



Североамериканская зона свободной торговли (НАФТА)

Презентацию подготовили
студенты группы ЭЭ-403:

Евдокимова Валерия

Авад Умар

Максим Маргад Эрдэнэ

Описание

Североамериканское соглашение о свободной торговле (англ. North American Free Trade Agreement, NAFTA) — соглашение о свободной торговле между Канадой, США и Мексикой.

Соглашение НАФТА было подписано **17 декабря 1992 года** и **вступило в силу 1 января 1994 года**.

Основной целью НАФТА является устранение барьеров в сфере торговли и инвестиций между США, Канадой и Мексикой.



Этапы развития торгово-экономических отношений

Период	Соглашение	Основная идея
1947 г.	Принятие «Плана Эббота»	Стимулирование инвестиций США в ведущие отрасли канадской экономики
1959 г.	Соглашение о совместном военном производстве	Внедрение американских стандартов в канадское производство военной техники
1965 г.	Соглашение о либерализации торговли продукцией автомобилестроения (Автопакт)	Стимулирование интеграции многих других отраслей. Стремление к либерализации рынка товаров и капитала

Период	Соглашение	Основная идея
Конец 1970-х гг.	Линия на организацию торгово-политического объединения США, Канады и Мексики	Первоначально — энергетический союз трех стран. С 1979 г. изучаются перспективы создания Североамериканской зоны свободной торговли
1988 г.	Американо-канадское соглашение о свободной торговле (ФТА)	Формирование зоны свободной торговли между двумя странами в течение 10 лет
1992 г. (1994 г.)	Подписано (вступило в силу) Соглашение о создании Североамериканской зоны свободной торговли (НАФТА)	Формирование зоны свободной торговли товарами между тремя странами, рассмотрение вопросов торговли услугами, движения инвестиций, права интеллектуальной собственности

Этапы интеграции

1

В течение 5 лет страны активно отменяют тарифные барьеры. США отменили 79% тарифов на канадский экспорт и на 84% мексиканского экспорта. Мексика ликвидировала 43% тарифных ограничений на американские товары и 41% - на канадские.

2

В 1999 г. США и Канада ликвидировали тарифы по 1200 видам товаров. Мексика устранила тарифные ограничения почти по 2500 видам товаров, доля которых в экспорте США и Канады составляет соответственно 18 и 19%.

3

Был закончен в 2004 году, США и Канада сняли тарифные ограничения на 12 и 7% мексиканского «нефтяного экспорта», Мексика сняла тарифы на 48% американского и канадского экспорта.

4

Должны быть устранены оставшиеся тарифные ограничения на импорт особых видов товаров, которые чувствительны к сдвигам на рынке и климатическим условиям.

Система интеграционных органов

- Координаторы NAFTA - высокопоставленные представители торговых ведомств, назначаемые от каждой страны; ответственны за текущую работу по реализации положений соглашения;
- Секретариат NAFTA, состоящий из трех секций (секция Канады - в Оттаве, секция Мексики - в Мехико, секция США - в Вашингтоне); трактует спорные положения соглашения, решает разногласия между странами;
- Комиссия по трудовому сотрудничеству в составе министров труда и других должностных лиц; занимается вопросами унификации трудовых стандартов и совершенствования трудового законодательства стран;
- Комиссия по сотрудничеству в сфере окружающей среды в составе отраслевых министров трех стран;
- Более 30 комитетов и рабочих групп по различным направлениям.

