

Муниципальное автономное образовательное учреждение «Средняя общеобразовательная школа № 2 с углублённым изучением физики, математики, русского языка и литературы»

Проект Бизнес-план «Автосервис»

Выполнил:
ученик 9 класса школы №2
Ромашкин Александр Николаевич



Обоснование актуальности проекта



Причиной выбора открытия автосервиса стала растущее количество людей, предпочитающих общественный транспорт личному автомобилю. Количество автомобилистов неуклонно растет, а с ним и потребность в объемах технического обслуживания и ремонта автомобилей. Спрос на услуги автосервиса всегда стабилен, в них неизменно нуждаются даже самые совершенные современные машины. Для того чтобы успешно открыть автосервиса, необходим грамотный бизнес-план. Его главной задачей является разработка оптимального варианта организации автосервиса, предназначенного для обслуживания легковых автомобилей.

Вид предпринимательской деятельности



Вид деятельности моего бизнеса - производственное предпринимательство, т.к. автосервис занимается предоставлением услуг сервисного обслуживания для автомобилей.

Организационно-правовая форма



- Форма организации – индивидуальный предприниматель(ИП)
- Вид налогообложения – ЕНВД (Единый налог на вмененный доход), т.к. работа предусмотрена с физическими лицами.

Себестоимость, затраты на бизнес



Т.к. в нашем городе немного предприятий занимающихся обслуживанием автомобилей, то первым делом я займусь строительством здания, в котором и будет размещен автосервис. Наиболее выгодное место в Верхней Салде – улица Районная, т.к. она расположена возе лесного массива, рядом расположена река Чернушка, которая даёт свободный доступ подведения воды к сервису. Еще одно преимущество – богатство растительности, которая очищает воздух. Автосервис будет расположен в здании модульного типа. Достоинством данной конструкции является, во-первых, низкая стоимость, во-вторых, лёгкость и быстрота возведения. Использование модульной конструкции позволит значительно сэкономить время и средства на возведение здания.

Себестоимость, затраты на бизнес



Для приватизации участка земли и постройки простейшего здания, понадобится примерно 1,5 млн. рублей, подключение коммунальных услуг потребуют около 150 тысяч рублей.

Затраты на оборудование:

Автомобильный подъёмник (2 штуки) – 100 тысяч рублей.

Домкрат (2 штуки) – 10 тысяч рублей.

Заточной станок (2 штуки) – 7 тысяч рублей.

Сверлильный станок (2 штуки) – 30 тысяч рублей.

Станок для проточки тормозных дисков – 80 тысяч рублей.

Стенд для сборки-разборки двигателей – 60 тысяч рублей.

Приспособление для снятия стёкол (2 штуки) – 3 тысячи рублей.

Установка для замены тормозной жидкости с тестером – 20 тысяч рублей.

Сварочный аппарат – 20 тысяч рублей.

Зарядное и пускозарядное устройства – 30 тысяч рублей.

Маслосборник – 8 тысяч рублей.

Нагнетатель масла – 8 тысяч рублей.

Установка для замены масла в АКПП – 20 тысяч рублей.

Комплект для легкового шиномонтажа – 16 тысяч рублей.

Шиномонтажный и балансировочные станки – 60 тысяч рублей.

Вулканизатор – 15 тысяч рублей.

Ванна для шиномонтажа – 7 тысяч рублей.

Пневмогайковёрт и набор ударных головок к нему – 10 тысяч рублей.

Компрессор – 20 тысяч рублей.

Прочие инструменты – 100 тысяч рублей.

Итого: 2274000 рублей

Данные деньги я планирую приобрести с продажи акций ВСМПО на рынке, а также кредит в ОАО Сбербанк.

Организационная структура



Маркетинг



Мой автосервис предусматривает оказание широкого спектра услуг. Одни из самых выгодных видов работ – ремонт двигателя и коробки скоростей, замена рулевого редуктора и сцепления и прочих деталей машины. Среди наиболее невыгодных – ремонт тормозной системы, но в перечень выполняемых работ его необходимо включить. Также я обращу внимание на обслуживании отдельных марок машин. Для получения максимальной прибыли открытого автосервиса с «нуля» сконцентрирую свои усилия на самых рентабельных видах услуг, к которым относятся кузовной ремонт, шиномонтаж, покраска автомобилей, автомойка.

Для привлечения клиентов будут включены такие дополнительные услуги как полировка фар, полировка автомобиля, полировка стёкол и мойка автомобиля.

SWOT-анализ



Сильные стороны

- Квалифицированный персонал
- Невысокие цены
- Качество услуги
- Работа без выходных
- Хорошее отношение к клиентам

Слабые стороны

- Некруглосуточный режим работы
- Сравнительно большое время для того, чтобы окупилась затраты
- Большие затраты

Возможности

- Расширить перечень предоставляемых услуг
- Открыть магазин по продаже автозапчастей

Угрозы

- Конкуренция
- Нестабильный заработок
- Отсутствие квалифицированных рабочих

Риски для развития бизнеса



- Прибыль не превысит расходы
- Высокая конкуренция
- Низкая профессиональная подготовка мастера

Реклама предприятия





АВТОСЕРВИС «РОМАШ ПЛЮС»

Режим работы:
пн вт ср чт пт сб вс
с 9:00 до 20:00



-  Ремонт двигателя
-  Ремонт коробки скоростей
-  Замена рулевого редуктора
-  Замена сцепления
-  Ремонт тормозной системы и другое

С уважением к Вам,
с любовью к автомобилю!

тел. 904-545-94-13