интернетмаркетинга.



Ольга Оникиенко WebPromoExperts

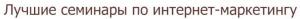




# Обо мне

- □ 8 лет в маркетинге
- □ 3 года в интернет-маркетинге
- □ Развитие обучающих проектов WebPromoExperts:
- ✓ программы оффлайн
- ✓ программы онлайн
- ✓ онлайн-конференции









# Зачем бизнесу идти в интернет?

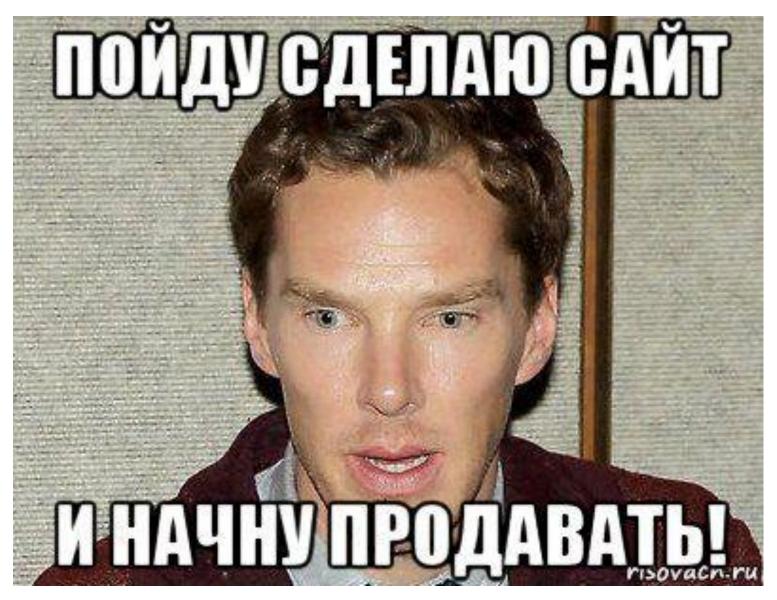
- Охват
- Монетизация
- Возможность любого просчета





Организатор:











# Всего 4 составляющих успеха (комплексной стратегии)!

- □ Планирование и разработка;
- Привлечение пользователей (клиентов);
- Удержание пользователей;
- Аналитика процессов;

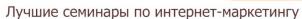






# Как работает стратегия









# Шаг 1. Планирование и разработка







# а) мониторим конкурентов









CRAWL REPORT

Referring Domains

64

## Мониторим конкурентов





OVERVIEW

Dashboard

Top Pages

ahrefs SITE EXPLORER BATCH ANALYSIS Site Explorer: lesprom.kiev.ua/ \*.domain/\*

URL Rank

24

Ahrefs Domain Rank

178

47









## Мониторим конкурентов

webpromoexperts.com.ua@

+ Add Competitors





#### Engagement

Total Visits	177.20K			
♂ Avg. Visit Duration	00:02:06			
Pages per Visit	1.77			
→ Bounce Rate	67.38%			







## Мониторим конкурентов

webpromoexperts.com.ua 🛭

+ Add Competitors



#### Traffic by countries ①

On desktop



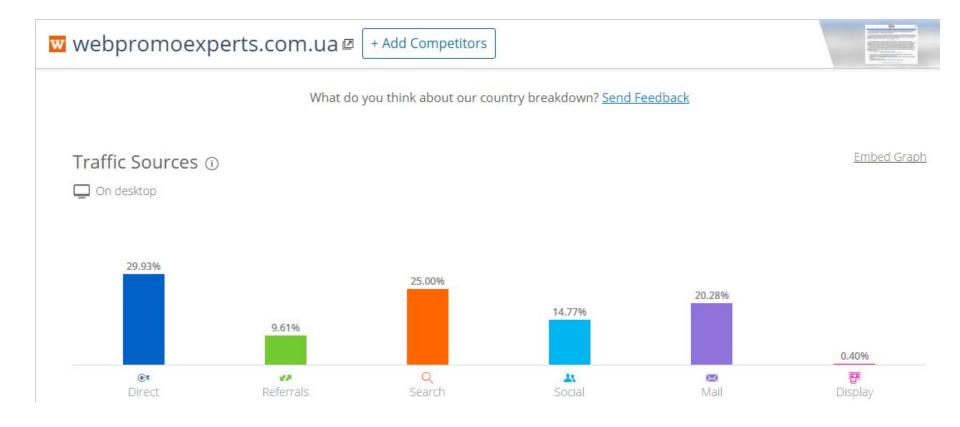
Ukraine	46.84%	<b>^41.14</b> %	
Russia	24.91%	<b>^</b> 1.52%	
Belarus	4.06%	<b>^ 18.98</b> %	
United States	3.74%	<b>^</b> 495.6%	
Switzerland	3.17%	<b>∨</b> 9.72%	







## Мониторим конкурентов





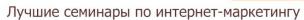




### Зачем?

- Анализ данных
- Статистика конкурентов
- кол-во трафика
- просмотры
- ссылки и ключевые запросы

• Вывод своей стратегии







# б) запускаем сайт







## Создавая сайт, помните!

- Не полагайтесь только на свои предпочтения в структуре и дизайне
- Составьте «портрет» среднестатистического пользователя вашего ресурса





Организатор:



# Портрет пользователя:

- Мария, 22 года
- Работа офис-менеджер
- В/О законченное
- Семейное положение не замужем
- Дети нет
- 3/п 5000грн
- Квартира 1к (в совместной аренде)
- Активный пользователь соц. сетей
- Увлечения на досуге: занятия шейпингом, посещение модных ночных клубов, чтение «женских» журналов, шоппинг
- Дом. животные нет







## Создавая сайт, помните!

- Закажите сайт в хорошей студии (либо у качественного фрилансера)
- Обновляйте/освежайте ресурс не позже полугода







# Правильный сайт = max/потенциал

# Помните! Хороший сайт – залог успешной стратегии!







# в) пишем цели!

 Прописывайте ваши цели в оффлайне!

Ваша цель?



• Чтобы можно было перенести их в онлайн!







# Пример!

# Цели бизнеса WebPromoExperts

- ✓ рост оборота на 60% в сравнении с 2015 при сохранении прибыльности;
- наполняемость курсов на уровне X человек;
- наполняемость заявок на семинар на уровне Y человек;

### Цели бизнеса 220 volt

✓ Достигнуть объема продаж в X млн. грн./мес.







# Онлайн!

### WebPromoExperts

- ✓ получение заявок через сайт на уровне X человек;
- получение заявок на бесплатный семинар на уровне Y человек;
- ✓ рост базы подписки на уровне Z новых подписчиков в месяц;

### **220 volt**

✓ достигнуть объема продаж через сайт в X млн. грн./мес.









# г) разрабатываем контентную стратегию





Организатор:











## Задачи контент-маркетинга:

 Продемонстрировать вашу компетентность;

✓ Ответить на вопросы пользователя;

 Предоставить решение проблемы пользователя;



Организатор:



#### Когда-нибудь потом (которое никогда не наступит)

Вам уже давно хочется научиться танцевать, но Вы всегда откладывали на потом. Сейчас ведь много работы, мало свободного времени. И если вы сейчас не пойдете учиться танцам, то вы снова упустите возможность раскрыть в себе этот талант. Отодвигая жизнь на потом. С завистью наблюдая, как ваши друзья и знакомые раскрывают собственную личность и потенциал через танцы.

Это одна из самых опасных ловушек, ведь отодвигать свои желания можно вечно. Что же делать!? Не откладывать на завтра, ведь завтра никогда не наступает! Просто заполните поля, запишитесь и приходите на пробное занятие, которое ни к чему не обязывает.

#### Мужчины не танцуют

Это миф, причем очень раздутый, которым мужчины прикрывают свои страхи перед танцем и перед слабым полом, с которым очень хотят, но боятся танцевать.

И пока многие борются с этим мифом,— на лучших танцоров, стоит очередь из партнёрш ломающих ногти, царапая стены при мысли о Танцующих Мужчинах. А кто-то продолжает бояться, лишая себя такого удовольствия... ради чего!?

#### День Сурка

Утром на работу, после работы дамой, дальше телевизор, пиво и спать. Утром на работу, после работы дамой, дальше телевизор, пиво и спать. Каждый день похож на предыдущий, стресс, усталость, ощущения бессмысленности, пустоты и тщетности. Знакомо ощущение? Мои поздравления, вы проживаете День Сурка!

Вот измениться все, и тогда начну танцевать! Заработаю денег, найду жену/мужа, открою свой

#### Обязательно нужен партнер/партнерша

Да вы правы, в основном это парные танцы, при этом пары, как правило, не фиксированные — можно танцевать с любым партнером, а не только со «своим». Но даже если «своего» партнера/партнерши нету, это не означает, что вы будете обделены. На занятиях всегда делается ротация — смена партнеров, поэтому в парах потанцуют все!