Основные направления сотрудничества



Современные направления сотрудничества

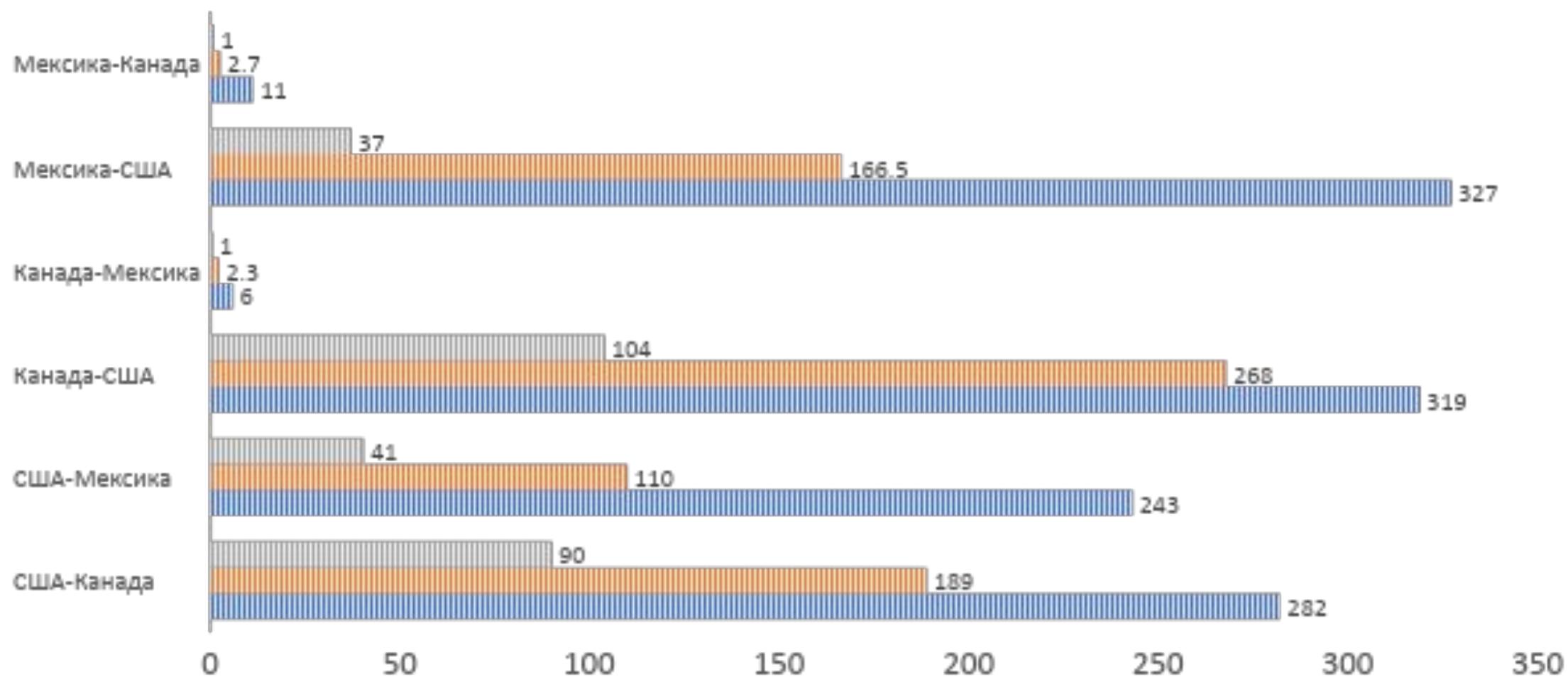
Канада, США и Мексика достигли трехстороннего соглашения о новом торговом договоре, который заменит НАФТА. Новое «модернизированное» соглашение получило название USMCA (the United States—Mexico—Canada Agreement, Соглашение США, Канады и Мексики).

«Новый торговый договор USMCA даст рабочим, фермерам, скотоводам и владельцам бизнеса соглашение высоких стандартов, благодаря которому появятся более свободные рынки, будет более справедливая торговля и будет обеспечен устойчивый экономический рост в регионе».

(совместное заявление главы канадского МИДа Христи Фриланд и торгового представителя США Роберта Лайтхайзера)

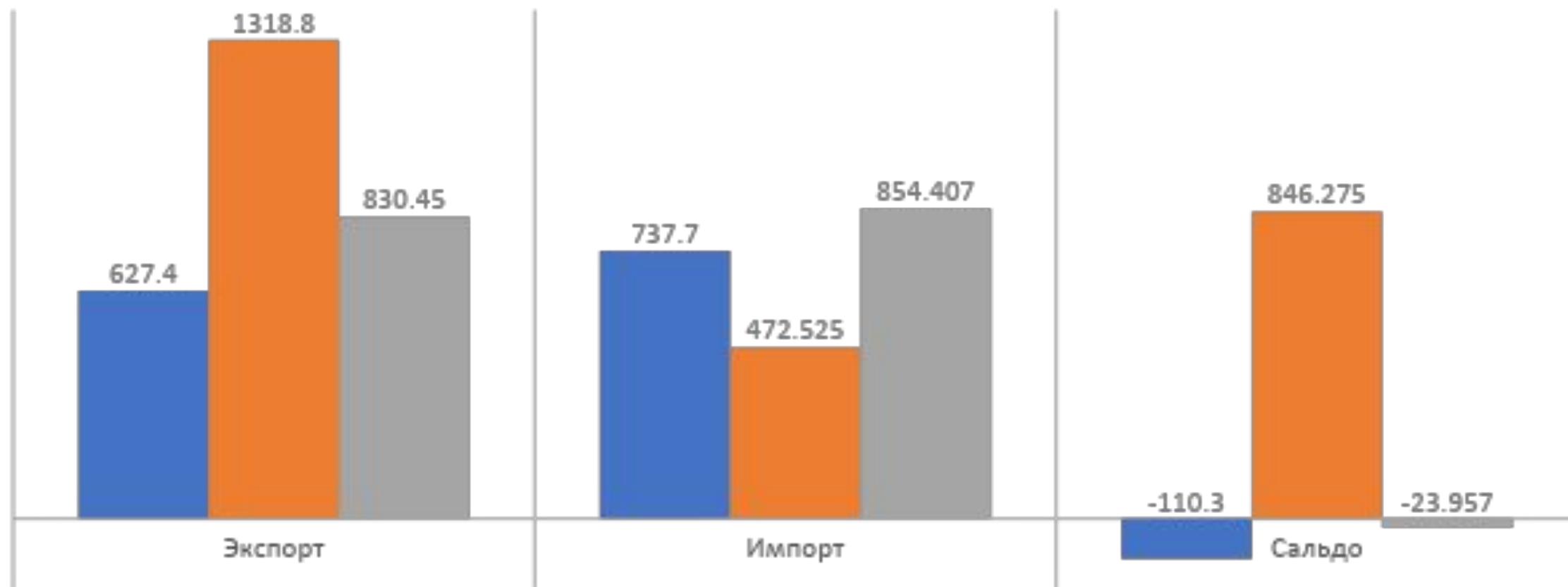
Объемы внутриинтеграционного экспорта в рамках НАФТА (1992, 2004, 2017), млрд долл. США

