

# Доходы, расходы и прибыль предприятия.

тп

1. Доходы предприятия, их виды и источники формирования.
2. Сущность и классификация расходов предприятия.  
Показатели их измерения.
3. Прогнозирование расходов.
4. Сущность и виды прибыли.  
Показатели оценки прибыли и рентабельности. Прогнозирование прибыли

*Доходами организации* - признается увеличение экономических выгод в результате поступления активов (денежных средств, иного имущества) и (или) погашения обязательств, приводящее к увеличению капитала этой организации, за исключением вкладов участников (собственников имущества) – (ПБУ - 9/99).

# Доходы предприятия являются его финансовой базой обеспечивающей решение **задач**:

1. Доходы – источник возмещения текущих затрат. В результате обеспечивается **самоокупаемость** деятельности
2. Доходы – источник выплаты различных видов налогов и формирования бюджета. В результате обеспечивается **выполнение обязательств** перед государством.
3. Доходы – источник формирования прибыли предприятия. Обеспечивается принцип **самофинансирования** развития предприятия.

В *промышленности* доход - это вся цена, а в *торговле* - часть цены (надбавка), которая предназначена для покрытия расходов и формирования прибыли.

# Особенности формирования доходов в настоящее время:

1. Взаимосвязь доходов и инфляции. С ростом цен растет и доход, но не прямо пропорционально (из-за эластичности цен, т.е. из-за уменьшения фактического объема продаж).
2. Взаимосвязь доходов и налогообложения. Часть налогов, включается в расходы предприятия (издержки, себестоимость), иная часть выплачивается за счет доходов, еще часть за счет прибыли. С доходов выплачиваются косвенные налоги (Акциз, НДС, ЕНВД). Любое изменение налоговых ставок, а также введение новых видов налогов, изменяет доход предприятия.

3. Взаимосвязь доходов и системы ценообразования. Изменение дохода происходит вслед за изменением выбранного метода ценообразования
  
4. В торговле необходимо учитывать особенности связанные с изменениями происходящими в системе торговых надбавок.

С 1992 года торговые предприятия имеют право самостоятельно устанавливать торговые надбавки, в зависимости от вида товара, цены закупки и расходов предприятия. В каждой области определяется перечень товаров и размеры предельных торговых надбавок.

**В соответствии с ПБУ 9/99** доходы организации в зависимости от их характера, условий получения и направлений деятельности организации подразделяются:

**1. доходы от обычных видов деятельности** (выручка от продаж продукции и товаров, поступления, связанные с выполнением работ, оказанием услуг);

**2. прочие доходы;**

- *операционные* (поступления, связанные с предоставлением за плату: во временное пользование (владение) активов организации по договору аренды; прав, возникающих за пользование объектами интеллектуальной собственности; выручка участия в уставных капиталах др. организаций);

- *внереализационные* (штрафы, пени, неустойка за нарушение условий договор; активы полученные безвозмездно; прибыль прошлых лет, выявленная в отчетном году; суммы кредиторской и дебиторской задолженности, по которым истек срок исковой давности; курсовые разницы);

- *чрезвычайные* (поступления, возникшие как последствия чрезвычайных обстоятельств хозяйственной деятельности (стихийного бедствия, пожара, аварии и т. д.), страховое возмещение, стоимость материальных ценностей, остающихся от списания непригодных к восстановлению и дальнейшему использованию активов, и т.п.);

В соответствии со **статьей 248 Налогового Кодекса**, при расчете налогооблагаемой прибыли выделяют следующие виды доходов:

1. доходы от реализации (выручка, доходы от продажи ценных бумаг);
2. внереализационные (долевое участие, аренда, курсовые разницы);

В деятельности предприятия выделяют следующие виды доходов:

***Валовой доход*** – общая сумма доходов из всех источников поступлений.

***Чистый доход*** (предназначен для покрытия расходов и формирования прибыли предприятия) = Валовой доход – косвенные налоги

***Хозрасчетный доход*** используется при прогнозировании фонда заработной платы, при начислении заработной платы работников, при прогнозировании прибыли.

***Хозрасчетный доход*** = Доход – Расходы  
(кроме заработной платы) = Заработная  
плата + Прибыль

***Маржинальный доход*** (Величина покрытия) = Выручка – Переменные расходы = Постоянные расходы + Прибыль

# При анализе и прогнозировании валового дохода используются

## **показатели:**

1. сумма валового дохода, чистого дохода, хозрасчетного дохода; маржинального дохода
2. структура дохода (в %);
3. сумма валового, чистого, хозрасчетного, маржинального дохода в расчете на одного работника (ее динамика сравнивается с динамикой средней заработной платы и производительности труда);