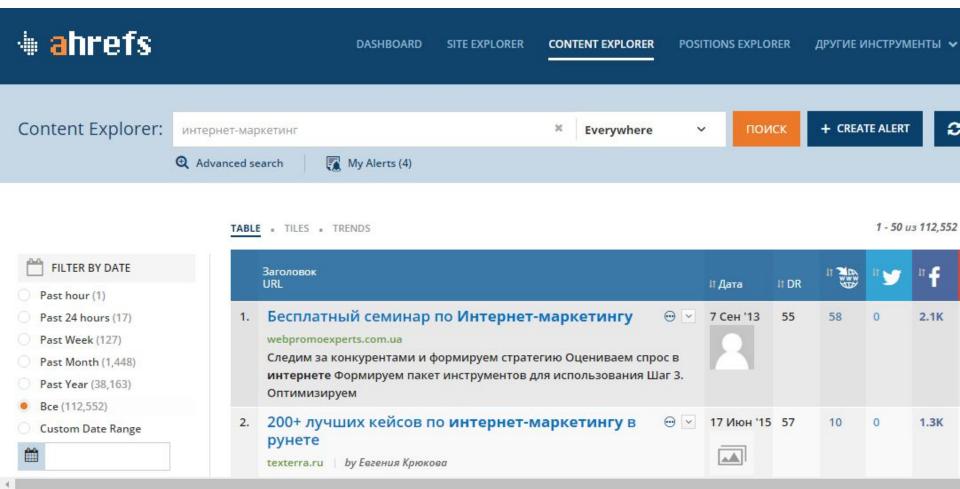
#### Я слишком молод/стар

Танцы очень полезное занятие для здоровья, ими занимаються независимо от физической подготовки. Танцуют очень разные люди, разного возраста от школьников до пенсионеров. Так что, Регистрируйтесь и вперед!





# Какой контент интересен людям? ahrefs.com/content-explorer









# Что мы получаем, используя правильную стратегию?

✓ Траффик на сайт;

✓ Лиды;

✓ Подписчики;

✓ Клиенты;





# Виды контента для бизнеса:

Читабельный:

- ✓ Описания
- ✓ Характеристики
- ✔ Новости
- ✓ Статьи
- ✔ Релизы
- ✓ Отзывы

□ Визуальноассоциативный:

Организатор:

- ✓ Графики
- ✓ Инфографики
- ✓ Картинки
- ✓ Фото
- ✓ Баннера
- ✔ Видео-ролики
- ✓ Вебинары
- ✔ Анимация

# WebPromo Experts

Лучшие семинары по интернет-маркетингу











#### 10 лучших игр 2016 по версии App Store

Олег Цегельник 🗂 5 дней назад 🍩 90 просмотров 🥥 6 минут

Зима близко.. С ней уж Новый год и подведение итогов. App Store и сейчас первый начал подводить итоги. Не так давно мы рассказывали о <u>лучших приложения 2016 года</u>. Рекомендую взглянуть материал, есть много неожиданных решений, а так же явные фавориты вроде Prisma. Сегодня же мы расскажем о лучших играх от App Store 2016 года. В этом списке тоже есть игры, которые удивили нас. Скорее удивили ребята из Apple, но им виднее, погнали!

Лучшие игры 2016 года по версии App Store

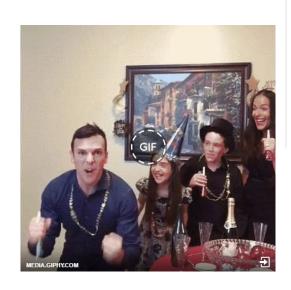




Как найти толкового сммщика и правильно вести бизнес-страницу?

По каким критериям отбирать человека, который сможет достойно представить ваш бизнес в соцсетях, да еще и не слить деньги на рекламный бюджет Это...

WERPROMOFXPERTS COM UA







## Размещение контента:

- ✓ Сайт;
- ✓ Блог;
- ✓ Социальные сети;
- ✓ Письма;
- ✔ Внешние источники;
- ✓ YouTube









# Разновидности контента.

### • Продающий

сайт (о нас, о продукте, посадочные страницы, отзывы, графики, инфографики)

внешние источники (анонсы, релизы)

### • Информационный

блог (статьи, рекомендации, обзоры, интервью, переводы) рассылка (дайджесты с событиями, предложения, опросы)

## • Обучающий

вебинары, семинары, онлайн-конференции, онлайн-тв,

#### Развлекательный

социальные сети (игровые механики, тематические истории)



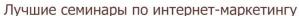




## Помните! Цели всегда нужны и важны!

## Целеполагание!

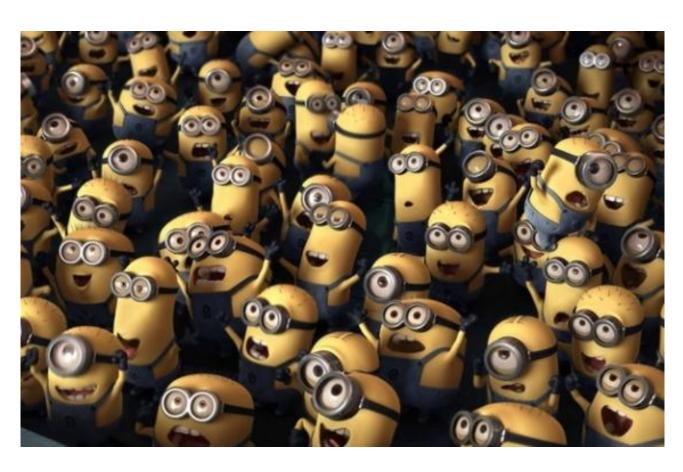
	План - 450/месяц		План - 550/месяц		План - 18к/месяц		План - 2500/месяц			
Месяца 2015	Facebook Fans	Факт	Youtube Fans	Факт	Youtube views	Факт	Mail subscribers	Факт	Блог	Факт
Декабрь	4600	4600	3650	3650	92000	92000	7450	7450	6000	6000
Январь	5050	4900	4150	4050	110000	101000	8000	6900	7000	7200
Февраль	5500	5250	4750	4530	128000	119000	8550	10376	8000	8500
Март	5950	5600	5300	4930	146000	138700	9100	11900	9000	9150
Апрель	6400	6020	5850	5200	164000	153800	9650	11850	10000	9650
Май	6850	6520	6400	5500	182000	178200	10200	13150	11000	8037
Июнь	7300	7100	6950	5900	200000	205000	10750	14300	12000	11265
Июль	7750	7600	7500	6500	218000	236000	14000	14400	13000	14005
Август	8200	7920	8050	7000	236000	266000	16500	16200	14000	12900
Сентябрь	8650	8525	8500	7600	254000	303000	15000*	14000	15000	15430
Октябрь	9100	9200	9000	8150	350000	332000	17500	16000	16000	15800
Ноябрь	9550	10120	9500	8665	400000	367000	20000	18300	17000	16200
Декабрь	10000	10830	10000	9300	450000	405000	22500	22000	18000	19400
							* чистка базы			







# **Шаг 2.** Привлечение аудитории (клиентов)!

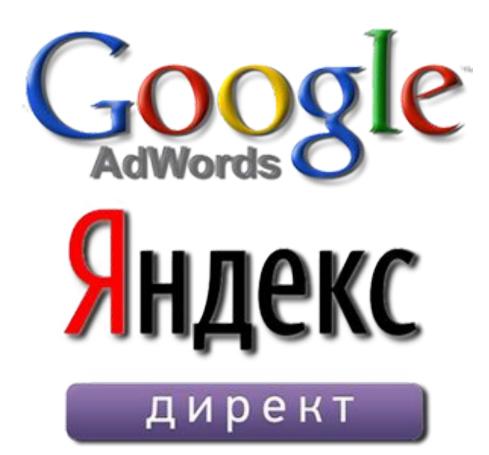








# а) контекстная реклама





Организатор:



- 1. Максимально точный охват
- 2. Быстрая
- 3. Для любых бюджетов
- 4. Можно посчитать эффективность















### Источники

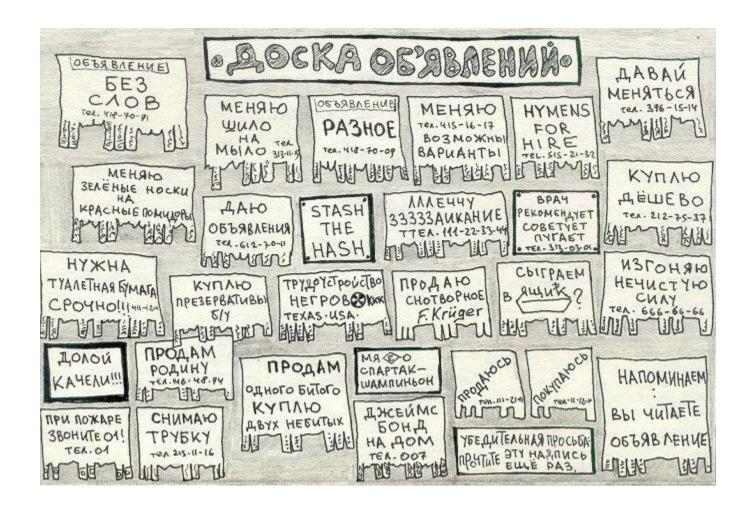
- Поисковая сеть сформированный спрос
- КМС формирование спроса
- YouTube крупные рекламодатели