■ 2017 ■ 2004 ■ 1992



Торговля стран-членов НАФТА со всеми странами (1992, 2004, 2017), млрд долл.
США

■ 1992 ■ 2004 ■ 2017



Проблемы НАФТА

- Потеря рабочих мест в США. Многие американские и транснациональные компании стали переносить производства в Мексику;
- В Канаде исчезают высокооплачиваемые рабочие места по мере увеличения объемов импорта из менее развитых индустриальных стран, одной из которых является Мексика; кроме того, поток иммигрантов из Мексики из года в год возрастает;
- Американские и канадские ТНК, проникая в страну, «сметают» отечественные малые и средние промышленные предприятия Мексики.
- Отрицательным эффектом НАФТА явилось также повышение уровня загрязнения окружающей среды в приграничных с США районах Мексики.

Перспективы развития НАФТА

- С возникновением и развитием НАФТА усилилась конкурентная борьба между тремя мировыми лидерами – Северной Америкой, Западной Европой и Японией – но уже в новой конфигурации этих центров, с новым соотношением сил;
- Сторонники развития НАФТА указывают на значительный рост общего оборота торговли всех трех стран;
- Заметно вырос объем прямых американских инвестиций в Канаде и Мексике, экспорт услуг из США (особенно финансовых);
- Снизился уровень нелегальной иммиграции;
- Американские компании получили преимущества перед зарубежными конкурентами в «обслуживании» канадского и мексиканского рынков.

Хотя НАФТА стимулирует взаимную торговлю, однако ее недолгая история знает и примеры торговых «войн», когда члены НАФТА не могли договориться о мерах регулирования торговли.

Так, в 1996–1997 шли «лососевая война» между Канадой и США, «яблочная война» Мексики против американских экспортеров, «помидорная война» Мексики с США.

Несмотря на критику, преобладают положительные оценки перспектив развития НАФТА. *Его рассматривают как основу для более широкой интеграции стран всего западного полушария.* Условия НАФТА предоставляют возможность вступления в эту организацию новых государств, не устанавливая каких-либо географических ограничений.

В политическом плане предполагается создание в перспективе «сообщества демократий западного полушария» - своего рода конфедерации американских стран с прозрачными границами и единой экономикой.

Результаты деятельности

- Либерализация торговли способствовала существенному увеличению торгового оборота между странами. Если в 1993 г. он составлял \$290 млрд (при этом большая часть приходилась на торговлю между США и Канадой), то в 2016 г. достиг \$1,1 трлн;
- Увеличился также объем взаимных инвестиций, например, за этот период прямые иностранные инвестиции США в экономику Мексики выросли с \$15 млрд до \$100 млрд.

Выводы

1. В НАФТА нет постоянно действующих наднациональных органов. Как правило, все решения принимаются высшими должностными лицами государств-партнеров. Основные положения Соглашения сводятся к устранению тарифных барьеров в торговле товарами и услугами между США, Канадой и Мексикой;
2. Основными источниками инвестиций в НАФТА выступают ТНК. Их деятельность сосредоточена главным образом в наукоемких отраслях (в США и Канаде) и в обрабатывающей промышленности (в Мексике);
3. Отраслевая структура взаимных инвестиций США, Канады и Мексики различна. Взаимные ПИИ США и Канады, как и других развитых стран, главным образом сосредоточены в сфере услуг — банковских и финансовых, тогда как в Мексике эти страны инвестируют преимущественно производственный сектор;

Спасибо за
внимание!