#### Основа - Объявления

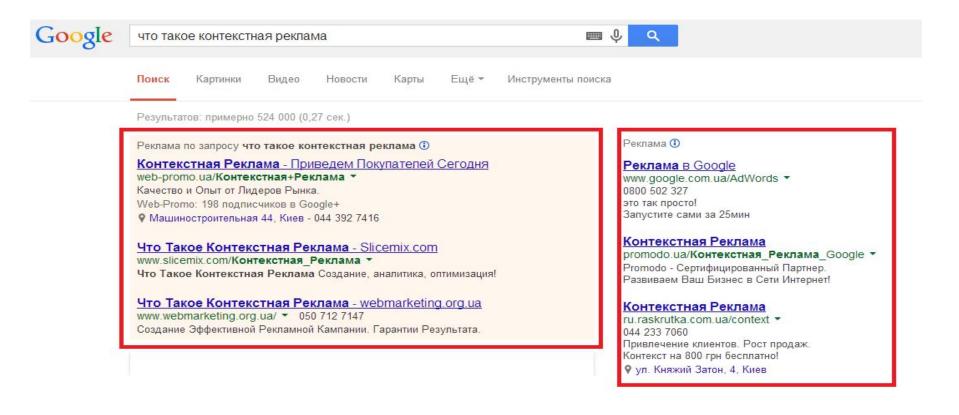








## Текстовые - поиск

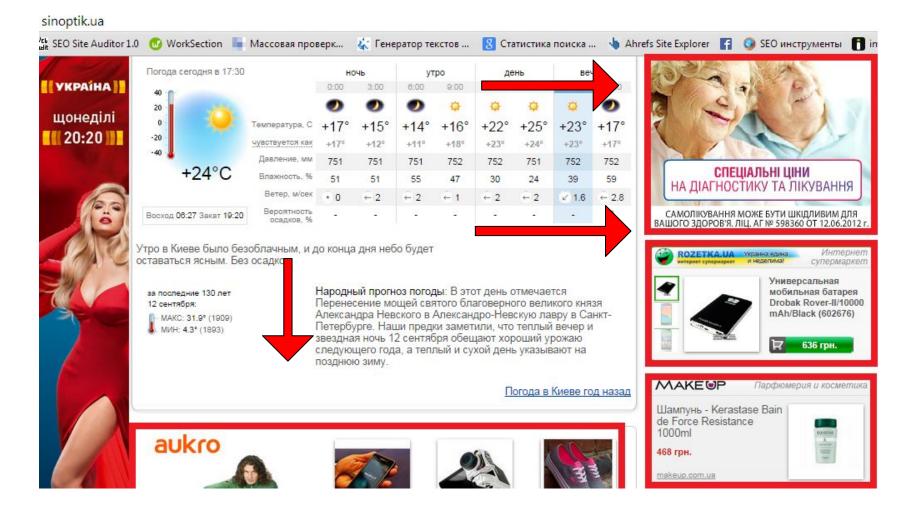








## Графические - КМС

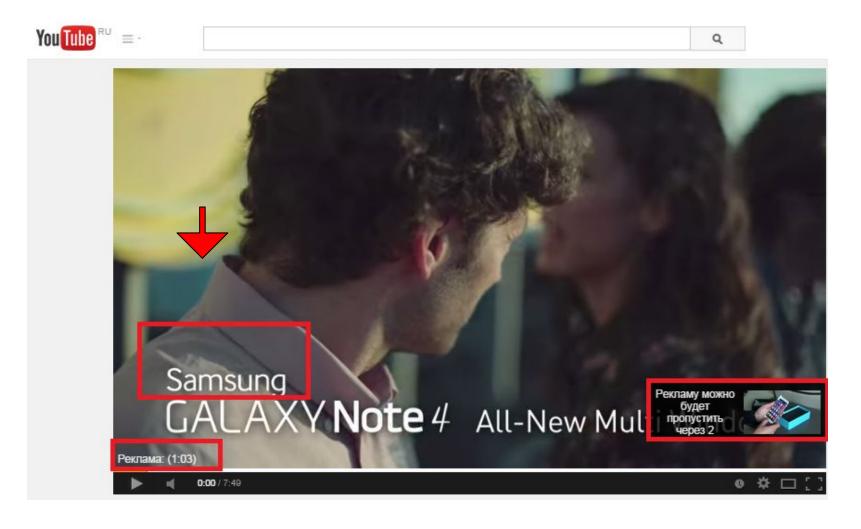








## **Видео** - YouTube

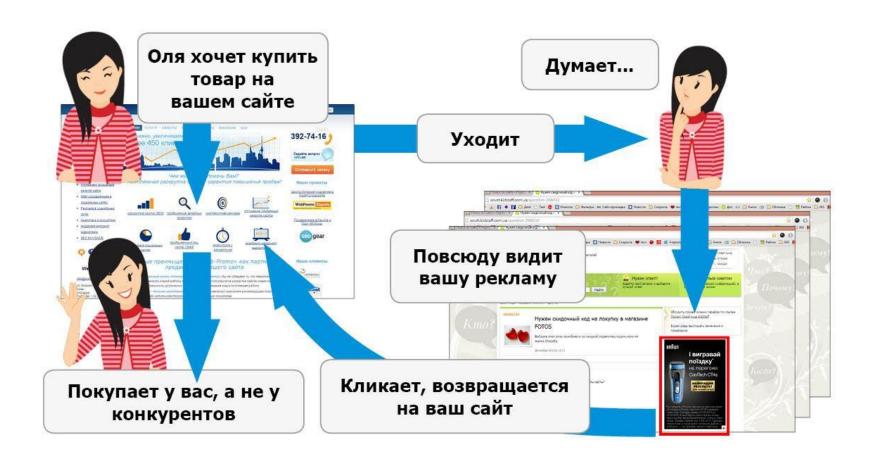








## Настойчивая (ремаркетинг + ретаргетинг)







## Принцип работы контекстной рекламы



WebPromo Experts





## Принцип аукциона







## Формируется на основе

## Ставка за клик



## Рейтинг объявления





## Пример объявлении

	•	O UNDIVINO	объявлений	Aprioni	oranjo [1]
	•	Стабилизаторы напряжения Стабилизаторы Укртехнология с доставкой по Украине. Недорого. 220volt.com.ua/	Укртехнология		Одобрено
	•	Стабилизаторы напряжения Укртехнология официальный дилер доставка по Украине. Недорого. 220volt.com.ua/	Укртехнология	J=-8	□ Одобрено
	•	Стабилизаторы напряжения Подберем оптимальный вариант доставим, установим. Звоните! 220volt.com.ua	Стабилизаторы	<u></u>	Одобрено
	•	Стабилизаторы напряжения Однофазные, Трехфазные Доставка по Киеву и Украине 220volt.com.ua	Стабилизаторы	-	Одобрено
П	•	Стабилизаторы Напряжения 0,5-500кВт лучший выбор, наличие. Доставим установим по Украине. 220volt.com.ua	Стабилизаторы		Одобрено
	•	Стабилизаторы 0,5-500кВт Выберем оптимальный стабилизатор, доставим, установим. Звоните! 220volt.com.ua	Стабилизаторы	_	Одобрено







## Целевой трафик = дорого но быстро



WebPromo Experts





## б)привлекаем дополнительный трафик из поисковых систем



WebPromo Experts





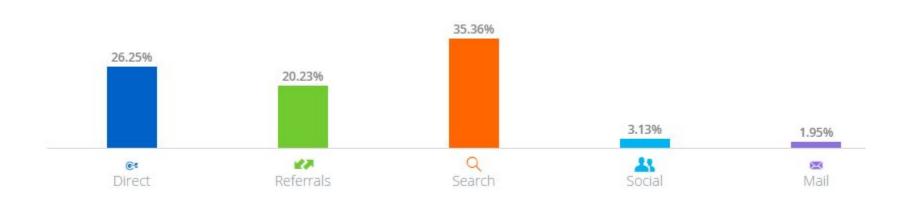
### **SEO**

Поисковая оптимизация	Контекстная реклама
Медленно	Быстро
Меняются алгоритмы	Можно считать
Только ключевые слова	Точный таргетинг
<b>85% кликов</b>	15% кликов
5-10 копеек за клик	2-10 гривен за клик

Организатор:



#### Зачем нам SEO ?







## Пирамида правильного SEO



WebPromo Experts



Внутренняя оптимизация сайта





#### Сайт

- Актуальная, рабочая структура
- Всегда доступен
- Никаких дублей страниц
- Никаких ошибок на сайте!

WebPromo Experts



#### Ключевые слова









## Где взять?

- Коллективный мозговой штурм
- Статистика систем веб-аналитики
- Статистика поисковых систем
- Сторонние сервисы

## WebPromo Experts

Лучшие семинары по интернет-маркетингу



Организатор:

	Ключевое слово 💝 Отсутствует 💝	Посещения	Доход 🕹	Транзакции
1.	(not provided)	2 176	3 293,36 \$	5
2.	toshiba ноутбуки	43	872,50 \$	1
3.	ноутбуки toshiba	11	862,50 \$	1
4.	toshiba satellite I730 05h014 отзывы	2	682,50 \$	1
5.	ipad 2	185	649,00 \$	1
3.	ipad 2 б/у киев	3	499,00 \$	1

















#### Контент







## Что размещаем - наличие

- Тексты (статьи, комментарии, обзоры, блог)
- Фото
- Видео
- Инфографики

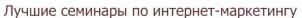






## Где взять-уникальность

- Написать самому
- Нанять копирайтера
- Нанять контент-менеджера







## В текстах важно! Организатор: раскрутка (доступность, отсутствие дубляжа)

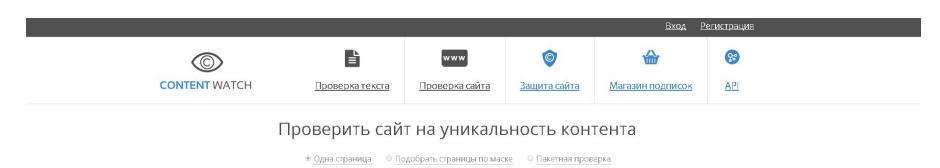
- наличие;
- доступность для робота;
- уникальность;
- частота обновления;
- отсутствие внутреннего дубликата;
- отсутствие внешнего дубликата;







## Проверяем уникальность



все началось с обучения сотрудников и проведения внутренних семинаров для клиентов агентства эффективного интернет-маркетинга webpromo мы всегда старались создать благоприятную и душевную атмосферу для общения давать полезную пищу для мозгов и живые практические примеры и когда стали получать регулярные отзывы и просьбы проводить семинары чаще приняли решение открыть собственную академию интернет-маркетинга наша академия не только место для учебы но и клуб для своих вы сможете знакомиться общаться заводить полезные деловые контакты у нас вы всегда получите поддержку и консультацию даже после окончания обучения помочь бизнесу работать эффективнее примеракать целевых покупателей за меньшие затраты время деньги поэтому на наших семинарах только нужная теория интерактив реальные примеры для вашего бизнеса помочь нашим студентам войти в круг коммерческой интеллектуальной элиты получить высокооглачиваемую и престижную работу в нашей стране и во всем мире производится очень много товара но если товар

Адрес страницы\*:

http://webpromoexperts.com.ua/o-nas/

не продается а лежит на складе толку от него никакого поэтому людей умеющих свести производителя и покупателя очень ценят

 URL страницы, где найдено совпадение
 Уникальность текста: 92.0%

 http://www.karjalan.ru/kompaniya-web-promo-kuznitsa-kadrov.html
 Сколько совпало
 Что совпало

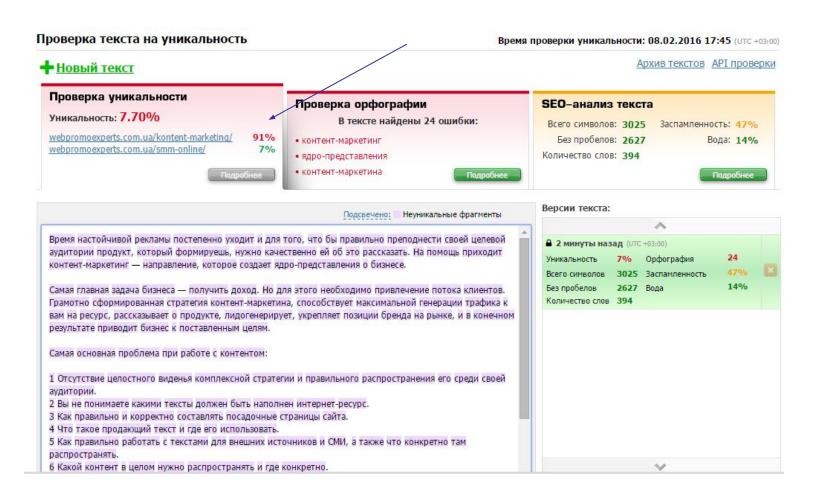
НОВАЯ ПРОВЕРКА







## Проверяем уникальность



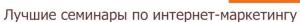






## Защищаем уникальность!









## Ссылки!







## Ссылочные факторы

- Качество ресурса на котором разместили ссылку
- Релевантность ресурса на котором разместили ссылку
- Возраст ссылки
- Анкорный текст

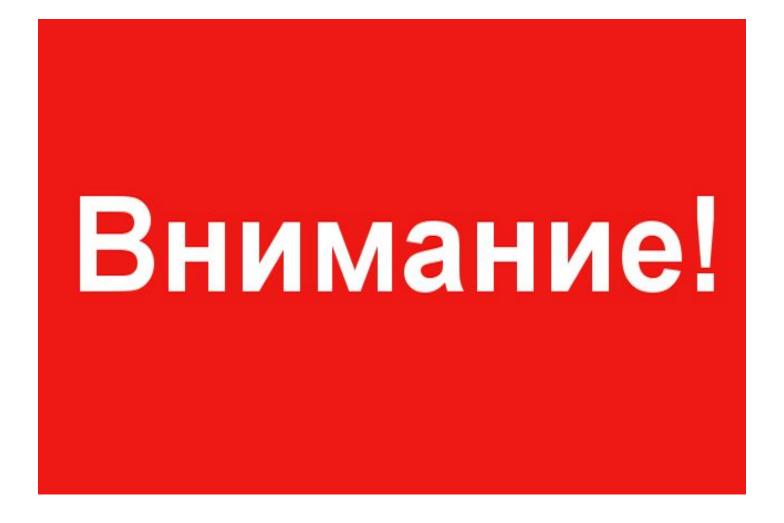


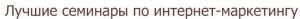






## Внимание, санкции!



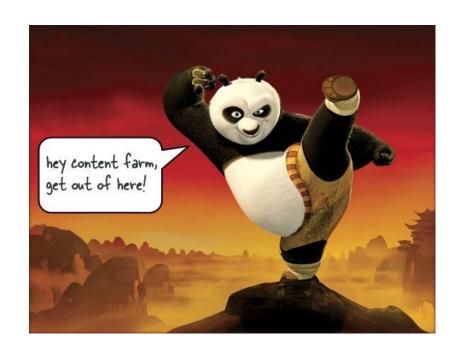








## Осторожно, звери!











## SEO – долго , но клиенты дешевле !



иди к своей цели





## Шаг 3. Удержание пользователей, поддержка бренда!



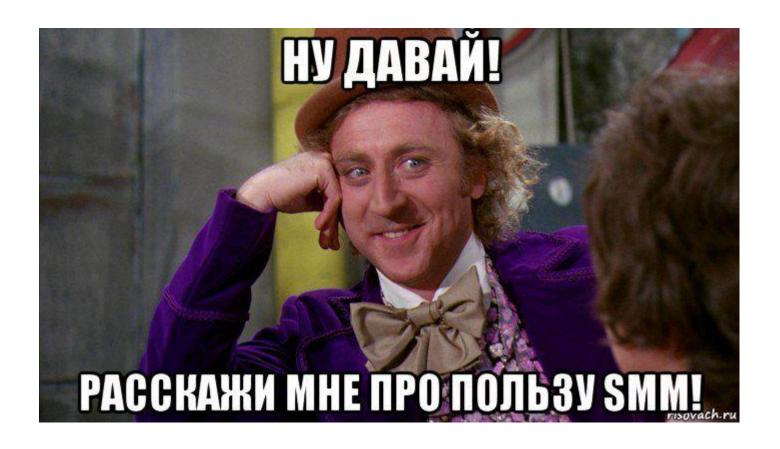








## a) SMM

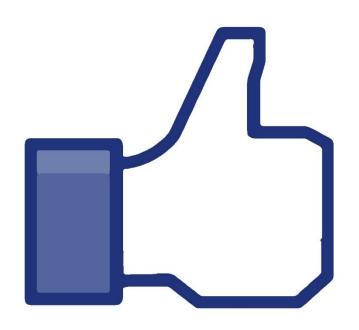






#### +SMM

- Бесплатный трафик
- Бесплатные ссылки
- Коммуникация с клиентами
- Бренд составляющая
- Доверие
- Узнаваемость







## Что делать в социальных сетях

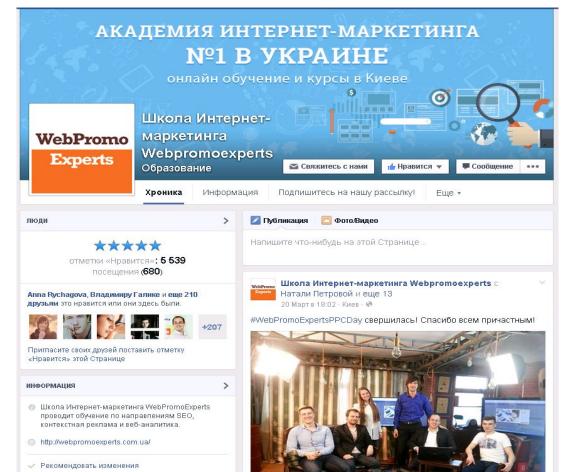








# Цель – коммуникация с аудиторией!









## Как?

- Полезный контент
- Развлекательный контент
- Игровые механики
- Рекламные инструменты
- Работа с отзывами, пожеланиями, предложениями, жалобами итд...









### Пример!

23 мая во время вебинара Тимофей Квачёв - руководитель TRINET, раскроет актуальные проблемы продвижения и даст действующие рецепты, применение которых позволит увеличить трафик сайта и конверсию. ... Еще



#### Как повысить эффективность продвижения сайта

Почему только что сделанный сайт моментально устаревает с точки зрения поисковых систем? Как современный функционал лишает сайт возможности выйти в топ10? Почему для 90% интернет магазинов SEO убыточно? В...

WEBPROMOEXPERTS.COM.UA



Как получить ссылку с Google на свой сайт? Артем Гидин в WebPromoExperts.TV #231



№ Нравится Комментарий → Поделиться

🖰 Anton Voroniuk, Сергей Желепа и еще 24

Популярные комментарии \*



Что такое релевантность и как она влияет на результаты поиска? Читайте в этой статье!



#### Пять способов определить релевантность страницы поисковым запросам

Проверка релевантности страницы к поисковым запросам - с помощью каких сервисов делать, кому нужно и главное - зачем? Все о релевантности...

WERDDOMOEYDEDTS COM UA

# WebPromo Experts

Лучшие семинары по интернет-маркетингу





Пример!



Академия Интернет-маркетинга Webpromoexperts В Академия Интернет-маркетинга Webpromoexperts 4 августа в 14:54 - Ю

Настройка аналитики для интернет-магазинов. Андрей Осипов. TV

Оставьте свой комментарий: http://goo.gl/yYU8aL



**н** Нравится

**Комментарий** 



Академия Интернет-маркетинга Webpromoexperts В восторге в Академия Интернет-маркетинга Webpromoexperts

8 - впои 8

У нашего ангела сегодня день рождения!

Аленка, поздравляем тебя. Высоких тебе Open Rate-ов и конверсий)))





Академия Интернет-маркетинга Webpromoexperts

23 июля в 15:17 - 🚱

SEO-тест! Видишь ли ты будущее SEO также как Рэнд Фишкин? Закрывающим докладом завтрашней конференции «День белого SEO» http://bit.ly/WhiteSEODay будет видео-интервью с одним из самых известных докладчиков в мире SEO - Рэндом Фишкиным, CEO MOZ.

Мы спросили у Рэнда: «Какие 5 главных трендов SEO в 2015?». Что он ответил — вы узнаете завтра, а сегодня мы предлагаем поучаствовать в конкурсе!... Еще



**н** Нравится

Комментарий

Поделиться



Организатор:



# Развлекательный



Академия Интернет-маркетинга Webpromoexperts с

Татьяной Нагорной и еще 5 в 

Академия Интернетмаркетинга Webpromoexperts.

16 мая в 11:11 - @

С бодрым утром! Всем продуктивной и счастливой рабочей недели! 😃













# Развлекательный



Знову цвітуть каштани...

Доброго ранку, Києве)))

Показать перевод





Комментарий





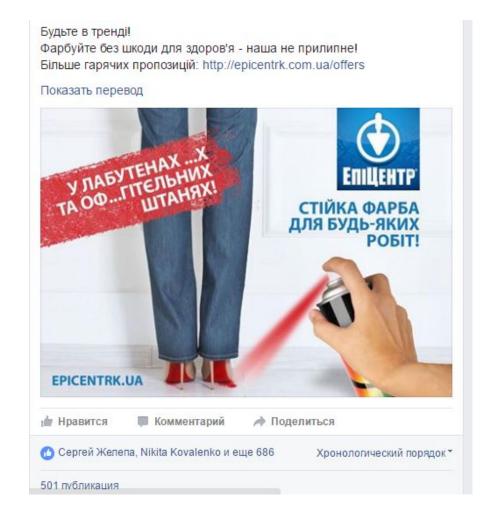
100 публикаций

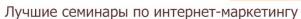






# Ситуационный









## А еще так

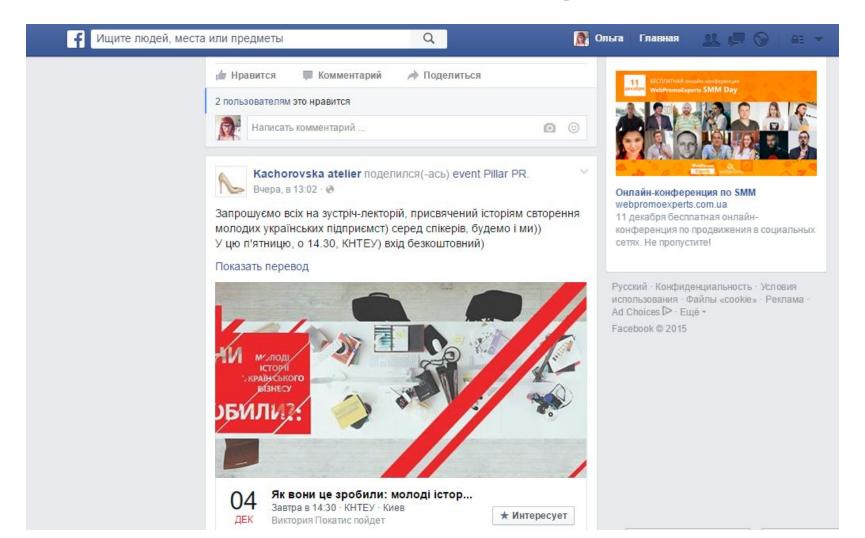








# Рекламные инструменты:









# Работа с комментариями:





Организатор:





Епіцентр К. Никакого клиентского сервиса, мля!

Мало того что они продали нашу оплаченную раковину и пытались нам впарить образец из зала по доставке. Отменили. Сегодня перед доставкой духовки (она была в счете) звонят Константин Мищенко. "Раз у вас отмена некоторых позиций, мы вообще доставку отменяем. Приезжайте в магазин, оформляйте возврат и тогда будет доставка". А вчера это было непонятно? Никто так и не связался из службы поддержки в Facebook! Извинения? не. не слышали.

Уже представляю этот интернет-магазин!!!!

P.S. Или это из-за того что я Nikita Kovalenko переманила 😃 Месть?

**№** Нравится

Комментарий

Lharnica: Otreinte: 177 5 - 54 mnH

SECURITY SECURITY

Епіцентр К Nina Mishchenko просимо для зручності ЗВЕРТАТИСЯ на сторінку Епіцентру, а не ставити теги. Дякуємо! Показать перевод

Нравится - Ответить - г 1 - 23 мин. - Отредактировано



Nadia Matukhno Епіцентр К астанавитесь... )))

Нравится - Ответить - г 18 - 24 мин.



Yana Zubar самогубці 🖭

Нравится - Ответить - 6 4 - 24 мин.



Kostya Druzheruchenko Nina Mishchenko, шонеясно? в личку пиши, а то тут все твои 5 тыс (или скоько там у тебя) читателей увидят, как ты раковину покупала:))))

Нравится - Ответить - г В - 23 мин.



Нравится · Ответить · ₼ 11 · 23 мин.





# **SMM** – неотъемлемая часть маркетинг-стратегии проекта!



WebPromo Experts





## в) E-mail маркетинг







# Кому это нужно?

- Интернет-магазины must have!
- Инфо-бизнес- ДА!











### Основные задачи

- Коммуникация с потребителем
- Напоминание о себе
- Up-sales
- Cross-sales
- Информирование о акциях, скидках, бонусах итд..
- Дополнительный трафик







# Как? Полезно!

Сегодня праздник!

Посмотреть письмо с картинками

#### WebPromo

#### **Experts**

Здравствуйте, коллега!

У студента есть 2 праздника - День студента и каждый день:) Мы любим своих студентов и не могли пройти мимо этой даты и оставить вас без подарков.

**До 31 января** мы дарим второй курс в подарок при покупке любого нашего курса, как очного, так и дистанционного. Особенно рекомендую обратить внимание на нашу новинку - курс по контент-маркетингу!

Выбрать курс и получить второй в подарок!



## WebPromo Experts

Лучшие семинары по интернет-маркетингу

деловой литературы

kniga.biz.ua

лучшие книги года! (044) 222-66-16 (067) 466-83-23



"Я не нарочно, просто совпало,

Я разгадала знак бесконечность"

Земфира

#### Жили они не просто

Он — уверенный в себе, идущий к цели напролом. Она — замечающая все мелочи, ценящая правила больше результата. Он — нетерпеливый и желающий получить все здесь и сейчас. Она — готова потерпеть и многое отложить ради успеха в будущем. Им нелегко вместе. Иногда они могут рассориться вдрызг, а иногда не могут понять, как это жить друг без друга. Ей хочется покоя и стабильности в





## Как? Интересно!

Каждая рекомендация в этой книге состоит из: a) подробного описания метода, б) практического примера из личного опыта авторов, в) фишек метода, г) цели, которую вы достигните. Кроме "Мужчины с Марса, женщины с Венеры" эта книга напоминает мне Карнеги — простые, на первый взгляд, рекомендации приводят к потрясающим результатам.

#### Согласовано!

25 способов примирить маркетинг и продажи



Первые 14 страниц книги

COMPONENT MARKET































За покупками!

Ваш промо-код на скидку действителен до: 27.07.2015

9215-1128-5167-3213







## Не путать со СПАМом! Страдает ВАША репутация!!!



WebPromo Experts



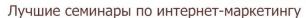
#### Различия





- Купленная база
- Не ваши подписчики
- Не ваши клиенты

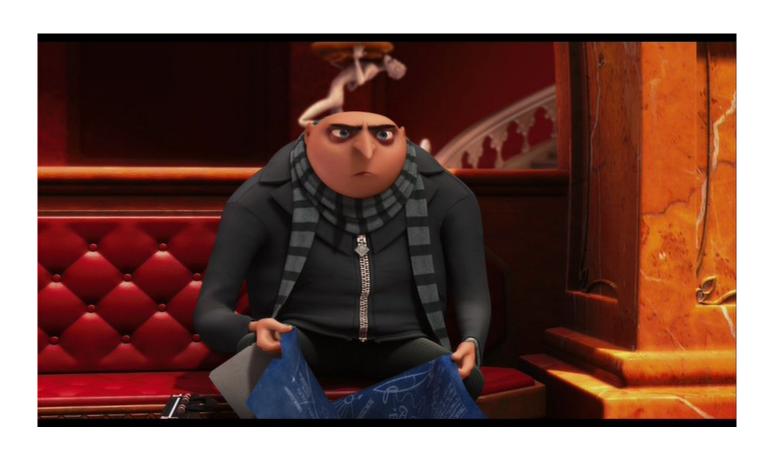
- Ваша база
- Ваши подписчики
- Ваши клиенты







## Шаг 4. Анализируй все! И делай лучше!









## а) Подключаем системы вебаналитики!

## Для чего.

- Анализ трафика
- □ Оценка аудитории
- □ Отслеживание интересов
- □ Оценка эффективности источника







# Эффективность!

- □ Интернет- магазины (доход):
- e-commerce (средний чек)
- действия
- взаимодействие
- □ Сайты услуг (действия):
- переходы на страницы
- регистрация
- заказ звонка
- события
- □ Контент-проекты (пользователи):
- добавление контента
- глубина просмотра
- подписка
- регистрация







# Основные настройки аналитики

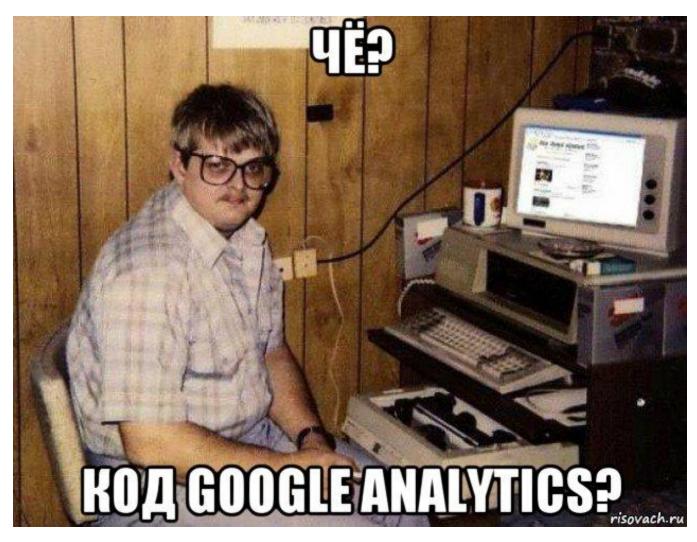




Организатор:



## Как?











- Анализ трафика
- Цели и события
- Пользовательские отчеты
- Анализ географии

- Мониторинг доступности сайта
- Вебвизор
- Анализ форм
- Тепловая карта кликов







## Анализ трафика









# Цели + События

Цель – полезное для вас действие пользователя на сайте!







# Зачем настраивать?

- 1. Понимаем эффективность сайта!
- Можем тестировать!









# Типы целей!

- 1. Посещение определенной страницы;
- 2. Время, проведенное на сайте;
- 3. Глубина просмотра страниц;
- 4. Выполнение определенного события;

#### Внимание!

Всего 4 типа целей.







## Цели + события

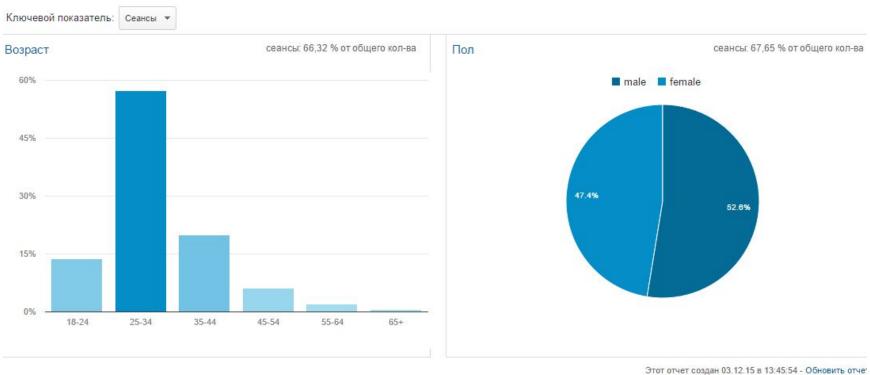
	Источник или канал	Заказ (Коэффициент конверсии для цели 1)	Контакты (Коэффициент конверсии для цели 2)
1.	google / organic	1,90 %	6,53 %
2.	(direct) / (none)	1,29 %	6,25 %
3.	google / cpc	2,13 %	7,56 %
4.	yandex / cpc	1,75 %	4,80 %
5.	yandex / organic	1,91 %	7,81 %
6.	facebook.com / referral	0,08 %	3,36 %







## Оценка аудитории



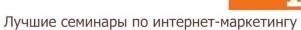






## Оценка аудитории

		Источники трафия
	Пол ?	Сеансы ? ↓
		42 995 % от общего количества: 67,65 % (63 552)
•	1. male	22 605 (52,58 %)
•	2. female	20 390 (47,42 %)







# Отслеживание интересов

іизкая категория	(охват) сеансь
6,10 %	Movie Lovers
5,73 %	Technophiles
5,66 %	TV Lovers
5,59 %	Shutterbugs
5,00 %	News Junkies & Avid Readers
3,87 %	Shoppers/Shopaholics
3,79 %	Social Media Enthusiasts
3,71 %	Home Decor Enthusiasts
3,49 %	Travel Buffs
3,29 %	Music Lovers



Организатор:



# География

		71 003 % от общего количества: 100,00 % (71 003)	47,54 % Средний показатель для представления: 47,52 % (0,05 %)	33 755 % от общего количества: 100,05 % (33 738)	53,42 % Средний показатель для представления: 53,42 % (0,00 %)	2,73 Средний показатель для представления: 2,73 (0,00 %)	00:02:02 Средний показатель для представления: 00:02:02 (0,00 %)	2,51 % Средний показатель для представления: 2,51 % (0,00 %)	1 780 % от общего количества: 100,00 % (1 780)
1.	Ukraine	47 136 (66,39 %)	42,03 %	19 809 (58,68 %)	47,66 %	3,05	00:02:19	2,47 %	1 162 (65,28 %)
2.	Russia	10 213 (14,38 %)	52,80 %	5 392 (15,97 %)	60,86 %	2,30	00:01:27	4,25 %	434 (24,38 %)
3.	Kazakhstan	8 601 (12,11 %)	65,89 %	5 667 (16,79 %)	71,50 %	1,74	00:01:25	0,40 %	34 (1,91 %)
4.	Belarus	1 564 (2,20 %)	41,18 %	644 (1,91 %)	58,70 %	2,33	00:01:51	3,90 %	61 (3,43 %)
5.	United States	978 (1,38 %)	86,91 %	850 (2,52 %)	82,52 %	1,47	00:00:23	0,20 %	2 (0,11 %)
6.	Moldova	233 (0,33 %)	46,35 %	108 (0,32 %)	51,93 %	2,88	00:02:40	2,15 %	5 (0,28 %)
7.	Germany	205 (0,29 %)	56,10 %	115 (0,34 %)	46,83 %	2,97	00:02:02	2,93 %	6 (0,34 %)
8.	Poland	202 (0,28 %)	53,47 %	108 (0,32 %)	60,89 %	2,72	00:01:34	3,96 %	8 (0,45 %)
9.	Kyrgyzstan	163 (0,23 %)	44,17 %	72 (0,21 %)	47,85 %	2,80	00:02:30	2,45 %	4 (0,22 %)
10.	Kenya	135 (0,19 %)	77,78 %	105 (0,31%)	60,74 %	1,94	00:01:17	0,00 %	0 (0,00%)





# Эффективность источников

								цели 7) ?	цели 7) ?
		71 003 % от общего количества: 100,00 % (71 003)	47,54 % Средний показатель для представления: 47,52 % (0,05 %)	33 755 % от общего количества: 100,05 % (33 738)	53,42 % Средний показатель для представления: 53,42 % (0,00 %)	2,73 Средний показатель для представления: 2,73 (0,00 %)	00:02:02 Средний показатель для представления: 00:02:02 (0,00 %)	2,51 % Средний показатель для представления: 2,51 % (0,00 %)	1 780 % от общего количества: 100,00 % (1 780)
1.	Email	19 230 (27,08 %)	26,81 %	5 156 (15,27 %)	53,22 %	2,71	00:02:13	2,65 %	509 (28,60 %)
2.	Social	14 896 (20,98 %)	53,29 %	7 938 (23,52 %)	61,03 %	2,31	00:01:54	2,11 %	314 (17,64 %)
3.	Organic Search	10 372(14,61 %)	57,97 %	6 013 (17,81 %)	57,77 %	2,66	00:02:06	0,67 %	69 (3,88 %)
4.	(Other)	8 848 (12,46 %)	54,65 %	4 835 (14,32 %)	43,54 %	2,95	00:02:17	7,09 %	627 (35,22 %)
5.	Display	6 573 (9,26 %)	53,70 %	3 530 (10,46 %)	55,59 %	2,78	00:00:56	0,02 %	1 (0,06%)
6.	Direct	4 574 (6,44 %)	62,96 %	2 880 (8,53 %)	52,78 %	2,73	00:02:01	1,36 %	62 (3,48 %)
7.	Referral	2 773 (3,91 %)	48,14 %	1 335 (3,95 %)	33,32 %	4,02	00:03:07	6,24 %	173 (9,72 %)







## Мониторинг доступности

#### Додати лічильник

site.com	i .				
Адреса с	айту: ③				
http://sit	e.com				
Дзеркала	: ®				
Додать	і дзеркало				
Повідомл	іяти мені про проб ——	леми в робот	і сайту: ③		
Г Елект	ронною поштою: woro	nyuk@gmail.com		2	
<b>▽</b> No	SMS, час надсилання	(московський):	Вибрати		
Посорий	пояс основної гру	пи відвідувач	iiB:		
часовии					

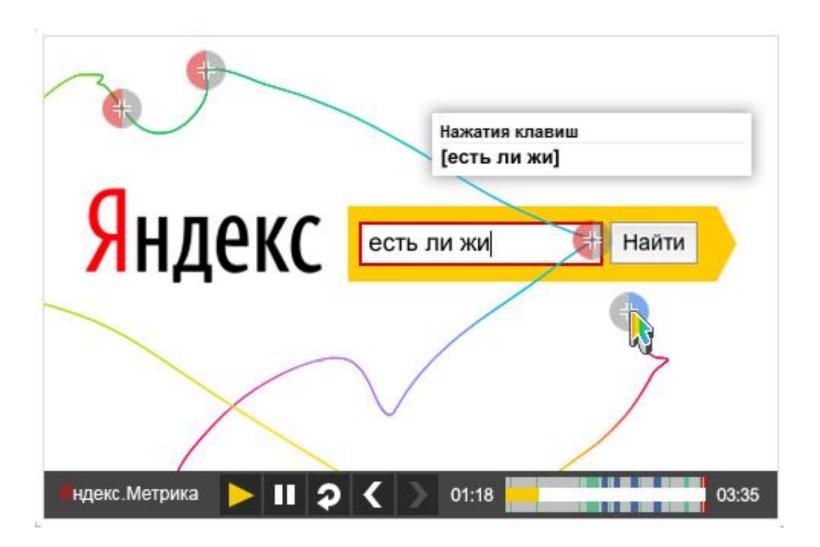








#### Вебвизор



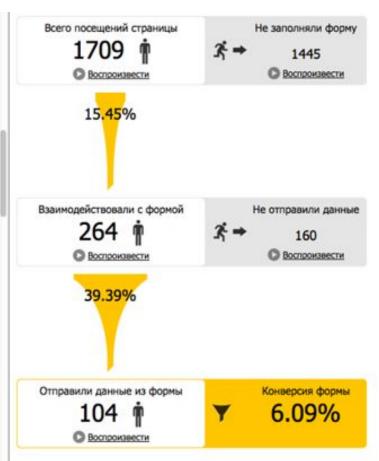




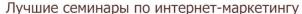


### Анализ форм

Ваши контактные данные	e:
Имя, фамилия:	
Email:	
Гелефон:	
Способ и адрес доставки	
Способ и адрес доставки Почта России — Бандерол	
Почта России — Бандерол	ль 1 класса (бесплатно)
Почта России — Бандерол Индекс   Улица, дом, корпус, квартира:	ль 1 класса (бесплатно)











# Анализ форм

#### Работает на основе ВЕБВИЗОРА!

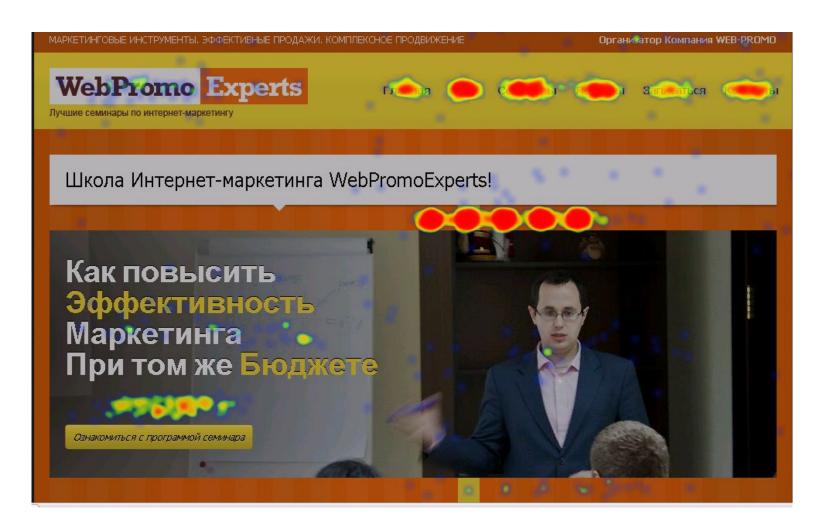
если ВЕБВИЗОР не подключен, отчетности по анализу форм вы не получите.







#### Тепловая карта кликов





ині у





## E-commerce

Источник или канал	Посещения ↓	Доход
google / organic	26 512	24 475,50 \$
yandex / organic	9 952	6 160,50 \$
(direct) / (none)	4 081	7 476,66 \$
go.mail.ru / organic	2 255	1 088,00 \$
e.mail.ru / referral	592	880,00 \$
google.com.ua / referral	347	306,00 \$
freemail.ukr.net / referral	305	514,10 \$
search.ukr.net / referral	184	0,00 \$
vk.com / referral	183	562,00 \$
ask / organic	159	0,00 \$

WebPromo Experts





### Важно!

## Отчеты e-commerce позволяют отследить цикл принятия решения о покупке!



Организатор:



### Отслеживание звонков

N⊵	Реклама	Звонков	Целевые	Ср. длительность	Сум. длительность	Посетители
1	risk:	164	153	00:01:31	01:54:10	24755
2		52	52	00:02:34	01:45:22	9497
3	19607	43	43	00:01:03	00:13:51	10
4	turn use	26	25	00:04:13	01:07:34	1232
5		16	16	00:00:00	00:00:00	
6	<b>Stockerofic</b>	14	14	00:01:29	00:16:25	1822
7		14	14	00:03:47	00:34:09	4406
8	Понти выдане	12	12	00:01:33	00:10:51	1693
9		9	9	00:04:07	00:24:45	3743
10	86	8	7	00:00:18	00:01:14	471
11	Основния	0		00:00:00	00:00:00	20629
12	Итого	358	345	00:02:08	06:28:21	

WebPromo Experts



#### б) Отслеживаем Юзабилити









#### Помощники юзабилити-аудита

- Портрет пользователя
- Вебвизор
- Тепловая карта кликов
- А/Б тестирование

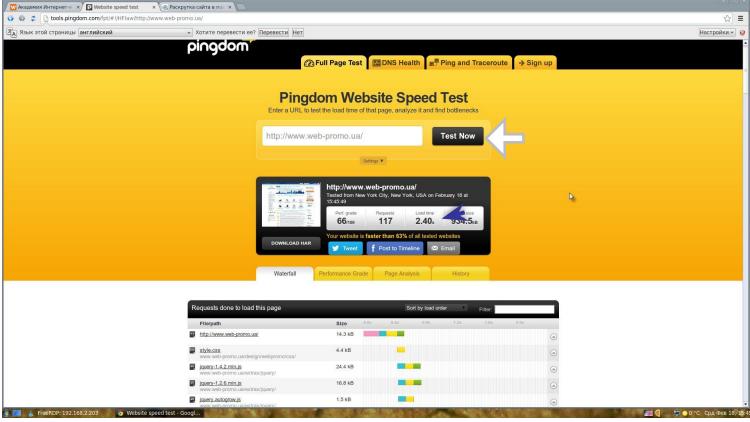






# Скорость загрузки саита











#### И снова портреты!



Лена, 26 лет, Львов Дизайнер-модельер Владеет своим салоном-ателье

Уровень дохода: 10-15 т.грн в месяц

Образование: КУ им. Б.Гринченка. Кафедра

изобразительного искусства. **Телефон:** Microsoft <u>Lumia</u> 540 <u>DS</u>

Живет одна в своей однокомнатной квартире, ездит на Nissan Juke взятом в кредит. Занимается йогой и любит активный отдых, но больше всего нравиться прыгать с парашютом. После смерти отца, который был владельцем офиса в жилом доме и занимался продажей детских игрушек, Лена, ей было 19, вместе с мамой, которая знала толк в шитье и шила дочери платья, решили

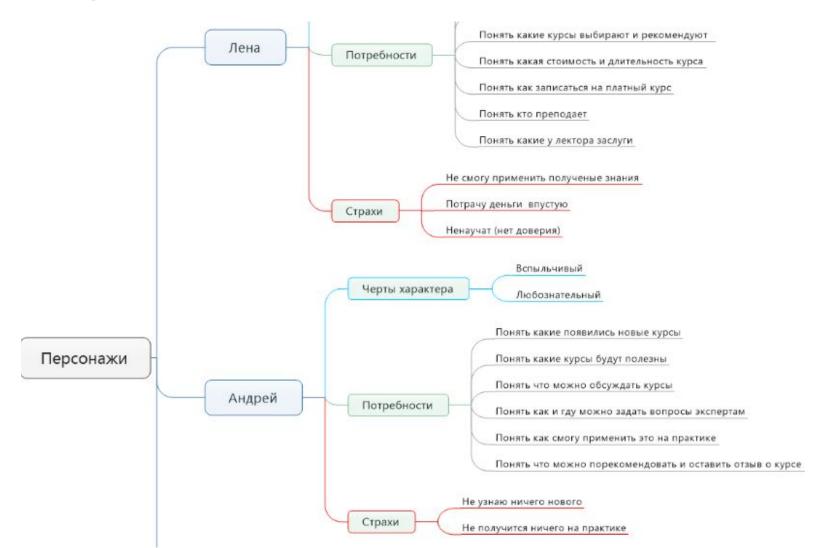
продолжить продавать игрушки. Но все в этом магазине напоминало об утрате отца и мужа. Дабы не чувствовать подавленности, они устроили распродажу, некоторые игрушки отдали в детские дома. На полученные деньги, они купили две швейных машинки, ткань, нитки, иголки и тд. Начали свое продвижение с детских костюмов. На сегодняшний день Лена владелица салона-ателье в котором работает с мамой и







#### «Рисуем» потребности пользователей.

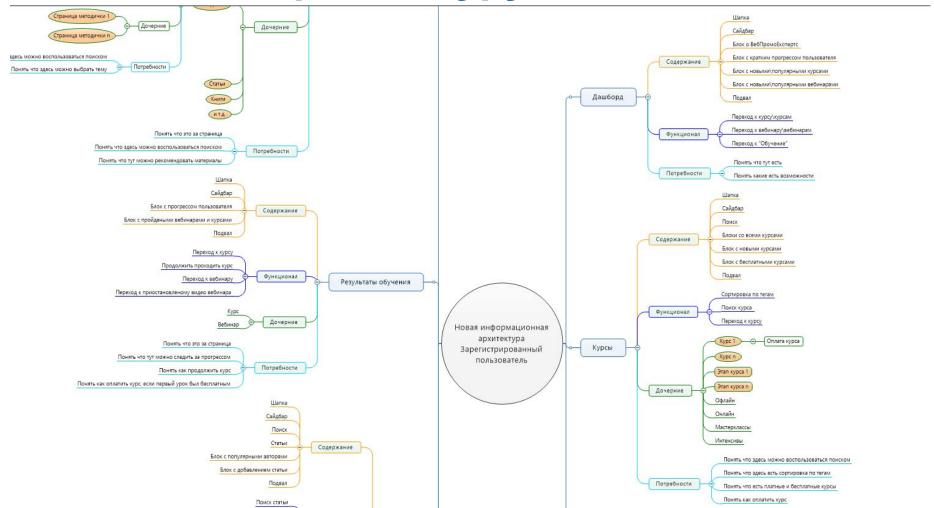








# Составляем информационную архитектуру сайта.

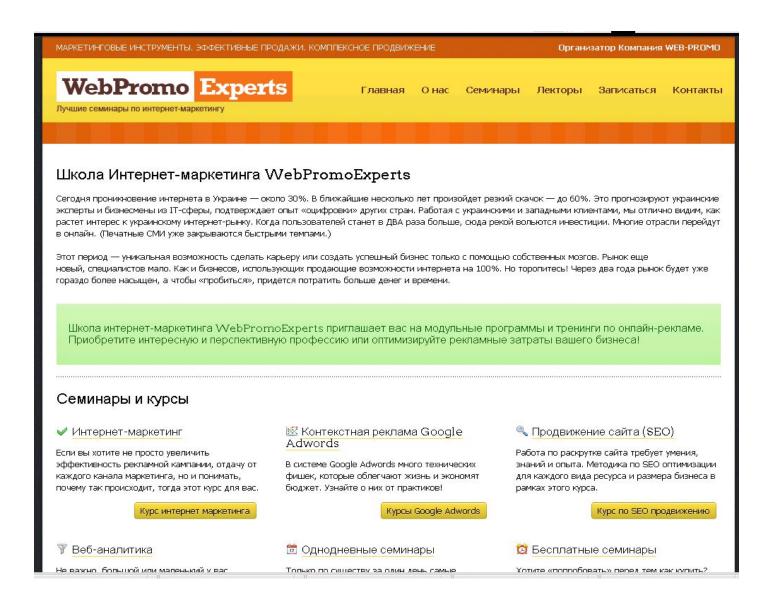






Организатор





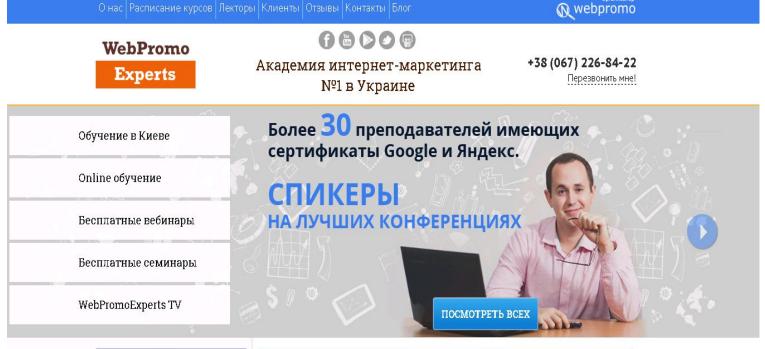


Стало



Организатор:







#### Кому нужны наши тренинги?



#### Вы – начинающий интернет-маркетолог или веб-аналитик.

Вам немного мешает хаос в голове из обрывков разных статей, советов и самоучителей. Если вас интересуют такие вопросы:

- какие цели ставить;
- 🥯 какими инструментами пользоваться (и как ими пользоваться?);
- 🍑 по каким этапам следовать;
- как отслеживать, правильно ли вы все делаете?



#### Вы - владелец магазина.

Если вы только открылись — мы подскажем вам, на каких сайтах и



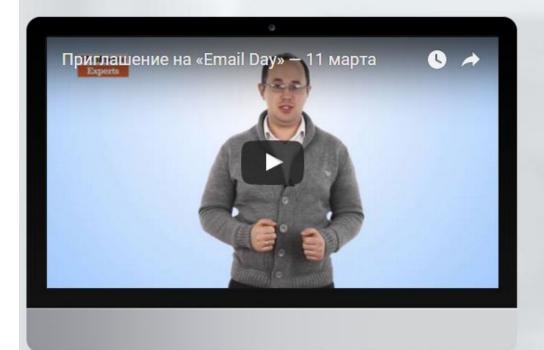




# И еще вот так

#### маркетинга

**11 марта 2016 г.,** начало трансляции в **10:00** по Киеву (11:00 по МСК)



#### для участников:

- прямой вопрос эксперту
- видео запись докладов
- подарки от партнёров на сумму \$100



Введите имя



Введите почту



Введите телефон

ЗАРЕГИСТРИРОВАТЬСЯ

WebPromo Experts



# Комплексный и системный подход всегда приносит результат!





#### Спасибо за внимание!

#### Профиль в соц. сети:

WebPromo Experts

https://www.facebook.co m/ola.onik

Буду рада вопросам!



